

# 保险公司早会主持人台词 保险公司早会主持稿(模板9篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。相信许多人会觉得范文很难写？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

## 保险公司早会主持人台词篇一

大家请坐。让我们开始今天的晨操，这曲欢快的音乐给我们带来了愉悦的心情。感谢领操的伙伴，让我们用掌声表示感谢。现在请非常敬业的xxx老师为我们做考勤。

我们每个保险从业人员的职责是关注时事，爱岗敬业，提高服务水平。接下来，让我们热烈欢迎著名的《嘉禾新闻网》资深主持人xxx伙伴上场。根据新闻内容稍作总结，再次感谢xxx伙伴。

接下来是业绩龙虎榜，让我们用最热烈的掌声欢迎尊敬的xxx给大家公布今天的业绩龙虎榜。非常感谢xxx给大家带来的业绩分析，让我们以饱满的热情投入到今天的拜访中，争取明天榜上有名。

每一份成绩的取得都凝聚着成功者对寿险行业、公司和客户的信心和负责。每一张保单背后都留下闪光的足迹和宝贵的展业经验。成功自有成功的方法，让我们有请今天的展业明星，他就是xx营业部优秀的伙伴xxx。非常感谢xxx伙伴精彩的分享，让我们再次把最热烈的掌声送给他。

在寿险营销这个无烟的战场上，xx经理的专题让我们各位伙伴又多了一件克敌的法宝。让我们再次回馈xx经理感谢的掌声。

现在让我们擦亮眼睛，用热情的目光加掌声和呐喊声，有请我们尊敬的xxx带来今天的业务联系。

跨别昨日，迎来新的征程，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天。让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天。各位优秀的主管和精英伙伴，早上好！作为一名合格营销员，自律性是最起码的条件。自我鞭策、自我激励，与伙伴们相互支持、鼓舞，共铸寿险营销的辉煌之梦。现在让我们用热烈的掌声欢迎xx经理为我们做今天的敬业时间。

## 保险公司早会主持人台词篇二

开场各位亲爱的伙伴大家现在好，感谢大家的回应，仲夏的7月，高温流火，但是我们按时相聚于此，非常高兴在今天的晨会见到各位在座的每一个伙伴！首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自己。

晨操每个胜利都是团队精神的写照，每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。现在就让我们以一曲晨操《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

非常感谢刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢！那么同时相信一首快乐的晨操过后呢能激发我们快乐的心情，也希望我们的团队都能拥有高昂的的士气和人气为我们带来好的业绩。

信息我们说天天都有新鲜事每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口，及时的了解我们身边的信息，掌握

新的资讯，掌握社会最新动态，帮助我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下面就和大家一起关注一下今天的消息。

所以大家一定要通过这则消息知道，我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们一定要把保险当成自己的爱心事业去做。

喜讯我们携手并肩、我们激情飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前，下面就我们一同进入今天的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

心得七月，是流火的季节！同时也是耕耘的季节！耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路！信心和勇气编织不朽的旗帜！今天我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦！下面接祝大家热情的掌声欢迎。

专题让我们再次把感谢的掌声送给伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，只有在不断的学习中才能够提高自己，锻炼自己，成长自己。下面就有请\_\_\_经理带出今天的专题。

业务让我们再次把感谢的掌声送给房经理。

唯一不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一起跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期待，下面就借助大家热情的掌声，有请郭经理做今天的业务联系。

结束伙伴们，昨日的荣誉，已是美好的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。

下面请全体起立欢呼今天的口号：“酷爽一夏，全力以赴。

上下齐心，畅游北京。

## 保险公司早会主持人台词篇三

(女)尊敬的各位嘉宾

(男)亲爱的各界朋友，大家

(合)下午好!

(男)接下来让我们认识下二号桌的朋友们

(女)三号桌xxxx(依次一人一个)九号桌的朋友们你们在哪里，欢迎你们的到来。接下来，让我们一同来关注一下今天的活动议程(幻灯)

(男)二、在用餐的过程中我们将进行的是嘉宾的互动游戏，希望我们能共同度过这个美好而烂漫的情人节夜晚。

(女)三、接下来我们将一同欣赏由蔡明和郭达为我们带来的爱情小品《烂漫的事》

(男)最后我们做为主办方的中国人寿将为各位来宾朋友们送上一份情人节的礼物。

(女)本次的活动即将开始，为了使本次会议能顺利的进行请各位来宾们将你们的手机关闭或是调到振动状态。(当然您可以让您的手机跳舞，也可以让您的手机睡觉，但不能让您的手机唱歌)，同时为了保持会场的有序环境，请各位来宾不要在会场中随意走动。也请各位尊敬的来宾朋友不要在会场中吸烟，保持会场的空气清新。

(男)谢谢各位的配合。

(女)来宾朋友们，今天是一个特别的日子——2月14日情人节，在这特别的地方，中国人寿特别为各位来宾朋友们精心定制了特别的情感文化餐。

(男)首先为各位来宾朋友们献上的是第一道晚宴《一日夫妻百日恩》介绍：

(男)首先让我们品尝一下白蚌(代表我们白头偕老)

(女)左边是你。右边是我，中间是我们可爱的小宝宝。老头子

## 游戏

(女)接下来为各位来宾朋友们准备的是第二道晚宴《平平淡淡才是真》介绍

这个世界有太多的诱惑，因此有太多的欲望。就个人感情而言，会发现平平淡淡才是真。我们真正需要的是一种平平淡淡的快乐生活，一份实实在在的成功。在这种这种成功中，只是一份平平淡淡的追求游戏。

(男)接下来为各位来宾朋友们献上的是第三道晚宴《将爱进行到底》介绍：

相传在很久很久以前有一队非常恩爱的小鹿，他们开开心心的在丛林中度过他们愉快的每一天，可是好景不长，树林里的山妖非常妒忌他们，并且看上了美丽善良的小花鹿，硬是将小花鹿给路劫走了，小鹿伤心极了，一天一为老神仙告诉小鹿，要想救出小花露你只有去菜去西兰花你才能救您的小花鹿，可是，西兰花在很遥远的地方，途径许多的艰难险阻，您愿意吗？小鹿说我愿意。于是小露出发了开始寻找西兰的艰难路程。他穿过高山，穿过了峻岭，终于让小鹿找到了西兰花，并救出了小花路，从此他们又过上了幸福美满的生活。

(男)的确如此，你有情，我有意让我们将爱进行到底从此不再别离共振思念的气息。你有情，我有意让我们将爱进行到底从此不再焦急企盼等待的美丽不再四处奔波?相约人生奇迹。你有情，我有意?让我们将玫瑰之约进行到底。

爱情小品：〈浪漫的事〉

(男)我希望你放我在心上

(女)你说想送我个浪漫的梦想，就是和你一起慢慢变老。

(男)接下来让我们共同欣赏蔡明和郭达为我们带来的爱情小品  
〈烂漫的事〉

(男)让我们掌声有请邱总为本次“玫瑰之约”致辞，掌声有请

#### 四、爱的历程

(女)谢谢xxxx总经理，在领导热情洋溢的讲话中我们可以感受到中国人寿多年来所秉承的“成人达己、成己为人”的企业文化，成为广大客户朋友们“相知多年值得托付”朋友。

