

2023年烟草述职述责述廉 烟草局销售述职述廉报告(模板10篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看看吧。

烟草述职述责述廉篇一

同志们：

根据会议的安排，我代表公司，就经营承揽工作作个发言。主要是对2019年的经营承揽工作进行总结，查找问题，并结合当前形势，提出实现xx年经营承揽目标新突破的具体措施。

我要讲的主要有下面三个问题：

一、2xx年的经营承揽完成情况

1、基本情况

2xx年，公司共参与资审2个项目32个标段，通过19个项目3个标段，通过率94%；参与投标13个项目2个标段，中标2个项目2个标段；参与议标1个项目1个标段，中标1个标段。中标项目分别为：内蒙古魏家崙露天煤矿矿建剥离工程第一合同段，2661万元；河南新乡块村营至营盘高速公路第7合同段，181万元；重庆鱼洞长江大桥二期工程，1万元。

承揽任务共计3项，合同额3.7亿元，占集团公司下达年度计划3亿元的12.3%。

2. 主要特点

(1)领导重视，组织得力。公司上下统一思想认识，主管领导亲自出面抓经营，分管领导具体落实。特别是在202019年中经营情况极其困难的情况下，公司主管领导更是身先士卒，亲临投标第一线，带领经营人员，认真分析业主、对手的情况，全方位跟踪，及时调整策略，逐步地扭转了一度出现的被动局面。

(2)在建项目实现滚动发展。立足重庆，是我公司的发展战略之一，重庆地区项目的滚动发展，是我公司生存和发展的重要基础。继重庆轻轨pc梁项目之后，重庆鱼洞长江大桥工程也实现滚动发展，因在一期工程中获得好评，业主拟将二期工程交由我公司继续施工，合同额约1亿元。

(3)经营领域实现新突破。2019年下半年，公司一举中标内蒙古魏家崙露天煤矿矿建剥离第一标段工程，领先全集团进入此新的施工领域，抢占了市场先机。经营领域的拓展，为公司的发展找到新的经济效益增长点，注入新的动力。目前，虽然工程不大，但据我们了解的信息，将会有大量的后续工程陆续开工。有了前期工程作为依托，再加上坚持不懈的努力，相信我们在这一新领域将会占领更多的市场份额。

(4)自有资质投标初见成效。202019年底，公司领导决定以自有资质参与南昌昌北高架桥项目的投标并顺利通过了资格预审，这看似很平常的一小步，对我们公司来说，却有着特殊的意义。这是一个良好的开局，是首次以公司自有资质参与投标并有所收获。我们可以以此为契机，今后尽量多用自有资质参与合适项目的投标，逐步减少对集团资质的依赖。同时，在此过程中，慢慢积累经验和基础资料，为将来彻底摆脱资质瓶颈，实现自主投标打下坚实的基础。

(5)基础工作逐步加强，组织机构日趋完善。2019年，在公司领导的关心和支持下，经营部共引进各专业技术人才5人，送

出去培训3人，使经营队伍不断壮大，人员素质持续提高。经营人员实行分工负责，责任到人，多人复核，层层落实的制度，在各项目的投标过程中，努力使经营工作的每一个环节做到“零缺陷”。截止到目前为止，我公司参与的所有投标及资审项目，无一出现低级失误导致废标或资审不能通过。

3、存在的问题

(1) 自揽任务量偏少□2xx年我们实现经营承揽3.7亿元，仅仅是刚刚完成3亿元的承揽指标，并没有太多突破。

(2) 应变能力不足。市场的变化主要体现在几个方面：一是全国各地游戏规则变化较大，不同地区有不同的投标评标办法，更有很多省份对本地企业采取变相的保护(如信誉评价等)；二是许多省份为了与国际市场接轨，采用所谓合理低价评标法，使得竞争更趋激烈，考虑到我公司目前的实际情况，多数标就是知道中标价位，也降不下来；三是现在基本上都采用报价第一的评标模式，从而增加了很多偶然成分。对于以上种种变化，我们虽然有充分的认识，但找不到好的解决问题的办法，被动接受导致中标率偏低。

(3) 资质受限，制约发展。虽然在投标的各个方面做了不少工作，但是由于在资质方面存在着先天不足，我公司在很大程度上必须依靠集团公司的资质，经常与共享集团资质的其他子公司发生冲突，相对制约了我公司经营工作。

(4) 资金压力大，受资金的制约比较严重。我们公司基础比较薄弱，面对招标人动辄几十万上百万的投标保证金，资金压力非常大，特别是部分项目中标后需缴纳巨额现金履约保证金，而且保证金占用时间较长，很大程度上限制了我们参与市场竞争的灵活性和选择性。尤其在2xx年，受世界性的经济危机影响，这一问题更为突出。

二、明确目标，坚定信心，认清形势，应对挑战

2xx年，集团公司下达的经营承揽指标为1亿元，我们的承揽目标是确保承揽4亿元，力争5亿元。

集团公司给我们下达的承揽指标只有1亿元，较往年有所下降，是有其全盘考虑的，我们不必去猜测其含意，但有一点毋庸置疑，我们绝不能只满足于此。也许有人认为集团公司划分给我们那么多铁路项目，应该说，在手任务还是比较饱满的，这种观念比较狭隘。集团公司划分的任务是输血，自主承揽是造血。所以，我们不能太过依赖集团公司，必须要有足够的自揽任务储量，才能保证公司快速健康的发展，才能主宰公司未来的命运。

4亿元这个目标确实比较高，但是作为一家现代建筑企业，没有这个数量的任务承揽，何来的经济效益保证我们实现跨越式发展、争当行业的排头兵。

自行承揽4亿元，在我们公司历史上还从来没有过，不可谓没有难度，尤其是在2xx年的全球经济危机仍在延续，国内经济广受波及的情况下，压力更大。但是机遇也巨大，有压力才有动力，我们要保持情形的头脑，既要看到困难，也要看到机遇。

为了应对危机，提振经济，国家出台了4万亿的经济刺激计划，其中大部分资金投向基建，而且，铁路、公路及交通水运等领域还将继续投资5万亿，可以说□xx年建筑市场投资规模总的盘子是前所未有的。像我们这样拥有人才、设备、技术等优势的国有施工企业，有着独特优势的，是可以在市场竞争中施展拳脚的。从我们公司的情况看，也有着自身的优势□xx年经营承揽任务的实现，在手任务饱满，极大地鼓舞了公司上下的士气，人心稳定，增强了完成新目标的自信心；经营思路的进一步理清，对于市场规律更为深刻的把握，逐步推进着经营承揽的健康发展以及经营承揽领域的广度和深度的拓展；随着经营承揽机制、体制的进一步理顺，公共关系平台的广泛搭建和巩固，为工作的开展提供了更为有力的支撑。为

