

最新名人竞聘演讲稿(优质7篇)

演讲中的抑扬顿挫，相当于音乐中的节奏，音乐需要节拍，演讲也需要节拍，你应该让你的演讲充满节奏感，节奏就是你口头表达进度的度量。大家想知道怎么样才能写得一篇好的演讲稿吗？下面是小编帮大家整理的优秀演讲稿模板范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

名人竞聘演讲稿篇一

大家好！我叫辛世贤，现年38岁，大学文化，中共党员，1996年8月，分配到我公司变电工区工作，1997年3月调到生产技术部工作□20xx年以来担任生产技术部副主任职务。

一、学历达标，专业对口。

在大学期间，我学习的是电气技术专业，所学课程涵盖了我公司大部分的生产业务知识，在专业技术方面，我能做到游刃有余。

二、工作踏实，思想进步。

1995年在校期间，因思想进步，表现突出，我光荣地加入了中国共产党。参加工作之后，我始终坚持服从领导，团结同志，扎实肯干的工作作风，发挥党员的先锋模范带头作用□20xx年至20xx年，我连续6年被评为我公司先进个人□20xx年至20xx年，连续5年被评为我公司优秀共产党员□20xx年荣获“保定农电系统百名标兵”荣誉称号□20xx年，被蠡县县委评为优秀共产党员。获得以上这些荣誉，是领导和同事们对我所做工作的肯定。

三、经验丰富，业绩突出。

我从事生产工作已经有15个年头，经过多年的学习和锻炼，自己的业务技术能力、组织协调能力都有了很大的提高，在第一、二、三期农网改造过程中，我负责10kv及以下工程的勘测、设计等工作，历经八年，圆满完成了任务，得到了领导的肯定与好评。20xx年以来，我负责农网完善工程建设工作，在整个团队的共同努力下，年终综合评分取得了保定地区第五名的好成绩，我公司也因此被评为“农网完善先进单位”。领导的信任给了我积极进取的动力，工作的历练给了我勇挑重担能力，我时刻践行着自己的座右铭——实实在在做人，勤勤恳恳做事。

1、带出一个好团队。团队精神是企业发展的灵魂，充分发挥团队精神，是做好部门工作的关键，带出一个好团队，是对部门管理者能力和魅力的考验，我深谙此理！所以，我会以打造好一个优秀的团队为目标，首先严格要求自己，做好表率，以先进的思想引导员工，以榜样的力量带动员工，以高尚的品德影响员工，充分发挥员工独特的优势与才能，建立起为了实现“共同的目标”而奋斗的价值观，互相支持，团结协作，心往一处想、劲往一处使，打造出一支具有凝聚力、战斗力、积极向上的优秀团队。

2、讲大局，注重合作。树立全局观念，把讲大局、讲协作、讲奉献作为最基本的工作方法，多从公司整体利益出发，积极为基层服务，与各部门密切配合，团结协作，将全局的工作当做一盘棋来抓。

3、做一名好助手。当好领导的参谋助手，工作中多请示、勤汇报，敢于表达自己的看法，多提合理化建议；对领导交办的工作做到事事有回音、件件有落实；坚持做到不越权、不越位，让领导和同事们满意、放心！

我愿意接受领导对我的挑选，我想对大家说：请——相信我！我会以身作则，带领团队，为蠡县供电公司健康稳步的发展做出自己应有的贡献！

谢谢大家！

名人竞聘演讲稿篇二

大家下午好。我叫蔡贵华，现任楼面一职。今天我要竞选的职位是楼面部主管。此时，走上这个竞聘演讲台，心情激动，首先我们都应该感谢公司领导为培养人才的良苦用心，竞聘主管演讲使我又获得了一次锻炼的机会，使我成长很快，对我个人的胆量、口才、气质提高都有很好的帮助，我希望今后每一位员工都能珍惜这个机会，勇敢的站在台上来参加竞聘演讲，不论成败，我们都会收获良多。

