

商务合同岗位职责(通用7篇)

随着人们法律意识的加强，越来越多的人通过合同来调和民事关系，签订合同能够较为有效的约束违约行为。合同的格式和要求是什么样的呢？下面是我给大家整理的合同范本，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

商务合同岗位职责篇一

商务合同翻译作为一项重要工作，是在国际贸易中不可或缺的环节。在我长期从事商务合同翻译的经验中，我深深地体会到，商务合同的翻译不仅仅是简单地将原文翻译成目标语言，更需要将原文的意思、法律涵义以及文化背景准确传达给目标受众。以下是我对商务合同翻译的心得体会。

首先，准确理解原文意思是翻译商务合同的关键。商务合同体现了各方之间的权益和义务，因此，对原文的准确理解至关重要，这需要翻译人员具备全面的专业背景知识和领域经验。例如，我曾在一份商务合同中遇到了一个关键词“抵消”，在原文中的含义是指各方因约定条件发生的争议而相互抵消，但如果将其不恰当地翻译成“offset”就会使得目标受众无法正确理解合同概念，导致双方的权益受损。

其次，对法律涵义的准确理解是商务合同翻译的重点。商务合同通常涉及到大量的法律条款和规定，翻译人员需对目标国家和原国家的相关法律有一定的了解。例如，我在一份合同中遇到了一个词汇“赔偿”，在中文中“赔偿”通常是指对方因违约而给予赔偿，但在英文中，“赔偿”可以翻译为“compensation”或“indemnity”具体要根据合同中的法律要求来确定。因此，对法律涵义的准确理解是商务合同翻译中不可或缺的一环。

再次，文化背景对商务合同翻译具有重要的影响。商务合同

涉及到各种文化差异，包括社会习俗、法律规定、商业惯例等。翻译人员需要了解源文化和目标文化的差异，并双方有证书可以根据实际情况进行合适的调整。例如，在西方国家中，合同的内容通常比较详尽，注重明确双方的权益和责任，而在一些亚洲国家中，合同通常比较简洁，更重视双方的信任和人际关系。因此，在翻译商务合同时应注意尊重和保持原文的文化背景。

最后，商务合同翻译需要具备严谨和规范的态度。商务合同牵涉到重大的商业交易和法律责任，因此，翻译人员需要保持高度的责任感和严谨的态度。翻译人员应该遵循翻译的基本原则，例如要准确、完整地传达原文的内容，不应添油加醋或随意省略。此外，要严守商业机密和法律法规，确保翻译的准确性和可靠性。在我个人的工作中，我始终以专业的态度对待商务合同翻译，并不断提高自己的翻译水平和文化素养，以满足客户的要求。

综上所述，商务合同翻译是一项高度专业化、要求严格的工作。在翻译商务合同时，准确理解原文意思、法律涵义以及文化背景都是非常重要的。只有具备严谨和规范的态度，并不断提升自身的专业水平，才能够为客户提供高质量的商务合同翻译服务。我相信，在不断的实践和学习中，我会有更多的体会和经验，为商务合同翻译工作做出更大的贡献。

商务合同岗位职责篇二

随着全球化的加速发展，跨国企业之间的商务合作越来越频繁。在这个过程中，商务合同的翻译扮演着重要的角色，既要保证准确无误地表达合同条款，又要符合当地法律和商业规范。在这篇文章中，我将分享自己在商务合同翻译工作中的心得体会，包括准备工作的重要性、语言转换的技巧、文化背景的考虑、术语的处理以及审核和校对的必要性。

首先，准备工作是商务合同翻译的关键。在开始翻译之前，

我们应该对合同的内容进行深入的了解，并了解相关背景知识。这包括对行业术语、法律法规和商务惯例的了解。只有清楚了解合同所涉及的领域，才能确保翻译的准确性和专业性。此外，合同的格式和结构也需要事先了解，这样才能更好地组织翻译文本，并确保准确传达原文的意思。