此，大家要充分认识面临的难得机遇和具备的自身优势，不必悲观失望，不必妄自菲薄，从而坚定完成年度经营承揽目标的信心和决心。

三、把握机遇，努力实现2xx年经营承揽目标的新突破

在2xx年的经营工作中，我们要一以贯之地认真贯彻执行集团公司工作会议精神和经营工作方针政策，以科学发展观为指导，全面实施“十字”发展战略方针，坚持八不揽，保证经营承揽的质量和数量；树立以干促揽、揽干并举，以我为主，拜真佛的理念，多层次全方位地做好经营公关工作，随时研究新情况，解决新问题，优化经营策略，提高标书质量，提升人员素质，真抓实干，为全面提高公司经营工作水平而努力。

1、坚定不移的实现公司既定的经营战略。“立足重庆、兼顾西南、打入华中、挺进西北”，是公司领导集思广益并结合我公司实际情况提出来的经营战略，符合我公司当前的发展实际。作为立足重庆的企业，稳固重庆永远是重中之重，我们要充分依托优势项目和在建项目，深入经营，努力拓展市场，树立重庆的中心地位。同时以重庆为中心，辐射全国，扩大投标范围，走一业为主，多元化经营之路。

2、加强领导，全员参与，实现健康发展。任务承揽是企业管理工作第一要务。我们要坚持以市场为导向，坚定不移地贯彻集团公司“保饭碗、干绝活、栽摇钱树”的十字发展战略，克服困难，灵活应对，扬长避短，创造条件，充分利用一切社会资源，努力营造“全员促经营，人人关心经营”的良好氛围，使全体员工都关心支持经营工作，动员一切力量，全面投入到任务承揽工作上来，努力工作，确保经营承揽新的突破。

3、强化管理，加强经营队伍的整体素质，努力提高经营工作水平。经营工作是一项综合性、连续性较强的工作，对经营

人员各方面素质有严格的要求，我们要走引进和培训相结合的路子，全面提高经营队伍的综合素质和各项业务能力，倾力打造一支具有敬业精神和强烈的事业心，又精通业务和能吃苦耐劳、敢打胜仗的经营队伍。严格遵照执行公司的规章制度和有关规定，除了奖罚严明外，还要坚持以人为本的经营理念，充分相信和理解他们，继续对经营人员进行教育，对经营工作进行指导，提高经营人员的责任心和爱岗敬业的精神，减少工作失误和各种错误的出现，使大家思想端正洁身自好，认识明确，克服工作中的一切困难，无怨无悔，任劳任怨，认真做好投标文件，为经营工作提供合格的基础资料，为做好领导的参谋建立良好的基础。

4、抓好在建工程，促进滚动发展。继续实施区域滚动发展带动经营拓展的战略，充分发挥在建项目在不同区域上的各自优势和堡垒作用，避免经营工作的盲目被动局面，实现经营范围的逐步稳固和扩大，创造更大的经济效益，使经营工作进入良性循环的局面。干一项工程树一块牌子一直是我们企业经营的宗旨，以干促揽是集团公司生产经营工作的大盘子。在建工程做得好，取得良好的信誉和口碑，树立良好的企业形象，才能促进我们的经营工作长足的发展，否则，再好的关系我们也无从利用，失去很多参与竞争的机会。

5、建立广泛灵活、可靠可控的信息系统。一是针对国家是否立项、资金是否到位、以及项目的评标办法等情况进行综合分析，努力提高投标项目的含金量；二是要深入分析业主标底的形成特点和竞争对手的报价特点，并认真加以汇集、储存和研究，不断提高我们的工作水平；三是根据不同的行业，不同的项目，精心编制投标文件，并形成计算机模块化管理。这样可根据不同的项目，在编标时即可调出利用，不仅节省时间，而且可以有效地提高标书质量；四是实施关系网络管理，分门别类地建立起哪些人在哪些区域、哪些行业有哪些关系，要登记在册，形成公关网络。五是处理好“老”与“新”的关系，结识新朋友，不忘老朋友，努力为经营工作营造长期良好的外部环境。

6、管理和利用好自有资质，为企业发展提供活力和空间。一是要管理好公司资质，充分认识到企业资质的重要性，根据市场情况及经营工作需要，及时升级现有的低级别资质，并申报将来有用的资质；二要充分利用好目前已有资质，在满足条件的情况下，尽量多用自有资质投标，增加我们投标的选择性和灵活性。

7、以市场为向导，加强联合，创造最佳经营效果。全国各地的建筑市场仍然不规范，各地的招投标办法也有差异，游戏规则各不相同。因此，企业之间的横向联合已势在必行，各企业之间在社会资源、企业资质等方面互相配合通力合作，已成既定的事实，所以，我们也必须充分调动一切可以调动的因素，实现与社会的资源共享，从而达到经营格局的最优化，创造最佳的经营效果。

同志们，20xx年的经营承揽任务非常艰巨，但我们坚信在公司各级领导的领导和支持下，公司上下一条心，同心协力、全力以赴，我们必将实现20xx年经营承揽目标的新突破。

烟草述职述责述廉篇二

按照县委、县政府安排，我局包抓xx村的精准扶贫工作，现对xx局包扶工作汇报如下：

一、当前工作开展情况

一是成立机构，确保扶贫责任精准。全县“双包双促精准扶贫”工作部署之后，高度重视，及时召开会议，精心安排部署，成立了局长任组长，三名副局长任副组长，局班子其他成员和局属各股室主要负责同志为成员的“双包双促精准扶贫”工作领导小组，领导小组下设办公室，落实了专人具体办公，并抽调2名干部长期驻村开展工作。

二是调查摸排，确保扶贫对象精准。村上在20xx年新一轮扶

贫开发调查的过程中，已经作了大量调查工作，在此基础上，先后三次派出工作人员，深入到xx村对一百多户贫困户家里进行了调查核实，最终识别出全村共有xx户xx人符合精准扶贫条件，并对第一批xx户帮扶对象名单和首批扶贫贷款xx户名单进行了公示，为下一步精准扶贫工作的开展奠定了工作基础。

三是科学规划，确保扶贫项目精准。在摸底调研的基础上，我局及时制定了《xx村双包双促精准扶贫实施方案》，确定了以龙头xx村组发展核桃、牛羊养殖业xx村组发展商贸劳务的产业发展思路，并对未来三年全村的基础设施、产业发展、社会事业、居住环境、人力资源等五个方面的项目进行了科学合理的规划，目前规划文本已经完成。

四是干部包抓，确保示范带动精准。按照科级领导帮扶2户，一般干部帮扶1户的要求，采取抓点带面，示范带动的模式，首轮由、镇、村干部共包抓42户精准扶贫示范户，协助贫困户选准项目，提供技术，发展产业，协调x银行为符合条件的贫困户配套3-5万元的扶贫贴息贷款专项资金，充分调动群众发展产业的积极性，力争通过一对一包扶，使贫困户都能够顺利脱贫。

二、当前项目投资完成情况

20xx年计划在x村实施的x个项目，目前有x个已启动实施，累计完成投资x万元，其中投资x万元新修x米河堤工程已基本完工xx户发放名单已确定；危房改造、移民搬迁、新修便民桥等其他项目也正在积极谋划中。