俗话说：良禽择木而栖！不想当的兵就不是好兵。在这里我不说自己工作做的如何好、工作态度怎么样，这大家都有目共睹，也大家非常了解。我坚信：只要付出，就会有收获！提供我一个更高的平台，我会不负众望，发挥自身优势，用谦虚的态度和饱满的热情做好我的本职工作，为公司创造更多有利的价值。

事实胜于雄辩，此次竞选，我认为我有以下几点优势：

第一，我具有多年的工作经验和专业的服务技能。

屈指算来，已经步入社会五年了，多年的工作经历不仅丰富了我的人生阅历，同时也使我累积了丰富的工作经验。工作以来，我谦虚上进，不断学习业务知识，增强自己的业务能力。同时我也广伐的服务管理，具备销售管理能力。

第二，我具有严谨细致、扎实高效的工作作风。

我的个人性格特点是做事力求完美，无论什么工作，不干则已，要干就追求完美，力争到达一流。就因这种性格使我竭尽全力争取把本职工作做的更好。特别是回想刚刚加入海诚的时候，我常常为了熟悉公司特有的工作内容和业务知识常

常学习到深夜。可以说，多年的工作经历，使我养成不怕吃苦、迎难而上、甘于奉献的品质，造就了勇于承担责任，永不言弃的坚强个性。

第三，我具有积极的工作态度。

曾经有一位老总对我说个一句话说《你的心态就是你真正的主人》。工作以来，无论在什么岗位上，我都努力争取提高，努力做得更好。我时常在思考，过去为什么还没有成功的原因，那就是我的借口太多了。所以要成功就不要借口。能力有大小，虽不能惊天动地，但务必兢兢业业。这是做工作之根本。在今后的工作中，我仍将一如既往的干下去。

第一、真诚讲团结。

同事之间、支持、谅解和友谊比什么都重要。在团结方面，一定要摆正自己位置，正确认识 and 看待自己，胸怀全局，当好主角。积极做好所分管的工作，在工作中和生活上一定要平易近人，做到说真话、办实事、求实效。团结同事一道工作。

第二、率先垂范，抓好服务到位。

目前，随着餐饮行业竞争的日趋激烈，顾客对餐饮服务质量的的要求越来越高。当今餐饮行业之间的竞争，实质上也是服务质量的竞争。优质的服务不仅能吸引客源，还能给酒店带来可观的经济效益。反之，劣质的服务不但不能吸引宾客，还会给公司造成客源流失，产生不良影响。如何保证公司服务质量？是摆在许多酒楼面前的问题。为此，我将努力提高公司的服务质量，加强对服务人员的培训，切实做好酒店的服务工作，努力为客户提供最优的质量和最优的服务。

第三、努力完善高层管理员应具备五大能力和十大素质。

- (1) 处事冷静，但不优柔寡断、
- (2) 做事认真，但不事事求“完美”、
- (3) 关注细节，但不拘泥于小节、
- (4) 协商安排工作，绝少发号施令、
- (5) 关爱下属，懂得惜才爱才、
- (6) 对人宽容，甘于忍让、
- (7) 严以律己，以行动服人、
- (8) 为人正直，表里如一、
- (9) 谦虚谨慎，善于学习、

(10) 不满足于现状，但不脱离现实。我不满足于当前的成绩，我有着比较高远的目标和追求。我不满足于现状，但决不会脱离现实，我会一步一个脚印为更高更远的目标而奋斗。我非常清楚自己的将来会是怎样，而怎样才是我想象中的将来。

如果公司不予考虑 也请您放心，我仍然会像以前一样，用积极的、认真负责的态度去做好每一件事，不会因此怠慢工作，因为我深知自己的能力还待提高。

还有，我想告诉大家的是：能自身发光的东西并非只有太阳和火焰，还有在座的各位和我。我相信我们的同事们一定会在未来的工作日子里，让自己的光芒照耀海诚，让我们的海诚更加的辉煌。最后，祝海诚和各位同事，在今后的日子里，万事顺心，多赚美金，万事兴旺，多赚英镑，万事如意，多赚人民币。

