

2023年银行专职纪检干部发言(模板5篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？接下来小编就给大家介绍一下优秀的范文该怎么写，我们一起来看一看吧。

银行专职纪检干部发言篇一

大家好，非常高兴今天能有机会站到这里，与大家分享我对辅导员工作、对新主人翁精神的一点点感悟，我的感悟就是：用心育桃李，无悔献青春。

20xx年8月25日，我走进了三全这个大家庭，成为了学务部的一员，时间飞逝，日子在一天天的推移，屈指算来，我在三全已度过了200多个日日夜夜，一路走来，一路惊奇，一路感慨。回首过去的几个月，是一名青涩的辅导员战战兢兢地带着175名青涩的大一新生跌跌撞撞的身影，其中有迷茫有过无助，但更多的是努力是成长是日渐成熟和提高，而所有的点滴进步都离不开学务部的领导和同事们给我的帮助。在工作的过程中，我日渐体会到了辅导员工作是一个良心活这句话的真正内涵，而看了“新主人翁精神”这本书，我更是找到了良心活的理论支持和灵魂所在，我觉得新主人翁精神不只是在枪林弹雨中的辉煌，不只是在紧急危难时的高扬，它更应该是一种默默的奉献，一种高尚的理想，一种强劲的精神力量。新主人翁精神就是良心活的理论支撑，就是良心活的灵魂所在，而良心活是新主人翁精神在辅导员身上的具体体现。

有人说，做辅导员要做一个有“七颗心”的辅导员，师者爱人，拥有一颗仁爱之心；爱岗敬业，拥有一颗责任之心；严谨求实，拥有一颗慎独之心；勤于思考，拥有一颗好学之心；胆

大心细，拥有一颗创新之心；注重细节，拥有一颗纤巧之心；加强沟通，拥有一颗交流之心；其实，七个心加起来就是一颗心，一颗沉甸甸的良心。

教育部把辅导员定位于思想政治教育工作者，其实在实际的工作中，辅导员工作千头万绪，既要管思想，又要抓学习，既要指导职业生涯规划，又有解决日常矛盾纠纷，既要进行党团建设，也要进行班级管理，既要保证奖助学金、助学贷款的公平公正，又有呵护学生敏感的自尊心，还有诸如人际关系、学习障碍、情感失恋等一串串的问题等着我们去解决……千头万绪的工作要求辅导员时刻以饱满的激情投入，对得起学校的重托，对得起家长的信任，对得起学生的期待，更要对得起自己的良心。

作为辅导员，除了具有极强烈的责任感，业务素质和能力是开展工作的必备条件，牛顿先生说“无知识的热心犹如在黑暗中远征”。根据人力资源衰减、保值、增值理论，我们的知识、经验、技能只有通过不断学习、在实践中锻炼才能得到增长，才能由人力资源转变成人力资本，知识才能越用越多，技能才能越用越熟，经验才能越用越丰富。在网络普及、知识经济初见端倪的时代，知识量成倍增长，知识淘汰速度加快，往往教师与学生处于同一知识平台上，有时候甚至学生比老师学得更快、懂得更多，这些都对辅导员提出了更高的要求，我们必须时刻加强学习，不断充实自己，具备通才、通识的能力，切实做到业务精通，走上辅导员的专业化道路。

春华秋实，耕种收获，演绎的原本是大自然悄无声息的历程；海纳百川，巨浪滔天，也只是水滴与水滴的相撞与涌动。作为三全辅导员的一员，让我们永远用新主人翁精神来指导我们的工作，少一份懈怠，多一份勤奋；少一份奢华，多一份追求；少一份索取，多一份奉献，用我们的真挚、热情，用心育桃李，无悔献青春！

银行专职纪检干部发言篇二

大家好!

