

书店导购员新年计划 导购员新年工作计划书(大全8篇)

在现实生活中，我们常常会面临各种变化和不确定性。计划可以帮助我们应对这些变化和不确定性，使我们能够更好地适应环境和情况的变化。通过制定计划，我们可以更好地实现我们的目标，提高工作效率，使我们的生活更加有序和有意义。那么下面我就给大家讲一讲计划书怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

书店导购员新年计划篇一

第一，在店长的带领下，团结店友，和大家建立一个相对稳定的销售团队：销售人才是最宝贵的资源，一切销售业绩都起源于有一个好的销售人员，建立一支具有凝聚力，合作精神的销售团队是我们店的根本。在以后的工作中建立一个和谐，具有杀伤力的团队是我和我们所有的导购员的主要目标。

第二，热忱服务。要以饱满的热情面对每位顾客。注意与客户的沟通技巧，抓住客户的购买心理，全心全意为顾客服务。

第三，熟悉服装。了解我们商店每款服饰的特点，对于衣服的款型，模型，颜色，价格，面料，适合人群做充分了解。

第四，养成发现问题，总结问题，不断自我提高的习惯：养成发现问题，总结问题目的在于提高我自身的综合素质，在工作中能发现问题总结问题并能提出自己的看法和建议，把我的销售能力提高到一个新的档次。

第五，根据店内下达的销售任务，坚决完成店内下达的xx万的营业额任务，和大家把任务根据具体情况分解到每周，每

日;以每周，每日的销售目标分解到我们每个导购员身上，完成各个时间段的销售任务。并争取在完成销售任务的基础上提高销售业绩。

我认为我们xx男装专卖店的发展是与全体员工综合素质，店长的指导方针，团队的建设是分不开的。建立一支良好的销售团队和有一个好的工作模式与工作环境是工作的关键。

书店导购员新年计划篇二

2022年，我店在省、市店的领导下，紧紧围绕“开拓市场、扩大发行、创新发展、提高效益”的经营思路，干事创业、争先创优，积极稳妥地做好各项工作。

取得了较好的成绩，现将一年来的工作汇报如下：

一、打好经营主动仗，实现图书销售新突破

面对市场竞争的日趋激烈及教育部门“一费制”的全面实施，我们认清形势，牢牢抓住教材、教辅销售这个龙头，打好经营主动仗，以灵活的营销方式和细致周到的服务，赢得了图书发行的主动权，实现图书销售新突破。

（一）集中攻关，教材教辅销售实现新突破。

今年秋季实行“一费制”后，我们按照省店“确保教材订数，重点加强教辅发行”的工作思路，选准突破口，展开了全方位的攻坚战。

在教材征订上，严格遵守国家对教材、教辅发行的有关规定，按照市教委圈定的征订目录，做到了凡是订单上有的全部开全科、订满数。

今年全省中小学全部进入实验区，面对“教材版本复杂和品种繁多”等困难，我们严把“订单关”，即业务人员填写订单、业务科长查对、业务经理复核，避免了学校错定、漏定和重订现象发生。

并认真做好教材调剂工作，对学校追加、追减的订数及时调剂、上报，确保教材足额、配套、齐全。

（二）集中突击，一般图书销售实现新突破。

一般图书是书店改革的突破口，也是提高我们核心竞争力的关键所在。

面对竞争日益激烈的图书市场，今年我店按照“以重点书、文教书和读书活动用书带动一般书销售”的发行战略，采取一系列有效的措施，集中突击一般图书的销售，取得了较好的成绩。

具体做法：

一是加大门市工作力度。

在进货方面，今年，适当压缩了纯文艺类图书进货量，相应增加了科技、社科，外文、计算机和工农业用书的进货量，用种类齐全的图书赢得更多的读者群体。

二是积极开拓农村市场。

按照市委宣传部的统一部署，开展“四下乡”活动，赶集、摆摊，把科技图书送到了田间地头。

三是搞好节假日促销工作。

书店导购员新年计划篇三

- 1、为泰城适龄单身青年提供相互认识的机会。
- 2、为七夕节增添节日氛围。
- 3、把握七夕节的.商业契机，为新华书店增加客流量，扩充粉丝，增强企业宣传。
- 4、为青年之声营造线下活动。
- 5、增加青春泰安公众平台的粉丝黏性。

时间□20xx年8月9日

地点：新华书店

参与对象：全市青年

主办单位：泰安市青年社会组织服务中心

内容：

2、各市直单位及八大系统内青年可以提前预约电子券或纸质书券（可再商议），七夕当天现场使用书券的额外赠书一本，其他时间使用购买图书时，只能按照书券上的面值抵扣金额。