我的演讲完毕，谢谢大家。

名人竞聘演讲稿篇三

你们好!我叫***，今天，我竞聘的岗位是社会事务科副科长。

首先我要感谢你们对我的关心、培养和帮助，感谢你们给我一个展示自己的机会，使我在人生历程中多了一次挑战，多了一次抉择，这里我真诚地说一声“谢谢大家”。

按照我们街道办事处的内设机构设置，社会事务科副科长主要是从事宣传贯彻执行党和国家有关人口与计划生育方面的方针、政策、法律法规;负责辖区内常住人口和流动人口计划生育管理;负责检查督促人口计划指标的完成等工作，我认为除此以外还有一项十分重要的工作职责，那就是协助科长开展好民政、残联、文化、社区建设等工作，落实好计生优扶政策，团结好科室工作人员，为科长“减负”，发挥好助手作用。

权衡自己，我有几项优势。

首先，我认为自己具备良好的政治素养，为人正直、处世大方，待人接物端庄得体、细心周到、宗旨意识和责任感强。

二是有吃苦耐劳、适应力强的优势。我从事工作7年以来，服从安排，无论是在中学、小学还是机关工作，我都能以较强的适应能力融入团队，对待每一项工作都充满热情，任劳任怨。

三是热爱岗位的优势。爱因斯坦说过：热爱是最好的老师。我早已作好了充分的思想准备，尽管社事办的这份工作很辛苦，可能会经常受到误解和辱骂，我将以饱满的工作热情并信心百倍地迎接挑战的到来。

四是能熟练操作计算机。在掌握和收集各类信息，文字处理等方面有一些经验，能够快速的熟练掌握计生管理软件，并准确、及时的将辖区计生数据录入微机，能有效的提高社事科的工作效率。

五是我有年纪轻的优势。年富力强，精力旺盛，正是干事业的时候，尽管我目前对社事科的工作还不是很熟悉，但是我想我年纪尚轻，只要用心，只要勤奋好学，只要我把一颗真诚的心融入大竹林这片生我养我的热土，踏实工作，鞠躬尽瘁，孜孜以求，就一定会渐入佳境，取得成效的。

我深信“天道筹勤”，我对竞争上岗充满希望，充满信心。

第一个方面：不断强化自身素质，提高业务能力与水平。加强业务知识、相关政策、法规的学习，尽快完成角色的转化，丰富自己的实践经验。

第二个方面：凝聚“二个方面力量”。一是在工作思路与领导拉好“应接”，发挥助手作用。二是在实际工作中要与同事拉好“连接”，努力创造宽松、和谐、愉快的工作环境。

第三个方面：抓好“四项工作”：

一是勤政、廉政，严格依法行政，进一步提高计划生育工作水平

二是抓好业务培训。

三是着力提高群众对计生工作的满意度，狠抓计划生育家庭奖励扶助政策工作的落实。

四是坚持以人为本，全面提高优质服务水平。

各位领导、各位同事，在大学一年级的入学教育课上，我的

辅导员说了这样一句话“是金子在那里都会发光”，竞争上岗，有上有下，无论上下，我都将继续以这句话自勉，一如既往勤奋学习，努力工作。

我的演讲完毕，谢谢大家！

名人竞聘演讲稿篇四

大家好！

非常感谢领导给我这次展示自己的机会，今天我竞聘的岗位是熟食车间原料工序班长一职，我的报告分为三个部分。

我叫xx□毕业于周口商水一高，93年11月进入双汇，93--98年包装车间从事装箱工作，98年底调到原料车间□xx年调到熟食车间至今。

作为一名班长，我认为一定要做到让领导放心，职工安心自己，无愧于此岗。班长，兵头将尾，在生产中是最基层的管理者，一定要做到上传下达，上情下报，保持信息畅通，再以班长要腿勤手快，嘴多说，有眼力，有发现问题，解决问题的能力，和职能部门多沟通，能协调生产中的难题，尽量做到防范未然，少出问题，少扣分，使生产顺畅。李总说过：说实话，办实事，敢担当。我觉得很实在，班组长少给错误找借口，俯下身去，脚踏实地的去干工作。

