2023年银行副行长述职述廉报告银行行长个人述廉述职报告(汇总7篇)

报告,汉语词语,公文的一种格式,是指对上级有所陈请或 汇报时所作的口头或书面的陈述。报告的作用是帮助读者了解特定问题或情况,并提供解决方案或建议。下面是小编帮 大家整理的最新报告范文,仅供参考,希望能够帮助到大家。

银行副行长述职述廉报告篇一

我担任行长职务已一年,现将我在任期中履行职责,完成目标管理的情况,作如下述职报告,供组织考核,群众检查评议。

(一)依据党的路线、方针、政策、进行科学决策

作为行长,认真贯彻党的路线、方针、政策,坚持正确的政治方向,是我的首要职责。因此,对于党中央、国务院和省市领导机关的文件和指示,我都认真学习,掌握精神实质,结合我行情况,制定科学决策,抓好落实工作。譬如,党中央、国务院要求*年经济要进一步稳定,改革要进一步深化,我根据总行制定的指导思想和任务,提出了我行*年"转变观念,锐意改革。改善服务,广聚资金,调整结构,从严治行,强化管理"的总的奋斗目标。

经行务会议讨论通过后,作为全行的工作重心,通过层层贯彻落实,使我们的改革有了新突破,各项存款超额完成了年度计划,信货资金使用效益显著提高,内部管理工作进一步加强。又如,为了认真贯彻执行"控制总量,调整结构"的金融方针,我和计划科、信货科的同志共同研究具体措施,在反复宣传、统一思想的前提下,严把新货款投向关,保证了全行不超信货规模、不超差额、不占用联行资金。一、二类企业货款比重上升,三、四类企业货款比重下降,信货结

构有明显改善。

进入*年,为了使我行的改革迈出更大步伐,于3月份组织人员赴外地学习。结合我行情况,我主持制定了《*年金融体制改革方案》、《目标承包实施细则》和《劳动人事制度改革方案》,经报市政府和市体改委批准后,在全行试行了经营目标承包责任制。通过指标分解,层层承包,全行上下形成了人人肩上有指标,千斤重担大家挑。同时,我们时基层也明确了责任制,使他们既有压力,又有活力。我们又修订了年度评比办法,明确承包任务完成情况计分评先。由于这一系列的科学决策,进一步调动了各科室、各基层和全行干部职工的积极性和创造性。在业务竞争更加激烈、信货资金空前紧张的严峻形势下,较好地完成了各项承包任务。

(二)抓好资金调度,维护银行信誉

*年,信货资金异常紧张,供需矛盾空前突出。如果信货资金营运不好,该保的企业保不住,应支付的存款支付不了,不仅不利于国民经济的稳定发展,而且将有损于银行的信誉。因此,抓好资金问题,是行长的主要职责。

*年我分管计划和信货工作。面对紧缩银根、信货资金供需矛质十分尖锐的严峻形势,我首先从形势教育入手,讲明国家紧缩银根的重要意义,分析影响信货资金来源和运用的主要因素,指出我们应当采取哪些对策,使各级领导千部认清形势,统一思想,振奋了精神,树立了战胜困难的信心和决心。

其次,采取多种措施大抓存款,不仅一把手亲自抓,而且动员全行千部职工人人抓,并明确规定,对干部、职工业余榄储要给予一定物质奖励,从而很快形成了全行上下通力合作,大抓存款的可喜局面。

在抢购挤兑风*严重时期,全行各部门都通力协作,千方百计保证了存款支付,安定了储户心理,维护了我行的信誉,很

快扭转了被动局面。再则,在社会上集资风盛行,存款又出现了大滑坡时,我一面向市政府和上级行提出刹住集资风的建议,同时召开有关会议,并从机关抽出26名同志,深入各所、社,经过20多天的艰苦努力,很快刹住了集资风,稳住了储蓄存款,保证了第四季度储蓄任务的完成。

到年末,我行各项存款,增加了7114万元,超额完成了年度 计划的15.1%。存款自给率由上年的60%提高到64.5%。第四, 抓好资金调度工作。由于今年信货资金十分紧张,我和负责 计划、信贷的同志们都认真坚守岗位,及时掌握资金变化情 况,分析资金变化因素,研究制定平衡资金的措施,不失时 机地调度好资金,使我们的信货差额和规模都没有出现大的 问题。既保证了全行不超常额、不超规模、不占用联行汇差 资金,又做到了"四保",即:保证了全行存款支付,保证 了开户单位的工资正常发放,保证了农副产品收购资金兑现, 保证了双节物资供应资金的需要,同时促进了经济的发展, 维护了安定团结的政治局面。

*后抓了信货结构调整工作,本着控制总量,调整结构,保证重点,压缩一般原则,对乡镇企业进行了评估。并在此基础上,按四种类型进行了分类排队,实行区别对待,扶优限劣。要求新增货款投向要保重点企业,二类企业货款保证平衡,三、四类企业货款只准下降,不准上升。经过职能部门和各所、社的共同努力,改善了信货结构。在信货资金十分紧张的情况下,有效地支持了我县国民经济持续、稳定的发展。我行今年各项货款增加了3251万元,增长11.2%,保证了我县多增长,少增资,速度和效益同步增长。

(三)抓好领导班子建设,做好思想政治工作

*年是我行任务*重,困难*大的一年,也是各级领导干部经受严峻考验的一年。一年来的实践证明,我行的各级领导班子是团结战斗、能打硬仗、维护大局、勇于进取的领导班子。我们之所以能这样,是我们长期重视班子的思想建设和作风

建设的结果,在思想建设方面,我经常组织领导干部学习党的文件、中央领导同志的讲话和上级指示精神,讲自己的心得体会,引导大家正确认识形势,了解紧缩银根的意义,掌握党的路线、方针、政策,自觉地同党中央在政治上保持高度一致。

在作风建设方面,几年来,我引导各级领导干部,养成了公是公,私是私,公私分明的观念。处理公事坚持原则,严明纪律,奖优罚劣,一丝不苟,同级干部和上下级干部职工之间不分职位,友好相处,增进感情,互相帮助。由于平时形成了政通人和的局面,在困难的形势下,大家都能识大体,顾大局,团结协作,共渡难关。

