

康乃馨养殖心得体会与感悟(通用5篇)

心得体会是我们在成长和进步的过程中所获得的宝贵财富。那么我们写心得体会要注意的内容有什么呢？以下我给大家整理了一些优质的心得体会范文，希望对大家能够有所帮助。

康乃馨养殖心得体会与感悟篇一

目前，我国社会经济发展迅速，畜牧业在国家的大力支持下得到了大力发展，畜牧养殖的集体过个人也越来越多。因此，通过多年畜牧养殖的经验，对小型畜牧养殖产业的发展现状进行探讨，提出一些自己的建议。

1 小型畜牧养殖发展现状

1.1 小型畜牧养殖生产成本普遍偏高

(1)材料费，包括畜牧养殖中消耗的精饲料、粗饲料等各种饲料费以及孵化过程中的各项消耗、禽兽医药费等。

(2)人工费，包括畜牧养殖过程中的生产人员的工资、各项福利等。

(3)销售费用，主要指在销售过程中的推销费、销售人员的工资等。

对于规模型畜牧养殖户来说，去除以上正常的成本，企业会获得很好的效益。但对于小型畜牧养殖户来说，养殖成本会大大的增加。因为，规模企业所需的饲料多，批量购买相对便宜，小型畜牧养殖户就自身现状不可能大规模购买饲料，有些小型养殖户用粮食作物代替饲料喂养，大大增加了材料成本。规模畜牧养殖户有专业的饲养人员进行成千上万头牲畜的饲养工作，小型畜牧养殖户只能饲养几头牲畜，这在工作效率上肯定比不上规模畜牧养殖户。

1.2 小型畜牧养殖户技术不够全面

对于小型畜牧养殖户来说，在选择畜禽品种时，由于没有专业人员的指导，不能做到科学的选择。不了解各阶段畜禽所需的生活温度，对畜牧室所处的温度不专业，往往只简单的进行处理。

1.3 小型畜牧养殖户防疫工作不到位

小型畜牧养殖场一般选址不够科学，场内布局规划不合理，缺乏对地势、风向、距离的考虑，排污通道、干净水通道交叉建立，很容易导致病菌传入，发生疫情。

2 小型畜牧养殖前景展望

2.1 加强合作，降低成本

传统的养殖观念在市场经济下已很难生存，小型畜牧养殖户必须改变观念，增强创新意识，用新的生产方式来降低生存成本。这就要小型畜牧养殖户之间加强合作，建议村集体建立养殖合作社，具体的合作方式可以体现在以下几个方面：

(1) 从进购饲料的途径上降低成本，一个村的所有养殖户可以合作对所需的各项饲料进行集体购置，再进行合理分配，降低材料成本。

(2) 分工明确，多家畜牧养殖户对于畜禽粪便的处理等工作可以合作雇用专人定期清理，另外在条件允许的情况下可以扩大养殖规模，充分发挥人工效率。

(3) 根据市场的需求，养殖户共同聘请养殖专家，共同探讨出适合经营的品种，进行集体销售，这不但降低销售费用，还将会提高销售的价格。

2.2 学习养殖技术，自力更生

小型畜牧养殖户虽没有能力雇用专业的饲养人员，但可以从自身做起。可以经常请教专业饲养人员相关知识，并选购畜牧养殖的书籍，学习相关的饲养技术。养殖项目、养殖规模和养殖数量确定后，畜牧养殖技术便成为养殖成败的关键，因此一个养殖村庄必须有一个养殖技术相当强的人员，带动村庄养殖业的发展。

2.3完善畜牧养殖防疫条件

对于畜禽养殖的选址，建议聘请畜牧技术人员进行技术指导，不要因小失大。技术人员会科学的选择地形、地势、与通风的地方。科学的布局才能满足动物防疫的要求。

3结语

目前，我国下大力气加大对畜牧养殖业的扶持力度，提供了大量的补助措施，市场对畜禽肉类的需求也非常大，这就为小型畜牧养殖户提供了良好的发展机会。当今时代，机遇与挑战并存，在市场经济起主导作用的今天，小型畜牧养殖户必须改变传统的养殖观念，增强合作意识，提高自身养殖的技术能力，做好防疫工作，在市场竞争中处于不败之地。