如果是成为原料组长，首先要做到以下几点：

(1) 做好周计划。对美洲的周计划认真核算，合理安排上架原料数量，杜绝反复解冻，以保证产品质量及原料利用率。

(2) 利用小班组会议，向职工灌输十大红线的重要性和不能跨越的条条框框，天天说，天天讲，让职工从思想上改变对质量的认识，让正确的操作规范成为一种习惯。

(3) 制定班组工作链，头发联保制度，让职工利用接班前5分钟检查自己所承包的卫生区域卫生，头发互查，然后再投入生产中，并在工作期间落实职工30分钟互检的效果，是否流于形式。如刚检查过头发，班长再去复查时，谁身上有头发，对联保人每次处罚5元。

(4) 安全工作不能忽视，对班组职工多讲安全知识，安全要点，本班组的安全注意事项，每天给他们讲一个安全事例，让职工真正懂得安全的重要性。因为“不知道”的后果是很可怕的！

(6) 人员管理。人家常说，家和万事兴，班组的管业是一样。对于不同的职工，要用不同的管理方法，从而达到班组的稳定性。

以上是我的认识和工作思路，何有很多的认识不到位和想不到的地方，希望得到领导的指导和启蒙。如果我竞聘成功，我会取别人之长补其之短，认认真真，兢兢业业的去配合马主任为首的熟食车间领导班子，把熟食车间原料工序修切班长一职干好，希望得到领导的支持和认可！

谢谢！

名人竞聘演讲稿篇五

大家下午好

我首先感谢校领导、同志们的信任和支持，给我这个机会，参加竞聘演讲。我本着锻炼提高的目的参加竞聘，向大家介绍自己，展示自我，接受检验和挑战，希望得到大家的信任和支持。我从1996年工作至今，已经有十五年的工作经验，去年担任一年级一班的班主任，同时担任一、二年级的年级组长。

组建好我们年级组后，我们面临的第一个问题就是要在孩子入学前召开一次新生家长会。家长会对这些新老老师来说是陌生的，因此我在在召开家长会之前对一年级各位班主任进行了具体详实的培训，确定了详细的家长会的内容，制作了精美的课件，并对教室环境的布置、老师的服饰、态度、语言要求，以及一些注意事项，如：要填写家长签到表、联系表等，都做了具体的说明。并在召开家长会之前还进行了模拟演讲，发现问题及时改正。经过一番努力这次得以家长会圆满成功，取得了预期的效果，我们一年级的新生以惊人的速度走上了正规，受到了领导和老师们的高度评价。

从踏进锦绣开始，从组成我们年级组开始，我就以身作则，树立年级组的理念：我们是一家人，每个人的事就是大家的事。一人有事大家要齐上阵，在实际工作中我们也是这样做的。

例如，刚开学那段日子，各位新班主任面对那么多的学生和家，面对学校的一些工作，都或多或少遇到过一些难题。虽然我对自己的工作也不是游刃有余，但每当这时候，我总是站在她们身旁，和她们一起出主意，想办法，寻找解决问题的最佳方式。记得有时候为了一个问题，我们几位班主任之间一晚上就要电话交流好几次。

又如，为了迎接市督导，我们从教学、学生常规、卫生等方面做好了一切准备。全体教师都精心准备了优质课，制作了精美的课件和教具，新老教师之间，新教师与新教师之间互相进行了听评课，为督导做好了充分准备。最后抽到了董迪迪老师讲授思品课，这是事先没有预料的。在时间紧、任务重的情况下，我们全组人员放弃了中午的休息时间，群策群力，有的帮忙找课件，有的帮着定教案，为了上好这节课全组教师在共同努力。