今天我能站上这个讲台上，首先，感谢各位领导给我这次展示自我、施展才华的机会!决定参加这次竞聘前，我曾度德量力，思虑再三，之所以参加个人银行业务负责人的竞聘，一方面，是对分行人事制度改革的拥护和支持，以自己的实际行动做改革的参与者与推动者。这也是作为分行的一员必须敢于接受挑战、敢于接受考验的最好体现;另一方面，是想借次机会锻炼自己，接受大家的检阅与评判，争取更好地为分行发展服务的机会。近年来，在领导的培养下，在同志们的关心与鼓励下，我一直兢兢业业，恪尽职守，勤奋学习，严于律己，政治思想不断成熟，工作经验不断丰富，知识储备不断增长，感觉可以更好的为分行的发展服务，希望有一个进一步施展才华的实践平台。

个人银行业务负责人岗位具体职责是:对本行个人银行业务的发展规划、市场份额、指标完成情况、市场客户营销等负责;对全行个人存款、个人贷款、银行卡、证券代理、电子银行业务负责;对城区网点、县级支行的个人银行业务的管理负责;对个人客户经理、理财中心、个人优质客户、个银产品的管理负责;对个人业务、产品的培训、推广、宣传、营销负责;对整个分行个人银行业务的管理、发展、营销负责;主管全行中高端个人客户、个人理财业务，传统的储蓄业务、银行卡业务、电子银行业务、个人信贷业务等;为客户提供更贴切、更高层次个人金融服务、个人理财服务，做好分行个人品牌银行业务的市场营销工作;关注、分析市场动态及客户需求的变化，及时向上级管理部门反馈市场信息，提出个人品牌银行业务新产品开发建议;建立和维护客户档案资料库，收集、汇编、分析客户资料，发展和稳定优质个人客户，扩大优质个人客户群体为个人客户提供优质综合服务。

1、具有熟悉各项个人银行业务的优势:几年来的银行业务岗

位培训和在业务工作中的实践以及我长期从事个人银行业务经理助理工作，深知个人银行业务在银行工作中的地位、作用；明白做个人银行业务负责人所必备的素质和要求，悟出了一些做好管理工作的方法策略，在业务管理、指导，风险制度建立，协助领导工作等方面取得了一定成绩，目前基本可算该项业务的权威。

2、具有较全面的组织、协调和管理能力优势。具有良好的'交际沟通能力和团队合作精神。能团结同志，正确处理与领导和群众的关系。工作思路清晰，头绪分明。具有较强的口头表达和文字综合能力。我在日常生活和工作中注意不断地加强个人修养，以“明明白白做人，实实在在做事”为信条，踏实干事，诚实待人。经过多年学习和锻炼，自己的业务能力、组织协调能力、判断分析能力、领导掌控能力都有了很大提高，能够胜任个人银行业务负责人工作。

银行专职纪检干部发言篇三

你们好，我是保安大队一中队的一名保安员，我很荣幸能被评为一名优秀保安。在此要感谢公司，为我提供这个平台，让我能充分发挥自己的能力；其次要感谢公司领导，感谢他们给予我的关怀；再次要感谢我的同事，感谢他们对我的帮助和支持。

记得刚来中队之初，大队长跟我们说：可千万别小看了咱们这身衣服，他代表了整个公用事业的精神面貌。只有认真做好我们的工作，才能有我们今后更远的发展。

细节是事件的颗粒，过程的链条，任何事件的出现，都是发生、发展和变化的过程，都是一个人从细节的量变到事件最后质变的过程，我们在点滴中，在细节里寻找着快乐，寻找着属于自身的价值。中国古代思想家老子有句名言：“天下大事必作于细，天下难事必作于易。”意思就是说；做大事必须从小事开始，天下难事必定容易做起，一个企业有了宏伟，

英明的战略，没有严格认真的细节执行，再英明的决策，也是难以成为现实。“泰山不拒细壤，故能成其高，江海不择细流，故能就其深。”所以大礼不辞小让，细节决定成败！看不到细节，或不把细节当回事的人，他对工作必定缺乏认真的态度，对事情只能事敷衍了事，这种人是无法把工作当作一种乐趣，因而在工作中会缺乏必要的热情，他们只能永远做别人分配的工作，甚至，即便是这样，也不能把工作做好，而考虑到细节，注重细节的人，不仅会认真对待工作，将小事做细，从而使自己走上成功之路。

