

大一周报总结 每周工作报告(实用9篇)

总结是把一定阶段内的有关情况分析研究，做出有指导性的经验方法以及结论的书面材料，它可以使我们更有效率，不妨坐下来好好写写总结吧。那么我们该如何写一篇较为完美的总结呢？下面是小编为大家带来的总结书优秀范文，希望大家可以喜欢。

大一周报总结篇一

今年以来，办公室在局党组的正确领导下，在机关各科室、局属各企业的大力支持配合下，紧紧围绕20住建工作要点，内强素质，外树形象，充分发挥承上启下、沟通内外、协调左右的枢纽作用，在管理制度、公文办理、会务接待、信息宣传、后勤服务等方面扎实工作，有效地保证了住建局各项工作的高效开展。

一、上半年工作情况

（一）重新修订完善了机关内部管理制度。针对新形势下局机关管理面临的种种问题，办公室与时俱进，今年以来先后重新修订并下发了《机关车辆管理及安全行车奖励办法》、《关于进一步严格执行公务接待审批程序的通知》、《局机关内部企业人员自主创业暂行办法》、《干部职工学习制度》等一系列制度、办法，对机关车辆管理、公务接待、机关企业人员自主创业、干部职工学习等做出了明确的规定，为全面规范机关内部管理奠定了基础。

（二）做好机关公文传输及材料起草工作。上半年，通过政务协同办公系统及市局网络公文传输系统共接收处理公文700余件，确保了各项工作的及时开展和政令的畅通。做好了各类会议的前期材料起草、会后材料整理工作，先后完成了效能提升工程、招商引资等集中活动的实施方案制定和专题汇

报工作。

（三）努力做好会务接待和市县重点工作考核检查工作。

（四）扎实开展信息宣传工作。年初制定并下发了《关于做好年城建信息宣传工作的通知》，对各科室企业的信息宣传进行了任务分解，并制定了考核和奖励细则。今年以来，全局累计发表信息34篇，其中发表在《中华建筑报》1篇，市电视台1篇，《阳信通讯》15篇，县电视台17篇。

（五）切实做好后勤服务工作。认真做好办公用品的购置和发放，加强机关卫生工作；进一步加强车辆的调配、使用和管理；坚持大礼拜及节假日轮流值班制度，保证在节假日办公室有一名工作人员和一名司机值班，确保了节假日和日常工作的需要；重点工作和重要活动期间，按照要求进行录像、照相，切实做好重要活动重大事件档案资料的收集、整理和归档管理工作。

二、下一步工作的计划

1. 强化办公室牵头作用。加大协调力度，一切从中心利益出发，主动担负起润滑剂的作用，促进各项工作正常、高效运转。

2、做机关的好榜样。转变工作作风，改善服务态度，提高办事效率和服务质量，狠抓限时承诺服务、微笑服务、文明服务。

3、努力做好各项后勤服务，保证中心工作的顺利开展；加强对办公车辆的科学规范管理；加大各项规章制度的制定与监督执行工作，确保全面完成部门目标任务。

4、按照“一岗多责”要求，认真做好局领导交办的其他事务。

大一周报总结篇二

上周在公司的指引下，在部门领导的关心帮助及同事之间的友好合作下，我们的工作学习得到了不少的进步。

一、提高服务质量,规范前台服务。

前台是展示公司的形象、服务的起点。对于客户来说，前台是他们接触我们公司的第一步，是对公司的第一印象，是非常重要的。所以前台在一定程度上代表了公司的形象。同时，公司对客户的服务，从前台迎客开始，好的开始是成功的一半。

有了对其重要性的认识，所以我们一定要认真做好本职工作。努力提高服务质量。认真接听每一个电话，对反应的问题认真解答做好记录同时根据信息涉及的部门或责任人进行调度、传递、汇报。客户来访时我们将时刻注重保持良好的服务态度，热情的接待。在合适的环境下巧妙回答客户提出的问题。做到笑脸相迎、耐心细致、温馨提示等。在业余时间我们将加强学习一些关于电话技巧和服务礼仪知识。不断的为自己充电，以适应公司的快速发展。

