

最新农机方面的工作总结(大全5篇)

总结是对某种工作实施结果的总鉴定和总结论，是对以往工作实践的一种理性认识。总结怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是小编收集整理的工作总结书范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

农机方面的工作总结篇一

乙方：

乙方为甲方加工零件一批。经双方协商，签订本合同，共同遵守。

第一条：加工成品质量要求：

一：甲方提供图纸和质量要求。

二：乙方按照甲方图纸要求进行加工。

第二条：甲方提供图纸共计：_____份，由甲方于_____年_____月_____日前送交乙方。乙方在依照甲方的要求进行加工期间，发现提供的图纸不合理，应当及时通知甲方；甲方应当及时回复，提出修改意见。

第三条：加工价款：按核定价格计算共计：_____元。（乙方附明细清单）

第四条：验收标准和方法：本加工成品全部完工后，乙方通知甲方到厂验收，验收标准以合同规定的质量要求和图纸为标准，数量以合同规定为标准。

第五条：交货的时间和地点：_____年_____月_____日全部交货。任何一方如要求提前或延期交（提）货，必须在事先

与对方达成协议，并按协议执行。由甲方自行提货。

乙方不履行合同时，除承担违约责任外，必须如数返还预付款。甲方不履行合同时，把预付款抵作违约金和赔偿金，有余款的应返还。

第七条：结算方式及期限：甲方收到全部加工件，验收合格后，即办理移交手续，据以结帐。

第八条：乙方的违约责任

期交付部分的价款总额的百分之一偿付违约金。

三：乙方不能交付加工件的，应向甲方偿付不能交付加工工件部分价款总值50%的违约金。

第九条：甲方的违约责任

一：甲方如中途变更定作物的数量、规格、质量或设计等，对已加工工件等经甲方认定后赔偿乙方因此造成的损失。

二：甲方如中途废止合同，应偿付甲方未履行部分加工件价款总值50%的违约金。

三：甲方如未按合同规定的时间向乙方提供图纸和其他技术资料，除交付加工件的日期得以顺延外，甲方应当偿付乙方因停工待料的损失。

四：甲方如超过合同规定日期付款，应当比照中国人民银行有关延期付款的规定，向乙方偿付违约金。

第十条：不可抗力：在合同规定的履行期限内，由于不可抗力致使加工件或原材料毁损、灭失的，乙方在经有关部门证明后，可免于承担违约责任。但乙方应当采取积极措施，尽量减少损失，如不可抗力的损失是在合同规定的履行期限以

外生的，不得免除乙方责任；在甲方迟延接受或无故拒收期间发生的，甲方应当承担责任，并赔偿乙方因此造成的损失。

第十一条：本合同发生纠纷时，双方协商解决；协商不成时任何一方可向办理本合同公证的公证机关申请调解，或向合同管理机关申请调解，仲裁，也可以直接向人民法院起诉。

本合同一式 份，甲乙双方各执一份。

甲方：（盖章） 乙方：（盖章）

代表人：代表人：

地址： 地址：

电话： 电话：

开户银行： 开户银行：

帐号： 帐号：

日期：

农机方面的工作总结篇二

实习时间□20xx年2月28日~20xx年3月18日

实习地点：广东省深圳市

实习单位：深圳x有限公司

2实习过程概述

第一阶段：2月28日~3月1日，了解公司的各项基本制度、各

部门的职能、本职位的职责等。

第二阶段：3月2日~3月12日，了解掌握公司产品的基本原理，公司对新实习员工进行cad方面的技术培训及对车间生产情况进行了解。

第三阶段：3月14日~3月18日，对一些简单工作和部分零部件进行测绘，对实际生产有了直观认识。

3主要实习岗位和实习内容

主要实习岗位：生产部主管助理

实习内容：我的实习工作从20xx年2月28日进行到20xx年3月18日，在开始的两天，公司对我进行了相关的职业培训。通过两天的培训，使我初步掌握了一些工作时必备的基础知识，同时加深了我对宏超精密塑胶模具厂的认识。在接下来的一个多星期里面，我来到了生产组装一线进行培训，同时对cad进行了相关技术培训。培训完之后，我开始到公司的技术部进行工作，开始逐步接受一些简单的测绘任务，在这个过程中我对工作中的实际体会和对cad的基本操作有了很多的提高。

4实习收获和重要心得体会

以下是我在实习期间的收获以及自己的一些心得体会：

(1)自主学习：工作后不再像在学校里学习那样，有老师，有作业，有考试，而是一切要自己主动去学去做。只要你想学习，学习的机会还是很多的，老员工们从不吝惜自己的经验来指导你工作，让你少走弯路；集团公司、公司内部有各种各样的培训来提升自己。你所要作的只是甄别哪些是你需要了解的，哪些是你感兴趣的。

