

最新社会调查报告及 社会调查报告社会调查报告(通用7篇)

报告，汉语词语，公文的一种格式，是指对上级有所陈请或汇报时所作的口头或书面的陈述。掌握报告的写作技巧和方方法对于个人和组织来说都是至关重要的。下面是小编为大家整理的报告范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

社会调查报告及篇一

青木关位于 $106^{\circ}17'35''\sim 106^{\circ}19'45''\text{e}$ 和 $2^{\circ}47'\sim 29^{\circ}49'49''\text{n}$ 之间，在地理单元上包括缙云山中段、川东平行岭谷区；在行政单元上包括重庆沙坪坝区青木关镇、凤凰镇，北碚区歇马镇。

青木关地区处于缙云山背斜地带，背斜成山，向斜成谷，多浅丘平坝，平均海拔225米，地势北高南低，山峰与谷底的相对高差在200米—300米之间，地势起伏和缓。属于西南岩溶区，岩溶地质环境特殊。

青木关地区属于亚热带季风气候，全年以温暖湿润的气候为主，多云多雾。冬暖夏热，气温年较差大，多年平均气温为 16.5°C ，无霜期达360天，降水丰富，多年平均降水量为 1250mm ，降水主要集中在夏季。流域面积达 13.4 平方千米。

青木关地区多发育地带性土壤黄壤和非地带性土壤石灰土，植被主要为亚热带常绿阔叶林，植被覆盖率较高。自然资源丰富。

青木关是重庆市小城镇建设试点镇，总人口3.5万人，下辖两个社区和五个村。农业主要有林业、水稻种植、以及蔬菜种植，实习过程中我们还看到了渔业。青木关镇工业基础雄厚，以摩托车、汽车配件为主导产业，有建筑、建材、有色金属

铸造、表面处理、纺织业等企业128家，各类技术型从业人员18932人，其中在乡镇企业的有6000人。镇内文化、教育、医疗、通讯、交通、供水、电力、天然气等基础设施齐备，功能完善，交通便捷。319国道横贯全镇，湘渝线回龙坝火车站、国家渝怀铁路西南编组站距该镇仅10余公里，渝隧高速公路、重庆外环高速公路在青木关镇交汇。

青木关地区位于缙云山背斜轴部，其中发育有断距不大的横断层，在须家河组砂页岩地区的单斜山地貌，发育了一系列次成谷和汇水洼地。地区内断层区构造裂隙多，长期受溶蚀作用，形成了良好的下河管道系统。因此地下水多沿断层分布。该地区碳酸盐岩分布，水热条件利于岩溶作用的发生，岩溶地貌大量分布，易于地下水的赋存。须家河组砂页岩一般呈中粒至细粒结构，质地疏松，裂隙多，利于蓄水。青木关地区全年降水丰富，利于地下水的蓄积。青木关地下水多以上升泉的方式出露，实习过程中，我们看到的地下水出露有风化裂隙水水井、遛公桥温泉水、青木关温泉游泳池、马家湾溶洞、姜家龙洞等地。（见附页调查区简要地质地形图）

（一）裂隙水：实习中，我们首先看到的，是一口风化裂隙水井，该裂隙水发源于缙云山背斜一翼上，存在于三叠须家河组砂岩中。该地下水赋存于岩体的风化带中，水量较为稳定，但也随降雨的变化而变化，有季节变化，夏季水量较大，冬季较小，且随着压力的抬升，渗透出地表。水呈酸性，离子含量较多，水质较好，当地居民有直接取水作饮用和生活用水。

（二）承压水：青木关地区承压水多有出露，温泉水资源非常丰富，实习中主要考察遛公桥、青木关温泉游泳池、田坎间等处出露的承压水。该地处于破碎断裂带上。由于构造运动的发生，存在于岩层空隙中的泉水随着地壳的下沉而随之下降，越下地温越高，泉水温度也随之增高，在承压作用下，便以上升泉的形式出露，形成温泉。温泉温度多在30℃左右，并不算高，水量较大，水中含硫较多，离子丰富。

