

房地产年会董事长发言稿 董事长年会发言稿 董事长讲话稿(优秀7篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

房地产年会董事长发言稿篇一

各位领导、嘉宾，广大优秀的员工朋友们：

上午好！

在大家的精心策划和辛勤努力下，“融通汇信20xx年度，总结、表彰会”，胜利开幕了！

首先，请允许我代表公司，对各位嘉宾的莅临，表示真诚的欢迎，和衷心的感谢！

一三年，我们走过无奈、彷徨、迷茫；我们经历企业，创业的艰难险阻。但在全体同仁坚定的信念、和不屈不挠的精神下，我们披荆斩棘，将融通汇信屹立于微金融行业、庞大的商海中！

走过了坎坷，迎来了新的挑战，一四年将被定义为融通汇信的“基础建设年”。经公司总裁办多方调研和深思熟虑，并征求各部门意见，我们的发展定位是“持久性发展”。

现阶段，我们所从事的p2p业务，是我们融通汇信全面深化进入/金融行业的开始。未来1至2年，在公司步入稳定增长期后，将陆续涉足/金融市场其他领域，拓展零售和批发，覆盖基金、

信托、有限合伙等金融产品。通过全方位拓展业务发展空间，进一步提升公司品牌，进入“规模+品牌+业务多元化”的战略布局阶段。

同事们，咱们融通汇信一直致力于，成为广大员工实现职业理想的/大发展平台。公司的发展，要靠全体员工的共同努力。期望大家拿出企业家的主人翁意识，共同思考公司的大发展策略；拿出实干精神，全力以赴，共同成就我们的大事业！

今天，在座的各位都是企业的精英。大会结束以后，大家将要回到自己的工作岗位上，将要分赴各个”商业战场“。同事们回到各地，要将会议的思想、方针，传达到基层员工中去。我们宣传大会的精神，就是要鼓舞全体员工/建立起一个信心，即”20xx年，我们全体志士，全力以赴完成公司既定的业务目标，公司持久性发展的定位，就能达成“！

最后，预祝公司年度大会，取得圆满成功。也祝大家在这里度过一个愉快的周末！

谢谢！

房地产年会董事长发言稿篇二

尊敬的各位同仁：

大家晚上好！

回顾过去的一年，是改变的一年，是关键的一年，也是不平凡的一年。在大家的共同努力下，我们在20xx年销售收入达标率达到了100%，毛利成长率达到了99%。经过一年多的运作，我们的目标圆满达成。改变，是因为对与比20xx年相比，我们的整体成长达到了25%。不仅如此，我们不但在过往的一年里对商场进行了局部的形象改造，引进了不少全新的知名品牌，还并且在周年庆的活动档期中创造出了单日销售最高

的历史业绩。关键，是因为20xx年是的历史契机，是取得突破性发展的重要一年。不平凡，是因为在全体员工的共同努力下，我们的目标都能圆满完成□20xx年，销售收入达标率达到了100%，毛利成长率达到了99%。在这里，我要真心感谢我们的各个部门以及各个岗位辛勤工作的人员，是你们的共同努力，才使得我们的商场可以稳中求进，同时我也坚信的明天会更好。

当然，过去的一年中，企业本身同时还存在很多需要改进的地方，也还有很多可以提高的细节。所以，面对新的一年，我们需要保持更加清醒和理性的头脑。事宜上，其实很多客观或是主观的因素并不可怕，可怕的是我们自己既没有危机意识，没有检讨和总结的能力，也没有执行的能力迫力。还有最重要的一点，就是我们必须要求自己要有高度的责任感。记得我刚进入这个商场的时候，经常有人问我对商业零售感不感兴趣，这个问题其实不好回答，不过当我真正进入到这个商场和、融入这个团队、了解之里后，我觉得才明白：去做好这一件事情已经不是可以用不单单是凭自己的兴趣去做的了，而是更多的，是一种责任。并且而且我相信，只有背负着责任去做，我们才会用心，也只有背负着责任去做，我们才能做好。

在这里，我总结了以下五点，是作为我们企业在20xx年必须完成的五个首要任务：

我认为所有的商业模式简单来讲只有一个，就是让最优秀的人才享受最高的工资待遇给最优秀的人才，激励最优秀的人才为企业创造最大的价值。建立平等、灵活的薪资激励机制，实现企业利润与员工工资福利的最大化，是一直长期以来的使命和目标。