(2) 积极进取的工作态度：在工作中，你不只为公司创造了效益，同时也提高了自己，像我这样没有工作经验的新人，更需要通过多做事情来积累经验。特别是现在实习工作并不像正式员工那样有明确的工作范围，如果工作态度不够积极就可能没有事情做，所以平时就更需要主动争取多做事，这样才能多积累多提高。

(3) 团队精神：工作往往不是一个人的事情，是一个团队在完成一个项目，在工作的过程中如何去保持和团队中其他同事的交流和沟通也是相当重要的。合理的分工可以使大家在工作中各尽所长，团结合作，配合默契，共赴成功。个人要想成功及获得好的业绩，必须牢记一个规则：我们永远不能将个人利益凌驾于团队利益之上，在团队工作中，会出现在自己的协助下同时也从中受益的情况，反过来看，自己本身受益其中，这是保证自己成功的最重要的因素之一。

(4) 为人处事：作为学生面对的无非是同学、老师、家长，而工作后就要面对更为复杂的关系。无论是和领导、同事还是客户接触，都要做到妥善处理，要多沟通，并要设身处地从对方角度换位思考，而不是只是考虑自己的事。

5 实习总结

通过这次实习，我重温课堂的知识，将自己的专业理论与实践有了一个好的配合提高。通过这次实习，也让我感受到了自己素养不足，今后要培养自己的长远眼光，勤于思考，善于总结，把自己不明白的没学会的知识好好向同事学习，来弥补自己的不足。

这一次实习对我来说，只是一次预演，一次为将来工作的预演，我会继续不断地学习专业理论知识，不断学习提高自身专业素质，更好地胜任岗位。

此时此刻，即将面临毕业，最深切的感受就是，无论从何处

起步，无论具体从事哪种工作，认真细致和踏实的工作态度才是成功的基础。

农机方面的工作总结篇三

县农业产业结构调整调研组：

一、近年来农业产业结构调整基本情况

近年来，按照中央“三农”政策及产业结构调整的相关工作要求，新店乡党委、政府始终把农业产业结构调整放在农村工作的首位，协同全乡所有力量，结合新店实际，以畜牧养殖业、种植业为工作重点，以退耕还林、天然林保护工程的实施及畜牧养殖贴息贷款的发放、社会主义新农村建设的全面推进等相关的优惠政策为契机，加快产业结构调整步伐，最终确定畜牧、林业两项产业为全乡的支柱产业，农业种植业为基础性产业，冬季农业（冬早蔬菜）、烤烟、甘蔗、辣椒、西瓜为开发性产业。目前，畜牧、林业、农业各项工作重点和布局已成雏形，经济效益和社会效益正进一步凸现。具体布局情况是：畜牧以新店、大路边、冲头3个村民委为主；林业以小平地、冲头、蚌厂3个村民委为主；冬季农业以小江口、蚌厂2个村民委低热河谷地区一带为主；烤烟以新店、大路边2个村民委及冲头村民委的部分村寨为主。各项工作重点是：畜牧以养殖山羊、生猪为主；林业以红豆杉为主，辅之以花椒、膏桐、核桃等品种。截止2007年，共有生猪存栏14037头，山羊存栏27209只，大牲畜存栏10908头，家禽存栏37830只，肉牛出栏1552头，家禽出栏38557只。实现粮食总产量吨，粮经比例从2006年调整为。

二、今后一段时期的发展思路、目标任务和主要措施 发展思路：紧紧围绕林业、畜牧两大优势产业，全力实施现有资源（水能、矿产、旅游）优势开发，狠抓基础设施、烤烟、集镇开发、扶贫四个工作重点，实现财政增长、农民增收两大目标，努力构建和谐新店。简称为“2142”经济社会发展思

路。

目标任务：到2012年，争取实现下列目标。冬季农业开发2500亩（主要以冬早玉米为主，1000亩）。甘蔗3590亩。林业以红豆杉、核桃、花椒、膏桐为主，红豆杉种植2万亩；核桃5万亩；花椒3000亩；膏桐14万亩。烤烟2500亩。人均出栏一头猪，户均出栏一头牛。粮经比例达到6：4。解决所有村寨的人畜饮水困难。

采取的主要措施：要以农业增效、农民增收、农村发展为目标，坚持把解决农业、农村和农民问题作为政府工作的重中之重，充分发挥产业特色和资源优势，切实转变经济发展方式，加快产业结构调整步伐，推进产业结构优化升级，发展壮大支柱产业，大力发展优势特色产业和优质农产品，加快农村经济发展，努力实现农村经济快速持续发展。