其次，语言转换的技巧是商务合同翻译的重点。商务合同是正式的法律文件，因此翻译应该更加注重准确而不是流畅。我们应该尽可能地保留原文的结构和用词，避免意译和加入主观色彩。同时，我们也应该注意到不同语言之间的表达习惯和文化差异。有时候，需要做一些小的调整来适应目标语言的约定和文化习俗，以确保合同在不同语境下的准确传达。

文化背景的考虑也是商务合同翻译中不可忽视的因素。不同文化背景下的商业惯例和法律体系可能有所不同，因此合同翻译时需要注意到这些细微差别。有时候，合同条款在不同文化背景下可能产生不同的法律效力。因此，在翻译过程中，我们不仅要理解合同的原意，还要考虑到目标文化的背景，确保合同在目标市场中的有效性和合法性。

术语的处理是商务合同翻译中的一项具有挑战性的任务。商务合同通常使用大量的特定领域的术语和词汇，这要求翻译人员具备丰富的专业知识和术语数据库。在翻译过程中，我们需要积极参考相关的法律文献和商业资料，以确保术语的准确性和一致性。此外，合同中的简称和缩略语也是需要特别注意的，我们需要正确理解并翻译。

最后，审核和校对是商务合同翻译中的常规程序。在完成翻译后，我们应该及时进行审核和校对工作，以确保翻译的准确性和一致性。审核人员应该具备与翻译人员相同的专业知识和经验，能够细致入微地检查译文中的错误和疏漏，并提供有关修改和改进的建议。校对人员则需要特别注意术语和格式的一致性，确保合同的整体质量和完整性。

总之，商务合同翻译是一项细致而复杂的工作，要求翻译人员具备丰富的专业知识和语言技巧。准备工作的重要性、语言转换的技巧、文化背景的考虑、术语的处理以及审核和校对的必要性都是商务合同翻译中需要注意到的关键点。只有在不断学习和实践中，我们才能提高自己的翻译能力和专业水平，为跨国企业的商业合作提供更加有效和准确的翻译服务。

商务合同岗位职责篇三

作为一名翻译工作者，翻译商务合同是我的日常工作内容之一。这项工作的重要性不言而喻，因为商务合同对于各方当事人的利益保护至关重要。在翻译商务合同的过程中，我深刻体会到了翻译的责任和挑战。以下是我对商务合同翻译的心得和体会，希望能为相关从业者提供一些帮助。

首先，准确理解合同内容是商务合同翻译的基础。商务合同通常较为复杂，包含大量的法律术语和专业性词汇。翻译人员需要对相关领域有一定的专业知识和背景。在翻译商务合同之前，深入学习合同所涉及的领域知识是非常有必要的。只有准确理解合同内容，才能确保翻译的准确性和一致性。

其次，保持语言风格的一致性也是商务合同翻译的重要任务。商务合同作为一种法律文件，要求语言表达准确、精练，同时也需要具备一定的正式性。在翻译商务合同时，保持原文的语言风格和表达方式是至关重要的。翻译人员需要将原文的法律术语和专业性词汇翻译为目标语言的对应词汇，并且保持一致性，避免出现歧义或误解。

第三，注重合同条款的精确表达是商务合同翻译的关键点。商务合同通常包含大量的条款和细则，其中的每一个词语都可能对合同双方产生重大影响。因此，翻译人员在翻译合同条款时需要特别小心。一方面，要确保词语的准确翻译，避免对当事方的权益产生不利影响；另一方面，要保证条款的

表达方式简明扼要，避免产生歧义。

第四，注重文化差异的处理是商务合同翻译的重要考虑因素。商务合同可能涉及到不同国家和地区的当事人，而不同的文化背景会对合同内容产生影响。在翻译商务合同时，要注重文化差异的处理，尽可能地考虑到各方当事人的文化习惯和法律制度。同时，也要合理地解决不同法律系统之间的差异，确保合同内容能够在各方当事人之间产生相同的法律效力。

