

最新医学沙龙会方案策划(实用5篇)

“方”即方子、方法。“方案”，即在案前得出的方法，将方法呈于案前，即为“方案”。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的方案吗？下面是小编帮大家整理的方案范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

医学沙龙会方案策划篇一

4月1日星期四，心理协会举办了心理沙龙活动，这次活动主要针对心理协会会员和心理保健员举行的。

心理沙龙是心协一年一度必办的活动，在活动前也准备了不少的时间，因此整个活动总体来说还是不错的。首先我觉得策划还是蛮不错的，一是活动的名字能够吸引大家。二是活动有组织性，把每个部门，每个人员的工作都分配到位，其次我觉得会场的气氛也很好，这多亏了大家的努力，在半个小时左右就把会场布置得很漂亮，这也体现了心协的团结，另外，活动的气氛也很活跃，大家能踊跃地参加游戏。

唯一不好的就是学校停了电，致使大家在说游戏的过程中根本看不清楚，而且多媒体不能用，以致准备好的东西不能播放，这是个遗憾，麦克风也不能用，致使主持人必须竭尽全力的喊，但后面的人还是听不太清楚。

我想在外界条件不理想的情况下这个活动还能有这个效果，我觉得很不错。若是学校不停电，我想这个活动会办得更出色。

希望我们心协还能多举办类似的活动，让大家在枯燥无聊的大学生活能够放松自己，使自己的心理能够更加健康。达到我们心协的宗旨。

医学沙龙会方案策划篇二

我们创办这个学术沙龙，主要是为大提供交流学术心得和展示学术成果的平台，同时也是一个发现人才、锻炼人才和培养人才的地方。一个具有影响和成功的学术沙龙，当然首先是需要推出学术方面的创新思想与新的研究成果，创新型智慧人才，我们将与政协、政府相关部门和大专院校建立资源、信息与人才交流渠道与合作关系，为社会发展与进步提供服务，解决一系列人类社会各个领域存在的实际题。

中国化民间沙龙为北京正一康体俱乐部道养生院从事中国化民间学术研究交流活动的场所，同时也是对外弘扬中华传统道养生健康化，传授健康知识的窗口。该院位于北京市南二环清芷园会所，院内具有容纳200人的会场和练功房，开设有心理调摄室、药善房、茶室、药浴、美容、按摩等传统养生康体服务项目。各民间化团体、学生社团、研究机构、化企业、保健服务行业的单位和爱好传统化的个人合作、加盟、举办各类公益性学术、健康化交流活动。

平台名称：中国化民间沙龙；专题活动名称“中国化xxx沙龙活动（讲座）”

弘扬中华传统化，开拓创新思维，建树人类完全整体新化体系，传播“天人合一”的自然生命哲学理念，服务人类健康与和谐社会可持续发展事业。

公议公允公用的民间社会公益学术团体。沙龙立足民间，面向社会各阶层，服务中国及世界和谐社会事业。

开展学术活动必须形成“百齐放”的和谐氛围，讲座必须“有教无类”，广招人才。学术性质：“儒、佛、道”及诸子百，中西新诸子百学术交流。

活动围：经典学术交流、学术专题研究、学说专题评论、学

术成果培训、化产业项目洽谈、艺交流、时事评论、学术动态信息发布。

建立与各民间宗教团体、学术团体、科研团体、大中学校、培训结构、艺术团体、化健康类企业、新闻媒体、健康行业的联系，发展成为团体会员做到平台互动，资源共享。

团结民间专人才：宗教、哲学、科学、教育、策划、艺术、演讲、医学、美容、企业。

提供会员服务项目：本沙龙为加盟会员单位和会员个人提供人才培养、技术咨询、信息共享、集出版、推荐项目等资源共享，互助互学等服务内容。

会员资格：

- 1、必须具备中华传统化基础；
- 2、必须认可和谐化理念；
- 3、必须承担中华传统化道义，为促进世界和谐奉献智慧，担当新时代的历史使命！

会员来源：各民间化、艺术、培训、学术团体推荐有成就人士，自愿参加。

会员档案：保存会员简历、登记会员年鉴、个人传记、学术成果介绍等个人资料。会员具有坚守共同理念、维护团体荣誉、服从集体分工、提供相关信息资源的义务。会员具有优先参加各种学术交流活动的权利；具有提出建议的权力；具有获得学术赞助、成果奖励的权利；具有选举和被选举担任职务工作的权利；颁发会员证。

专顾组委会：争取一批认可“沙龙”理念的各类专，成为学

术研究讲座的固定资源，建立长期加盟与合作关系。根据“专成员”的研究成果和需求，本沙龙为他们提供专题演讲、学术研究、出版专著、宣传等方面的服务。这样，才能调动他们积极参与公益学术方面的活动。