作为一名保安时刻提醒自己以主动出击代替被动工作。“快半拍，高半节”是提高工作效率的有效方法，做什么事情都要考虑在前面，想领导之未想，做兄弟单位之不做，以主动出击代替被动工作。针对队伍中普遍存在。的流失、睡岗、形象不整、内务脏乱等共性问题深入挖掘其产生根源，从根本上解决问题，做到标本兼治。要认真领会公司领导思路，力保完成各班组制定的预期工作目标，高标准完成公司交给的各项工作任务！只有我们在杰出的领导者，卓越的管理团队的带领下；创新的知识在同客户的交流中时刻保持良好的个人形象，举手投足都要做到展现自身良好的涵养和素质。以诚待人，以信取人，让客户自始至终都认为在同一个有着雄厚实力！讲诚信守信誉的公司合作。要认真听取客户主管对保安工作的意见和要求，不失时机的同客户主管发展关系。巩固老客户，发展新客户，积极拓展公司业务。

相信在领导的英明决策下，和我们的严于律己一丝不苟的工作中，使保安队不断向更高更远的目标迈进，让公司的明天更加辉煌！

银行专职纪检干部发言篇四

作为一名建行的青年只有对事业孜孜不倦地追求，对工作全身爱岗敬业献青春的投入，才能适应改革，推动改革。本站

小编为大家整理了银行人员有关爱岗敬业的演讲稿3篇，欢迎大家阅读。

尊敬的各位领导，各位同事：

大家晚上好，首先感谢支行给我参加这次演讲的机会，感到非常荣幸，我叫李玲子，来自熊河支行，我的岗位是前台营业员，今天我们以爱岗敬业为演讲主题，来展现我们银行每一位员工的工作热情，那么在这里我想请问一下，大家是怎么理解爱岗敬业的，在词典里是这样解释的，认真的对待自己的岗位，无论任何时候都尊重自己岗位的职责。广泛的就是对自己的岗位负责到底，在我看来不仅仅是这样。我们银行的老员工，把自己的大半生都奉献给这里，使我很佩服他们。对待工作的态度，这就是所谓的爱岗敬业。从不放弃，一份职业一个工作岗位都是人赖以生存和发展的基础保障，当然只有敬业的人才会在工作岗位上勤勤恳恳，不断的钻研学习。

回想一下，我入行的这两年虽然不算长，没有老员工的经验但也不断地在学习，说实话这份工作很磨练一个人的耐心和做事的细心。因为在这个岗位使我不得不去适应这个环境。毕竟工作不会适应我，这是必须的。我所在的熊河支行在当地也算被大家认可，大多数都是老客户，之前学习操作的时候，面对的是客户和电脑。因为什么都不会，要慢慢去摸索很多客户就会反应说办业务速度慢能不能找个办业务快点的，使我更加紧张和有压力，本来这份工作就跟平常的工作不一样，跟钱打交道时刻都要集中精神，担心害怕的时候同事都会鼓励我说时间长了就好了多练。大家都是从你这样走过来的，细点心，需要一个学习的过程。在我看来进步不是说以前不会的东西现在会了，而是让人认为你是一个非常专业的银行人员，什么都懂，能够很清晰的为客户解释他所要理解的问题，工作2年了我所看到的变化就是以前办完业务客户从来都没说谢谢，而现在10个人，8个人就会说，心里有种说不出的满足感，哪怕是一点点进步因为我的工作是被认可的，每

