

最新文科生创新创业课程总结报告(精选5篇)

在当下社会，接触并使用报告的人越来越多，不同的报告内容同样也是不同的。那么报告应该怎么制定才合适呢？下面是小编带来的优秀报告范文，希望大家能够喜欢！

文科生创新创业课程总结报告篇一

通过这几次创业课程的培训，我学到了很多。也懂得自己内心需要什么，而为之奋斗。我要做一个勇敢，自信，有目标的人——这就是我的定义。

我们要养成良好的习惯：积极主动，有始有终，双赢思维，知己知彼，方能百战不殆。做好职业生涯规划，并执行。通过这次创业课程的学习，我们掌握了一定的创业技能和知识。对创业过程中遇到的各种困难和挫折有了初步的认识和预测。

老师鼓励我们创业，也支持我们创业。创业的路是艰难的，是曲折的。创业能带来很多好处，但也存在着巨大的风险。所以创业不是一朝一夕的事，必须具备丰富的创业经验和知识，以及对市场的洞察力，并有足够的资本和，技能。同时要具备良好的心态，因为做任何事情都会遇到挫折和困难，更何况创业还面临着倒闭的危险，所以我们一定要具备良好的心态。总之我们一定要把握当前的机会，根据自己的条件合理的打造出一片未来的天空。因为创业的话题是永恒的，但创业的选择必须慎重。

文科生创新创业课程总结报告篇二

1，团队应该是一个有机的整体，有一个发号施令的领导，团队成员有明确的分工和职责，毛笔上方的成员需要负责平衡毛笔，毛笔下方的成员需要控制笔尖的运动方向。

2，团队需要磨合，分工完成之后，需要经过实践检验分工的质量，写字从简单的笔画开始，在空白纸上练习一下，通过练习达到团队磨合的目的。

3，默契的团队威力是强大的。团队经过几次磨合，对笔顺的方向和用力程度已经有了深刻的了解，这个时候，不需要领导指挥也可以完成团队工作，展示出强大的团队威力。

对于舒米乐来说，我们的项目正在成长阶段，还需要吸引更多优秀的伙伴加入团队，这个时候，就要明确新员工的职责范围和协作同事，彼此通过业务实践相互磨合，团队领导要在关键事件上进行控制，磨合好的团队要给予给多授权，让团队在既定的规则下变成有机的整体。

文科生创新创业课程总结报告篇三

大学生就业是重大的民生问题。开展大学生自主创业教育，提升大学生自主创业能力，是大学生素质教育的重要组成部分，也是培养具有创新精神和创造能力的创新型人才的重要途径。

大学生创业教育，既包括理论知识的传授，也包括实践技能的培养。当前，我国大学生创业教育存在以下几方面问题：

一是认识片面，缺乏对创业教育的深刻理解。与国外中小企业的兴起和发展推动创业教育的繁荣不同，我国创业教育的原动力之一是解决就业问题。这样的目标设定使创业教育被简单地理解为如何引导学生创办企业，如何通过创业教育减轻就业压力。事实上，创业教育不仅仅是一种就业教育，更是创新高等教育人才培养模式的一个切入点。

二是模式封闭，内容陈旧，方法途径单一。在教学模式上，大多数高校创业教育局限在校内和课堂，搞统一的教学计划，忽视学生的个性特点，显得较为陈旧、封闭；在教学内容上，

以专业为中心，以行业为目标，专业面偏窄，知识结构单一；在教学方法上，创业教育偏重理论性、知识性传授，较少开展实践活动。

三是力量不足，缺乏专业的创业教育师资队伍。还未形成专业化、正规化的创业教育师资队伍，有的教师在进行案例分析、操作练习时不免有纸上谈兵之感，既有先进教育理念又有丰富实践经验的“学者型企业家”或“企业家型学者”非常缺乏。

面对大学生创业教育存在的问题，应努力构建“创业教育+模拟实训+创业实践”的“三位一体”创业教育模式。这种教育模式强调以创业教育为基础，以创业运筹、创业营销战略等为主要内容，通过创业理论课程教学，使学生积累创业所需的知识；以模拟实训为实践教学的主要手段，帮助学生了解创业过程；让学生在校园创业园开办企业，或在创业园实习，使学生的创业能力真正得到提升。构建“三位一体”创业教育模式，需抓好以下几方面工作。