(男)再次掌声响起感谢邱总。

(女)2015年中国人寿股改上市，开启了国寿经营的新局面，走出国门、走向世界，中国人寿市场竞争力空前提高。

(女)接下来让我们一同走进中国人寿辉煌的历程(结束国寿实力)中国人寿所取得的辉煌成绩到底能为我们带来什么样的利益，让我们一起来欣赏央视为我们做的相关报道。

(女)人寿保险的诞生与人类的“爱与责任”是紧密相连的

(男)所以说保险在爱中诞生、在爱中发展、在爱中延续，人寿保险工作者是一名“爱的传播者”

(女)接下来我们将请上一位福建国寿著名讲师与我们共同走过一段“爱的历程”，

(男)给各们带来“爱的历程”的这位讲师就是(讲师简介)

(女)掌声有请xxx讲师

## 五、爱与责任

(女)谢谢xxx讲师为我们带来的“爱的历程”

(男)在讲师的介绍中我们了解到人寿保险是“爱与责任”的体现，是亲情、爱情的延续。

(男)责任是真爱行动的路标，它指引我们不被迷失方向。

(女)接下来，我为大家介绍这样一个人，他将带领我们一同进入爱与责任的领域(xxx介绍)

## 六、沟通时间：

(女)谢谢xxx讲师，各位尊敬的来宾朋友们，通过刚才xxx讲师的精彩分析让我们深入的了解了家庭理财的重要性，并且初步了解了“金鑫”这款新概念保险产品。

(女)希望工程是中国青少年发展基金会组织实施的一项为青少年发展服务的社会公益事业。它的宗旨是贯彻政府关于多渠道筹集教育经费的方针，动员海内外民间的财力资源建立基金，资助我国贫困地区的失学儿童继续学业，保障适龄儿童接受义务教育的权利，改善贫困地区的办学条件，促进贫困地区基础教育事业的发展。

(男)2016年的秋天，有关部门对我国孤儿整体生存情况进行了一个调查，结果表明，在我国18岁以下，父母双亡和事实上无人供养的孤儿一共有57万多人，其中有1/3没有得到有效的救助。他们的生活概况、学习状况让人担忧。

(男)今天坐在您身边的都是来自xxx寿险销售队伍中最优秀、最专业的寿险业务顾问，现在他们将用三十分钟的时间为您进一步介绍家庭理财计划和金鑫两全保险。

七、结束语

## 保险公司早会主持人台词篇四

一、暖场音乐（也可以说是进场音乐）

二、纪律宣导

请各位伙伴找到位置，迅速坐好！我们的大晨会马上就要开始了，为了保证会议的质量，请大家把手机关闭或调至震动档，谢谢各位的合作。

三、晨操（晨操之前一定要问好）

各位优秀的伙伴大家早上好！伙伴们，磅礴坦荡的寿险气势，我们的伙伴无坚不摧，勇往直前，欣欣向荣的营销事业，成功地彼岸郁郁葱葱，繁荣昌盛，那首先让我们带着寿险人应有的无坚不摧、勇往直前的精神带出我们的今日晨操“少年先锋”，让我们以热烈的掌声有请一分处所有伙伴上台带动晨操。

四、敬业时间（这个起考勤的作用）

又是一个新的早晨，又是一天新的起步，相信我们会给自己带来一个良好的开端，将成功在每一天积累，请随我共同进

入今天的敬业时间，请各分处清点人数，做好准备。

## 五、喜讯报道

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

## 六、感性时间（签单分享等等）

伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下面借助各位热情的掌声有请今日之星，为我们带出他成功背后的故事。

## 七、信息窗口

我们作为一名寿险营销员不但要具有专业的技能和高尚的个人素质，还要具备眼观六路、耳听八方的本领，大量的知识和咨询是我们展业中一项不可缺少的工具，下面就是信息窗口时间，今天的资讯时我们优秀的田德琴伙伴，借助各位热情的掌声有请田德琴。

## 八、轻松节拍（游戏时间）

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么今天最精彩的时刻就要来临，让我们用全身心的快乐来体验轻松节拍，今天的轻松节拍将由我们团队中最年轻的最具活力的张玲伙伴带出，借助各位热情的掌声有请张玲伙伴。

## 九、专题论坛

我们常说成功的人之所以成功是因为其纳百川的胸怀，因为

凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的‘强者，下面就是我们的专题论坛时间。

## 十、业务推动

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，在座的每位伙伴经历了无数次的竞争和挑战，下面就要有请陈主任，为我们带出业务推动环节，掌声有请。

## 十一、政令宣达

太阳正在升起，战火硝烟四起，各位诸侯演绎纷争，我们的征战在即，让我们整理好军备，披挂上阵，下面掌声有请李经理为我们带出政令宣达。

## 十二、群体激励

跨别昨日，迎来新的征程，未来，奋战新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下面，请全体起立，共同宣读今天的激励口号：不达目标誓不罢休。

## 保险公司早会主持人台词篇五

开场各位亲爱的伙伴大家现在好，感谢大家的回应，朝气蓬勃的3月，我们按时相聚于此，非常高兴在今天的晨会见到各位在座的每一个伙伴！首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自己。

晨操每个胜利都是团队精神的写照，每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。现在就让我们以一曲晨操《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，

有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

非常感谢刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢！那么同时相信一首快乐的晨操过后呢能激发我们快乐的心情，也希望我们的团队都能拥有高昂的士气和人气为我们带来好的业绩。

信息我们说天天都有新鲜事每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口，及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮助我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下面就和大家一起关注一下今天的信息。所以大家一定要通过这则信息知道，我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们一定要把保险当成自己的爱心事业去做。

喜讯我们携手并肩、我们激情飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前，下面就我们一同进入今天的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

心得三月，是流火的季节！同时也是耕耘的季节！耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路！信心和勇气编织不朽的旗帜！今天我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦！下面接祝大家热情的掌声欢迎xxx为大家爱做心得分享。

专题让我们再次把感谢的掌声送给xxx伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，只有在不断的学习中才能够提高自己，锻炼自己，成长自己。下面就有请xxx经理带出今天的专题。

业务让我们再次把感谢的掌声送给房经理。

唯一不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一起跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期待，下面就借助大家热情的掌声，有请郭经理做今天的业务联系。

结束伙伴们，昨日的荣誉，已是美好的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。

下面请全体起立欢呼今天的口号：“朝气之春，全力以赴。上下齐心，共创辉煌”

## 保险公司早会主持人台词篇六

大家早上好，非常荣幸能给大家主持这个晨会

日志填写

又是一个新的早晨，又是一天新的起步，相信我们会给自己带来一个良好的开端，将成功在每一天积累，请随我共同进入今天的日志填写时间。让我们把前一天的拜访果详细的整理到日志中，有便于再次制定拜访计划。请大家在填写日志的时候保持安静。