次开会的时候同事就会交流怎么才能更好的让客户有好的印象。客户过来办业务，简单的一句问好和一个微笑关系自然就会亲近，办业务也会跟你打招呼了。当然每个地方都会有不一样的人，遇到一些不讲理的也有，我们只能做好解释工作，做服务行业，不受点委屈是不可能的，虽然你态度在怎么好，但也会有非常挑剔的客户。有时只能这样安慰自己，遇到客户办理业务时不时就喜欢你几句或是说你们银行这那的问题，每当这个时候我就会想，虽然你是说了几句心里舒服了。但你还是愿意把自己家的资产都放到我们这里管理，这代表你是信任我们的。在大家看来做为银行前台营业员并不累，每天都做着同样的事情并且都是很熟悉的，这单单只是一小部份。主要还是学习。精通业务，学会与客户怎么沟通就要靠自己动脑。并不轻松。

毕竟几十年的习惯因为我们而改变了想法，想想真是值得的我们做的努力也被认可了。

在以后的工作当中，我深信只要不断钻研，学习新业务，服务态度周到，遵守银行从业人员的职业操守和规章制度，作为一个社会人或一名银行人员都不会违反银行的形象，最重要的就是学习，人一生活到老，学到老，中国邮政储蓄银行以后为出现更多的新业务，目前要做的首先熟悉银行的全部业务，在发展新业务，从我们每一个员工做起，认真的对待自己的工作，大家一起做到进步与您同步！

演讲完毕。谢谢大家！

鲜花感恩雨露，因为雨露让他滋润；苍鹰感恩长空，因为长空让他飞翔；高山感恩大地，因为大地让他高耸；而我作为一个刚入行的大学生，感恩农行给了我从事金融工作的机会，给了我一个学习的平台，给了我一个展示自我的舞台！

有人说：社会是一个大舞台，看谁更精彩；还有人说：工作是一套有氧健身操，能舒筋活络，谱写跳动的脉搏；而我却想说，

优秀的企业文化、独特的核心竞争力是农行的能量宝库，放飞心中的梦想，必将收获累累硕果。

20xx年，我毕业于南京农业大学市场营销专业，即将走出校门的我对社会还很陌生，当时国际金融危机带来的负面影响让我对未来产生迷茫，每天都在寻觅我未来的归宿，当看到我们省农行招聘的网页时，我的眼前顿时一亮，心里既充满喜悦又有点忧愁，说句心里话，我一直都很喜欢农行，可能是因为我的老家在农村，对农业有一定的感情，加上大学就读于农业院校，更加深了我对农业的情感，而且农行又以“面向‘三农’，服务城乡”为使命，然而这种喜欢只能藏在自己心里，从不敢对外人流露，因为我觉得要想进入这个集体中来，并非易事。但我向农行投了我的简历，当时投简历时我心里还有点紧张，但又很兴奋。经过漫长的等待，我很荣幸地被通知进入下一轮考试，经过严格的笔试和面试，我终于成为农行的一份子，当时农行的签约通知让我兴奋的好几夜没有睡好觉。

有一位哲人曾经说过：“梦里走了许多路，醒来还是在床上。”它形象地告诉我们一个道理：人不能躺在梦幻式的理想中生活。是的，人不仅要有理想，还要大胆幻想，但更要努力去做，如果在理想中躺着等待新的开始，理想不仅遥遥无期，甚至连已经拥有的也会失去。

农行给了我机会，我就应该抓住机会，多为农行做贡献。参加工作以来的几个月时间里，我做了半年的一线柜员，前台储蓄的工作是繁忙和劳累的，每天面对的是杂乱的钞票，写不完的登记簿，以及每一位客户，循环往复的操作程序和稍不留神就有自掏腰包赔钱的风险，渐渐的，我熟悉了各种柜面业务流程，让我在与各类客户面对面的交流中，我增长了阅历，从刚开始的不自信到充满自信，我把农行当作展示自身能力和价值的平台，在这个平台上，我对农行所倡导的“面向三农，服务城乡，回报股东，成就员工”企业核心理念又有了新的认识和理解。今年年初，我调离柜面担

任客户经理，我深深的感谢农行又给了我一次职业发展的机会，客户经理是流动的银行，承担银行形象宣传和公共关系的一些职能，在与农民客户的亲密接触中，我再一次深深的感受到了我们农业银行“服务三农”的使命是多么艰巨而崇高。