学术研究小组□a□宗教化研究组□b□哲学化研究组□c□科学化研究组。根据三个主要化研究组的实际课题需要，再设立专题分组。

根据复兴中华化、创新学术、整合东西方化为目标，制定研究方向、研究课题、实现目标，分别吸收社会各界各类学术研究和爱好者，成为会员，提出新人新作新思想。

a□设立“王成亚学术研究基金奖”以及鼓励其他化企业和社会各界对本沙龙提供赞助或者独立开设奖项；这样，可以真正利用社会力量的资金支持，才能使“中国化系列沙龙活动”实现有效有成果的可持续发展，并为推动中国化走向世界做出贡献。

a□通过专会评估，对突出学术科学成果的转让、开发，按所获纯利益的10-20%比例提成，并提供国内外各种学术交流机会。这样真正使研究成果实现资源共享与有效转化为社会生产力，成为积极影响世界的新化主要力量。

b□收费性讲座经费；

c□销售相关化资料收入。

a□推出当今在各学术领域具有创新能力的新人；

b□推出具有前瞻性的学术研究成果；

c□推广、传播、普及创新化，解决人类面临的世纪难题；

e□关注社会时事，引导社会化思想，服务当代社会实践。

我们必须广泛开展与其他各类化单位、艺术部门、社会团体的学术交流活动，实现信息资源共享、平台互动的机制，为赞助事企业提供化策划、艺表演，化产品介绍与展示等服务活动。每年召开一次大型年终成果总结发布会。

医学沙龙会方案策划篇三

一、活动主题：

“睿智人生品位生活”

——西安巴威商贸红酒沙龙

活动目的：

以高品质的红酒品鉴沙龙形式，塑造巴威商贸高端红酒供应商形象；借政界、商界领袖的势，通过本次活动提升巴威商贸荣誉感，引起口碑传诵；通过互动交流，加强与巴威商贸高端客户的沟通，展示巴威商贸诚意；展现西安巴威商贸红酒供应商实力，增强客户信心；加强西安巴威商贸的形象宣传。

二、活动地点：三、活动时间：

四、参与人群：政界、商界高端人士（预计100人）

五、红酒沙龙形式：红酒沙龙+红酒文化推介+文艺表演+互动环节+抽奖六、红酒沙龙内容：

整体活动以在品酒和红酒文化交流上做文章，吸引跨政界、商界高端人士，从而带来新客户资源为目的，不刻意进行红酒推介，以讲述红酒的文化，通过红酒品尝及抽奖环节形式

等进行，提升客户在红酒方面的品味，从而提升双方美誉度，增加各界人士对西安巴威商贸的钟爱度。

七、活动步骤：第一部分：筹备阶段

第二部分：活动正式启动（流程暂定晚餐时间另定）

地点：

内容：设置迎宾台，迎接嘉宾群体、引导嘉宾进入宴会大厅等。

地点：酒店大厅

19：40—19：45西安巴威商贸总经理致辞19：45—19：55大提琴演奏

19：55—20：05红酒品鉴专家述红酒的起源文化，红酒的常识等20：05—20：35红酒品尝（期间萨克斯及古筝表演）20：35—20：45抽奖环节（详见抽奖方案）

20：45—21：00现场交流、红酒品尝八、抽奖方案：

1、奖品：红酒或相关奖品；2、抽奖设定：

抽奖依据：嘉宾签到时工作人员将嘉宾名字誊抄到卡片放入抽奖箱；抽奖方式：现场手工抽取；抽奖人员：

一等奖：

二等奖：西安巴威商贸总经理三等奖：

领奖方式：现场上台领奖。3、奖项设定：

总计奖品费用：元。

九、人员配置：

现场红酒顾问5-10人（负责与嘉宾交流、红酒的介绍）主持1人（现场氛围营造、串场、红酒沙龙会主持）礼仪10人（迎宾、现场服务、礼品发放）

形象墙：正对大堂入口处，展示活动主题。

签到墙：大堂右侧，参与嘉宾签到处，让嘉宾通过此仪式，进入活动参与的状态，

嘉宾也会倍感荣耀，体现西安巴威商贸对客户的尊重和重视。物料：（签到墙、签名笔三支、宣传资料手提袋、抽奖箱等）。

念。

（二）动线区（大堂进入活动大厅）

礼仪佳丽：形象展示作用，实用功能为嘉宾做动态的指引。

（三）活动大厅

投影设备：播放相关宣传片展示活动主题。

音响设备：3只无线麦克风。高质量音质音响2对、调音台、调音师。礼仪佳丽：此处礼仪佳丽会场引导。

宣传展板x展架6个，摆放签到大厅两侧，主题内容加红酒及西安巴威商贸理念。

红酒台：摆放红酒及酒杯等。

医学沙龙会方案策划篇四

首先分享的是背包客张，上学，给大家讲述了他大学四年精彩的阶段性流浪式的旅行。真正的说走就走的旅行，一段行程，一段心灵的沉淀，虽然我也曾经在大学毕业以后完成了自己一个人的旅行，但是张故事还是让我对自己蹉跎的大学生活觉得无限遗憾。张真正完成了读万卷书，行万里路的求学时光，他有一句话说的很好，往往我打开了一个车门，也就打开了一个司机师傅的心。

