

货运班组年度工作总结(汇总6篇)

总结是对前段社会实践活动进行全面回顾、检查的文种，这决定了总结有很强的客观性特征。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？下面是小编为大家带来的总结书优秀范文，希望大家可以喜欢。

货运班组年度工作总结篇一

乙方：

车牌号：

发动机号：

车架号：

本着双方自愿联营合作的原则进而达成互惠互利的目的，经协商，达成以下协议。

一 挂靠项目：

1 甲方：以服务为手段，提供营运手续，营运手续产权归甲方所有。

2 乙方：以车辆为实质资本，为租赁营运提供生产工作，车辆产权归乙方所有。

二 甲方责任：

1 甲方将车辆营运手续租给乙方使用，并协助办理车辆相关手续，乙方承担相关费用。

3 如果乙方车辆不再租赁甲方，甲方积极办理乙方的车辆转让及过户手续，费用由乙方承担。

三 乙方责任：

- 1 乙方需将车辆落户到甲方，并承担期间一切费用，运输收入由乙方收取，经营过程中费用由乙方承担。
- 2 乙方以个人名义承揽业务，给第三方造成损失的，有乙方自行承担赔偿，若同时因此造成甲方甲方向第三方赔偿的，乙方应赔偿甲方实际的经济损失。
- 3 乙方必须按规定对车辆及相关手续证件进行年检，并按规定参加人身 车辆及第三者和货物各种保险，如不遵守上述规定给甲方造成损失的，乙方应赔偿甲方实际的经济损失。
- 4 乙方驾驶员必须按甲方要求营运，必须按规定参加甲方组织的安全和法制学习，营运过程中乙方驾驶员发生的一切安全事故，有乙方自行承担责任，若同时因此遭成甲方向第三方赔偿的，乙方应赔偿甲方实际的经济损失。

四 挂靠费用

- 1 乙方以其自有车辆登记在甲方名下为条件作为挂靠费的支付方式。
- 2 回单结算时司机必须凭运费80%的过路费及油票结算，否则不予结算运费。

五 协议期限：

- 1 本协议有限期自 年 月 日至 年 月 日
- 2 协议期满，续签协议。如不续签，车辆需在协议期满前过户到乙方名下，费用由乙方承担，此后挂靠车辆所发生的一切法律责任均与甲方无关；协议期满，过户之前，租赁车辆给第三方及自身造成损失的，由乙方自行承担赔偿，若同时因

此造成甲方向第三方赔偿的，乙方应赔偿甲方实际的经济损失。

六 协议生效：

本协议双方签字生效，本协议一式二份。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

货运汽车租赁合同纠纷学习素材3篇最新2020

货运班组年度工作总结篇二

合同签订时间：____年 月 日

甲、乙双方按照平等互利的原则，经双方友好协商，就乙方向甲方租赁设备

第一条、租赁设备的基本情况

1.1、租赁设备名称：____

1.2、设备的规格型号：__

第二条、租赁设备的服务范围

2.2、乙方向甲方租赁的设备仅限于在_区域使用。

2.3、乙方向甲方租赁的设备用来运输的货物包含。

第三条、租赁价格结算方式：

3.1、租赁价格。

3.2、结算方式：根据乙方使用设备实际情况，乙方为甲方充

值油卡相应油费以抵运费，充值油卡后若有剩余未结清运费，每季度末乙方按照未结清运费的50%结算给甲方，剩余未结清部分，年底一次结清。

3.3、其他。

第四条、租赁期限：

4.1、租赁期自 年 月 日至 年 月 日。

第五条、甲、乙双方权利、义务：

5.1、甲方租赁设备给乙方，甲方只负责设备的出租、设备的调度。车辆如果不服从甲方调度，第一次罚款200，第二次罚款500，第三次停运一周，三次以上，乙方有权解除合同关系。

5.2、乙方在设备租赁、使用过程中，应保证设备的完好；并且产生的所有责任由乙方承担，与甲方无关，甲方不用承担责任。

5.3、乙方只能在商定的范围内使用设备，不得超范围使用。

5.4、乙方租用甲方设备时，必须保证甲方设备不得损坏，如有损坏，需由乙方承担全部责任。

5.5、其他。

第六条、其他约定事项：

6.1、本合同在执行过程中发生纠纷，双方应友好协商。不能协调达成一致时，可以各自向所在地人民法院提出诉讼。

6.2、合同履行过程中经双方签字盖章确认后的传真、信件及补充协议等是本合同的有效组成部分。

6.3、本合同一式两份，甲、乙双方各执一份，经双方签字、盖章之日起生效。

甲方(公章)：_____ 乙方(公章)：_____

货运班组年度工作总结篇三

20xx年销售xx台，各车型销量分别为xx台；xx台；xx台；xx台；xx台。其中xx销售xx台。xx销量xx台较去年增长xx%

为提高公司的知名度，树立良好的企业形象，在我们和客户搭建一个相互交流、沟通、联谊平台的同时，把更多的客户吸引到展厅来，搜集更多的销售线索。

20xx年本部门举行大小规模车展和试乘试驾活动xx次，刊登报纸硬广告xx篇、软文x篇、报花xx次、电台广播xx多次并组织汽车销售顾问对已经购车用户进行进取的回访，经过回访让客户感觉到我们的关怀。