轻松节拍

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么今天的轻松时刻就要来临，让我们用全身心的快乐来体验————轻松节拍，今天的轻松节拍将由我们团队中最年轻的最具活力张美丽的伙伴带出，借助各位热情的掌声有请张美丽伙伴。

一曲晨操不仅让我们的血液得到充足的氧气，更是我们彼此之间友谊和快乐的传递。

## 喜讯报道

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

## 业绩分享

伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下面借助各位热情的掌声有请今日之星xxx为我们带出他成功背后的故事。

我们常说成功的人之所以成功是因为其海纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者。让我们再次以热烈的掌声感谢xxx伙伴带给我们的分享。

## 专题时间

成功的经验告诉我们：“激励就向洗脸一样，学习就象吃饭一样”这说明学习有多么的重要；重要的时间留给重要的人物，请大家以最热烈的掌声欢迎我们今天的专题老师：阳光部的优秀的主管海静。

## 业务联系

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，梅涛经理的专题让我们各位伙伴在寿险营销这个无烟的战场上又多了一件克敌的法宝。让我们再次回馈梅经理感谢的掌声。太阳已经升起，我们也征战在即，在披挂上阵之前，让我们擦亮眼睛，用热情的目光加掌声和呐喊声，有请我们尊敬的王经理带来今天的业务联系。

欢呼

## 保险公司早会主持人台词篇七

大家早上好，非常荣幸能给大家主持这个晨会，首先做一下自我介绍，我叫夏明芬，希望大家能够记住我，在记住我的同时我愿意与大家成为生活当中最知心的朋友以及事业上最愉快的合作伙伴！

日志填写

轻松节拍

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么今天的轻松时刻就要来临，让我们用全身心的快乐来体验————轻松节拍，今天的轻松节拍将由我们团队中最年轻的活力的付婷婷伙伴带出，借助各位热情的掌声有请付婷婷伙伴。

一曲晨操不仅让我们的血液得到充足的氧气，更是我们彼此之间友谊和快乐的传递。

士气展示

再次问候各位伙伴：早上好！寿险营销需要磅礴坦荡的气势，我们从事的是欣欣向荣的营销事业，成功地彼岸郁郁葱葱，繁荣昌盛。让我们带着寿险人应有的无坚不摧、勇往直前的精神展现各团队的豪迈士气。

信息窗口

我们作为一名寿险营销员不但要具有专业的技能和高尚的个人素质，还要具备眼观六路、耳听八方的本领，大量的知识和咨询是我们展业中一项不可缺少的工具，下面就是信息窗

口时间，今天的资讯时间由我们优秀的xxx伙伴带来，借助各位热情的掌声有请xxx□

## 喜讯报道

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

## 业绩分享

伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下面借助各位热情的掌声有请今日之星xxx□为我们带出他成功背后的故事。

我们常说成功的人之所以成功是因为其纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者。让我们再次以热烈的掌声感谢xxx伙伴带给我们的分享。

## 专题时间

成功圣经告诉我们：“激励就向洗脸一样，学习就象吃饭一样”这说明学习有多么的重要；重要的时间留给重要的人物，请大家以最热烈的掌声欢迎我们今天的专题老师：英俊潇洒，风流倜傥的梅涛经理。

## 业务联系

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，梅涛经理的专题让我们各位伙伴在寿险营销这个无烟的战场上又多了一件克敌的法宝。让我们再次回馈梅经理感谢的掌声。太阳已经升起，我

们也征战在即，在披挂上阵之前，让我们擦亮眼睛，用热情的目光加掌声和呐喊声，有请我们的司令，气度非凡的姚总带来出征前的政令宣导。

欢呼结束

跨别昨日，迎来新的征程，未来的奋战我们将赢得新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下面，请全体起立，共同宣读今天的激励口号：不达目标誓不罢休！

## 保险公司早会主持人台词篇八

在当今社会生活中，我们用到主持稿的地方越来越多，主持稿是主持人为把整台节目恰到好处地联系在一起而事先准备好的稿子。那么主持稿一般是怎么写的呢？以下是小编为大家整理的保险公司早会主持稿，希望对大家有所帮助。

一、问好：

亲爱的各位伙伴们，大家早上好！我叫xxx☐很高兴能为大家服务，希望在今天的晨会上能够得到大家最大的支持与配合。首先请将自己的手机调至静音状态，谢谢。

二、唱歌：

清晨每天都是新的，历史才会蓬勃向前。我们每天都是新的，才会迎接时代的挑战。站在寿险业的最前沿，今天，又是一个希望的开始，又是一个新的开端，就让我们迎着清晨，抖擞精神，请全体起立，齐声合唱“凝聚每份爱”。

三、司训：

举起成功的右手，齐声诵读“公司司训“！

#### 四、晨操：

今天的晨操“超越”，每当听到这首节奏感强，充满现代青春气息的歌曲，都不禁使我们想活动活动我们的筋骨，下面，掌声\*\*\*为大家带动今天的晨操，掌声有请。

掌声感谢几位伙伴的精彩带动。我相信，我们每天都在不断的超越自己，超越昨天，超越过去。我相信大家在今天都会有好的收获。

#### 五、成功拜读：

今天的成功拜读将由我为大家带来一则精神食粮：成功法则。

其实对于我们很多伙伴来说，在进入这个充满机遇与挑战的行业时，我们每一个人都充满了对美好未来的憧憬。你的梦想能否实现，真正有影响的是你自己的观点，很多事情的成功，最主要的是靠不屈不挠的意志力与绝对的自信。所以，相信你自己，你就离成功不远了。

#### 六、喜讯报道：

下面请大家擦亮我们的眼睛，看看昨天我们团队在摩拳擦掌过后的业绩会有新的突破吗？接下来我们一起进入喜讯报道。经过昨天辛勤的努力，我们优秀的xxx伙伴成功脱颖而出，成功签单xxx元，掌声送给她！昨天辛勤的付出，换回今天的喜悦！龙虎榜上群星璀璨，让我们一同分享这一份荣誉和快乐！掌声送给在座的每一位辛勤付出的伙伴，希望伙伴们明天有更出色的表现！

#### 七、专题时间：

接下来掌声有请x老师上台为大家带来今天的专题辅导时间。

八、工作联系：

九、早会结束：

尊敬的\*\*经理，尊敬的各位营业部经理，亲爱的伙伴们，大家早上好！伴随着新一轮太阳的冉冉升起，我们又迎来了崭新的一天。窗外春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香……（细雨霏霏；秋高气爽；瑞雪纷飞……），室内激情飞扬，正是展业的好时节。

非常荣幸今天的大早会由我来主持，我是来自\*\*营业部的\*\*，我的增员人是非常优秀的\*\*经理（主任、伙伴），非常感谢他能够把我引领到这样一个环境中来，在这里借助大家的掌声对他表示衷心的感谢！