大力营造创业文化氛围。创业文化是指敢于开创事业的思想意识以及相应的价值观念和鼓励创业的社会心理的总和。高校实施创业教育，应重视创业文化的培育，营造浓厚的创业文化氛围。

深入开展创业教育理论研究，建设创业型师资队伍。深入开展创业教育理论研究，并注重对创业教育实践进行总结，形成一套较为成熟的理论体系来指导创业实践；重视师资队伍建设，鼓励支持教师通过创业体验，或通过定期参加创业组织、创业协会的活动以及同企业家交流创业经验，获取创业教育鲜活材料和信息，培养既有理论基础又有实践经验的创业教育师资队伍。

加强实践环节，建立校企联合模式。高校开展创业教育，应该建立校企联合模式。可以通过产学研结合的方式，建立学

生创业实践基地，强化实践教学环节；也可以通过校办产业、研究所、科技开发公司等途径筹集资金，建立创业基金会、创业协会等组织机构，为学生提供创业实践场所。

形成坚实的创业实践组织保障。由高校领导及教务、学生管理等相关部 门组成创业组织指导机构，负责大学生创业活动的组织管理；建立创业活动固定场所，可在校园建立一定规模的大学生创业孵化中心或创业园；出台鼓励政策，如建立大学生科技创业基金，为创业团队提供创业资助并减免场租、水电、通讯等费用，扶助大学生创业团队开展创业实践。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

文科生创新创业课程总结报告篇四

通过大学创新创业这门课程，我们主要学习了三个主要内容：创业的基础、创业的历程、体会与建议。创业的历程举了gis这个例子，包括市场，发展趋势，营销策略，这让我对创新创业这个课题有了更深刻的认识和理解。

科技创新就是一个运用先进新知识和新技术、新工艺，采用新的生产方式和经营管理模式，开发新产品，提高产品质量，

提供新服务的过程。作为21世纪当代大学生，我觉得我们每一位大学生都应该具备有创新精神，创新是一个民族进步的灵魂，是一个国家兴旺发达的不竭动力，在市场竞争激烈、产品生命周期短、技术突飞猛进的今天，不创新，就会灭亡。创新是企业生存的根本，是发展的动力，是成功的保障。在今天，创新能力已成了国家的核心竞争力，也是企业生存和发展的关键，是企业实现跨越式发展的第一步。同时也让我们在在校期间让自己得到了锻炼，为以后自己在就业、创业的路途上铺上了垫脚石。

在现今的大学生就业困难，需要创新创业，需要新的市场，随着我国高校办学规模和招生规模的扩大，高校毕业生的就业形势日益严峻，毕业生占到新增就业岗位的一多半。在这样的情况下，所以我们必须创新创业。

一、明确目的

在我看来，大学生创新创业不等同于赚钱，我认为创新创业是一种乐趣，是一种学习的过程，是一个锻炼能力，获取经验的过程。创新并不一定是轰轰烈烈的，有时一个小细节、一个小想法就可以改变一个企业的命运。创业绝不能有自我满足的时候，要时时有危机感，不能有一次失误，哪怕是出一次事故，那你辛辛苦苦建立起来的名声就没有了，创业并不是一帆风顺的，要让别人接受你的产品，靠嘴巴说是没有用的。创业不能盲目，在创业前一定要进行全面细致的市场调查，最好是从事自己熟悉的领域。

二、明确目标

创业，不是只靠一腔热血，而是要有一定的基础。准备充分，做起事来才能事半功倍。俗话说“不打无准备之战”，要做创新创业，必须扎扎实实做好充分准备和知识的不断积累。首先非常重要的一点就是明确自己要做什么，在创新创业课程中，我们学习到选择行业的若干原则：