最后，严格保密是商务合同翻译的基本原则。商务合同涉及到各方当事人的商业机密和利益关系，翻译人员在翻译合同时必须严格保守秘密。这意味着翻译人员不仅要保证合同内容的准确性和完整性，还要确保相关信息不会泄露给未经授权的第三方。只有维护好商业机密，才能保证各方合同交易的公平和诚信。

总之，商务合同翻译是一项既复杂又重要的任务。在翻译商务合同时，翻译人员要准确理解合同内容，保持语言风格的一致性，注重合同条款的精确表达，处理文化差异，严格保守秘密。只有尽到以上责任和注意事项，才能为各方当事人提供高质量的翻译服务，保证合同交易的顺利进行。希望这些心得体会能够为广大翻译工作者提供一定的指导和帮助，进一步提高商务合同翻译的水平和质量。

商务合同岗位职责篇四

法定代表人： _____

住址： _____

邮编： _____

联系电话： _____

乙方： _____

法定代表人： _____

住址： _____

邮编： _____

联系电话： _____

鉴于：

1. 甲方拥有国家正式授予的音像、软件、电子出版物、图书杂志的出版和发行权，拥有进行网络电子商务的合法权利。甲方长期从事音像、软件的制作出版和发行，具有广泛的市场基础，同时甲方一直致力于计算机软件和网络应用软件的开发，在电子商务的应用软件及企业内部外部的计算机管理方面具有长期的开发经验和应用背景。

2. 乙方作为具有出版物合法经营权利的单位在国内及市场上有着广泛的知名度，乙方对于电子商务的发展也有着深刻的认识，愿意积极地参与并利用电子商务开展经营活动。乙方也希望通过与甲方的合作加快应用电子商务的进度，以最快的速度极大的占领市场，提高经济效益。

3. 甲乙双方本着发挥各自在节目制作、出版、发行和零售领域的优势，互惠互利，共同促进电子商务在中国应用的目的进行合作。故此，甲乙双方经协商一致，在存在的以上合作基础的前提和合作总原则的指导下，达成电子商务合作协议，协议如下：

第一条 名词定义

除非本合同的条款或者内容中另有规定，以下名词具有如下

意思：

1. 音像产品：由国内正式出版、发行或经国家有关部门批准直接进口的以模拟及数字方式保存的主要用于连续播放的由国家管理部门定义为音像制品加以管理的产品，目前的主要形式有cd□vcd□dvd□录音带、录像带等。

2. 软件产品：用于计算机和其他具有强大计算功能的设备使用的可以用于进行再次开发创作，或可以作为再次开发创作其他产品的基础工具的产品。

3. 电子出版物：由国内正式出版、发行或经国家有关部门批准直接进口的以数字方式保存的主要用于非线性交互式使用的由国家管理部门定义为电子出版物加以管理的产品，目前的主要形式有cd-rom□dvd-rom等。

4. 代理销售：指根据国家的有关管理规定，经版权所有人或版权的合法受让者许可行使展示、销售该版权产品的权利。代理销售方式包括代销、经销现结等。

5. 知识产权：

（2）担保与赔偿：合作一方由于侵犯他人的知识产权而造成对另外一方的损害，责任方同意为对方的损失进行赔偿，主要包括：诉讼费用、律师费、向第三者支付的赔偿费及其他费用。双方合作期间的有关知识产权的应负法律义务并不随双方合作的终止而终止。

6. 合作双方：指签订本合同的甲方和乙方

7. 售后服务：指甲乙双方为了共同进行电子商务而为涉及到双方合作产品时为用户及对方提供的退货、换货及价格保护等。具体内容在本合同其他条款中说明。

8. 终止合同：指暂停执行双方签订的合同条款。

第二条 授权代理销售的产品

1. 甲方自行开发、制作、出版的拥有合法知识产权的音像产品、软件产品、电子出版物。
2. 甲方从其他拥有合法知识产权的权利人处或合法的出版经营单位得到并允许甲方向乙方提供用于销售的音像产品、软件产品、电子出版物。
3. 甲方授权乙方代理销售的具体产品名称和有关内容见本合同的附件或双方就具体产品另行签定的协议。

