

2023年年底职工工作总结 年底工作总结 (大全7篇)

总结是对前段社会实践活动进行全面回顾、检查的文种，这决定了总结有很强的客观性特征。总结书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇总结呢？下面是我给大家整理的总结范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

年底职工工作总结 年底工作总结篇一

20xx年即将过去，为迎接新一年的到来，召开这次年终总结会，会议中对本年度的工作表示肯定，并要求员工再接再厉，在新一年中继续保持并将其发扬光大。同时，对年底工作进行布置安排，并强调年底安全问题。

1、销售：年底前操作中的订单，保证出好货。操作中若有问题要及时上报，迅速反应，及时处理解决，不将本年度工作拖入明年，为年后开展新的工作做好准备。

2、人力资源：年末人员不稳定，员工心情浮躁，各部门领导要安抚人员，了解员工真实想法及需求，体现公司人性化管理理念。掌握包括本公司员工在内的及供应商员工的动向，保证年后订单正常操作。

3、财务：年底财务要抓紧应收账款收回，发票收回、报销款及时下发，争取在本年度内结清账目。发挥财务事前（预算）、事中（核算、监督）和事后（审计）作用，强化部门职能，加强指导监督作用，起好指导、督促、检查作用，做好为一线服务的同时要监督，工作重点放在管理上。从基础工作、制度等方面考虑出发，换位思考，能做领导财务决策的依据。

各类单据健全，做到规范化、制度化，规范现管理制度、盘

清家底，弄清来龙去脉。为之后的样品制作做好储备，做好成本核算。

5、年中安全问题强调，包括防火、防电，上下班及春运乘车安全等等。树立“安全无小事”的理念，以安全为工作的基本出发点。临近年终，各部门克服浮躁情绪，踏实工作，保证安全。平平安安的度过20xx年，为其划上一个完美的结束。

6、要求各部门于本周二（12月x日）下午5:00前上交本年度工作总结及明年工作计划。本年度工作总结重点在今年工作中所出现的问题，及相关解决办法上。各部门的计划及打算包括明年资金运作方面，按订单保证主要供应商的资金流动，做到心中有数，做好成本管理、预算管理、费用控制的工作，工作要有计划性、预见性，从全方位的角度去考虑管理，体现管理水平。针对今年发生的问题，提出自己的建议、工作思路，为明年工作打好基础。

年底职工工作总结 年底工作总结篇二

1、人际关系问题。尤其是大一新生较为突出，大一新生占到了所有来访者的将近一半。其主要原因是新生来到了新的环境，面对新的集体、新的同学，需要有一个适应的过程。适应能力强的同学，能自己调节自己并能很快投入到新的学习生活中去，而适应能力不强的同学不能很快适应大学的生活和学习，不能处理好宿舍中同学之间的关系，进而产生苦闷、烦恼、不安等不良情绪反应，需要有人来指导或希望向别人诉说内心的苦闷。

2、学习方面的问题。大学的学习和中学的学习方式，有着很大的不同。中学的学习主要是一种在教师督到导下的学习，对教师的依赖比较强。可进入大学以后，教师的授课方式，师生之间的人际关系特点都有所变化，有许多同学一时难以适应这种学习环境，不能掌握有效的学习方法，不会合理地安排学习和娱乐的时间，导致学习效果不理想，发生学习困

难。另外，由于就业的困难，同学之间的竞争比较激烈等方面的原因，使不少同学感受到教高的紧张和焦虑。

3、有关人生观和价值观问题。大多数大学生都是积极向上，对未来充满理想，但由于受社会上一些亚文化的价值观念的冲击，给一些同学带来思想上的混乱，当他们无法解决自己内心的价值观冲突时，就会产生许多压抑的情绪反应。

4、其他方面的问题。如恋爱方面的问题，求职择业方面的问题、家庭问题、经济问题、个性发展等方面的问题。

心理问题的解决需要有一个教长的认识适应和转变的过程，作为心理咨询人员，本着共感接纳的态度来助人自助，从侧面向那些处于苦闷中的同学提供力所能及的心理援助。我们在心理咨询中有机会接触到部分同学，了解他们的烦恼和困惑，了解他们的精神面貌和生活状态，我们深深体会到对大学生进行心理健康教育工作的重要性和必要性。

