

2023年副总经理岗位竞聘演讲(实用6篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

副总经理岗位竞聘演讲篇一

各位领导、各位同仁、
大家好！

竞聘这个职位我认为自己具备以下条件：

一、具有工程人员的素质

堤防工作与工程紧密相连，我从参加工作起就与工程这行结下了不解之缘，从工程师到助理工程师，可以说是学有所用。我曾参加并圆满的完成了堤防的《确权划界》工作。我们的图纸被土管局视为全市的范图。

三、我具有较全面的组织协调工作的素质和能力，识大体，顾大局，处理问题较为周全，工作认真负责，具有团结同志，正确处理领导和同志的关系的素养。做工作、半事情能够做到思路清晰，行止有度，头绪分明并恰到好处。

四、我认为做为副手要摆自己的位置，那就是做好配角，当好参谋，尽职不越权，帮忙不添乱，补台不拆台。

最后，我表个态，无论竞聘结果如何，我都始终会老老实实做人，扎扎实实做事，言必行，行必果。

谢谢大家！

副总经理岗位竞聘演讲篇二

大家好！

我叫99，这个磊字是三块石头的磊，我母亲曾说，这代表了石头般的毅力和坚持，以及光明磊落的做事原则。它也时刻的提醒了我，不管是在生活中还是工作中，必然要有毅力和坚持的品格，行事光明磊落。今天，非常感谢行领导给了我们这样的一个机会，给了我们这些走在追寻梦想路上，带有正能量的、带有拼劲的80后一个展示自我的舞台。所以我满怀信心地站在这里，无论成功与否，我依然会坚持自己，继续努力。我今天的演讲题目是《专心致志，以事其业》。“专心致志，以事其业”是我国著名思想家朱熹说过的一句话，我认为它的意思就可以理解为要立足本职岗位，尽心尽力。正所谓在其位谋其职，作为商行的一员，时刻关注我行的动态和现状，分析局势，尽己所能的为我行分忧，为我行出力。

我于20xx年4月研究生毕业□20xx年11月在xx支行参加工作□20xx年1月1我于日调入xxx中心□20xx年1月调入xxx部，已经在这里度过了三个春秋。三年虽然并不长，但是深受各级领导的教诲与指导，以及同事们的大力帮助，我在业务能力方面也有了长足的进步，做人处事方面也更加沉稳、耐心。无论在什么岗位上，我都一直兢兢业业，立足于本职岗位默默的耕耘，因为我相信，在平凡的点滴中也能用努力去筑起“以事其业“的高墙。

下面，我首先介绍一下我自身所具备的各项能力：

一，综合业务能力□20xx年在城区支行主要学习柜面综合业务、对公业务以及银行承兑汇票的托收工作□20xx年至20xx年两年在个贷中心主要学习自然人保证、抵押贷款的调查、审查、发放工作，大额贷款、展期贷款的受理、复核、审查工作以

及法院诉讼材料整理及立案工作[]20xx年在授信部主要学习公司类贷款、签发银行承兑汇票、票据贴现业务。三年的时间，我不断的督促自己去学习和进步，成功的完成了从不懂到懂，从不会到会，再从会到做好的完美蜕变。

二，业务写作能力。三年来，在行长、主任的耐心指导下，使得我从只会写写简单的通知到将自己的工作感悟总结成文发表在商行报上；从书写简单的自然人调查报告到涉及内容多、对判断分析能力要求较高的公司类业务调查报告的撰写；从零乱的个人总结、日常工作汇报到参与起草全面、严谨的部门工作总结、工作职责、考核办法等材料。业务写作能力亦在不断加强和完善。

三，学习总结能力。我所学的专业是xxxx[]与现在的金融工作有距离，但我相信这并不是问题。重要的是自己肯多看书、多学、多问、多思考，不断的积累知识和经验，才能满足现在的工作要求。因此，我从未放弃过提升自己能力的脚步。通过努力，我在参加工作不久后就顺利通过银行从业资格考试，并在20xx年获得了“优秀客户经理”称号[]20xx年顺利通过中级经济师资格考试；而今年，我希望通过自己的坚持与努力顺利通过会计从业资格考试以及金融理财师[]afp[]考试，未来两年通过更高一级的cfp考试。

有人问，人生在世最难的是什么？我认为是坚持！这种坚持，不仅是要坚持自己的理想信念，坚持原则，坚持多年如一日做好一份工作，更要坚持把平凡的生命投入到自己为之奉献的事业中。所以在工作中我会投入自己全部的热情和力量，凡事也当以大局为重，不计较个人得失，只求与商行共发展，风雨同舟。

第一，协助领导做好存款营销工作。随着县域经济下行以及受民间借贷风波影响，信用环境变差，投资活动剧减，市场资金流动性降低，许多客户开始思考理财，将资金投入专

业银行发行投资回报率较高的理财产品，或者存为定期。因此，深挖人脉资源，注重关系营销，积极协助领导完成存款的营销工作，并协助领导制定行之有效的存款营销考核办法。

第二，协助领导做好贷款的营销工作。首先，主动出击，从坐等客户上门到背包下社区，走企业真正落实贷前调查工作，给领导提供准确的调查报告，为其正确决策提供依据，其次，协助领导积极开展票据贴现业务。相比保证担保贷款，票据贴现风险较低，既能增加贷款规模，又有利息收入。最后，协助领导支持小微企业发展。小微企业适应市场的能力较强，但是银行经常对其支持力度较小，认真做好贷前工作，了解企业生产经营状况，把信贷资金真正投入到实体中去。并加强贷后检查，监督信贷资金的使用情况。打破人情贷款、关系贷款这类型的传统信贷理念。