第三条 合作内容

甲方责任与义务

1. 甲方自本合同生效之日开始负责将乙方单位的有关信息按照_____电子商务信息发布平台的要求为乙方建立单位介绍页面，以便帮助乙方销售产品。
2. 甲方负责提供乙方经过授权的用户名及系统使用密码，以便乙方能够方便地实现通过网络进行产品的浏览和定货，与甲方供货部门进行联络和完成产品的提供、帐务的核对及结算。
3. 甲方负责向乙方提供具有企业内部进行计算机办公管理和企业进销存统计分析的软件系统一套，帮助乙方解决通过网络进行电子商务时出现的有关问题。
4. 甲方将不定期地组织甲方的电子商务合作伙伴进行业务和商务的交流，向乙方经常性地提供通过甲方调查得到的市场分析和建议。

乙方责任和义务

1. 乙方对于计划销售的产品信息应及时通知甲方，并将有关数量、运输方式等及时交给甲方。
2. 乙方同意以双方同意的结算时间和方式进行贷款的结算。
3. 乙方同意协助甲方维护市场的销售价格和进行盗版产品的打击。
4. 乙方同意在甲方进行产品的价格调整和需需要退货时，配合甲方的工作，按时积极地完成数量的清点和货物的退换，如果由于乙方的责任造成不能退货和价格难以保护由乙方承担责任。特殊情况由双方协商解决。

第四条 协议的延长

如果合作双方在协议的执行过程中无任何一方提出终止合同，则在合同到期时自动延长一年。任何一方提出终止合同需要在合同到期前两个月提出。

&nbs

p;甲方（盖章）：_____ 乙方（盖章）：_____

法定代表人（签字）：_____ 法定代表人（签字）：_____

签订地点：_____ 签订地点：_____ [内 容 结 束]

商务合同岗位职责篇五

甲方(委托人)： 营业执照：

注册地址： 邮政编码： 代表人：

乙方：(居间人)营业执照：注册地址：邮政编码：代表人：
合同签订地：合同签订时日期：甲、乙双方根据中华人民共和国有关法律、法规之规定，在合法自愿基础上，相互遵循快捷、严谨、完善的服务理念，经协商签订本合同，共同遵守。

为了有效利用资源，达到双方共赢的局面。经双方协商，一致同意在甲方企业经营许可证范围之内，乙方推荐甲方产品和介绍客户给甲方的媒介服务。同时，甲乙双方订立本合同，明确双方的权利与义务及其合作期内的注意事项。

一、乙方推荐产品的区域为。乙方若需增加区域，须提前书面通知甲方并得到甲方书面同意。如有违反，甲方有权随时取消本合约。

二、乙方所介绍之客户经甲方书面确认后，甲方亦不得以直接方式绕过乙方向其销售产品，除非乙方同意或乙方已放弃该客户。

三、合作期间内，乙方保证有关设计全部使用甲方产品。未经甲方书面同意，乙方不得推荐、介绍、代表、制造或销售除甲方产品以外的任何相类型产品。

一、甲方授权乙方为长期商务合作伙伴，负责为甲方就产品订购事宜提供成交机会或居间中介服务，推荐甲方产品和介绍客户给甲方，协助促成交易。

二、乙方就产品订购事宜尽可能配合甲方做好订购及服务工
作，提供必要的协助与配合；

四、乙方应保证为甲方介绍的客户具有一定经济能力、还款能力及信用；

五、无论是否成功达成交易，乙方居间活动的费用由乙方自行承担，如通讯费、车马费等；

六、甲方向乙方提供的任何资料属于甲方的财产，乙方不得为非履行本合约目的而使用。本合约终止时，乙方应主动归还剩余资料给甲方。

七、乙方应在本合同约定的范围内向甲方提供居间服务，因乙方违反本合同规定，甲方单方面解除合同时所造成的相关损失和责任，由乙方承担。

八、乙方不得以甲方员工、委托人等身份，代表甲方发表、签署任何文件、或承诺承担任何法律责任。如果居间人在签订居间合同后，在合同管辖范围以外从事任何违法、违规或违约的活动，由居间人单独承担责任，甲方不承担任何连带责任。