为了做好思想政治工作,我紧紧依靠市行党委和各级党组织,充分发挥党组织的战斗堡垒作用和党员的先锋模范作用,保证党的路线、方针、政策在我行正确贯彻执行。同时,充分发挥工会和共青团的作用,通过参政、议政,加强对职工和青年的思想教育。组织开展业务技术练兵、劳动竞赛和各种有益的文体活动,提高了职工素质,活跃了职工生活。

在任务*重、困难*大的时候,部分领导干部和职工产生了悲观畏难情绪。于是,我充分发挥党的政治优势,大力加强思想政治工作,加强对职工的形势教育和艰苦奋斗精神的教育,使全行同志既看到困难的一面,又看到**银行的优势和有利条件,树立爱行如家和奋勇拼搏的精神。同时力所能及地帮职工解决一些实际问题。

例如,为了调动大家的积极性,在各支部加强政治工作的同时,我决定发动全行同志业余揽储,并付给代办费,提前发放了行长基金,保证了全行同志的基本奖金。加之基层也采取了相应的措施,从而稳定了全行干部职工的思想,保证了各项业务的完成。

本年度,我行各项存款增加**万元,超额万。各项货款增

加**万元,占总规模的98.7%。工业流动资金加速15.5%,商业加速17%,协助乡镇企业挖潜搞活资金**万元,商业搞活资金**万元,分别超额2%和81.6%完成了任务。安全防范,实现了无人员伤亡、无被抢劫、无重大作骗案。其他各项目标均完成了向分行承包的任务。第三次被市委市政府评为先进单位。

我由衷地感谢我行各级领导干部和全行同志对我的支持和帮助,感谢大家同舟共济,闯过了*大的一次难关。总结我的经验有三条:一是上靠政策不迷失方向。二是下靠群众能立于不致之地。三是依靠科学不断取得胜利。然而,由于我的工作能力有限,领导艺术不高,还存在着办事不够果断,深入基层不够,班子建设抓得不紧,帮助同志们解决实际困难不够等问题。这有待于今后进一步克服。

综上所述,*年的任期中,我履行了一个行长应尽的职责,确定的目标实现了,做到了清正廉洁,工作认真,群众反映是良好的,我认为还是称职的。

(四)今后的打算

在新的一年里,我要总结过去的经验,发扬成绩,纠正缺点,弥补不足。打算抓好下面几项工作:其一,全力以赴,尽职尽责,与同志们一起努力完成今年的工作计划,实现计划中规定的目标任务。其二,继续开展形势教育,职业道德教育,努力纠正行业不正之风。其三,大力为城乡建设和经济发展组织融通资金,整顿储蓄网点,采取多种形式,吸收社会闲散资金。其四,在资金投放上继续向农业倾料,促进农村经济的发展。其五,深入实际,调查研究,抓好领导班子建设,并为全行职工解决实际困难,办好几件实事(例略)。

我决心团结大家,同心协力,抓住中心,突出重.氛,务实、 创新、求活、高效地开展工作,为振兴我县的农村金融事业 做出贡献。

银行副行长述职述廉报告篇二

尊敬的各位领导、同志们:

我叫xx□现年41岁,大学文化程度,高级政工师□xx年2月调入**支行任党委书记、行长。任职期间,能够认真贯彻落实上级有关金融政策方针,不循私情,秉公办事,努力实践"三个代表"重要思想,认真执行有关财务管理规定,履行节约、勤俭办行;处处率先垂范,廉洁勤政,务实开拓,团结、带领一班人,艰苦创业,锐意开拓,取得了经济效益和社会效益的双丰收。下面,按照市纪委领导干部廉政述职工作要求,现从以下四个方面向大家进行,请评议。

一、关于履行党风廉政建设责任制情况加强党风廉政建设

一直以来是党和国家一项重大的政治任务。在抓全行党风廉 政建设责任制方面,我始终坚持把党风廉政建设和反腐败工 作放在全行改革发展稳定的大局中,以"三个代表"重要思 想为指导,以落实党风廉政建设责任制为重点,把廉洁从政 作为推动各项工作的重要保证,着重在抓学习、抓组织、抓 检查、抓重点上下功夫,取得了一定成效,营造了廉洁清明 的政务环境。

一是抓政治学习,思想认识到位结合农行的工作实际,积极 开展廉政文化教育,采取内培和外培相结合的方式等形式, 做到书本教育、集中与日常教育、正面典型与警示教育"三 个结合",有计划、有步骤地对干部员工进行系统培训,提 高学习效果。加强法制教育,组织员工开展学习和贯彻总行 《员工违反规章制度处理暂行办法》和"四个一律"活动, 严禁违规操作和越权办事;加强"两个务必"、"立党为公、 执政为民"及《新党章》等主题教育,领导班子成员分别作 出了庄严的承诺,并在"两禁止"活动中处处以身作则,树 立了党员干部的良好形象;加强警示教育,运用正反面事例, 特别是近年来发生在农行系统的案例教育员工知法、懂法、 依法办事。通过经常性的教育,使我行干部员工筑牢思想道 德和党纪国法两道防线,树立了正确的世界观、人生观和价 值观,养成良好的`生活作风,保持奋发有为、昂扬向上的良 好精神状态。

二是抓组织领导,责任分解到位为确保此项工作扎实有效开 展。

我们成立了领导组织,落实了各自的责任和分工,对责任范围内的党风廉政建设进行了认真研究、布置和落实,完善健全了三项制度。

一是目标管理制度。把党风廉政建设与业务工作紧密结合,同部署、同落实、同检查、同考核,同时根据市委《建立健全教育、制度、监督并重的惩治和预防腐败体系实施办法》的有关要求,制定了工作实施方案,明确了工作重点和整治措施,将目标责任制进行了分解,上报了党风廉政建设责任目标,落实"一岗双责",形成一级抓一级,层层抓落实的网络体系。

二是廉政建设定期报告制度。在狠抓党风廉政责任制的落实上,年初,研究党风廉政建设责任制和全体员工廉洁自律承诺内容,建立和完善了领导干部的廉政档案,对其落实廉洁自律规定、重大事项报告、述职、述廉、评廉、考廉等情况一并装入档案,单独装订成卷,起到监督检查的作用。并分别与各单位第一责任人签订责任,注重检查考核,跟踪问效。坚持领导班子述职、述廉,坚持定期以书面报告廉洁从政工作的开展以及自身廉洁情况,确保领导干部的从政行为始终处于动态监管之下。三是民主监督制度。开展了党委班子党风廉政建设专题民主生活会,组织全行员工参加民主评议,接受干部群众的评议和监督。行领导都能够对照"四大纪律、八项要求"严格检查和反省自己,查摆问题,深入开展批评与自我批评,落实整改措施,从而统一了思想,凝聚了力量,促进了班子建设和各项工作的开展。