第三，协助领导做好不良贷款的清收工作。建立不良贷款“一户一策”台账，也就是每一笔逾期贷款，每一笔不良贷款，认真分析其形成原因，制定好相应的清收策略。并分别列出相关的清收进展情况，让领导对每一笔不良贷款都了若指掌，为其下一步的处置工作以及调整清收策略提供决策依据。

常言道“空谈误国，实干兴邦”。如果有幸能够身在其职谋其位，我必定会用全部的热情去完成落实，发挥自己的优势和能力做得更好。最后，我相信“长风破浪会有时”，在我们的全行人员的共同努力下，我们商行定会有更加辉煌的明天！

我的演讲完毕，再次对领导和同事们表示感谢！

副总经理岗位竞聘演讲篇三

大家下午好！

我叫____， 现年48岁， 大学文化， 中共党员， 现任____市粮食局直属局副局长， 兼任____粮油公司董事长、____粮油管理公司董事。 我的竞聘职位是____粮油管理公司副总经理。

按常理说我不应该参加今天的竞聘， 因我已属“参公”人员， 有着固定的职位和稳定的收入， 但为了实现自己的理想和抱负， 怀着对粮食行业的深厚感情， 我决定参加本次竞聘。

1987年， 通过商调我进入了____市粮食部门。 回顾这24年， 亲身经历了粮食部门在计划经济时期的辉煌， 也切身体会了粮改后粮食企业、 粮食人走向市场经济的酸甜苦辣。 特别是我市20____年的粮改， 基本上理清了我市粮食企业的体制、 机制， 做到了“自主经营、 自负盈亏、 自担风险”， 实现了完全按照市场经济规律运作， 彻底将粮食企业、 粮食人推向了市场。 在20____年受组织安排担任____公司董事长后， 我团结带领全体干部职工转变观念， 更新思想， 主动融入市场经济大潮； 狠抓公司的规章制度建设， 按照《公司法》规定完善了董事会、 监事会、 经营层各自的职责； 广泛推行绩效考核， 对公司经营层及各环节实行目标管理、 逗硬考核， 真正做到奖勤罚懒； 大力开展粮油收购业务， 拓展粮油外购外销市场； 不断创新经营模式， 对油菜籽收购工作采取质量、 数量、 利润综合核算， 实行“二次”返利； 深入推行司务公开， 使公司的各项事务在阳光下运作， 减少内耗； 此外， 还组织董事会适时议定公司发展战略， 及时处理公司各种遗留问题。 通过辛勤的工作， 公司面貌得到了改观， 员工的主人翁精神得到增强， 公司实现了连续五年盈利， 员工的收入水平逐年提升。

多年的党务工作经历锻就了我过硬的政治素质、 思想素质； 数年的企业的工作经历让我的领导能力、 组织协调沟通能力进一步提升， 牢固树立了科学的企业经营管理理念， 具备了企业经营管理所需各项技能。 加之我能够做到与时俱进、 解放思想、 锐意进取， 所以我坚信： 我一定能够胜任____粮油管理公司副总经理一职！

假如我能有幸竞聘成功，在接下来的工作中，我将努力做到以下几点：一是认真贯彻落实上级管理部门精神，在做大做强市直粮食企业方面狠下功夫，为全市粮食安全打好基础；二是积极配合公司班子、特别是“一把手”，落实公司的发展战略目标及各项行之有效的管理制度，团结班子成员及公司全体员工，顾全大局，服从安排，尽心尽力地把自己分管的工作抓好、抓实；三是进一步学习现代企业管理的新知识、新理念，并结合公司及所属企业的实际，将其运用到工作之中，把先进的理念转化为效益；四是加强自身修养，严格遵守党的廉政准则及各项规定，严守国家法律法规和党规党纪，做到时时处处以优秀共产党员的标准严格要求自己；五是加强公司企业文化建设，树立以人为本理念，不断增强企业的凝聚力、向心力和战斗力；六是经常深入基层开展调查研究，并根据国内外粮油政策及行情变化，及时提出合理化建议，为公司的健康发展献计献策；七是及时果断处理好企业内部的各种矛盾、纠纷，防止扩大、蔓延，创造一个安定团结的企业环境；八是积极协调好相关部门的关系，为企业发展创造一个宽松、和谐的外部环境。

各位领导、各位评委，这次若能竞聘成功，我将以此为新的起点，在以后的工作当中，励精图治，立足本职，钻研业务，勤奋工作，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中不断跨越，在市场竞争中展现自我，在求真务实中实现自我。若是竞聘不成功，说明自己还有差距，我将一如继往恪尽职守，认真履行职责。胜固可喜，败亦无悔！

我的演讲完了，谢谢大家。