甲、乙双方指定专人负责日常业务联系及账目核算。

一、合作方式

方式一，甲方为乙方制订购货价格表，乙方按自己的意愿定价，直接与客户签订订单后将订单发送甲方生产，甲方按价格表直接与乙方结算，不直接与客户发生交易。

方式二，乙方介绍客户与甲方达成交易，由甲方直接与客户签订订单，乙方从中获得佣金。佣金按乙方促成的客户订单每单金额的计算，未促成交易的，乙方不得要求甲方支付佣金。

二、账目结算。

1、按合作方式一进行的交易乙方必须在每单发货前付清该单货款。若每单货款金额满万元以上(含万元)的，乙方必须预

付定金。

2、按合作方式二进行的交易，乙方所得佣金年终一次性结算，甲方按时足额支付乙方佣金。乙方只负责协助甲方催促客户的付款进度及额度，不得直接参与货款的交接。

3、双方任何一方与客户成功签订的每笔订单所得的一切合法的利润归该方所有，不受对方干涉。

4、若因乙方单方面问题，与客户发生争议与纠纷，导致退货的，在货物制作完成的情况下，乙方必须结算该订单的全部货款。

5、签署本合同后，乙方在一年内促成的交易金额不得低于人民币万元，否则甲方无法按照上述约定支付乙方年度佣金。

6、如乙方作出有损甲方信誉和形象之行为，或违反本协议约定，甲方有权单方面终止本协议，本年度佣金不予结算。

本合同任何条款、及本合同所涉及的客户的任何资料，均属于应该保密的信息，任何一方均负有保密义务。任何一方未经对方书面正式许可，不能以任何理由，在任何场合泄露、披露本合同任何条款及本合同所涉及的客户的任何资料。否则，守约一方有权行使第七条所规定的权利。

合同争议的解决方式：本合同在履行过程中发生的争议，由双方当事人协商解决；也可由当地工商行政管理部门调解；协商或调解不成的，按下列第___种方式解决：

(一)提交_____仲裁委员会仲裁；

(二)依法向人民法院起诉。

本合同以签订日期为生效日，有效期1年。正本一式两份，甲、

乙双方各一份。甲方代表签字： 乙方代表签字：

甲方盖章： 乙方盖章：

电话： 电话：

传真： 传真：

签订日期： 年 月 日

商务合同岗位职责篇六

商务合同翻译是商务交涉过程中不可或缺的环节。然而，一个好的商务合同翻译不仅需要机械式的翻译技能，更需要熟练掌握商务常识和表达技巧。在接受商务合同翻译课程的过程中，我在语言翻译的基础上，深入了解了商务合同的专业知识，以及熟悉了常见商务合同的翻译技巧和常见错误。在此，我想分享一下我的心得体会。

第二段：商务翻译要了解商务常识

在商务合同翻译的过程中，熟悉商务常识是非常重要的。只有了解了具体的商务背景和相关的流程，才能翻译出更为地道的合同文本。在此，熟悉各行各业的基本术语是非常必要的，同时也需要了解不同文化之间的差异。举例来说，日常生活中，中国人喜欢以“东道主”进行称呼来表达对待客人的热情，但是这种翻译是无法被国外人称之为正常的商务合同翻译的。在翻译过程中要避免类似的问题，需要全方位考虑。

第三段：商务合同翻译需要注意文化适应

在商务合同翻译中，文化适应是必须要注意的问题。尤其是在翻译国际商务合同时，因为不同文化之间的价值观、习惯、

行为规范和其他方面的不同，可能会导致翻译出来的口头约定在目标文化中被理解与源文化有所不同，从而产生内在冲突。因此，在翻译过程中，我们要综合考虑双方语言之间的差异，通过妥协和沟通来保证合同翻译的正确性和有效性。现如今，随着全球化的发展趋势日益加强，对文化适应的要求越来越高，因此文化适应的处理方式将成为商务合同翻译中的一个重要组成部分。

