

# 最新农户创业演讲稿 创业演讲稿(优质7篇)

演讲稿首先必须开头要开门见山，既要一下子抓住听众又要提出你的观点，中间要用各种方法和所准备的材料说明、支持你的论点，感染听众，然后在结尾加强说明论点或得出结论，结束演讲。那么演讲稿该怎么写？想必这让大家都很苦恼吧。以下是我帮大家整理的最新演讲稿模板范文大全，希望能够帮助到大家，我们一起来看看吧。

## 农户创业演讲稿篇一

大家下午好！先自我介绍一下，我是来自自己10会计对口2班的邹希德，同时也是经营会计系五棵打字复印店经营者。

首先，感谢衡阳财工业职业技术学院领导、会计系各位领导、老师为我提供了这样的一次机会。与今天来到这里的各位领导、老师、同学一起，交流创业经验。今天我演讲的主题是“创业”，身边的朋友有评价我是一个创业成功的人，可是我一直都不这么认为。可能在每个人的心目中，对“成功”两个字的理解，不是相同的。自我感觉，创业确实给我带来了不一样的人生，我认为，创业对我最大的好处，是可以让人充分发觉自己的潜力，让一个人越来越有自信。其实，我很普通，没什么靠山，也没什么背景和资源关系，家庭父母也不是当官的。我的创业经历并不高深，并不是别人说的那么好，也不别人说的那么坏。创业者，其实追求的是理想和梦想中实现，所以了，创业者，不要在乎别人怎么看你，在乎别人怎么评价你，你自己想怎么走就怎么走。

我跟大家谈一个体会，我跟大家说老实话，其实人身上最大的能力就是把握时机的能力，省失夺事的能力，其实你比如这么说，我拿到学校给我的这么一个好的机会，就是拿了我人生的.第一桶金。

是通过每班的qq群做宣传，等等形式进行开业前至少一周的宣传。不到半个月我们店就在学校提高了人气和知名度，从而提高了我们的业绩。

倒了一定再爬起来. 用心去做了, 一定会得到回报, 我自己的目标不停的在变, 先是从一天赚20, 实现后变1天30, 1天50, 1天100—300不等, 这些都实现过, 不过现在的目标是 21岁之前拥有50000资产, 这不是我吹牛, 年轻人就该有点野心, 不是吗? 有目标才会有去实现它的动力!

大家有听说过麦当劳吧，你们知道麦当劳是经营什么的嘛！大家肯定会说是经营快餐店的，其实啊，麦当劳老板曾经说过，不要以为麦当劳是经营快餐店的，其实麦当劳了，是经营房地产开发的，通过开店，把一个一个的好地方都给占了，通过占地把资源拢住，让那个地方成为一个气候。这都是我个人的一些经历和学习。调查市场很容易，同学们是什么样的心态，我就是什么心态，我从学生中，所以我抓住了同学们想要的东西，别人比我买的更便宜，我比别人做的更好，更优惠，做到“以诚信为本，全心全意为同学及周边顾客服务”这是我们创业宗旨。诚信是创业的首要条件，只要让顾客相信你，你才会相信你的商品和服务，这样生意才会越做越大，才会有更多的回头客。而我们不紧紧刚做打字复印，我们又增加了书刊、杂志。也是我们一大优是，学校要考证了，要买书，我比她们更一步的知道，时间晚了就错过了，所以这就是机会，也是一种最捷近的市场调查方式。

## 农户创业演讲稿篇二

我叫xx 现在我把我的创业计划说一下，希望大家为我提出宝贵的意见。

首先我的项目是美发。我的店名“亮剪美发设计中心”；店面面积不要太大，30多平米就行。计划投资5万元。资金的来源基本上是自己筹备。资金分配：房租每年一万，其他设备

等一万元，剩余做流动资金。

法律形态：个体工商户。

地址将选在大同市棚户区的b区。因为这个地方没有太过专业的理发店。不论是固定和流动人群都比较大，客户方面不用愁。

我的目标顾客主要就是棚户区b区的长期住户，次要顾客就是棚户区其他中低层消费者。

在人员上面我计划聘请一名技师，一名徒工和我，暂时就三个人。

再就是我介绍一下我的特色服务，除正常的理发，烫发，新娘盘发外，也就是我在竞争对手中的优势：我主要推出儿童理发不但不哭，而且还要在开心愉快的环境下就能完成理发，目前方法还在进一步研究当中。（暂时保密）。价格会和其他店基本持平，一般剪发十块、烫发30-200元、儿童理发在2-5元。