三是抓检查考核,监督追究到位认真组织党风廉政建设责任制实施情况考核检查。

议和要求,强化了一系列措施,并做到了跟踪问效。台了客 户投诉管理办法,对外公布投诉电话,专人值守、处理,实 现了与客户互通,保障客户利益,赢得了广大客户对我们工 作的支持、理解和信赖。三是加大纪检监察工作力度。在开展 "端正政风行风、优化发展环境"工作上,我们在对窗口人 员进行培训和整顿的同时, 更注重自查自纠, 并加大纪检监 察工作力度,对个别违纪员工进行了诫勉谈话、警告、记过、 记大过等处理,取得了行风建设工作的新成效。四是抓重点 工作,措施落实到位围绕责任制的主要内容,我行三项工作 常抓在手,保证了一抓到底,立见成效。一是着重抓好领导 干部廉洁自律。针对群众关注的公车私用、公款挥霍、干部 住房、行受等焦点问题,制订了《规范农行员工行为六条禁 令》、《工作纪律六项规定》、《工作人员公务活动中的用 餐规定》、《八条优质服务工作准则》等多项制度,印发了 《关于切实加强元旦、春节期间党风廉政建设通知》等相关 文件,领导班子成员带头自觉严守有关规定,用实际行动倡 导勤俭务实创业的风气。今年我行领导班子没有收礼金、礼 券等行为,没有任何违纪违法案件。全行广大党员干部廉洁 自律意识和爱岗敬业意识进一步增强,党群干群关系进一步 融洽。二是着实开展操作风险专项大检查、案件专项治理和 部门、行业纠风工作。加强了信贷、财会和计算机安全自查 自纠工作,加大案件查防工作力度,规范了业务经营行为, 保证了经营安全, 树立廉洁、勤政、务实、高效的农行形象。 三是着眼源头防腐。深化财务审批制度和干部人事制度改革。 特别在用人问题上,建立"双定""双聘"竞争上岗机制, 认真执行《党政领导干部选拔任用条例》,完善公开报名、 公开竟聘、任前公示、考察预告、任内述职、离任审计等制 度,完善选拔任用和管理监督机制,保证用好的作风选人、 选作风好的人。

四、今后工作整改意见和个人努力方向

xx年,尽管我行党风廉政建设工作取得了一些成绩,但与市委要求还有一定差距,在今后的工作中,我行要继续坚持从严治党、从严治行,以"三个代表"重要思想为指导,以这次述廉评议为动力,不断探索做好新形势下党风廉政建设工作的新路子,着重在抓巩固、抓深入、抓完善、抓提高上下功夫,进一步把党风廉政建设工作抓紧抓好、抓出成效,以党风廉政建设和反腐败工作的实际成果,为全市经济社会发展创造良好环境。

- (一)加强领导干部作风建设。要与支行部门经理、各处所的负责人,主要责任者进一步明确党风廉政建设责任和任务,把主要精力放在整顿工作作风、加强管理、改善经营、提高效益上来,发挥领导干部攻坚克难的表率作用,树立"脚踏实地、埋头苦干"的工作作风,身先士卒,深入基层,深入客户,靠前指挥,现场办公,高度负责地带领大家把工作做好,尽快把工作抓好、抓实、抓出成效。
- (二)加强员工队伍建设。随着农行业务创新的不断深入,提高员工队伍素质已经成为尤为紧迫的任务。从农行生存与发展的战略高度看,牢固树立"人力资源是第一资源"的经营理念,把员工当成发展的根本而不是发展的成本,采取多种形式为员工提供学习的机会,采取各种有效式,组织引导广大员工学习市场经济、现代金融、法律法规等新知识、新业务。特别是重点加大对财会管理人员、监管人员、重要岗位人员的培训力度,切实提高员工素质。
- (三)加强党风廉政建设。在加强党风廉政建设工作上,坚持高标准,严要求,作为工作的出发点和落脚点,使我行的党风廉政建设达到一个新水平。进一步强化治理措施,加强党性修养和世界观改造,牢固树立公仆意识和宗旨意识。同时把廉洁自律作为领导班子、干部队伍建设的一项根本措施,经常抓、反复抓,使党风廉政建设取得明显实效。
- (四)加大纪检监察工作力度。对重点部位、重点窗口,加强

检查,规范员工工作行为。坚决杜绝吃、拿、卡、要、报等不良问题在我行发生。各位领导,同志们,我将把这次述职评议作为对我个人及农业银行的支持、监督、指导和帮助的一次极好机会,认真经验,发扬成绩,克服不足,为农业银行改革发展做出更大贡献.

银行副行长述职述廉报告篇三

20xx年在省分行、市分行和县委县政府的正确领导下,支行以党的""精神统领全局,以行长"两个翻番"为核心目标,以xx银行"二次转型"为中心,认真贯彻市分行经营战略决策,坚持效益、质量、规模协调发展的方针,外拓市场开发与营销,内抓能力建设和管理,促进了xx县支行各项业务的正常发展。在日常工作中,能够认真执行有关财务管理规定,履行节约、勤俭原则;处处率先垂范,廉洁勤政,务实开拓,较好的完成了上级下达的各项任务指标,现我代表xx县支行领导班子就一年来的履职情况报告如下,请评议。

一、全力践行客户至上理念,推动业务经营快速发展

20xx年,我行坚持以客户为中心,进一步加大了市场攻坚力度,经过一年的不懈努力,各项经营指标完成情况良好。

(一)收入完成情况。

截止11月底我支行共完成收入x万元,完成市行下达的年收入目标的%,同比增幅%。个人业务完成收入xx万元,完成目标的87.14%,公司业务完成收入446.54万元,完成目标的59.53%,信贷业务完成收入x万元,完成目标89.48%。

预计**20**xx年支行可完成收入3345万元,欠产365万元。具体是: 个人业务完成xx万元,欠25万元; 公司业务完成xx万元, 欠270万; 信贷业务完成x万元, 欠70万元。