总之，心理咨询工作的主要目的，就是为了使广大同学能圆满的完成大学四年的学业，为将来能较好的适应社会生活做好心理准备。

年底职工工作总结 年底工作总结篇三

态度决定一切，不能用正确的态度对待工作，就不能在工作中尽职尽责。既然改变不了环境，那就改变自己，尽到自己本份，尽力完成应该做的事情。

只有热爱自己的本职工作，才能把工作做好，最重要的是保持一种积极的态度，本着对工作积极、认真、负责的态度，踏实的干好本职工作。

在工作中，每个人都有自己的长处和优点。培养自己的团队意识和合作态度，互相协作，互补不足。工作才能更顺利的

进行。仅靠个人的力量是不够得，我们所处的环境就需要大家心往一处想，劲往一处使，不计较个人得失，这样才能把工作圆满完成。

工作有成绩，也存在不足。主要是加强业务知识学习和克服自身的缺点，今后要认真总结经验，克服不足，把工作干好。

（一）强化自制力

（二）加强沟通

同事之间要坦诚、宽容、沟通和信任。我能做到坦诚、宽容和信任，就欠缺沟通，有效沟通可以消除误会，增进了解融洽关系，保证工作质量，提高工作效率，工作中有些问题往往就是因为没有及时沟通引起的，以后工作中要与领导与同事加强沟通。

（三）加强自身学习，提高自身素质

积累工作经验，改进工作方法，向周围同志学习，注重别人优点，学习他们处理问题的方法，查找不足，提高自己。

最后还是感谢，感谢领导和同事的支持和帮助，我深知自己还存在很多缺点和不足，工作方式不够成熟，业务知识不够全面等等，在今后的工作中，我要积累经验教训，努力克服缺点，在工作中磨练自己，尽职尽责的做好各项工作！

年底职工工作总结 年底工作总结篇四

自20xx年9月参加工作至今已接近4个月了。在这段时间里，在单位领导及同事的帮助带领下，按照岗位职责要求和行为规范，努力做好本职工作，认真完成了领导所交给的各项工作，在思想觉悟及工作能力方面有了很大的提高。

在思想上

积极学习政治理论，坚持四项基本原则，遵纪守法，爱岗敬业，具有强烈的责任感和事业心。积极主动学习专业知识，工作态度端正，认真负责，具有良好的思想政治素质、思想品质和职业道德。

在工作上

热爱本职工作，能够正确认真的对待每一项工作，能够把领导交代的任务按质按量完成，能够主动寻找自己的不足并及时学习补充。

要先把项目所需资料以项目为单位分类整理，各项目递交资料要审阅仔细在备案，而且最好是原件，同样，这些东西自己要留一份电子复印件。为了工作提高工作效率和别人沟通起来方便，我必须牢记各项工程所要备案的全部各项资料。

报名之前，要仔细看好招标公告以及所要求，报名时要拿好公司人员的证件，填写报名表时要准确无误，不漏项。如果是需要资格预审的项目则是需要领取资格预审文件，开资格预审会，资格预审会一般采用有限数量制，然后领取招标文件，开招标会。若不需要资格预审，则直接领取招标文件，开招标会。在工作这段期间，我接触了很多的项目，印象深刻的有几个。首先是临泽县红山湾水库三通一平、附属工程的项目，这是我第一次做标书，由于疏忽大意使许多内容没有写进去，其他同事给我审阅时发行后又让我重新又做了一遍，浪费了不少时间，而且这件事也让我懊恼了很久，但是领导以及同事们并没有责怪我，只让我下次多仔细一些，真的谢谢领导的宽容，要不我还不能释怀呢。

从此之后，我知道了在做标书时要按照他们的格式一字不差的输入，输入完成后还要认真检查两遍。其次是武威市凉州区抗旱应急引水工程，由于招标公告和报名时有些变动，预

计报三个标段的最后只能报两个标段，并且在开标之前忘准备授权委托书，导致在开标的时候我只能认真耐心仔细的解释给他们听，最后等唱标完又补了一份。所以，以后要加强专业知识的积累。