康乃馨养殖心得体会与感悟篇二

有很多的网友和我讨论想创业做养殖致富的想法，我是没有太多的发言权毕竟不是一个成功者。搞了快个年头的蛋鸡养殖，没有什么成就，据我了解情况的，有部分的人是做了几年养鸡赚了一些钱，也因此生活发生了大的改观，但也有些人做亏损了就放弃，改行做别的了。我不想也不愿就此放弃，总幻想能有一天，有一个好的起色，生活也因此发生改变，过上衣食无忧的日子。

养殖本身就属于农业，农业在中国是个传统产业，也是弱势产业，做农民的也是弱势群体，而农产品又具有社会性，所以门槛低，谁想做，都可以随时进来做，由于中国人口众多，小散户型的也自然多，也就形成了非常不稳定的因素，农产品时而高涨，时而低谷不见底，当前的鸡蛋价格就是最好的例子。

我由一个产业工人，回乡创业转换成一个农民，现在成了一个地道的农民，现在也体会到在农村创业，真的不是那央视《致富经》电视节目，其中的致富人物那样的好运气，不是有贵人相助，就是有好的家庭背景，要么就是老天来帮忙。可能在创业之前曾预想过千万次的情形，但现实中还是有很多的无法预料事情。

抛开那些有雄厚资本的，有官方背景的大养殖户不谈，他们都是公司的组织形式了，有相对较好的信息来源和市场把控。就以我来说，上辈几代人都是平民，是没有任何官方背景的，是用积攒了多年打拼的钱来创业，自然钱的数量也不是很多。怀着一颗“自己给自己当老板，自己的给自己打工”的理念之心，想能快速的致富，选择去创业——搞养殖。

养鸡，其实我就选择了一个较低层的位置，这就意味着我的起步点很低，首先，对养殖没有深刻的认识，没有对规模小就意味着收益少的这种意识。当时的出发点就是钱少就做小一些点。农村有句俗语：“一头牛是放，十头牛也是放”。少也是那样做，多也是那样做，因为花的时间和精力是相同的。规模小了，其实也就限制了收入的增长的幅度。

养殖风险大，11月份，我有过三天死六百只鸡，用大的饲料袋子装着抬出去埋了。当时的鸡只有50-60天不算很大，损失不特别重。但是对后期的影响大了，产蛋鸡的数量就少了很多，特别是到了的下半年，蛋价一路高涨，要蛋的电话打爆了，我只有望鸡兴叹。鸡的数量少，产蛋当然少，收益就限定了。

养殖中的风险只有养殖户个人来承担，但上游的药商、蛋商、饲料商，他们依旧要赚钱，他们处在上游。我认识的一个兽药商，我开始养鸡的时候，他是骑着一辆有拖拉机响声般的摩托车，到我这里推销，每次都是笑语盈盈。两年后，他开着一辆“比亚迪”来卖他的药。我依旧，他也依旧笑语盈盈，不过笑得更灿烂了。

按我这样的小规模只蛋鸡，一个生产周期所喂养的饲料大约在20万元，鸡蛋的收购总额大约在30万元，按最低有8%的利润，那么饲料商和蛋商就很轻松的在我这里赚去4万元，他们把风险留给了我，4万元，要知道一枚鸡蛋的纯利润不到一毛钱。需要用多少鸡蛋来换呀，40万枚鸡蛋!即使我没有挣到钱，他们也要从我这里挣到这笔钱。

原来是想自己做老板，自己给自己打工，其实还是为别人打工，处在产业链低端的养殖户为上在产业链高端的经销商打工，只不过是换了一种方式而已，自己的一种心理欺骗。其实我还是在为别人在打工，而且更操心，承担了更多的风险。

总结：创业的第一步是选对项目，正确的项目才是成功的开始，每一个想要创业者，把眼光放在高一些的起点上，有创意的项目上，符合自己长处的项目上，确实找不到好的项目，那就安心的做好当前的工作，把当前的工作做到极致，自然会有成就，也不会比低端的创业差。有人创业搞养殖赚钱了，我做不一定就能赚钱，人与人是不一样的，特别我们这样的平民百姓，创业要慎重。