二、做好仓库管理，按时盘点仓库，做好物品归类。

严格按照公司制度，做到每件物品进出都有登记。及时查看物品的完好情况，对缺少或损坏的物品及时上报相关部门进行采购或维修。

三，应以大局为重，不计较个人得失。

不管是工作时间还是休假时间，公司有临时任务分配，我们都服从安排，积极去配合，不找理由推脱。

作为华天的'一员，我们将奉献自己的一份力量为公司效命。

平时积极参加公司组织的活动，加强同事之间的感情和部门之间的沟通。并且多了解公司的基本情况和经营内容。为了往后能更好的工作不断的打下基础。

虽然前台的工作有时是比较的琐碎，但大小事都是要认真才能做好。所以我们都会用心的去做每一件事。感谢部门领导的教诲和公司给予我们的机会；通过这将近三个月的工作，我也清醒地看到了自己还存在许多不足，在以后的日子里我们将加强学习，努力把工作做得更好！

四、下周工作计划。

未来的一段时间内，我会按照这个想法努力做下去。曾经的一位朋友对我说过一句话“不断的努力和坚持是一种真正的等待，等来的也许就是属于自己的一个机会”。是啊！我相信这句话，等待，等待的背后是需要不断的努力，始终认为，只要努力了，不用自己去宣扬，自然会有人去说，也自然会有人来认可。现将对于下周的工作计划如下：

- 1、加强本职工作，技能学习使自己本职工作能力得进一步提高于加强。
- 2、树立终身学习的观念，加强自身文化素质学习，不断提高自身素质。
- 3、工作中做到积极主动，团结同事，结合不同的工作环境及个人脾气、性格做好一线工作配合，使各种人际关系更加融洽和谐。
- 4、在工程部工作中，努力熟悉学习工程特点、施工技巧、方法等，提高自己专业水平，为明年工程部工作中贡献出自己的力量。

路漫漫其修远兮，吾将上下而求索，在今后，我将加强自主

管理的意识，勇于开拓创新，加强理论和设计学习，不断提高专业技术水平。也将会遇到很多困难，我相信，在领导关心培养下、同事的帮助下、自己的努力下，我将不断提升自己的工作技能水平和个人文化素质，为企业建设做应有的贡献。

大一周报总结篇三

今年以来，办公室在局党组的正确领导下，在机关各科室、局属各企业的大力支持配合下，紧紧围绕住建工作要点，内强素质，外树形象，充分发挥承上启下、沟通内外、协调左右的枢纽作用，在管理制度、公文办理、会务接待、信息宣传、后勤服务等方面扎实工作，有效地保证了住建局各项工作的高效开展。

一、上半年工作情况

（一）重新修订完善了机关内部管理制度。针对新形势下局机关管理面临的种种问题，办公室与时俱进，今年以来先后重新修订并下发了《机关车辆管理及安全行车奖励办法》、《关于进一步严格执行公务接待审批程序的通知》、《局机关内部企业人员自主创业暂行办法》、《干部职工学习制度》等一系列制度、办法，对机关车辆管理、公务接待、机关企业人员自主创业、干部职工学习等做出了明确的规定，为全面规范机关内部管理奠定了基础。

（二）做好机关公文传输及材料起草工作。上半年，通过政务协同办公系统及市局网络公文传输系统共接收处理公文700余件，确保了各项工作的及时开展和政令的畅通。做好了各类会议的前期材料起草、会后材料整理工作，先后完成了效能提升工程、招商引资等集中活动的实施方案制定和专题汇报工作。

（三）努力做好会务接待和市县重点工作考核检查工作。

（四）扎实开展信息宣传工作。年初制定并下发了《关于做好20城建信息宣传工作的通知》，对各科室企业的信息宣传进行了任务分解，并制定了考核和奖励细则。今年以来，全局累计发表信息34篇，其中发表在《中华建筑报》1篇，市电视台1篇，《阳信通讯》15篇，县电视台17篇。

（五）切实做好后勤服务工作。认真做好办公用品的购置和发放，加强机关卫生工作；进一步加强车辆的调配、使用和管理；坚持大礼拜及节假日轮流值班制度，保证在节假日办公室有一名工作人员和一名司机值班，确保了节假日和日常工作的需要；重点工作和重要活动期间，按照要求进行录像、照相，切实做好重要活动重大事件档案资料的收集、整理和归档管理工作。