高效的执行力永远是一个企业发展的王道。没有强而有效的执行力，再好的正确的战略、再好的完美的计划，都只是废纸一张。只有建立并完善严格的管理制度和开放透明的沟通

机制，才能真正保证我们的企业保持高效一流的执行力。

要保持企业长久的竞争力并能且从竞争对手中脱颖而出，首先要做到的就是高品质的企业形象和对细节的注重。从企业的整体vi到商场内外部的整体形象，新的一年我们要给大家带来一个焕然一新的面貌。

文化是每个企业的客观存在，有企业就有自己的文化。一旦形成特色的先进文化，就会给企业造就强大的助推力。我们应该传承优秀的历史传统，结合自身的团队特点，挖掘并建立属于独有的企业文化。

要走的路还很长，十年，二十年，甚至更久。不过仅仅一个是远远不够的，我们还需要更多更大的发展平台，让更多的人能够在这个平台去施展自己的价值和才能，这才是我，作为董事长最终的目标。

取自“colours”这个名字的音译，它意味着缤纷无限、绚丽多姿的色彩，展望新的一年，我们将面临更为复杂多变的经营环境和市场压力，机遇与挑战并存，压力与信心同在。我相信，在公司经营（领导）班子的审慎决策下，在大家的不懈的努力下，我相信在20xx年一定能够在首府绽放出最耀眼的光芒。

最后，祝愿到场在场的各位新春快乐、幸福吉祥。

谢谢大家！

房地产年会董事长发言稿篇三

各位业务伙伴、各位同事：

大家下午好！很开心今天来参加“四五发展计划宣导大会暨20××领导人年会”。过去的5年，我们都感受到了时代的

变化和竞争的加剧，我们遇到了很多机会，也面临了许多挑战。但在公司和全体业务伙伴、行政员工的共同努力下，我们不单完成了“三五”计划，取得了很多成就，创造了很多历史，也帮助无数人实现了人生梦想。

在此，我谨代表李锦记家族委员会和李锦记健康产品集团，对所有伙伴、同事的努力与贡献，表示衷心的感谢！我们的梦想今天，无限极的第四个五年计划很快就要启动，公司将进入一个新的发展时期，在座的伙伴都是这一历史时刻的见证者。此刻我的心情和大家一样，很激动，也充满信心。因为，我们离梦想又近了一大步。我们的梦想是什么？无限极，创造历史！无限极，中国第一！无限极，世界第一！这不仅是无限极的梦想，也是我们每个伙伴和员工的梦想，这是我们共同的梦想！过去的22年，无论外面发生什么样的变化、挑战和困难，我们始终没有忘记这个梦想。因为梦想，我们坚定信念，共同成长，取得了今天的辉煌成就，也为造福社会做出了不少的贡献。

要实现“四五”计划，实现伟大的梦想，我们还需要付出加倍的努力。在未来，至少有三件事我们必须比以往做得更好：第一件事：顾客体验当前的商业社会，各行各业的竞争都很激烈，尤其技术的快速发展，加速了这一趋势。我们会发现，许多世界500强企业如诺基亚，本来是手机行业的第一，但在6年间就完全被淘汰了。

一家企业不管做什么行业，曾经有多大、多么成功，落后的根本原因并不是技术发展太快，而是因为没有把握顾客需求的变化，没有关注顾客体验，没能为顾客提供更有价值的产品和服务，最后被顾客淘汰。我们要在快速变化的时代持续发展，保持强大的市场竞争力，实现永续经营，就必须把顾客和顾客的需求放在第一位，所有的工作都要换位顾客的角度来思考，提供超越顾客期望的顾客体验，满足顾客的潜在需求。这是公司和业务伙伴必须共同做好的第一件事情。第二件事：创新现在，我们正在进入移动互联网时代、体验经

济时代和年轻人的时代。

每过一段时间，就有让全世界都关注的新话题、新技术、新产品或新公司出现，人们的生活观念、社交方式和消费习惯等也在发生巨大的变化。在变化面前，如果我们不改变、不创新，还用原来的思维方式和方法经营管理、服务顾客，将无法满足已经变化的需求，什么样的机遇都不可能抓住。我们最大的竞争对手将是自己。过去拥有的优势，不等于在未来还是优势。我们要在人才、产品、品牌、事业机会、服务运营和社会责任等方面创造更大的优势，就必须发扬永远创业的精神，不断突破创新，做自己从来没有做过的事情。

第三件事：行动再美好的蓝图，再伟大的梦想，如果不行动，就只能是一句空话。所以，我们要做的第三件事情就是行动。公司已经制定了清晰的“四五”计划，为未来做好了全面部署。在座的每一位伙伴和行政员工都将是“四五”计划的参与者、带动者和贡献者，也将是最大的受益者。我相信，各位伙伴和员工都将在这个过程中，收获成长，迈向成功，拥有精彩的人生。让我们客企一体，马上行动起来，用行动去创新，用行动去提升顾客体验，用行动去实现个人价值和我们的共同梦想。