还有在新教师参加的区优质课比赛中，我们组全体人员除了帮她们准备课外，班级中的事情也尽全力帮忙。特别是张勇、

刘晓霞两位非班主任，看到哪个班级没人上课或者没人放学，就会主动去代课、送队，有时整整上一天课，令人非常感动。经过努力。老师们在比赛中取得了优异的成绩。

俗话说：“人心齐，泰山移。”有了我们组这种有事扭成一股绳的劲头，我想，无论在以后的.工作中遇到什么难题，我们都会迎刃而解的。

作为年级组长，我深知我的责任不只是带好我自己的班级，整个年级组的全面发展才是我最大的责任。因此，在工作中我把整个年级组的事情时时挂在心上，发现问题，及时解决。

如，一、二年级孩子年龄小，安全问题非常重要。在看到课间纪律很乱时，我根据具体情况以最快的速度制定了“课间纪律整顿计划”：划分活动区域，各班在自己门前活动，从前门到后门之间，中间不要越过花盆；各班选出五个优秀的学生在自己教室门前轮流执勤，周一到周五每天一个，各自管好自己班的同学；各课间执勤教师继续按时上岗执勤，确保学生安全。这样制定好计划后，我们都严格执行，老师之间、师生之间互相提醒，按时执勤。我不管是否执勤，一有空就在大厅里到处转转。经过一段时间的努力，我们年級的课间纪律有了很大改善。

又如，在期末复习时，我看到大部分新教师不大清楚复习课的具体模式。于是我上了一节拼音总复习的公开课，一二年级的语文老师加上李秀琴老师参加了听课。并结合那堂课开了一二年级语文组会议，让她们给我评了评课。我还制定了上拼音复习课和课文复习课的两个课堂模式，在会上交流、讨论。让老师们以此为参考，带领学生把知识掌握扎实、复习好、周末考出好成绩。

虽然我们组大部分是新老师，但经过一学期的努力，教学上取得了一系列成绩，班级管理也逐步完善。我为拥有这样一个团队而自豪、骄傲！但我深知我工作中还有一些不尽如人

意的地方，我会更加完善自己，使自己以后的工作可以开展的更好。我们的团队也还存在很多不足，在以后的日子里我们定会更加团结一致，发挥每个人的特长，竭尽所能的为干好各项工作而更加努力！

我想如果我竞聘成功，我将从以下几方面努力做好本职工作：、

1、作为年级组的带头人，高度的责任感是做好工作的先决条件。要有集体观念，在个人利益与学校工作冲突时，要全力支持学校工作。率先垂范，无私奉献，同时还要培养亲和力，要服务每位教师，在人格上尊重教师，心理上接受教师，感情上亲近教师，工作中要以身作则，注重身教，工作勤奋，任劳任怨。

2、认真完成学校各处室布置的任务

在工作中，要既重感情，又讲原则，善于上下协调。公正是信任的基础，作为一名年级组长，失去公正就很难让人信服，过于强硬又不便于合作。在工作中既按原则办事，又要有涵养，对事不对人，学校决策的传达、以及其他的事情的布置，年级组长必须善于上下协调，才能把工作抓紧、抓实、抓好。

3、要作到与时俱进，学习先进的教学管理理念，提升自己的工作能力，这样才会获得其他老师的尊重，便于工作的开展。

1、有一支过硬的班主任队伍，年级的发展才可平稳。结合学校的工作任务，在重大问题上整个年级组要与学校的方针达成共识，适时召开班主任会议，不仅传达学校的通知，还能开展班主任工作经验交流，形成向上的工作氛围。

2、在当今竞争激烈、学校上台阶的大背景下，能使大家心往一处想，劲往一处使，教学上夯实基础，严抓课堂纪律，使整个年级学习、生活和谐有序发展。

3、深入了解本组教师的思想情况，做好协调工作，增进团结，营造良好的工作氛围，共同做好学校各科室交办的工作。

1、二年级还是低年级阶段，所以要严抓日常管理，重视行为规范。态度决定一切，没有规矩不成方圆，继续从学生身边的小事抓起，结合学校的要求，关注早读、课堂纪律、升旗早操的出勤、室内外卫生，学生的考勤、课间文明休息，规范学生文明行为，配合德育处做到有要求、有督促、有总结、有表扬，持之以恒，常抓不懈。为良好学习氛围的养成打下坚实的基础。