（三）岩溶地下水

青木关处于西南岩溶地区，考察地区又石灰岩分布。实习过程中，主要考察了马家湾溶洞中的地下河。溶洞中有落水洞，无卵石，可判断地下河是从缝隙中流入溶洞。洞内多石钟乳、石笋，有部分岩层可看出背斜构造。由于实习是在冬季，水量较小；据观察，地下河曾淹没溶洞内的河漫滩，因此判断夏季水量较大，受大气降水补给，水量年变化大。地下河循环较快，水质较好。

青木关地下水资源非常丰富，风化裂隙水水井由于水质好，附近居民有部分取用，温泉水利用也较广泛，如遛公桥处，居民用温泉水进行洗衣服等日常生活，另一处是将温泉水引出，修建游泳池。刘家湾地下溶洞也有人出入的痕迹，判断附近居民也有取用地下河的水。

青木关地下水虽有利用，但利用得并不是很到位。比如风化裂隙水水井，曾经有人利用水质酸性的特点做豆花，现在已经没有了，并且由于自来水的普及，除去少部分农民引水灌溉之外，风化裂隙水、地下河等已经少有人取用。温泉水开发利用也不到位，如温泉游泳池由于水温不高，修建环境不好等原因，客人并不多，盈利也比较微薄。还有许多地方的温泉水流入肮脏的小河沟，被污染了。

- 1、充分利用地下水资源，尤其是青木关丰富地温泉水资源。但要注意利用的适度。
- 2、积极治理水污染，保证地下水的水质。
- 3、植树造林，恢复植被，涵养水源。
- 4、有关部门加强对地下水开发利用形式的探索，加强对地下水利用的监测。

社会调查报告及篇二

第一段：引入社会调查报告的重要性（200字）

社会调查可以被视为对一个社会问题或现实状况的深入研究和分析。作为一种调查研究方法，它可以帮助我们了解人们对某个问题的看法、态度和行为方式。在现代社会中，社会调查报告在政府、企业、学校和研究机构中起着重要作用。通过对社会事件的调查，我们可以揭示问题的根源，提供有关的数据和建议，以便制定相应的政策和解决方案。因此，做社会调查报告对于我们理解社会、改变社会和推动社会进步至关重要。

第二段：进行社会调查的方法与技巧（200字）

在做社会调查报告时，选择合适的调查方法和技巧是至关重要的。不同的调查目的和应用领域需要不同的方法。例如，问卷调查可以收集较大样本量的数据，而深度访谈可以获取深入的意见和观点。此外，调研者还需要注意调查对象的多样性和合作性，确保数据的多样性和准确性。另外，调查报告需要严格的数据分析和解读，以确保结果的准确性和可信度。在实施社会调查时，研究者需要注重问卷设计、采访技巧、问卷分析、数据处理和结果呈现等方面的技能。

第三段：社会调查报告的挑战与应对策略（200字）

尽管社会调查报告具有重要的价值和影响力，但在实施过程中也会面临一些挑战。例如，问卷调查可能会遭遇样本选择偏差、非回应率以及信息失真等问题。而深度访谈可能受到访谈对象的主观态度和回答倾向的影响。此外，调查者需要面对时间和资源限制，以及与调查对象的沟通和配合问题。因此，调研者需要采取一些策略来应对这些挑战，如增加样本量、改进问卷设计、提高采访技巧、加强数据分析等。

第四段：社会调查报告的反思与价值（200字）

社会调查报告作为实际研究和改进社会的工具，具有很高的实践价值。通过调查研究，我们可以更好地了解社会问题的根源和特征，揭示社会现象的规律和趋势。同时，社会调查报告也可以帮助我们更好地管理和改进社会政策、组织管理和社区建设。例如，在教育领域，社会调查报告可以帮助政府和学校了解学生和家長对教育质量和教育改革的期望和需求，从而改进教育政策和教育教学。

