

# 最新假如竞聘成功信用社副主任 信用社 副主任竞聘演讲稿(大全8篇)

发言稿需要注意使用适当的引用和例证，让观众产生共鸣并加深对主题的理解。其次，进行必要的调研和准备工作，收集相关资料和观点，为发言稿提供支持和证据。接下来，请大家欣赏一些优秀演讲者的发言稿，不妨借鉴一下他们的成功之道。

## 假如竞聘成功信用社副主任篇一

尊敬的领导、尊敬的评委们：

大家好！

首先我要感谢信用社为我们提供了这样一个公开、公平、公正的竞岗机会。由“伯乐相马”转变为“赛场赛马”的人才选拔机制为正在改革中的信用社注入了更多的生机与活力，使我们有机会在这样的舞台上展示自己，发现自身差距，并通过努力和学习提高自己的综合素质和工作能力。同时，这样的机制也激发了我们不断进取的信心和勇气。

我想争取基层社副主任职位，该职位需要有高度的综合能力和协作能力，而我有以下四个优势：

我一直本着严以律己、诚信为本、求真务实的原则，廉洁公正、雷厉风行的工作作风和浩然正气的品质是多年工作的锤炼。

在处理人际关系和组织工作方面，我尊重领导、团结同事、积极沟通，始终遵循领导的决策，保持正派作风和严格要求自己的态度，在工作中能与同事和其他部门友好相处，共同营造和谐融洽的工作氛围。

一个人能否做好工作，最重要的是是否承担事业和工作中的责任。责任感能让人快速成长和完善自己的能力，解决复杂问题，保证工作效率。

我热情奔放、积极进取，乐观向上，追求卓越。我坚信只有具备出色的能力和朴实的工作态度，才能在工作中更出色地表现。

如果我成功地获得领导和同事的认可，在基层社副主任职位上，我将从以下方面做好工作：

一、定好位置，成为优秀的助手。首先要明确自己的位置，清楚自己的职责和分寸，不仅要做好本职工作，还要积极协调、配合和帮助上级领导。在遇到复杂问题时，不要推责或解雇，应敢于承担责任，积极解决矛盾和问题。

二、加强学习，提高素质。一方面要深入学习和掌握政治理论，提高自己的政治修养和辨析能力。另一方面，还应加强业务和高科技知识的学习，紧跟时代的步伐，使自己更能胜任本职工作。同时，要带领和组织广大员工进行针对性的业务理论学习，提高整个团队的专业素质。

三、加强协调，形成强大合力。要勤奋工作，不计较个人得失，承受压力，勇于担当责任，乐于助人，与领导和同事保持密切交流，以便在工作中协调、配合和形成合力，推动信用社工作再创新成果，再提高水平。

四、精益求精，增强部门、同事、企业之间合作意识。要注重完善工作细节，提高各方面的合作意识和团结精神，努力改进，力争在做好信用社工作的同时，为整个企业和团队的发展增添更多正能量。

我相信，凭借我的政治素养，爱岗敬业和脚踏实地的工作精神，以及对工作的热情，我一定能够胜任副主任的工作。同

时感谢大家在我迷茫和犹豫的时候给予的支持和鼓励！

## 假如竞聘成功信用社副主任篇二

尊敬的各位领导、各位评委：

您们好！首先我要感谢联社各位领导一直以来对我的信任和培养，同时感谢与我朝夕相处的全体同事对我的帮助和支持，更要感谢领导为我提供了这次难得的展示自我，挑战自我的竞聘机会。今天，我怀着激动的心情，以满腔的热诚，本着锻炼自己、为大家服务的宗旨来到这里，参加仓头信用社主任岗位的竞聘。我会用最大的热情和百倍的信心来面对这珍贵的机会，希望得到大家的支持。

首先，向各位领导、各位评委和同志们作一下自我介绍，我叫xxx，今年\*\*岁，中共党员，\*\*学历，经济师，现任下蜀信用社副主任，分管桥头分社工作。今天，我将从四个方面把自己过去的工作成绩和竞聘岗位的工作思路向各位领导和同志们作以汇报：