1. 下面请跟我一起关注天气状况：今天……，春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香……（细雨霏霏；秋高气爽；瑞雪纷飞……）的好天气，非常适合我们展业，祝愿大家今天拜访多多，收获多多！

2. 维护良好的职场秩序，是我们每一位合众员工的良好品质。早会开始之前，友情提醒大家将我们的通讯工具关闭或调整到静音状态，早会期间请大家不要随意走动，有吸烟习惯的伙伴请暂时忍耐。（给大家30秒钟时间调整手机）

3. 接下来有请大家全体起立，让我们心怀感恩，一起诵读公司司训……

4. 让我们继续满怀深情齐声高唱《相亲相爱的一家人》……。通过大家饱含深情地齐唱，让我们更加坚定“加盟嘉禾，家和万事兴”的信心，让我们在“相亲相爱的一家人”的和谐大家庭里展翅飞翔！（周一国歌：“中华儿女多奇志，敢教日月换新天”，每一位炎黄子孙都会凝心聚力，奋发图强。让我们满怀深情齐声高唱《中华人民共和国国歌》……）

5. 锻炼身体，增强体质，健康的体魄才能够更好的创造美好的明天。让我们一起跳起今天欢乐的晨操《\*\*\*》，请会跳的伙伴踊跃登场，一起带领大家舞动青春的旋律！（等领操人员站定开始晨操）。

大家请坐。一曲欢乐的(激情的、悠扬的、深情的、激昂的……)晨操给大家带来愉悦的心情，感谢领操的伙伴，让我们用掌声表示感谢！

（敬业时间，考勤报备）有请非常敬业\*\*\*老师为我们做考勤

6. “风声雨声读书声声声入耳；家事国事天下事事事关心”，关注时事，爱岗敬业，提高我们的服务水平是我们每一个保险从业人员的职责，接下来，让我们以最热烈的掌声欢迎我们著名的《嘉禾新闻网》资深主持人\*\*\*伙伴上场！（《嘉禾新闻网》主持人上场主持）。根据新闻内容稍作总结。让我们再次感谢\*\*\*伙伴！

7. 谁英雄谁好汉，龙虎榜上比比看，接下来大家用最热烈的掌声有请尊敬的\*\*经理给大家公布今天的业绩龙虎榜！（非常感谢\*\*\*经理给大家带来的业绩分析，让我们以饱满的热情投入到今天的拜访中，争取明天榜上有名！）

8. 每一份成绩的取得，无不凝聚着成功者对寿险行业以及对公司的满怀信心和对客户的高度负责，而且，每一张保单背后都会留下闪光的足迹和宝贵的展业经验。成功自有成功的方法，接下来让我们有请今天的展业明星，他就是——\*\*营业部优秀的伙伴——\*\*\*！让我们掌声有请他闪亮登场！（非常感谢\*\*\*伙伴精彩的分享，成功的取得来之不易，但是，掌握娴熟的展业技能，能够使我们事半功倍。让我们再次把最热烈的掌声送给我们今天的展业明星！）

9. 俗话说：笑一笑，十年少，快乐的心情让我们每天都拥有年轻的心态，焕发青春的朝气。让我们掌声请出我们今天的

开心大使\*\*\*伙伴!

## 开场

各位亲爱的伙伴大家现在好，感谢大家的回应，朝气蓬勃的3月，我们按时相聚于此，非常高兴在今天的晨会见到各位在座的每一个伙伴！首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自己。

## 晨操

每个胜利都是团队精神的写照，每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。现在就让我们以一曲晨操《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

## 信息

我们说天天都有新鲜事 每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口,及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮助我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下面 就和大家一起关注一下今天的信息。

所以大家一定要通过这则信息知道，我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们一定要把保险当成自己的爱心事业去做。

## 喜讯

我们携手并肩、我们激情飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前，下面就我们一同进入今天的喜讯报道，看看谁在荣

誉之路上冲在前面。

心得三月，是流火的季节!同时也是耕耘的季节!耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路!信心和勇气编织不朽的旗帜!今天我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦!下面接祝大家热情的掌声欢迎×××为大家爱做心得分享。

## 专题

让我们再次把感谢的掌声送给×××伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，只有在不断的学习中才能够提高自己，锻炼自己，成长自己。下面就有请×××经理带出今天的专题。

业务让我们再次把感谢的掌声送给房经理。

唯一不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一起跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期待，下面就借助大家热情的掌声，有请郭经理做今天的业务联系。

## 结束

伙伴们，昨日的荣誉，已是美好的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。

各位优秀的伙伴：早---晨---好!我叫\_\_ \_\_今天的大早会由我为大家主持。今天是\_\_月\_\_日，星期\_\_，天气：\_\_\_\_\_，温度：\_\_度。

首先让我们来个共同约定：第一请把手机关闭，第二拿出笔和笔记本，第三请把手提物品放在桌子下面(约等30秒钟后)谢谢各位伙伴的支持!我宣布：大早会现---在---开---始!

第一项司歌司训：请全体起立，让我们以饱满的激情高唱民生司歌(有请音乐响起)，齐颂公司司训：对待工作——一起请全体就坐！

第二项敬业时间：每一个人都想成为永远默默无闻的人，敬业时间就是体现你团队，展现你气势，表现自我的最佳时间。如果你觉得他们不够优秀，你应该比他优秀！如果你觉得他够优秀，那么你要比他更优秀！同时，我们也给自己和别人三声肯定的掌声。好，让我们一起来感受自己团队与兄弟团队有什么不同？请各部做好准备：部(要求：全体起立，齐声答到，然后团队长回答：报告！部应到 人，时到 人， 人请假，报告完毕；我们的部呼是：全体齐声颂读要求：主持人给予点评“我相信下一次你能做得更好！”)请就坐!(然后进行下一个部)

第三项热身操：让我们共舞一曲《 》，掌声有请 伙伴上台为我们领操(领操伙伴上台后，有请音乐响起结束后)让我们以热烈的掌声感谢 伙伴为我们带领的热身操。请全体就坐！

第四项新闻新知：家事国事天下事，事事关心！在今天的朝闻天下时间，我们将了解到哪些新闻呢？现在让我们用掌声请出\_\_ \_\_伙伴为我们带来今天的新闻(结束后，给以总结)相信各位伙伴从今天的新闻中了解到让我们再次用热烈的掌声感谢\_\_ \_\_伙伴为我们带来的新闻新知！希望各位伙伴在拜访时，把这些新闻信息充分应用到我们的展业中，来帮助我们收获更多的保费！

第五项好书分享时间：掌声有请\_\_ \_\_伙伴为我们带来今天的好文章《 》，这篇好文章带给我们了无穷的启迪和智慧，我相信\_\_ \_\_伙伴的好书为我们充实了大脑，让我们学习到(结束后，给以总结)再次以热烈的掌声感谢\_\_ \_\_伙伴。

第六项喜讯报道：昨天为我们公司争得荣誉的伙伴是谁呢？请大家们猜一猜？(停顿一下，环顾职场，看有不有伙伴能回答)

好!让我们一起来看看(请报到名字的伙伴站起来,我们把恭贺的掌声献给他们)他们是:\_\_\_ \_\_ 伙伴 元、\_\_\_ \_\_ 伙伴 元、\_\_\_ \_\_ 伙伴 元让我们把祝贺的掌声献给以上为我们公司争得荣誉的优秀伙伴!