各位伙伴，各位同事，“四五”计划的宏伟蓝图很快就启动，更大的机遇和更多的挑战在等待我们。梦想需要坚持，更需要坚定。我们都期待，无限极成为中国第一、世界第一的那一天早日到来。一个有梦想的人值得追随，一家有梦想的企业令人尊敬。我相信，只要广大业务伙伴、行政员工与公司心一致行动一致，我们就一定能实现“四五”计划的宏伟目标，创造更多历史；让我们共同拥有平衡、富足、和谐的健康人生！

最后，祝大家新年快乐，身体健康，家庭幸福，事业进步！
谢谢！

房地产年会董事长发言稿篇四

各位来宾、各位同仁们：

律回春晖渐，万象始更新。在20xx年新春即将到来之际，我谨代表企业向为辛勤工作的各岗位全体员工致以衷心的感谢及新年的祝贺！回顾即将过去的20xx年，xxxx企业在全体员工的共同努力下，企业各方面工作均取得了不错的成绩。各部门严格管理，明晰责任，尽心尽力，使企业展现出团结一心、积极向上、高效务实的良好工作氛围，管理水平越趋成熟，员工岗位技能也逐渐提高。

虽然经济市场大势不是很乐观，但企业整体运营状况还是呈良好的态势□xxxx企业依然获得了健康、稳步、持续的发展，做到了销售业绩稳健的增长，尤其是近一个月，海外销售量出现一周就是400万美金的佳绩，这是全体xx企业员工共同努力的成果。同时，企业在总经理提出的新的一年中，我们将面对更多的困难与风险，当然，也是更大的挑战与机遇。通过目前的分析来看□20xx年市场前景比较乐观，企业的接单形势也将喜人，并且xxxxx也即将在20xx年正式全面投产，这不仅将为企业的发展带来更多生机，同时也更加稳固xxxx在国内行业中领先的地位。所以我们要继续尽一切努力，抓住机遇，把握当前市场发展的良好势头，利用企业现有的优势，挖掘资源，整合资源，加大研发力度，提高生产产量，突破销售瓶颈，争取在企业融资上取得更大的突破，从而掌握更多市场竞争的主动权。对此，我对我们纳尔人充满了信心！

企业管理方面，我们要持续认真贯彻并落实同时，我们还要尽力营造企业管理文化□xxxx作为一个在xxxxx行业领先的企业，我们不仅要对企业经营战略做要求，也要对逐渐建立起属于自己的独特企业管理文化、企业价值观，使企业品牌及企业形象得到更大提升。

总之，我相信20xx年，在企业管理层正确决策与领导下，在我们全体员工的共同努力和齐心协力下□xxxx一定会以开拓创新、与时俱进的精神面貌，在新的一年里以新的姿态、新的步伐谱写出xxxx的新篇章！

最后，再次祝贺大家以及你们的家人在新的一年里：工作顺利、身体健康、合家幸福、新春愉快！谢谢！

房地产年会董事长发言稿篇五

员工同志们：

大家好！在这辞旧迎新的日子里，我们欢聚一堂，举行公司2020__年终总结表彰会。刚才，我听取了生产总结、销售总结和总经理的工作报告，公司表彰了20__年度先进集体和先进个人，对公司在20__年度取得的成绩感到由衷的高兴。在此，我代表公司董事会向获得公司表彰的20__年度先进集体和先进个人表示热烈的祝贺，向辛勤工作了一年的员工同志们表示衷心的感谢。

20__年，我们公司在地方政府的正确领导下，在社会各界的大力支持下，经过全体员工认真努力、刻苦勤奋的工作，无论是生产工作，还是销售工作都取得了良好成绩，全年实现生产总值___万元，销售收入___万元，利润___万元。与此同时，企业管理、文化建设也上了一个新的台阶，在外界树立了良好的企业社会形象，增强了企业的市场竞争力。所有这些成绩的取得，为我们公司日后的发展奠定了扎实的基础，我们公司的明天一定会更美好。这些成绩来之不易，是全体员工辛勤努力工作和不断奋斗进取的结果。没有你们就没有公司的今天，没有你们就没有公司的发展，没有你们就没有公司美好的未来。为此，我再次代表公司董事会向全体员工同志们，表示衷心的感谢和崇高的敬意！