### 一、从事现工作以来的主要工作和业绩以及内控制度执行情况

自来信用社上班的第一天起，我就全身心扑在了本职工作上，不管从事什么岗位，我都能坚决服从领导安排，切实履行岗位职责，十几年如一日，兢兢业业，任劳任怨，并取得了显著成绩。特别是任下蜀信用社副主任以来，通过信贷制裁和理顺社会关系，全面推行了信用工程建设，优化了当地信用环境，提升了信贷质量，得到了单位领导和同事们的好评，同时也得到了上级组织的充分肯定。

一是在实践中不断丰富工作经验。从一名基层分社员工做起，我先后从事了不同的工作，从分社到联社，再由联社转到分社，在领导的精心指导下和同事们的悉心帮助下，我在不同

的角色转换实践中逐渐积累了丰富的工作经验，顺利完成了每一项业务从陌生到熟悉再到精通的过程。在不同的岗位上，我一直本着悉心求教、不断钻研业务知识的宗旨，实现了从经营到管理，再由管理到经营的换位思考，实现了从实践到理论、用理论指导工作，既懂得如何管理，又懂得如何经营。特别是任下蜀信用社副主任以来，在信用社主任的支持和全社同志们的努力下，有效地规避了各类信贷风险，顺利完成了各项业务指标，实现了工作的不断进展。

二是在学习中不断提升自身素质。自参加工作以来，我从未间断学习。首先在业务知识学习上不断更新知识，转变观念。通过个人努力，先后取得金融专业大专学历、经济师专业资格、打算机中等专业技术资格和三大模块确认资格。通过在工作中认真总结和不断学习，我对农村信用社的业务操作、资产运行、风险化解、帐务管理等工作程序非常熟悉。其次在政治理论学习上积极参加各种创争活动，带头学习上级的政策方针，严格按照上级要求结合自身工作实际创新形式，开拓性地开展工作，通过学习来不断提高自身的专业素质和政治素养。

三是在执行中不断转变工作作风。我从小就养成了一种不怕苦、不怕累、脚踏实地的好作风，凡事认认真真、兢兢业业，不急躁、不冒进，实事求是，以身作则。工作中，把内部管理的重点突出在一个“严”字上，坚决响应联社提出的“宁听千声骂，不听一声哭”这一理念。定期组织员工对法律、法规进行集中学习，使每名员工做到知法、懂法、守法，力争办理的每一笔业务都做到程序化、标准化、统一化、合法化。截止目前，我们信用社无一人因违规、违纪受到任何处分。同时，我结合联社组织的“内部控制建设年”活动内容进行认真对照检查，对所查出的问题进行追根求源，遵循边查边纠的方式，认真总结经验教训，坚决杜绝屡查屡犯的老毛病。在整个活动中，我紧密结合《农村信用社员工违规违章行为处理暂行办法》，对所犯问题的处理结果有一个明确的认识，使广大员工的遵纪守法意识有了进一步提高，

工作作风发生很大转变，为促进各项业务的稳健发展起了积极的作用。

## 二、后两个月的工作计划和完成目标任务的措施

如能在此次竞聘中胜出，我必将不辱使命，将团结带领全分社职工，争取在年底前顺利完成目标任务。把化解经营风险和扩展存款业务作为首要工作，一是要抓好存款增量，防止出现支付风险。做好重要客户跟踪服务工作，在保持原有储户的基础上，利用一切有利因素，号召全体职工积极行动起来，不断扩大业务范围，积极拓展业务渠道，实现储蓄数量攀越新高。二是抓好不良贷款的盘活促进经济效益的增加，实现信贷资金良性循环。一方面把争取地方行政部门支持作为化解风险的支撑点，做到勤请示、勤汇报，与上级保持工作信息畅通。另一方面要根据不良贷款清收难的实际情况，成立清非小分队，专门对所有不良贷款进行集中力量清收。利用傍晚、下雨农民不能上坡干活及外出务工人员回家过节与干农活的有利时机，进行突击清收，使有钱不想还的赖债户、钉子户无处藏身，确保把不良贷款降低到最低限度，确保完成全年任务目标。