我们缺少的就是这份勇气吧，我们缺少的不是时间和金钱，当年我毕业以后去云南和西藏的时候花掉了一万块，可是张走了全国10几个省份，33天，才花了1500块。所以别再抱怨，也许一场说走就走的旅行，就能拯救你，让你不再沉沦，不在蹉跎，内心在一场旅行中得到救赎，生活找到新的可能，新的方向。

改变生活，改变自己，永远都不晚，只要有心，此时此刻，就是一个崭新的起点。

听从自己内心的招呼，做自己想做的事，惊喜也许就在不经意间。

xx大哥也给我们分享了他摩旅的`经历，骑行去西藏，作为玩户外的前辈，给我们分享了他的旅行中一些有意思的事情，介绍了一些有意思的景点，一些旅行中的人情冷暖。

刀合伙人小最后给我们分享了她自己一个人去泰国的旅行经历。

更多的觉得这不仅仅是一场旅行的分享，这是为我们打开一扇门，给生活另一种选择。

给我们一种全新的勇气，拥抱未知的世界，教会我们从无字

处读书，不再做井底之蛙，走向世界，遇见未知的自己。

走出安逸之乡，以一种全新的方式感知世界，顿悟你的志向所在，使你的精神更加富足。

xx大哥最后说的一句话，我觉得很赞，当你年轻的时候，就应该多去外面走走，而且因为年轻，也有更多的经历去做这件事情。

如果非要说旅行的意义是什么？我觉得不是为了看绝色美景，名城古迹，而是能有一段完完全全属于自己的漂泊的时光，流浪式的随心所欲，无所事事的发呆，聆听内心的声音，随意的在小巷里迷路，看看当地人的幸福和满足，听陌生人的传奇故事，定义自己真正渴望的生活。

看到世界有多大，有多绚烂多姿，而自己是那么渺小，那么，我们生活中所执着的那些悲伤和痛苦，有多么的不值一提。那一刻，我们的心也变得和世界一样辽阔。

医学沙龙会方案策划篇五

- 1、让家长进一步了解学校的办学理念，学校毕业班工作目标及措施。
- 2、让家长了解六年级各班的建设目标和策略，各种以激励为主的、调动学生积极性的方法和主要措施。
- 3、集合前一阶段学生的表现向大家作一下汇报。
- 4、针对学生目前存在的生理、心理状态发生的一些变化，引导大家走近孩子，让健康、快乐相伴孩子的一生。

才艺展示式家长会，可分为静态和动态两类。静态：首先，班主任把学生一段时间以来的学习情况展示给家长，包括学

生的作业、课外练习册、写字本、日记本、英语单词簿等，让家长了解在平时的学习中还存在哪些问题，孩子的综合能力在班级处于什么位置。其次，把学生的小制作、图画、手抄报等创造成果展示给家长。别小瞧这些“土货”，它可以培养学生多方面的能力，如写字能力、绘画能力、搜集整理资料和使用能力、审美能力、辨别能力、创造能力等综合能力。看着浸满孩子智慧和汗水的小发明、小创造，家长们都会乐呵呵的。最后，班主任把学生的成长档案展示给家长。每个学生都有一本成长档案，里面记载着他们一天、一周、一月、一个学期以来的成败得失，包括思想道德表现、学习态度表现、学习方法表现、日常生活表现、身体状况表现等。这其中应有他们自己对事件的分析，也应有教师的鼓励和家长的寄语。

动态的：例如题为“他真棒”的家长会上，小作家、小歌手、小画家都出来了，朗诵、唱歌、画画……又如为了让家长了解子女在学校参加活动的情况，可让家长通过看照片、看录像来了解学生参加的“现场小制作比赛”“演讲比赛”“朗诵比赛”“课本剧表演”“学校运动会”“校园歌曲卡拉ok赛”“到敬老院慰问老人”“参加访问”等课外活动，不少家长发出这样的惊叹：想不到孩子还有一手。

这种新形式的家长会可让每个学生展示自己最突出的一项才能，或文艺，或体育，或科技；或演，或讲，或制作；面对所有同学，面对所有家长，每个孩子都登台献艺。这样做的最大好处，就是让每一个家长都看到自己孩子的闪光点，让每一个孩子都认识到自己的独特价值，自信的更加自信，自卑的看到优势，改变心态，面对学习，面对生活。这种家长会成功的关键是所有学生要在下面积极准备，在台上大胆展示，这就是班主任善于发现学生的亮点，给学生信心，使他们敢于展示自己。