劣势就是新店老顾客少知名度不高。因此我计划开业前发一些传单，营业期间以积分卡的方式给老顾客一定的优惠。这也就是我的促销方式。

其他就是：在我店的每一位顾客都要体会到温馨和舒适的感觉。

我店将会在成立之后的几年里不断致力于美发事业的发展，并吸取各界人士的宝贵意见，我们更会在我点的特色服务儿童理发上大下功夫做到儿童去理发和去玩耍一样的心情。

亮剪美发设计中心 让您的美丽人生，将在这里从“头”开始。专业和完善的美发设备，将尽显您的身份与尊贵。专业的美

发产品和精湛的技术，体贴入微的全程服务，和创新理念将带您走入不一样的美丽人生。

完美是您的追求，专业是我的宗旨。

欢迎老师和同学们到时来我店光顾，一定会把你们的美体现的更加完美。

谢谢大家……

## 农户创业演讲稿篇三

大家下午好！

说到这里，我想起了这样一句话：“有的人活着，他已经死了；有的人死了，他还活着。”生命的意义在于活着，那么活着的意义又是什么呢？当然不是为了活着而活着，答案只有两个字，奉献！我们可以设想一下，不付出、不创造、不追求，这样的青春必然在似水年华中渐渐老去，回首过往，没有痕迹，没有追忆，人生四处弥漫着叹息。我想，这绝对不是我们存在的意义。古往今来，有无数能人志士在自己的青春年华就已经成就了不朽的人生，在这里我来不及一一列举。

说实话，×年前，我刚来工作的时候也有过失落和茫然，因为工作环境恶劣，空气中到处弥漫着灰尘，感觉现实不尽如人意，感觉离曾经的梦想总是有一些距离，一度陷入困惑之中。可是，青春的我是一把刚刚铸好的刀，不容得你有片刻的等待和迟疑。我决不能眼睁睁看着这把刀慢慢氧化，失去光泽，随即斑驳、锈蚀、风化，最后成为一块废铁。我告诉自己，“如果你是金子，到哪都能发光，只要你斗志昂扬的面对生活、面对工作，你就会有所获得”。青春是学习的季节，青春是奋斗的岁月，不要停止我们前进的步伐，因为青春的路正长。有空的时候静下心来好好看看书，回头想想自

己走过的路，为自己的人生做好一个规划，把自己的理想铭刻在心中，做一个甘于寂寞，敢于创新、干劲十足的年青人。

作为一名××人，心中无不闪烁着梦想，那么现在就是我们努力实现梦想的时候了。我们要做的有很多很多。纵使艰难险阻，也要努力前行：追求卓越，真诚回报，释放青春能量，点燃创业梦想。或许我们成不了伟人，纵使我们平淡一生，但这都不要紧，群星闪烁时我们同样灿烂，这样的平凡其实是一种伟大。因为只有我们自己清楚，平凡的岗位需要我们付出，火热的生活需要我们的付出，构建××的宏伟蓝图需要我们大家一起付出。我们的青春是有限的，有限的青春因为我们的奉献变得充实、久远。

我选择了××，从某种意义上来说，就已经选择了奉献。青春不是人生的一段时期，而是心灵的一种状况。如果你的心灵很年青，你就会常常保持许多梦想。大家都知道我们企业的精神：务实、敬业、创新、高效，虽然我们工作在不同的岗位，但我们拥有一个共同的家，在这里，我们信守同样的××精神，写下同样的奉献承诺，拥有同样的壮美青春。这是演讲，更是告白。当我满带着青春的气息，怀揣着沉甸甸的梦想与信念站在这里的那刻，我的内心是如此的坦荡与激昂，那种难以形容的兴奋与紧张，我真诚的邀请你们一同分享。

