

2023年联考总结演讲稿(优质6篇)

演讲属于现实活动范畴。它是演讲家通过对社会现实的判断和评价，直接向广大听众公开陈述自己主张和看法的现实活动。那么我们写演讲稿要注意的内容有什么呢？以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

联考总结演讲稿篇一

一、常规管理常抓不懈，体现班级特色。

一个好的班级常规，在一日生活及各项活动中起到十分重要的作用，幼儿升入大班，最明显的感觉就是，人长高了，嗓门也大了，活动的劲头更足了。如何保持良好的常规，保证各项活动顺利地展开，这是我们在开学初就思考的问题。我们在班级中举行了争当小组长的比赛，幼儿们一个个都表现出色，都想当上小组长，在这种竞争的氛围下，我班幼儿的常规有了很大的进步。常规管理中，一些特殊的孩子更需老师的关心。如薛添成小朋友比较调皮，行动比较自由，爱和别人唱反调。我们一方面在日常生活中特别留意他，对他严格要求，另一方面也及时地表扬他，上课肯动脑筋，思维活跃。所以一学期来，他的进步很大。尤其是在上课时，不再故意影响他人了，而且能积极举手发言了。班级常规的正常化也为我们的教学工作创设了良好的条件。

二、营造自由、宽松的气氛，引导幼儿在区域活动中主动探索、学习。

本学期，区域活动中，我们开设了如下一些活动区：数学区、表演区、阅读区、探索区、美工区、建构区、电脑区等。

在区域活动中，材料的投放是相当重要的，直接关系到活动

的开展。我们在材料的投放上做到以下几点：一是与主题活动或教学活动的开展同步，有时作为主题活动的先行军，有时作为主题活动结束后的延续。二是让幼儿一起来收集材料。如探索区里，小朋友从家中带来了各种各样的棋、拼图等。平时在家里正愁没有人陪着下棋，这一来，既能找到同伴下棋又能相互学习，掌握了好几种棋的规则。幼儿更感到与同伴一起游戏的快乐。再如一些纸制品，象喜糖盒、牛奶盒、月饼盒等各种盒子放在建构区里，由于我班的特色是纸艺，幼儿通过折、剪、粘贴等技能充分体现着孩子的创造力和想象力。我们还设计了记录表，让幼儿在活动的时候能有条不紊，井井有序。

三、注重学习环境的创设对幼儿的作用

本学期，我们有一项重大的任务——迎接省示范验收，环境创设是一大重头戏，为幼儿创设一间有特色、有意义的教室，也是教师、幼儿、家长共同的责任。在环境的布置上，我们花了大量的精力，找资料，到姐妹园参观，请姐妹园来园指导，每天老师们查阅资料，加班加点的布置教室环境，让空白的墙有了颜色和內容。通过这次的验收，使我们了解到环境的布置必须体现让幼儿成为环境的主人，用自己的作品和创意去丰富环境，在这一点上，关注了“墙壁会说话”，实践“墙壁”对家长、幼儿的“对话”，体现课程的进行、目标的变化，幼儿在平时发挥想象，大胆进行绘画和手工创作等，其次要体现整体性。

四、开展丰富多彩的活动，锻炼幼儿各方面的能力

本学期，我们开展了各种各样的活动，使幼儿在各方面都得到了锻炼，在早操比赛中，我班幼儿获得了大班组二等奖的好成绩，在十二月份的跳绳比赛中，我班幼儿的表现也很出色。在十月份的合宿活动中，我班幼儿的表现也不错，孩子们的自理能力都比较强，能自己的事情自己做，并体验到了合宿的愉快。

五、积极做好家园沟通

- 1、注重沟通的实效性和针对性。当问题出现，第一时间与家长联络很重要。让家长知道老师对问题很重视，对幼儿发展很在意。平时，热情对待每一位家长，注意和家长沟通。接送孩子时和家长聊上几句，了解一下幼儿在家的表现或关心一下幼儿的身体情况，家长都感觉非常温暖。
- 2、利用多种媒介与通讯手段，做到经常性和简洁性。我们认真办好每一期家长园地，发放成长册，为彼此更容易交流，两位教师将手机号码留给每一位家长，以便家长更方便快捷地与老师进行联络，更好地关心孩子的成长。
- 3、班级中有什么需要家长帮忙的地方，家长们总是竭尽所能的给予帮助，给我们的教学活动提供了很大的帮助。
- 4、召开家长会。家长会上我们向家长介绍了本学期目标，使他们了解了班内课程特点，并针对一些问题开展讨论。以上这些的努力付出，也换来了家长的信任，我相信在今后的日子里，家长工作会做得更好。

