

2023年做一个善于合作的人演讲稿(大全7篇)

演讲，首先要了解听众，注意听众的组成，了解他们的性格、年龄、受教育程度、出生地，分析他们的观点、态度、希望和要求。掌握这些以后，就可以决定采取什么方式来吸引听众，说服听众，取得好的效果。演讲稿对于我们是非常有帮助的，可是应该怎么写演讲稿呢？下面我给大家整理了一些演讲稿模板范文，希望能够帮助到大家。

做一个善于合作的人演讲稿篇一

大家上午好！

今天我演讲的题目是：农信发展与团队精神。

首先我想问在座的各位一个问题，二十一世纪什么最贵？答案是人才！那么二十一世纪需要什么样的人才呢？众多人才招聘广告中都出现了惊人雷同的内容：“善于与人沟通，具有较强的团队合作精神”或“具有团队合作意识，能够承受较大工作压力”等。可见，具有团队意识是二十一世纪人才的基本标准。当今世界，科技飞速发展，科学的分支越来越繁多，社会分工也随之越来越精细，由于一个人的智力、能力有限，很难做到事事通晓，面面俱到，所以，个人要发展必将要加强与他人合作，这样方可取长补短，优势互补！个人的发展尚且如此，可以相见，一个企业的发展更要靠整体性的人才竞争和团队合作！

西安杨森制药公司有一段精彩而感人的故事在业内广为流传。有一天，公司的几位员工陪着他们的客户在美丽的漓江游览。正当他们欢声笑语、兴致盎然的时候，偏偏天公不作美，突然下起大雨来，眼看大家的衣服就要被淋湿，这时令人感动、让人惊讶的场面出现了：公司的员工们不约而同地脱下自己

的西服，用手张开，围成人伞，使他们的客户免受风吹雨淋。这场面不但令客户惊讶和感动，也令在场的游客赞叹不已。这就是团队的力量，这种力量比铁还硬，比钢还强，这种力量能使一个企业坚强地走过坎坷和荆棘，朝着更大、更广、更高的方向发展！

杨森公司的员工迅速而默契的配合，是公司文化和精神的具体体现，他们的团结协作精神令人折服、让人观止。

由此我想到，我们农村信用合作社作为独立的竞争实体，要想在激烈的行业竞争中立于不败之地，脱颖而出，团队精神，必不可少。作为一名农信社员工，我感到由衷的自豪，因为我们的农信社也正是这样一个团结协作，奋发向上的团体。

沧海横流，方显农信人矢志进取之本色。在农信社领导的正确领导下，我们审时度势，坚定不移的走科学发展之路。创新信贷机制，完善服务功能，优化贷款流程……面对农民创业难的问题，我们主动出击，笔笔小额贷款如涓涓细流，滋润了千万农户的心田；针对资金链出现断裂风险的中小民营企业，我们跟进服务，短期资金如滔滔江水，助推客户群不断崛起壮大。

在这个特殊时期，为尽快拓开一条非常之路，各级领导加班加点，群策群力，分析区域形势，制定详细方案；基层员工冒着严寒酷暑，一次又一次深入田间地头，营销贷款、盘活不良，他们让我感触最深的就是一种责任，一种执着，一种勤勉。为什么农信人的脸上常挂着汗水，而眼中却含着微笑？那是因为我们对自己这份平凡的工作爱得深沉，对伟大的事业爱得执着！为什么我们默默付出却无怨无悔，那是因为我们始终懂得：只有团结协作，才能所向无敌！

上下同心，其力断金！在金融危机面前，我们农信社走出了一条在改革中创新，在创新中发展，在发展中壮大的特色之路，而这一切不能不归功于团队精神在企业中发挥的巨大作用。

激流勇进，自当扬帆破浪；扎根沃土，理应奉献真情。今日信合发展的机遇难得，未来的辉煌更需要我们的智慧和汗水。作为年轻的一代，我们将不辱使命，把周围的同事当作自己永远的后援队，把农信团队当作自己永远的精神家园，满怀一颗炽热的心，不断编织着青春的美丽。用永不停歇的拼搏、开拓和超越，创造信合事业那锦绣灿烂的明天！