## 农户创业演讲稿篇四

我们用手指向天空，一定是看到了划破长空的闪光点；我们用手推开窗户，一定是希望阳光伴着新鲜的空气涌进窗口；我们用手拖住下颚，一定是在度过充实的一天后憧憬着美好的未来。农村信用社的“二次创业”正如同划破长空的闪光点；如同阳光伴着新鲜的空气；如同我们每一位员工憧憬着的美好未来……我演讲的题目是：高举“二次创业”的旗帜，吹响“二次创业”的号角。

省联社廊坊办事处主任樊鸿武同志在全市农村信用社“二次创业”动员大会上说：“农村信用社的发展处在第二阶段，即爬坡阶段，主要任务是真正建成规范化、强势化的农村金融机构，使农村信用社在与其他金融机构的竞争中昂首挺胸，立于不败，这个阶段的主要任务称为‘二次创业’”。通过这次会议，全市农村信用社正式打出了“二次创业”的旗帜，吹响了“二次创业”的号角。

这正如同一道划破长空的闪光点照耀在这片立足三农、不断发展的农信大地上，让我们每一位农信员工都在这闪光点下凝神聚智，奋力爬坡，向着更高、更强、更具有凝聚力和影响力的目标奋勇前进！

“二次创业”的总体目标是把农村信用社建成规范化、强势化、亲情化的农村金融机构。这便是阳光伴着新鲜的空气从农信之窗迎面而来，吹到了每位员工的脸上，沁入每位员工的心脾，沐浴着每位员工的身心。

“规范化”是阳光，它使规章制度全面覆盖农村信用社；它使执行力得到大提高，实现遵规守矩的全员化和自觉化；它使违规行为基本杜绝，各类风险得到有效控制。

“强势化”是新鲜的空气，有了新鲜的空气，农村信用社便能在总体实力上强于竞争对手，能在竞争力上优于竞争对手。

“亲情化”是阳光与新鲜空气吹进农信的窗口，它面向系统内，又面向系统外，它在全系统打造一种乐观向上、好学求进、心情舒畅、和谐高效的良好氛围。

高信贷质量；用充满活力的经营提高资产有效利用率，增加效益，进而提高全员的收入水平。

行业风气大好转，就是要在竖起优良之风、形成具有自身特色的企业文化体系的同时，强化“从严治社”，细化“以德

治社”，深化“文化治社”。

深化改革大突破，就是要加快股份制改革步伐，尽快改制为农村商业银行，实现从合作制到股份制的根本性体制变革，使我们可以与其他商业银行平等竞争，使农村信用社进入一个新的更高的发展阶段。

硬件设施大改善，就是要按照标准化、全能化、现代化、精品化的要求，加快硬件设施的改造和建设步伐，增强农村信用社的吸引力和竞争力。

队伍素质大提高，就是要把农村信用社的员工培养成为具有现代素质的员工，进而适应现代化金融企业需求。

党的建设大增强，就是要健全党的组织体系，更好地发挥基层党组织的战斗堡垒和党员的先锋模范带头作用。

一段段美好的憧憬，一个个美好的未来，在“二次创业”的旗帜下和号角声中显得格外亮丽和崇高。作为农村信用社的一名员工；作为一名共产党员，要从我做起，从现在做起，从点点滴滴做起，争当“二次创业”的前头兵，为实现“二次创业”的宏伟目标而不懈努力！

## 农户创业演讲稿篇五

在全国农村青年致富带头人表彰大会上的讲话

—

（2011年3月31日）

《中国青年报》（2011年04月01日06版）

同志们，青年朋友们：

在全国上下认真学习贯彻“两会”精神、全面实施“十二五”规划起步之际，在我国实现连续7年粮食增产和农民较快增收、农业农村发展既面临难得机遇又面临严峻挑战之时，我们在人民大会堂召开全国农村青年致富带头人表彰大会，隆重表彰农村青年致富典范，广泛交流农村青年带头致富经验，这对于引导、激励广大农村青年踊跃投身发展现代农业、建设社会主义新农村的伟大实践，具有重要意义。在此，我代表\_、\_，向受到表彰的农村青年致富带头人表示热烈的祝贺！向长期以来关心支持“三农”工作特别是农村青年工作的各界人士表示衷心的感谢！