有人说：“把青春的日子献给事业，那些日子便会叠成厚厚的回报。”半年的柜面工作让我对业务有了初步的了解，磨练了我的意志，让我知道再苦也得把微笑挂在脸上，再难也得客户至上，在客户经理的职位上，我终于有机会充分的学以致用，把学的营销知识用于实际中来，以市场为导向，以客户为中心，以效益为目标，立足本职，争创一流业绩。

在支行领导的亲切关怀和同事们的精心指导下，我刻苦努力，勤奋工作，始终以“道虽通不行不至，事虽小不为不成”的人生信条，从每一件小事做起，从点点滴滴做起。我的努力和付出受到了领导和同事们的一致好评。我庆幸选择了农行，我的梦想与农行一起飞翔。既然选择了远方，就该风雨兼程。我将勇敢地经受着每一次营销中的困难和压力，以坚定的意志，执着地追求着梦想。我想，只要热爱工作，全身心的付出，我们所从事的事业必将成功，农行必将会成为世界一流银行。

如果说，农行是天空，那我们就是盘旋的雏鹰，相信不断的搏击会让我们的羽翼变得更加丰盈，成为高高蓝天上的一抹美景；如果说，农行是大海，那我们就是翻腾的浪头，相信不断的前进会让我们成为滔天的巨浪，成为大海的主角；如果说，农行是舞台，那我们就是演员，相信不断的锻炼会让我们更加入戏，成为舞台永恒的魅力。

乘长风，破万里浪！各位前辈、各位同事，就让我们一起高举“诚信立业，稳健行远”的企业文化旗帜，努力拼搏，开拓创新，爱岗敬业，无私奉献，从我做起，用我们的青春和汗水为农行再添辉煌。

朋友们：

我家的客厅、卧室和电视室里挂着大小不一的三块表，但它们的时间是不同的，并不像是星级酒店总台里的钟表一样，指的是世界各大城市的时间。这三块表的时间是我的一个小秘密。

去年，行里决定让我参加“我为农行添光彩”演讲比赛，我才把这三块表的秘密首次讲给大家听。今天，我又有幸来到这里，再次给各位领导讲述我的小故事。第一块表挂在客厅，它快十五分钟，那是因为从我家里到农行上班这段距离正好需要十五分钟时间。我看着这块表上班，我每次都能提前到达岗位。可以利用这段时间轻轻松松地作好岗前的一切准备。第二块表在我的卧室，它是北京时间，只有我自己知道自己该按时做些什么。第三块表在我的小休闲室里，房间虽小，但自由的空间很大。我把这块不起眼的小表拨慢了十分钟。下班回家，我最喜欢钻到这间小屋里，看电视、上网、聊天、自娱自乐。有朋友来访，我就把她拽到这间小屋内，朋友要走了，我就说，时间还早呢！说不清自己是一种什么样的心态，我想让朋友多陪我一会。每到这时候，我也总想让时间过得慢一些。生活是美好的！清晨，我推开窗户，太阳从东山冉冉升起，火一样的朝霞托着金红的巨轮，从遥远的山脊上吐露出来，向浅碧的天空上散射出万道光芒。每当这时，我打好领带，穿上工作服，就强烈地意识到我是一个农行人。作为农行人，我很自豪。常常以骄傲的姿态走在上班的路上。见到朋友，也总是以自信的口气与他们谈天说地，夸耀一番。这不，在我的休闲室里，也就是慢十分钟的空间里，我与朋友又在侃侃而谈。我们谈到了这次赴省城演讲比赛，谈到了农行这几年的巨大变化。

我们回忆起了1999年农行惨淡经营那阵子，当时亏损高达2045万元，仅有2.7亿元的存款还掺和着6000万元的水份。农行新班子上任后，通过三年多的奋起直追，一举扭转急剧恶化的经营局面，甩掉了多年亏损的帽子。连续四年以新增