第五段：社会调查报告的未来发展（200字）

随着社会的不断发展和进步，社会调查报告也将面临新的挑战 and 机遇。未来，社会调查报告将更加关注全球性问题和跨学科研究，挖掘更多未知的社会问题和现象。同时，随着信息技术的发展，社交媒体和大数据分析等工具也将成为社会调查的重要手段，为我们提供更多的数据和见解。然而，无论如何，开展社会调查的目的始终是为了更好地了解社会，推动社会进步和提高人民生活质量。

总结：在这个不断变化的社会中，社会调查报告成为我们了解社会、改善社会、推动社会进步的重要工具。然而，为了发挥其最大的价值和影响力，我们需要不断探索和创新，并在实际操作中集思广益，改进技术和方法，以更好地服务社会和人民。

社会调查报告及篇三

暂时的走出校园，走上社会，迎来第一次社会实践活动。

在注重素质教育的今天，社会实践活动一直被视为高校培养德、智、体、美、劳全面发展的优秀人才的重要途径。暑期社会实践活动是学校教育向课堂外的一种延伸，也是推进素质教育进程的重要手段。它有助于当代大学生接触社会，了

解社会。同时，实践也是大学生学习知识、锻炼才干的有效途径，更是大学生服务社会、回报社会的一种良好形式。

大学是一个小社会，通过社会实践的磨练，我们深深地认识到社会实践是一笔财富。在实践中可以学到在书本中学不到的知识，它让你开阔视野、了解社会、深入生活、回味无穷。

社会是一所更能锻炼人的综合性大学，只有正确的引导我们深入社会，了解社会，服务于社会，投身到社会实践中去，才能使我们发现自身的不足，为今后走出校门，踏进社会创造良好的条件；才能使我们学有所用，在实践中成才，在服务中成长，并有效的为社会服务，体现大学生的自身价值。今后的工作中，是在过去社会实践活动经验的基础上，不断拓展社会实践活动范围，挖掘实践活动培养人才的潜力。坚持社会实践与专业特点相结合，为地方经济的发展贡献力量为社会创造了新的财富。

在皇仕堡健身会所做健身顾问，从学校到社会，这个对我来说全新的领域里，我感到自己在这方面的欠缺和对这个行业的规则的陌生。不过，这短短的二十几天确实让我收获不少。

在皇仕堡招聘处填写资料时，招聘人员说等第二天的通知来面试。我一惊，居然还要面试，我曾一度的认为暑期打工嘛，就是直接去做事，哪要那么复杂，还有面试。我一直有点小紧张的等待第二天的面试，没想到面试只是问了一些简单的问题，如能不能吃苦、学的什么专业、有什么特长等等，于是被录取了。不过，皇仕堡更让我吃惊的是，先要进行7天理论培训，然后3天试用期，最后再是15天的工作；我从来都不知道暑期打工有这么正式。

所谓皇仕堡的健身顾问，包含了前期是推销、销售，后期是顾问两部分。通俗一点，我们的主要任务是说服客人来办会员卡以及会员卡的升级。不管是前期还是后期都要与顾客进行沟通，需要注意几点：讲话时尽量慢一点；介绍时要配合手

势，但动作不要太大，否则对方会反感；要学会在适当的时候停顿；专业和态度都很重要。沟通时，我们可能会与顾客出现异议，此时要留面子给对方；不与对方辩理；听取对方不同意见；倘若对方反对意见太多，那就可能是不喜欢我这个顾问，可以换别的顾问来。对顾客进行引导时，要站在顾客的左侧前方，因为通常眼睛往右看是不信任的信号。

前几天，我们主要是做宣传、销售。做销售这一行，态度好的人自然能做得好，因为顾客买的是服务的态度和精神。同时，在我打工的这几天，我也总结了几条销售法则，如下：

1. 客人永远是对的。
2. 多听少讲(言多必失)，多问少说(了解需求)，要有针对性。
3. 要整理客户资料；进行总结和自我检讨，设定第二天的工作目标。
4. 和客户联系要守时。
5. 牢记客户姓名，赚钱是靠人缘的。
6. 用自己的热情去打动别人，真诚是最大的武器。(可达到转介绍的效果)
7. 要多学东西。
8. 养成良好的语言习惯，注意轻重缓急。