1、 必须是喜欢的产品，能够不断保持激情；产品及所在行业有广阔的前

景，产品是不断增值的

2、 所选行业及产品要有个性，只与一部分人群做生意即可；可以复制并可以做大

3、 能发挥自己的天赋和特长

4、 朝阳产业，成长性高，能长期发展

5. 有一定区域垄断性，我的地盘我做主，避免低层次的竞争

6. 苦点累点没关系，但投资不能太大，滚动发展

针对以上的原则，我觉得选择自己比较感兴趣的行业或者是与专业相关的行业，关键在于新颖，创新，或者也可以是借鉴别人做过的事，但有一点必须注意的就是，不是按部就班，而是必须突出自己所做的创新之处，从新的切入，也就是所谓的旧瓶装新酒。其次，要善于掌握机会并学会放弃机会，做力所能及的事情。因为总是做超越自己能力的事情，只会打击自信心和积极性；同时要有创新精神，例如我要卖一件衣服，另一家店也在卖和自己相同款式的衣服，那么我应该怎么办呢，是不是应该采取一些措施，创新要简单、实用、能操作，就像前几年的牛仔裤一样，破洞的嘻哈风格风靡一时，也许这种风格是来自一些裤子破了，厂家又无法对这些服饰采取好的方法处理而得出的一种解决方法，这不是一种创新吗，最终的盈利比之前的翻好几倍吧。

三、必备条件

创业只要有激情就能成功的年代已经过去。大学生创业往往白手起家的居多，经不起反复的失败和折腾。摸着石头过河，

显然不能成为我们的选择。所以创业应该从自己的实际情况出发，做实际情况能做到的事情，资金少，就要做资金少的工作，创业应该是一个摸索自己所在行业套路的过程，不在于资金的多少，而在于怎样根据自己的实际情况出发，去选择创业。

创业者必须有非常清晰的使命感和远景目标。一个没有方向的创业者是没有办法成功的，所以使命和目标是成功的第一步。也就是说，应有一个清晰的企业发展和成长的蓝图，同时要有能力制定实现目标的战略和途径。第四，面对激烈的市场竞争，需要有较好的决策能力。因为，光把事情做好或是把企业管理好是远远不够的，考验成败的关键是能否做正确的事情，也就是必须做正确的决策。外面的诱惑很多，机会也太多，而一不小心就可能掉入盲目决策的陷阱。第五，必须有整合资源的能力。企业的资源不仅是人、财、物，还包括知识、时间、智慧组合、公共关系等无形的要素。如果没有把资源整合在一起的能力就会失去竞争的优势和先机。第六，必须具备应付变革的能力。创业者是否可以在激烈的市场竞争环境下，突破自己固有的思维局限，挑战自己以往的成功模式和战略手段，是考验创业者心理素质 and 魄力的重要环节。不断否定自己，突破自己，战胜自己，向自己挑战，向明天挑战，才有机会成为未来的佼佼者。

大学生有创业热情，但由于经验欠缺、能力不足、意识偏差等原因，导致创业成功率明显偏低。眼高手低、纸上谈兵是大学生很容易陷入的误区。因为他们长期呆在校园，对社会缺乏了解，特别在市场开拓、企业运营上经验相当匮乏。因此，大学生创业前要有充分的准备，一方面，靠在企业打工或者实习，来积累相关的管理和营销经验；另一方面，靠参加创业培训，积累创业知识，接受专业指导，为自己充电，以提高创业成功率。用智力换资本，这是大学生创业的特色之路。一些风险投资家往往就因为看中大学生所掌握的先进技术，而愿意对其创业计划进行资助。

所以尽管我们有知识、有激情、有梦想、有冲劲，但是由于我们缺乏社会实践，没有经过市场的风雨考验，缺乏管理团队的经历，创业起来就会比起职场过来人有着更多的风险和盲目。这就要求我们必须努力学习以前成功创业者的经验，努力提高自身的创业能力与素质，更要注重创新。只有不断完善自己，我们才能在创新创业的路上走得更远，给社会带来更多的财富。

要懂得真诚、宽容、信任、责任，尊重自己，尊重别人，保持尊严，对自己的行为负责。

人的能力如同地下的煤，需要去发现它并开发出来，这样它才有机会发光发热。生命因为有限所以宝贵；因为有限，所以才要不懈努力。努力过后，我们才有理由相信，创新创业并没有那么难，不要有所畏惧，大胆去开拓，成功总会属于我们。

本学期我们进行了为期八周的“创新创业课程”的学习，我们并不是第一次接触这种课程了，在上学期的时候我们就学习了“创新与创业”这一门课程，这一学期只不过是对这门课程的进一步加深学习而已。