青年人朝气蓬勃，富有理想、激情和创造精神，历来是推动社会进步的重要力量。长期以来，在党的方针政策鼓舞下，广大农村青年紧跟时代步伐，走上了积极就业、自主创业之路，有的到城市务工经商，有的领办乡镇企业、农产品加工龙头企业或农民专业合作社，有的专门从事种植养殖和农产品运销，成为农民致富的带头人、农村文明新风的引领者、新农村建设的生力军，为加快农村经济社会发展、推动改革开放和现代化建设作出了突出贡献。今天受表彰的农村青年致富带头人，就是亿万农村青年的优秀代表，是各行各业青年创先争优的模范人物，也是我们大家学习的楷模榜样。刚才，看了获奖者情况视频短片，听了代表的发言，我和大家一样，心灵受到极大震撼、思想受到深刻启迪。他们的成就令人钦佩，他们的事迹感人至深，他们的精神催人奋进。从他们身上，我们看到了当代中国青年意气风发、奋发图强的精神风貌，看到了我国农业发展、农民富裕、农村繁荣的美好前景，看到了中华民族伟大复兴的灿烂未来。

“十二五”时期，是全面建设小康社会的关键时期，是深化改革开放、加快转变经济发展方式的攻坚时期，也是促进农民增收致富、建设社会主义新农村的重要时期，需要亿万农村青年为之不懈奋斗。各级党委和政府要采取有力举措，进一步破除制约农村青年就业创业的体制机制障碍，努力营造鼓励农村青年干事业、帮助农村青年干成事业的良好环境，



形成尊重农村青年劳动、尊重农村青年创业的浓厚氛围，让亿万农村青年创造社会财富的潜能得到充分释放，让广大农村的丰富资源、资本和劳动力的活力竞相迸发。要着力拓展农村青年就业创业空间，既要倡导进城入镇就业创业，也要鼓励就地就近就业创业，还要支持外出者回乡创业。要引导农村青年从实际出发，因地制宜，选准就业创业门路，宜农则农，宜工则工，宜商则商。要研究制定鼓励农村青年创业、以创业带动就业的扶持政策，加强市场信息、创业辅导、管理咨询、融资指导等服务。要着力提升农村青年的就业创业能力，下功夫加强教育培训工作，努力使走出去的具有较强的务工技能，留下来的掌握先进适用的农业技术，从事创业的掌握基本的经营管理知识。

年提几点希望。一要胸怀建设新农村的大志气。我国是一个13亿人口的大国，即使将来高度城镇化了，也还有好几亿人生活在农村。建设幸福美好的社会主义新农村，是中央的战略决策，是亿万农民的殷切期盼，也是广大农村青年的神圣使命。希望广大农村青年志存高远，自觉地把人生的理想和抱负与国家的宏观目标紧密结合起来，在推动新农村建设中施展才华，在带领农民致富中大显身手，在改变农村面貌中实现人生价值。二要当好发展现代农业的排头兵。在工业化、城镇化深入发展中同步推进农业现代化，是“十二五”时期的一项重大任务。广大农村青年要积极投身到农业现代化建设中，带头发展粮食生产，实行规模种养，改善农业条件，为保障国家粮食安全作贡献；带头示范农业新品种、新技术、新方法，走在农业科技进步的前列；带头创办农民专业合作社，在发展农业产业化经营、提高农业组织化程度方面做先行者。三要争做适应时代要求的新农民。农村青年正处在人生关键时期，学习、修炼、提升、超越，是这个阶段的重要任务。要努力学习科学文化知识，掌握就业创业新技能，提高综合素质，做新思想新观念新技术的领跑者和传播者。要弘扬中华民族传统美德，明礼诚信，修身律己，尊老爱幼，勤俭节约，做文明道德风尚的倡导者和实践者。要遵纪守法，理性表达利益诉求，积极参与农村基层民主实