与顾客洽谈时，主要说明运动健身的好处，以及当前形成的一种健身文化。说服顾客是一种信心的转移，情绪的传递。期间，我们要领悟顾客购买的信号，如面部(注意力集中，不时点头微笑)；语言信号(放大需求点，达到必须要买)；行为信号(客人看健身课表，试器材，看健身运动房间)。

会员卡的推销有以下几个核心：

社会调查报告及篇四

社会调查是对社会问题进行系统观察和研究的一种方法。作为社会学、人类学等学科的重要组成部分，社会调查报告在研究、分析、解决社会问题方面发挥了重要作用。在进行社会调查报告的过程中，我不仅学到了丰富的社会知识，还感受到了社会的复杂性和多样性。

第二段：拟定调查目标和方法

在进行社会调查报告之前，我们要明确调查的目标。因为社会问题众多、复杂，我们通常无法对整个社会状况进行全面调查，而是选择一个具有代表性的群体或事件进行观察。例如，我们选择了一个特定的城市社区，通过访谈、观察和问卷调查等方法，来研究社区居民的生活状况和意见。

第三段：实地调查和数据整理

在实地调查过程中，我发现了社会的多样性。不同社区之间，人们的生活习惯、行为模式、价值观念等都有着巨大的差异。要准确获取信息，我们需要耐心观察和与调查对象进行深入交流。同时，我还意识到实地调查的重要性。通过亲自走进社区，我可以更真实地了解社会现象和问题，也更容易获取可靠的数据。

在整理数据过程中，我发现了一些有趣和重要的信息。例如，在社区调查中，居民对于环境状况和社区服务的评价普遍较低，这反映了现代城市化进程中存在的一些问题。此外，我还注意到一些群体在社会调查中被忽视，对他们的需求和诉求也应得到应有的关注。

第四段：分析和解读数据

在社会调查报告中，对数据的分析和解读至关重要。通过对数据的统计和比较，我们可以发现趋势和规律，为问题的分析和解决提供依据。例如，通过对社区居民对环境状况和社区服务的评价的比较，可以发现不同群体之间存在差异，进而深入探讨背后的原因，提出相应的解决方案。

同时，对数据的解释和评价也需要充分考虑调查对象的主观感受和社会背景。在报告中，我们要阐明数据的有效性和局限性，避免过于片面或武断的观点，以确保报告的客观性和科学性。

第五段：结论和思考

通过做社会调查报告，我深刻认识到了社会的复杂性和多样性。社会问题往往涉及多个因素和层面，解决社会问题需要科学的观察和分析，而不是轻率的偏见和主观判断。

此外，我还意识到社会调查报告的意义和价值。社会调查报告提供了具体问题的深入研究和讨论，为制定政策、改进社区服务等提供了重要参考。通过社会调查报告，我们可以更好地了解社会现象，发现问题，寻求解决办法，推动社会的进步和发展。

总之，做社会调查报告是一项充满挑战和收获的工作。在整个过程中，我们要有科学的思维和方法，准确获取和分析数据，力求客观和公正地呈现调查结果。只有这样，我们才能更好地服务于社会，促进社会的稳定与和谐。