三、明年工作打算

一是完善实施方案，科学制定发展规划。我局将结合实际情况和中、省、市、县有关政策，科学定位，合理确定产业发

展思路，进一步完善该村精准扶贫实施方案、三年发展规划和20xx年度精准扶贫计划，为x村的整体发展和x户贫困户脱贫致富开出实实在在，操作性强，能够实现的好“方子”。

二是创造工作条件，抓紧实施帮扶工作。结合我局分户帮扶方案，创造条件，落实驻村联户帮扶机制，让帮扶干部深入帮扶户一对一制定帮扶计划，真帮实干，尽快让贫困户早日脱贫。

烟草述职述责述廉篇三

(x月)

今年以来，在市局党组的正确领导下，在区局(分公司)广大干部职工的关心和支持下，我认真贯彻市局的各项要求，严格按照区局党组的分工，紧紧围绕无锡烟草“率先发展，走在前面”的总目标，勤奋工作，锐意进取，充分调动全体员工的积极性、主动性和创造性，较好地完成了市局党组交办的各项目标任务，有力地促进了烟草持续健康发展。现就一年来本人履行职责和廉洁自律的情况，简要向大家作一个汇报：

一、加强政治理论学习，不断提高自身素质

目标，找准措施，争当“三个楷模”。学习过程中，我坚持学以致用学风，做到理论与实际、学习与运用、言论与行动相统一，做到学以致用、用以促学、学用相长。作为一名基层主管，自己带头践行“235”和“三解三促”活动，当好表率、做好示范、树好榜样。工作中，做到“三个结合”，切实抓好市局党组各项决策部署在的贯彻落实，以自己的实际行动为无锡烟草“率先发展，走在前面”多做贡献。

一是将知识学习与能力提升相结合。加强学习，注重知识更新，更加注重能力提升、本领提高，不断增强管理团队的理

论水平，解决问题的能力 and 应对复杂工作局面的能力。今年以来，我多次到基层服务站进行调研，专门召开“中队长、市场经理”会议，组织专题培训，针对各稽查中队、客户服务部发展不平衡的问题，找方法，寻对策，特别是引导中队长、市场经理强化自身学习，注重能力养成，不断提升学习、管理能力。

作“上水平、创一流”的十个问题，并制定了相应的措施。通过此次活动，我局紧紧盯住兄弟单位的先进经验及工作方法，紧紧盯住自己的薄弱环节和存在的问题，创新思路，大胆工作，积极完成了市局下达的多项任务指标，全体员工精神状态好、工作热情高、人人都愿为无锡烟草的发展多献一份力量。

三是将个人学习与团队学习相结合。我牢固树立“率先垂范”观念，通过个人能力的提高，来提高团队的整体能力，使学习成为干部职工的自觉行动，还积极发动党员干部在工作中身先士卒、作好表率，以强烈的责任感和使命感，切实做到带头学习提高、带头争创佳绩、带头服务客户，以自身行动带动和影响广大员工积极投入到各项工作中去，积极构建学习型企业，打造学习型团队。

二、全面落实市局党组的决策部署

一是持续提升市场营销能力。今年上半年，卷烟市场总体处于比较低弥的状态，卷烟销售形势不容乐观，中高档卷烟的市场价格一直处于低位水平。面对困难，始终坚持以服务客户为核心，以客户满意为标准，紧紧围绕“卷烟上水平”的战略任务，迎难而上，狠抓品牌培育，强化零售终端建设，提升队伍素质，不断推动市场营销上水平、创一流。1-10月，累计销售卷烟3.48万箱，同比增长2.2%；其中销售重点骨干品牌卷烟3.07万箱，较去年同期增幅5.9%，卷烟销售结构为132元/条，经济运行质量在高基数下继续稳步提升。

二是严格履行专卖责任加强市场管理，专卖管理成效显著。紧紧围绕市局专卖管理工作的要求，瞄准新目标、落实新要求、促进新提升，按照“打牢基础、讲求质量、增强素质、争先进位”的基本思路，专卖内管、市场监管、卷烟打假和队伍管理等各项工作得到扎实推进，取得明显成效。1-10月，共计查获各类案件526起，其中1-5万元262起；5万元以上45起；50万元以上2起，查获卷烟数1022.96件，收缴各类罚没款118.65万余元。

三是不断提升基础管理水平。持续推进“总成本领先战略”，将贯标工作作为加强企业管理的基础性工作来抓，健全规章制度，规范工作程序，提高工作效率，形成按制度办事、按程序办事、按标准办事、按职责办事的良好工作秩序和内部环境。落实持续改进的要求，突出责任落实、督促改进创新提高，推进质量职业健康安全体系有效运行。加强制度建设，健全二、三级考核体系，考核范围全面覆盖了专卖岗位、营销岗位、驾驶岗位、综合岗位、管理类岗位。每季度末将全体员工的季度排名考核情况进行公示，将考核结果与员工季度奖金直接挂钩。强化费用预算，积极做好每月的费用执行情况的自查工作，扎实搞好费用预算执行过程管理，逐月、逐项分解费用指标，做到没有预算，不得支出，确保预算管理的严肃性。

岗位练兵活动，全面提升各岗位人员的工作技能，达到“内强素质、外树形象”的目的。加强企业文化建设，围绕省局“同心”文化体系，积极开展各类主题教育，深入推进行为规范落地工程，进一步加强7s现场管理，引领员工的价值取向，提高员工的敬业精神，规范员工的职业行为，推动文化建设向文化管理的进步。深入开展创文明单位活动，积极开展“道德讲堂”、参加慈善捐款、结对共建等社会公益活动，展示责任烟草的良好社会形象。

三、不断强化自律意识，做清正廉洁的表率

烟草述职述责述廉篇四

尊敬的各位领导、同事们：

大家好

过去的一年，在局领导和专卖科的正确领导和各位同仁的帮助下，第三稽查分队专卖管理所以良好的精神状态和务实的工作作风，廉洁自律，依法行政，树立了专卖执法人员的良好形象。一年来，在专卖科的正确领导下，我带领全所人员认真加强政治、业务知识的学习，牢固树立责任意识，立足本职，求真务实，严格管理，热情服务，完善自我，严格遵照执行局、专卖办布置的各项工作。下面就一年来的工作、学习情况进行汇报，恳请各位领导和同事批评指正：

一、年度履职情况

回顾一年来工作的主要经历，可以用三句话来概括：履职尽责，踏实做事；以身作则，积极进取；廉洁自律，按章办事。具体体现在：

(一)以德为先，加强学习，不断提高了自身综合素质

“理论认识上深刻一层，工作实践上领先一步”这个道理，使我深刻的认识到：加强政治理论学习，要与现实的道德行为结合起来，做一个德行高尚的人，使自己的“德”与“行”都能适应岗位、适应同志、适应领导、适应时代的要求。一年来，我不断加强自身党性修养，增强了党性观念、全局观念、纪律观念，思想上与分局党组保持高度一致；不断加强业务知识学习，吃准吃透行业相关政策及文件精神，提高了自身的业务管理水平，组织协调能力，综合分析能力以及处理问题的能力，适应了行业不断改革发展的新形势。