3、七夕当天凡是关注青春泰安微信公众号或新华书店微信公众号，进店即可获得七夕主题明信片一张。

- 1、书券，由中心准备。
- 2、可兑换、赠送图书，由新华书店选择。
- 3、七夕主题明信片，新华书店准备。

4、登记簿，新华书店准备。

2、青春泰安公众平台信息推送，及后台相关问题回复，制作书券。

3、青年之声线上信息发布。

（一）、容易出现的问题：

1、现场人多，秩序容易混乱。

2、登记现场容易扎堆。

3、图书、明信片不足。

4、天气情况导致人流量少。

（二）、解决方案：

1、提前与新华书店工作人员对接，增加工作人员，维护现场秩序。

2、维护登记台秩序，设置分流路线，登记完后及时疏通，防止扎堆。

3、物资准备务必充分。

4、活动当天全体工作人员参加，并发动周边朋友。

书券 $5 \times 200 = 1000$ 元

策划及执行费：3000元。

书店导购员新年计划篇四

工会将按照党的“xx大”精神和“xxxx”重要思想的要求，在市总工会的领导下，认真学习xx大文件和修改后的《工会法》，认真履行工会职能，转变观念，不断创新，做好会的思想政治工作，促进职工队伍的建设，服务于广大职工，为我店的改革和发展做出积极的贡献。

一、认真组织学习，不断提高认识，配合党政部门组织广大会员认真学习xx大文件[]^v^文件，使职工振奋精神，明确目标，积极投身于企业的改革和建设中。上半年组织开展学习“xxxx”重要思想心得体会活动。

二、积极组织广大职工学习《工会法》，提高民主监督意识和维权意识，引导职工树立主人翁意识，关心和支持企业的改革和建设。

三、组织广大职工积极参加争创“文明单位”和“文明个人”的活动，鼓励职工在教书育人和管理育人、服务育人的工作中大胆创新，敢于提出合理化建议，12月份组织评选一批出席省市店先进个人和工会积极分子。

四、充分发挥职代会的民主监督和民主管理作用，在民主管理的形式、内容、实效方面要有新的突破，使校务公开工作有创新。认真组织好第届一次的职代会的提案及建议的落实，完善对职代会通过的有关决议的落实的全程监督和检查，为召开职代会做好准备工作。

六、坚持以人为本，认真履行好工会职责，积极开展各类活动。强化工会工作的各种制度建设。明确工会干部的职责，并认真开展工作，每个委员都有明确的工作计划，年内全面建立工作的台帐和档案。

1、强化对职工以“三德”教育为主的素质教育，全面提升职

工的师德修养，在各个方面做到为人师表，牢固树立献身图书发行事业的观念。

2、继续实施“青蓝工程”，帮助各部门建立新老员工传帮带，从思想政治上和业务能力等方面关心帮助和指导新员工，增强单位活力，年内拟组织一次青年员工业务练兵基本功竞赛。

3、宣传和挖掘职工中乐于奉献，关心单位建设、热爱事业、优质服务的先进事迹，提高职工的奉献意识，年底评选一名“服务之星”，调动全员积极性。

八、强化工会的保障职能，最大限度地为广大职工提供优质服务。

1、下半年组织一次以工会为主的球类比赛。

2、上半年成立“女子教工之家”，并在适当时候组织一次表演或竞赛。

3、成立合唱队，以唱店歌和鼓舞人的歌曲为主经常参加市里组织的演唱活动和比赛。

4、在建立了乒乓球队和篮球队的基础上，组织成立象棋队。

5、每个月及重大节日组织一次员工舞会，并进行交谊舞的培训活动。

6、组织职工开展“创新杯”劳动竞赛和女职工开展“芙蓉杯”竞赛各一次，以提高全店员工的主人翁意识。

7、从一月份开始，给年龄逢五、逢十的职工生日送贺卡和生日蛋糕。

8、建立以工会宣传、文娱、青工委为主体的礼仪服务中心，为职工提供服务。

9、在有条件的情况下，搞好募捐活动，开展“送温暖、献爱心”活动，建立好困难职工的帮扶基金，最大限度地为困难职工家庭提供帮助，扶助社会上贫困学生完成学业。11月份组织“一日捐”活动。