二、下一步工作的计划

1. 强化办公室牵头作用。加大协调力度，一切从中心利益出发，主动担负起润滑剂的作用，促进各项工作正常、高效运转。

2、做机关的好榜样。转变工作作风，改善服务态度，提高办事效率和服务质量，狠抓限时承诺服务、微笑服务、文明服务。

3、努力做好各项后勤服务，保证中心工作的顺利开展；加强对办公车辆的科学规范管理；加大各项规章制度的制定与监督执行工作，确保全面完成部门目标任务。

4、按照“一岗多责”要求，认真做好局领导交办的其他事务。

大一周报总结篇四

在这一周的时间里，是我人生中的又一次重大转折，从一名刚毕业的学生转变成一位销售业务人员，回望这一周的成绩，

自己感觉学到的东西不少，但给公司带来的效益却很少。总结之前得与失，为以后的工作做好打算，为明天的胜利做好铺垫。

首先，我很庆幸，我能够在全国知名的驰田改装企业这个大平台上从事销售工作，让我对自己的产品有着足够的信心，同时也让我在面对客户时，无形中多了一份自信和自豪。

再加上公司对销售人员的强有力的支持，让我知道，选择驰田公司是正确的，我愿意把自己的人生理想和公司连接在一起。虽然我对驰田公司来说，只是一名普通的销售业务员，但是驰田公司对我来说却是我人生中的一次新的启航，承载着我的希望和梦想。

其次，来到驰田公司已经有一周了，实际从事销售工作只有3天时间，在这短短的三天中，也让我深刻地认识到了自己的不足，无论是从个人的知识构架上，还是从与客户的沟通交流上，以及自己的工作习惯上，需要我学习的东西太多太多，让我突然之间感到应接不暇。

虽然我也知道冰冻三尺非一日之寒，这是一个需要逐渐积累和不断学习的过程，可是，这些知识明显地影响了我和客户之间的交流，特别是面对专业的知识问题，我不知该如何解释时，失去了一次和客户之间建立信任感的机会，这让我很苦恼。我迫切的希望能够改变这种状况。在处理问题的的时候，我也感觉到自己的经验不足，特别是碰到非客户原因的问题时，不能够很好的解决，我希望自己能够做得更好。

但是，在我感到困惑的同时，我看到的更多的仍然是希望，因为知识可以学习，经验可以积累。而驰田公司搞销售的前辈为我们打下了良好的基础，给客户留下了很好的口碑，而且在我所接触的客户当中，没有客户对驰田公司的产品质量提出过异议，这才是我们不可多得的宝贵财富。

另外，我所负责的十堰小循环区域，也存在着很大的发展空间，像重汽、陕汽、欧曼、特商等很多有待深开发的客户；特别是东风小循环轻量化，车型更新较快，能够很快适合部分区域市场，这让我感到兴奋。小循环的客户现有的也十分有限，挖掘出来的空间还只是很小的一部分，还有一些深藏不漏的小循环企业还有待开发；陕汽、重汽、欧曼更是一片空白，这些都让我对自己的市场充满着希望。并为自己的工作定下了如下几个努力方向：

1、专业知识的学习：我坚信，一个出色的销售业务人员，只有拥有过硬的专业知识，才能够帮助客户解决问题，才能让客户刮目相看，并在彼此之间建立起信任，只有这样，才能培养起客户的忠诚度。在改装知识方面，我不能仅仅只停留在起初的培训学习阶段，我希望自己在业务中不断的升华自己，做到与时俱进。在行业相关知识方面，我会加强和客户交流，不断地向客户学习，了解客户的需求，在学习的过程中注重经验的积累。

2、与客户沟通和交流：有了一定的专业知识，为我和客户的沟通架起了一座很好的桥梁。然而，这还远远不够，很多事情的进展，并不是想像中的顺利，这时如何解决价格、信誉度等一系列的问题需要的是全方位的沟通和了解，如何与客户之间建立起更深层次的关系，把握好客户的动向，需要我用一颗双赢、并注重长远发展的心态来对待，这些需要我在实践中不断地思考、学习和总结，碰到问题时及时向同事和领导请教。

3、良好的工作习惯：做到事事有条理，对于工作中碰到的问题，做到心中有数，清楚明白；在工作中认认真真，积极主动，避免出现因为一时的疏忽而造成的不必要麻烦；把客户的事情在最短的时间内解决。加强与现有重要客户的进一步沟通，在维护好现有客户的基础上，不断地去开发新的客户，对于新项目的进展，做到心中有数。

4、对自己的看法：我一直以工作和生活在这样的一个团体而感到幸福，幸福的同时也有些遗憾。不管出于什么原因或者说是目的，今天能走到一起真的是一种很大的缘分(尤其是我)，但因为个人的利益，总是会发生一些矛盾，这是不能避免的，但应该思考的是，怎么把矛盾愉快的解决掉。常言说：“大事化小”。为什么我们总是把“小事变大”呢?其实很多时间是缺少沟通，希望以后能多沟通。