做一个善于合作的人演讲稿篇二

我是一名当代大学生，今天我想就我作为一名大学生如何在信合这块肥沃的土壤里成长发展谈点自己的感受，抒发个人情怀。此刻，我是惶恐不安，我哪有什么先进事迹呢？我只不过是做了我应该做的工作，更何况，像这样的工作还应该做得更好，今天只能说是和各位同仁共同交流工作中的心得体会。

__年__月，我大学刚毕业，就踏上了信用社工作的岗位。和那些刚步出校门，走向社会的许多大学生一样，心中充满美丽的梦想，血液中涌动着对未来的激情。憧憬火热的事业，渴望实现人生价值，渴望人生的成功。刚开始工作我分配在内部储蓄岗，工作的清闲渐渐让我恐慌起来，整天没几笔业务。那段时间是我们沙岗信用社历史上最受煎熬的一段日子，企业改制，并入合作基金会，与政府关系紧张，在群众中也形成不良的影响。信用社威望不高，农行、邮储乘机抢夺市场，抢夺我们的客源。而且好的开户单位几乎全跑到农行去了。这时，我看到一个人，他在为沙岗信用社所处的经营困境而忧心忡忡，寝食不安，他在为力挽沙岗信用社的颓势而奋力工作，几乎是心力交瘁。他就是我们的主任王玉文同志，那时，我和他一起值班，我从没有看到他睡一个安稳觉，常常是辗转反侧，半夜爬起来抽烟。有时，他和我几乎是彻夜畅谈，谈目前所面临的挑战，谈如何打开工作新局面，谈如何营造经营环境，谈如何实现经营目标，谈如何增加职工收入。让我最受感触的是他让我明确了正确的人生观、价值观，人生的奋斗从何开始，人生的价值从何体现。让我最受教育

的是他向我灌输了信用社服务的理念：服务是竞争的核心。在我的印象中，他从不用空洞的说教，而是旁征博引，渊源深厚。从他的广博知识中，我看到了自己的不足；从他高度的责任心、使命感中，我树立了自己的责任心和使命感；从他的敬业精神中，我明确了自己的奋斗方向；从他的经营理念中，我实证了服务至上的宗旨。我暗下决心，把三尺柜台作为展示当代大学生风采的平台，作为展现沙岗信用社形象的窗口，作为展现__信合精神风貌的窗口。

今天，我成功地实现了当初的誓言。我们沙岗信用社的服务面貌已大为改观，我的个人形象也通过服务得到了客户的赞扬，同事的赞许，领导的表扬。三年多来，我一直都在仔细认真揣摩如何做好柜面服务。在不断的总结和提高中，我摸索到一套行之有效的服务方法。

首先，做好服务，必须具备高素质。个人的良好素质是通过你的知识、你的工作、你的待人接物、你丰富的个人内涵等方面综合体现的。以过硬的业务技能为客户提供服务。我的计算机操作技能在全系统不算什么高手，但在进行业务操作的时候，我注意动作的连贯性和协调性。在确保正确的情况下，给顾客以美的享受，这是向客户展示个人能力的机会，更是树立信用社形象的好机会。高素质体现的第二个方面就是接待客户礼仪大方。我们提供的文明优质服务，我认为首先是一种内心的深刻感受，而不是生硬的词语和格式化的程序，我的客户到我这里来都有一种到家的感觉。高素质体现的第三个方面，做行家，说行话。做到这一点就要加强学习，知识面要宽，理解问题要深刻，对信用社经营的金融产品要全部熟练掌握。有一位企业老板，到我社开设基本存款账户，需要验资50万，可是钱存在南通，携带不便，加上我们的活期储蓄存折只在__范围内通存通兑，我就替她想了很多种方法，最后利用金桥卡为其解决了难题，通过办理业务和谈话交流，他改变了我们信用社服务手段落后的观念，可见，高素质员工的服务既能塑造自身形象，更能展现整个信用社的良好形象。