10、积极创造条件，为职工提供的福利保障，在形式和内容上要有所提高和创新。

九、待条件成熟时，全面加强工会俱乐部的建设，以健身、阅览，娱乐活动分设的格局，添置必要的设备为职工提供较好活动场所。

十、积极创造条件，完成工会法人的登记。协助经理室搞好综合治理工作。

十一、上半年办好工会会员的新证发放工作。做好会员的入会、转会工作。

十二、继续开展“新华人回报社会”的义务献血活动。

十三、配合单位行政，搞好对职工的竞争上岗和后勤社会化工作。

书店导购员新年计划篇五

上半年我店在市委宣传部及上级店的正确领导下，牢牢把握先进文化的前进方向，充分发挥国营书店的主渠道和精神文明建设的阵地作用，积极为全市人民提供丰富的精神食粮，实现了社会效益和经济效益的双丰收。

一、围绕党的中心工作，做社会主义精神文明的使者

一是认真做好政治理论读物的发行。今年，我店积极把握时机，明确责任，强化措施，把社会效益放在发行工作的首位，

认真做好政治理论读物的征订发行工作,组织各部门走出店门,深入到党政机关、工厂企业、部队学校,宣传推荐《政府工作报告〇〇〇^v^宪法》、《中国人民^v^第十届委员会第二次会议文件》等一系列会议文件,仅一个多月的时间,共征订《政府工作报告〇〇〇^v^宪法》、《中国人民^v^第十届委员会第二次会议文件》____册,满足了全市人民学习的需要。

二是加大一般书发行力度。我店发扬干事创业、团结拼搏的创业精神,变坐家等客为主动出击,大力开展推销服务。组织员工走出店门深入到学校、党政机关、企事业单位,变被动服务为主动服务,按照市委宣传部的要求,送书下乡、赶集摆摊,把科技图书送到农民的家门口,连续二年被市委宣传部评为“送书下乡先进单位”。我们根据省店关于开展__大联展活动通知精神,在新闻出版办公室的支持下,我店于“五一”期间成功举办了为期半月的精品图书、特价图书展销活动,此次书展由于准备充分,营销策划科学,收到了意想不到的效果。展销期间对新书实行有奖销售、特价书打折优惠销售活动,吸引了大批读者前来选购。书展共展出精品图书及特价图书6000余种,13万册,销售总码洋达20万元。积极开展“四下乡”活动,先后__次在市委宣传部的统一组织下,组织展“四下乡”活动,赶集、摆摊,到农村开展读物展销活动,把科技图书送到了田间地头,同时向农民捐赠图书,据统计上半年我店共上集摆摊__次,向农民赠送图书____册。繁荣了农村文化市场,营造了良好的读书氛围,丰富了广大人民群众的精神文化生活。

三是全力做好中小学生的教材发行工作。百年大计,教育为本,多年以来,我们新华书店一直承担着全市中、小学教材的发行任务,为确保全市中、小学校“课前到书、人手一册”做出了不懈努力,为我市教育事业的发展和地方经济建设做出了应有的贡献。20_年,我们站在讲政治、讲稳定、讲大局的高度,牢固树立为教育服务的思想,认真做好中、小学教材发行工作。在教材的征订上,加强与教育行政部门的沟通和协作,严格遵守国家出台的一系列中小学教材出版发

行的政策规定，采取以征订上门、送书上门、结算上门为内容的“三上门”服务，急学校所急，帮学校所需，本着对学校、对学生负责的态度，坚持社会效益第一的原则，千方百计确保教材配套齐全、发行及时，“课前到书、人手一册”政治任务的顺利完成。

、打造一支干事创业、争先创优的员工队伍

企业的健康发展，离不开一支能够带领员工开拓创业的领导班子，更离不开一支爱岗敬业、无私奉献的员工队伍，今年我店以“爱岗敬业，追求卓越”作为企业精神，加强队伍建设和企业文化建设，提高了企业的凝聚力和整体竞争能力。

一是加强领导班子建设，增强企业的凝聚力。世界上没有完美的个人，只有完美的团队。为完善我店新华人的团队精神，多年来，我们始终把领导班子建设放在首位，工作中班子成员同心同德，勤政创业，各司其职，各负其责，积极协助经理工作，甘愿当好配角，对经理依靠不依赖，服从不盲从，到位不越位，尽心尽力地完成各项工作任务。今年我们继续发扬成绩，不断加强思想作风建设，注重自身素质提高，把班子真正建设成为“政治坚定、班子团结、作风务实、勤政廉洁”的坚强领导集体。坚持“群众利益无小事”的原则，切实解决职工的实际困难。把“领导就是服务，地位就是责任，权利就是奉献”落实到实际工作中，在我店营造了一个聚精会神抓经济，一心一意谋发展，干事创业的良好氛围。