三、各项产业发展情况、存在问题及需要解决的问题

（一）林业产业。新店乡依托两个林场，是丘北红豆杉发展的起源地，目前，全乡共种植红豆杉6000余亩。实践证明，红豆杉在新店乡有得天独厚的自然资源优势。通过分析，全乡的新店、小平地、冲头3个村民委24个村寨适宜发展红豆杉，面积约2万亩。在发展红豆杉和核桃方面，认为需要有以下政策扶持：一是由政府制定政策，由政府或企业扶持种植户补助苗木费，等出效益后再从种植户的收益中扣除；二是加大对种植户的技术培训力度，提供技术支持，做好哺育管理；三是由企业或种植户签订收购合同，提供市场销售保障，减少风险。

今年初的冰冻灾害，使全乡大部分林农遭受了沉重的损失，据统计，全乡受灾面积3300亩，成灾670亩，冻坏幼苗10万余株，毁坏林木万株，造成经济损失100余万元。结合实际，为做好灾后恢复工作，需要以下扶持政策：一是希望上级林业部门提供苗木补助，帮助农户做好补栽补种工作；二是给予

解决所毁林木采伐指标，使被毁林木尽其所用，降低林农经济损失。

（二）畜牧业。

1、发展现状及存在的问题。一是受地理条件及气候因素的影响，生猪发展缓慢，乡内能繁母猪较少（共有445头），优良种公猪缺乏（只有1头）。加之生猪饲养在高寒山区生长较慢，科学养殖水平不高，存在着与人争粮的现象，所以精料投入较少，生猪生长和发展缓慢。二是在山羊发展方面形不成规模，农户实行散养放养管理模式，其品质个体较小和生长缓慢。三是在大牲畜肉牛发展方面，大部分群众没有把肉牛发展作为商品化方面转移，多数农户只饲养一至两头牛作为役用，而且由于我乡群众散居，民族杂居，地势路途较险较远，肉牛杂交利用率较低，覆盖面较少。那种以“养猪为过年，养牛为犁田，养鸡为花钱”的小农经济意识依然存在。四是没有较大的畜牧牲畜交易市场，牲畜市场信息闭塞，群众所养家畜到市场上卖，路途较远且交通不便，导致了牲畜贩卖户到家中收购，由于缺乏较大市场经济信息，所卖畜禽都比市场价低，其次我乡缺乏一个涉牧企业带动发展和经营，导致群众散养零卖，畜牧经济效益和回报较低。

2、养殖大户扶持情况。全乡扶持养猪户10户，秸秆养羊户20户，养牛户10户，养禽户2户。乡畜牧兽医站对以上养殖示范户采取定期免费防疫注射、驱虫、健胃、畜厩改造与消毒，及科学饲养管理等，走“以点带面、以户带村”的科技示范路子，充分发挥示范带动作用。

3、畜牧业发展思路。根据全乡的地理条件和气候因素，适宜养殖的品种有黑山羊、牛、生猪、家禽等。今后的发展思路是：加大招商引资力度，组建一个牲畜集转育肥场，把全乡各地瘦弱牲畜集中育肥后转卖，并以该场为中心组织外调、销售活动，扩大全乡畜牧产品流通规模。同时，突出山羊、生猪发展重点，以村民委为单位，增加科技投入，提高科学

饲养率，努力使畜牧养殖最终实现规模化、商品化、产业化发展。

4、今后发展建议。

一是由政府牵头引进畜牧发展企业，以企业联动市场，扩大市场流通。

二是建议把动物防疫工作纳入政府考核范围，列入政府议事日程，每年开展两次技术培训会。

5、需要解决的问题。

一是出台和制定有关畜牧业发展的相关政策，配套相关项目和资金，扶持农户和企业，夯实全乡畜牧业发展基础。

二是增加基层技术岗位编制，壮大基层畜牧技术人员力量。提高村室兽医防疫员补助，提高工作积极性和主动性。

三、农业产业。

1、灾后粮食生产现状、存在问题及下步打算。2008年小春作物遭受了严重的冰冻灾害，受灾面积14324亩，其中，小麦5635亩，蚕豆1182亩，洋芋110亩，豌豆6880亩，蔬菜527亩，小春作物大面积减产已成定局。鉴于上述情况，目前群众主要存在以下问题：一是小春受灾严重，大部分颗粒无收，使得群众生活更加困难；二是今年由于各种农用物资涨价，群众在春耕生产的备耕上存在较大困难；三是由于2007年遭受洪涝灾害，部分群众的土地受到洪水的冲击，现已无法耕种，群众的土地面积大幅度减少，给春耕生产带来了很大的影响。在下步工作中，主要将采取以下措施：一是带领群众认真开展好灾后重建工作；二是争取灾后恢复重建项目资金，帮助灾农做好春耕生产，尽最大的努力将群众的损失降到最低；三是建议上级党委、政府再加大给予受灾群众农用物资