3、重视养成教育，养成良好的学习习惯。

4、每学期按学校的计划组织好年级家长会，让家长充分了解学生的在校的学习情况，从而更好地配合教师进行教学。

5、关心本年级各班的班级建设、班级面貌。可适当组织班级管理经验交流，并及时做好改进工作。

以上是我的一些不成熟的想法，还请大家批评指正。最后，我想说的是，学校让我快速的成长，那么在学校提升的过程中，想承担更多的责任，来尽自己的一份微薄之力，为学校的发展添砖加瓦，是我应尽的责任，作为竞聘上岗的参与者，我由衷的希望得到大家的支持，获得成功，但我也决不会回避失败，不管结果如何，我都将一如既往认认真真工作，踏踏实实做人。谢谢大家！

20xx年8月26日

名人竞聘演讲稿篇六

你们好！

我很高兴也很自豪能够站在这里参加这次竞选。

我叫xx□来自商学院工企班，性格活泼开朗，处事沉着、果断，能够顾全大局。我是外联部的成员。校外联部作为学生会最大的最重要的部门之一，是学生会对外交流与合作的，本着服务学校和同学的宗旨，在学校、商家、媒体、同学之间起着一种桥梁作用。当初我怀着满腔热情加入了外联部，而在将近半年来，我能够当上负责人，并且能够参加部长的竞选，这足以说明我的工作能力和对工作的态度。今天我的目的很明确：是为了担任外联部部长，锻炼自己服务大家，学生会是先进学习主体代表，是先进思想文化代表，是最广大学生根本利益的代表。它锻炼了我们，使我们成为更全面的人才。

假如我当上了外联部部长，我要进一步完善自己，提高自己各方面的素质，要进一步提高自己的工作热情，以饱满的热情和积极的心态去对待每一件事情；要进一步提高责任心，在工作中大胆创新，锐意进取，虚心地向别人学习；要进一步的广纳贤言，做到有错就改，有好的意见就接受，同时坚持自己的原则，进一步外联部的体制。

俗话说“没有规矩，不成方圆”。规矩即常规纪律，即要求每个成员都应遵守的用来约束自己行为的规则、条文等。它是一件事情想取得成功的保证。

外联部成员们，对内交际应该严守部内规矩，以身作则，这样外联部才会成为有方有棱的，团结智慧的整体，工作才会速度做好；对外与商家、媒体、兄弟院校交际时，必定要按着商定的规定程序与之合作，诚心友善以待，因为他们不仅仅代表的是外联部，代表的是学校高质量与好口碑。

把内部成员分成多个组，以组为单位对内外交际。做个比喻，外联部就是一片火车，每组就是一节，节节紧密的连在一起，缺一不可，朝成功的方向前进。每星期一次例会上，各组组长代表发言，自己组近期获得经验，彼此弥补缺点学习优点。由此可以使部内成员积极乐观的去探索学习，多大的困难也会迎刃而解。

拿破仑。希尔在成功学中讲：“一切缘于观念。”

不知大家有没听到这样一则故事：有两个农民进城，这天天气非常热，口渴难耐，于是他们来到一个饮料部，一打听，一杯水两块钱，其中一农民就想，水在我们哪里是不要钱的，而这里边水都要钱，可见这里不好过，我得回去；另一个农民在想，水在我们哪里是不值钱的，而这里水都可以卖钱，可见这里很好挣钱，我得留下。一个观念的转变，令两人生活发生了根本性的改变。回家的，依然是面朝黄土背朝天，而留下的，却丰衣足食。由此可见转变观念的重要性。对部内所有成员思想交谈，改善对外联部的观念。