社会调查报告及篇五

社会调查作为一种科学研究方法，旨在通过对特定社会现象的调查研究，收集和分析数据，得出科学、准确的结论。在

进行社会调查的过程中，我积累了丰富的经验，深感收获良多。下面我将通过总结我在做社会调查报告的心得体会，与大家分享。

首先，一份合适的调查问卷是做好社会调查报告的关键。在制定问卷时，首先需要明确研究目的，明确所要探究的问题，并根据问题的性质选择适合的调查方法和问卷撰写方式。问卷的撰写要简洁明了、逻辑清晰，避免使用含糊不清的词语或问句，以免引导受访者得出误导性的答案。此外，在制定问卷时还要注意避免提问方式的单一，可以通过多种形式（如单选、多选、开放式问题等）提供不同的答题选项，以便更好地了解受访者的观点和态度。通过制定合适的调查问卷，我发现受访者更容易理解问题的含义，也更有可能给出准确的答案，从而提高了问卷的回收率和结果的可靠性。

其次，适当的抽样方法和调查对象的选择也对社会调查报告的结果产生着重要影响。社会调查是在有限的条件下进行的，无法对整个人群进行调查，因此需要通过选择一部分样本来代表整个人群。抽样方法有多种，如随机抽样、分层抽样、整群抽样等，根据研究的目的和可行性选择适当的方法。另外，选择调查对象也要尽量广泛和典型，确保调查结果的代表性。在我的调查中，我选择了不同年龄、性别、职业、地域等不同层次的人群作为调查对象，通过扩大样本人群的范围，使调查结果更具有普适性和说服力。

第三，数据的收集和整理是社会调查报告中不可或缺的环节。在数据的收集过程中，我发现面对面的调查方式相对比较可靠。通过直接接触受访者进行调查，可以更准确地获取信息，也可以及时解答受访者对调查问题的疑问。此外，在整理数据时，要注意对数据进行分类与归纳，通过表格、图表等形式将数据直观地呈现出来。通过整理和分析数据，我可以更加客观地了解受访者的观点和态度，也更有利于我提出合理的建议和结论。

第四，在进行社会调查时，沟通和交流能力是非常重要的。调查过程中，我需要与受访者进行有效的交流和沟通，以便更好地了解他们的观点和态度。通过与受访者建立良好的沟通，我可以更全面地获取信息，并了解受访者的背景和动机，从而更好地分析和解读数据。此外，我还需要在调查过程中保持中立和客观，避免自身的主观意愿对调查结果产生干扰。

最后，社会调查报告的撰写要准确、简明扼要。在撰写过程中，我需要调查目的、调查方法、调查对象、收集到的数据进行充分的分析和解读。我的报告要陈述清晰、条理清楚，同时还要提供充足的证据和数据支持。在撰写结论时，我要通过受访者提供的信息和数据，得出客观准确的结论，避免主观臆断和误导。只有在准确、客观的基础上，社会调查报告才能真实反映问题的实质和本质。

做社会调查报告是一项繁琐而有挑战性的工作，但通过这个过程，我深刻体会到了科学研究的重要性和价值。通过准确收集和分析数据，社会调查报告可以为决策者提供科学的依据，为社会发展提供有益的参考。同时，这个过程也让我学会了如何与人进行有效的交流和沟通，提高了我在社会科学研究方面的能力。我相信，在今后的工作中，我将能够更好地运用社会调查的方法，并将其应用于实际探索中，为社会的进步和发展贡献自己的力量。

社会调查报告及篇六

2. 站在对方的角度来推销
3. 真诚是最大的技巧
4. 发挥个人优势【把简单的招式用到极致就是绝招】
5. 区别客人的表面理由

6. 不要太强势

对于顾客，通常有三种类型：

- 1) 感动型(大部分顾客是这种)，注重服务，满意与否；
- 2) 感性，喜欢不喜欢的主观感受；
- 3) 理性，以品质价格高低来判断。对待不同类型的顾客，要用专业的知识针对性的进行讲解。

后来的十几天我们主要是做健身顾问，一旦别人成为了我们的会员，我们就要持续关注会员的健康生活。很多情况下，我们会与会员成为朋友，会员也把我们当成依赖。作为健身顾问，我们需要定期给会员打电话问候，对于间断锻炼的会员，需要加倍关心，提醒对方坚持健身，并替对方制定课程。尽可能与会员多交流，多关心一些近期的会员、进行交流，多打电话问候，当会员在健身后有明显效果的为其重新做体测，要专业。