第七项成功分享:幸福不会从天降,成功也不是轻而易举的,每一份保单都来自不易,凝聚着我们辛勤拜访的汗水,每张保单的签订背后都会有一些故事,让我们一起来听一听昨天为我们公司争得荣誉的伙伴做成功分享!掌声有请第一名 伙伴请上台(待每个伙伴分享结束后,给以总结赞美,再请出下一位)(结束后)让我们再次把祝贺的掌声献给以上优秀的伙伴!

第八项专题时间:今天的专题是《 》(对讲师、专题给以包装)现在让我们以热烈的掌声有请\_\_\_ \_\_老师为我们分享专题(专题结束后,给予总结)让我们再次把热烈的掌声献给\_\_\_ \_\_老师!

第九项开心一刻(生日祝福——每月一次):每到这个时刻,是我们欢歌笑语的时刻!那么在今天为我们带来快乐和欢笑的伙伴是谁呢?(停顿一下,环顾职场,看有不有伙伴能回答)现在让我们以热烈的掌声有请\_\_\_ \_\_ 伙伴为我们带来今天的开心一刻!(结束后,给予赞美!)让我们再次用掌声感谢\_\_\_ \_\_ 伙伴为我们今天带来的开心一刻!

第十项工作联系:掌声有请\_\_\_ 经理为我们做工作联系(结束后)非常感谢\_\_\_ \_\_ 经理为我们带来的工作联系!

第十一项励志时间(成功欢呼):我们的目标加油、加油、加油!ye!!

我们的工作理念是——热情、专业、用心

我们对待客户的态度是——客户永远是对的

我们的行为准则是——没有任何借口

我们的唯一借口是——没有任何借口

尊敬的杨经理、各位尊贵的嘉宾以及各位优秀的同仁：

大家早上好！

十分荣幸能有这个机会与大家共度一个完美的早晨。首先让我们用热烈的掌声对各位尊贵嘉宾的到来表示热烈欢迎与诚挚的谢意。欢迎你们的到来！新的一天要有新的开始，也要有新的收获，让我们用饱满的活力迎接新的一天。

让我们再次为正常出勤的自我掌声鼓励！

一年之际在于春，一天之际在于晨，一天中坚持一个良好的心态，愉悦的心境，对于我们大家来说十分重要。营销工作是重复而又充满压力的，所以，我们经常提倡欢乐营销，精彩生活。那么今日的简便时刻就要来临，让我们用全身心的欢乐来体验。下头的简便节拍将由我们部门的美女舞蹈队带出，有请美女们闪亮登场。

一曲晨操不仅仅让我们的血液得到充足的氧气，更是我们彼此之间友谊和欢乐的传递。

伙伴们，在xx这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下头借助各位热情的掌声有请今日为我们举绩的伙伴，让他们分享成功背后的故事。

我们常说成功的人之所以成功是因为其拥有广纳百川的胸怀和进取的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，仅有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者。让我们再次以热烈的掌声感激以上伙伴带给我们的分享。

我们作为一名xx营销员不但要具有专业的技能和高尚的个人素质，还要具备眼观六路、耳听八方的本领，了解很多的知识和咨询是我们展业过程中不可缺少的，下头就是信息咨询时间。

成功圣经告诉我们：“激励就象洗脸一样，学习就象吃饭一样”。这说明学习有多么的重要；让我们把重要的时间留给重要的人物，下头请大家用热烈的掌声欢迎我们今日的专题讲师：秀外慧中、温柔可人的xx主任为我们做专题报告。

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，卢主任的专题报告让我们各位伙伴在xx营销这个无烟的战场上又多了一件克敌的法宝。让我们再次回馈卢主任感激的掌声。

跨别昨日，迎来新的征程，我们也征战在即。在披挂上阵之前，让我们擦亮眼睛，用热情的目光加掌声，有请我们的女主帅xx经理带来出征前的政令宣导。

尊敬的xx经理，尊敬的各位营业部经理，亲爱的伙伴们：

大家早上好！

伴随着新一轮太阳的冉冉升起，我们又迎来了崭新的一天。窗外春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香（细雨霏霏；秋高气爽；瑞雪纷飞），室内激情飞扬，正是展业的好时节。

非常荣幸今天的大早会由我来主持，我是来自xx营业部的xxx□我的增员人是非常优秀的xxx经理（主任、伙伴），非常感谢他能够把我引领到这样一个环境中来，在这里借助大家的掌声对他表示衷心的感谢！

下面请跟我一起关注天气状况：今天，春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香（细雨霏霏；秋高气爽；瑞雪纷飞）的好天气，非常适合我们展业，祝愿大家今天拜访多多，收获

多多！

维护良好的职场秩序，是我们每一位合众员工的良好品质。早会开始之前，友情提醒大家将我们的通讯工具关闭或调整到静音状态，早会期间请大家不要随意走动，有吸烟习惯的伙伴请暂时忍耐。（给大家30秒钟时间调整手机）

接下来有请大家全体起立，让我们心怀感恩，一起诵读公司司训。

让我们继续满怀深情齐声高唱《相亲相爱的一家人》。通过大家饱含深情地齐唱，让我们更加坚定“加盟嘉禾，家和万事兴”的信心，让我们在“相亲相爱的一家人”的和谐大家庭里展翅飞翔！（周一国歌：“中华儿女多奇志，敢教日月换新天”，每一位炎黄子孙都会凝心聚力，奋发图强。让我们满怀深情齐声高唱《中华人民共和国国歌》）

锻炼身体，增强体质，健康的体魄才能够更好的创造美好的明天。让我们一起跳起今天欢乐的晨操□xxx□□请会跳的伙伴踊跃登场，一起带领大家舞动青春的旋律！（等领操人员站定开始晨操）。

大家请坐。一曲欢乐的（激情的、悠扬的、深情的、激昂的）晨操给大家带来愉悦的心情，感谢领操的伙伴，让我们用掌声表示感谢！（敬业时间，考勤报备）有请非常敬业xxx老师为我们做考勤）

“风声雨声读书声声声入耳；家事国事天下事事事关心”，关注时事，爱岗敬业，提高我们的服务水平是我们每一个保险从业人员的职责，接下来，让我们以最热烈的掌声欢迎我们著名的《嘉禾新闻网》资深主持人xxx伙伴上场！（《嘉禾新闻网》主持人上场主持）。根据新闻内容稍作总结。让我们再次感谢xxx伙伴！