存款5千万、1亿、2亿、4亿元的翻番速度递增，存款总量由原来的2.7亿元到如今的14.7亿元；年均利润以60%的速度递增，利润额由原来的亏损2千多万元，到去年年底盈利840万元。农行在四大行中排行之首。

今日的农行人走在大街上，自己都觉得多了一份自信。正是为了赢得这份自信，每个农行人都在尽职尽责。我也不例外，我拨快钟表的时间就与这份责任有关。那是20xx年4月，刚走马上任的行长在就职演说中，发出了令全行震聋发聩的誓言：“三年内如果不能改变农行的落后面貌，我一不要职务，二不要党票，三不要工作”，这个誓言也写在了他向市分行立下的军令状上。“一年打基础，二年上台阶，三年大发展，希望全行员工与我同舟共济，抓紧时间”。刚开始，我们怀疑这位行长是不是在说大话，心想“抓紧时间”对我们这些小卒来说，还不就是按时上班，干好自己的份内事就行。扭不扭亏，增不增盈那是行长的事。自己就是这平平常常的工作，脏兮兮的钞票，抽不完的账卡，循环往复的操作。终于，我亲眼目睹了行里发生的一些事，这给我心灵带来了巨大的震撼。市地税局要向煤矿征收转产资金，这可是各大银行看好必争的大“蛋糕”啊。箭在弦上，分秒必争！要想吃到蛋糕，就必须抢先争取！刚一得到消息，*行长便不顾身体发高烧，带病亲自赶赴地税局商定此事。此刻，地税局征收转产资金的动员会正在召开，在场的人都为他这种只争朝夕的忘我精神所感动，最终，8000万元的转产资金落户农行。

，一位爱行如家的普通员工，寒冬腊月下大雪，不顾天冷路滑，奔走五十里，争取到了30万元的存款。，一位农行的年轻人，为了接待一位顾客清点24048元零钱，错过了与最亲的奶奶生死诀别的时间。一件件感人的事迹，重重地触动了我的心，我豁然明白“时间就是效率、时间就是金钱”，“爱行如家、无私奉献”的真正内涵。这一天，我在客厅呆坐着，吃不下饭，行里发生的一幕幕掠过我的眼前，“我为农行添光彩”这不是一句空洞的语言，而是实实在在的奉献。突然，我的目光停在墙上挂的钟表上，突发奇想，我幼稚地拨快了

十五分钟，我要和行里的人一起抓紧时间。就这样，我每天能提前到达岗位，弹弹灰、摆摆花、通通风、扫扫地，点点滴滴献真情，分分秒秒抢时间。一次又一次，我和同事们用女性特有的温和细腻、善解人意，用农行员工特有的满腔炽热、无限真诚，让每一位顾客高兴而来，满意而去。有时，面对顾客不讲道理、破口大骂，我也能宽容忍让、笑脸相迎。并告诉我自己要坚强、要忍耐、要理智、要用微笑解怨气，要用温暖化坚冰，要用真诚换人心。但当顾客离去的时候，委屈的泪水往往难以抑制，夺眶而出，回到家里的小屋，痛痛快快地哭上一场。但后来我想通了。我行连续二年荣获农总行先进单位称号，撑起这份荣誉的不就是全行员工的共同努力吗，这里就有我的一份。一颗亮闪闪的金融之星在长平大地上闪烁，闪烁的光辉中不也有我发出的光点吗？于是，我满怀信心，劲头十足，全身心地投入到工作中去！然而，无论是谁，一种重复的劳动干多了，往往会使人感到疲惫和无奈。每当这个时候，我觉得行长就是台发电机，在没电的时候给你充满电，让你精力充沛，继续向前。每当这个时候，我觉得行长是一根标杆，他让我从心底里佩服，他是一名合格的共产党员！去年十一月份，行里竖起了倒计时牌，牌上写着：“离年底还有40天，货币清收任务413万元，不良贷款净压830万元”看到这个倒计时牌，一种紧迫感、责任感油然而生。这种感受和行长的提醒汇成一股强大的电流，随时击碎我正在滋生的懒惰和疲惫，起初，我曾悄悄地把客厅的钟表拨回了原位。然而，每当“爱行如家、爱岗奉献、勤奋敬业”的大标语映入眼帘，每当看到行长和全体员工那种昂扬的斗志和勤奋敬业的精神，我再也不想把钟表拨回原位。我觉得，在我工作的历程中，我要让这块快表一直伴随我为农行业务事业竭尽全力，伴随我和同事们一起去实现20xx年“525”的宏伟目标。