经过这一段时间的总结工作，中作还尚存在问题。从事招投标工作以来，深深感受到工作的繁忙、责任的重大；大事、小事压在身上，往往重视了这头，却忽视了那头，有点头轻脚重，没能全方位地进行系统地工作，工作时还不够足够的细心。对有些领域的工作不是十分了解，个别工作做得还不够完善。争取在今后的工作中自己将努力做到更好。在今后的工作中，我将努力找出工作中的不足，以便在以后的工作中加以克服，同时还需要多看书，认真学习好规范规程及有关文件资料，掌握好专业知识，提高自己的工作能力，加强工作责任感，及时做好个人的各项工作。不断的总结与反省，不断地鞭策自己并充实能量，提高自身素质与业务水平，以适应时代和企业的发展，与公司共同进步、共同成长。

在这里工作很开心，一个好的工作环境主要取决于领导，领导给我们足够的空间，而且领导像是大家长，想着每一个人，照顾着每一个人。这就让我们工作起来特别带劲。非常感谢领导这段时间的培养。

年底职工工作总结 年底工作总结篇五

xxxx年是公司行政在党委和工会的协调配合下，紧紧围绕公司奋斗目标，抓机遇、求发展，全体员工齐心协力，顽强进取，大干快上，各方面的工作取得显著成绩的一年。在过去的一年里，公司全体员工充分发扬了“忠诚、团结、求实、创新”的企业精神，大力倡导“精、细、实、高、新”的管理理念，同心同德、真抓实干，超额完成了年度生产经营计划，各项主要指标均达到了历史水平。公司全年生产尿素吨，比上年同期增长；完成产值万元，比上年同期增长%；完成销售收入万元，比上年同期增%；利税突破万元，比上年同期增

长%;工业增加值万元,比上年同期增长%。员工年均收入为元,与上年同期相比增加%。并对一届二次职代会所提出的17件提案,全部予以落实。完成上述指标,我们主要做了以下工作。

安全生产和对环境的保护是公司得以生存发展的基矗在全年的工作中,我们“安全责任重于泰山”的讲话为指导,做到人员落实,制度落实,机构落实,责任落实,经费落实。坚持加强现场安全管理,及时发现、消除隐患;坚持制止各种违章行为;坚持加强员工安全、消防知识培训,开展“安全生产月”活动和《事故应急救援预案》演习,提高员工们的安全意识;坚持每周五、节假日前的大检查以及日常巡查工作,及时整改安全隐患,加大安全硬件设施投入和特种作业人员的培训取证工作,提高安全人员待遇等,全年未发生轻伤、重伤和死亡事故。

xxxx年,公司在环境管理工作上有了较大突破,按照iso14001环境管理体系要求,公司加大了环保投入,环境纠纷赔偿额比上年下降了25%,同时,为了实现工业废水“三年内达到零排放”的目标,在相关部门通力配合下,完成了《工业废水与循环水综合治理工程》的项目可行性研究报告的评审修订工作,并列入国家的环保治理专项资金项目。

“质量是生命线,环境是健康源”,这句话深植于每个员工心中□xxxx年,公司坚持“依靠科技进步,走绿色经营之路,建设质量、环保型化工企业,推进企业可持续发展”的思想。公司在通过iso9001—xxxx质量管理体系和iso14001—1996环境管理体系认证后,从年初就着手两个体系的整合工作。编制了《质量环境管理手册》,并于七月份发布实施,通过一段时间的运行后,于10月份进行了内部审核,对查出的18个不符合项和30个观察项进行了评审整改。在11月下旬北京中质协对公司质量环境管理体系监督审核后,公司被推荐继续使用两大管理体系认证证书,从而进一步提升了公司形象。