大一周报总结篇五

一般讲一年过去了，回顾自己的工作，做了些成绩，也还存在一些不足之处，等等这类的语言。

一、对前台工作重要性的认识。

尽管前台工作没有象公司业务、营销、财务等部门对公司发展所作的贡献大、直接，但公司既然设了这个岗位，领导必定认为有其存在的必要性。通过思考，我认为，不管哪一个岗位，不管从事哪一项工作，都是公司整体组织结构中的一部分，都是为了公司的总体目标而努力。对前台工作，应该是“公司的形象、服务的起点”。因为对客户来说，前台是他们接触公司的第一步，是对公司的第一印象，而第一印象非常重要，所以前台在一定程度上代表了公司的形象。同时，公司对客户的服务，从前台迎客开始，好的开始是成功的一半。有了对其重要性的认识，促使我进一步思考如何做好本职工作。

二、努力提高服务质量。

前台的主要工作是迎客，为客户答疑(包括你说的转接电话、收发快件)。因此，做好此项工作，最重要的是服务态度和服务效率。-----接着可以讲自己如何注重保持良好的服务态度，如笑脸相迎、耐心细致、温馨提示等等。提高效率方面，讲自己如何注重办事麻利、高效、不出差错等等。参照首问

责任制的要求，尽量让每一个客户满意。

三、加强礼仪知识学习。

要做好服务工作，光有良好的意识还不够，还必须学习相关的专业知识，避免好心办坏事。如业余时间认真学习礼仪知识，公共关系学。了解在待人接物中必须要遵守的礼仪常识，包括坐姿、站姿、说话口气、眼神、化妆、服饰搭配，以及回答客户提问技巧等等。

四、加强与公司各部门的沟通。

了解公司的发展状况和各部门的工作内容，有了这些知识储备，一方面能及时准确地回答客户的问题，准确地转接电话。如果知识某个部门没人，会提醒来电方，并简要说明可能什么时间有人，或者在力所能及的范围内，简要回答客户的问题，同时也能抓住适当机会为公司作宣传。做好公司部门和客户沟通的桥梁。

五、努力打造良好的前台环境。

要保持好公司的门面形象，不仅要注意自身的形象，还要保持良好的环境卫生，让客户有种赏心悦目的感觉。

大一周报总结篇六

2017年6月19日，总结即将过去，昂首而来的是2017年6月27日，过去的一周内承载着上个月的希望，和本月的不懈的努力。作为一名在网吧工作的普通服务员，我的工作很简单，就是照顾好客人，一般人都可以做好。我也说不上聪明，就在自己的岗位上做好就行了，我也知道自己的能力并不强，所以我一直在想，我只有不断的努力才会有一个比较好的成绩。我在网吧主管领导指导下，在大家的共同努力下，本着对行业负责的精神，立足于为会员服务、开展增值服务、行

业培训、业务咨询、信息交流、行业自律等方面做了大量工作，并取得了一定成绩。现将一年来的工作总结如下： 1. 看到客人进来，热情招待每位客人，时常敏锐观察，当客人呼叫、有示意或在寻望时，要迅速主动询问给予帮助，代步购买饮料、零食等商品服务。2. 工作时间注意自己的言行举止，多微笑、多使用服务敬语、不使用不礼貌用语及恶劣态度对待顾客。3. 网吧高峰期时，应对顾客做耐心的解释，避免跑单和客人不耐烦，努力做好客人上机指引工作，并妥善安排等待上机的顾客并且做好安抚情绪等工作。4. 工作认真细致，与客人建立良好的关系，熟悉老顾客的习惯和喜好，不断听取客人对网吧的意见，及时总结汇报。5. 营建网吧形象推广工作，向顾客宣传网吧特色和活动内容。6. 掌握了解顾客需求，能及时根据顾客需要调整服务内容，遇到顾客提出不合理要求应坚决拒绝，并向其说明原因立刻上报管理人员；7. 了解游戏软件资讯本厅室机器配置，每小时与吧台核对上机人数。8. 负责耐心解决、解答顾客遇到的电脑问题，（遇到解决不了的问题或多次发现共性问题应立刻向技术员反应，并做好相关记录。9. 客人正常上机后尽量避免长时间站在客人身后或长时间聊天。避免聆听客人闲聊。10. 积极清理桌上杂物，主动帮助客人切换积累过多烟头的烟灰缸。11. 协助做好安全防盗工作，遇停电、断网时顾客借故起哄，耐心向顾客解释；若网吧出现客人打斗或争吵事情，应想办法从旁劝阻，实在没办法劝阻的，应第一时间报警并通知网吧主管到现场处理； 12. 熟悉网吧各个安全出口和熟用消防器材，提高安全意识。13. 随时保持整洁舒适的卫生环境，在顾客结帐下机后能提醒顾客不要遗失随身物品，并马上移好凳子、将显示器、鼠标、鼠标垫、键盘、耳机、烟灰缸摆放整齐形成一条线。14. 按程序关闭计算机，检查机器桌椅等设备无损坏，螺丝是否松动。如发现遗失物品应立即交到收银台，不得拘为己有。15. 观察客人使用机器是否得当、机器是否正常运行。保护机器的安全，谨防小偷拆除机器配件，发现配件被偷应立即向主管或经理报告情况； 16. 有准确的时间观念，每班必须提前。17 分钟整理仪容，进行接班准备。交班时需要把当前网吧机器的运行情况说明清楚。