三尺柜台，微乎其微，众人划浆，开动大船。我不再讨厌这密密麻麻的数据，我倒觉得这密密麻麻的数据像绿水青山让我徜徉其间；我不再厌烦这嘀嘀哒哒键盘声，而倒觉得那是一支美妙动听的乐曲。农行的人，农行的事，农行的工作作风，

农行的所见所闻都让我感动，让我留连！我爱你，农行！我愿做，农行人！我要为你增光添彩！我要为你赢得效益、赢得时间、赢得称赞。

银行专职纪检干部发言篇五

建行的核心价值观是“诚实，公正，稳健，创造”，这是建行的文化核心，它决定着员工的价值取向，指导着我们的日常行为。践行核心价值观，就是要立足岗位，将“诚实，公正，稳健，创造”体现在一言一行之中，并长期坚持下去。作为建行人，我们必须时刻唱响核心价值观的主旋律，用实际行动诠释核心价值观的深刻内涵，努力工作每一天。

立足本职，热爱岗位，珍惜岗位。珍惜岗位是一种承诺，是一种义务，是一种精神，也是对每位员工最起码的要求。工作是每个人实现各自社会分工的具体方式，工作岗位是我们实现社会价值和人生价值的平台，要实现人生价值就必须立足本职岗位，对自己的工作充满激情，富有责任感。无论你是谁是什么岗位，都应该踏踏实实每一步、兢兢业业每一天，争先创优，做行动的表率。

热爱岗位、珍惜岗位是我们每天实现人生价值的必经之路。只有爱岗敬业，才能把自己的工作与建行的发展紧密联系在一起，才能真正做到忠于职守、尽职尽责、乐于奉献；才能真正做到兢兢业业、扎实工作，才能真正做到干一行、爱一行、专一行。创先争优，从热爱自己的岗位做起工作岗位是个人展示人生价值的舞台，也是我们为职业理想奋力拼搏的起点。热爱自己的岗位，我们的工作才能干得有声有色，我们的服务才能朝着卓越不断迈进，我们的“创先争优”才会有可能。

立足本职，必须从我做起、从小事做起。从自身做起、从点滴做起，在工作中锤炼分析问题、解决问题的能力，提升建行形象和竞争力，为建行的发展贡献力量。从自己岗位职责

出发，一点一滴抓起，一点一滴做起，使之贯彻落实到我日常工作的全方位、全过程，使“诚实、公正、稳健、创造”在头脑中生根。立足本职，与时代共前行，做建设银行核心价值观的坚定践行者。

建设银行的核心价值观是诚实，公正，稳健，创造。虽然创造被排到了最后，但是我认为它却是最重要的一个。竞争优势的秘密是创新，创造力对于创新是必要的，公司文化应该提倡创造力，然后将其转变成创新，而这种创新将导致竞争的成功。创造力源于脚踏实地的工作。只有把工作做细，做透，做扎实，理清工作的脉络，把握工作的关节，明白工作的瓶颈所在，才能更深刻的了解制度以及人为层面的不足。如果对待工作不用心，不注重细节，必然只会造成一个结果，眼前事都未必能做好，何况更深层次的理解以及延伸。