为了降低能源消耗,扩大生产规模,促进生产长周期运行,

公司坚持技改不停步，向技改要效益□xxxx年公司共投资600余万元，运用新技术、新设备、新材料、新工艺分别对一、四车间冰机冷却系统、尿素合成塔、循环机等8个项目进行技术改造，既降低了能耗，又达到了增产和环保的目的，保证了生产长周期安全运行。通过技改后，年可新增产值1400万元，可创利润400万元，尿素日产由上年的320吨增加到345吨。通过技改，降耗、增产效果十分明显□xxxx年全年5次打破日产记录，3次打破月产记录。

xxxx年，公司面对生产原、燃、材料价格不断上涨和设备严重老化的挑战，着力于节能降耗降成本，寻求新的经济增长点。并从节约一滴油、一方气、一度电做起，加大现场管理的监督力度，严格管理，精心操作，减少跑、冒、滴、漏。公司在做好节能降耗的同时，严格按照体系要求，紧紧围绕“质量是企业的生命”这一主题，坚持每天对产品质量以及包装重量进行抽查，决不让不合格品流入市常经过一年的努力，公司尿素产品一级品率达到98、3%，优等品率达到63、5%，合格品率为100%。

制度建设是企业发展的重要保证。公司发展至今，一是抓住机遇，靠灵活机动的生产、经营战术，二是靠广大员工的支持和严格的制度管理□xxxx年，公司结合经营管理实际，新制订了《标准化管理实施办法》、《企业方针目标管理办法》、《市场营销管理办法》，修订了《劳动用工、工资福利待遇管理办法》。同时还要求中层以上管理人员在每个月末的办公会上就公司经营、管理、制度等方面提出修改意见和建议。充分发挥管理人员及全体员工在企业生存发展过程中的重要作用，通过发动全体管理人员对制度的修订完善，使公司制度建设更具有合理性和可行性。在执行制度上坚持人人平等、奖惩逗硬，同时结合“动之以情、晓之以理”的人本管理机制，把情感管理融入管理的全过程，不断提高管理质量，真正实现把约束机制变为员工的自觉行动。

为了保证生产经营、发展、技术改造的资金需求□xxxx年，公司进一步对资金使用实行分级计划、分层把关，总经理严格审核，保证资金统筹安排合理运用，同时，加大资本运作力度，用好用活资金。一是对银行贷款及时采取先还后贷，避免了贷款的逾期；二是加强了存货资金的管理，对库房材料实行了定额管理，原材料实行以耗定进的办法减少存货资金的占用；三是加大了对应收账款的清收力度，坚持每周一对应收账款明细逐一核查，编制销售周报表，督促销售人员对货款的回收，使应收账款降到最低水平，减少呆坏帐损失，加快了流动资金周转。四是由于xxxx年尿素价格持续上涨，公司利润逐月上升，公司强化资本运营管理，通过科学论证，先后控股、参股的几家企业运营正常，投资回报前景看好。五是资金及时支付，利用办公信息自动化系统、网上银行的功能，准确、及时、安全、高效保障资金需求渠道畅通。

为了改变传统的办公方式，规范工作程序，提高工作效率，公司在进一步加强计算机的日常维护管理的同时，加快了计算机信息化工程的进程。与重庆宏声新思维公司一起完善了设备管理、销售管理、采购管理、库存管理、生产统计管理、人力资源管理、办公自动化和财务接口管理等模块，并要求员工尽量“事事都在网上做，少费纸张少用墨”，逐步实现无纸化办公□xxxx年11月，公司通过了重庆市信息产业局组织的信息化工程验收，使公司的工作效率和工作质量实现了新的跨越。

为了确保正常生产和xxxx年初制定的一系列目标指标的实现，供应处全力以赴，认真做好库房管理工作，及时掌握库房物资数量的动态情况，尽量减少物资压库。在采购中，千方百计实现比质比价采购，对采购市场进行咨询了解，逐一排查，分析掌握生产厂家资质和技术力量，从产品的实用性等多方进行比较，保证采购物资的质量。始终坚持减少中间环节，降低采购成本，提高进销差率。通过努力□xxxx年供应处全面完成了年初提出的计划，外购物资按时到货率达到了98、46%，