诗人泰戈尔说过：“花的事是甜蜜的，果的事是珍贵的，让我们干叶的事业吧，因为叶总是谦逊的垂着她的绿荫的。”教育事业就是叶的事业，每一名教师就是一片绿叶，孕育着祖国的花朵。看着孩子们快乐地成长和获得的成功，我们心中荡漾着说不出的喜悦。但我们还要继续努力，只有通过不断反思、探索、创新，才能更好地培养下一代，更好地再创辉煌。

联考总结演讲稿篇二

一、加强学习，提高认识，服务学校中心工作。

总务处从上到下思想上提高认识，明确总务工作的重要性。

利用周一集中例会，小结上周工作，布置本周工作，同时进行思想教育，提升认识，加强凝聚力，要求每一位人员注意换位思考，紧记职责，一丝不苟，坚守岗位，随叫随到。加强部门之间的沟通 and 理解，积极听取大家对总务处工作的意见和建议，不断改进工作方式方法，为学校教育教学这一中心工作提供了可靠的后勤保障。

二、认真做好常规工作，确保教育教学的正常进行。

采取各项措施确保了以下七项工作稳定有序：

1、开学初，确保教学第一线的教学用品及时发放到位，教师教学、办公用品发放到位，使教学工作正常开展。

2、配合学校领导班子的调整以及学校中层干部的重新竞聘，对各科室进行搬迁，对各科室、各班级的财产和物品进行核查并登记入册，落实固定资产的管理工作。本学期分两次对学生使用的课桌凳进行了清理统计，在用的、闲置的、损坏的都做了详细的统计并存放。同时与各班主任签订财物保护责任，另外对学校各年级教师办公室进行了重新安排。

3、积极配合各部门做好学校各种教育教学活动和节日活动的后勤服务工作。完成了校运动会、元旦文艺汇演、班主任经验交流会、绿色学校创建验收、教育督导评估、均衡教育验收、教学教研等各种活动的后勤服务工作。

4、指派水电工、安全巡视员不定期对学校的校舍、教学设施、体育设施、消防设备、电路等，不定期进行安全检查工作，排除安全隐患，确保师生的生命安全，并将检查记录汇总起来，发现问题及时维修，做到不漏一个死角，不留一个隐患。本学期新购安装了74台空调，维修了所有旧空调，使学校所有办公室的办公条件得到明显的改善。

5、执行维修制度，及时对学生损坏的课桌椅、门、锁、窗、

水电进行维修，保证学生正常上课。同时注意节水节电。

6、借助学校的各项创建工作，联合其它职能部门建立校园安全、卫生网格化管理机制，层层落实责任到个人，严惩重罚，大力整顿学校卫生工作；坚持每天督促检查学校保洁员和班级及时保洁、清理垃圾，发现问题及时整改，特殊情况组织食堂工作人员突击清理。做到学校环境卫生整洁。

7、做好校长、各部门交办的各项临时性工作。

三、通过多种渠道，不断改善教学条件。

1. 到本学期实现了全校旧课桌椅的更新换代；

2. 完成了小学阅览室、中学部自动录播室的装修，并配置了一整套的录播设备，使录播室的使用功能多样化。

3. 积极筹措资金改造了东天井，重新绿化，使之成为校园一景。

4. 新建了教师车棚。并配置了充电插座，方便了教师。

5. 新增了校园绿化面积和绿化品种，使校园植物具有明显的树香文化特色。

6、完成小学部加固工程。

四、做好物品的采购和保管工作，规范校产管理制度。

学校需要添置的教学用品、办公用品或维修零配件，按照上级有关部门的要求，做好物品采购计划，办理政府采购审批手续，再实行采购。购买时多了解市场信息、货比三家，同等商品比价格，同等价格比质量，选择质好、价廉的购买，并索要正规的销货单及发票。采购的物品及时入库进行登记，物品的领用必须填写领取单。