践行核心价值观，必须具有刻苦学习的精神。在科学技术飞速发展的时期，我行的业务产品每天都在更新，每个员工都应该不断地学习，更好的提高自己的履岗能力，以迎接新时期的挑战。形势的发展也要求我们必须具有刻苦学习的精神，不断加强专业技能学习，全面系统地学习政治理论、金融业务、法律法规等各方面的知识，不断更新知识结构，努力提高综合素质，更好地适应全行业务提速发展的需要。认真履行岗位职责，注重加强学习，不断提高自身的综合素质，这样才能在遇到问题时能够以合规，合适，共赢的方法解决问题。

践行核心价值观，要有迎难而上的勇气。革命导师马克思曾说，只有不畏劳苦沿着陡峭山路攀登的人，才有希望达到光辉的顶点。我们每天面对成百上千的客户，在对客户的服务过程中，在践行核心价值观的征途上，坎坷、曲折、荆棘、浪涛不计其数，幻想一切都顺顺利利，既不符合辩证法，也不现实。每一个有志于践行核心价值观的员工，绝不能让困难攫住自己的心灵，束缚住自己的手脚，而要在奋斗中舒展自己的双臂，以攻坚克难般的大无畏勇气，不断强化客户服

务的主动性、针对性和有效性，时刻牢记“以市场为导向，以客户为中心”的经营理念。遇到困难，不退缩，不抱怨，迎难而上，以旺盛的斗志和战胜困难的信心解决每一个难题，全面提升自身素质，为建行的改革发展添砖加瓦。

践行核心价值观，必须强化服务意识。注重细节、勤于思考，精通业务、提升效能；以“客户为中心”，强化服务意识、提高服务质量，合规经营，防范风险，积极发展客户、营销产品。我深信，唯有发自内心的服务意愿，才能提供客户满意的服务。我们要以真心服务，让客户觉得安心舒适，我们要营造美好的服务气氛，让客户体验到愉悦的服务，进一步让客户认同并喜欢到建行接受我们的服务。“客户至上、注重细节”是一切服务工作的本质要求，更是银行服务的宗旨；是经过激烈竞争洗礼后的理性选择，更是追求与客户共生共赢境界的现实要求。做好银行服务工作、取得客户的信任，良好的职业操守和过硬的专业素质是基础，细心、耐心、热心是关键，细节决定成败，细节就可能会成就一个忠诚客户。

践行核心价值观，必须树立合规意识。无以规矩不以成方圆，正确的意识来源于有效的企业制度，我们要以《银行业金融机构从业人员职业操守指引》，《中国建设银行员工行为准则》，《中国建设银行合规行为准则》等各项制度规范为指导，建立正确的合规意识，把违规就是风险，合规就是效益，规范就是信誉铭记于心。同时，要将合规理念运用到自己的各项工作中去，严格按照规章制度，合规合法操作。要在服务水平，业务能力，工作态度等方面严格要求自己。在满足客户需要的同时要坚持企业合规文化的原则，实现建行合规文化与建行服务精神相结合，相辅相成协调发展。合规能让资源利用最大化，合规让日常工作更井然有序，合规是我们的天职。那么作为建行员工的我们必须增强依法合规、审慎经营意识，以合规执行年为契机，全面审视自己的工作流程，慎思笃行，做合规发展的践行者。

建设银行作为四大商业银行之一，稳健经营是我们最大的社

会责任。作为建设银行员工，日常工作中，我们要认真耐心地做好每一笔业务，不能为一时的方便而损害我们建设银行的形象；作为建设银行的员工，我们应该深刻理解建设银行核心价值观的重要性，并将其体现在日常工作中。每天多做一点点，是成功的开始；每天创新一点点，是领先的开始；每天进步一点点，是卓越的开始。为了成功，为了领先，为了卓越，我们要努力奋斗。

让我们积极行动起来，强化责任意识、危机意识和创新意识，以认真负责的态度、改革创新的精神、求真务实的作风，创先争优做表率，勇当先锋促发展，积极投入省、市分行“坚定不移做客户我为党旗增光辉”主题活动，为全行经营工作保驾护航，促进全行经营工作健康、快速发展！