践，做农村社会和谐稳定的维护者和促进者。

做好新形势下的农业农村工作，关键是要培养和造就一支规模大、素质高的农村人才队伍。各级党委和政府要高度重视农村青年人才工作，保护好农村青年创业兴业的热情，积极为他们的成长创造良好条件。共青团组织要加强与农业等部门的合作，着力促进农村青年创业就业，培养更多的农村青年致富带头人。这次会上，\_要成立农村青年致富带头人协会，这是凝聚农村青年人才、带动农村青年的一件好事。希望协会在\_的领导下，紧紧围绕“三农”工作大局，找准定位、明确思路、积极工作，搭建农村青年致富带头人学习交流、广泛联系、发展事业、发挥作用的平台，努力把各行各业的农村青年人才团结凝聚在党的周围。

同志们、青年朋友们，农村是广阔天地，青年人大有作为。我们相信，在以\_同志为\_的\_领导下，胸怀抱负、敢闯敢干的一代农村青年一定会在建设社会主义新农村的伟大实践中，谱写新的壮丽篇章，成就精彩人生、迎接美好未来。

## 农村发展中的基层领导与致富带头人

大二的第二个学期末的考试六月底就结束了，但接下来的不是暑假，而是长达一个月的暑期实习，还有之后的数据处理和论文完成等，将花去近两个月的时间。我们当然知道，实习教学是大学学习中相当重要的一个环节，对于以后的学习生活乃至将来的工作都有一定的帮助。对于我们学生来说，长时间的在校学习，所学知识全部停留在课本上，直接接触社会应用所学的机会很少。而面对当前严峻的就业压力，实践能力越发重要。通过实习，在接触社会的同时，也让我们获得了不少的经验。

着各自小组的问题正式出发了。此行的目的地是陕西省渭南市白水，恰好距离我家乡富平县不远。早就听说了白水的苹果很有名，还有白水杜康之说，就是没机会去，正好借此机

会得见。在带队老师的带领下，我们专业共计近七十人，通过两辆校车，经过三个多小时的路程，终于到达了目的地，也是我们下来几天落脚的地方——白水县北井头乡的富卓村。

村庄较高的的生活水平。

如此的发展程度，很难让人想得到以前的样子。惊叹之余，也对这个村能达到这样的发展而感到极大的好奇。

有幸结识了该村能干而又待人和气的文书，从他的介绍中，我们也了解到了该村大概的发展历程，同时对该村领导班子的办事能力也生出由衷的敬意。眼下，以“苹果人家”为主题的富卓农家乐产业办的红红火火。全村二百多户中约有七十户属苹果人家接待户，家家窗明几净，户户宾至如归，道道饭菜可口，拥有同时满足千余人就餐、住宿和娱乐的接待能力，收入上百万元。富卓苹果人家的特点是品农家小吃，住农家小院，听特色方言，尝人间仙果，观田园风光，感绿色自然，让游客回归自然，返朴归真，感受农家气息。近几年来，农家乐产业发展步伐进一步加快，城乡交流进一步扩大，信息渠道进一步提高，群众增收的渠道越来越宽，日子越过越红火。

富卓村紧靠国道，离县城不远，交通便利，苹果产业发展较早，原有2000亩苹果园，具有开发民俗旅游农家乐的优势。2004年秋，实干村官朱杨进从洛川、铜川考察回来后，在胸中形成了创建“苹果人家”民俗旅游的蓝图。而面对当初巷道不通，村道不平，村容不整，村情复杂，村风不正，人心不齐，上访不断的现状，新的领导班子多次召开各种大会、小会，深入群众家庭，磨破嘴皮，统一思想，统一认识。大家的思想认识统一了，兴村富民的工程一项项开始了。

察旅游线路，介绍旅游接待经验，帮助村民提高服务水平。“苹果人家”借助各种外力很快打响了知名度，吸引了远近的游客。富卓村一年一变样，年年有新样。

而此间最受村民称道的，就是那实干村官朱杨进。四十好几的朱杨进原本是在商场叱咤风云的人物，每年给几个大电厂调煤能挣几十万元。但是，当时贫穷破烂的富卓村选择了他，正所谓天降大任于斯人也。而村中这些年的变化，大家也都看在眼里，记在心头。用当地人的话说，“富卓村的发展，把朱杨进这娃亏扎咧”，而朱杨进对此的回应是，“什么是新农村？我对新农村建设的理解就是使农民生活更富裕，群众兜里更有钱”。朴实无华的言语，足见其的实干程度，也难怪富卓这些年的如此发展。

