

最新银行工作表态发言精辟 银行表态发言 (优质9篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

银行工作表态发言精辟篇一

尊敬的市分公司领导，全辖优秀的银保伙伴们：

大家下午好！

我是来自营业部的理财经理xx-x，我从事银保工作已近两年，首先要感谢公司领导两年以来的栽培与信任，同时也要感谢在座的各位伙伴对我的支持与帮助。

在这辞旧迎新的日子里，在公司开门红的时候，我代表公司所有理财经理，作以下表态发言。

银保客户的售后服务及二次开发是我们理财经理当前的主要任务。在工作中，我们首先应该坚持诚信经营的原则，秉承服务为住，专业制胜的理念，以服务带动业务，在为客户提供优质服务的.同时，适时的进行客户的二次开发，尤其是高效期交产品的开发。

作为银保战线的一只新生力量，我们要无愧这个称号，不仅学习本条线的银保险种，还要学习其他渠道的产品组合，更要了解同业公司的产品结构。我坚信，我们理财经理的成长与壮大一定会让我们银保与虎添翼，让我们与客户经理在xx-xx年携手共进，为公司业务添砖加瓦，为一季度的业务冲刺

贡献自己的力量。

谢谢大家！

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

2005年，在市分行党委的正确领导下，在部室领导的精心部署和同事们的真诚帮助下，我紧紧围绕全行人力资源管理认真开展工作，完成了市分行和部室领导安排的各项工作任务，在2005年度机关考核中被评为优秀员工先进个人。这些成绩的取得与市分行党委的正确领导、部室领导的深切关怀和同事们的鼎力相助是分不开的，在此，我向各位领导、各位同事表示衷心的感谢。

2005年度我虽然被评为市分行机关优秀员工和先进个人，但与领导和同事们的要求，与农业银行改革发展形势的需要还有一定的差距。2006年，是我行实施三年发展规划，提高盈利水平和加快有效发展的关键一年，我作为一名普通员工，立足本职岗位，认真履行职责，牢固树立人力资源管理为领导服务、为机关服务、为基层服务的原则，作好以下几个方面：一是加强政治理论学习，按照党员标准严格要求自己，对工作认真负责，以高度责任感，干好自己的本职工作。同时加强专业技能的学习，不断掌握新知识，积极适应现代人力资源管理需要。二是围绕市分行党委提出的“降低成本抓存款、抢抓机遇抓营销、下苦功夫抓清收、创收节支抓利润、扎实认真抓管理”五项重点工作，在做好本职工作的同时，不折不扣地完成市分行下达的各项工作任务。三是服从部室领导安排，认真做好劳资、职称、干部人事档案和人事系统管理，为领导正确决策提供可靠的依据。做好全行人力资源管理和日常事务性工作。四是谦虚谨慎，不骄不躁，继续发扬好的传统、好的作风，严格遵守各项规章制度，严格要求自己。

“百尺竿头，更进一步”。2006年，我要以新的姿态、新的面貌，认真学习，努力工作，绝不辜负领导和同事的期望，为我行的稳舰快速、高效发展做出应有的贡献。

谢谢大家！

银行工作表态发言精辟篇二

大家下午好！

我是来自营业部的理财经理xxx，我从事银保工作已近两年，首先要感谢公司领导两年以来的栽培与信任，同时也要感谢在座的各位伙伴对我的支持与帮助。

在这辞旧迎新的日子里，在公司开门红的时候，我代表公司所有理财经理，作以下表态发言。

银保客户的售后服务及二次开发是我们理财经理当前的主要任务。在工作中，我们首先应该坚持诚信经营的原则，秉承服务为住，专业制胜的理念，以服务带动业务，在为客户提供优质服务的同时，适时的进行客户的二次开发，尤其是高效期交产品的开发。

作为银保战线的一只新生力量，我们要无愧这个称号，不仅学习本条线的银保险种，还要学习其他渠道的产品组合，更要了解同业公司的产品结构。我坚信，我们理财经理的成长与壮大一定会让我们银保与虎添翼，让我们与客户经理在20xx年携手共进，为公司业务添砖加瓦，为一季度的业务冲刺贡献自己的力量。