预计完成利润1900万元,超计划101万元。

(二)重点业务完成情况

- 1、储蓄业务:截止12月1日,自营网点储蓄余额50603万元,较年初新增7651万元、增幅17.4%,较全县大口径平均增幅(11.3%)高6.1个百分点,较全市自营网点平均增幅(17.1%)高0.3个百分点。活期占比较年初(45.67%)下降6.79个百分点,高于全县活期占比6.41个百分点,高于全市邮储银行活期平均比重4.04个百分点。自营网点余额占xx县邮政金融储蓄余额份额的22.11%,较年初所占份额增长1.08个百分点。
- 2、公司业务:截止12月1日,公司开户336户,余额302万,较年初增长-2456万元。百日大会战增长-2235万元。办理票据业务3笔,金额360万元;现金管理业务开办1户,目前余额60余万元。
- 3、信贷业务:截止11月30日,贷款结余3150万元,其中小额贷款结余116万元,较年初下降2774万元。消费贷款结余1302万元,较年初增长1295万元。个人商务贷款结余347万元,较年初增长125万元。小企业贷款结余1562万元,较年初增长861万元。
- 4、资产保全:截止11月30日,逾期贷款28笔,金额14万元,逾期率1.24%.不良贷款21笔,金额7.28万,不良率0.84%。预计12月可收回9笔不良贷款,金额7.8万元,方可完成市行下达的100万的目标计划。
- 二、坚定不移狠抓风险管理,确保事故案件零的发生
- (一)全面加强内控建设,增强员工的风险防范意识,提高员工的职业道德水平。开展了"制度执行梳理"、"整改回头看"和层层签订"案防责任书"、定期召开风险管理分析会等活动,进一步加强了内控制度的教育,建立、健全了内控

管理体制和工作机制,促使全行内控管理水平有一个新的提高。规范了网点在机具定位、操作上定型的要求,杜绝了业务操作中的随意性,切实防范了操作风险。

- (二)认真开展自查自纠,抓好整改工作。上半年结合省行、市行及监管机构检查指出的问题,深入开展了自查自纠活动;下半年以省行"合规大讨论活动"为契机,进一步强化了自查整改的工作,并较好的使用了违规积分系统,对多次查出的问题得不到整改落实的相关人员按积分管理办法给予积分处罚,使全行合规经营的意识得到了提升。
- (三)加强人员排查,严控道德风险。长期以来沙支行从未停止人员排查工作,尤其是重要岗位(信贷员)人员的排查,发现苗头,立即采取有效措施。我们采取的是各网点各部门每月对所辖人员8小时内外工作生活情况进行摸底调查,支行再定期开展集中排查,严禁出现违反"八不准"的情况。对不适合从事信贷业务的人员一律调出信贷队伍或解除劳动合同。
- (四)搞好资产保全工作。根据省行资产保全工作"四达标" 要求今年新增配了资产保全人员,为资产保全人员配齐了各 项设备设施和专用车辆,扎扎实实做好了不良贷款的责任认 定、移交等工作,确保逾期率和不良率在控制范围内。
- (五)做好安全保卫工作。按照"谁主管,谁负责"的原则, 层层签订《社会治安综合治理责任书》和《消防安全责任 书》,明确职责、目标和奖惩。按照银行业安全规范标准, 积极开展了安全评估自查自评,落实隐患整改,提高人防、 物防、技防的能力,确保无案件和安全事故发生。
- 三、加强客户经理队伍建设, 充分开发客户经理潜能
- (一)对信贷客户经理实行优胜劣汰,确保信贷队伍的精干和纯洁,确保信贷业务量和质的双丰收。

- (二)建立了专业的理财经理队伍,从网点选择业务能力强,服务质量高的人员担任理财经理,有效的拉拢和稳固大客户。
- (三)建立完善了综合客户经理队伍,将人脉关系好、营销能力强的员工推到综合客户经理的岗位上,制定适时的考核办法,合理安排空闲时段的工作,调动他们发展业务的积极性。

四、坚持不懈开展员工培训,不断提升全员综合素质

- (一)加强业务知识的培训,从各业务条线抽调业务知识全面、 表达能力较好的人员担任授课老师,将各项业务知识系统全 面的反复培训,让全体员工人人懂业务。
- (二)加强营销能力的培训,指定参加省行"海师计划"学习的人员按照省行培训内容,定期对全员进行营销能力的培训,让全体员工个个精营销。
- (三)组织好员工岗位资格认证的学习,引导督促员工自觉参加岗位资格考试,提升岗位胜任能力。今年操作岗位的员工100%的参加了岗位资格认证考试,通过率为60%。
- (四)引导员工注重合规制度的学习,让全体干部员工明白什么能做,什么不能做,做好了有奖励,做得不好有处罚。
- 五、不遗余力建设企业文化,尽力营造良好工作氛围在积极 促进业务有效发展、努力完成各项业务同时,全面开展了企 业文化建设各项工作。
- (一)将学习列入各项工作之首,通过行务会、周例会等多种形式,组织全行员工认真学习上级行相关文件和制度办法。
- (二)开展了干部职工谈心活动,加强了行领导与职工的沟通 交流。通过与职工谈心切实解决了一些大家关心的热点、难 点问题,进一步巩固了"风正、气顺、心齐、劲足、绩优"

的和谐局面。

(三)开展各项工会活动和业务操作技能竞赛活动,提高全体员工的向心力、凝聚力,把全体员工的主人翁精神、积极性和创造力转化为推动我支行发展的实际行动。

回顾一年来的工作情况[xx县支行领导班子尽管做到了尽心尽力尽职,但仍存在一些不足之处,具体表现在:

- 1、业务知识的学习缺乏系统性、计划性,特别是新业务的学习很不够;
- 3、深入一线调研以及与员工直接谈心的时间相对较少,对员工的思想状况了解得还不够深入。

20xx年我们将发扬成绩,克服缺点,进一步加强思想建设、组织建设和作风建设,进一步增强责任感、使命感和紧迫感,进一步提高自身的战略谋划能力、科学管理能力、组织推动能力和统筹协调能力,创新工作思路,探索发展道路,团结和带领全行干部员工,坚持以负债业务为核心,抢占市场份额,增强核心竞争力;坚持以资产业务为根本,加强风险控制,求得快速健康发展;坚持从严治行方针,强化改革创新,提高内部管理和服务水平;坚持以企业文化建设为窗口,调动员工积极性,提高队伍战斗力,以全新的姿态迎按20xx年的到来。