一般在室内设点即在会所内部时，可以直接把客人带到会所去参观；可以留下客人的联系方式及姓名；努力把自己推销出去。带领客人参观时，介绍不要按部就班；带看时，根据客人的反应多问问题，可能坐下来谈；进行身体测试区介绍及带客人看他又需求的器械，可以进行入会想象，如您作为我们的会员…；在会所高峰期时，尽量少参观浴区。

在外场设点时，也有很多细节要注意，如服装的统一、不可在点上吃东西、不可与城管发生冲突等等。外场介绍时客人一般只给我们10秒钟的时间，在此期间，我们要做到简介而又全面的介绍，这就需要一定的专业水平。

不管是在内场还是外场，都不容许出现与客人或部员之间的冲突，同时各部门要做到公平公正。

我觉得，做我们这方面的销售，要注意三点，即学会问问题、多听；放大需求，缩小借口；多积累顾客信息。不管是做什么，只有一等销售是卖服务，二等销售卖产品，三等销售卖价格。

企业用人的原则是品德、专业、合群。德行在对待客人时就看出，不要挑客人；专业的知识在介绍时完全是可以看出的(无论是理论还是实践)当然，这与口才也是又一定的关系的；合群也是很重要的，无论是内部成员之间还是不同部的成员间。

做销售，要想成功，必须要做到以下5个步骤：

1. 明确目标
2. 有详细的计划
3. 立即行动
4. 修正行动，不可能一开始的行动就是正确或完美的
5. 坚持到底

其实，无论是做什么，想成功，以上5点是必不可少的。做销售，要用心，同时售后即做顾问时也要用心，这样才能让顾客满意，不会失望。成功者永不放弃，放弃者绝不成功。这是我从做销售中领悟的，但事实上，正如我上面所说，无论是做什么，要想成功就不能放弃，一定放弃就什么都没有了，因为成功是有概率的。

尽管，这次的实践与我的专业不大相关，但我觉得我又多涉及了一个领域，多了解了除了有关我专业方面的其他知识，这对我将来的多方面选择创造了条件和契机。

社会调查报告及篇七

学校及其附近

了解汉字的不规范使用，增强人们正确使用汉字的意识，促进汉字的健康发展。

在我们的生活中，我们到处都在使用汉字。可以说，汉字与我们拥有的一切息息相关。没有汉字，我们无法想象我们的生活会是什么样子。然而，随着社会的发展，出现了许多不尊重汉字的现象。这种现象不仅会损害我们城市的文明形象，还会影响汉字的健康发展。为此，我们小组利用业余时间对社会上的汉字进行了调查。通过调查，我们发现汉字使用不规范有几个原因：

1. 由于发音相同而误用

比如“金”写为“近”，“惜”写为“稀”。错误率最高的是“de”□“di”和“de”□应用“得”写“地”；“的”字应该写成“的”。我们组有十个人，有九个人的日记有错误。

第二，由于字形相似，写错了

比如把“座位”写成“度”，把“期望”写成“欺负”。在我们教室后面的板报上，“谦虚使人进步”写着“关心使人进步”。

第三，由于粗心，笔多画少

比如在“武”字的斜钩上多写一个撇号，在“举”字里面少写一个横划。像这样粗心大意造成的错别字还有很多。在我们学校门口，有个卖蛋卷的，他把八个“卷”写成了九个，成了一个不伦不类的词。

不知道不知道，但是经过调查，我们发现汉字拼错的现象非常严重。所以我提出，汉字是我们中华民族的瑰宝，是我们祖先留下的宝贵遗产。我们应该像爱自己的眼睛一样爱每一个汉字。正确书写汉字，规范使用汉字，是每个人的责任。希望每一个华夏子孙都行动起来，尽最大努力净化汉字。