## 三、所竞聘岗位的三年目标

如果这次能竞聘成功，我在任期三年内的目标任务为：一是业务指标完成各项存款净增达到万元，盘活非贷万元，其中逾期万元，双呆万元，收息万元，扩股万元，利润万元，每年递增%。二是管理目标实现全社无差错运行，内部管理执行制度进一步规范，达到科学化、程序化水平，完全达到联社的工作要求。三是人员管理实现政治素质和业务素质全面提高，不断加大对业务人员的培训教育力度，打造一支业务精良、素质过硬的信贷队伍，很好地为经济发展服务，为新农村建设服务。

## 四、实现三年主要目标的具体措施和改革办法

为了圆满完成三年各项目标任务，在任期内我将全力以赴抓好以下几方面工作。

一是抓好整章建制，规范内部管理。没有规矩不成方圆，规范管理制度和工作程序是保障完成经济指标和规避信贷风险有效措施。首先必须在整章建制上下功夫，要依据上级文件精神 and 政策法规，结合分社的工作实际，经全体员工集思广益充分讨论后制定切实可行的岗位责任制和 workflow，并制定相应的考核管理监督制度，报上级审批后下发执行。通过集中学习的方式使全社职工理解制度条款，熟悉 workflow，按部就班进行实施。定期认真组织考核，将员工执行制度情况作为一项重要的考核指标，提高制度管理的科学化水平。其次是在素质提高上下功夫，认真配合上级深入开展各种创先争优活动和岗位竞争、业务比武活动，以活动为载体，提高职工的学习意识、上进意识，使职工明确自身定位，全面认识形势，明确自身职责，在“比学赶帮超”的氛围中不断提高自身素质，使全社整体素质有一个质的飞跃。

二是增强责任意识，转变工作作风。处在新的历史时期，尤其在金融行业竞争日趋激烈的形势下，没有良好的工作作风和责任意识就难以抵御住市场风险，基于此，我们就必须要在增强责任意识上不断提高服务水平，在转变作风上增强核心竞争力。一方面，要端正服务态度，在为客户服务上加强文明形象管理，严格要求员工在礼仪着装、语言举止上不断加强规范，为客户提供优质高效服务。在提高责任意识、服务意识和竞争意识上进一步加大管理监督力度。另一方面要加强业务跑办力度，落实各项工作责任，分解各项工作指标，实行人人身上有担子，人人身上有责任的 target management 办法，使员工由原来的被动式服务转变成主动积极上门服务，尤其是主要客户实行一对一跟踪服务措施，沉下心来转变角色，确保通过工作作风的切实转变来促进经济指标的圆满甚至超额完成。

三是把握发展机遇，拓展业务渠道。新农村建设为我们信贷

行业提供了难得的发展机遇，国家逐步加大对新农村建设的投入力度，尤其是加大了对三农项目的扶持力度，这无疑为我们信贷渠道的拓展提供了难得的发展时机。同时也存在巨大挑战，由于我区经济发展滞后，不良贷款风险率很高，这就要求必须加强内业管理，在把握发展机遇的同时，我要带领全社职工积极应对挑战，不断拓宽分社的业务渠道。首先将服务新农村建设作为开拓业务的主渠道之一，在统筹全面考虑各项风险因素的情况下，以支持农村可行性项目为切入点，积极扶持农民发展种植业和养殖业，开创新的财源，实现分社和农民的共建双赢。继续加大对大宗业务客户的跟踪服务力度，及时了解客户需求，做好服务质量调查反馈，以提高服务质量为抓手来不断增强分社开展业务的竞争力，进而树立起良好的行业信誉和形象。其次是做好风险评估，实现资金的科学运转。与有关单位签订联防协议，彻底杜绝安全隐患，以规章制度执行和柜台操作风险为主，持续深入的开展案件防范工作，进一步增强全社员工对操作风险及案件的防范意识，提高员工的制度和业务办理程序的执行力。继续加大对于农户项目信贷的农户联保责任制，极大降低资金的风险率，保证并逐步巩固分社与客户良好的信贷关系，为信用社的可持续发展打下坚实的基础。