述职人:

x年xx月xx日

银行副行长述职述廉报告篇四

根据市分行要求,现将我被任命为邮储银行xx县支行行长以 来的工作情况汇报如下,请予评议。 我于20xx年2月份来xx县任职[]20xx年4月邮储银行xx县支行挂牌成立,我被任命为支行行长,近八个月来,作为xx县支行班子负责人,如何切实履行好工作职责、保证经营管理的各项工作落实到位,努力营造良好的内外部环境,为xx县邮政金融业务持续快速发展提供条件,我深感责任重大,使命难辱。我始终认为,作为支行"一把手"要为上级负责、为企业负责、为班子负责、为自己负责、更要为全支行二十八名干部职工负责,始终能以良好的精神状态和务实的工作作风,团结领导班子,稳定内部环境,增进外部交流,加强基础管理,创新经营思路,推动工作的有效开展。

总的来说,我从以下几个方面着手:

一是摆正自己的位置,遇事多沟通,多向上级行汇报,营造和谐局面。二是在上级领导及县邮政局领导的大力支持下,积极组织协调,稳妥扎实推进,中国邮政储蓄银行xx县支行作为汉中市首家县级支行试点于4月8日挂牌成立。三是顺利接收了两个一类网点和28名划分过来的员工,努力搞好团结稳定工作。四是按要求设置了综合管理部、综合业务部和会计核算部三个部门,公开选聘了的部门经理,确保了支行各项工作的正常开展。五是配合邮政局深入开展"共谋发展,共创未来"主题教育活动,组织了丰富多彩的思想教育活动和劳动竞赛,确保支行以邮政储蓄为龙头的各项金融业务持续、稳健发展,并继续为xx县邮政金融的全盘发展做好支撑服务。六是在原则问题上,该坚持的坚持,需要灵活的向上级行汇报后再灵活,12月底将金库值守工作依文件规定顺利交邮政值守。

作为支行负责人和xx县邮政金融业务带头人的双重角色,我深感压力重大,面对邮政体制改革、5.12汶川地震影响及金融危机爆发下的新环境、新形势,我始终以做强做大xx县邮政金融业务为己任,带领广大干部员工坚定不移抓发展、一心一意提效益,在业务管理上注重大方向、追求高效益,放

手让有能力、想干事的年轻职工去开拓打拼,为其提供一个良好的展示平台。经过全体干部职工的不懈努力,全年实现邮政金融收入1781.30万元,同比增长37.64%,银行自身实现收入593.64万元,占比为33.33%,规模与效益同步提升。

- 1、始终坚持负债类业务及代理类业务为"立行之本"。
- 2、始终坚持资产类业务为"强行之柱"。
- 3、始终坚持公司类业务为"富行之源"。

银行副行长述职述廉报告篇五

尊敬的董事会、各位股东:

回顾过去的一年,面临诸多不确定性和风险,我们始终紧守风险管控底线和贯彻诚信经营的原则,做到了风险可控、经营可持续。经过全体员工的共同努力,银行的各项经营指标和业绩水平表现出了稳健的增长趋势。

作为银行的领导者,我深知金融业的风险管控对于银行的健康发展尤其重要。因此,在这一年我更加注重风险防范,提出了一系列严格的控制措施,强化了风险管理的精细化、主动化和科技化。我们加强了对于交易归属、风险承受能力等方面的监管,确保信贷资金与债券、股票等投资的.平衡性和安全性。我们还加强了各项制度建设和内部审计工作,加强对内部操作流程的审查和监督。

在廉政方面,我们落实"廉洁银行"的要求,深入开展反腐倡廉教育,强化了管理水平和干部队伍建设。我们注重防范内部舞弊、信息泄露等违法违规行为,推动了清廉银行建设。同时,也推广了廉洁风险管理体系,让职工更好地把握廉洁风险防控的核心要点,形成了我们的风控体系。

感谢全体员工在这一年的努力,也欢迎股东继续关注我们今年的发展展望。谢谢!

银行副行长述职述廉报告篇六

我叫***,今年**岁,大学毕业,****党员,高级经济师。**年12月参加农行工作,历任干事、业务员、股长、县支行行长、市分行副科长、科长、支行行长等职,现任中国农业银行分行党委委员、行长。

年任市分行行长后,我同时兼任支行党委书记,今年3月回 到市分行机关,分管零售业务、市场开发、信用卡、财务会 计、稽核等处室工作。年多来,在省、市分行党委的领导、 市分行机关和县(市)支行同志们的支持配合下,自己尽职尽 责,较好地完成了组织交给的各项工作任务。现将思想工作 情况做一汇报,不妥之处请批评指正。

随着金融业的飞速发展,金融管理手段的不断更新,我感到仅凭过去的一些工作经验和自己学到的书本知识,远不能适应工作的需要。要成为一名合格的管理人员,必须虚心学习,不断更新知识,提高自己的理论水平。为此囗年多来,我较系统地学习了《商业银行法》、《票据法》、《担保法》等法律法规,认真学习了《市场营销学》、《银行新开业务》从而拓宽了知识面,开阔了视野,政策理论水平不断提高,为干好本职工作打下了基础。

作为一名党委委员、行长,要想干好本职工作,首要的问题是加强自身修养,加强党性锻炼[]]年多来,我积极参加了分行党委组织开展的各种活动,自觉遵守党的政治纪律和金融法规,在班子中讲大局、讲原则、讲团结,力求做到反映群众意见直言不讳,坚持正确意见直抒己见,提供决策依据真实可靠,处理棘手问题不徇情顾面,执行党委决定不折不扣。在工作和生活中,要求同志们做到的,自己首先做到。要求同志们不做的,自己坚决不做。

l年多来,我无论是在支行工作,还是回到机关,都尽最大努力做好份内的工作。我奉行的宗旨是:不图轰轰烈烈,只求扎扎实实。不为创造经验,而求卓有成效。不求尽如人意,但求无愧我心。