对于学校的固定资产管理，总务处采取多种方式方法进行整理备案。

1、进一步加强校产管理工作，杜绝校产的流失。在对原有固定资产整理的基础上，继续加强对固定资产的管理，定期定时进行固定资产的核对，做到帐、物相符，根据固定资产增减的有关规定，及时地进行登记入帐。

2、尽力做好对学校公共财产、公共设施的管理、维护和调配工作。

五、强化安全意识，紧抓安全安全工作不放松。

学校安全工作始终是学校各项工作的重中之重。学校周边紧挨着村民，处于正在建设的小区之中，时常有闲杂人员聚集在校门外，各项安全工作较突出，总务处严格按照学校领导的要求做好了防范工作，确保全校师生的人身安全和财产安全。对与学校的有关安全工作进行自查自纠，及时整改。

六、规范做好食堂的管理工作。

根据食药局的办理餐饮服务许可证要求，学校加大资金投入，对食堂进行了彻底的装修，按照许可标准规范经营管理，取得了餐饮服务许可证，并获得餐饮服务动态管理评级的“a”等级。平时，认真组织食堂从业人员学习与食品安全相关的法律法规，做好食品卫生知识的培训，坚持执证上岗，督促证件有效期限到期的员工及时换证。

1、安全问题是食品卫生的生命线，更是学校管理的高压线。为了保证能够正常的运作，关键把好进货关，实行索证制度。进货做到有专人检验，一旦发现有不合格的食品做到及时退货，确保食品的新鲜。严格进货验收、监督制度。

2、抓好食堂环境卫生，确保干净、整洁的就餐环境。经常督

促检查食堂所有设备的安全性，及时维修更换。

3、食堂工作力求在“安全”、“好吃”、“吃好”上下功夫。

七、积极筹措基建工作

紧密配合学校新建幼儿园，做好项目报建工作；办理新征地块的土地证审批手续以及旧房拆除。

八、下学期工作打算：

1、把校园内学生力所能及的劳动、卫生任务，统计后通过一定的途径分解承包到班。

2、在校长室的安排下，进一步精简后勤用工人员。努力提高工作效率，初步考虑把厕所、公共场所卫生保洁纳入到食堂管理。

3、进一步明确保安职责，确保校园安全。

4、做好物资采购年初预算工作，严格执行申报制。

一学期来，总务处在学校领导的关心和支持下，继续努力，把关心和服务师生工作、学习、生活作为总务工作的基本职责，把师生满意不满意作为改进工作的第一导向，紧紧围绕学校教育教学这一中心工作而尽心竭力地做好本职工作，不断改进方式方法，把工作做细致、做深入、做扎实。

联考总结演讲稿篇三

一、思想方面：

本学年能主动、认真地服从和配合学校各级领导的工作安排。积极参加学校、科组里的各种会议；能根据学科特点，通过自

已订阅或者在网络上寻找国内外热点、重点新闻，及时领会和用于教学辅导；能顾全大局、服从学校教导处、科组的教学安排，承担高三年级文科班高二年级的政治课教学任务；热爱教育事业，把自己的精力、能力全部用于学校的教学过程中，并能自觉遵守职业道德，没有从事有偿家教和第二职业，在学生中树立了良好的教师形象。能够主动与其他教师研究业务，互相学习，配合默契教学水平共同提高，能够顾全大局，团结协作。

二、教学方面：

1、知识更新

为了能够适应不断变化、发展的教育形势，并且能够高屋建瓴地引导学生适应教育改革的要求，坚持阅读教学报刊，在家有电脑的条件下能天天上网查阅、储存资料。

2、教育、教学能力

首先，能认真把握教材——把大纲、课本、时政及时有机结合，以提高学生分析问题和解决问题能力为目标，切实落实培养学生的创新思维和创造能力，并且能利用课堂时间不断地以新型热点材料为背景创设提问角度，帮助学生拓展思路，对基础知识能灵活运用，从而使同学们分析、解决问题的能力不断提高。第二，能把握学生的认知水平和能力。重视对已学知识的巩固和新、旧知识的联系，培养学生建立知识结构的意识和能力，努力提高课堂教学效率，在讲课时除讲清知识点外能把重点放在知识间的连接上，达到帮助学生学会求知、不断发展的目的，所教班级平均成绩和优秀率在本校都名列前茅。