展情况。在他们的带领下，富卓村变富了，全体村民步入小康、迈向新生活。

一。而还有一个重要因素，就是在政策等指引下的致富带头人。许许多多农民致富带头人的先进事迹、成功案例让千千万万的农民群众看到了新农村的希望，他们所具有的优秀品格正在鼓舞和激励着千千万万农民建设自己的家园。

农村致富带头人的创业过程就是不断有效地利用各种生产资源和社会资源发挥最大效益的过程，他们的能力提高大都伴随着新的技术引进和新的生产品种的开发，他们成为农村经济发展的领头羊，对周围的广大农民群众起着强烈的榜样示范、带头效应和一定的社会挟持作用，他们的成长有利于新技术的推广，推动传统农业向现代农业发展，提高了农村的生产生活水平，有利于农村经济的和谐发展和农户的共同富裕。

致富带头人在带动农村发展方面的作用是相当大的，也是分几个阶段的：

首先，是致富带头人自己的创新，说得过头点，其最初行为表现被大多数视为“越轨”行为，所以必须具有克服困难的主体性、积极性、自制力、韧性和实行能力等个性。当然，农村致富带头人得面临一定的风险，多数可以获得超额利润，

而这是一个良好的萌芽。

然后，是接下来出现的“模仿者”。在致富带头人之后，出现在第二阶段的是能够认同创新者并积极致力于推广创新的模仿者，一般的模仿者也获得一定的超额利润。

最后，就是“跟随者”。如果创新者的创新行为真正具有发展意义，那么就可以通过模仿者的行为获得评价，并被推荐给周围的农民，为社会所广泛接受。而跟随者一般就不能获得超额利润了，但这些农村主体行为模式正是对当地原有制度安排和其他外部条件的一种响应。正是由于第一类“致富带头人”的出现才使得后两类农民行为发生成为可能，进而促进当地经济进入新的循环轨道，并具有更高层次的意义。

如此下来，也就有可能带动某个地区一个产业的发展，给当地的农业经济带来更多的发展和契机，带领大家共同致富。

负责任且有头脑的领导，给发展创造契机；敢于创新的致富带头人，给发展带来活力。集齐这两大因素，对于一定区域农村的发展会有很大利好，能给其带来无限的商机。

对于从小生活在农村的我，看到不一样的农村生活，产生出诸多感触；这次白水之行，也给大家留下了无尽的思考。

在全县农民党员致富骨干培训班上的讲话

同志们：

近年来，我省深入实施“百千万”农民党员致富骨干培养计划。省委组织部每年都举办农业产业化龙头企业党员负责人参加的培训班，市委组织部每年都举办农民专业合作社党员负责人参加的培训班。我县也积极落实省市要求，从2009年开始，每年都开展农民党员致富骨干培训。可以说，举办这次培训班，是贯彻落实省市县关于“百千万”农民党员致富

骨干的重要内容，也是贯彻落实今年基层组织建设年这一主题活动的具体实践。因此，办好农民党员致富骨干培训，对于培养农村致富带头人队伍、夯实党在农村的执政基础、扎实推进社会主义新农村建设具有重要意义。

第一，对农民党员致富骨干进行培训，是开创我县新农

村建设新局面的有效途径。农业、农村和农民问题，始终是关系党和国家全局的根本问题。中央历来高度重视“三农”工作，已经连续8年下发关于做好“三农”工作的1号文件，提出了加快建设社会主义新农村的宏伟目标。实现这一目标，必须坚持以人为本，必须依靠农村基层党组织的战斗堡垒和党员的先锋模范作用。近年来，我县农民党员在带领和促进农民增产增收方面，较好地发挥了党员的先锋模范作用。他们自觉贯彻执行党的方针政策，学习市场经济和农业实用技术等知识，参加党内活动，支持基层组织开展工作，带领农民致富，是引导农民致富奔小康的中坚和骨干力量。由此看出，如何在农民党员中培养致富能人，使农民党员成为经济建设的中坚力量，是时代的要求和新形势新任务的客观需要。我们必须适应新形势新要求，进一步统一思想，提高认识，切实增强农民党员致富骨干培训的紧迫感，大力实施“百千万”农民党员致富骨干培养计划，加强对农民党员致富骨干的培训，使致富骨干强化学习，更新观念，掌握现代经营管理知识和农业科技知识，增强农村党员带头致富的意识和本领，推动新农村建设的深入开展。