我原在的支行案件暴露后,成为全省闻名的烂摊子,市分行党委决定让我到该行兼任党委书记、行长,可以说是受命于危难之际。当时,我的思想压力比较大,员工也存在着观望心理。为了不辜负省、市分行领导的厚望,我与班子成员精诚团结、协调运作,在认真分析经验教训的基础上,带领支行广大员工采取6条措施创造性地开展工作。一是树形象纳净谏,各项存款稳步增长。**年,面对支行社会信誉低下、网点形象差的状况,首先对城内储蓄网点进行档次化装潢,然后结合地分行开展的优质服务社会状况大调查,以广纳社会诤谏为突破口,对全县客户进行了全面回访,多法并举使各项存款余额达到万元,当年净增万元,同比增加万元。各项存款净增市场占有率达到17.98%,可以讲□**年是农行的社会信誉得到恢复的一年,业务经营走出低谷的一年,这一年也为该行步入规范化健康发展的轨道扫清了不少障碍。

今年3月,我分管全市资金组织工作后,面对全市存款波动大、稳定性差的局面,深入基层调查研究,认真倾听群众意见,集思广益,回行后,及时将了解的情况向地分行党委作了详细的汇报,集体研究制订了"抓优质服务、抓形象建设、抓名牌网点、抓公关营销、抓创新机制"的五大工作举措。作为分管行长,我认真落实党委制订的每项措施:

- 一是继续推行《优质服务十项承诺》。查遗补缺、严格要求、严格检查、严格验收。从我行验收的结果显示:到1月初,全市农行168个网点已有164个达到省分行的规范化标准,达标率为97.6%。
- 二是组织开展了多形式、多层次、全方位、高品位的宣传活动。

三是实施名牌战略。采取了"五倾斜"政策,即:投资倾斜、 人员倾斜、产品倾斜、费用倾斜、领导倾斜,加大力度建设 名牌网点,提高了我行大所大柜的单产量。至9月末占全市网 点总数2.4%的35个名牌网点存款净增达万元,占到全市当年 净增储蓄存款总额的**.3%。

四是抓公关营销。

五是抓激励机制。为了将年初地分行提出的名牌网点年薪制和一般储蓄所承包制落到实处,我组织零售业务处、办公室的同志制定了《中国农业银行分行名牌网点年薪制实施办法》、《储蓄所承包制实施办法》。先后在***、***等支行进行试点,在取得成功的基础上,7月份,我向市分行党委建议召开全市资金组织工作经验交流会议,选出先进支行7个,先进所(柜)1个,成功地召开了一次别开生面的流动现场会。17个单位介绍了他们推行年薪制、承包制的经验做法,还命名并表彰了全区涌现出的"十佳储蓄所"、"十佳储蓄员","双十佳"代表向全区广大储蓄员工发出了《建伟业、创一流,为农行储蓄事业再立新功》的倡议书。与会的同志边走边看边学习,开阔了视野,拓宽了思路,增长了知识,取到了真经。所到之处又肯定和促进了当地农行的工作,真正达到了学有经验、赶有目标、做有样板、干有信心,取得了"双赢"效果。

特别是各行明确了进行机制转换的意义,坚定了信心和决心,在年薪制、承包制的推行上达成了共识。机制一转,存款大增。到9月底,我行各项存款取得了超计划、超同期、超历史的"三超"好成绩,各项存款净增万元,占分行全年计划亿元的75.1%,其中:储蓄存款净增万元,占分行计划的95.7%。对公存款净增万元,占计划的59%。各项存款市场占有率为18.92%,较年初提高了1.35个百分点。当年净增市场占有率为23.6%,在同业中名列第一。仅流动现场会交流经验的7个支行,存款净增额就达万元,占全区存款净增额的45.5%,为全市完成各项存款任务起到了决定性作用。

今年6月,根据省分行安排,地分行党委决定由我具体主抓 在***等6个支行开展的"双基"管理活动。我把开展这一活 动作为强化管理、提高全行经营效益的契机。

首先提出了"分层次明确职责、落实责任"的工作思路,即:开展"活动"的支行营业部、营业所、储蓄所是"双基"活动的主战场,要求主任对支行行长负责,做到认真自查自纠,客观、全面地提供真实情况,不隐瞒问题。各支行是"双基"活动的责任主体,要求行长对督导组负责,在认真剖析问题的同时,要为督导组创造良好的工作生活条件,对基层存在的问题不回避、不遮掩、不擅自处理。督导组是"双基"活动的主力军,要求其对地分行党委负责,必须严格按"方案"要求开展工作,程序不能减,时间不能少,标准不能降。凡督导组检查过的单位,若省分行巡视组或以后审计中再查出问题的,检查人员一律下岗,为动员全体员工积极地投入到这一活动创造了条件。

第四是从严惩处,汲取教训,健全了各项规章。为依法从严治行,在全行上下树立正气,打击歪风,根据检查情况对有问题的责任人给予行政处分,其中:通报批评2人,警告3人,记过2人,记大过1人,开除留用两年1人,辞退1人,调整工作岗位3人。通过上述处理,全行认真汲取经验教训,有针对性地整章建制,健全各项规章制度。本着"深化、细化、量化"的原则,重新制定了柜台《会计员岗位责任制》、《出纳员岗位责任制》、《储蓄员岗位责任制》等制度,使全行各项工作的每一个环节都做到了有规可依,有章可循。

截至6月末, "双基"活动的6个支行都超额完成了存款、收息任务,实现了时间、任务双过半。8月中旬,我行的"双基"活动成果得到了省分行的充分肯定,在省分行召开的总结会上以《把握契机打基础,强化管理促经营》为题进行了交流。

年初工作会议上党委书记、行长同志讲到近期, 我们各项管

理仍不规范,水平仍不够高,在这种情况下,稽核部门查出的问题越多,说明稽核工作做得越好。为此,在制定全年稽核工作目标标时,我们确定实施以常规稽核、十项重点稽核、突击稽核为主的全方位立体稽核战略。

- 一是年内对全区各行所有网点进行常规现场稽核。(略)
- 二是重新修订了《十个重点稽核实施方案》,继续加大稽核力度,对1个容易发生案件的业务领域进行十查十看。(略)
- 三是组织对所辖支行营业网点案件易发环节进行了3次突击查,筑牢了第三道防线。