谢谢大家！

银行工作表态发言精辟篇三

1、掌握过硬的业务本领，认真学习业务知识，时该不放松业务学习。刻苦钻研、勤练业务技能，做到学有所长，成为本岗位的骨干、尖子。

2、遵守国家的法律、法规，严格按照我行的规章制度办理业务。保持良好的职业操守，服从我行上级的决定与指令，并认真执行。工作一丝不苟，积极主动、负责尽力把工作做到最好。尊重客户，设身处地的替客户着想，真心真意为客户服务。

3、培养和谐的人际关系。与同事之间和睦相处，不嫉贤妒能，不结怨仇视，努力与同事形成一种相互关心、相互爱护、相互帮助的良好氛围。

4、清醒的认识自我。在我行股改的新形势下，我需要客观的分析、评价自己，发扬自己的长处，改正自己的短处。认清当前自己所处的环境和形势，保持清醒的头脑，胜不娇、败不馁。对自己有信心，相信自己即使在股改后也能有所作为。

面对股改的变化调整心态、从容应对，转变观念，正视这场变革。积极主动的投身到我行重组上市的工作中去，使自己成为改革的参与者、实践者和推动者。

银行工作表态发言精辟篇四

xxxxxx支行截止20xx年x月x日各项存款xxx万元(不含理财)，较年初下降xx万元，理财xx万元，较年初上涨xx万元。各项贷款xx1万元，其中小企业贷款xx万元，较年初增长xx万元，较去年同期增长xx万元。贷款虽然增长但未能完成今年贷款增长xx亿元的序时任务。

1、各项存款的稳定问题。今年存款主要是活期存款波动较大，对公存款主要是大户影响，虽然采取了扩充客户群拉动活期营销活动，但因元月份走款金额太大，活动在短期内弥补较慢。另外，去年过于追求存款高速增长，未考虑增长的可持续性，导致今年冲高回落。个人活期主要是理财增长及小贷公司下游客户波动形成，破除大户依赖是下半年主要工作方向。

2、业务水平还需提高。今年柜面压力较去年有所增大，低端客户数量增加明显，一定程度的加大了柜面工作量。另外，代办他行业务占到总体业务40%以上，人员退休临柜人员减少导致工作效率有所下降。因此，工作效率如何提高是目前柜面上存在的主要矛盾。

3、贷款营销力度及贷后管理还需加强。支行小企业及个人经营客户xxx户，客户经理忙于贷前调查及办理贷款发放工作，导致贷后检查方面成为容易疏漏的薄弱环节，客户经理重贷前、轻贷后，重资产、轻负债业务对存款营销有一定影响。

依据20xx年上半年工作情况，下半年支行主要做好以下五个方面工作。

1、继续加强小企业业务市场推动工作。一是继续做好小企业业务宣传营销工作，继续深入周边市场完成扫街活动。二是积极推动市场贷业务及信贷业务创新工作。三是以一圈一链一会进行业务营销。四是以开发区□xxx工业园区为重点进行业务营销。五是加强贷后管理工作。尤其对小贷公司要求按月做好贷后检查，并延伸至其个别下游客户。

2、加强基础客户维护及扩户工程工作。一是积极加大对公账户营销工作，力争实现财政存款突破。二是加大xxx新区、棚户区项目资金业务营销工作。三是继续完善高端客户信息库工作，从而加强存量客户的维护工作。

3、不断加强柜面优质文明服务工作。

4、加强员工培训工作，打造一支过硬的业务团队。

总之，我支行力争在三季度迎头赶上各项序时任务。

谢谢大家！

银行工作表态发言精辟篇五

决策层密集调研的效果开始显现，两大银行业巨头昨天就信贷政策公开表态??将为中小企业松绑。

银监会主席刘明康“革新机制支持中小企业渡过难关”的话音刚落，中国最大的商业银行工商银行董事长姜建清昨天就直抒胸臆称，要对小企业实施贷款政策倾斜。

另据新华社报道，中国最大的政策性银行国家开发银行行长陈元在二季度工作会上，亦表达了类似的观点。

这是继支持灾区重建之后，货币紧缩政策的又一例外，亦是分析人士眼中“大双防”背景下，宏观调控调整的开局之举。

中小企业熬出头？

“执行从紧货币政策的同时，要保持小企业信贷业务健康发展。”工商银行董事长姜建清在该行昨天召开的分行行长工作会议上表示，工商银行下半年在信贷规模上将向小企业倾斜，适当增加小企业发展较快、管理比较规范地区分行的专项信贷规模，实行单独管理与考核。