第四段：商务合同翻译需要注重翻译技巧的妥善运用

在商务合同翻译中，熟练掌握翻译技巧是必要的领域技巧。其中最主要也是最常见的翻译技巧是上下文翻译。上下文翻译即为根据文本中的上下文和完整的语境对翻译内容进行理解和把握，使翻译内容和原文准确的语义和语用得以呈现。另外，在翻译SOP（标准操作程序）或者法规性的合同时，对于代词、关键词、标点符号的把握和使用都是非常关键的。

第五段：结论

总之，商务合同翻译中翻译技巧的灵活运用和商务常识以及文化点的熟练掌握，对商务合作的成败势必有着决定性的影响。在实际翻译过程中，积极探寻本土化解决方案，精心挑选翻译团队和加强团队管理，面对客户的具体问题点，经过摸索和实践，助力于我们达到佳效成果。

商务合同岗位职责篇七

合同编号： 合同签约时间：

买受方：

合同签订地：

出卖方：

根据《中华人民共和国合同法》及相关法律、法规的有关规定，经双方平等自愿、友好协商达成如下协议。

一、产品名称、规格型号、商标、数量及价款(含税，税率17%)：

序号

物料编码

产品名称

规格型号

商标

含税到厂价（远）

计量单位

备注

1

（件）

2

3

二、产品技术标准/及质量要求

(一)技术标准

出卖方须按国家标准：、行业标准：、买受方企业标准：、

双方共同认可的标准/协议：进行供货。如双方未做约定或约定不明确的，以本协议项下产品的使用目的和买受方的解释为准。

(二) 质量要求

出卖方供货的产品必须符合双方签订的《产品质量保证协议》或《技术协议》中的相关约定，出卖方保证供货的产品在买受方主机产品“三包”期以内无任何瑕疵或缺陷，并以此作为评审质量级别的依据(买受方原因除外)。

(三) 产品标志

出卖方供货的产品，要具有买受方认可的生产厂家的标志。因产品体积太小无法标注的，则必须经买受方同意后，使用双方共同认可的符号，以区分不同的生产厂家。

三、包装、运输要求及费用承担

1、产品包装必须符合国家标准、行业标准、买受方企业标准;买受方无特别要求的，适用商业惯例。出卖方应当保证产品的包装能够使产品安全的运输和储存，包装费用由出卖方负担。

2、产品由出卖方转移至买受方的运输责任及费用由出卖方承担，出卖方应制做相应的

工位器具进行运输，以保证产品在转运过程中的实物状态不被损毁。

3、买受方有要求时，出卖方应在洛阳市附近建立中转仓库，以保证买受方能够按时按量的组织生产。

四、交货方式

1、本合同项下的产品，在买受方下达《采购订单》后，由出卖方按照买受方《采购订单》中指定的时间、地点和数量送货。

2、出卖方每批次交货时，应列出送货清单，标明零件名称、型号、数量。

3、出卖方每批次交货时，应附带产品合格证及检验报告。

五、标的物所有权

标的物所有权自到买受方仓库时转移，但买受方未履行支付货款的，标的物属于出卖方所有。

六、产品验收及质量保证

1、对出卖方供货的产品，买受方按照本合同中双方约定的标准，进行每批及时检验。如果在验收过程中发生争议，以买受方检验机构出具的检验报告为准。如有异议，可提交双方认可的第三方进行检验，如检验合格并符合买受方标准，费用由买受方承担；反之费用出由卖方承担。