农村养殖创业心得：借助网络平台多多交流，相互学习进步

回农村老家养殖创业十多年了，在这些年的养殖中，遇到过形形色色的人。有的人吧，说自己也想搞养蝎子，就跟他说养蝎子得先掌握以下技术。有时好心劝他学学技术，给他说如果技术一点都不懂，根本就没法养蝎子，他以为又是骗他的。特别是盲目投资被骗过的，以为别人都是骗他的;还有的

说免费教吗?自己没有钱，要是免费就学学，对这种直接无语，盲目买种蝎被骗几万都有钱，学技术就没钱了;有的说，你就免费教教我吧，我以后买你几千几万只种蝎，拜托，我不是炒种的，我的种蝎大都是自己用，种蝎都很少卖的，即使卖点也赚不多少钱的。

以前也免费教过，确实弊端很多，往往是白浪费时间，费力还不讨好，最后落得一身埋怨。就算免费教了，养好了也不会感激你，养不好了照样这事那事的，不够麻烦的。特别是有的人，还以为免费叫他就是应该的，好像是欠他的一样，还理直气壮。所以，给自己定了个原则，以后绝对不再免费教了，白出力、不讨好，有时真是好心得不到好报。

更可气的，是有些人很不礼貌，有的咨询问题还没有耐心，甚至张口骂人(这也可能是因为讲养蝎子的真实情况，揭露了很多养殖蝎子的内幕，影响了他们的利益，避免不了有同行故意捣乱找事的。早些年在贴吧里发文章，也遇到过这种事情，甚至遭到过几个同行的直接威胁，后来蝎子养殖吧里的文章也都被某些人给删了)。

平时经常发一些关于蝎子养殖的文章，旨在为更多人提供对蝎子养殖的了解，避免更多人盲目相信广告投资失败。希望和我一样农村创业的朋友们多多支持。总之做事对得起良心就行了，我宁愿相信这种人刁钻的人，毕竟是少数;还是通情达理的人多!希望有创业的同行朋友，我们借助网络平台多多交流、相互学习。

猪养殖知识培训学习心得体会

在十月底，按照黄冈市农业局的安排，红安县农业局和畜牧兽医局的组织领导下，我很荣幸参加了为期15天的畜牧养殖业培训班，我认真聆听了各位老师风趣而且又符合工作实际的讲课，在学习过程中，我学习了以下几点：

一是学习创业理念，当前越来越多的自主创业实现再就业，创造了财富。创业不仅实现了就业，还实现了农业新型职业的转换，更加实现了对人生的追求和自身价值。

二是学习创业知识，要全身心投入到学习当中去，学习创业需要的条件，相关政策及法律等知识，避免在创业过程中走弯路，减少不必要的损失，为创业梦想插上有力的翅膀。

三是学习创业的技巧和本领。通过学习和教授专家老师交流。准确把握社会发展的潮流和方向，使我们了解到平时接触不到的知识，纠正了一些我们在工作中的错误，更深层次的加深了理论知识，在实际操作过程中的应用，解开了我们在工作中遇到的一系列实际问题，使我们对现有的工作有了一个全新的认识。

在这次培训当中我被老师的耐心细致的敬业精神和学员的认真积极的学习态度深深感动。宋国盛老师丰富的实践经验，使课堂充满活力，深入浅出的教学方法使我们学习起来没有压力，很容易理解，秦红兰老师讲的《学法用法法律服务进农业》，全面解读了中国共产党十八届四中全会精神，《土地法律法规政策》全面仔细地讲解农村土地流转政策，课堂教学生动活泼，学员们都听得津津有味。通过培训，大家掌握了系统的创业知识体系，清醒地看到自己从事行业的市场形势及创业环境，学习法律知识如何保护自身的权益，更难得的学会了结合自身实际确定决策思维模式，建立专业合作社，为创业综合素质有了很大的提高。