姜建清的表态并不新奇。此前，在银监会支持中小企业贷款的号召下，招商银行、深发展等股份制银行均已经针对中小企业客户降低了贷款门槛。不过，作为首个明确给予小企业

贷款政策倾斜的国有大型股份制银行，工商银行此举仍令市场兴奋。

“四大行的支持比中小型银行更有力。”上海某中小型商业银行信贷经理昨天就对早报记者称，因信贷规模受到严控，目前银行贷款几乎已完全成为卖方市场。与中小企业旺盛的融资需求相比，该行上半年信贷规模已超出指标20%，可放贷资金非常紧张。在此情况下，由于四大行信贷规模更大，其对中小企业的信贷倾斜不仅能有效缓解后者融资难的现状，更代表了目前的政策取向。

上述人士的观点与中信建投分析师余闵华的判断如出一辙。在余闵华看来，目前银行业的问题无非是贷款控制很严以及经济增速回落可能导致贷款需求下降。因此，决策层为中小企业贷款松绑实际上是同时利好中小企业和银行的双赢之举。

紧缩政策又一豁口

市场对工商银行上述举动的乐观解读并非毫无根据。银监会主席刘明康日前就明确指出，要密切关注小企业信贷，革新机制，努力支持符合条件的小企业渡过难关，尽可能以不低于年度信贷平均增速，单独安排小企业的信贷规模，特别要优先满足灾后重建地区符合条件的小企业合理的信贷需求。

更重要的是，从“积极支持”到“革新机制”，银监会对中小企业贷款支持力度的升级，显然与经济形势的演变不无关系。为应对经济增速回落的种种影响，本月初，党和国家领导人已先后赴全国各地调研经济运行情况。市场各方对宏观政策将出现调整的期待更因此不断升温。

与此同时，此前防止经济过热的主要“武器”——货币紧缩政策，首当其冲成为了政策调整的第一道阵地。新华海外财经日前引述的消息人士的话显示，贷款政策向中小企业倾斜可能只是政策调整的开始。该人士称，央行或将放松地方银行

向中小型企业、房主和农村地区放贷的限制。

从支持灾区重建到支持小企业贷款，紧缩政策正表现出“负增长”趋势。不过，这一变化未必会改变货币政策的整体紧缩基调。

发改委宏观经济研究院副院长陈东琪就认为，由于通胀风险仍较大，从紧的货币政策下半年不宜放松。

包括南京证券研究员周旭和天相投顾首席分析师仇彦英在内的分析人士更愿意相信，为实现经济软着陆，政策出现局部性调整的可能性较大。对此，国务院发展研究中心金融研究所所长夏斌将其解读为“调控政策应该在物价和增长中间寻找平衡”。

调控由宏观转微观？

荷兰银行对此另有一番见解。该行昨天发布报告预计，中国下半年的调控政策重点将从宏观转向微观，即从抗衡经济过热和通胀，转向平衡增长、就业和通胀。具体措施包括：维持从紧的货币政策且再加强，实施资源定价改革，放缓人民币升值，增加中小企业贷款以及降低税率。

事实上，政策微观化的苗头已出现。刘明康日前就指出，下半年，银监会将重针对性、时效性、预见性，提出具体而实际的措施，研究解决银行业在宏观调控中出现的突出问题和矛盾。

这种政策趋势正是北大中国经济研究中心教授、学术委员会副主任霍德明所乐于见到的。霍德明认为，在对抗通胀以及实现国内经济软着陆的过程中，企业和社会难免出现各种问题。这期间，政府需要做得就是采取措施帮助中小企业实现产业升级，并维持社会的公平和稳定。

此外，世界银行首席经济学家林毅夫在其近日出版的论文集也指出，扶植中小企业的意义还在于，它能帮助改变长期以来中小企业和大企业在申请贷款中的不平等待遇，并进一步缓解中国经济模式的缺陷之一——贫富悬殊过大。

面对对抗通胀的艰巨任务和国内经济转型的机遇，市场对下一步调控政策给予厚望。似乎是一个方向，国务院总理xx于19日至20日到广东调研时再度强调，不失时机地推进改革开放，是形成更加具有活力的体制机制、从根本上解决制约生产力发展诸多矛盾和问题的必然选择。