每周工作打算：

- 一、积极开展宣传，树立自由人网吧形象
- 二、拓展增值服务渠道，探讨网吧服务概念。
- 三、协调有关部门，为会员排忧解难
- 四、加强自律建设，树立行业形象

我们的的工作任务很重，我们必须全力以赴才能完成。任重道远，让我们团结一心，同心同德，共同把网吧打造成一个政府放心、群众满意、在会员中有凝聚力的、有特色的服务。

终结日期：2017年7月19日

终结人：肖艳

大一周报总结篇七

通过一周的实习，感觉自己成长了很多，主要在以下四个方面有不少的进步：职业素养、电话销售、陌生拜访、时间调度，以下做详细总结：

一、职业素养

1、衣着言行

西装、领带可以说是基本的，不仅是对自己个人修养的体现，更是尊重他人的桥梁。

2、服务的心态

从细节着手，把自己的办公地点收拾干净，每天简单的事情重复做，归零的心态。

3、学习的能力

这些天，一直在看____，将书中所讲与自己的实际经历相结合，感觉获益很多，销售的目的、沟通的方式、销售前中后所应注意的问题，都让我受益匪浅。

二、电话销售

- 1、约客户见面才是打电话的目的。
- 2、电话销售最大的困难就是短时间让客户产生兴趣。
- 3、话术，也是我要解决的一个问题。
- 4、如何把相关事情不经意的联系到电话目的上来。

总结我这段时间电话销售中出现的问题，主要集中在：

- 1、有在开始时争取别人给予时间的意识，结果在中途导致别人不愿意继续听下去。
- 2、电话一开始就喜欢暴露我打电话的目的，一上来就是直接介绍公司和个人，结果屡遭拒绝。
- 3、兴奋点的调节。前期总是没有找到打电话的兴奋感，直到最后一天才稍微有些感觉，如何把自己调节到最佳状态也是我下一个要提高的地方。

三、陌生拜访

问题调查：前期准备工作不足以及经验的缺乏。

- 1、准备工作不足，表现在对我们海点自身的认识上没有到达一个高度，导致客户提问时不能很快根据情形及时准确作答，同时，还表现在对客户反映的一种估计不足，出发前没有作

出详尽的预计。还有，就是对路线的考虑不周，导致中间出现了很多的差错，结果延误了与客户见面的时间。

2、经验的缺乏，主要表现在一些礼仪的考虑不周上，如忘记同别人交换名片，敲门的高度上等。

四、时间的调度

主要是对我在工作与生活以及学习上的一种时间安排，如何平衡，如何让自己在工作时达到一种最佳状态，同时又能保持生活的愉快以及学习的动力。这个目前还在不断的学习与思考中。

总结：“今日事，今日毕”，是我这一周工作在工作时间方面最大的体会。感觉最重要的还是一种“工作的态度”。要不断的自己“归零”，调整心态，愿意从细微之事不断成长，以及保持一种学习的心态，不断总结、归纳、成长！

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

大一周报总结篇八

尊敬的各位领导，同事：

即将过去的2015年是充实忙碌而又快乐的一年。在这岁末年初之际，回首过去，展望未来!过去的10月份开始，在公司的指引下，在部门领导的关心帮助及同事之间的友好合作下，我们的工作学习得到了不少的进步。