补助力度，共同做好春耕备耕工作；四是争取建设资金，对水毁农田严重的村寨修建防洪沟和防护墙，确保粮食安全。

2、各种农用物资调供情况。2008年，共调入种子21500公斤，销售16000公斤，储备5500公斤；农药调入1000公斤，销售130公斤；农膜调入500公斤。

四、农田水利。

1、基本情况。辖区集中供水水源点47个，因受水源点分散、各寨为点的条件限制，加之大部分村寨以小水窖为主要蓄水方式，没有统一管理，均由各村寨自行维护。其中，水费征收的有冲头和乡机关驻地2个，其余为群众投工投劳自行管理。2007年度，水土流失的面积为4000多亩。全乡25度以上坡耕地面积占全乡土地总面积的80%以上，约为25000亩。当前，农田灌溉率为零，人畜饮水解决率。截止目前，全乡尚有缺水人数1150户5318人。

二是花园、沙沟及蚌厂沟因遭受洪水冲击面大，且每年都受灾严重，需修建防护墙3道，造林15000亩。

3、对水利建设与管理的意见和建议。

一是加大对小水窖建设的项目安排和资金投入力度；二是加大对管引工程建设资金的投入，保障人畜饮水安全；三是加大对小型水利工程的投资力度，确保农田灌溉。

五、烤烟生产。

1、基本情况。2008年新店乡烤烟生产收购任务是3300担，对扶持政策及奖惩办法无意见。在今天的烤房建设中，因为补助政策不变动，从一定程度上挫伤了烟农的积极性，县下达的2群烤房群，只完成了1群18座。由于全乡坡地较多，烟农种植地块分散，很难集中连片。尽管如此，乡党委政府还是

下了很大决心，采取挂钩工作责任制，实行领导分片挂钩、干部职工到点包干的方法进行，努力使具备连片条件的地块尽量集中。同时，提高连片补助标准，50—100亩的连片每亩补助50元，提高烟农的积极性。在平衡收购过程中，由于路途较远，给群众增加了劳力、财力负担，影响了群众的种烟、交烟的积极性。建议县委、县人民政府在新店增设1个烟叶临时收购点，以方便群众交烟。

2、下步工作打算。在今后的工作，主要将采取以下工作措施：一是加强烟叶烘烤、分级扎把和入户预检等工作环节的指导和督促，做好烟叶交售相关的服务协调工作，最大限度地保证烟农的切身利益。

二是建议县委、政府加强对山区烤烟产业发展政策的倾斜和支持，加大对烟水工程和卧式烤房群建设的补助，促进山区烤烟产业发展的规范化和科学化。

三是建议县委、政府在我乡设立一个烟叶收购点，以方便群众交烟，减轻群众负担。

六、社会主义新农村建设存在的问题。

在目前实施的社会主义新农村建设中，硬件建设投入资金不足，群众自筹能力相当有限，给整个工程建设带来严重的不协调。同时，由于后续管理力度弱，项目村在产业开发促农增收等方面还存在严重的困难。另外，在农村劳动力转移、易地扶贫、小额信贷扶贫等方面，建议多投入项目资金，加大力度。

新店彝族乡人民政府 二〇〇八年三月八日

农机方面的工作总结篇四

第一条定义

除本协议另有规定外，本协议下列用语的定义如下：

“借款人”指，其法定地址为：

“贷款人”指中国银行总行或中国银行分行，其法定地址为：
；

“担保人”指，其法定地址为；

“项目”指；

“工作日”指中国银行总行或其分行对外开门营业的日子；

“承保人”指中国人民保险公司总公司或其分公司。

第二条贷款的金额和用途

“贷款人”在此同意，转贷给“借款人”总金额不超过 。

本贷款协议项下的贷款权限用于支付“商务合同”项下的贷款及有关费用。

第三条贷款的期限

根据“国外贷款协议”的规定，本协议的贷款期限为年，其中用款期为 年(从开始至 截止)，宽限期为年(自用款截止日开始至 年月日结束)，还款期为 年(自宽限期结束之日起至 年月日最后一次还款后结束)。

第四条贷款账户

本协议生效后，“借款人”应在“贷款人”的营业部门开立贷款账户和本外币存款账户(包括人民币和外汇还款准备金户)，用于办理用款、还款、付息及付费等。

第五条贷款的使用及前提条件

一、在具备下列条件后，“借款人”方可在本协议项下使用贷款：

1. “国外贷款协议”业已生效并允许支款；
2. “商务合同”业经有关当局批准生效；
5. “借款人”已按外汇管理局的要求进行外债登记。

二、本协议项下贷款的用款期为个月，自 之日起至 之日止。用款期满后借款人不得再用款。

三、“借款人”使用贷款应提前个工作日通知“贷款人”。

四、如“借款人”申请延长用款期，应在用款期结束前天提出，由“贷款人”与国外贷款银行联系。如国外贷款银行同意，可以为“借款人”办理延期用款手续。

第六条利息及费用

一、本贷款的利率为年率 %，一年以360天为基础，按实际发生天数计算，利息每向“借款人”计收一次，每年 月日和月日为收息日。

二、承担费为年率 %，一年以360天计算。计算期按贷款的未用余额，自签订“国外贷款协议”之日天后开始，到每次实际支用贷款日止，每 向“借款人”计收一次，每年 月日，月日，月日和月日为收费日。第一次收费日为“国外贷款协议”签订后第天。