常规稽核,查出了具体操作中已经发生,而支行二线监管部 门没有查出的问题,挖出了"地雷"和"定时炸弹"。"十 个重点"稽核阻止了经济案件的发生和发展,尤其是发展。 突击稽查阻止个人即时作案的发生,使有作案意图的悬崖勒 马,有作案行为的回头是岸。支行的同志把我们的稽核队伍 誉为"空降兵"。3个方面的稽核,互相动、互为补充,形成 了一个立体全方位的稽查格局。值得欣喜的是到今年9月,我 行的稽核队伍在全行规范管理、规范经营中已发挥了明显的 作用,就拿稽核中查出的问题看,3月份稽核中查出的各类问 题总量有867处之多,而且违法、违规的比例占到18.2%,违 章问题占到46.5%,一般性操作失误占到35.3%。而今年9月份 稽核中查出的问题仅有228处,且98%属于一般性操作失误。 在最后一次突击检查中,全市有12个营业网点查不出一笔问 题,我们以罚款作为奖励墓金,对这12个单位及支行会计主 管部门、分管行长予以了重奖。今年末,总行稽核部肯定了 我们的做法,并把我行"对案件易发环节的突击稽核"评为 全国优秀稽核项目。

**年多来,自己虽然做了一些工作,取得了一定成绩,但这主要靠省、市分行党委的正确领导,靠同志们的支持和帮助。在今后工作中,我将一如既往地加强学习,加强自身修养,

严以律己、宽以待人、克己奉公、恪尽职守,与同志们同甘共苦,为农行的兴旺发达做出应有的贡献!

银行副行长述职述廉报告篇七

【篇一】

各位领导、同事们:

大家好!

我叫,男,现年xx岁,中*员,本科学历,现任支行行长职务。

在过去的一年里,在总行领导的正确领导和我市政府的关心支持下,我认真贯彻落实县xx银行工作会议精神,紧紧围绕年初总行制定的目标任务,以科学发展观为指导,以业务经营为中心,以服务"三农"为宗旨,以清收不良贷款为重点,带领支行全体员工,紧紧围绕年初确定的目标计划,坚持以效益为中心,发展为第一要务,服务三农为己任,以规范管理为基础,以增效为目标,转变观念,扩大宣传,改进服务,较圆满地完成了组织交给的目标任务,现将我一年来的工作情况汇报如下:

截止20xx年12月底,我社各项存款余额为x万元,各项贷款余额为x万元。全年实现利息收入x万元,完成年度收息计划的%。

- 一、严于律己,积极改善工作作风。
- (一) 遵从总行指导,积极组织员工学习业务知识和进行法律、法规的培训与考核等系列活动,促进业务大发展。
- (二)加强思想道德学习,引导和带领员工树立正确的人生观、价值观、世界观,团结干事,和谐共事,按章办事,讲操守,

- 重品行,始终保持健康的生活情趣和高尚的精神追求,杜绝以贷谋私、以权谋私等现象的发生。
- (三)工作中严格要求自己,以身作则,做到言行自律,一切照章办事。
- (四)严以律己,宽以待人,与同事真诚相待,和睦相处,努力营造人人心情舒畅、生动活泼、积极性和创造性都能够得到发挥的工作氛围。
- 二、与时俱进、恪尽职守,较好的完成了总行领导交给的各项工作任务。
- (一)加大力度抓存款。一是及早筹划、狠抓落实。全年各项经营目标任务下达后,我行及早筹划,明确目标,分解任务,制定措施,狠抓落实。二是强化宣传,扩大影响。三是改进服务,提升效率。面对我行存款全年增势缓慢的不利局势,我们不等不靠、自我加压,研究对策。五是抓卡发行,促卡质量。及时组织人员对"卡"、"金卡"、"白金卡"、"钻石卡"进行宣传和动员。
- (二)转变理念抓营销。一是延伸服务内涵,强化基础工作。 为真正解决资信等级评定不实,贷款投放不积极的问题,根 据总行安排,我行及时组织信贷人员围绕信用工程创建,逐 长上门填写入户调查表,发送便*系卡和《致全市人民的公开 信》,了解资金需求,摸请资产家底。并进行了授信,减少 了审批环节,提高了工作效率,着重培养了一批信誉良好的 优质客户。二是抓好贷款营销工作。在规避风险,健全手续 的情况下,我行20xx年全体员工共营销贷款x万元。三是扩大 小额贷款覆盖面。为积极支持小型经济体的经济发展,做大 做优小额贷款品牌,扩大小额贷款的覆盖面,在对贷款人员 资信等级复审的基础上,通过提高授信额度、简化贷款手续、 减少审批环节、缩短客户等候时间等措施,加大小额贷款的 投放力度。截止12月末,累计发放小额贷款笔数x万元,当年

新增x万元。五是实行信贷倾斜,扶持优势产业做大做强。我 行在继续支持传统信贷发展的同时,根据辖区实际,在调查 摸底的基础上,及时调整信贷结构,拓宽业务范围,加大对 涉农企业和中小企业的信贷投入,在满足广大客户不同信贷 业务需求的同时,逐步形成了固定的业务客户群体,有力的 支持了农户发家致富和区域经济的发展。

- (三)清收不良贷款。一是制定方案,明确目标。年初,根据总行下达的清收任务,依据不良贷款的摸底情况,我行及时制定了20xx年清收工作方案,并成立了清收领导小组,及时将清收任务、清收对象落实到相关岗位和责任人。二是严密关注到逾期贷款,对当月到期贷款列出计划,明确目标,承包到人,及早收回。
- (四)强化安全抓防范。一是加强对员工的安全形势教育。组织员工认真学习案件通报,增强忧患意识和责任感、紧迫感,树立安全无小事的思想,克服麻痹大意和侥幸心理,切实提高防范意识。二是教育员工认真执行规章制度规范操作流程,按规定进行安全检查接待,严禁违规操作,从源头上杜绝操作风险。三是严格值班纪律,落实值班责任。在听取职工意见的基础上,重新对值班、留宿制度进行修改,进一步明确了值班和带班任务,落实了安全责任。四是制定和完善了防抢、防盗、防火、防暴预案,并组织员工进行演练,对存在的安全隐患和问题,及时进行了处理,有效预防和消除了隐患,从而实现我行全年安全经营无事故。
- 三、正视不足、认真反思、自我剖析,整改提升。

在总结成绩的同时,也发现了工作中仍存在不少的问题和不足,主要表现在:

- 一是储蓄存款增势不强,组织资金工作力度还需加大;
- 二是内控制度尚待进一步完善;

三是信贷管理还需加强和提高;