学校年年有活动，商家年年在学校做宣传，商家的经验远远多与我们学生，所以外联工作年年变困难。既然经验方面比不过商家，就要从另一方面着手，我想到的是创新。站在商家的角度考虑在学校如何做宣传才能使更有效，在这一点上商家是远远不如我们学生的。从这一点吸引商家，使商家对我们举行的活动感兴趣，这样才会增加合作几率。

多与学生会其他部和社团联谊活动，我部负责外界资金进入和外界媒体报道。可以是学生会和社团友谊团结为学校在多个方面带动我院学生业余活动，提高综合素质。提高我院在社会上的好口碑。

是金子就要发光。请大家相信，只要有大家支持和我的不懈努力，我将尽我全部力量，把我们外联部建设成为一个能够高效运作，反应敏捷，服务学生，面向全校乃至全社会的一个充满活力的学生会机构。在我们学院历史上写下光辉的第一笔！我将尽力为实现这个目标而奋斗！希望以上所说，能让大家对我有更多了解，也希望各位评委能够支持我，投上您宝贵的一票。

名人竞聘演讲稿篇七

大家下午好！

我叫吴彬，口天“吴”，彬彬有礼的“彬”，是今年应届本科毕业生，所学专业是工商管理，在校期间曾获英语“六级”证书和计算机二级资格证书。有人曾经开玩笑说：“世界上最小的经理是客户经理。”那么，当好这个“小经理”，干好烟草大事业，这就是我坚定的态度！我会在它的激励下，勤勤恳恳、兢兢业业地做好客户经理工作，让自己青春梦想，伴烟草事业的蓬勃发展振翅高飞！

第一、积极主动做好客户拜访工作。

拜访客户，是客户经理的重点工作内容之一。通过拜访，可以使客户经理更好地发挥联络客户、掌握信息、培育品牌、指导经营的职能，对提高客户的销售量，增加客户赢利率，并最终赢得客户满意具有重要作用。我要以热爱事业、服务客户的赤诚之心，贯穿走访的全过程。我做大量细致的工作，拜访前要有明确的目的性，拜访中要热情周到、以诚相待，拜访后要及时做好客户资料整理和反馈工作，要用细心加耐心为基础，通过与零售户近距离的接触，与他们建立起良好的关系，准确地把握市场脉搏，把市场营销工作做得更扎实、更全面。

第二、熟练掌握客户信息，更好地指导营销工作。

我要做到对客户的相关信息了如指掌，熟知经烟户的编号、地址、电话等的资料，要了解哪些是重点客户，哪些是一般客户，根据客户不同的经营情况、性格、习惯做好差异性服务、个性化服务；同时还要在销售的过程中了解零售户销售卷烟的动态，了解卷烟的销售去向，并对零售户进行分类，正确分析每类零售户每月销售多少卷烟，市场现有的品牌每种能销售多少，并通过自己了解的数据合理地定出协议销量，使烟草公司真正贴近市场、贴近客户，提高客户的满意度、忠诚度、贡献度和依存度。

第三、加强学习，不断提高综合素质。

社会在不断发展，烟草事业也在改革、创新中不断进步，这就需要我们不断地学习，只有不断地学习，观念才能转变，思维才能更新，才能适应一切发展的需要。我将把在工作中不断学习作为永远的追求，努力锻造自己的执着精神，努力打造自己良好的执行力。因为，执着是做好客户经理工作的关键因素，成功和失败往往只是一纸之隔，放弃了就意味着失败，坚持了离成功就越来越近。我将在工作中，磨练自己的韧性，为更出色地完成工作奠定基础；另外，我还要树立“没有执行就没有一切”的理念，养成雷厉风行的工作作风，以速度取胜，以创新争先，切实承担起自己的责任，使自己“赢在执行”，激情书写在咱们烟草专卖局的开篇之作！

尊敬的各位领导、各位评委、各位前辈，面对浩瀚的蓝天，雄鹰选择了奋飞；面对汹涌的巨浪，水手选择了搏击；而今天，面对蓬勃发展的烟草事业，我选择了拼搏和投入！由衷地希望，我，能够成为大家的选择。