一、提高服务质量,规范前台服务

前台是展示公司的形象、服务的起点。对于客户来说，前台是他们接触我们公司的第一步，是对公司的第一印象，是非常重要的。所以前台在一定程度上代表了公司的形象。同时，公司对客户的服务，从前台迎客开始，好的开始是成功的一半。有了对其重要性的认识，所以我们一定要认真做好本职工作。努力提高服务质量。认真接听每一个电话，对反应的问题认真解答做好记录同时根据信息涉及的部门或责任人进行调度、传递、汇报。客户来访时我们将时刻注重保持良好的服务态度，热情的接待。在合适的环境下巧妙回答客户提出的问题。做到笑脸相迎、耐心细致、温馨提示等。在业余时间我们将加强学习一些关于电话技巧和服务礼仪知识。不断的为自己充电，以适应公司的快速发展。

根据记录统计,2015年我来公司开始：填写钢、铝基价80余次、接待来访客人30余次、订饮用水300余次、做员工考勤表2次、转接电话200余次、更新通讯录3次、快递收发100余次、盘点申购库存3次、收发传真50余次、打印文件100余次、打扫卫生80余次、周末转接电话4次、指纹登记10余次等。

二、做好仓库管理，按时盘点仓库，做好物品归类。

严格按照公司制度，做到每件物品进出都有登记。及时查看物品的完好情况，对缺少或损坏的物品及时上报相关部门进

行采购或维修。根据统计2015年10月份至今共办理各部门各项物品入库20余次，入库物品都配有相应出库记录。

三，应以大局为重，不计较个人得失。

不管是工作时间还是休息时间，公司有临时任务分配，我们都服从安排，积极去配合，不找理由推脱。

作为华天的一员，我们将奉献自己的一份力量为公司效命。平时积极参加公司组织的活动，加强同事之间的感情和部门之间的沟通。并且多了解公司的基本情况和经营内容。为了往后能更好的工作不断的打下基础。

虽然前台的工作有时是比较的琐碎，但大小事都是要认真才能做好。所以我们都会用心的去做每一件事。感谢部门领导的教诲和公司给予我们的机会；通过这将近三个月的工作，我也清醒地看到了自己还存在许多不足，在以后的日子里我们将加强学习，努力把工作做得更好！

四、来年工作计划

2015年已过，未来的日子依然会很漫长，接下来的2013年会如何发展没人能预料，我总觉得所要做的是努力和坚持着，看似容易的一句话，做起来却是相当的不易，不断的吸取，不断的总结，吸取别人的优点，总结自己的缺点，学习别人的优点通过自己的方式表达出来，这就是我做人的观点，未来的一段时间内，我会按照这个想法努力做下去。曾经的一位朋友对我说过一句话“不断的努力和坚持是一种真正的等待，等来的也许就是属于自己的一个机会”。是啊！我相信这句话，等待，等待的背后是需要不断的努力，始终认为，只要努力了，不用自己去宣扬，自然会有人去说，也自然会有人来认可。现将对于明年的工作计划如下：

1、加强本职工作，技能学习使自己本职工作能力得进一步提

高于加强。

2、树立终身学习的观念，加强自身文化素质学习，不断提高自身素质。

3、工作中做到积极主动，团结同事，结合不同的工作环境及个人脾气、性格做好一线工作配合，使各种人际关系更加融洽和谐。

4、在工程部工作中，努力熟悉学习工程特点、施工技巧、方法等，提高自己专业水平，为明年工程部工作中贡献出自己的力量。

路漫漫其修远兮，吾将上下而求索，在来年中，我将加强自主管理的意识，勇于开拓创新，加强理论和设计学习，不断提高专业技术水平。也将会遇到很多困难，我相信，在领导关心培养下、同事的帮助下、自己的努力下，我将不断提升自己的工作技能水平和个人文化素质，为企业建设做应有的贡献。

大一周报总结篇九

生產部xx每周工作匯報報告

致：

2011年第周我的工作總結報告匯報如下：

1、本周我加班工時共計：小時

2、本周以來具體做的工作如下：

周一：

周二：

周三：

周四：

周五：

3、通過本周以來我認為我的工作做的不夠好，以下幾點需要在今後的工作中進行改正：

4、本周全部過去，但以下工作我未完成需要在下周中完成：

5、我認為我的工作已超負荷，需要領導幫手協調，具體請求如下：

6、通過前些周的工作我有以下幾點想法與建議提給領導：

以上6點為我的本周工作總結報告，請上級指示：

此致

報告人：