第三，尊重学生。重视与学生之间的情感交流和培养，在严格管理的同时能尊重学生的学习热情和认知能力，提出与学生自身水平相当的问题，鼓励他们大胆探索，共同提高。因

而也得到了学生的尊重。

联考总结演讲稿篇四

今年3月3日是第十七次全国“爱耳日”。我市根据省里的文件通知精神，结合我市实际情况，广泛深入地开展了一系列形式多样、内容丰富的宣传教育和义诊工作，取得了良好的社会效果。得到了社会各界的广泛肯定和赞誉。

市残联党组、理事会领导对本次“爱耳日”宣传活动十分重视，2月21日，组织召开了全市各县市区残联理事长参加的会议，传达了全省残疾人康复工作会议精神，在会上根据湘残联字〔20xx〕3号文件要求，在全市安排部署了“爱耳日”宣传活动。下发了《xx市残联关于开展第十五次全国“爱耳日”宣传教育活动的方案》，根据方案成立了宣传教育活动领导小组，刘益丈副市长为领导小组组长，民政、卫生、文化、广电、老龄委相关负责人为副组长，中心医院、泽聆听力、惠耳听力负责人为成员。市残联积极协调相关部门，得到了民政、卫生、文化、广电、老龄委等相关部门的高度重视与配合，及时向各相关分管政府领导做了汇报，并按要求参加宣传活动。康复部按照策划的活动方案，积极争取和协调城管、市政园林、环卫等部门和各大商场，落实户外宣传活动的有关手续和场地。同时邀请各新闻媒体对“爱耳日”活动进行全面的宣传和报道。各县市区残联也按市里的统一要求做出了相应的宣传活动的部署。

二、主题鲜明，内容丰富，效果突出

爱耳日当天，各级残联干部职工和各医院五官科门诊、各相关康复机构及乡镇卫生院专业人员围绕“爱耳护耳，健康听力——预防从初级耳科保健做起”的主题，走进广场、街道、社区、集市、学校、敬老院广泛宣传“爱耳日”。让群众了解听力健康知识，增强听力保护意识，大力宣传初级耳科保健在听力残疾预防中的重要性和必要性；大力宣传初级耳科保

健知识;大力宣传耳科保健从我做起的理念,增强全民爱耳护耳意识。市残联、民政、卫生、文化、广电、老龄委、娄星区残联共同在娄星广场举办“爱耳日”宣传活动。组织xx市中心医院、泽聆听力店、惠耳听力店单位的医生和医务人员坐堂免费为听力患者义诊,接受咨询求助,并组织工作人员发放资料。市残联、民政、卫生、文化、广电、老龄委分管领导亲临初级活动现场指导工作并作重要讲话,要求全社会都来重视耳科初级保健,减少耳聋的发生,保护和关心听力残疾人。电视台□xx日报□xx手机报、公共信息网等xx市主流媒体和网络都到现场采访报道。涟源市残联在阳光医院前坪组织耳疾义诊活动,五官科和护理部的医务人员为前来咨询检测的人们热情服务,一个个悉心地讲解,认真为他们做检查,还为参加义诊活动的群众分发了耳疾保健等宣传资料。冷水江市残联联合冷水江市中医院五官科专业医生在冷水江市金竹东路举办了第十五次全国“爱耳日”宣传教育、义诊活动,现场医生与孕期准妈妈咨询者进行交流,并给讲解了听力方面的健康及预防知识,加强耳病防治,慎用耳毒性药物。自2月28日至3月5日□xx市、娄星区残联联合都市频道、惠耳听力技术服务中心组织在街道、社区进行了广泛、深入的爱耳宣传。其它各县市区残联也组织和动员各种社会力量,开展了形式多样、内容丰富多彩的宣传活动的宣传,大力普及听力康复科普知识,邀请专家开办讲座,并针对贫困患者的治疗提供各种无偿帮助。“爱耳日”期间,全市共组织义诊9场次,开办讲座5次,发布宣传栏7期,发放宣传单和资料1.1万余份,发布海报500份,板报7期,悬挂横幅23条。参加活动医疗单位12家,医务人员230多人。无偿为患者提供医疗服务1800余人次。有9家县市两级媒体网络进行了采访报道,共发布新闻21篇。