社会调查报告二如今，大学生在假期找兼职工作或积极参加社会实践，暑期打工，实践欣赏生活，已经成为一种热潮。对于大多数学生来说，挣钱是工作的首要目的。有人认为挣钱不是大学生工作的唯一目的。许多学生认为工作是参与社会实践和提高能力的机会。许多学校也积极鼓励大学生接触和了解社会。一方面，他们可以将所学的理论知识应用于实践，提高各方面的能力；另一方面，积累工作经验对未来就业有很大好处。通过调查，了解当代大学生对社会实践的看法，分析他们的生活实践，从而结合马克思主义哲学分析大学生社会实践中存在的问题并提出解决办法，使大学生能够正确对待社会实践，在实践中看到真正的知识。在未来的实践中，我们可以更好地接触社会，实践我们的专业技能，寻找发展机会。

大学生成才是高校普遍关注的问题。大学生社会实践已成为培养合格大学生的重要组成部分，不容忽视或抛弃。因此，本次调查选取了广州大学、中山大学、广东外语外贸大学、华南理工大学、广东工业大学等5所高校的学生。年级是大一5，大二3，大三15。调查内容：本次调查通过询问大学生是否参加过暑期工作、兼职或实习，最想参加什么样的社会实践，工作或实习是否与专业相符，是否能体现实践与理论知识的结合，在工作或实习中获得了什么来进行。

通过发放问卷进行了调查。发放了5份问卷，回收了5份有效问卷。（问卷和数据统计见附录）

从调查中发现，许多大学生认为兼职是大学生的第二“课堂”，他们可以通过兼职学到很多有价值的东西。“存在即

合理”。职业不分高低。不管什么职业都是有功过的，看自己的需求。很多大学生觉得只要能挣钱就可以试试。品牌代理和推广已经成为大学生可以接受的工作。

5%的学生认为如果要参加社会实践，最理想的是去企事业单位实习交流，其次是打工或兼职，占4%；56%的学生做过兼职，10%的学生做过暑期工，14%的学生参加过实习，表明只有1%的学生没做过；现在大学生兼职，兼职。除了家教(14%)和网络实践(6%)之外，越来越多的大学生从事没有特殊技能的简单工作，如发传单、商品促销(%)、校园销售(14%)和做餐厅服务员(8%)，但与专业知识相差甚远，6%只有38%的人能将大学里的理论知识应用到实践中，66%的人对自己在实践或工作中的课外实践能力感到满意；1%的学生认为找兼职是为了以后找工作做准备。在选择实习或兼职的目的时，三个人选择“接触社会，积累工作经验”，占总数的64%，选择“赚生活费”，占%。从选项数量来看，说明兼职大学生的主要目的是赚钱，充实自己。如今，大学生非常重视工作。虽然金钱是一定的因素，但更多的学生应该考虑到这一点，希望通过工作获得的经验对未来就业有所帮助。大学生在工作时间上有很大的灵活性，这应该和他们宽松的学习环境有关。56%的人会选择假期去实习或者工作，3%的人会选择任何不上课的时间，1%的人会选择周末。有31人赞成在不影响学习的基础上合理兼职或兼职实习，19人赞成兼职和兼职，没有人反对。54%的人建议学校除了就业指导和专业课程外，还应该提供实习机会，10%的人觉得学校应该提供就业经验，1%的人选择了素质拓展和职业规划。

社会调查报告3暑假回家后，我告诉妈妈，我们应该进行社会实践。我妈跟我说我家附近的梅州酒家在招服务员，让我试试。我会抱着努力的态度去应聘，但是酒店经理听说我寒假实习挺支持的，就同意让我做短工。