各位领导、评委，以上就是我的竞聘报告。无论竞聘如如愿与否，我也将把握这次人生经历中学习和锻炼的极好机会，在今后的工作当中，继续发扬成绩、克服不足、改进方法，争取把各项工作做的更细、更好，为信用社又好又快的发展做出更大的贡献。在此我想表达一个愿望，“给我一个舞台，让我来为全社工作尽一份责任；给我一次机会，我将交上一份让组织满意的答卷。”

谢谢大家！

## **假如竞聘成功信用社副主任篇三**

尊敬的各位领导、各位评委：

首先请允许我感谢领导们给我们提供了这次公平竞争副主任岗位的机会。在这里，我愿以平凡之心参与此次竞聘，并分享我的工作经历。

我叫xx曾在基层信用社从事办公室、内勤、市场经理工作等，并在分社业务员期间，凭借我的不懈努力，取得了突出的业绩，并被xx社评为个人荣誉。通过在工作中的不断学习与成长，我深刻认识到深化改革和增强竞争对于农村信用社来说是必不可少的因素。这次竞聘是我县联社人事制度改革的一次延伸和具体实践，充分证明了我县农村信用社的公开、公平、公正竞争机制和人才选拔机制。通过这次竞聘，我深刻认识到竞争可以展示自我，挖掘潜力，开拓视野，提升个人素质和工作能力。

如果有幸当选为副主任，我将在社领导的带领下，在同志们的支持和帮助下，认真履行职责，做好以下几方面工作：

一、适应工作需要，迅速实现角色与思维方式的转变。成为副主任后，我将以团结每一位同志为目标，始终树立推功揽过，甘为人梯的服务意识，不断提高自身能力水平，将思维方式由原来的“领导交办，尽力办好”向“知道干什么，怎样干好”的方式转变。

二、根据工作实际情况，深入了解信用社发展方向，开展积极有效的市场竞争策略，加强信用社的品牌影响力和竞争优势，推动信用社的改革和发展。

三、加强内外部环境的协调工作，建立广泛的合作网络，确保信用社的各项业务平稳运转，同时做好信用社的风险评估和控制，提高信用社在社会上的信誉度。

四、加强自身的学习和提高，不断提升自己的政治文化素养和组织、协调能力，以更好地服务社员、服务社会为宗旨。



在竞争中，我相信自己不断进取、不断完善自己，将以更优异的成绩和更高质量的工作服从社会和人民大众的要求。再次感谢领导和评委们给予我参与竞聘的机会，在此我也希望得到大家的支持和鼓励，谢谢大家。

二、在主任的领导下，树立全局观念，维护社领导班子的核心和权威。充当“一把手”的得力助手，愿意扮演绿叶和配角的角色，竭尽全力工作，主动协调和协助，解决问题和落实计划。践行创新和进取的工作思路和方法，始终以廉洁诚信、求真务实的态度对待工作，坚守道德准则，避免任何不当行为。做好本职工作，积极适应新的工作环境，推动社会业务发展进入全新的阶段。

三、协助主任抓好政治、业务学习，提升社会形象和发展素质。发挥每个同志的积极性和意见，帮助同志思想合一，目标一致，行动一致，积极完成各项工作。身体力行，树立优秀的行为和思维意识，不断提高个人素质和技能，为社会发展做出贡献。

在协助主任推进以上工作的同时，我将在工作思路、内容和方式上加倍努力，力求创新和发展。有竞争就有压力，有压力就有动力。倘若我成功地获得副主任职位，我将倍加珍惜，在相应职责上不遗余力。倘若我未获得此职位，我会反思我的不足，不断努力提高，适度调整自己的态度和方法，恪守职业准则，发挥潜能，为取得更大的成就而努力。