银行工作表态发言精辟篇六

很荣幸作为优秀员工代表站在这里与大家共同分享成功的喜悦。首先，请允许我向给予我们支持和关心的领导、同事们致以最衷心的感谢！感谢成都分行给了我们一个展示自我和实现自我价值的平台，我想说，是领导的关怀，同事们的鼎力支持才让我们站在这个领奖台上，谢谢你们！（鞠躬）

20xx年既是艰苦创业的一年，也是收获很多的一年。在行领导的正确领导下，全体员工团结一心，圆满完成了年度各项经营目标和任务；我们在这一年的奋斗中也收获了成功的喜悦、创新的理念和坚实的友情。

第一，每一份努力一定能获得倍增的`回报。虽然过去的一年十分忙碌，身体的劳顿、任务的艰巨、家人的不解曾让我十分困扰，但每一天我都投入百分之百的专注，努力做好每一件事，走好每一步。我坚信所有努力都会开出绚烂的花朵，结出丰硕的果实！

第二，团结可以赋予一支队伍无穷的战斗力和战斗力。过去的一年里，我们零售团队紧紧团结在一起，相互帮助、相互关心，遇到难题共同解决，遇到困难一起承担。在团队中我的能量似乎被放大了若干倍，让我时常惊叹自己竟能有如此大的潜能。

这就要求我们不断学习，不断提高，努力成为全能复合型银行员工。

我想，我们成都分行之所以能取得如此优异的成绩，涌现出如此多的先进工作者，与我们每个人，从行领导到普通员工，身上所具备的勤奋、敬业、团结、创新、求知的精神是分不开的。

荣誉是属于过去的，沉甸甸的奖杯只会鞭策着我们更加努力地工作，继续发扬团结一致、不怕苦、不怕累的开拓精神，在行领导的带领下，面向新的未来，携手并肩，共同创造a银行成都分行更辉煌更美好的明天。

最后祝尊敬的各位领导、亲爱的同事们新春快乐、阖家幸福、身体健康，万事如意！

谢谢大家！

银行工作表态发言精辟篇七

大家下午好！

我是来自营业部的理财经理，我从事银保工作已近两年，首先要感谢公司领导两年以来的栽培与信任，同时也要感谢在座的各位伙伴对我的支持与帮助。

在这辞旧迎新的日子里，在公司开门红的时候，我代表公司所有理财经理，作以下表态发言。

银保客户的售后服务及二次开发是我们理财经理当前的主要任务。在工作中，我们首先应该坚持诚信经营的原则，秉承服务为住，专业制胜的理念，以服务带动业务，在为客户提供优质服务的同时，适时的进行客户的二次开发，尤其是高效期交产品的开发。

作为银保战线的一只新生力量，我们要无愧这个称号，不仅学习本条线的银保险种，还要学习其他渠道的产品组合，更要了解同业公司的产品结构。我坚信，我们理财经理的成长与壮大一定会让我们银保与虎添翼，让我们与客户经理在20xx年携手共进，为公司业务添砖加瓦，为一季度的业务冲刺贡献自己的力量。

谢谢大家！

银行工作表态发言精辟篇八

在这春风送暖，万物复苏的季节里，德江县妇幼保健院创甲启动会隆重召开，吹响了德江妇幼保健事业跨越式发展的豪迈号角，为实现德江卫生事业持续、健康发展迈出了坚实的步伐。

当前，要想在激烈的医疗市场竞争环境下站稳脚跟，赢得群众认可，我们要主动改革，顺势而为，不能偏安（黔东北）一隅，要目光高远，主动与医疗大环境接轨。大家知道：创甲目标之高，任务之重、办法之细，而我们的基础之薄弱，决定了我们要付出艰辛的努力，我们要跟时间赛跑，负重前行。单位兴衰与我们每一位员工命运息息相关，需要我们的共同努力和全身心参与。

众志成城创二甲，和衷共济铸辉煌。

创甲工作，从我做起，细节入手。要以饱满的热情、十足的干劲投入到创甲工作中来，认真研读《贵州省妇幼保健机构等级评审实施办法》，结合《德江县妇幼保健院创建二级甲等妇幼保健院实施方案》，坚持“以评促建、以评促管、以评促改、查建结合”的原则，采取边自评、边整改、边改善、边提高，将自评工作贯穿于评审工作的始终，力争做到得分的不失分，如目前无条件达标的，充分发挥主观能动性，创造条件，努力达标；工作中不懈怠、不折腾，不折不扣做好