守土有责，内管外打，重抓市场监管、提高市场净化率

13年第三稽查分队改变以往的管理模式和管理

理念。在管理模式上，有针对性抓大放小，在管理理念上，转变被管理者角色，拉近客我关系。一是对大户、违规户进行重点检查、突击检查，对守法户开展例行检查、服务相结合；二是集镇、沿路和边界相兼顾，横向到边，纵向到户，确保达到了局要求的稽查到位率；三是加强节日市场、集会市场的监管，堵塞漏洞；四是发挥客户经理和零售户、群众的作用，为市场净化提供有效信息；五是利用市场走访采集信息和网上办公平台相结合，增加市场检查的准确性和针对性；六是加强与辖区其他执法部门的配合，共同净化市场。七是按照内管规范流程，加强了零售户核量监管，做到任务落实到岗，责任落实到人，有效遏制了不规范经营行为。

(二) 队伍建设不遗余力，努力提升队伍素质

满怀激情干事业，谋近虑远不懈怠。我时刻提醒自己，工作必须做到精细实，必须时时刻刻在基础工作上下功夫。在队伍管理上，我充分调动分队队员积极性，提升队伍建设：注重细节促队伍，把责任担起来；注重规范促管理，让思想活起来；注重素质促奉献，把形象树起来。

廉洁自律，找准定位，切实履行好自己的职责

一身正气铸行风。我始终以一个共产党员的标准来严格要求自己，在工作中，能够严于律己、率先垂范。定期开展作风纪律学习培训，要求大家时刻谨记共产党员的优良传统，依规办事，防腐拒变。无论是行政处罚案件的处理、还是行政许可证件的办理，我都始终坚持依法行政，做到了廉洁自律、不循私情，始终以强烈的事业心和责任感、饱满旺盛的热情投入工作，力争用自己的行动感召人，用自己的形象影响人，用自己的诚意打动人。13年带领全所人员圆满完成了上级领导交办的目标任务。

二、工作中存在的不足及今后努力的方向

论学习系统性不强，不能持之以恒，理论学习的深度和广度不够。二是在案件查处力度方面还有待提高，有效经营案件能力尚待加强。三是挖掘、发挥队员潜能的水平较低等。检查剖析自身存在的问题，在今后的工作中，我决心从以下几个方面努力改进，提升大杨所的工作水平：一是进一步加强理论学习，不断提高自身素质、强化责任意识。二是加强组织协调能力，加大与辖区公安、工商等部门的协调配合，落实案件查处。三是强化绩效考核指标开展日常工作，确保工作的严格规范。

三、14年工作思路

(一)、带好一支队伍

- 1、强化细节管理，落实局各项制度。严格按照工作流程开展各项工作。
- 2、市场监管：围绕“打真、打假、打寄递”，以打击真品卷烟非法流通卷烟为重点，服务守法户，打击违规、批发户。积极推进辖区市场净化率，发挥专卖管理员职能。
- 3、内部监管：按照内管要求，进一步突出监管重点，切实履行好内管职责。及时做好对内管预警信息的调查核实及处理。
- 3、许可证管理：重点做好对新增户的实地核查及零售许可证的后续监管。
- 4、无证户治理：认真梳理无证户档案，从打、疏、控三个方面全面加强治理，重点打击集镇、沿路公开摆卖行为。
- 5、专销结合会：专销结合，根据零售户分类，以及销售情况每月有针对性的召开座谈会，广泛收集信息，真正达到专销

结合信息共享目的。

6、积极配合营销部门，确保全年销量任务的完成。

7、加强日常安全管理，确保全年安全无事故。

烟草述职述责述廉篇五

尊敬的各位领导、各位同志：

本人于xx月xx日调任市烟草专卖局(公司)，担任副局长、副经理、党组副书记，主持全面工作。半年来，本人能够紧紧围绕市委、市政府的中心工作，严格落实党风廉政建设责任制，认真履行工作职责，较好地完成各项目标任务。现按照xx号文件要求，将本人的勤政廉政情况报告如下：

作为一把手，我始终不忘肩负的职责，带领全系统深入贯彻落实市委三届四次全会精神，始终以“坚持好快干、跨越不动摇”为工作导向，牢固树立“我能、我行、我成功”的强势心态，积极应对复杂多变的经济发展形势，确保各项目标任务的实现。

1、突出服务，全力保证卷烟市场供应。6月份到后，我首先深入全市开展市场调研，掌握市场动态和客户需求，推进“按客户订单组织货源”工作，带领相关人员分别与上海、浙江、湖北、云南、江苏等卷烟工业企业协调卷烟货源，并引进卷烟新品牌11个、规格12个，保障了卷烟市场供应有序。

部署推进以“网上订货、电子结算、现代物流”等为主要特征的卷烟现代流通模式，提升了卷烟营销信息化程度，提升了服务卷烟客户的软实力。坚持市场导向和客户导向，进一步将卷烟品牌向全国重点骨干品牌集中，保持卷烟零售价格总体稳定，保证了消费者购买卷烟的便利性、选择度和卷烟零售户的合理收益。

2、强化监管，始终保持打假高压态势。以创建全行业优秀县级烟草专卖局为抓手，部署开展“烟草系统依法行政示范群”创建工作，巩固了市场执法主体地位，提升了烟草专卖管理能力。创新市场监管方式，对零售户实施分类管理，实现了有效管理和重点监管，卷烟市场净化率保持在98%以上。1-10月份，全市查处违法卷烟453起，同比551起，下降17.79%；依法暂扣卷烟808.11件，同比758.86件，上升6.49%；破获网络案件5起，涉案总金额达5000万元，其中公安部挂牌督办案件1起，省级挂牌督办案件2起，拘留26人，逮捕6人，判刑8人。

3、强化责任，切实服务经济社会发展。始终把服务经济社会发展作为工作的重中之重，加强责任烟草建设，积极回报社会。充分依托第十协作组搭建的招商引资平台，全力协助经贸委等部门招引“xxx项目”，完成了年度招商引资任务。积极争取省烟草局支持，追加二期投资万元，建成全市“卷烟物流中心”，实现了全市卷烟配送“统一分拣、集中配送”。选派中层干部驻村扶贫，无偿捐助10余万元帮助扶贫村发展，促进了扶贫村脱贫致富。

1、学以致用，自觉规范从政行为。积极参加“学习实践科学发展观”活动，学习“三个代表”重要思想，贯彻科学发展观，在思想与工作上，始终与党组织保持高度一致，做到坦荡做人、依法办事、执政为民、清正廉洁。利用业余时间，加强法律、经济、管理等方面知识学习与积累，拓宽视野，开阔眼界，当好干部员工榜样和表率，引导和带动了烟草学习型组织、学习型员工建设。