面对挑战 and 机会，我愿意勇往直前，成为值得信赖的领袖人物。衷心感谢上级领导对我的关注和支持，感谢各位评委的悉心考评。

## **假如竞聘成功信用社副主任篇四**

尊敬的各位领导，尊敬的各位评委：

我叫×××，今年××岁，大专文化，中共党员，助理经济师，现任××信用社副主任，拟竞聘信用社副主任一职。

刚刚进入21世纪的第二个开局年，联社即举办了这次基层信用社主任竞聘活动，为我县信合事业的发展注入了全新的生机和活力。按照《竞聘方案》要求，我符合信用社副主任竞聘条件，并有决心胜任这一职务：一是自参加工作以来，我先后任过……等职务，积累了较为丰富的实践经验。二是任信用社副主任期间，能够坚持理论联系实际，有一定的群众基础，逐渐培养了自己的组织能力、判断能力以及协调各种社会关系的能力。

如果我这次能够成功竞聘上信用社副主任，我将在联社的正确领导下，在信用社主任的带领下，团结一班人，甘当绿叶、甘当配角，身在基层、心在基层，不断创新工作思路和工作方法。

我的具体工作思路是：

一、做好资金组织的文章，努力膨胀存款总量。一是配合主任通过组织实施《经营目标考核》，鼓励员工发扬走村串户的优良传统，不断扩大服务内涵，拓宽服务领域。二是把存款考核的重点放在提高自办业务比例、降低存款成本上，达到总量扩张、结构优化的目的，切实解决巧妇难为无米之炊的难题。三是积极搞好旺季资金回笼工作。在农村产品收购旺季，及时与党委政府取得联系，并派员进驻收购网点为农民提供结算服务，尽量减少存款资金外流，站稳农村金融市场。

二、以效益为中心，促进经营效益根本好转。一是在确保贷款利息应收尽收的同时，配合主任积极探索中间业务发展思路，试行代收、代付、代买、代卖等中间业务，不断拓宽增收渠道，抢占市场份额，做到能收则收、应收尽收。二是在“节支”工作中，自己以身作则，把“节支”的着眼点从

简单的费用开支转为成本节支上，在扩大负债总量的同时，带头抓好负债结构的调整。三是强化没有规矩不成方圆的意识，带头遵守信贷操作规程、内部管理制度，保证业务稳健发展。

三、积极实践“农村信用社是最好的联系农民的金融纽带”的服务格言，切实做好信贷支农工作。一是按照联社总体部署，配合“一把手”大力推行联保贷款及信用村、户评定活动，切实解决农民贷款难的问题，年内力争使联保贷款覆盖面达到30%以上，新增贷款70%以上采取联保贷款方式。二是在支持好农村产业结构调整及农田水利建设的同时，积极拓宽信贷支农渠道，积极开办助学贷款、民营经济贷款等业务。三是严格落实联社提出的联系村、户活动，通过大力实施“富民工程”来完成农村信用社“造福一方”的历史重任。

四、下大力气清收不良贷款，逐步化解历史阵旧包袱。一是在清收贷款工作中，及时把遇到的困难、问题向党委做出汇报，由党政部门出面，争取得到实质性的支持。二是灵活多样抓清收。通过落实企业经营权、村集体土地承包权等措施，来盘活企业、村集体贷款。三是选择部分借据进行公开拍卖，通过动用社会关系来清收不良贷款。

如果我这次不能竞聘上信用社副主任，我也决不会气馁，我将以更加科学的态度，更加旺盛的精力，全身心地投入到联社安排的新岗位工作中去，满腔热情干好本职工作，用实实在在的行动，实现自己的人生价值。

谢谢各位领导!谢谢各位评委!