感动你的客户。感动是一种心灵的颤动和情感的升华。感动客户，首先要为我们广大客户的勤奋、善良、创造、节俭的精神所感动，带着这样的心态去为我们的客户服务，才能感动客户。每一位到我们信用社来存款的客户，他们的钱都是付出了辛勤的劳动而积攒下来的，每次接过他们的钱，我的内心就油然而升起一种对他们的崇敬。（……举例）。我深刻体会到：只有给客户以关爱，视客户为亲人，才能获得客户的回报。

走进客户的心。优质的服务其实是心与心的交流。走进客户的心，从客户的需求出发，来推荐我们的金融产品，才能真正抓住客户。这就要求我们在平时服务中多听客户的建议，多积累资料，到了具体服务时，主动迎合客户的心理，尤其是一些老客户、大户、优良客户，为他们设置合理的储种、存期，为他们做恰当的家庭理财。仅就教育储蓄而言，刚接触时客户不了解，我向他们作细心、客观的介绍，为他们设置合理的存期、月存金额、零整周期，吸引了不少客户，现在，教育储蓄已经成为老客户的首选储种。走进客户的心还在于服务方式的改进，比如特定客户上门服务。有位老客户叫王宝来，开了一个小超市，每两三个月就有钱存，有一段时间忽然不来了，我利用中午时间主动上门，情况一了解，两千元全是破币，他说怕浪费我们的时间，我打消了他的顾虑，花了两个多小时整好了两千元残破币，存了起来。加油站的邵文成老板一元硬币需求量较大，常到我这里来兑换，时间长了过意不去，舍近求远到别的行社兑换，我知道这一情况后，到了一定的时间，就主动把零币送到他家，长此以往，他成了我们的忠实客户。服务源自于真诚，只有通过心贴心的服务才能走进客户的心，才能建立起信用社长期稳定的客户群。

为客户提供超值服务。超值服务是服务范围的延伸。在平时工作中，时刻不忘为客户排忧解难。由于结算手段的不断更新进步，乡镇企业会计不了解新的结算手段，在办理结算业务时，凭证不知如何规范填写，章戳不敢盖，背书不敢填，

不知道怎么使用支付密码器，每遇到这样的情况，我都是主动为他们提供帮助，不厌其烦，讲解清楚，做好示范。

工作__年多来，我在工作上小有成绩，这都是领导和同事们不断鼓励的结果。我们的王玉文主任每次开会必谈服务，每有客户反馈服务质量提高的信息，他都不忘回来鼓励我：“__啊，__今天在我面前夸你呢！”这都给我以极大的鼓舞，让我有一种不全身心投入就无以报答领导无以报答客户的感受。三年多来，我一门心思扑在工作上，每晚最后一个轧帐下班，晚上加班我第一个到，吃饭我最后一个捧饭碗，苦活累活我第一个走在前面，档案建设我都拣重担挑。去年沙岗到南莫之间修路造桥，运钞车过不来，调送款接送包，都要赶到南莫信用社，不管刮风下雨，每天我都抢着跑。独木不成林，在与同事合作中，我不仅做好自己份内事，还帮助其他同事一同干好工作，尤其在业务交流上，主动向同事们介绍自己工作中的好方法，悉心帮助业务不太熟练的同志提高操作技能，帮助他们共同提高业务水平，提高我们整体的服务质量。节假日休息，我经常抽出一定的时间回访我们社的客户，请他们谈我们的不足，谈他们的需求，改进我们的工作。