三、管理费费率为%，按贷款总额于签订“国外贷款协议”后天内由“借款人”通过“贷款人”对外一次性支付。

四、出口信贷项下发生的保险费用由“贷款人”如数向“借款人”收取。

五、“贷款人”为提供本贷款收取的转贷手续费为年率%，以与提供本贷款相同的货币按尚未偿付的贷款发生额并以与计算利息相同的方法与利息同时向“借款人”计收。

六、“国外贷款协议”项下发生的任何其他费用(包括协议执行费用等)及国内转贷过程中在本协议项下发生的费用，均由“借款人”负担。

七、“借款人”应以与贷款相同的货币无条件地按期向“贷款人”支付上述利息和所有费用。如“借款人”到期未能支付，“贷款人”则有权从“借款人”在“贷款人”的营业部门或其分支机构开立的任何外汇或人民币账户中主动借记尚未偿付金额。

第七条贷款的偿还

一、“借款人”应按照“贷款人”提出的还款时间表中列明的金额和日期，按期如数偿还贷款本息和支付费用。“借款人”应提前 个工作日将应偿付款项支付给“贷款人”以保证“贷款人”按时向国外贷款银行还款。

二、“借款人”应以与贷款货币相同的货币还本付息，支付费用。

第八条提前还款

一、政府贷款可以提前还款。“借款人”应将提前还款金额、方式事先通知“贷款人”，“贷款人”应在五个工作日内作出答复，如在规定的期限内未作答复，即视为同意“借款人”提前还款。

二、买方信贷提前还款时，“借款人”应提前50天通知“贷款人”。在得到“贷款人”书面同意后，从还款时间表列明的最后一期还款开始倒顺序提前还款。提前还款应在付息日进行，提前还款金额应为一期还款额的完整倍数。

三、“借款人”提前还款的通知为不可撤销的。已提前还款的部分不得要求再贷。

四、因提前还款所发生的费用由“借款人”负担。

第九条逾期利息

“借款人”如未能按本协议第六、七条的规定偿还任何到期的款项(包括本金、利息及费用)，“贷款人”将向“借款人”计收应付未付部分款项的逾期利息。该利息的具体计收方法为：逾期之日起(包括这一日)至“贷款人”实际收到该笔应付款项日止(不包括这一日)，“借款人”按逾期之日“贷款人”公布的半年期现汇贷款利率和适用的买方信贷利率之较高者向“贷款人”支付逾期利息。借款逾期1年以上，贷款人则在上述利率基础上，向借款人收取20%至50%的加息。

第十条保险

“借款人”在“商务合同”生效后，应向“承保人”就该合同项下的设备在到货、建设和还款期间的风险进行投保。保险金额应不低于“贷款人”贷给“借款人”全部贷款的本金。投保险别包括运输险、安装工程险和财产险。“借款人”在投保后，必须将保险单项下的权益转让给“贷款人”。保险赔款应首先用于偿还贷款本息及费用。但“贷款人”可视“项目”实际情况通知“承保人”将保险赔款付给“借款人”，继续用于本协议项下的项目建设。

第十一条税收

国家税收部门在“国外贷款协议”及本协议项下征收的任何税收(包括但不限于利息预提税、印花税等)均由“借款人”负担。

第十二条 保证

一、“借款人”在此保证：

1. 每年及时向“贷款人”提供年度的项目建设和资金使用计划；
2. 每半年向“贷款人”提供“项目”进度和资金使用的实际情况的资料；
5. 应“贷款人”的要求，向“贷款人”提供其他有关资料；
7. “借款人”对其与其他银行、金融机构或单位所签贷款协议或担保协议项下所发生的任何违约事件应立即通知“贷款人”。

二、“借款人”在此声明并承诺：

3. 未经“贷款人”书面同意，“借款人”不将其现存的和将来获得的任何资产和权益抵押或转让给他人。

第十三条 违约事件

下列事件之一即构成“借款人”在本协议项下的违约：

二、“借款人”违反了本协议项下的任何规定；

四、“借款人”在其与其他任何银行或金融机构所签的贷款或担保协议项下发生了任何违约事件。

1. 限期“借款人”纠正违约事件；

2. 中止用款；

3. 宣布全部贷款立即到期并要求偿还全部借款。

第十四条放弃

一、“商务合同”项下买卖双方如发生争执或发生其他事件，将不影响“借款人”在本协议项下应承担的全部义务。即“借款人”在本协议项下的义务具有独立性，不受其他事件的影响。