一次验收合格率达到99%，进销差率1、1%。

为提高产销率和资金回笼率及销售价格□xxxx年公司认真对全国市场需求变化进行分析，准确地把握化肥走势，制定切实可行的营销策略，并根据不同时期的市场销售变化情况，适时调整销售策略，建立诚信的客户网络，不断提高产品在本地市场的占有率。经过一年的努力，公司尿素产销率和资金回笼率均达到100%，在用户心中树立了良好的企业形象和品牌形象，产品销价在同行业中长期处于较高价位。

在新经济背景下，企业要在市场竞争中生存和发展，必须拥有学习能力，一个比竞争对手学得更好更快的学习能力。建立学习型和创新型的员工队伍是企业人力资源开发的重要途径□xxxx年公司根据年初制订的培训计划和各部门工作实际，认真组织开展了中层以上管理人员企业财务管理基础培训，全公司班长以上管理人员综合素质培训，高级工、中级工培训□iso9001质量管理体系□iso14001环境管理体系整合培训和新一轮质量管理基础知识培训，以及企业标准化体系的培训等18项培训，培训内容涉及党和国家的方针、政策、法律法规，生产管理、财务管理、营销管理、劳动保护、民主管理、档案管理、化工专业技术、安全消防知识、以及企业文化建设等。通过培训，既提高了公司员工的综合素质，又实现了企业人力资源的不断增值。

面对市场经济的飞速发展，我国加入wto□市场竞争愈来愈激烈，这也给工业企业带来严峻的挑战。公司作为一个高耗能的化工企业，如何在激烈的市场竞争中赢得优势，围绕xxxx年追求财富化这一目标，抓住发展契机，以求实的精神，扎实的工作作风，灵活的经营战术，不断强化资本运作水平和质量，进行产品结构调整，实施多品种、多元化的经营发展战略，先后出资控股机械公司、农资公司、车用天然气公司、精达化工有限公司，以及参股经营了江津佳禾燃气有限公司、四川开元化工有限公司。目前这些公司(除精达公司外)运营

正常，发展前景较好，为提高我公司的综合竞争实力奠定了基矗。

企业的文化建设是企业发展的催化剂，更是企业健康发展的基矗xxxx年，在公司党委的领导下，党政工齐抓共管，将企业文化建设定格在增强企业的凝聚力和感召力上，把企业精神作为员工的精神力量，紧紧围绕生产经营目标任务的完成，继续深入、持久地在全公司范围内广泛开展了争创文明车间、文明处室、文明班组、文明科室、安全合格班组活动；广泛开展了工会系统建家活动；广泛开展了多种形式的劳动竞赛活动；广泛开展了形式多样的创先争优活动；广泛开展了多种形式的员工喜闻乐见、寓教于乐的文化、体育、娱乐活动。对外树立了良好的企业形象，对内极大地增强了企业对员工的凝聚力，同时极大地鼓舞和调动了员工生产(工作)积极性、主动性和创造性，在公司形成了心齐、气顺、劲足的良好氛围。经过全公司上下一心齐努力，我们公司不仅物质文明建设取得了好成绩，而且政治文明、精神文明建设也成绩斐然。公司继续保持了江津市“文明单位”称号，公司党委连续四年保持了江津市“先进基层党组织”称号，公司工会继续保持了重庆市“模范职工之家”称号，公司团委再次被评为江津市“五四红旗团委”，公司九个处室和3个车间继续保持了文明车间(处室)称号，30个班组(科室)继续保持了文明班组(科室)称号，537名员工继续保持了“文明员工”称号□xxxx年，公司评出两个先进集体，六个先进班组(科室)，十名先进个人。两名员工获特殊贡献奖。他们是我公司众多集体和个人的典型代表，他们为公司全面完成xxxx年的目标任务作出了卓越的贡献。为此，我代表公司党、政、工再次向他们表示衷心的感谢！

xxxx年我们虽然做了大量的工作，取得了可喜的成绩，但在我们的工作中仍然存在一定的差距。其一，部分员工思想观念依然陈旧，转变较慢，工作主动性不强，缺乏进取精神和忧患意识、竞争意识。其二，个别员工综合素质还有待提高，