展望新的一年，随着国家全面深化改革的推进，我们公司将

迎来新的发展机遇，创造出更辉煌的经营业绩，助推我们公司又好又快发展，给每个员工带来更多的福祉。借此机会，我给员工同志们提三点希望：一是希望员工同志们更加注重学习，提高自身素质，增强工作本领，为做好各项工作打下扎实牢固的基础。二是希望员工同志们更加勤奋工作，努力克服困难，解决存在问题，以取得优异成绩，为公司发展作贡献。三是希望员工同志们加强团结，做到互相关心，互相帮助，营造温馨融洽的工作氛围，做到快乐工作，幸福生活，把公司创建成为一个温暖的大家庭。

农历新春佳节即将到来，我代表公司董事会向在座的每位员工并通过你们向你们家庭每个成员拜个早年，祝大家在新的的一年里工作顺利、事业有成、身体健康，阖家幸福。

谢谢大家！

房地产年会董事长发言稿篇六

紧张而富有收获的猪年过去了，充满希望和勃勃生机的玉鼠吉祥年到来了。在这辞旧迎新的日子里，首先感谢各位同仁在过去的一年的辛勤劳动，感谢大家为公司发展所做的重要贡献！

但是，一个公司的发展不是一蹴而就的，公司的长久繁荣昌盛需要我们每个人精心呵护，来不得半点掉以轻心、半点糊里糊涂。战略决定方向，细节决定成败。我们公司要持续发展，需要我们每个人每天每月每年兢兢业业，同心同德，创新进取。在这里，我主要强调三个字：

第一个字——品：品就是品德、品质、品牌。

我们常说“做事先做人”，它就是指要成就一番事业，首先要有好的品德。古人说：“人之立身，所贵者惟在德行”。

品格如同树木，名利如同树荫。我们常常考虑的是树荫，却不知树木才是根本。的确，学会做人是成事之道，人品人格是谋事之基。我们既然以“人”的身份在人世间生活，首先从本质上讲是“人”，所以一个人若要成功，首要问题就是学会做人，如果连做人都不会，怎么能把事做好呢？比尔·盖茨曾说过：“我把人品排在人所有素质的第一位，超过了智慧、创新、情商、激情等，我认为如果一个人的人品有了问题，这个人就不值得一个公司去考虑雇用他。”广东今日集团总裁何伯权说：“我们用人的原则是德才兼备，以德为先。打个比方说，品德就像火车的方向、路轨，才能就像马力。如果方向、路轨偏了，马力越大，造成的危害也就越大。”我相信，没有好的人品，是难以生产出好的产品。

当然，我们公司绝大多数人都有好的品格。他们懂得尊重别人，懂得互谅互让，懂得爱护集体，懂得勤奋努力。不因小事而毁誉，不因私利而废公。比如：……。我们公司需要这样的人，欢迎这样的人，我们要造就更多的这样的人！能力固然重要，人品同样不可或缺。品德好的人总是能赢得人缘和信任。有了人品做航标，你的人生之舟就能乘风破浪，到达成功的彼岸。

那么，你的答案呢？其实，不论是怎样出来的，零缺点的品质目标才是我们想要的。但是，要达到零缺点目标，靠的是大家齐心协力、认真负责，也就是说品质是靠各位员工做出来的。我们生产产品要做到：不良为零、浪费为零、故障为零、投诉为零，最终生产出一流的产品。“质量就是生命”，这句话不是老生常谈，而是千古不变的商海准则。

没有好品质，品牌就是无源之水、无本之木。有了过硬的产品，我们就要全力创品牌、创名牌。名商曾宪梓说过他是靠好质量、大广告取得成功的。现在，我公司产品已获湖北省名牌产品称号，但这还未达到我们的目标。我们下一步目标是进一步加大广告宣传力度，向中国名牌冲刺！

第二个字——赢

赢，是指双赢。我赢你输，我输你赢，都不是赢。真正的赢就是双赢，是皆大欢喜，大家都获胜，大家都获益。这里包括三层意思：

1. 企业与客户双赢。客户是我们的衣食父母，客户的利益就是企业的利益，让客户赚到钱，我们才能赚到钱。你的工资不是会计发的，不是总经理发的，也不是董事长发的，是谁发的呢？是客户！我们的客户越多，我们的收入就越多。
2. 企业与员工双赢。企业要发展，靠的是员工，仅有几个领导是不可能的。我开办企业的目的，其实不是我急于要赚钱，而是增加社会就业，让更多的人都能赚到钱。只有大家齐心协力，努力工作，我们才能都有钱赚。
3. 企业与社会双赢。社会要发展，企业的贡献不可或缺。企业要对区域发展献一份力，要热心公益事业，支持环境保护，树立良好的社会形象。最终使社区更多的人拥护我们、支持我们。