勤奋的工作换来了丰厚的回报，在我社各项业务蒸蒸日上的同时，(……取得的成绩)。我的内心激动不安，作为一个普通职工，仅取得了一点细微的成绩，却受到领导的如此关心爱护，这都将成为我今后更加出色工作的巨大推动力量。

做一个善于合作的人演讲稿篇三

然而，我认为不应该光有竞争，还要学会合作。有这样一个故事，一个老总想招聘一个秘书，待遇非常好，不少人慕名而去，最后经过一轮轮比拼，只余下了十个人。他们还要面临最后一关，谁先到达山峰并且和老总握手就能赢得成功。结果呢，那十个人都到达了峰顶却上不去，为什么?因为他们而言太高，以一人之力根本上不去。这时，有一个人，他

蹲下身子，让他的同伴踩着他的身体上去，其他人都在想，这人好笨，这么大的机会要让给别人，出乎他们意料，那个上去了的人并没有去握老总的手，而是把他的同伴拉了上去。这时，他们一起去握老总的手，老总笑着说：“我等你们很久了，这个坡是我经过专门测量的，即使一个体育运动员也上不去，但两人合作却可以轻松的上来。我的目的就是想要两个真正懂的合作的人来当我的助手。‘单个的人是软弱无力的，就像漂流的鲁滨孙一样，只有同别人在一起，他才能完成许多事业，所以不管努力的目标是什么，不管他干什么，他单枪匹马总是没有力量的，合群永远是一切善良思想的人的最高需要’。

谢谢大家！

做一个善于合作的人演讲稿篇四

我们任何人在这个世界上都不是孤立存在的，都要和周围的人发生各种各样的关系。不论你从事什么职业，也不论你在何时何地，都离不开与别人的合作。尤其是在现代社会里，如果你想获得成功，就必须学会合作。

而现在我们是sic里的一员，这里是一个团队，就更须要合作了。那么我们大家就要懂得合作，理解合作，从而学会合作。

怎样才能卓有成效地合作呢？我们一定在音乐厅或电视里看到过交响乐团的演奏吧，这可算得上是人与人合作的典范了。是什么力量使上百位乐师，数十种不同的乐器合作得这样完美和谐？我想，这主要依靠高度统一的团体目标和为了实现这个目标每个人必须具有的协作精神。

在sic的各项活动中，我们大家也一起合作过，为了我们的活动，我们大家团结一致，彼此在合作中成长。在我们活动束后，相信大家也曾想过，下一次的活动中我们怎么样更好的合作，来弥补活动中的不足。

那么应该我们怎么样的合作呢，怎么样让我们的活动办得更好呢？

在回答这个问题之前，先跟大家讲个故事。

可见，成功的合作要有统一的目标，大家始终要把那个目标放在心里，为了一个共同的目标而奋斗。

当然光有目标是不行的，还要尽力做好份内的事情，而且还要心中想着别人，心中想着集体。

合作中，肯定有很多之前没有预料到事，那么我们就要有自我牺牲的精神，认真把这些事情做好。

即然是在一个团队里打交道，肯定大家有不同的观点，在面对同事的不解，质疑，或者是反对时。我们首先要学会的是宽容，进而用缓和的语气和大家商量。

有合作才能优势互补、取长补短、收拢五指、攥紧拳头、形成合力。发挥出集体的力量，体现集体的价值。

这些道理，大家可能都知道了，但真有付于行动的可能不多，望在以后的我们的团体活动中，今天讲的对我们各位都有所帮助。

谢谢大家，我的演讲完毕！

做一个善于合作的人演讲稿篇五

上帝给了我们灵敏的耳朵，让我们去倾听世界。多听少说，是一个成熟的人最基本的素质。

不是左耳进右耳出，学会倾听是最具价值的。

千千世界，若你善于倾听那让你感动，让你思考，让你回味的哲理故事，你会变得成熟；若你善于倾听大自然和谐动听的演奏，你会变得积极，活跃；若你善于倾听那奇思妙想的童话，你就会像白雪公主一样美丽，善良。