展创先争优活动，大力加强基层组织建设，是全县基层党组织和党员面临的一项重要政治任务。加强基层组织建设，重点是做好“夯基层，打基础”工作，党员特别是农村党员，作为党的一个基本“细胞”，是基础中的基础。我们在座的各位学员，责任重大，使命光荣。在今年全县组织工作会议上，我县下发了《关于在创先争优活动中开展基层组织建设的实施意见》，实施意见中提出了今年基层组织建设的“五大”工程，其中第一项工程就是“党员提素”工程，

主要是要通过加大培训力度，着力提高全县广大党员的整体素质。这些目标能否实现，农村基层党组织建设能否得到加强，一个重要方面还是要看广大农村基层党员素质的高低和能力的强弱。举办这次培训班，就是让农民党员致富骨干明确职责，牢记使命，不但成为农民致富道路上的领跑者，更要成为加强党的基层党组织建设的主力军，为开创全县基层党组织建设新局面作贡献。

骨干作为农村先进生产力的优秀代表，比普通农民、普通党员先行一步，已经有比较成功成型的产业，是农业现代化、农村工业化和城镇化的中坚力量，是当今农村最具潜力的致富创业资源，在发展农村经济中具有举足轻重的作用。通过集中培训和互相交流经验，可以全面提高大家的综合素质和致富能力，可以更好地给群众当示范、做表率，可以带动更多的农民创业就业、增收致富，实现共同富裕。

今天在座的各位致富骨干，是农村经济发展的“排头兵”、“领头雁”。希望大家要以这次培训班为契机，进一步提高认识，加强学习，提升能力，用所学所获指导实践，在带领群众共同致富中发挥模范带头作用。

第一，提高机遇意识，进一步利用好当前优良的外部环境。风正好扬帆。今年是“十二五”规划的承上启下之年，中央和省、市、县委对农村工作非常重视，并为此专门制定下发了一系列助推农村发展的政策措施，这为农村经济发展创造了一个有利的环境和空间。就辽宁省来说，中央实施的振兴东北地区老工业基地战略，使全省的发展上升到了国家级的战略部署之中，其中蕴含的发展能量和政策支持空间巨大。就朝阳市来说，不但处于辽宁沿海经济带开发开放战略之中，还处于突破辽西北战略之中，这就为全市的发展提供了更多的政策与财力支持。就朝阳县来说，不但在上级的三大战略之中，还处于省委省政府新一轮县域经济倍增计划之中，这就为全县的发展提供了更多更大的强力支撑和诸多机遇。因此，我们现在的形势是“得天时而占地利，享政通而悦人

和”。希望在座的各位致富骨干们，能紧紧抓住这个难得的历史机遇，克服“小富即安”的思想，不为过去的成绩而自满，不为既有的经验所束缚，不为传统的模式所局限，不为目前的小有而停滞，始终保持锐意进取、奋发向上的精神状态，想尽办法获取更多的社会和政策支持，获得更好的发展环境，为农村经济发展增添新活力，为促进我县经济社会又好又快发展作出新的贡献。

## 农户创业演讲稿篇六

尊敬的各位领导、各位朋友，大家好！

我叫张仁伟，今年36岁，现任辉南县向阳塑钢门窗厂厂长。我是一个普普通通的农民的儿子。20年来，我默默无闻地努力着，准备着。有人说，机会总是垂青那些有准备的人。所以，当机遇出现在我面前时，我便奋力地抓住它。《乘上人生机遇的帆船，驶向自我创业的彼岸》，这就是我汇报的题目。