公司并在20xx年x月正式提升任命xx为xx厅营销经理。工作期间xx每日按时报送营销表格，尽职尽责，为公司的营销工作做出贡献。

报表是一项周而复始重复循环的工作，岗位重要，关系到xx公司日后对本公司的审计和xx的验收，为能很好的完成此项工作[]20xx年x月任命xx为信息报表员，进行对xx公司的报表工作，在工作期间xx任劳任怨按时准确的完成了xx公司交付的各项报表，每日核对库存情景，对车辆销售工作作出了贡献。

20xx年为完善档案管理工作，特安排xx为档案管理员，主要工作有收集购车用户档案、车辆进销登记、合格证的收发以及用户档案汇总上报xx公司等，工作期间xx按照公司规定，

圆满完成了公司交代的工作任务。

- 1、详细了解学习公司的商务政策，并合理运用，为车辆的销售在价格方面创造有利条件。
- 2、协调与xx公司各部门的工作，争取优惠政策、加强我们的市场竞争力。
- 3、每日召开晨会，了解车辆销售情景，安排日常工作，理解销售人员的不一样见解，相互学习。
- 4、汽车销售顾问的培训，每月定期4个课时的培训学习，以提高销售人员的销售技能、服务技能、团对意识、礼仪等。
- 5、增设和发展二级销售网点，制定完整的二级网点销售政策，并派驻本公司汽车销售顾问，实现行销工作的突破发展，使我们的销售工作更上一层楼。

最终，在新春到来之际，请允许我代表xx专卖店全体汽车销售顾问，感激公司领导和全体同事，在20xx年一年的工作中对我们工作的大力支持与帮忙。在此表示深深的谢意。在20xx年新的一年里我们将继续努力工作，虚心学习，以更好的成绩来感激领导和各位的支持！

货运班组年度工作总结篇四

一年来我用心参加公司里组织的学习，发奋做到在思想上、认识上同公司价值观持续一致、始终持续与时俱进的精神状态。同时，自己还树立终身学习的观念，利用业余时刻进一步学习自己的业务知识。平时能够团结同志，具有一种良好的敬业精神和职责感。

在今年的工作中，安全地完成各项出车任务，发奋做好自己的本职工作，在这一年里能够自觉遵守交通法规和单位的规

章制度，能够在工作中任劳任怨，对车子做到每日的三检查（出车前、开车中、收车后），做到耐心细致，按期保养车子，不让车子带病工作，保证了车子的性能，持续平衡稳定的良好状态，总能在车辆发生不良时及早发现，并在保修期内及时修复，减少损失。平时能够持续车辆整洁，卫生、干净，让公司领导和同事都有一种舒适感。

一年来从不酒后开车，做到礼貌驾驶，礼让三先，集中思想行驶不闲谈，树立安全第一的思想，精心操作，谨慎驾驶，确保了全年安全开车无事故。

第一，作为一名司机，服务效率有待进一步提高；

第二，有些工作还不够过细，有待于加强；

今后发奋方向

一、继续坚持安全开车，不开溜号车，不开情绪车，不开故障车，不酒后驾车，不让车辆带病上路，做到勤检查，勤修理。

二、对领导安排的事情坚决不拖拉，能当时作到的当时作到，这天的事情在这天做好。

三、工作中要学会开动脑筋，主动思考，充分发挥自己的主观能动性，

四、有问题用心与领导进行交流，出现工作上和思想上的问题及时汇报，也期望领导能够及时对我工作的不足进行批评指正，使我的工作能够更加完善。

新的一年意味着新的起点新的机遇新的挑战[]20xx年，随着社会保障工作的发展，能够预料今后我们的工作将更加繁重，要求也更高，需掌握的知识更高更广。为此，我将更加勤奋

的工作，刻苦的学习，发奋提高文化素质和各种工作技能，为社会和事业贡献自己的青春和微薄之力，在平凡的工作岗位做出不平凡的业绩。在接下来的这一年里，我会做好20xx年个人工作计划，争取使各项工作开展得更好。

有人说选取了司机就选取了辛苦，我今后也必将长期将与这一清苦的职业为伴，但我决不言悔，正因我愿意为我所从事的事业付出满腔热忱、捧出全部真诚，愿意为我挚爱工作奉献一切。