四是员工综合素质有待进一步提升。

五是中间业务收入偏低,有待加强。

四、今后工作的安排

- 一、狠抓增存工作不放松。存款是立行本,是兴社之源,只有占有了绝对多的存款,信合的发展才有后劲[]20xx年我行将继续加大资金组织力度。多方寻找、开辟储源,继续提升服务质量,积极动员种殖大户、大中小企业把钱存入信用社,力争年末超额完成联社存款任务。
- 二、强化内控制度,确保稳健运行。加强检查,确保安全。 定期或不定期的组织全行全员工进行法律法规学习,,进行典型案例分析;定期或不定的进行各项规章制度的检查,增加执行力,确保全行人、财、物的安全。
- 三、拓展信贷渠道,防范信贷风险。作强农户贷款,加大贷款投放力度,有力支持春耕生产,严格控制贷款风险,清收不良贷款。扎实做好贷前调查,严格把关贷时审查,全面落实贷后检查。进一步完善贷款评级授信工作。认真执行总行农户信用等级评定和授信管理办法,扎实、准确地建立农户经济信息档案。按照管理要求,落实责任,切实防范信贷风险。

四、强化业务培训,提高员工素质。继续组织全行员工利用业余时间自学和参加各种形式的学习,鼓励全行员工参加从业资格和职称考试,培养合规操作意识和流程操作良好习惯,促进员工业务技能明显提高,着力提高员工队伍整体素质,打造知识型、技能型队伍。

五、降低经营成本,增加中间业务收入。积极组织活期储蓄

存款、企事业单位存款,增加低成本资金比重,减少利息支出,降低经营成本;积极开发代理业务,拓展增收渠道。按照联社要求,继续增加pos机的安装量,充分利用pos机与atm机资源[crs机增加结算手费收入。

一年来,自己虽然做了一些工作,取得了一定的成绩,但这些都与总行领导的关心帮助和同事们的大力支持是分不开的,在今后的工作中,我将一如既往地加强学习,提高自身修养,严于律己,宽以待人,克己奉公。认真贯彻落实党的xx大会议精神,以科学发展观为指针,以业务经营为中心,添措施,鼓干劲、争取圆满完成各项目标任务,为联社的又好又快发展提供有力的保障,为我市的经济发展做出新的更大的贡献。

谢谢大家!

述职人□xxx

20xx年xx月xx日

【篇二】

尊敬的各位领导,各位同事:

大家好!

在忙忙碌碌中,我们送走了20xx[]迎来了20xx[]今天,我在此围绕一年的工作,进行述职汇报。

20xx年,在总行的指导下,在威县县委县政府、企业和民众的大力支持下,在威县支行所有工作人员的共同努力下,我行较好地完成了总行下达的各项指标,在存款业务、贷款业务、产品业务三方面均取得了不错的成绩,较往年有较大提升。作为支行行长,一年来,我主要做了以下工作:

一、完成总行下达的各项任务

1、存款业务完成情况

截止20xx年12月31日,我支行各项存款余额4.6亿元,

较年初新增2.4亿元,完成全年任务的120%;日均存款3.7亿元, 较年初新增2.1亿元,完成全年任务的170%;超额完成总行下 达的四项存款指标任务。我行在全县金融系统占比为6.03%; 在全县金融系统占比为18.83%,除农联社外,新增存款最多。

2、贷款业务完成情况

截止到12月31日,我行各项贷款余额29116万元,比年初新增12603万元;我行共累计投放22440万元,其中公司类累计投放15400万元,小企业累计投放1600万元,个人按揭贷款5281.5万元;实现利润935万。

3、产品业务完成情况

截止到12月31日,我支行今年签约企业网上银行47户,完成任务的247%;签约个人网上银行521户,完成任务的252%;签约手机银行356户,完成任务的187%;开立对公账户94户,新签约代发工资14户,代发17120人次,代发金额5171万元。

二、提升员工素质。

好的业绩离不开好的员工,一年来,我本着锻炼队伍的原则,把技能训练和业务学习形成一种常态化,每周进行技能测试,测试成绩在全行公布,确保公平公正、奖罚分明,让员工认识到差距,感受到压力,加快提升的步伐。另外,我利用下班时间组织员工观看名师讲座培训,帮助员工在规范化服务,大客户营销技巧等方面得到提高。此外,我支行员工积极参与总行组织的技能比赛,并获得了一个二等奖和两个三等奖。

通过一系列的的培训和比赛,真正达到了提升能力、锻炼队伍的目的。

三、增强团队服务

服务是银行生存发展之根本,在工作中,我要求员工坚持"三服务"理念,树立服务就是竞争力的理念,全力以赴做好服务工作。我每月进行技能标兵、服务标兵的评选活动,树立先进,鞭策后进,在全行掀起优质服务的热潮。我在行里实行双大堂经理制,规范业务办理流程,为客户营造了一种进门有微笑,产品咨询有耐心,业务办理有效率的和谐场景。此外,我要求对企业和私人实行不同的服务,对开发区企业,实行客户经理制,做到专人专服务。对私客户,在全行维护的基础上,实行百万以上行长维护,五十万以上副行长维护,二十万以上科室经理维护,二十万以下客户经理维护。通过服务的提升,我行在县城及周边乡镇已树立起较好的口碑。

四、推进宣传营销

我非常重视宣传营销工作。一方面积极拓宽宣传渠道,一年来,利用有线数字电视[led屏,挂横幅和张贴宣传画等方式多渠道宣传了我行产品业务。另一方面积极推进业务营销,通过与财政局、交通局、教育局等单位沟通合作,及时掌握信息源头,抓好对公存款营销和代发工资。通过开展"进社区进机关进学校"和"与中老年妇女为友"等活动,带领员工针对我行的优势产品进行差异化、特色化营销。截止到12月30日。我行便民一本通存款达6800万元。

五、坚持清正为人

在廉政方面,我一直认为无欲则刚,在工作中一直谨记自己的责任和使命,坚持清清正正,本色做人,坚决拒绝一切吃拿卡要现象,一直本着有利于我行健康发展的原则开展工作,

在维护我行利益的基础上,为客户提供周到的服务。

以上为本人述职述廉报告,不足之处,请批评指正!20xx年的 号角已经吹响,新的一年,新的开始,我希望能够带领威县 支行取得更好的业绩,为总行和谐发展贡献力量。

谢谢大家!

述职人□xxx

20xx年xx月xx日