真正的价值不在于说太多。若说了，却不做，有何意义？那么，就让我们去倾听吧！静下心来，去倾听世界。久而久之，你就会发现，很多东西值得我们去倾听，而不是一味地说。

一位老大臣说他有办法，只见他拿着三根稻草，把一根塞进第一个金人的耳朵中，可是眨眼工夫又从另一个耳朵中溜了出来；对第二个小金人做了同样的试验之后，更离谱的是那根稻草竟从金人的肚子里掉了出来；把稻草塞进第三个金人的耳朵中，稻草直接掉到金人肚子里去了。老大臣高兴地说：“第三个金人最具价值！”使者默默无语，回答正确。

是的，一个真正有价值的人是要善于倾听。倾听，是知识的吸收；倾听，是性情的陶冶；倾听，是思想的促动。善于倾听的人，才是一个真正有价值的人。

做一个善于合作的人演讲稿篇六

大家好！

记得那是一个学期的开始，快到中午放学的时候，语文老师微笑着走上讲台，对同学们说：“一转眼又是一个新学期，今天下午我们将进行语文课代表的竞选，有意向的同学请在中午回家的时间里准备好你的竞选稿。”说完她就让我们排队出了校门。

走在放学的路上，我心想：我也当过课代表，那活儿别提有多累了，每天有50多人交作业，其中有个别同学还不自觉交，得一遍遍去催，等本子都交齐了，还得把本子搬到教师办公室；老师改好后，又要把本子搬回来，发给每个同学。可是一

到下课，同学们就一窝蜂似地跑出教室，想找人发本子都很难，只能自己一本本地发。等发完后，上课铃声都响了，唉，连上个厕所的时间都没有。尽管每年都在竞选，但年年都是我。想到这儿，我痛下决心：今年不参加竞选了。

下午刚到教室，同桌就问我：“今年你竞选不？”我说：“不。”同桌立即接过话题说：“我提醒你一下，今年是新老师，做法可能会有点改变，到时候后悔可就来不及了。现在你还竞选不？”我依旧回答“不！”我是个自尊心很强的女孩，嘴上仍这么说，但心里却嘀咕开了：要不再去试试？于是我拿出一张文稿纸，开始“奋笔疾书”。

上课铃响了，老师走进教室对同学们说：“竞选现在开始！”话刚说完，就有一位性急的同学迫不及待地跑了上去，进行了演讲。我哪里顾得上听，还在那儿飞快地写着。在第五个竞选者上去演讲时，我的演讲稿终于写完了。我想，等她说完了，我就上去演讲。可谁知道，等她说完了，下课铃就响了，老师说：“已经有5个同学竞选了，现在大家开始投票吧！”经过五分钟的投票，结果出来了，小a当选了课代表，我真是遗憾极了。同时老师还说，今天竞选的5位同学，除了课代表外，其余4名都是课代表的助手。

唉，有5位当选，真好！搬作业本，不费吹灰之力，发作业本2分钟就能搞定。另外新老师经常外出听课，他们也就经常充当“小老师”的角色，给同学们上课，好事全被他们占了。我心里既嫉妒又后悔。

错过的，不可能再回来。到了现在，我还在为自己一时的冲动，而买后悔药呢！可惜，看遍了所有的药店，都没买到。唉，曾经错过了也就错过了，但是我一定要在下次机会来临的时候，抓住机会，不再错过！

做一个善于合作的人演讲稿篇七

大家下午好！

今天，我演讲的题目是《分享“合作”快乐》。

正好是端午节收假回来，相信在座的各位老师都和家人度过了一个快乐的假期，想问问大家：端午节是和家人一起吃粽子更开心呢，还是一个人在家吃粽子更开心？我想答案肯定是与家人一起分享美味的粽子更令人开心。