2、廉洁自律，始终保持勤廉作风。严格执行党的纪律制度和廉洁从政的相关要求，树立正确的世界观、权力观、地位观、利益观，做到自重、自省、自警、自励，自觉接受党组织和群众的监督。严格遵守政治纪律，维护班子团结，带头严格执行*集中制，充分发扬*，广泛征求班子成员及各方面的意见和建议，促进决策*、科学。本人没有违反领导干部廉洁从

政规定的情况。

来到虽然已经半年，但忙于日常繁琐工作事务较多，对市场的调研不够。下一步，我将进一步加强理论学习和党性锻炼，工作重点前移，工作重心下沉，更加注重对市场的把握，更加突出对基层的服务，努力在新的年度实现新的更大进步。

谢谢大家！

烟草述职述责述廉篇六

尊敬的各位领导、各位同志：

自20____年____月到工作至今已经一年多的时间，根据市局(公司)党组关于干部述职述廉的有关要求，现主要将担任副局长以来的情况作个汇报，请各位领导及同志们评议。

一、立足岗位、履职尽责

自担任副局长分管专卖科和办公室工作以来，在党组的正确领导及全体同志共同努力下，工作取得了一定的进展，主要体现在以下几点：

(一)、精心组织优秀县级局创建

面对创建工作任务重、标准高、时间紧的要求和实际，学习借鉴兄弟单位的经验，紧紧围绕省局优秀县级局创建评价标准，对平时工作中覆盖不到的死角，一一加以对照，将评价标准的理解提到新的高度。以痕迹管理为抓手打牢工作流程规范的基础，从专卖队伍建设、内部监管、市场监管、证件管理等方面查找与优秀县级局的差距，按照创建内容，逐项抓好落实。经全体专卖同志的共同努力，各项工作都在原有基础上实现了新的提高。

(二)、打假破网取得突破

____年，紧紧围绕“端窝点、打源头、破网络、抓主犯”的工作方针，始终坚持高压打假态势，一把手亲自指挥，主动出击，在公安部门的配合下，共破获两起涉烟违法犯罪案件，其中一起真品卷烟案件、一起假冒伪劣卷烟案件。查获非法卷烟4293.4条，涉案案值348848.7万元，目前已逮捕3人，有力地打击了卷烟售假违法人员的嚣张气焰，市卷烟市场进一步得到净化。

(三)、市场监管有新发展

根据上级部署及要求，狠抓专卖市场监管新模式的落实。组织印制了2174张卷烟消费明白卡，全部发放到位；抓好区域联查及无证无照户取缔工作的落实；积极协调市政法委、市政府，建立烟草市场“三级联管”联合执法长效机制，精心组织召开联席工作会议，共聘请烟草市场协管员431名，覆盖整个乡村的管理工作模式和运行机制基本形成。

(四)、规范行政执法行为

为规范烟草专卖行政处罚自由裁量权行为，保证严格、公正、文明执法，促进依法行政，严格树立“文明执法、依法行政”理念，并制定《市烟草专卖局行政处罚自由裁量权基准制度(试行)》，并报送市法制办备案，同时坚持重大行政处罚集体讨论原则。全年无诉讼、复议败诉案件的发生。

(五)、深化安全文化建设

以“四个一切”为指导，继续深化沧烟安全“零”文化建设，切实加强安全管理。坚决落实车辆检查、电路电器等隐患的排查，共组织排查出安全隐患8处，整改率达到100%。组织成立安全管理qc课题小组，同时组织多样化员工安全教育，职工的安全意识进一步巩固，全年未发生一起安全责任事故。

二、自我约束、严格自律

作为一名领导干部，时刻以共产党员的标准要求自己，严格遵守党的各项纪律，在思想上与两级党组保持一致。在处事为人上，坚持诚实做人、踏实做事，始终以强烈的事业心和责任感、饱满旺盛的热情投入工作；在处理工作关系上，把握自己的角色定位，自觉地维护大局、维护团结。平常注意做到常思贪欲之害、常怀律己之心，不该拿的坚决不拿。在一次执法中，严词拒绝了违法者的现金__，依法依规实施了处罚。自我回顾检查，没有任何违反关于党员干部廉洁从政和国企干部廉洁自律有关规定的行为。

三、克服不足、努力提高

对照岗位职责，认真反思自己的工作，还存在诸多问题和不足，概括起来主要有两个方面：第一理论及业务知识学习不够扎实，系统性不强，不能持之以恒。第二面对工作压力和出现的问题，不能完全做到冷静思考、沉着应对，时常表现出急躁情绪，有时要求过高、态度过激、方法欠妥。

各位领导、各位同志，我将把这次述职评议作为对个人监督和帮助的一次极好机会，进一步总结经验、克服不足，以求新、求变、求突破，争高、争好、争一流的工作热情，为推进烟草发展做出新的贡献。

谢谢大家！

烟草局副局长述职述廉报告3

烟草述职述责述廉篇七

尊敬的各位领导、同志们：

近年来，我在市局党组的爱护和培养下，在射阳、滨海两局(公司)广大干部职工的关心和支持下，坚持学习和贯彻科学发展观和正确的政绩观，勤奋工作，锐意进取，不仅较好地履行了自己的工作职责，而且也使我从一名分管业务负责人成长为一名单位负责人。现将二年来的工作情况，简要向大家作一个汇报：

一、加强政治理论学习，努力提高自身政治理论和思想道德水平

认真学习了“三个代表”重要思想、党的十六届三中、四中全会精神和行业的改革发展政策等，不断用马列主义、“三个代表”的重要思想等科学的理论武装自己的头脑，坚持正确的政治方向，自觉遵守党的路线、方针和政策和省、市局党组的决策，始终以一个优秀共产党员的标准严格要求自己，不断加强自己的党性修养，增强了党性观念，全局观念，纪律观念，群众观念，确保政治敏锐，思想创新，始终与党的路线和行业发展战略保持高度一致。

二、加强业务知识学习，不断提高总览全局和驾驭市场的能力

在射阳分管业务工作，尤其针对网络建设工作是一个不断发展的过程，新鲜事物层出不穷，很多工作没有现成的经验可以借鉴，平时非常注重业务知识的学习。凡是上级局(公司)关于网建方面的文件及有关材料都认真地反复学习和探讨，直到充分领会其实质。还积极参加各种学习培训活动，重点学习了市场经济学、现代营销学、企业管理、物流管理、客户服务理论和一些办公自动化知识，拓宽视野，解放思想，更新观念，进一步提高了自己的业务理论水平和组织领导能力，以更好地为我县的营销网络建设工作服务。由于我采取了边学习、边总结、边提高、边指导的方法，有效地提高了自身的组织协调和创新能力，为网络建设工作健康稳定地发展作出积极的贡献。