三、社会肯定,群众满意

今年的“爱耳日”活动,由于领导重视,精心组织,积极将宣传教育活动与便民服务有机结合,走进社区、学校、集市、

广场、养老院等机构。加大了宣传力度，残联广大干部职工和医务工作者发挥雷锋精神，实践群众路线，把好事办实，把实事办好。因而使“爱耳日”活动较以往相比取得了更为实际和满意的效果，达到了预想的目的，得到了社会的肯定和赞誉。

联考总结演讲稿篇五

20xx年即将度过，我们充满信心地迎来20xx年。过去的一年，在局领导的领导和支持下，是促进大厦“安全、经营、服务”三大主题的一年，也是大厦全年营收及利润指标完成得较为理想的一年。值此辞旧迎新之际，有必要回顾总结过去一年的工作、成绩、经验及不足，以利于扬长避短，奋发进取，在新一年里努力再创佳绩。

一、科学决策，齐心协力，大厦年创四点业绩

大厦总经理班子根据中心的要求，年初制定了全年工作计划，提出了指导各项工作开展的总体工作思路。总体思路决定着科学决策，指导着全年各项工作的开展。大厦总经理班子带领各部门经理及助理，团结全体员工，上下一致，齐心协力，在创收、创利、创优、创稳定方面作出了一定的贡献，取得了颇为可观的业绩。

1、经营创收。大厦通过调整销售人员、拓宽销售渠道、推出房提奖励、餐饮绩效挂钩等相关经营措施，增加了营业收入。大厦全年完成营收为万元，比去年超额万元，超幅为%；其中客房收入为x万元，其它收入共x万元。全年客房平均出租率为%，年均房价x元/间夜。大厦客房出租率和平均房价，比xx年都有一定的提高。

2、管理创利。大厦通过狠抓管理，深挖潜力，节流节支，合理用工等，在人工成本、能源费用、物料消耗、采购库管等方面，倡导节约，从严控制。大厦全年经营利润为万元，经

营利润率为%，比去年分别增加万元和%。其中，人工成本为万元，能源费用为万元，物料消耗为万元，分别占大厦总收入的x%□x%□x%□比年初预定指标分别降低了x%□x%□x%□

3、服务创优。大厦通过引进品牌管理，强化《员工待客基本行为准则》关于“仪表、微笑、问候”等20字内容的培训，加强管理人员的现场督导和质量检查，逐步完善前台待客部门及岗位的窗口形象，不断提高员工的优质服务水准。此外，在大型活动的接待服务中，我店销售、前厅、客房、等部门或岗位，分别收到了来自活动组委的表扬信，信中皆赞扬道：“大厦员工热情周到的服务，给我们的日常生活提供了必要的后勤保障，使我们能够圆满地完成此次活动”。

4、安全创稳定。大厦通过制定“大型活动安保方案”等项安全预案，做到了日常的防火、防盗等“六防”，全年没有发生一件意外安全事故。在大厦总经理的关心指导下，驻店总经理领导每天召开部门经理反馈会，通报情况提出要求。保安部安排干部员工加岗加时，勤于巡逻，严密防控。在相关部门的配合下，群防群控，确保了各项活动万无一失和大厦忙而不乱的安全稳定。

二、与时俱进，提升发展，大厦突显改观

结合大厦经营、管理、服务等实际情况，与时俱进，提升素质，转变观念。在市场竞争的浪潮中求生存，使整个大厦范围内突显了可喜的改观。主要表现在干部员工精神状态积极向上。大厦总经理大会、小会反复强调，干部员工要有紧迫感，应具上进心，培养“精气神”。大厦的管理服务不是高科技，没有什么深奥的学问。关键是人的主观能动性，是人的精神状态，是对大厦的忠诚度和敬业精神，是对管理与服务内涵真谛的理解及其运用。还通过组织对部门经理、助理、领班及员工的各项培训交流，启发引导大家拓宽视野，学习进取，团结协作。在完成大厦经营指标、管理目标和接待任务的过程中实现自身价值，并感受人生乐趣。因而，部门经

理之间相互推诿和讥贬的现象少了，则代之以互通信息、互为补台、互相尊重。在一些大型活动中，在总经理的榜样作用下，部门经理带领着助理、领班及其员工，加班加点，任劳任怨，工作延长虽很疲惫却始终保持振作的精神状态，为大厦的窗口形象增添了光彩。