我们上课期间主要学习了关于未来各种可能从事的职业模拟经营管理，者可以说是一次很宝贵的机会。对于我们来说由于条件有限不可能真正的管理一个企业或其他等等，通过这一软件的模拟让我们进一步接近了企业。这可以说是很好的锻炼的机会。我们通过学习，掌握了企业的创办，企业的经营运作，管理等等。虽然接触的层面并不是很深，但是这些也足够我们当前的对创业的所需了。可以说这个课程为大家将来的创业打下了坚实而又稳固的基础。

通过本次课程的学习也让我体会到了团队的力量，正所谓众人拾柴火焰高，独木难已成舟，一个人的力量终是有限的，一滴水只有融入大海才能永葆生命。本次的课程也多亏大家

的共同努力，齐心协力才完成一个个个人无法完成的工作。工作的时候团队成员之间要相互协调，共同讨论，不能个人独断专行，团队精神很重要。回想起来当今一个个商业大亨：马云，张瑞敏，黄存义等等，他们的成功与辉煌的背后都有一支极其强大的团队。集思广益，众人共同努力将企业做大做强。

直到你获得成功的经验。人之所以能，是相信能。每一个成功者都有一个开始，勇于开始，才能找到成功的路。建议大家能够积极地加入创新创业计划活动中，因为，你总能收获很多。

在这个鼓励大众创业的年代，创业，在我们学习，生活中已不陌生。作为新一代的弄潮儿，我们肩负着属于我们这一代人的责任，应该不乏勇气，以一个勇敢的心面对未来，珍惜每一次锻炼和成长的机会，把每一次机会当作最后一根救命稻草，我们应该抓住参加这次创新创业精英班的机会，创新工场的创业导师李开复先生也说过，世界上最聪明的人是借别人撞得头破血流的经验作为自己的经验，听君一席话，胜读十年书，所以我来了，我来参加学习精英班各位导师的经验。

两天的学习很快就结束了，收获了很多，知识，友谊，勇气和思维的改变，要谢谢艾克卓越教育的支持，谢谢导师们的倾情付出，谢谢各位志愿者的热心服务，谢谢团队成员彼此之间的相濡以沫，同行的人比要去的地方更重要，这也是艾克卓越教育的文化理念。

导师们的课程内容如此精彩，贴近现实，极其实用。于金鹏老师讲授的关于《团队领导力之有效沟通》，告诉我们平时要懂得盘点和梳理平时所积累的知识，才能有效地吸收和利用，以及空杯为零的思维模式和学习态度，与别人交流时要目标明确，寻求思维共识，最终达到情感认同，到达交流的目的。

创业没有标准，有的之是我们的勇气和永不磨灭的激情。刘建导师的《创业非标准流程》给了我们更多的事他多年创业路上的切身感悟，告诉我们创业前要找到自己的天赋，要追求小、精、专，不求高大上，在一个圈子里找到关键点，为之努力。同时要培养自己的商业认知，要不断学习，创业无早晚，人的一生是不断学习的过程。这些都给了我很大的启示。

改变固有思维模式，化非紧迫为紧迫性需求，整合资源，获得属于自己的成功。林志高导师讲授的《创新商业思维模式与资源整合》其中蕴含哲学理论，以不变应万变，时代怎么变化，创新性思维总是能帮我们找到解决办法。老师教授的信息交合法，换位思维，迂回思维，发散思维，辐集思维，全息思维，增值思维，整合思维，有很多都是以前所不知道，经过老师的讲授获得了很大的启发。的确，要想取得别人所不能具有的成功，除了努力之外，我们还要有别人不一样的思维，面对困难换位思考，变换思维，问题或许就迎刃而解。