第一天上工装不要像某些员工。经理让我做服务员，就是把后面厨房的菜拿到前厅指定的桌子上。如果前厅有客人要点

菜，那就把菜单拿到后厨房。想起来容易。

一天的工作基本是这样的：早上九点半到营业厅(到酒吧)，然后打扫卫生，开员工大会，而我作为一个新员工，很期待这样的会议。大堂经理发言，要求我们注意天气寒冷，没有客人的时候开空调，工作时间不聊天不玩手机，见客人和上级打招呼，上菜的时候查菜单等等。然后叫来了一个服务员，背诵酒店的服务宗旨——以人为本，打造梅州品牌。来梅州享受一流服务，享受东坡晚餐。10：00吃饭，11：00开始工作，检查餐前准备工作(检查餐具和卫生)，然后站在楼梯上，客人来了就把客人带到包间，给他们上茶，点菜(点菜的时候一定要向客人明确菜品的用料和味道，以及做菜需要的时间，以免退菜或者换菜)，然后去厨房递菜单。菜上来了，我就放在桌子上(其实上菜是有规矩的：注意冷热菜的搭配，菜的搭配)。上菜的时候还需要报菜名(这些菜的名称和用料)。客人离开后，他们必须取下餐具，打扫卫生，摆好桌子。我通常在下午2：30左右下班。下午5点点名上班，晚上10点下班。我忙到11：30才下班。这家酒店服务员不够，所以当我们忙的时候，我们都很茫然。尤其是作为一个新手，还是需要征求别人的意见，所以在不忙的时候尽量帮助别人，这样以后可以麻烦别人。因为我愿意帮助别人，所以我可以和别人愉快地相处，我从别人身上学到了很多。

渐渐地，我走上了正轨，慢慢适应了自己的工作，但时间过得很快，16天的实际工作也快结束了。临走前，经理告诉我：“社会是一个大舞台，我们的地方只是他的一个角落，还有很多东西是你在大学里学不到的。如果你有机会在其他地方锻炼，会对你有很大帮助。在学生时代，一个人最重要的是向东方学习，增长知识，锻炼能力。尤其是在他读大学的时候，这是他假期参加社会实践的好机会。当他度假时，他经常在全国各地旅行，只是为了增加他的知识。赚钱不是主要的。作为一个学生，毕业后有很多赚钱的机会。也希望你经常来我们店里玩。当然还是可以以学习为主。你在大学里学到了很多。不要错过这个机会。祝你学业有成。”

社会调查报告4旅行也好，学习也好，身体和灵魂一定要在路上，习惯图书馆里纸笔的沙沙声，看一堆堆的专业书，记住一个又一个的知识概念。但是，这些简洁的结论是如何得出出处的呢？在不眠之夜的背后，在苦心经营的背后，这个夏天的社会实践让我窥见一二。

7月9日xx□由我院组织，罗老师带领，开始为期五天的暑期社会实践，目的地临夏回族自治州。实践的内容是收集临夏方言语料库，并与东干方言进行比较。当天到达并安顿下来后，我们的练习团队迫不及待地走上街头，开始完成我们认为非常简单的任务。第一天下午，因为街上行人的配合，任务顺利完成，我也没有觉得苦和累。但是到了第二天和第三天，持续的高温让我心里烦躁，不配合的行人让我感到压抑。复杂的语料分类和对比让我觉得很无聊，很无聊。一直到第四天，我们去了临夏回族聚居区八坊街。这一天的访问不仅完成了调查任务，也让我深深感受到了回族人民的热情。虽然有居民不配合调查，但也婉言谢绝。有人以为我们是大学生，主动给我们讲了很多临夏方言的知识，让我们收获很多。

五天的社会实践虽然短暂，但在这五天里，除了研究的酸甜苦辣，在日常生活中，队员们的相互关心和罗老师的鼓励，让我既开心又感动。每天晚上总结完结果，就聊啊聊，让我们这个小团体更像一个大家庭。这种感觉带来的是充分的信任。

晚上学对我来说很难，但也绝不是假的。今年夏天的社会实践让我感受到了学习的艰辛，让我知道了学习的方法。只有经历过才懂得恐惧，只有经历过才会珍惜。对于书中的每一个结论，我以后一定要好好珍惜，课堂上得不到。最后，我想对罗先生、我的同伴和这次经历说声谢谢。谢谢你。