第三个字——和

和，就是和睦和谐。《诗经》说：“谦谦君子，赐我百朋”。有一首歌唱道“团结就是力量——这力量是铁，这力量是钢，比铁还硬，比钢还强。”团结就是力量，这句话至今是许多企业里的座右铭。团结就是力量，团结，一切困难都可以迎刃而解；团结，任何对手都可以战胜；团结就是力量，团结出凝聚力、出战斗力、出生产力、出社会活力。一个集体如果不团结就是一盘散沙。一滴水只有放进大海里才永远不会干涸，一个人只有当他把自己和集体事业融合在一起的时候才能最有力量。俗语说，人心齐、泰山移。只有心往一处想，劲往一处使，形成强大合力，经济社会才会持续快速和谐健康发展。另外，要和睦，必须讲纪律，必须有纪律。我们的

纪律表现就是集体的面貌，集体的声音，集体的动作，集体的表情，集体的信念。

和，主要注意以下三点：

房地产年会董事长发言稿篇七

尊敬的各位来宾领导、各位来宾、女士们、先生们：

大家上午好！

今天，我们欢聚一堂，热烈举行20xx有限公司年会，共庆丰收的喜悦！首先我谨代表xx全体员工，向参加本次年会的各位来宾表示衷心的感谢与热烈的欢迎。

二十几年的创业发展，历经由小到大的成长□xx在历次重大转折时期有幸得到各级政府领导、学术界专家、新闻界和广大经销商、消费者朋友们的一以贯之的关心和始终如一的期望。正是这种你们的关心和期望成为支持xx人自强不息、拼搏进取的精神力量。

在过去的一年里□xx在各级政府、行业协会的大力支持下，在五湖四海的合作伙伴的密切配合下，围着这企业发展这一主题一步一个脚印的走过了不平凡的。一年，走出了令人骄傲的业绩。

20xx年我公司太阳能热水器的销量达到xx万台，太阳能热水工程xx吨，太阳能开水工程xx吨，推广太阳能集热系统xx平方米，企业年收入xx万元□20xx年xx太阳能的销量比20xx年提高了xx%□超额完成了全年的计划目标。

企业的科技创新和生产能力都有了长足的发展，产业基础得到了巩固。同时公司更加注重品牌建设，制定了全面的品牌

推广方案并有效实施，进一步提升了品牌的知名度和美誉度。xx太阳能凭借过硬的产品技术，优异的质量，良好的服务别评为xx省著名商标、xx省优质产品、xx省高新技术企业，全国家电下乡中标品牌。

xx公司一直致力于太阳能光热利用的技术研发和创新，截至目前，公司已取得xx项国家专利，尤其是具有自主知识产权的太阳能开水系统，技术标准达到国际标准，填补了国际空白。在全国各地的大中专院校、企事业单位均有xx设计安装的太阳能热开水工程，取得了良好的社会效益和经济效益，受到了社会各界的一致好评。公司自主研发的大口径内聚光式真空集热管更将广泛应用于太阳能建筑采暖、发电、海水淡化等领域，为太阳能热利用向更广阔的空间发展提供了技术支持，更证明了xx公司无限的发展潜力。

“千淘万漉虽辛苦，吹尽黄沙始到金”xx收获的不仅仅是良好的信誉，也熔炼出xx锐意进取、追求完美，广交朋友、共谋发展的制胜理念。xx太阳有专业精良的科研、生产、销售团队，科学严谨的管理体系、严格规范的工程施工标准。20xx年，xx的目标是实现销量翻一翻！

为了实现以上目标，xx将一如既往的坚持用户第一、信誉至上的经营理念，诚实守信的企业核心文化。同时我们要做到以下几点：

一、加强科研开发，把科研成果运用到生产、销售上来，形成规模化，不断推出适应市场需求的新产品。健全产品质量管理体系，严格按照国家标准进行生产，确保出厂合格率100%。

二、进一步规范市场，严厉打击窜货行为，确保市场有序发展。加大品牌宣传，树立品牌形象。根据市场情况制定切实可行的营销方案，实现厂商共赢。

三、加强企业内部管理。

四、提升服务质量，规范业务行为，形成售前、售中、售后一条龙，为经销商提供良好的物流配送和全程跟踪的“保姆式”服务。

同志们，朋友们，困难与希望相伴，挑战与机遇并存。让我们紧紧抓住千帆竞渡的盛世良机，顺应市场经济发展的大潮，以海纳百川的气魄，风雨同舟，一路前行，创造更加辉煌的明天。最后，衷心祝愿各位领导、嘉宾一切顺利、身体健康、合家幸福！祝愿xx的明天更加美好！

谢谢大家！