阶段性工作，形成工作合力，注重内部协调与配合，提高工作效率和工作水平，确保高质量完成创甲办下达的阶段性工作和任务。

同志们，创甲时间紧、任务重，我们要拿出切实的行动，争取创甲工作全面通过省级专家评估验收，为建设黔东北区域性医疗卫生中心作出积极贡献！

谢谢大家！

银行工作表态发言精辟篇九

很开心能在这里和大家一起分享一季度工作带来的收获和喜悦，也很荣幸能代表xx支行在这里和大家一起交流工作心得，结合xx支行春节期间组织存款，谈谈我个人的一点感受，不足之处请大家批评指正。

xx年底□xx支行各项存款为x万元，一季度分配任务x万元，截至xx年3月底，完成存款任务x万元，占任务x%□其中定期存款比年初净增x万元。成绩的取得要感谢总行领导的关心和支持；感谢灿杰行长在xx期间打下的坚实基础；感谢泗县农合行一直以来的良好口碑和社会声誉；更感谢和我一起努力奋斗的xx支行全体战友们！谢谢你们！

在组织存款过程中我们做到以下几点：

1、加大宣传力度。

在进行家家到与三大工程走访过程中，我们发现了很多问题。比如：客户不知道我们的存款利率比别家银行高，甚至有部分人不知道我们农合行可以存钱□针对这些情况，通过请示领导□xx支行自行印制并发放银行存款利率对比宣传材料一万余份。

此外，我们还利用悬挂条幅，红顶帐篷、彩虹门、音响等方式在春节前造势，带上我们的年画、春联等宣传品对辖内的三条街道轮番宣传，起到了很好的效果。

2、分析竞争对手，巧妙抢占份额

面对创业返乡带回来的大量存款，我们支行群策群议，并对辖内另一家金融机构进行了针对性的分析，把握对方吸储的手段及营销策略，合理应对。面对两家存量份额平分秋色的局面，特别是过了正月十五以后，存款大潮退去，如何从对方口袋往我们口袋掏钱，我们又进行了发散性的思考，逢逢集日便安排专人向客户普及存款与保险的区别，更有热心群众现身说法被骗保后给生活带来的不便以及造成的损失等，不看广告看疗效，存款数字证明，我们的做法是正确的！

3、提升服务质量，扬我合行形象！

作为内勤出身，对柜面服务我一直抓的比较严，在存款高峰期，我们将手脚麻利的客户经理加上我，四个人轮流到柜面代班，确保每天至少开通三个柜组，另外我们对大堂经理进行了重新排班，每天至少保证有两个大堂经理，一个维护队伍秩序，以及外面车辆合理放置，另一个负责复印证件、填写开户申请书。内外协作，热情周到，减少了客户等待的时间，贴心的服务，不仅大大提升了柜面办事效率，更树立了我农合行的良好形象。

4、上行下效，干劲十足

在我们最繁忙的时候，总部领导给予了各方面的支持，稽核部李超经理和宋慧稽核员不仅仅亲自到柜面代班，还为我们躬亲示范，把更好的服务理念用行动展示；张太群同志，那双握方向盘的手敲起键盘毫不含糊；内勤李主任，于煜、胡兴坤用实实在在的态度向代班制度致敬和献礼！

节日期间，顾董事长、周行长、于监事长、陈x经理等总部领导多次到我行慰问，看望一线职工，给我们鼓足了干劲，增添了无穷的动力。

5、凝聚力+执行力=好成绩

在xx的队伍中，有这样几个人：大军师邱x办法比头发还要多；吕x吕大炮，指哪打哪；苗x苗先进，干起工作真来劲；苒x苒有才，内勤外勤样样来；宋x宋来桑，办事效率响当当！高x高老硬，任务不管有多重，说能完成就完成！

在xx的队伍中，还有这样一群人：开自己的车，加自己的油，干着公家的事情；喝自己的酒，抽自己的烟，协调着单位间关系；这就是我的战友，这就是我的xx虽然我们只选出一个年度先进个人，但在我心里你们都是好样的！

现在回头总结，我们也看到自身发展存在的不足，在x万的存款中，对公存款仅仅只有x多万元，目前，我们正积极协调，努力争取，和各乡镇单位、各村组、企业对接。我相信只要我们共同努力再接再厉，在总部领导的正确引领下，我们的工作一定可以再上一个台阶。

谢谢大家！