公司专业技术人才青黄不接。其三，个别管理人员创新意识较差，管理水平偏低，管理工作缺乏新的突破。其四，虽然销售形势喜人，市场占有率有较大提高，但产品单一，终端客户的需求调查、信息反馈欠佳，市场存在潜在的危机。其五，员工培训虽多，但仍存在流于形式的现象。其六，部门与部门之间沟通协调配合欠佳，以致于出现工作脱接、效率低、质量差的现象。其七，管理制度和办法难以持之以恒执行，执行力较弱。存在的上述差距，有待于我们在工作中不断总结、改进和完善。

年底职工工作总结 年底工作总结篇六

伴随着新年钟声的临近，依依惜别了任务的繁重、硕果累累的20xx年正在悄悄的离我们远去，满怀希望与热情的迎来了光辉璀璨的20xx年。

通过公司组织的消防演习，邀请有经验的专业人员亲自来授课，并举行疏散和消防灭火演习，以提高员工的防火素质和自救能力。牢记安全来自警惕，事故出于麻痹，只有长抓不懈，警钟长鸣，才能为企业的发展提供有力的安全保障。

要细致，再细致，要考虑到其中的每一个细节。静下心来思考，充分做好每一项准备，只有做到了最充分的准备，结果就会水到渠成。团队的力量是巨大的。自己的工作只有获得领导和同事的理解和支持，工作效果才会事半功倍。我们都是普通人，都是凡人，都多多少少会存在一点缺点，也许我们对于事物的认识还有些不足，但如果每一个人都多一份自我反思的精神，只有这样才会得到更多人的欣赏。

但我深知自己还存在一些缺点和不足，自身的不足之处也是暴露无疑，虽然年轻充满干劲，但对于工作细致方面和处理一些突发事件上还存在着欠缺，在今后的的工作中，我要努力做得更好，加强理论和实践，不断的积累经验，不断调整自己的思维方式和工作方法，在实践中磨练自己，锻炼自己，

要成为检测中心能够独挡一面的一名员工。

随着公司规模的不不断扩大，可以预料得到我们检测中心的工作将会更加的繁重并且细致化，对我们的要求也会越来越多，这就需要我们更好的充实自己，掌握更加牢靠的专业知识。为此，在今后的工作学习中我将更加勤奋的工作，刻苦的学习，踏踏实实，努力提高自己的理论知识以及工作技能，取长补短，在和同事的交流工作中总结经验教训，共同进步，争取更好的工作成绩，为公司奉献自己的一份微薄的贡献。

新的一年意味着新的起点新的机遇新的挑战。抛弃过去的得与失，新的征途已经指明，新的战斗即将开始。蓝图已绘，战鼓齐响，相信每一位员工定将不负重望，以饱满的精神状态来迎接新时期的挑战，再谱新篇，为雨虹共同创造美好的明天。

年底职工工作总结 年底工作总结篇七

20xx年度，我部在组织资金工作中树立起市场观念，增强竞争意识，拓展服务深度，完善考核机制，较好地把握了工作的主动权。截至今年11月末，全市农村信用社各项存款达*****万元，比年初净增加*****万元，增长率达**%，新增存款占全市金融机构新增存款的**%，达到了历史较好水平。

我部认真贯彻落实上级有关做好信贷支农工作的要求，以发展地方经济为己任，牢固树立为“三农”服务的宗旨，坚持“以农为本，与农共兴”的经营战略，积极拓展信贷市场，充分发挥了农村信用社“农村金融主力军”的作用。截止11月末，全市农村信用社各项贷款余额为*****万元，比年初增加*****万元，其中“三农”贷款余额为*****万元，比年初增加*****万元，占各项贷款余额的**%，今年以来累计投放“三农”贷款*****万元，基本满足了我市农民合理的资金需求，信贷支农水平显著提高，农民贷款难的问题基本得到了解决。