我相信各位老师，尤其是在家主厨的女老师都有这样的感受：一个人在家吃什么都是没滋没味的；或许在做一道菜之前，你想象它是很美味的，甚至你在做的时候也觉得还行，可当你一个人吃的时候，发现偌大的餐桌上只有自己孤身一人，这时候，哪怕吃的是山珍海味，同样会觉得索然无味。为什么呢？因为，若是没人分享，即使是美味佳肴，一个人也难以从中吃出“快乐”的气氛。

所以，今天我想谈的第一点就是：痛苦因分担而减轻，快乐因分享而长大。

大家应该都有这样的经历，遇到令人痛苦的事情，若是找不到人分担，自苦自怜的情绪就会加重痛苦的感受；若是能将这样的事情向亲人朋友说说，说不定就能收获应对痛苦和困难的办法，然后一扫心中的阴霾。

同样，当我们遇到令人快乐的事情，若是一个人留在心里，总比不上与人分享的快乐。正所谓“独乐乐不如众乐乐”因为一个人的快乐始终是狭隘而封闭的，一群人分享着你的快乐，并以此为乐，那才是真正的快乐。

每一段音乐都像一段故事，或激昂，或婉转，或轻快，或颓伤……像一场灵魂的相遇，牵动着听者的情绪。我想学生们

喜欢音乐课，也是因为音乐能和他们在生活中的心绪发生共鸣，从而排遣悲伤，凝聚希望。所以，作为一名音乐教师，我希望并尽量去做到：把音乐带给我的美好的感受与孩子们分享，即分担他们的痛苦，也同他们一起快乐，与孩子们一起“学习快乐，快乐学习”。

教师与学生之间，即是独立的个人，又相互联系和影响，要真正地使得教学过程充满快乐，我们还应该学会如何与孩子合作。

二. 合作是快乐的源泉，快乐因合作而久远

孩子们喜欢上音乐课，并因此觉得快乐，是因为课堂氛围的相对轻松或者对音乐真正的热爱。而音乐教学的主要目的是让学生真正领略音乐之美。因此，这时就需要合作，老师放下那所谓的“架子”，与同学们合作——引导他们去领略、发现音乐之美，并在这个过程中获得美好而快乐的体验。因为合作其本质就是共同参与，让孩子通过直接经验亲身体会到快乐的甜美，我相信这份快乐将永驻孩子们的心田。

“问笑哪得这般甜，唯有乐源在心间”，只有亲身参与了的快乐才能常驻心间，而通过与老师、同学合作来亲身参与之后所得之乐，不仅有分享之后的快乐，更是一种驻心间的源源不断的快乐，因此，我说合作的快乐更难能可贵，合作的快乐高于分享的快乐，合作是快乐之源。

曾看到这样一个故事：有一天，上帝对一名教士说：“来，我带你去看看地狱。”他们进入了一个房间，那里有许多人正在围着一只煮食的大锅坐着，他们眼睛直呆呆地望着大锅，又饿又失望。每个人手里都有一只汤勺，因为汤勺的柄太长，所以食物没法送到自己的嘴里。“来，现在我带你去看看天堂。”上帝又带着这名教士进入了另一个房间。这个房间跟上一个房间的情景一模一样，也有一大群人围着一只正在煮食的锅坐着，他们的汤勺柄跟刚才那群人的一样长。所不同

的是，这里的人又吃又喝，有说有笑。教士看完这个房间，奇怪地问上帝：“为什么同样的情景，这个房间的人快乐，而那个房间的人却愁眉不展呢？”上帝微笑着说：“难道你没有看到吗，这个房间里的人都学会了喂对方吗？”因为有合作，所以这里成了天堂。因为有了合作，快乐在这里源远流长。这就是合作的魅力。

因为分享，所以快乐；因为合作，所以快乐如此悠长。快乐因分享而甜美，因合作而久远。为了让我们的快乐更加甜美、久远，让我们学会分享、学会合作。