三、大厦管理，主抓六大工作

大厦引进国内外先进大厦成功经验，结合年初制定的管理目标和工作计划，大厦及各部门全年主要抓了六大工作。

(一)以效益为目标，抓好销售工作

1、效益为目标，抓好销售工作，渠道拓宽

根据大厦的实际情况在xx年下半年，对原有的前厅部划分为前厅部和公关销售部。并且公关销售部原来分解指标因人而异，缺少科学依据，大厦下达的经营指标却难如期完成。针对出现的缺少市场调研、合理定位、渠道划分种种问题，总经理在调整了部门后，研究通过了上半年度的销售分析。其中在原有协议公司、上门散客仅二条自然销售渠道的基础上，拓展增加了会议、会员卡等渠道，并按各渠道客源应占大厦总客源的比例，相应地按比例分解指标。这样，一是划分渠道科学，二为分解指标合理，三能激励大家的工作责任心和促销的主动性，四可逐步再次减员增效，五则明显促进销售业绩的提升。

2、房提奖励。

根据本大厦市场定位为商务型特色大厦，以接待协议公司商务客人和上门散客为主，总经理班子参照同行大厦“房提”的一些成功经验，制定了对销售部前台接待人员按高出协议公司价售房后予以一定比例提成的奖励。这一房提奖励政策，极大地调动了前台接待员促销热情和服务态度，使大厦上门

散客入住率比去年同期有了显著的提高。

3、投诉处理。前厅岗位，是大厦的门面岗位，也是客人咨询问题、反映情况、提出建议、投诉不满等较为集中的地方。

联考总结演讲稿篇六

下午好！

今天很荣幸能够站在这儿。此刻我的心情很复杂，没有那种热血沸腾的感觉，因为我已冷静面对人生的未来。在不经意中，我出乎意料地成为了一名补习生，又重新为自己的大学梦奋斗。这种机会的得来，我倍感珍惜，再一次去迎接人生的挑战。

忆往昔，酸甜苦辣难以言表；展未来，百尺竿头，拼搏进取。

作为一名即将面临高考的学生，我清楚地知道，努力奋斗才是我应该做的。现在的我，不再为考好而得意，不再为失败而伤神，不再患得患失。有的只是一颗平静的心，去从容面对高考充满自信的心。

虽然是复读，但我觉得我们并没有失败，复读是因为我们有更高的追求。都说高三苦，经历过一次却还敢再来，所以我们都是不怕苦的人。

虽然，我们暂时还没有翱翔在我们向往的蓝天里，但是，温江中学这个平台会让我们跳得更高，飞得更远。不畏惧，不胆怯，一切困难在我们眼里都不算什么。努力了，就无悔了。

“有志者，事竟成，破釜沉舟，百二秦关终属楚。苦心人，天不负，卧薪尝胆，三千越甲可吞吴。”只要我们努力，没有什么不可能。一个高考又怎能把我们吓倒。只要有梦，只要拼搏，就会成功。

不要因为前方一路风雨，就徘徊畏缩不前；不要因为曾经跌倒，就不再愿站起来，而忘记赶路。即使遇到天大的困难，都要勇敢往前走。努力仰起头，也许早已有点累，但只要坚持下去，我们就能成功。为了自己的梦想，吃这点苦又算得了什么。

我们都要埋头奋斗，时而仰望天空，那里，有我们的憧憬与梦想，目标仿佛很遥远，可是，我们相信，总有一天会到达理想的殿堂。我们为了梦想努力和思考，并积极行动，再寒冷的天，也无法阻挡梅花的开放。人生要面临众多的困难，我们会一一解决，再大的困难，我们也毫不退缩和颓废，我们要创造属于自己的奇迹。

无论我们是狮子还是羚羊，我们都必须奔跑；无论我们是暂时还是暂时落后，我们都必须奋斗；无论我们是应届生还是补习生，都要时常告诉自己：“我想飞，因为我有梦想；我能飞，因为我有信心”。昨天已成为过去，今天仍然在继续，美好的未来需要今天去奋斗。各位同学，努力吧，各位学友，拼搏吧，让我们用自己辛勤的汗水，来谱写一曲绚丽的乐章。

谢谢大家！