1986年我初中毕业，差三分没考上高中，家里当时7口人，奶奶体弱多病，姐姐和弟弟都在读书，如果我继续读书，家里实在供不起。说实在的，我当时真想继续上学，因为我心里清楚，读书考学是农村孩子出息的最好出路。可为了减轻家里的负担，让姐姐和弟弟安心读书，我毅然放弃了学业，外出打工挣钱，当时我只有16岁。

我先是在建筑工地上做力工，扛过水泥、搬过石头、学过瓦工，吃了很多苦，遭了不少罪。一年下来，我变得又黑又瘦，那段日子可以说让我终生难忘，生活可真是不易，我总是劝自己要忍耐，把苦难当作是对自己意志品质的磨炼，相信这是暂时的，我不能做一辈子力工。

第二年春天，我看见许多人都在用四轮拖拉机往工地送料，这比做力工挣钱多，为了早日改变贫穷的面貌，我决定不再



做力工，四处借钱买了一辆四轮拖拉机，开始给几家建筑工地拉材料。这个活我坚持干了四年，积攒了五万元钱，我用这笔钱资助家里盖了一栋宽敞明亮的砖瓦房，就在那年我结婚了。

95年夏天的一个偶然机会，我去县轧钢厂帮亲属买钢材，发现许多外地货车往钢厂送废铁，我就过去和司机攀谈起来，了解到这一行业很赚钱，经过再三考虑，我决定开办一家收购站。其实废品收购行业也是十分辛苦的，夏天直面脏乱，蚊蝇叮咬；冬天外出收购，挨冻受饿，难事经历的太多了。记得88年冬季的一天，我和妻子到杉松岗收废品，往家走时天就黑了，由于天太冷，走到半路车就冻灭火了，好不容易把车修好了，回到家已是半夜1点多钟，我和妻子的手脚都冻坏了，现在想起这些都想掉眼泪。废品收购站创办初期，由于规模太小，联系业务时，人家瞧不起，常遭白眼和冷遇，虽然当时心里挺难受，但这些我不在乎、不灰心、不气馁，相信有志者事竟成。就这样靠着不怕吃苦的韧劲和良好的信誉，慢慢地我和许多客户建立起了业务往来，收购站也一天天地壮大起来，与此同时，机会也在悄悄地向我靠近。

95年的大洪水，县内几家医药企业库存的大量包装物被洪水浸泡。洪水退后，药厂找到几家废品收购站，洽谈这些物品的回收事宜，但没有一家敢收，因为这些包装物已被洪水泡8天了，处理过程稍有不慎，就可能变成一堆烂泥，那就一文不值。可我听到这个消息后，有些兴奋，主动来到这几家药厂，考虑再三，决定冒把险，回收了这批物品。当十几车已经泡得发臭的包装物拉回家时，妻子傻眼了，想到辛苦挣来的钱可能会打水漂，就哭了起来。我一边安慰她，一边找来临时工开始晾晒。当时正是三伏天，我们在太阳底下一蹲就是一天，晒得头昏脑胀，后背和胳膊爆了好几层皮。被药品浸过的包装物散发出的气味呛得人直流眼泪，那段时间我的鼻子只能闻到霉味和臭味，其他的味道已经闻不出来了。功夫不负有心人，就在这种环境下，我和8名工人硬是将一堆废品晒干，打好包装，每一车都卖上了好价钱，最后我一算帐，

吓了一跳，仅仅半个月，净挣了9万多元，简直不敢相信。这件事给我的启示是：机会就在我们身边，就看你能否抓住它。

靠着辛勤的劳动，我走出了困境，靠回收废品，我迈出了创业的第一步，经过几年的努力，收购站已经有了一定的规模，但我还是没有满足，思考着如何利用攒下的钱再大干一番。

## 农户创业演讲稿篇七

大家上午好！

在此，我特别感谢贵校，给我十分珍贵的机会，近距离的与在座的各位交流，这在我的人生中是难忘的。

谢谢各位。

我的这些亲身经历，如果可以让莘莘学子，今后的人生道路有所启迪，这将是今天我“抛砖引玉”最大的愿望了。

孟子曰：“天降大任于斯人也，必先苦其心志，劳其筋骨，饿其体肤，

空乏其身，行拂乱其所为，所以动心忍性，曾益其所不能”