二、“贷款人”在本协议执行过程中未行使或延迟行使本协议项下的任何权利，不应视为放弃该项权利，并且不影响“借款人”在本协议项下应承担的任何义务。

第十五条转让

一、未征得“贷款人”书面同意，“借款人”不得将其在本协议项下的任何权利、义务转让给第三者。

二、如经“贷款人”书面同意，“借款人”将其在本协议项下的权利、义务转让给第三者时，则任何继承人、代理人、受让人或接管人应无条件地遵守本协议的任何条款，并应无条件地承担“借款人”在本协议下的全部义务。

第十六条协议的修改、补充和解释

一、本协议在“贷款人”和“借款人”双方书面同意的情况下，可以予以修改和补充，但在修改或补充协议生效之前，原协议仍然有效。

二、如因国家法律、法规或规章发生变化，而影响本协议的正常履行时，则应按国家当时的法律、法规或规章修改或补充本协议。

三、经“贷款人”和“借款人”双方确认后，对本协议的任何修改或补充均构成本协议不可分割的部分，与本协议同等有效。

四、本转贷协议中未明确的内容，应按“国外贷款协议”有关条款的规定解释。

第十七条争执

一、借贷双方在执行本协议过程中如发生任何争执，应首先通过友好协商解决。如协商无效时，当事人的任何一方可依法直接向有管辖权的人民法院起诉，通过司法诉讼程序解决。

二、诉讼费用，按人民法院的调解书或判决书的规定办理。

三、在诉讼期间，本协议凡不涉及争议部分的条款仍继续有效，任何一方不得借口解决争执而拒不执行本协议的具体条款。

第十八条协议生效

一、在下列条件具备时，本协议正式生效，生效时间以迟者为准：

1. 本协议业经借贷双方有权签字人签署并加盖公章。

2. “国外贷款协议”业经有关当局批准生效。

二、对本协议的任何修改或补充应经借贷双方授权代表签字或盖章并加盖公章后生效。

三、本协议正本一式两份，由“借款人”和“贷款人”各执一份，副本分送。

四、本协议项下未尽事宜，均按照中国人民银行及中国银行

总行的有关规定办理。

借款人：（公章） 贷款人：（公章）

法定代表人： 法定代表人：

农机方面的工作总结篇五

为机械厂的工作作一个总结报告，本文是本站小编为大家整理的机械厂工作报告范文，仅供参考。

本人于xx年03月下旬加入本公司，在公司领导和各岗位同事的密切配合下，凭着本人恪守尽职，作风务实，迅速融入公司的文化氛围中，我在忙碌中不断适应公司管理理念和管理方式，不知不觉已经三个多月了。在这期间我收获良多，感触良多；在公司领导的关怀和指导下，在同事们的大力支持下，品管部较好地完成了自己的本职工作和领导交下来的其它工作。在此对自己在公司半年内的工作做出总结如下。

品质部的工作主要分为两大块：ts16949质量管理体系体系推进、运行；生产过程质量检测、分析、控制等。

一、ts16949质量体系运行情况：

年四月份组织进行ts16949质量管理体的标准培训，组织编写颁布下发适宜公司实际运行的质量管理体系文件。经过近期体系运行情况看，体系文件结构合理，与公司的实际相适宜，具有可操作性，能够满足公司对质量管理体系实施和控制的需要。实施运行情况已基本走向正轨，各部门的支持性文件也得到了进一步完善，保证了公司管理体系的有效实施。使公司的人员质量意识、服务意识、思想观念和自身素质有了整体的认识和提高，体系运行已逐步走向正规，有望下一步达到了持续改进的效果。

年5月份在综合管理部配合下，分部门进行ts16949质量管理体系文件的培训；并制定本公司质量管理体系贯标管理规定，并依据规定要求成立推进小组并组织贯标工作例会，通报、检查贯标体系运行工作进程，指导体系运行存在问题。

3. xx年6月开始策划公司内审，在认证咨询公司老师的配合下对xx年度公司内部审核进行规划。组织内审员进行内审相关知识培训。分部门针对审核将要出现的问题进行详细点评指导，统一理清体系运行工作思路，学会工作方法，改变原来混沌工作思路。使质量管理体系运行走上正轨。同时，组织品质部进行产品审核，编制审核作业指导书，审核检查表，制定审核计划，由品质部实施审核。在本次审核过程中发现严重不符合一项，一般不符合27项，已经按要求指导培训品质部拿出纠正预防措施并实施整改(8d整改)。本月同时对制造过程进行策划，编制审核计划，编制制造过程审核作业指导书和审核检查表并已下发生产制造部。准备指导生产部7月5日进行制造过程审核。