## **假如竞聘成功信用社副主任篇五**

尊敬的各位领导，各位同事：

大家好！

我叫xxx今年28岁，大专文化，工龄10年。我竞聘的岗位是信用社副主任。

从参加工作以来，我一直在xx信用社工作。先后从事过储蓄、出纳、会计、事后监督、信贷管理等业务，经历了不同岗位、多种业务的锻炼，具有较为丰富的实践经验。

特别是从事信贷管理工作以来，我在主任的领导下，从严格落实制度入手，紧紧抓住贷前调查、贷中考察、贷后检查三个环节，全方位、多角度对贷款企业和个人进行全面了解，确保了贷款质量的稳步提高。同时，在清收利息过程中，我与同事一道，不计较老板“硬”、脾气大，不害怕路难走、人难找，也不嫌弃本金小、利息少，经常披星戴月，废寝忘食，较好的完成了各项任务，为信用社效益提高，争优创先做出了积极贡献。

当然，在这个过程中，我也得到了很多。不仅学到了业务知识，掌握了操作技能，提高了工作能力，还学到了为人之道，处事之理，也发现了自己的人生价值与奋斗目标。可以说，各位领导和同志们对我恩重如山，信用社这个大家庭对我情深似海。我对农村信用社既不能割舍，更没有理由知恩不报。

信用联社组织的这次竞聘，对我而言，既是检验十年工作成绩的考场，也是报答领导和同志们厚爱的机会。所以，我举双手拥护，并决定报名参加xx信用社副主任的竞聘。

在此，我想借此机会谈谈我对信用社副主任的认识，关键是要处理好两个关系：

第一、处理好与主任的关系。作为副主任，就是主任的助手、配角与参谋。所以，我要做的首先是摆好个人的位置，明确个人的角色。坚持用权不争权，作为不越位，补台不拆台。坚持严于律己，率先垂范，不利团结的话不说，违反规章的事不做。一心一意协助主任抓效益，聚精会神配合主任促发

展。

第二、处理好与其他同事的关系。副主任虽然是个管理的角色，但是，我一定要把管理寓于服务之中，把副主任的岗位视同服务的机会。要千方百计为同志们服好务，想方设法为业务工作服好务，不遗余力为信用社的发展壮大服好务。通过服务拉近与职工的距离，通过服务改善与职工的关系，通过服务加强与职工的联系，通过服务取得职工的信任与支持。

各位领导，同志们，我今天能站在这里，既有一定成功的信心，也有可能失败的准备。如果竞聘成功，是大家对我的高看和器重，我将用实际行动和优良业绩隆重报答；如果竞聘失败，是大家对我的鞭策和指正，我一定虚心接受，认真总结，加倍努力，在以后的工作中接受考验。

各位领导，同志们，在你们面前，我的年龄似乎还显稚嫩，能力似乎还有欠缺，经验可能尚有不足，我认为这些对我来说都不是关键。关键在于，在座的诸位能不能用长远的眼光做出智慧的选择。只要给我一点鼓励，给我一个机会，我一定会还给大家一个惊喜。

谢谢！

## 假如竞聘成功信用社副主任篇六

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！

在这里我以平常人的心态，参与副主任岗位的竞聘。首先应感谢领导为我们创造了这次公平竞争的机会！借此机会，请允许我介绍一下我的主要工作简历。我叫xxx，现年xx岁，高中文化，xxxx年参加信用社工作，从事办公室工作，xxxx年调入xx信用社，任业务内勤，xx年又调入xx信用社xx分社，任市

场经理。

在社会主义市场经济的大舞台上，深化改革、增强竞争是农村信用社应对入世的现实选择。此次竞聘是我县联社人事制度改革的一次延伸和具体实践，充分证明我县农村信用社公开、公平、公正的`竞争机制和人才选拔机制，已经建立并得以顺利推行，这势必为信用社的改革与发展注入新的生机和活力。在这次竞聘中我积极参与，知难而进，勇于竞争，我认为：竞争可以展示自我，竞争可以发现差距，竞争可以促进学习，竞争可以提高自己的综合素质和工作能力。