谁英雄谁好汉，龙虎榜上比比看，接下来大家用最热烈的掌声有请尊敬的xx经理给大家公布今天的业绩龙虎榜！（非常感谢xx\*经理给大家带来的业绩分析，让我们以饱满的热情投入到今天的拜访中，争取明天榜上有名！）

每一份成绩的取得，无不凝聚着成功者对xx行业以及对公司的满怀信心和对客户的高度负责，而且，每一张保单背后都会留下闪光的足迹和宝贵的展业经验。成功自有成功的方法，接下来让我们有请今天的展业明星，他就是——xx营业部优秀的伙伴——xxx□让我们掌声有请他闪亮登场！（非常感谢xxx伙伴精彩的分享，成功的取得来之不易，但是，掌握娴熟的展业技能，能够使我们事半功倍。让我们再次把最热烈的掌声送给我们今天的展业明星！）

跨别昨日，迎来新的征程，未来的奋战我们将赢得新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下面，请全体起立，共同宣读今天的激励口号：不达目标誓不罢休！

跨越，分秒之内，或许颠覆一个世界。

永恒，在每一个人的路上。

一棋，一天下，胜势在握。更在意从心所欲的姿态

自然的大地与天空之间，企及颠峰的心性无所不至。

奇迹-从来只在我们手中。

系的词语和字眼，那么主持人开场白就可以写成：

走过往昔，奋斗的汗水刚刚拭去

回首旅途，胜利的笑容正在蔓延

携手今宵，高歌这一路荣耀感动

展望明朝，伙伴们，让我们携手同行

一曲歌唱出心中挚爱，一段舞跳出热血豪迈，一首诗谱写出果敢坚毅一路有你。

执着、梦想、追求、团结、我们共同燃心为香，巅峰领跃！  
梦想从不止步。

尊敬的xx经理，尊敬的各位营业部经理，亲爱的伙伴们，大家早上好！伴随着新一轮太阳的冉冉升起，我们又迎来了崭新的一天。窗外春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香(细雨霏霏；秋高气爽；瑞雪纷飞)，室内激情飞扬，正是展业的好时节。

非常荣幸今天的大早会由我来主持，我是来自xx营业部的xxx□  
我的增员人是非常优秀的xxx经理(主任、伙伴)，非常感谢他能够把我引领到这样一个环境中来，在这里借助大家的掌声对他表示衷心的感谢！

1、下面请跟我一起关注天气状况：今天，春暖花开、草长莺飞、阳光明媚、鸟语花香(细雨霏霏；秋高气爽；瑞雪纷飞)的好天气，非常适合我们展业，祝愿大家今天拜访多多，收获多多！

2、维护良好的职场秩序，是我们每一位合众员工的良好品质。早会开始之前，友情提醒大家将我们的通讯工具关闭或调整到静音状态，早会期间请大家不要随意走动，有吸烟习惯的伙伴请暂时忍耐。(给大家30秒钟时间调整手机)

3、接下来有请大家全体起立，让我们心怀感恩，一起诵读公司司训

4、 让我们继续满怀深情齐声高唱《相亲相爱的一家人》。通过大家饱含深情地齐唱，让我们更加坚定“加盟嘉禾，家和万事兴”的信心，让我们在“相亲相爱的一家人”的和谐大家庭里展翅飞翔！（周一国歌：“中华儿女多奇志，敢教日月换新天”，每一位炎黄子孙都会凝心聚力，奋发图强。让我们满怀深情齐声高唱《中华人民共和国国歌》）

5、 锻炼身体，增强体质，健康的体魄才能够更好的创造美好的明天。让我们一起跳起今天欢乐的晨操□xxx□□请会跳的伙伴踊跃登场，一起带领大家舞动青春的旋律！（等领操人员站定开始晨操）。

大家请坐。一曲欢乐的（激情的、悠扬的、深情的、激昂的）晨操给大家带来愉悦的心情，感谢领操的伙伴，让我们用掌声表示感谢！（敬业时间，考勤报备）有请非常敬业xxx老师为我们做考勤）

6、“风声雨声读书声声声入耳；家事国事天下事事事关心”，关注时事，爱岗敬业，提高我们的服务水平是我们每一个保险从业人员的职责，接下来，让我们以最热烈的掌声欢迎我们著名的《嘉禾新闻网》资深主持人xxx伙伴上场！（《嘉禾新闻网》主持人上场主持）。根据新闻内容稍作总结。让我们再次感谢xxx伙伴！

7、 谁英雄谁好汉，龙虎榜上比比看，接下来大家用最热烈的掌声有请尊敬的xx经理给大家公布今天的业绩龙虎榜！（非常感谢xx\*经理给大家带来的业绩分析，让我们以饱满的热情投入到今天的拜访中，争取明天榜上有名！）

8、 每一份成绩的取得，无不凝聚着成功者对寿险行业以及对公司的满怀信心和对客户的高度负责，而且，每一张保单背后都会留下闪光的足迹和宝贵的展业经验。成功自有成功的方法，接下来让我们有请今天的展业明星，他就是——xx

营业部优秀的伙伴——xxx!让我们掌声有请他闪亮登场!(非常感谢xxx伙伴精彩的分享，成功的取得来之不易，但是，掌握娴熟的展业技能，能够使我们事半功倍。让我们再次把最热烈的掌声送给我们今天的展业明星!)

9、跨别昨日，迎来新的征程，未来的奋战我们将赢得新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下面，请全体起立，共同宣读今天的激励口号：不达目标 ?誓不罢休!

开场 各位亲爱的伙伴大家现在好，感谢大家的回应，朝气蓬勃的3月，我们按时相聚于此，非常高兴在今天的晨会见到各位在座的每一个伙伴!首先对各位的按时出勤表示由衷的感谢，让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自己。

晨操 每个胜利都是团队精神的写照，每一点进步都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。现在就让我们以一曲晨操《向前冲》展现我们团队的文化士气，请全体起立，有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

非常感谢刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴，他们不但在工作上业务精英，同样在舞台上充满活力与自信，充满迷人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感谢!那么同时相信一首快乐的晨操过后呢能激发我们快乐的心情，也希望我们的团队都能拥有高昂的的士气和人气为我们带来好的业绩。

信息 我们说天天都有新鲜事 每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口,及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮助我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下面 就和大家一起关注一下今天的信息。所以大家一定要通过这则信息知道，我们的保险市场还没有

像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们一定要把保险当成自己的爱心事业去做。

喜讯 我们携手并肩、我们激情飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前，下面就我们一同进入今天的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

心得三月，是流火的季节!同时也是耕耘的季节!耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路!信心和勇气编织不朽的旗帜!今天我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦!下面接祝大家热情的掌声欢迎×××为大家爱做心得分享。

专题 让我们再次把感谢的掌声送给×××伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，只有在不断的学习中才能够提高自己，锻炼自己，成长自己。下面就有请×××经理带出今天的专题。