康乃馨养殖心得体会与感悟篇三

在上级有关推动地方特色产业发展相关精神的指导下，杨河乡在本乡举行了肉牛养殖技术培训活动，此次活动已经结束，现总结如下：

以科学发展观为指导，以市场为导向，利用冬春农闲季节，

举行此次培训，在全乡范围内掀起学技能、用技能、促成长的热潮。

此次培训以农村务农劳动力为主，以提高就业能力和创业能力为主，兼顾综合素质的提升。本次培训内容为肉牛养殖技术。

通过培训，使学员掌握肉牛养殖技术，并很快的适应于生产与实践之中。

1、制定方案，完善培训教案。

2、高度重视，建立机制，利用本次培训，全面提升劳动者综合素质和技能水平，积极取得乡领导、村委会的支持，以村民学校为主阵地开展好培训工作。

3、加强领导，加大宣传发动力度

开班前，要求村主任按成教培训要求，做好宣传发动工作，力争保证参训率达到100%，及格率达到90%以上。

4、任课教师要尽职尽责

为做好本次培训，成教教师要树立使命感、责任感，精心备课，认真讲课，做到有布置、有检查、有总结，使培训工作取得良好效果。

5、加强实践指导，做好释疑解答工作。

1、集中培训难度大，经费少。

2、参训农民年龄较大，文化水平较低，对新知识接受能力较差。

康乃馨养殖心得体会与感悟篇四

培训工作听起来很简单，做起来也不难，做好了，不容易。本人已经从事了近三年的培训工作，有过被客户投诉的惨痛经历，也有得到客户承认的心理满足，在此把自己的一点点心得写下来与诸位共勉。培训的技巧不能算博大精深，也算自成体系，自己的这点儿东西就算是抛砖引玉吧。

我们出去讲课，首先想到的不应该仅仅是完成一个培训工作，讲完一堂课，如果这样想，这个工作就做不好了。我自己在出去讲课的时候，首先想到的就是第一要让我们的学员没有白花钱；第二，要让他们得到正确，系统的知识；第三，一定要把培训这么一个简单的工作干出成绩。现在看来，也只有这样想，才能把这个工作做好。

刚才说的的是一个心态问题。另外一个很重要的方面是技术。作为一名培训工程师，我们必须要对自己讲课的内容了如指掌，这是做好培训工作的前提。曾经有一位培训工程师，我问他，”你对j2ee掌握了吗？“，他回答的很精彩”j2ee这么多的方面，博大精深，谁个敢说掌握？“，于是我又问，”那你以前开发过j2ee的应用吗？“，他告诉我没有，”那您怎么讲课呢？“，他回答的更精彩，”一个问路的人问我，到东直门怎么走？我告诉他往东，我需要去过东直门吗？不需要，讲课也是一样，我告诉学生怎么做，需要我亲自做吗？“很精彩的回答，不过可惜的是，这位工程师在他第一次讲课的第三天就出现所有的学生跑光光的情况.....然后不久就被公司开除了。

为什么要讲这个故事呢？就是告诉我们要想把培训课讲好，就必须亲自实践课本里的知识和相关的技术，实践出真知。光说不会练的老师，早晚是要出丑的。学员要知道不是一个方向，方向的东西还用你来说？书店里面一本书只有几十块钱，里面全是方向，我自己看不好吗？为什么要花这么多钱听你的培训？讲课要讲出东西。还有一点要强调的，就是我们作技术

培训的，不是去讲这个产品有哪些技术，支持哪些技术，这个不用我们讲，产品手册里面已经有了，学员也不想听这个。我们要讲技术怎么用，用在哪里，做什么的时候会用到这些技术。我们要给学员路线图，不是地图。

培训老师是一种工作，不过培训老师的工作不是把课讲完，而是把课讲好。我们每个人多多少少都会听过一些培训。当我们对这个培训的印象好的时候，往往都是对这个老师的印象好，而不会是因为课程本身的内容。再重要的内容，再先进的技术，如果讲课的老师照本宣科，语气半死不活、有气无力，说话吞吞吐吐、哼哼哈哈，我们都不会爱听，我们对这个课程的评价也绝对不会太高。课程讲的好的很重要的指标就是说话要流畅，这里有一个前面提到的技术基础的问题，同时还有一个方法的问题。备课是第一步，技术的熟练，并不等于课程的数量，技术好，不意味着课必然讲的好，所以在讲课之前必须要精心的准备教材，细致的备课。但是备课的时候也要注意，备课不是背课。