在滨海，我打破传统的学习习惯，赋予学习以新的内容。一是注重对自身的完善和提高。不局限于一般意义的获得知识和信息，更侧重于健康品格和心态的培育，侧重于学习习惯和能力的培育。二是加强与工作不可分离的学习。学习工作化、工作学习化，将学习融入到经营管理目标、客户关系管理、网络建设和管理现代化等各项工作当中去，而不是把学习与实际工作割裂开来。三是突出团队学习。我通过个人能力的提高，来提高团队的整体能力，使学习成为干部职工的自觉行动。

通过不断地努力学习，我提高了自身的业务管理水平，组织协调能力，综合分析能力、处理问题的能力和决策能力，适应了行业不断改革发展的新形势。

三、围绕本职工作，不断创新进取，各项工作均取得长足进步

无论在射阳分管业务工作，还是到滨海主持全面工作，我都坚持本着对事业高度负责的态度，任劳任怨，吃苦钻研，开拓进取，各项工作均取得优异成绩。

在射阳工作期间，我着重抓好三项工作：一是优化流程提升质量。在省、市局(公司)统一部署下，按照“巩固、完善、提高、创新”的要求，坚持优化资源配置，实行节约化经营原则，打破常规实行“四员联动”，提高了工作效率，降低了运营成本，网络运行质量和对零售终端的控制力显著提高。

二是多措并举推广两电。通过电视、报刊宣传和客户经理、稽查人员上门宣传，实施“电话订货、电子结算”，以年度换发证为契机，提高换发证门槛，射阳的电话订货率、电子结算率分别达到100%。

三是强化服务凝聚客户。为提高客户依附度、满意度和忠诚度，建立了一套客户分类标准和诚信管理体系，改变紧俏烟

差别供应为普供制，畅通客户沟通渠道，设立800投诉电话，提高客户对烟草工作的理解支持，网络凝聚力显著提高。

通过不懈的努力，使得射阳网建工作在通过省局(公司)第一轮网建验收成绩列全省县级公司前茅的基础上，不断提高服务水平，创新运行模式，优化业务流程，并坚持以铁的纪律规范网络运行，被市局(分公司)作为网建样板，许多创新性做法得到市内外推广。

到滨海主持工作以来，我更是殚精竭虑，各项工作取得了长足的进步：一是局机关(公司)干部职工的作风大为改观。琢磨人的少了，琢磨事的多了；拆台的事少了，补台的事多了；忙应酬的少了，办实事的多了，工作热情空前高涨。

二是企业文化建设特色鲜明。我到滨海一上任就确立了滨海烟草新的企业精神和企业目标。企业精神为：务实、奋进、和谐、一流；企业目标为：建一流的‘班子，建一流队伍，树一流形象，创一流业绩。我要求所以干部职工都要把它作为自己的座右铭，作为考虑问题、处理事务的出发点，作为奋斗目标和工作标准。要用新的企业精神和企业目标来统一思想、凝聚人心、激励干劲，真正形成了加快滨海烟草事业发展的强大精神动力。

三是网点布局更趋合理。先后撤销12个网点，成立一个客服中心、一个物流中心、3个客服部。

四是“两电”模式稳步推进。电话订货率都达到100%。

五是网络资源不断优化。卷烟零售户从底的4200户降为户；送货线路由12条精简到8条；集中配送不断完善，实行准军事化集中管理，提高了效率，降低了运营成本。

七是强化管销网络运行模式，实行“四员联动”。按照比例配置客户经理、电访员、送货员和稽查员，实行“四员联

动”捆绑考核，网络运行质量明显提高。

四、加强党性修养，坚持廉洁自律，树立良好的领导干部形象

一是提高防腐拒变能力。认真学习两个条例、领导干部廉洁自律规定等有关精神，积极参加党风廉政建设图片展和“示范与警戒”电教月活动，并结合《党风廉政建设责任制》的相关要求，严格要求自己，带头清正廉洁，管好自己的人，自觉做到政治上坚定，经济上干净，工作上实干。针对过去规章制度只是挂在嘴上，写在纸上，钉在墙上，在实际工作中难以贯彻落实的情况，我与局(公司)其他领导班子成员重新研究出台了《关于管销网络运作中违纪违规行为的处罚规定》、《日常管理制度》、《阳光采购制度》、《考核管理制度》等一系列规章制度，并改革了费用审批制度，规定正常的费用支出由法人代表一支笔审批，彻底堵塞了不必要费用支出的漏洞。所有规章制度出台后，我在全体职工大会上公布，要求所有人都必须按照制度办事，制度面前人人平等，无论是正式职工，还是聘用职工，只要违反制度，都要对号入座，严惩不贷，决不手软。二是坚持过好组织生活。

严格按党章规定和组织要求去做，进一步增强党纪、政纪观念，自觉把自己置身于党和人民群众的监督之下。三是严格廉洁自律。按照领导廉洁自律有关要求和规定，始终做到自尊、自爱、自省、自警和自律，既管好自己和子女家属，又管好分管的党员干部和其他同志，时刻保持清醒头脑，不松懈麻痹大意，做到警钟长鸣，坚持做到“手不伸，嘴不张”，认认真真办事，清清白白做人。我的小家庭在射阳，妻子和女儿利用节假日在看望时，往返都是乘坐公共汽车，从来没有一次派单位的公车接送。

四是注重表率，起模范带头作用。我公开为自己定了一个严格的标准：一切向我看齐；要求别人做到的自己首先做到，要求别人不做的自己首先不做；堂堂正正做人，清清白白做事。

我对局(公司)领导班子其他同志的要求是：各负其责，明确责任，认真抓好分管工作；恪尽职守不缺位，团结协作不越位；一级抓一级，一级对一级负责，层层抓落实。在我的影响下，目前，整个班子的团结意识得到空前的增强，大家心往一处想，劲往一块使，表现出强大的战斗力、凝聚力、向心力。五是坚持民主集中制原则。积极开展批评和自我批评，摒弃“事不关己，高高挂起”的个人极端主义，在分管范围内广泛地开展谈心活动，及时沟通思想，消除和化解矛盾和隔阂，增进理解，加深感情，诚心倾听他人意见，倡导有意见当面提，反对背后说三道四。

同时，加强自身修养，端正言谈举止，努力树立良好的公仆形象。六是在本职工作岗位上放手大干，无私无畏，不患得患失。凡有利于企业发展的，有利于党和人民利益的，该干就干，从不推诿、退缩。在工作中坚持动真碰硬，敢破“关系网”，敢搬“绊脚石”，敢斩“拦路虎”，处理违反制度的人，一律做到刺刀见红。今年年初，公司的一名中层干部利用工作之便，指派5名客户经理，通过公司的网络为自己销酒。事情暴露后，我坚决顶住来自多方面的压力，严格对照《关于营销网络运作中违纪违规行为的处罚规定》，清退了5名违纪的客户经理，并对那名中层干部作出了免职以及扣罚一个月效益工资的处罚。本公司闻所未闻、前所未有的处理结果在全体干部职工中引起了强烈震撼。全局(公司)上下按规矩办事、按制度办事、按程序办事蔚然成风。