业务让我们再次把感谢的掌声送给房经理。

唯一不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一起跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期待，下面就借助大家热情的掌声，有请郭经理做今天的业务联系。

结束 伙伴们，昨日的荣誉，已是美好的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。

下面请全体起立欢呼今天的口号：“朝气之春，全力以赴。上下齐心，共创辉煌”

一、暖场音乐（也可以说是进场音乐）

## 二、纪律宣导

请各位伙伴找到位置，迅速坐好！我们的大晨会马上就要开始了，为了保证会议的质量，请大家把手机关闭或调至震动档，谢谢各位的合作。

## 三、晨操（晨操之前一定要问好）

各位优秀的伙伴大家早上好！伙伴们，磅礴坦荡的寿险气势，我们的伙伴无坚不摧，勇往直前，欣欣向荣的营销事业，成功地彼岸郁郁葱葱，繁荣昌盛，那首先让我们带着寿险人应有的无坚不摧、勇往直前的精神带出我们的今日晨操“少年先锋”，让我们以热烈的掌声有请一分处所有伙伴上台带动晨操。

## 四、敬业时间（这个起考勤的作用）

又是一个新的早晨，又是一天新的起步，相信我们会给自己带来一个良好的开端，将成功在每一天积累，请随我共同进入今天的敬业时间，请各分处清点人数，做好准备。

## 五、喜讯报道

各位亲爱的伙伴，挑战纷至，竞争沓来，，征程坎坷又洒满阳光，在这个给庸者以无情淘汰，给智者以扑杀疆场的伟大时代，英雄是要付出掌声和光环的，那么就让我们来共同关注今天的喜讯报道，看一看谁是榜上英雄。

## 六、感性时间（签单分享等等）

伙伴们，在寿险这个舞台上，让我们每个人都展现自我，分享成功，书写精彩，激发豪情，下面借助各位热情的掌声有请今日之星，为我们带出他成功背后的故事。

## 七、信息窗口

我们作为一名寿险营销员不但要具有专业的技能和高尚的个人素质，还要具备眼观六路、耳听八方的本领，大量的知识和咨询是我们展业中一项不可缺少的工具，下面就是信息窗口时间，今天的资讯时我们优秀的田德琴伙伴，借助各位热情的掌声有请田德琴。

## 八、轻松节拍（游戏时间）

营销工作是重复而又充满压力，所以，我们经常提倡快乐营销，精彩生活，那么今天最精彩的时刻就要来临，让我们用全身心的快乐来体验轻松节拍，今天的轻松节拍将由我们团队中最年轻的最具活力的张玲伙伴带出，借助各位热情的掌声有请张玲伙伴。

## 九、专题论坛

我们常说成功的人之所以成功是因为其纳百川的胸怀，因为凡是人拥有的是积极的心态，而心态铸造命运，态度决定一切，只有不断寻找机会，准备机会，创造机会的人才是真正的强者，下面就是我们的专题论坛时间。

## 十、业务推动

大浪淘沙勇者胜，风啸大漠败者臣，在座的每位伙伴经历了无数次的竞争和挑战，下面就要有请陈主任，为我们带出业务推动环节，掌声有请。

## 十一、政令宣达

太阳正在升起，战火硝烟四起，各位诸侯演绎纷争，我们的征战在即，让我们整理好军备，披挂上阵，下面掌声有请李经理为我们带出政令宣达。

## 十二、群体激励

跨别昨日，迎来新的征程，未来，奋战新的荣誉，让我们摒弃那拖沓的往昔，共同迎来新的一天，让我们扬帆起锚，主宰自我，用最富激情的呐喊响彻晴天，下面，请全体起立，共同宣读今天的激励口号：不达目标誓不罢休。

各位优秀的伙伴：早---晨---好!我叫x\_今天的大早会由我为大家主持。今天是x\_月x\_日，星期，天气□xxxxxx\_□温度：度。

首先让我们来个共同约定：第一请把手机关闭，第二拿出笔和笔记本，第三请把手提物品放在桌子下面(约等30秒钟后)谢谢各位伙伴的支持!我宣布：大早会现---在---开---始!

第一项司歌司训：请全体起立，让我们以饱满的激情高唱民生司歌(有请音乐响起)，齐颂公司司训：对待工作——一起请全体就坐!

第二项敬业时间：每一个人都不想成为永远默默无闻的人，敬业时间就是体现你团队，展现你气势，表现自我的最佳时间。如果你觉得他们不够优秀，你应该比他优秀!如果你觉得他够优秀，那么你要比他更优秀!同时，我们也给自己和别人三声肯定的掌声。好，让我们一起来感受自己团队与兄弟团队有什么不同?请各部做好准备：部(要求：全体起立，齐声答到，然后团队长回答：报告!部应到人，时到人，人请假，报告完毕;我们的部呼是：全体齐声颂读要求：主持人给予点评“我相信下一次你能做得更好!”)请就坐!(然后进行下一个部)

第三项热身操：让我们共舞一曲□xxx□□掌声有请伙伴上台为我们领操(领操伙伴上台后，有请音乐响起结束后)让我们以热烈的掌声感谢伙伴为我们带领的热身操。请全体就坐!

第四项新闻新知：家事国事天下事，事事关心!在今天的朝闻

天下时间，我们将了解到哪些新闻呢？现在让我们用掌声请出xx伙伴为我们带来今天的新闻(结束后，给以总结)相信各位伙伴从今天的新闻中了解到让我们再次用热烈的掌声感谢xx\_伙伴为我们带来的新闻新知!希望各位伙伴在拜访时，把这些新闻信息充分应用到我们的展业中，来帮助我们收获更多的保费!

第五项好书分享时间：掌声有请x\_伙伴为我们带来今天的好文章[]xxx[]这篇好文章带给我们了无穷的启迪和智慧，我相信xx伙伴的好书为我们充实了大脑，让我们学习到(结束后，给以总结)再次以热烈的掌声感谢xx伙伴。

第六项喜讯报道：昨天为我们公司争得荣誉的伙伴是谁呢？请大家们猜一猜?(停顿一下，环顾职场，看有不有伙伴能回答)好!让我们一起来看看(请报到名字的伙伴站起来，我们把恭贺的掌声献给他们)他们是[]xx伙伴元[]xx伙伴元[]xx伙伴元让我们把祝贺的掌声献给以上为我们公司争得荣誉的优秀伙伴!

第七项成功分享：幸福不会从天降，成功也不是轻而易举的，每一份保单都来自不易，凝聚着我们辛勤拜访的汗水，每张保单的签订背后都会有一些故事，让我们一起来听一听昨天为我们公司争得荣誉的伙伴做成功分享!掌声有请第一名伙伴请上台(待每个伙伴分享结束后，给以总结赞美，再请出下一位)(结束后)让我们再次把祝贺的掌声献给以上优秀的伙伴!

第八项专题时间：今天的专题是[]xxx[](对讲师、专题给以包装)现在让我们以热烈的掌声有请x\_老师为我们分享专题(专题结束后，给予总结)让我们再次把热烈的掌声献给xx老师!