幻灯上面的每一项，幻灯下面的每句解释都背下来，在讲的时候照着背一遍，一个字不差，有用吗？幻灯上的文字学员自己不会看吗？课是一课一课的讲，不是一页一页的讲，我们备课的目的是能够贯穿起来课程的内容，细致的理解课程，特别地，我在这里建议我们备课地时候问自己一个问题：“编写教材地人为什么在这一页放这些内容？”“如果这样，我们讲的课就能一页一页平滑过渡，学员就会觉得你行云流水，洋洋洒洒。讲课的时候，声音也很重要，记得有一次我去讲课，以前听过我的课的一位柴老师批评我的声音太高了，让我的声音要有高有低、抑扬顿挫，一则突出重点，二则也不会太累。讲课的过程是一个交互的过程，我们在讲课的时候特别要注意学员的反馈，特别要观察学员的表情，如果学员表现出困惑的表情，请务必停下来问一问。即便是学员脸上充满着自信和了解的神色，我们也要经常停下来，问一问。

刚刚开始讲课的时候自己经常要面对一种情况：刚才自己明

明讲过了，怎么这位同学就是没听到呢，就是记不住呢？不由自主的我们会想”怎么回事，这么简单的东西都记不住？“每到这个时候，请换个角度想一想，我们的学员都是成年人，每个人都是有个人，家庭的，公司的一大堆事情缠身，一堂课1个小时，用在听课上，40分钟已经不错了。回想自己上学的时候，专心听课，又能听的进去多少呢？所以讲课的时候特别要把重点多作强调，一遍是不够的，至少两遍，还可以再多。

学生听到了，记住了，也仍然有可能问出简单的问题。为什么？没有理解，理解的不对。每遇到这种时候，我们一定要耐心，没有耐心的老师不是好老师。我们必须要把握一种心态，就是要坚信一点”学生没有听明白，是自己的错。是自己没有讲清楚，是自己用的语言不合适，是自己不了解对方的情况。“首先，学生不明白是正常的，明白人用你去讲？让明白的人继续明白是无用功。

培训老师的价值就在于让不明白的人听明白。我们讲课一定要用学生能够理解的语言来讲课，讲课的时候是行云流水啊。学生一般没有太多时间去仔细琢磨老师的每一句话，所以我们说话如果象咱们某些专家写的书一样，通篇是拗口的复杂长句，怎么能把课讲好。如果这样的长句在读书的时候读到，我们可以仔细琢磨，我们都要仔细琢磨，更何况在课堂上？一下子听不明白的话不要说，不得不说的时侯，要解释。

以前自己讲课没有讲好的时候，去求教过我的姑姑，一位非常有经验的小学老师，她告诉讲课其实很简单，也很难，简单在于原理简单，难在于实现很难，她问我，”如果你现在是一个小学老师，学生问你什么是2，你怎么回答他？“我想了一想，确实不好回答，然后她接着说”你也可以举起两个指头说，这就是2，举起两根粉笔，说这就是2，小孩子能明白吗？我会告诉他，比1多1个就是2。多简单？讲课要有基础，利用基础，在基础之上讲，那才能讲清楚。“然后她又告诉我，”怎么讲1呢？你可以告诉她一根筷子，一个粉笔，不过

小孩子会问，那么考试考第一是不是1呢？这个时候你必须告诉他，1可以表示数量，也可以表示顺序。这告诉我们什么呢？就是我们必须要知道十本书的内容才能把一本书讲好。“最后她又问我，”怎么讲0呢？“我当时很惭愧，因为不能举一反三的知道怎么讲，她告诉我”在一年级的時候，老师会告诉学生，0就是没有；不过到了二年级，0℃却又有了，我们必须告诉小孩0℃有温度。这里就是一个难点的问题，在讲0℃的时候，我们整堂课就是强调，0℃是有温度的，同时0既表示没有，也表示分界。”我们关于讲课的谈话就说到这里，她没有继续讲，但是我有继续想。我想，为什么不在一年级的時候就告诉小孩子0表示分界呢？大概是因为如果一下子给那么多的信息，小孩子接受不了吧，所谓欲速则不达吧。