货运班组年度工作总结篇五

一、学习类：

1. 汽车基础：对于从业8年多我平时并不关注这方面的知识，但事实说明了这些平时瞧不上的基础让你认认真真的重新学一遍，不得不承认还是有一定的提升空间的，而且这些基础是不容小视的，它关联或者说可以说直接决定你的专业知识的某个高度。

2. 新车型：在当今汽车功能升级如此快速的时代，能在____这个品牌里见证和体验是我坚信工作中最为快乐的一件事。分享一下：1. 全新a3的新车上市，其中的“行人保护系统、驾驶辅助系统、发动机的闭缸技术”。2. 升级版a8l矩正大灯和经济驾驶模式。这些都是因为____，如果没有____，我又将如何去向往。

二、技能类：

一家公司从年初建造到四月的运营，中间我们中经历了很多很多，厂家的验收流程和标准让我受益匪浅，也让我积累难能可贵的工作验。当然运营之后才是我们的重中之重，反复地研究流程，反复地解析流程，反复地练习流程。就这些让人厌烦的“反反复复”在我们平日里起了决定性的作用。还

有厂家的系统也是一样，在半知半解中，在摸爬滚打中，一步一步地去完善。其中各种滋味也只有参与者真正才能够体会，但是不管是多么地纠结、多么地无助、多么地无味，坚信这一切的经历了必定是有收获的。

三、 工作解晰

在了解其他____店业绩的过程中发现，各家店的业绩都是稳定在一个数值之间，但我们家的业绩正处于最低层爬升阶段，这无疑告诉我们，我们是个“落后者”，字眼很讽刺，可又那般的真实。或许我们可以用“后来者”给自己找个合适的借口，但事实不得不让我们去深思：台州地面上6家店并存是件很不易的事，各家店都占有自己独特的优势，这也是这些店的生存之道吧，简单聊一下：临海和温岭两家地理优势明显，稳定并不费力，提升空间很大。

1. 客户体验；
2. 质量口碑；
3. 效率提升。

四、 今后工作的方向和重点

经过一年的工作，如何将工作转换成一种“生活方式”是我为之而努力思考的。只有目标清晰了，方向明确了，那样所谓的压力不再是压力，所谓的困难也不再是困难，用一种“生活方式”去享受工作，去充实自己。20____年继续“走在路上”为美好的每一天而不懈努力。

货运班组年度工作总结篇六

我进职以后才发现，我对售后服务的理解还只是皮毛上的东西，有很多东西是我从前没有想到的，因此，我的第一步就

是对自己的定位及熟悉自己的工作。我感到，一个人思想熟悉如何、工作态度好坏、工作标准高低，常常受其所在的工作环境影响。我从一开始的懵懂到现在的熟习，与上级领导和部分同事的帮助是分不开的。假如让我概括这一段时间来我部分的工作状态，就是六个字，即：严格、紧张、繁忙。严格的工作要求、紧张的学习氛围和繁忙的工作节奏。

的力争在最短的时间里熟习自己的工作，在这一想法的实现中，我的工作标准也不断进步，总是提示自己要时刻保持良好的精神状态，时刻建立较高的工作标准、时刻要维护好这个整体的利益来做好每项工作。这也是我能够较好完成这段时间工作任务的重要保证。

应当说，过往的一年，是勤奋学习的一年。由于自己进汽车行业时间比较短，要想在一样标准的工作中做好做出色，必须付出更多的努力。通过学习，使我不管汽车服务接待、还是自己本职位的业务知识学习，都有了一个奔腾式的进展。这也更加验证了只要付出，就一定有回报的深入道理。

回顾过往一年繁忙的工作，从开始的不懂到现在的熟习，从刚迈出大学的青年到现在的准职业人，从部分同事的熟悉到相互之间的密切合作，每次工作上的较大举动都对自己是一种锻炼，也是一种考验。售后汽车服务流程等几项工作我都会要求自己做到认真、细致、精心完成。

总之，汽车售后还是一个不断成长的部分，是一个锻炼人的好地方，我有幸伴随它成长，它让我一个涉世未深的人深入的熟悉到自己，熟悉到工作的本质，思想汇报专题那就是相互之间的协作，一个人可以才华横溢，但是没有其它人的协助，仅凭一人之力是甚么都做不了的，我在工作中学到了很多工作上的事情，也学到了很多做人的道理。

虽然觉得很忙很累，但也体验到了苦中有乐、累中有得的收获感觉。我想这也势必为自己今后工作学习上获得新的进步

奠定坚实的基础。我也深知，工作中自己还有一些不尽人意的地方。比如，在接待上，还没有到达精益求精的要求；工作有时操之过急，缺少深进细致的工作作风等等。我要在今后的工作中努力克服不足，改正缺点，加强锻炼，以出色的表现为公司整体工作上水平献计出力，做出贡献。