第九项开心一刻(生日祝福——每月一次)：每到这个时刻，是我们欢歌笑语的时刻!那么在今天为我们带来快乐和欢笑的伙伴是谁呢?(停顿一下，环顾职场，看有不有伙伴能回答)现在让我们以热烈的掌声有请xx\_伙伴为我们带来今天的开心一

刻!(结束后,给予赞美!)让我们再次用掌声感谢xx\_伙伴为我们今天带来的开心一刻!

第十项工作联系:掌声有请x\_经理为我们做工作联系(结束后)非常感谢xx经理为我们带来的工作联系!

第十一项励志时间(成功欢呼):我们的目标加油、加油、加油ye!!

我们的工作理念是——热情、专业、用心

我们对待客户的态度是——客户永远是对的

我们的行为准则是——没有任何借口

我们的唯一借口是——没有任何借口

各位亲爱的伙伴:

大家此刻好!

感激大家的回应,朝气蓬勃的x月,我们按时相聚于此,十分高兴在今日的晨会见到各位在座的每一个伙伴!首先对各位的按时出勤表示由衷的感激,让我们把热烈的掌声送给我们正常出勤的自我。

每个胜利都是团队精神的写照,每一点提高都是伙伴们相互鼓舞和激励的结果。国寿人就是在这种团结拼搏、奋发向上的团队精神中一路打拼中成长起来的。此刻就让我们以一曲晨操《向前冲》展现我们团队的文化士气,请全体起立,有请我们会跳的伙伴上台来带动一下。

十分感激刚才为我们献上精彩晨操的各位伙伴,他们不但在工作上业务精英,同样在舞台上充满活力与自信,充满迷

人的风采，让我们再一次用热情的掌声向她们表示感激！那么同时相信一首欢乐的晨操过后呢能激发我们欢乐的心境，也期望我们的团队都能拥有高昂的士气和人气为我们带来好的业绩。

我们说天天都有新鲜事每次晨会的这个时候我们都要准时为大家打开信息窗口，及时的了解我们身边的信息，掌握新的资讯，掌握社会最新动态，帮忙我们开拓视野，积累与客户沟通的素材，下头就和大家一齐关注一下今日的信息。

所以大家必须要经过这则信息明白，我们的保险市场还没有像我们想象中的那样小，我们国民需要我们把保险深入到他们每一个人心中。我们必须要将保险当成自我的爱心事业去做。

我们携手并肩、我们活力飞扬，荣誉路上向前冲，与胜利同行，让我们加快步伐、抢占先机、展我风采、在荣誉之路上争向前，下头就我们一同进入今日的喜讯报道，看看谁在荣誉之路上冲在前面。

x月，是流火的季节！同时也是耕耘的季节！耕耘中我们继往开来，汗水与泪水铺就了腾飞之路！信心和勇气编织不朽的旗帜！今日我们相聚在此，共同分享真诚中一路走来的艰辛和喜悦！下头接祝大家热情的掌声欢迎×××为大家爱做心得分享。

让我们再次把感激的掌声送给×××伙伴，我们常说活到老学到老，要有一个良好的从业习惯，仅有在不断的学习中才能够提高自我，锻炼自我，成长自我。下头就有请×××经理带出今日的专题。

让我们再次把感激的掌声送给房经理。

唯一不变的就是巨变，这已成为永恒的法则。昨日的辉煌已

成为过去，明天太阳升起的时候，我们重新站在了同一齐跑线上，明天又是未来，更远的明天我们还会拥有更多的期待，下头就借助大家热情的掌声，有请郭经理做今日的业务联系。

伙伴们，昨日的荣誉，已是完美的回忆，明天的辉煌，才是我们永恒的追求。

下头请全体起立欢呼今日的口号：“朝气之春，全力以赴。上下齐心，畅游xx□

## 保险公司早会主持人台词篇九

\*尊敬的 ××经理、××老师、天安优秀的伙伴（或天安的事业伙伴、天安的兄弟姐妹）：

大家早上好！（根据早会纪律可多问几声好）

\*\*伴随着新一轮太阳的升起（根据实际的天气情况而定），我们又迎来了崭新的一天，预祝大家有一份好心情，有一份好收获。很高兴今天的早会由我来为大家主持，我是来自××部的×××。在早会开好之前，请允许我提醒大家：将我们的手机打到关闭或震动状态，早会期间不允许随意走动，有吸烟习惯的伙伴请暂时忍耐一下，我们的早会大概需要1个小时（或1个半小时）的时间。谢谢大家的配合（深鞠躬）。

\*\*俗话说，“生命的活力，健康的体魄来自于愉悦的运动”，首先进入我们早会第一项——《动感时刻》，《最炫民族风》（…·或其它），掌声有请×位优秀的部经理（主管、或开单伙伴、或典范）带领大家做晨操，恭请大家全体起立。（结束后），请坐，感谢几位伙伴为大家带领晨操。

\*\*寿险行业遵循“剩者为王”的理念，成功从每天的出勤开始。下面掌声有请尊敬的××老师为大家做《敬业时间》。

**\*\*家事国事天下事，事事关心，寿险营销员更应该走在信息的前沿，下面有请优秀的××同仁给大家带来一则《信息播报》，掌声有请。**

这则信息带给我们大家的启示是：。。，再一次响起热烈的掌声感谢××同仁。**\*\*小故事，大启示，在座的有一位“故事大王”，让我们用掌声请出××同仁，（结束后点评）相信这则小故事给大家带来很大的启示。（或，我们身边随时随地都发生着意外，有请××同仁给大家带来她身边的《保险故事》，（结束后点评）发生在别人身上是新闻，发生在自己身上就是悲剧，这些故事让我们感受到肩上担负重任。）\*\*我们不但要辛勤的工作，更要开心的生活。今天的《开心一刻》是谁带给大家哪？让我们用热烈的掌声请出神秘人物。**

掌声感谢**\*\* \*\*计划我们的工作，工作我们的计划，下面是我们的《财富时间》，请大家拿出我们的工作日志及财富宝典，写下我们今天要拜访的客户。没有写完的同仁请在二次早会继续填写。\*\*时刻把握公司步骤，了解公司信息，掌声有请尊敬的××经理做《政令宣导》。\*恭请大家全体起立，将我们的右手放在心脏跳动的地方，怀着一颗感恩的心齐声《颂读公司司训》，“敬畏梦想。。”或者是统一的激励口号！**

礼毕，请坐，一次早会到此结束，请各部召开二次早会。

注意：

- 1、《信息播报》、《开心一刻》、《保险故事》可交叉进行，不一定一次早会三者同时出现。
- 2、根据各环节具体内容主持人要有切合实际的归纳和总结。
- 3、根据不同环节主持人语气要有不同的变化，适应该环节气氛。

4、主持人掌控着大早会的整体氛围，所以每一位都要有高度的责任心。

5、主持人要有随机应变的本领，能够应对突发事件。