二、原材料外购件进厂检测：

1、要求部门加强了对原材料等外外购/外协件的质量监控：对纳入ts16949质量管理体系的所有原材料外购件全部进行跟踪检测，督促外检员对所有检测批次进行了每周及每月采购合格质量目标统计分析。品质部加强了对原材料、外购件的检验把关。其中原材料大部分采取让步接收处理，也给后续加工效率带来一定困扰。还是需要加大对原材料的监管力度，严格执行退货制度，确保原材料质量的提升；对于外购件品质部积极与同行交流，加强数据对比，每月对进厂外购件抽查多次。有效地减少了检验误差，但在采样、制样上还需进一步提升，以保证检测数据的及时性和权威性。保证每批次都要进行正火组织图谱检测，为下一步公司加工、产品热处理建立数据。

2、过程检验是品质部的主体工作。在xx年上半年生产负荷/人员/工艺(圆柱齿轮)一直处于变动之中,生产不稳定性因素增加,各项检测工作也大大增加;配套率指标一直在百分之七八十之间徘徊。现在每月公司产品都有客户退货或投诉。品质部人员越来越感受到公司对质量工作的重视度加强,品质部的工作量和涉及面也随之加大。对此品质部按照公司要求充分利用每周四质量例会,提升质量人员素质和意识,好过程首检、巡检。及时跟进新产品、新标准。做好各项品质管理策划,严格控制质量控制,确保公司产品和服务的质量能满足市场发展和客户的需要。在质量控制上下大力气加强对产品检测手段、系统问题的控制。完善检验检测手段;并制定了详细的操作指导书,从原材料的《外协件检验作业指导书》、生产过程《产品过程检验规范》直至成品的《成品入库检验规范》以及各种试验检测的《试验测试操作指导书》;利用记录表格对当天的检验情况进行记录,采用质量月报对当月的质量情况进行汇总分析,对生产中的波动及品质异常及时进行反馈,并统计相报表、完善质量记录,利用统计图主观分析不良原因针对性采取措施;对于客户投诉及退货现象进行统计,将不良现象认真分析原因并采取相应纠正预防措施,积极采用8d报告qc改善小组等方式进行改进。

三、工作中的不足:

1. 对人员的培训力度不够,下半年加大培训力度:人是质量控制中最重要的因素,员工素质的高低对质量控制起着决定性作用,因此品质部需加大培训的力度。现在已经联系综合部准备在7月份对员工进行“公差与配合”“常用量检具使用保养”“抽样检验”、“不合格品管理”等培训。两个层次的部内培训:品质主管、技术部对品质部员工的培训;检验科长对员工的培训,要通过这些培训,提升员工的工作技能,提升检验稳定度(可探测度和检验一致性),尽量避免人为差异造成批量不合格。

2. 人员团队建设跟不上公司发展需要,由于上半年体系文件

建立文字方面工作较多，对品质部团队建设关注不足，对员工培训引导不够，团队凝聚力和向心力还需要加强，个别员工团队士气不高。

四、下半年工作计划

1、7月份在咨询公司老师配合下完成公司内审，8月初完成管理评审，并对内审存在问题进行全面整改。力争按照计划要求进行认证审核争取9月份取证。2、加强内部管理，严格按程序文件和作业指导书要求，督促品质部把好质量过程控制关，力求从细到精做起，不断提高人员的自身素质、业务水平和责任心，作好本部门的各项工作；引入质量管理体系中cpk,gr&r,控制图等品质管理技术，提高产品质量。

3、开展质量成本统计、分析；进行品质分析，推动生产过程善，让品质的制造责任更清晰，从而使品质部的重心可以向预防和控制进行转移。引导品质部由品质检验部向“品质控制部”“品质保证部”方向的转变。

秉承学院的指导思想和在厂领导班子的正确领导下，机械厂这一年在硬件建设、业务量和管理模式上都有了较大的改善和提高。

首先硬件建设上，机械实训大楼在学院领导的关心下顺利开工。截至12月底已完成全部建筑任务，巍峨耸立且刷有橘红色漆的机械实训大楼已与学院的主题色调融为一体。上半年为满足生产和教学任务的需求，厂里计划性的购置了一台高性能的数控车削中心。该数控车削中心比现有的数控车床要先进两代，大幅增长了我在精密加工领域上的市场竞争力。

在业务量和业务范围上，两者今年都有大幅度的提高。我们一直贯穿着以顾客为关注焦点的目标理念，理解学院以及扬子石化等企业当前和未来的需求，满足顾客要求并争取超越顾客的期望。4月扬子巴斯夫大检修，厂所有员工都能做到坚