毕竟我们作为培训工程师，不是给小学生讲课，大概不需要去讲2、1、0，受众的理解力都是很高的。从这个角度来看，我们讲课的难度降低了，但另外在另外一个方面，我面临着新的挑战。

作为一个工作了七年的工程师，我对其他的技术人员做出评价，或者看人的时候总是倾向于首先持怀疑的态度（这大概是因为我持相信的态度的时候总是犯错误吧）。将心比心，其他的技术人员可能也会保持这样的立场。所以我们作为培训老师，一站上讲台面对的可能就是质疑（这一点来讲，我们比小学老师要难受一点，小孩子没有太多的私心杂念，老师的话比爸爸妈妈还好使）。

所以我们必须在最短的时间内把我们的经验，我们的技术，我们的自信展现给学员，让他有个信任。所以我们必须表现出来，因为高超的技艺和丰厚的待遇，我们的生活非常富足（西装，领带，皮鞋）；因为经常讲课，所以对于投影仪的使用非常的熟练；课程内容很熟悉，以至于不需要看幻灯提示；因为自信，所以器宇轩昂，所以声音洪亮。

最后一点想说的就是对学员的问题的态度，这里说的是艰深

的问题。如果学员问了一个自己不会的问题怎么办?如果学员把自己讲课中的错误指出来怎么办?直白的说，其实这是一个让人很没面子的事情。但是正确的态度只有一个，承认自己的无知和错误，然后认真的求解和求教，并及时反馈。我们不需要担心客户会不会觉得自己水平不行，会不会投诉。如果技术好，瑕不掩瑜;如果技术不好，准备的不充分，还死要面子，恐怕更容易被投诉。事情就是这样。不过这些只是辅助手段，归根结底要靠我们的技术深度，对课程的理解，对于学生的反馈的细致观察，授课技巧的灵活运用。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

[点击下载文档](#)

[搜索文档](#)

康乃馨养殖心得体会与感悟篇五

通过之前的课堂教学和实习，我们学到了很多知识，也提升了养殖技能。接下来当然是想见识一下规模化的养殖场了。或许杜老师与我们心有灵犀吧!竟然于2011年6月8日带领我们09级牧医专业的学生参观茂名养殖场，真是太惊喜了。老师真的太好了，在此感谢他一直以来对我们的照顾和关怀。下面就回归正题吧!

我们此次的参观顺序依次是茂名化州桔凤孵化场、化州桔凤

种鸡养殖场和信宜怀乡鸡种鸡繁殖中心。以上养殖场都位于一片开阔地带，空气清新(建议场区周围绿树成荫)，四周人烟稀少。另外他们的养殖方式都是与时代接轨，与农业科技为伍的。他们都很重视疾病防疫的工作，对于他们而言，任何一个外来人员的进入，都是对防疫工作的考验和对养殖场疾病安全的威胁。

在参观地点一时，技术方面，看到的和我们平时所学到的差不多，只不过人家操作熟练且速度非常快，看来我一定要加把劲才能赶上他们啊!接下来就是地点二了，可以说它让我大开眼界，让我认识了好多以前从不知道的设备，例如禽舍通风用大风量轴流风机、自动喷雾消毒加湿降温系统、乳头式饮水器、刮板式清粪机等等，看来我回去之后一定要多多关注科技产品啊!参观到此，我们的肚子已经打鼓了，是时候解决温饱问题。

参观结束了，虽然所到之处不多也不远，但却感到很充实、很愉快，收益也不少，既检验了在校学习效果，又长进了知识。希望以后能够继续有类似的参观见习活动，让大家可以了解所在专业及相关行业现实状况和发展水平，了解企业对人才的需要，进而合理规划大学生生活，全面严格要求自己，不断追求进步，不断完善及超越自己，为能顺利与社会环境接轨作准备。