1、采取切实措施，完善工作制度，推动组织资金工作上新台阶。

一是及时掌握组织资金工作的主动权。我们在元月一日就以联社第1号文的形式下达了首季组织资金目标，三月下旬联社又下达了全年组织资金目标，各单位接通知后迅速行动起来抓住春节这个组织资金的黄金时机，取得了工作主动权，到一季度末各项存款就比年初净增加****万元，完成了首季目标任务的***%。二是及时落实存款目标任务，完善奖惩办法。实行了按旬考核、按季兑现的考核办法，今年，我们根据前三年工作量考核考评制度，进一步对《外勤工作量考核办法》进行了修改和完善，在原有对外勤人员信贷资产质量、基本账户开立、信贷基础管理等内容的考核基础上，增加了实行“存贷对应、分别奖惩”的办法，外勤人员年末存款超核定基数的，且超额完成收息任务的部分，按照不同档次分别给予奖励。考核办法的制定达到了提高服务的质量，拓展业务空间，占领农村市场，增加存款总量的目的，进一步激发了信贷员开展组织资金工作的主观能动性。三是开展首季组织资金工作“开门红”竞赛活动，充分调动了广大员工开展组织资金工作的积极性，通过开展此项工作达到了预期目的，首季竞赛活动结束后，联社对完成任务优秀的单位和个人进行了表彰和奖励。四是开展帮扶工作，在第四季度我部每旬及时公布未按序时任务完成目标的信用社和员工的名单，同时与他们联系，帮助他们出谋划策，确保完成全年任务。

2、加大投放力度，积极支持“三农”发展。

今年以来，我们在增加信贷投入的同时，严格把握贷款投向和投量，控制“五大行业”的贷款，遵循区别对待、优化结构的信贷政策，以支持“三农”为重点，坚持把广大农户、个体私营经济、中小企业作为最基础客户，全面支持农村经济发展，推动了农村小康建设。

一是支持农村产业结构调整，培育和发展县域特色农业和区

域主导产业，我们按照“一乡一品、几乡一品”的地方区域发展战略，并结合地方乡镇经济特点，用信贷资金的合理配置引导农民和农村经济部门因地制宜地开展产业化、规模化经营，重点支持了一批品质好、效益高，能发挥地方资源优势的特色农业基地的建设和发展。通过信贷资金的有效支持，到目前，**市以茶叶、菜鹅、蔬菜、奶牛、草席、经济林果、优质稻米等为特色的主导产业已初步形成，基地规模进一步扩大，并把支持农业龙头企业作为载体，既促进产业结构的调整也促进农民收入的增加，辖内**信用社根据草席生产商对传统生产工艺的改造，投放信贷资金，支持了一批个体草席大户生产蔴草席、榻榻米等高档草席产品，扩大种植席草1500亩，带动了全镇草席生产户对产品结构的调整，使**镇已成为全国三大草席生产基地之一。**信用社在深入调查的基础上，向农民投放贷款***多万元，拓植茶园，经济林果，使该乡形成了“南茶北果”的格局，也成为了“苏中茶果之乡”。**的***饲养生猪，年出栏生猪400多头，形成了“自繁、自养、自宰”的特点，降低了成本，增加了经济效益，从而促进了农村经济得到进一步发展和提高。

二是优化信贷资金配置，积极支持地方经济建设。一是支持了政府招商引资项目的发展，**市贝斯特铸造有限公司，落户在**镇盘古开发区，因流动资金用于固定资产投资，影响了企业的生产，信贷员得知情况主动上门服务，通过调查了解，及时发放了流动资金贷款，至今已发放贷款****万元，现企业的经济效益明显提高。今年累计支持招商引资项目贷款达****万元，有效促进了地方经济的发展。二是发放了****万元贷款，支持城市建设和开发。主要是支持了一批为万博房产公司、汽车工业园安置房等成片建设工程提供配套服务的私营个体户，目前为提供砂石等原材料的个体老板已有80%与我们发生了信贷关系，累计投入资金***万元。三是发放了***多万元的贷款，为沿江高等级公路和通村公路的建设添砖加瓦。随着工程的开工，一些乡镇充分利用当地的资源优势，为其提供沙石等原材料供应，我们主动与砂石矿业主和运输经营户联系，深入调查及时解决他们运营的流动

资金，促进了工程的顺利施工。