我认为，自己符合副主任竞聘条件，并有决心、有能力胜任这一职务：一是我曾先后在基层信用社从事办公室、内勤、市场经理工作，有着较为丰富的工作经验，熟悉信用社各岗位操作技能。对当地情况有比较全面的了解，群众基础广泛，与企业的领导建立了良好的合作关系，与地方党委和政府领导关系融洽，与地方各工作部门业务协调较好，外部环境有利。二是我在担任xx分社业务员期间，在分社的正确领导下，经过我的不懈努力，超额完成各项任务目标，创历史最高水平。由于工作成绩突出，我个人也被xx社评为20xx年度“先进个人”。三是不断加强自我充电，平时加强业务学习，提高了我的政治文化修养及组织、协调能力。十几年的工作使我深深地感到机遇和挑战并存，成功与辛酸同在。参与这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在市场竞争中完善自己。

如果我有幸能竞聘上副主任这个职位，我将在社领导的带领下，在同志们的支持和帮助下做好以下几方面工作：

一、尽快实现角色和思维方式的转变，适应工作需要。成为副主任后与以往不同，各项工作要想在前、干在前，对荣誉和个人利益让在前。团结每一位同志，对同志要树立推功揽过，甘为人梯的服务意识，先当好演员，再当好导演。将思维方式由原来的“领导交办，尽力办好”向“知道干什么，

怎样干好”的方式转变。

二、在主任的带领下，树立全局观念，维护社领导班子的核心和权威。当好“一把手”的助手，甘当绿叶、甘当配角，工作上竭尽全力，主动配合、协助，遇到问题，出主意、想办法、抓落实，不断创新工作思路和工作方法，做到严于律己、团结同志、公道正派、廉洁诚信、求真务实、开拓进取，抓工作到位不越位，补台不拆台，以新的姿态适应新的工作环境，把本社的业务发展推向新征程。

三、协助主任抓好政治、业务学习，外树形象，内强素质。充分发挥每个同志的积极性，听取大家意见，努力使全社同志思想上同心、目标上同向、行动上同步、事业上同干，以身作则，树立精品意识，共同完成各项工作。

在协助主任做好以上工作的同时，还必须在工作思路、工作内容、工作方式上多下功夫，力求有所发展，有所创新。

有竞争就有压力，有压力才有动力，如果说，通过竞聘，我能如愿以偿，我会深感岗位来之不易，格外珍惜。如果落选，说明我与其他同志还有差距，我将总结自己的不足，寻找差距，勤奋学习，努力工作，不断提高自身素质，正确对待领导，正确对待同志，正确对待自己。古人说得好：“人不因一时之得意而自夸其能，更不能因一时之失意而自坠其志”。所以，我要说：“今天我们要做成功的参与者，那么，明天我们必将成为参与的成功者”。

说得好不如做得到，我能否胜任副主任职务，员工心中有数，领导心中有秤，评委心中有标准。不管如何，我都会坦然面对，借此机会，感谢上级领导多年来对我的关爱和培养。感谢各位评委对我做出评判！

## 假如竞聘成功信用社副主任篇七

尊敬的各位领导，各位同事：大家好！

首先真诚的感谢各位领导和同事长期以来对我工作上的关心和支持，理解与帮助。

今天我满怀信心的参加这次竞聘，向各位展示自己，心情既激动又紧张。激动是因为我终于鼓足了勇气走上了这个竞聘讲台，紧张是因为我害怕有负领导和同事们的厚望。但无论如何，我十分珍惜这次提高自己、锻炼自己的机会，站在这个舞台，接受大家的考评。

我叫\_\_\_\_，出生于\_\_\_\_年\_\_月，大专文化，具有助理经济师及银行业从业资格证书。1994年参加工作，先后在\_\_\_\_县工行、原\_\_\_\_县城市信用社、\_\_\_\_农村信用社、\_\_\_\_信用社工作，现在\_\_\_\_信用社从事信贷。无论在那个地方，我总是兢兢业业、勤勤恳恳认真完成领导安排的各项工作并努力做到最好，得到了同事和广大客户的肯定，近年来年年获得“先进个人”等荣誉称号，\_\_\_\_年度还获得了“市先进”的个人荣誉。