守岗位，认真完成扬子巴斯夫委托的每一项大检修任务。7月底以及整个8月份又迎来了整个扬子石化股份有限公司的大检修。在大检修初期厂领导就做好了动员工作，增长了员工的工作热情。在这酷热的两个月里，每位同志都能做到一切服从工作，加班加点完成各项生产任务。坚守在一线的员工更是精神可嘉、不畏酷暑，为了赶工还多次加班加点到凌晨两三点。同时在实训教学上，也顺利完成了34个班级，1600多名学生的金工实习教学任务。另外，受南京信息大学和南京长江电脑学校的委托，完成了其100多名学生的实习教学任务。今年的生产和教学任务可谓是充实、饱和！

在管理模式上，今年也得到了一定的完善。为了建立和强化厂的核心利润源，谋取厂长期的、稳定的、增长的利润，完善管理模式是一个必然趋势。《库房制度》、《工具室管理制度》、《经营规范条例》、《设备保养制度》等一系列管理条例做到了张贴上墙、分配到人、全体学习。考勤、考核制度的实施得到了规范落实，有力的引导员工遵守规章制度。同时，为统一员工的精神面貌和提高员工的人身安全性，每位员工都配备了两季的工作服和劳保鞋。领导班子和厂工会切实做到关心每一位员工，主动改善员工的工作条件，做到人性化管理。

xx年机械厂的成绩是有目共睹的，但成绩只代表过去，通过对这一年来各项数据的统计和分析，我们也发现了一些影响机械厂市场竞争力的存在因素。这些因素也正是我们在新的一年加以改正和改进的地方。毕竟顾客的需求及各方面的变化是无止境的，为了机械厂更好地发展我们必须持续改进。在持续改进中不断提高自身生产能力，在持续改进中不断扩大业务量，在持续改进中打出自身的品牌！虽说成绩只代表过去，但这些成绩带来的利润和市场竞争力正意味着来年的更辉煌！

自xx年3月进入社会实习至今，这一年多的时间里我学到了很多，不管是与人相处的道理还是工作技能，在这里我总结下

我的经验。

首先是心态，套用名人的一句话“态度决定一切”，在工作中，有了正确积极的态度，才能应对工作中不断出现的各种问题。我对工作的态度就是选择自己热爱的，这样才能一直坚持下去。我一直认为工作不该是一个任务或者负担，应该是一种乐趣，是一种享受，而只有你对它产生兴趣，彻底的爱上它，你才能充分的体会到其中的快乐。对于我来说，每绘制一张图纸都是我对于工作的热爱，只有懂得享受工作，你才懂得如何成功，期间来不得半点勉强。

其次，是能力问题，又可以分成专业能力和基本能力。对于当初刚踏入工作的我来说一切都需要学习，在学校只学习了一些理论知识，实践的机会很少，对于这些设备图纸看起来都是困难的，更别说设计了。只有走上工作岗位后，才知道自己的学识很肤浅，要学习的东西很多，所以，我就虚心向师傅请教，多问，多看图纸，立足于岗位工作，从基本做起不怕不会，就怕不学，不问。在工作一段时间后，由于我勤奋好学，加上师傅的指导有方，很快，就对公司的设备有了基本的了解，并且能完成师傅安排的一些简单的设备设计。在工作的同时，我也发现自己的机械制图能力不是很好，我结合工作的需要和我个人的实际情况，重点学习了autocad制图方面的有关知识，使得自己在机械制图方面的基本功有了很大的提高。这给我以后的工作带来了很大的帮助。通过这一年多的工作，使我在机械知识和工作方面，都有了很大的提高。

当然这期间我也存在很多不足之处。如缺乏创新精神，不能积极主动的发挥自己的能力，而是被动消极的适应工作需要，有时贪图快捷方便有问题不会自己主动解决而是先找师傅帮忙，过于依赖前辈的经验，这些都是需要我慢慢改正的。在设计制图方面难免会出错，但是有些错误的代价也是惨重的，所以需要我在工作中认真负责，不能将就一些图纸。

经过一年多工作的锤炼，我已经完成了从学校到社会的完全转变，已抛弃了那些不切实际的想法，全身心地投入到工作中。随着工作越来越得心应手，我开始考虑如何在工作中取得新的成绩，以实现自己的价值。我从来都是积极的，从来都是不甘落后的，我不断告诫自己：一定要做好每一件事情，一定要全力以赴。通过这一年多的学习，我深刻认识到：做设计制图细心、严谨是所应具备的素质，而融会贯通、触类旁通和不断创新是平庸或优秀的关键因素。

总之，无论从技术上，还是从管理上，我都有了很大的提高。今后，我会在此基础上，刻苦钻研，再接再厉，使自己的工作水平更上一层楼，为公司的发展尽上一份力。