，也是企业经营管理的重要一环。随着企业的不断发展，大力开展企业文化建设，逐步提高企业文化的，激发员工的积极性、主动性、创造性，是推动企业发展的不竭动力。组织员工学习了《邮差弗雷德》一书，通过学习，员工的自身修养不断加强，爱岗敬业、追求良好的职业道德在我店蔚然成风，提高了新华书店的知名度和美誉度。员工的凝聚力和战斗力进一步增强，充分展示了新华儿女爱岗敬业、勇于奉献、吃苦耐劳的精神风貌。

1、狠抓教材教辅的征订发行工作。全力以赴协调好与当地教育部门的联系，切实做好教材教辅的征订工作，圆满完成省店下达的各项经济指标。

2、认真做好政治理论读物的征订发行工作。一是深入做好党和国家有关学习文件的征订发行工作。二是配合教育、共青团等部门积极做好青少年读书教育活动，做好活动用书的征订工作。

3、加大一般书发行销售工作力度。一是搞好门市销售。做到畅销书、重点书终年陈列，其他图书根据实际情况备足备好。二是充分利用重大节日开展优惠售书和优质服务活动。下半年我店将借暑假、“十一”等长假有利时机，举办“好书伴你度暑假”、“金秋特价图书展”等活动，以促进一般书的销售。

4、坚持开展送书下乡活动。送书下乡，服务“三农”是新华书店深入贯彻党的“十_大精神”也是我们开拓农村图书市场的有效途径，我们要把这项活动长期坚持下去，为促进农村经济与社会发展做出积极贡献。

书店导购员新年计划篇六

年度工会工作计划

工会将按照党的“^v^”精神和“三个代表”重要思想的要求，在市总工会的领导下，认真学习^v^文件和修改后的《工会法》，认真履行工会职能，转变观念，不断创新，做好会的思想政治工作，促进职工队伍的建设，服务于广大职工，为我店的改革和发展做出积极的贡献。

一、认真组织学习，不断提高认识，配合党政部门组织广大会员认真学习^v^文件[]^v^文件，使职工振奋精神，明确目标，积极投身于企业的改革和建设中。上半年组织开展学

习“三个代表”重要思想心得体会活动。

二、积极组织广大职工学习《工会法》，提高民主监督意识和维权意识，引导职工树立主人翁意识，关心和支持企业的改革和建设。

三、组织广大职工积极参加争创“文明单位”和“文明个人”的活动，鼓励职工在教书育人和管理育人、服务育人的工作中大胆创新，敢于提出合理化建议，12月份组织评选一批出席省市店先进个人和工会积极分子。

四、充分发挥职代会的民主监督和民主管理作用，在民主管理的形式、内容、实效方面要有新的突破，使校务公开工作有创新。认真组织好第届一次的职代会的提案及建议的落实，完善对职代会通过的有关决议的落实的全程监督和检查，为召开职代会做好准备工作。

六、坚持以人为本，认真履行好工会职责，积极开展各类活动。强化工会工作的各种制度建设。明确工会干部的职责，并认真开展工作，每个委员都有明确的工作计划，年内全面建立工作的台帐和档案。

1、强化对职工以“三德”教育为主的素质教育，全面提升职工的师德修养，在各个方面做到为人师表，牢固树立献身图书发行事业的观念。

2、继续实施“青蓝工程”，帮助各部门建立新老员工传帮带，从思想政治上和业务能力等方面关心帮助和指导新员工，增强单位活力，年内拟组织一次青年员工业务练兵基本功竞赛。

3、宣传和挖掘职工中乐于奉献，关心单位建设、热爱事业、优质服务的先进事迹，提高职工的奉献意识，年底评选一名“服务之星”，调动全员积极性。

八、强化工会的保障职能，最大限度地为广大职工提供优质服务。

1、下半年组织一次以工会为主的球类比赛。

2、上半年成立“女子教工之家”，并在适当时候组织一次表演或竞赛。

3、成立合唱队，以唱店歌和鼓舞人的歌曲为主经常参加市里组织的演唱活动和比赛。

4、在建立了乒乓球队和篮球队的基础上，组织成立象棋队。

5、每个月及重大节日组织一次员工舞会，并进行交谊舞的培训活动。

6、组织职工开展“创新杯”劳动竞赛和女职工开展“芙蓉杯”竞赛各一次，以提高全店员工的主人翁意识。

7、从一月份开始，给年龄逢

五、逢十的职工生日送贺卡和生日蛋糕。

8、建立以工会宣传、文娱、青工委为主体的礼仪服务中心，为职工提供服务。

9、在有条件的情况下，搞好募捐活动，开展“送温暖、献爱心”活动，建立好困难职工的帮扶基金，最大限度地为困难职工家庭提供帮助，扶助社会上贫困学生完成学业。11月份组织“一日捐”活动。