虽说在本职岗位上做了一些应做的工作，也取得了一些成绩，但主要归功于市局党组的关心、培养和教育，以及同志们的大力支持和帮助，在此表示衷心的感谢，并恳请各位一如既往地支持和关心我的工作。

为进一步严格要求自己，我将加强学习，不断提高自己的政治水平和业务能力，做好本职工作。进一步端正行风，加强党性修养，廉洁自律，并自觉接受组织和群众的监督，时刻保持清醒的头脑，从小事做起，从自身做起，工作高标准，

生活严要求，以脚踏实地的工作作风，奋发有为的精神状态，开拓创新的进取意识，与时俱进，求实创新，团结一致，继续拼搏，为推动烟草行业的新腾飞作出新贡献。谢谢大家！

烟草述职述责述廉篇八

各位领导，同志们：

大家好！

岁月如歌，转眼间一年又过去了。我稽查二中队在县局党组和专卖科的正确领导下，紧紧围绕行业中心工作，把“端窝点、断源头、破网络、抓主犯”作为卷烟打假工作的突出重点，以市场监管和内部监管为根本，明确目标任务，强化管理措施，狠抓工作落实，各项工作均取得了阶段性成果。

为此我向支持、帮助我队的各位同事表示衷心的感谢。下面就本人全年的工作从以下几个方面做个汇报：

一、思想过硬，作风扎实，严于律己

年初工作以来，我时刻注重政治理论的学习，保持清醒的政治头脑，良好的作风和党组织保持高度一致，不断加强对专卖法律法规和业务知识的学习，提高自身的综合素质。并且带领全体队员认真学习《中华人民共和国行政处罚法》等五大法，把近年来我队在专卖执法过程中出现的一些问题进行了评议整改，重新梳理。要求自己 and 队员都要按照《烟草专卖执法人员六条禁令》的要求去做，对自己高标准、严要求，严格执法程序。思想教育和法律法规学习。始终坚持自己的原则，不该办的事坚决不办，不该讲的情坚决不讲，不该得的东西坚决不拿，参加工作以来我没有抽过零售户一包烟，没有吃过零售户一顿饭，更没有收过零售户一份礼，工作中踏踏实实、勤勤恳恳、清正廉洁、严于律己，得到了广大零售户的好评。

二、身先士卒，不怕流血，争当金叶先锋

作为一名队长，就应起到榜样、标杆作用，只有自己做好了，才能去管理别人，俗话说：“夏练三伏，冬练三九”，在专卖稽查工作中我每天早出晚归，高标准，严要求，以军事化的`管理方法来带好稽查队。在工作中更是模范带头，身先士卒。接到举报时，不管是白天晚上，刮风下雨，都与队员一起及时出勤。遇到大案、要案，不管发生在哪里，我都会在现场。烟草专卖是正义的事业，邪不压正，只要勇敢坚持，就一定能战胜困难。

一份耕耘，一份收获。通过大家的共同努力，2011年我们稽查队共查获各类非法卷烟余条，总价值约万元，给不法经营者以强大的震慑，使卷烟市场得到了净化，规范了卷烟市场的正常秩序，为我县烟草事业的快速发展提供了有力的保障。

今天，我有幸在此向各位领导、同事汇报自己的工作，但我深知自身的工作离上级领导的要求还有一定差距，将从以下几个方面继续做好工作：

一，继续拥护组织的纲领政策，坚决执行上级交办的各项工作任务。

二，积极做好烟草稽查工作，从我做起，处处为先。

三，发扬秉公执法，严谨务实的工作作风，尽心尽责，雷厉风行的工作态度，立足本职，大胆管理，团结同志，积极向上。

稽查工作任重而道远，我将更加地努力工作，树立“企兴我荣、企衰我耻”的主人翁意识。尽心尽责为我县烟草事业的繁荣发展贡献出自己最大的力量。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

烟草述职述责述廉篇九

尊敬的上级领导：

本人x年x月参加工作，曾在县纪委担任过副科级纪检员□20xx年xx月至今，担任县水务局局长。现将任现职以来履行岗位职责、遵守廉洁从政情况报告如下：

一、任职以来履行岗位职责，落实党风廉政建设责任制推进惩治和预防*情况

一是加强组织协调和监督检查，认真履行纪检组落实党风廉政建设的监督责任。加强对民主生活会、诫勉谈话等制度执行情况的检查，坚持集体决策重大事项、干部任免、重大水利项目安排和大额度水利资金使用等重要问题，切实做好各项党内民主监督工作。

二是以规范权力运行为立足点，从源头杜绝了*现象。重点围绕招标投标管理、水利工程建设管理、资金管理和干部管理等领域，查找风险点并签订自我防范风险承诺书，完善制度、减少人为因素，确保权力运行规范，从源头上有效地预防*现象发生。

三是加强廉政教育学习，从思想上防止*的发生。组织县水务系统全体党员干部认真学习了《廉政准则》，结合水务部门的实际，在机关支部会上共同探讨和学习了《廉政与人生》这一课题；组织全体干部职工观看了《焦裕禄》、《云中岗亭》等具有教育意义的影视作品，对干部进行经常性的廉政教育。

二、组织协调所在单位领导班子履行党风廉政建设“一岗双责”和反*工作情况

协助局党组切实落实党风廉政建设责任制，每年年初与下属各单位签订党风廉政建设责任书；与班子成员及党员干部股室长签订党风廉政承诺书，把反腐倡廉建设与推进全县水利改革发展结合起来，统一部署，统筹推进。同时，监督单位一把手认真履行第一责任人职责，并在廉洁自律上以身作则，率先垂范；监督班子其他成员对所分管的股室及下属单位的业务工作是否与党风廉政建设工作一起部署，一起落实，一起检查，一起考核。切实担负起检查与监督的责任。

三、监督检查本单位开展党风廉政建设和领导班子、领导干部廉洁从政情况

近几年来水务部门项目多，资金大，因此在抓好廉政风险防控管理工作的基础上，加大了对项目的招投标、项目施工、工程质量及项目资金支付等方面的监督管理力度。每个项目都设有项目责任单位及项目负责人，项目建设资金设立专户，按资金管理规定的开支范围，实行按进度支付，做到专款专用。为确保资金安全，项目资金支付时，先由财政相关股室对工程进度量进行核定，再由项目技术负责人签属意见、分管项目法人审核、单位负责人同意后，由纪检组长确认支付，单位主要负责人对支出不直接签字审批。另外，严格控制“三公”经费的支出，对公车管理、招待费支出等都制定了切实可行的管理制度，并且严格按制度执行。去年1-9月“三公”经费是50多万元，而今年同期只有30万元不到，

同期比下降了近50%。

在维护群众权益上，重点加强对水利项目的监督检查，每项工程的建设过程中都会安排3-5名水利工程技术人员专门负责项目技术指导和质量监督，同时邀请当地村民在现场监督工程质量，坚决查处和纠正挤占、截留、挪用等问题。在加强作风建设上，深化了机关作风与效能建设的“四结合”：