2、出卖方向买受方交纳一定的质量保证金。如双方解除买卖关系的，一年内结清。（注：不计算利息）

3、产品在进货、装配和“三包”过程中出现的质量问题处理，详见“产品质量保证协议”。

七、结算方式及期限

1、出卖方依据产品入库单(盖章有效)开据正式发票，发票挂帐之日起计算付款期限，_____日后以支票、汇票或承兑汇票的方式对超出质量保证金外的货款给予结算。

2、买受方每批货物预留质量保证金或万元(注：不计算利息)。

八、违约责任

1、出卖方进入买受方仓库的产品必须符合双方合同中约定的技术标准和质量要求，若买受方在进货检验、生产过程或买受方生产的产品“三包期”以内发现有质量问题(包括但不限于瑕疵、缺陷等)，出卖方应该及时予以更换，或无条件的退货;由此发生的一切费用均由出卖方承担并严格按照《产品质量保证协议》执行。给买受方造成的一切损失，出卖方须给予赔偿。

2、出卖方未按采购订单的约定按期供货，如影响生产的，按每台500元从货款中扣罚;如因出卖方逾期供货而导致买受方不能按期向第三方交付产品，买受方向第三方承担违约责任的，出卖方除承担逾期供货的违约责任外还应承担因此给买受方造成的其它全部直接经济损失。

九、解决纠纷的方式

在合同履行过程中，若双方发生争议，由双方协商解决;如协商不成，任何一方均可向买受方所在地的人民法院提起诉讼。

十、保密约定

1、买卖双方应对与履行本合同中所涉及到的技术资料、信息、计算机软件、设计方案以及价格条款等商业、技术秘密采取保密措施，并严守秘密。

2、除为履行本合同的需要而需接触双方有关技术资料和商业秘密的人员外，买卖双方同意：不向任何第三方或其他无关方泄露、转让、交换属于合同任何一方的信息。

3、买受方因履行合同而向出卖方提供的技术资料、信息、计算机软件、实物等资料，买受方无论何时要求返还，出卖方均应无条件返还，并不得留存复制品(件)。

4、保密期限：自本合同生效之日起至合同双方终止业务往来后叁年内。

5、泄密责任：出卖方同意，在本合同约定的保密期限内，因违反保密约定而给买受方造成损失的，出卖方承担因此给买受方造成的所有损失。

十一、约定事项

1、买受方下发的《采购订单》、《产品质量保证协议》、《技术协议》等文件为本合同的附件，与本合同具有同等法律效力。如果合同附件与本合同不一致的，质量部分以《产品质量保证协议》为准，技术部分以《技术协议》为准，商务部分以本合同为准。本合同发生文理争议时，应当按通常理解予以解释。

2、合同履行中如遇市场行情和原材料价格发生变化时，双方应签订“调价协议”；对本合同约定的价格予以变更，本合同的其他条款仍继续有效。出卖方应承担的检验费、退货费、“三包”赔偿费等费用以及本合同约定的由出卖方承担的各项质量损失及出卖方因违约而赔付款项，出卖方同意由买受方在应付货款中直接扣除，不足部分出卖方应在接到买受方书面通知后7日内偿付。

3、若本合同中第一条第一款的行次不够的，可按该栏目格式制作本合同的附页，每张附页应标明本合同编号，并经双方签字、盖章，若两页以上须加盖骑缝章。

4、协议履行期间，买受方向出卖方发出的各类书面通知、质量处罚单据等，出卖方应在收到后7日内签字认可并书面回复确认，逾期未书面回复的，视为默认。

5、本合同自双方签字并盖章之日起生效，双方签字、盖章日期不一致的，以最后签字盖章一方日期为准。

十二、其它约定：

十二、本合同自双方的法定代表人或委托代理人签字、盖章后生效。

十四、本合同有效期自20xx年12月1日起至20xx年12月日31止。

十五、本合同一式二份，买受人和出卖人各一份，均具有同等法律效力。

买受方章)洛阳市博马农业工程机械有限公司 出卖方章)洛阳一拖东方机电装备有限公司

法人代表： 法人代表：

委托代理人： 委托代理人：

电话： 电话：

传真： 传真：

开户银行： 开户银行：

帐号： 帐号：

单位地址： 单位地址：

邮政编码： 邮政编码：

税号： 税号：