我要竞聘的岗位是\_\_\_\_信用社外勤副主任。

今天，我之所以竞争这一职位，是因为我有决心和信心、有能力担当起联社党委交给的这项重任，我竞聘的优势是：

一是有多岗位的丰富经验。参加工作以来，我从事过出纳、会计、专职经警、兼职保安、信贷等多种职务，积累了较丰富的工作经验。我相信，一个合格的外勤副主任，不仅仅只是精通信贷业务，对信用社的其它各项业务、各岗位都应该有过比较熟悉的了解，只有这样，才能更好的做好内外勤的沟通和配合。



二是有一定的文字综合能力。做为基层信用社的通讯员，能认真做好信用社的宣传和报道，多次在四川信合网、四川城乡金融网、四川农村日报上宣传基层信用社的时事动态，去年\_\_\_\_信用社的信息宣传报道排列全县第二。我相信，能合理清晰的阐述信贷风险，做好贷前调查报告是一个外勤副主任应具备的基本要求。

三是有较为扎实的专业知识。自参加工作以来，我始终坚持钻研业务，提高技能，无论在哪个部门、哪个岗位，我都坚持向书本、向领导、向同事、向实践学习，同时积极参加会计师、经济师及银行业从业资格的考试，并取得了相应的资格证书。自\_\_\_\_年从事个人贷款以来，能认真学习《四川省农村信用社信贷管理制度汇编》、《物权法》等多种涉及信贷方面的书籍和法规，不断地丰富和充实了自己的专业知识。我相信，对于要分管个贷中心的负责人，对个人贷款的操作流程、风险控制等方面应该有一个比较深入的认识。

四是具有强烈的事业心、责任感。在信用社已经工作多年，虽然业务岗位转换多次，但每一次我都能愉快服从领导分配，做到干一岗，爱一岗，钻一岗，比较出色地完成了各项工作任务。通过一线工作的磨练，造就了我敢于坚持原则、秉公办事、作风正派、求真务实、胸怀宽广、谦让容人、乐于助人、善于听取不同意见的品格，与同事们建立了深厚的工作友谊。我相信，这些都是一个外勤副主任能团结同志、做好工作的基础。

五是有较强的营销及工作能力。自参加工作以来，我体验了会计的严谨、出纳的繁琐、信贷的风险、经警的敏锐。使我具备了善于思考、工作安排合理、业务能力增强的特点，善于把握工作重点，准确领会领导意图，及时完成各级领导交办的工作任务。特别是从事信贷工作以来，我积极进行市场调研、挖掘客户群，用战略的眼光来分析客户的潜在要求，尊重客户的需求，努力为每一位客户提供优质的服务，创造了较好的营销业绩，从事三年的个贷，已累计营销客户约500

户，累计发放贷款约2.02亿元。我相信，一个合格的外勤副主任也是一名合格的信贷客户营销员。

金无足赤，人无完人。在肯定优势的同时，我也清醒地认识到自己存在一些不足之处，我也知道自己在小节上注意不够，在行为举止上欠谨慎，金融知识、管理能力也许还离领导的要求有一定的差距。但我有信心，并相信勤能补拙，在今后工作中在同事们的帮助和关怀下我会克服不足，把工作做得更好。

如果这次竞聘中，我有幸得到了领导和同事们的垂青，我将努力做到：一是摆正位置，真正做好正职的参谋和助手；二是不断加强自身业务素质，强化知识的不断更新；三是以身作则，带头落实好信贷的各项规定；四是明确职责，强化管理，实现个贷的规范化。五是认真做好贷款的营销工作；六是团结友善，协作发展，做好桥梁和纽带。

如果竞聘不成功，说明我离联社党委的要求还有差距，今后无论在什么岗位上，我将一如既往地努力工作，克服不足，虚心学习，不断提升自己的业务水平、管理水平和工作能力。

我的演讲完毕，谢谢大家