三是与推进年度水利中心工作相结合，四是与党的群众路线教育实践等活动相结合，相互推动，相互提升。

五、本人在执行中央和省市县有关领导干部廉洁自律等廉洁从政各项规定的情况

本人严格要求自己，以身作则，廉洁自律，认真执行党风廉政建设责任制的各项规定，把自己置于党组织的监督之下。多年来，无任何违反规定收送现金、有价证券、支付凭证和收受干股等情况。严格按照上级廉洁自律的有关规定办事，不搞特殊化；生活上不铺张浪费，不讲排场、不讲阔气，淡泊名利。自任现职以来从未出国出境，也没有办理过出国(境)证件。办公用房是局里统一安排与纪检监察室共用的，面积大约12平米。参加工作以来，无论是在县纪委还是在水务局，从未享受过单位的福利分房和其他单位的集资建房。本人20xx年xx月离异现在是单身，儿子一直跟我一起生活，今年18岁，现读高三。

父母均已在几年前过世不存在大操大办事项。本人的名义上有2套住房一间门面，一套是x年和前夫共同购买的面积为90平米的商品房，当时价格大约是万，房产户名是我，离婚时双方达成协议，房子归儿子所有，双方只有居住权；另一套是为了方便照顾到读书的儿子和2个外甥，于20xx年与妹妹、妹夫合伙在购买的、面积为120平米的住房，当时价格17万，首付7万多由妹妹妹夫支付，另10万以我的名义在建设银行办理按揭的，房产户名是我；一间是20xx年母亲出资以我的名

义购买并说明是赠送给我儿子的商铺，面积大约40平米，价格10万左右。

本人除工资年收入三万四左右、每年的下乡加班出差补助三千左右、年终奖按县里的规定是四千外，还有门面收入1万2左右，基本可以供儿子上学和日常生活费的开支□20xx年在公积金贷款五万□20xx建行按揭购房款十万，每月需支付1800元左右贷款本息。

六、个人存在的问题及整改措施

(一)存在的问题：一是作为县水务局纪检组长，监督上不够严格，有些没有很好的执行到位，在日常工作管理上重人情，有管理不严、不到位的现象，对分管的部门，原则性不够强，批评下属怕得罪人，存在老好人的思想；二是观察问题、分析问题、处理问题的能力还有待进一步加强；三是工作方法还欠妥，心太直、性太急；四是政治素养、业务水平有待进一步提高。

(二)整改措施：一是加强理论学习和业务专业知识学习，提高自身全面素质，强化进取认识，大力发扬奋发有为的工作作风；二是加强对局机关和下属单位的监督检查，每月定期组织督查组进行明察暗访，创新工作方法；三是多开干部职工座谈会，多与群众交流，对群众提出的意见和建议，及时提交党组会研究拿出整改措施，并抓好整改落实、及时反馈工作；四是切实把纪检监察工作与水利工程项目建设、生态水利建设紧密结合，真正满足群众的需求。

述职人：

20xx年x月x日

烟草述职述责述廉篇十

尊敬的各位领导、各位同志：

自20xx年xx月到工作至今已经一年多的时间，根据市局(公司)党组关于干部述职述廉的有关要求，现主要将担任副局长以来的情况作个汇报，请各位领导及同志们评议。

自担任副局长分管专卖科和办公室工作以来，在党组的正确领导及全体同志共同努力下，工作取得了一定的进展，主要体现在以下几点：

(一)、精心组织优秀县级局创建

面对创建工作任务重、标准高、时间紧的要求和实际，学习借鉴兄弟单位的经验，紧紧围绕省局优秀县级局创建评价标准，对平时工作中覆盖不到的死角，一一加以对照，将评价标准的理解提到新的高度。以痕迹管理为抓手打牢工作流程规范的基础，从专卖队伍建设、内部监管、市场监管、证件管理等方面查找与优秀县级局的差距，按照创建内容，逐项抓好落实。经全体专卖同志的共同努力，各项工作都在原有基础上实现了新的提高。

(二)、打假破网取得突破

xx年，紧紧围绕“端窝点、打源头、破网络、抓主犯”的工作方针，始终坚持高压打假态势，一把手亲自指挥，主动出击，在公安部门的配合下，共破获两起涉烟违法犯罪案件，其中一起真品卷烟案件、一起假冒伪劣卷烟案件。查获非法卷烟4293.4条，涉案案值348848.7万元，目前已逮捕3人，有力地打击了卷烟售假违法人员的嚣张气焰，市卷烟市场进一步得到净化。

(三)、市场监管有新发展

根据上级部署及要求，狠抓专卖市场监管新模式的落实。组织印制了2174张卷烟消费明白卡，全部发放到位；抓好区域联查及无证无照户取缔工作的落实；积极协调市政法委、市政府，建立烟草市场“三级联管”联合执法长效机制，精心组织召开联席工作会议，共聘请烟草市场协管员431名，覆盖整个乡村的管理工作模式和运行机制基本形成。

(四)、规范行政执法行为

为规范烟草专卖行政处罚自由裁量权行为，保证严格、公正、文明执法，促进依法行政，严格树立“文明执法、依法行政”理念，并制定《市烟草专卖局行政处罚自由裁量权基准制度(试行)》，并报送市法制办备案，同时坚持重大行政处罚集体讨论原则。全年无诉讼、复议败诉案件的发生。

(五)、深化安全文化建设

以“四个一切”为指导，继续深化沧烟安全“零”文化建设，切实加强安全管理。坚决落实车辆检查、电路电器等隐患的排查，共组织排查出安全隐患8处，整改率达到100%。组织成立安全管理qc课题小组，同时组织多样化员工安全教育，职工的安全意识进一步巩固，全年未发生一起安全责任事故。

作为一名领导干部，时刻以共产党员的标准要求自己，严格遵守党的各项纪律，在思想上与两级党组保持一致。在处事为人上，坚持诚实做人、踏实做事，始终以强烈的事业心和责任感、饱满旺盛的热情投入工作；在处理工作关系上，把握自己的角色定位，自觉地维护大局、维护团结。平常注意做到常思贪欲之害、常怀律己之心，不该拿的坚决不拿。在一次执法中，严词拒绝了违法者的现金*，依法依规实施了处罚。自我回顾检查，没有任何违反关于党员干部廉洁从政和国企干部廉洁自律有关规定的行为。

对照岗位职责，认真反思自己的工作，还存在诸多问题和不

足，概括起来主要有两个方面：第一理论及业务知识学习不够扎实，系统性不强，不能持之以恒。第二面对工作压力和出现的问题，不能完全做到冷静思考、沉着应对，时常表现出急躁情绪，有时要求过高、态度过激、方法欠妥。

各位领导、各位同志，我将把这次述职评议作为对个人监督和帮助的一次极好机会，进一步总结经验、克服不足，以求新、求变、求突破，争高、争好、争一流的工作热情，为推进烟草发展做出新的贡献。

谢谢大家！