10、积极创造条件，为职工提供的福利保障，在形式和内容上要有所提高和创新。

九、待条件成熟时，全面加强工会俱乐部的建设，以健

身。阅览，娱乐活动分设的格局，添置必要的设备为职工提供较好活动场所。

十、积极创造条件，完成工会法人的登记。协助经理室搞好综合治理工作。

一、上半年办好工会会员的新证发放工作。做好会员的入会、转会工作。

二、继续开展“新华人回报社会”的义务献血活动。

三、配合单位行政，搞好对职工的竞争上岗和后勤社会化工作。

四、按时搞好工会的各种福利的发放，建立困难职工遗属的台帐，搞好送温暖及慰问活动。

书店导购员新年计划篇七

新华书店 年度工会工作计划 工会将按照党的“[^]v[^]”精神和“三个代表”重要思想的要求，在市总工会的领导下，认真学习[^]v[^]文件和修改后的《工会法》，认真履行工会职能，转变观念，不断创新，做好会的思想*工作，促进职工队伍的建设，服务于广大职工，为我店的改革和发展做出积极的贡献。

一、认真组织学习，不断提高认识，配合党政部门组织广大会员认真学习[^]v[^]文件□[^]v[^]文件，使职工振奋精神，明确目标，积极投身于企业的改革和建设中。上半年组织开展学习“三个代表”重要思想心得体会活动。

二、积极组织广大职工学习《工会法》，提高民主监督意识和维权意识，引导职工树立主人翁意识，关心和支持企业的改革和建设。

三、组织广大职工积极参加争创“文明单位”和“文明个人”的活动，鼓励职工在教书育人和管理育人、服务育人的工作中大胆创新，敢于提出合理化建议，12月份组织评选一批出席省市店先进个人和工会积极分子。

四、充分发挥职代会的民主监督和民主管理作用，在民主管理的形式、内容、实效方面要有新的突破，使校务公开工作有创新。认真组织好第届一次的职代会的提案及建议的落实，完善对职代会通过的有关决议的落实的全程监督和检查，为召开职代会做好准备工作。

六、坚持以人为本，认真履行好工会职责，积极开展各类活动。强化工会工作的各种制度建设。明确工会干部的职责，并认真开展工作，每个委员都有明确的工作计划，年内全面建立工作的台帐和档案。

1、强化对职工以“三德”教育为主的素质教育，全面提升职工的师德修养，在各个方面做到为人师表，牢固树立献身图书发行事业的观念。

2、继续实施“青蓝工程”，帮助各部门建立新老员工传帮带，从思想*上和业务能力等方面关心帮助和指导新员工，增强单位活力，年内拟组织一次青年员工业务练兵基本功竞赛。

3、宣传和挖掘职工中乐于奉献，关心单位建设、热爱事业、优质服务的先进事迹，提高职工的奉献意识，年底评选一名“服务之星”，调动全员积极性。

八、强化工会的保障职能，最大限度地为广大职工提供优质服务。

1、下半年组织一次以工会为主的球类比赛。

2、上半年成立“女子教工之家”，并在适当时候组织一次表

演或竞赛。

3、成立合唱队，以唱店歌和鼓舞人的歌曲为主经常参加市里组织的演唱活动和比赛。

4、在建立了乒乓球队和篮球队的基础上，组织成立象棋队。

5、每个月及重大节日组织一次员工舞会，并进行交谊舞的培训活动。

6、组织职工开展“创新杯”劳动竞赛和女职工开展“芙蓉杯”竞赛各一次，以提高全店员工的主人翁意识。

7、从一月份开始，给年龄逢

五、逢十的职工生日送贺卡和生日蛋糕。

8、建立以工会宣传、文娱、青工委为主体的礼仪服务中心，为职工提供服务。

9、在有条件的情况下，搞好募捐活动，开展“送温暖、献爱心”活动，建立好困难职工的帮扶基金，最大限度地为困难职工家庭提供帮助，扶助社会上贫困学生完成学业。11月份组织“一日捐”活动。

10、积极创造条件，为职工提供的福利保障，在

形式和内容上要有所提高和创新。

九、待条件成熟时，全面加强工会俱乐部的建设，以健身、阅览、娱乐活动分设的格局，添置必要的设备为职工提供较好活动场所。

十、积极创造条件，完成工会法人的登记。协助经理室搞好综合治理工作。

一、上半年办好工会会员的新证发放工作。做好会员的入会、转会工作。

二、继续开展“新华人回报社会”的义务献血活动。

三、配合单位行政，搞好对职工的竞争上岗和后勤社会化工作。

四、按时搞好工会的各种福利的发放，建立困难职工遗属的台帐，搞好送温暖及慰问活动。

书店导购员新年计划篇八

点点滴滴倾注真情认真关心老年人晚年生活

“最美不过夕阳红”。人到了一生的老年阶段，寂寞和孤独将是影响老年人身心健康的大敌，要给他们提供一个开心、幸福、丰富的晚年生活，就必须靠单位、集体去营造和重视。

一、组织老同志开展多种形式的理论学习和思想交流活动。

人进入了老年，接受新鲜事物能力在不断下降，思想观念也变得落后。为保证我店老年人有一个比较新的思维方式，经理室在每次重要的全体职工大会上，都邀请老同志参加，集体学习“三个代表”重要思想、中央重要指示精神等上级领导讲话精神，在政治上保证全店上下有一个统一的思想认识。今年，我店全力抓好了“三大重点”：即对党风廉政建设问题加大了监管措施，防止了反弹；“非典”这一病毒在我国肆意蔓延，加大了控制力度；市委市政府把打击“买码”这一违法行为作为维护社会稳定的重点工作来抓，以确保一方经济。我店经理室多次采用召开的职工大会和每周的店务会上对职工进行专题讨论和讲座，请老同志召开“座谈会”、“专题讨论会”等多种形式，把工作重点放在对全店每个人的思想宣传上，使我店老同志都有一个健康、正确的

政治政府思想，都自觉地不参与赌博活动，自觉抵制各种腐败思想入侵，形成了爱看书看报，爱琴棋书法，同时还积极教育身边的人，发挥出了老同志的作用，有力地支持了市委市政府的工作。

二、组织老年人开展丰富多彩的文娱活动。

老年人最大幸福就是有一个安定、祥和、丰富的晚年生活。我店经理室为了保证每一位老同志能老有所乐，老有所为，在每年年初都制定了老年文娱活动开展方案，把每年全店职工文化生活与老年活动结合起来，如组织老同志观看电影和文艺节目；组织全店女职工和老同志到韶山、花明楼一日游；组织老同志到岳阳新华休闲农庄游玩；组织老同志开展琴棋书法活动等等。这些活动有条不紊地开展，激起了老年人的生活热情，让老同志深深地感受到了集体的温暖，感觉到了社会主义大家庭的幸福。

三、在经济上提高各种福利待遇，急老同志所急。

我店这几年来企业效益还比较稳定，各项工作开展的有声有色，这都离不开老同志们曾经付出的辛勤汗水和劳动，为今天创造了一个良好的发展平台。经理室考虑到企业退休工资相比事业单位偏低，除了保证退休金及时发放到位外，在其他福利待遇上，每月为老同志增加一坛液化气，逢年过节发放节日费，年终发奖金1000元，老同志要车办事，单位及时派车等，在经济上，尽量使他们有更宽余的资金用于生活开支。

四、经常上门问寒问暖，征求他们的意见。

老同志年龄大，身体自然多病，有的还是因为工作留下的病痛。如我店老同志欧申元，因八十年代送书下乡到磊石、白塘时染上了血吸虫病，再加上还有心脏病和冠心病，考虑到工作起来力不从心，办了提前内退手续，经理室逢年都组织

工会成员上门看望慰问，送去礼品，使他在精神上感觉到了集体的温暖。每逢单位因发展需要，要对单位进行调整，经理室都及时征求老同志意见，参考他们的看法和建议，这些方法更进一步使老同志觉得单位没有忘记他们，使全店上下形成献计献策、群策群力的良好局面。

今年，我店始终按照年初制定的老年文娱活动方案开展工作，从政治上、经济上、生活上，处处关心老同志，从点滴做起，从细微做起。在后段工作中，我们还将一如既往地老同志办实事，办好事，使我们企业情感文化变得更加浓郁，处处洋溢着爱的歌声。

10月13日