另外，在授课过程中于金鹏导师分享了鹰重生的故事，真的很感动，很震

撼，被鹰的勇气所折服，凤凰涅槃，原是传说中的故事。而老鹰为求再生，甘受漫长“磨炼”，却是不争的事实。在这150天里，对于老鹰来说，过的可谓是“非鸟”的生活。它这种勇于向生命挑战的精神，深深地折服了我。正因为它能忍大痛击长喙、拔指甲、弃旧羽，才使它的人生发生了转折，步入如此境界：利爪重生展新翅，万里长空任驰骋；新喙遍尝天地餐，高寿七十群鸟妒！这个老鹰的故事，也给我这样的启示：其实生命中，没有什么过不去的山，过不去的坎。问题是在艰难险阻面前，你是被困难吓倒，还是振奋精神，挑战困难。有时，我们会遇到一些生命的极限，消极的人接受极限，积极的人挑战极限。在这个故事里，老鹰在活过40岁以后，能再活30岁，关键是因为它作了积极的选择。如果它采取消极的态度，那么在40岁时它的生命就告结束。有时

候，在挑战命运、挑战生命的过程中，反而会激发你的潜能，使你干出不平凡的事业来。没有什么生命不能承受的。当你感觉不能承受生命之重时，请你学习老鹰的精神吧。

最后再次感谢艾克教育，两天真的收获很多，同行的人比要去的地方更重要，激情只能点燃梦想，习惯才能成就理想，珍惜每一次锻炼成长的机会，把每一次机会当作最后一根救命稻草等等这些文化理念真的很好，激励着前行的你我，所以我们像鹰一样，发挥我们的潜能，挑战人生，展翅上腾，重新飞翔，活出另一个自己！朋友，坚定地相信未来吧，相信不屈不挠的努力，相信战胜死亡的年轻，相信未来，热爱生命。彼此共勉。

文科生创新创业课程总结报告篇五

时间过得真的很快，仿佛昨天我才加入到这个实训课中，可转眼间实训课已经结束了。心中有很多不舍，但更多的是期盼，期盼下次还有这样的机会。

这次实训中我学到了很多很多，了解了创业的流程；体会到了创业的艰辛；学会了如何与队友合作；懂得了从不同的角度看待问题。同时，也在创业里汲取知识；在创业里建立友谊；在创业里学习别人的优点。更重要的是在实训中我一直在成长，这让我在以后拥有了更多的知识和经验来发展自己。

而在整个教学课程中，通过老师的讲解，我们掌握了创办公司的整个过程，从刚开始公司名称的确定、注册，到市场的分析，最后的资金管理，整个过程在老师的指导下一步步走向成熟。让我们对创业有了更好的认知，同时，也让我们学会了用现实的角度去解决问题，还让我深刻的认识到创业并不是想象中的那么简单。因此，对于创业，我总结了以下三个要点：

一. 严谨的市场调查和分析。

我们都知道：创业必须要了解市场。要以市场需求为导向，顺应大形式的发展，充分了解消费者的消费倾向和意图，同时也要充分的了解竞争对手，才能赢得顾客。当然，我们要通过市场调查才能获得这些信息，然后通过对这些信息的分析，就可以围绕产品、地点、价格、促销等四大市场营销要素来制定营销计划。因此，创业过程中市场调研和分析是非常重要的，是必不可少的一部分。

二. 创新的创业项目和商业模式。

在我们选择创业项目时不仅要能顺应市场的发展，还要能够推陈出新。但更重要的是要有创新的商业模式，因为对于竞争激烈的传统行业而言，创新的商业模式更占优势。其中，如何在创新的商业模式中找到成本最低的方案是非常重要的因素。所以，我们在创业中要学会如何去创新，如何在创新的基础上制定出最优的方案。

三. 优秀的创业团队。

当然，光有好的创业项目和商业模式仍然不够，优秀的创业团队也是必备的因素。虽然每个人的职位不同，但对企业都有很大的影响，所以我们要团结，要共同努力。而在这次实训中，在老师让我们课前做的游戏中，我深深的体会到：一个团队的团结与合作是多么的重要。所以在创业过程中需要我们共同的努力与合作，也需要我们明白自己的角色和岗位。

总的来说，通过这次实训，真真切切的让我了解到了什么是创业。可以说“只有经历过，才知道其中的滋味。”，这让我对创业最初的观点有了本质性的改变，创业不再是一个简单的过程，它需要知识，需要努力和耐心，需要全方位的考虑，需要解决问题的能力等等。同时，在整个过程中，我也认识到了自身的不足，这提醒我在以后的日子里需要不断地

学习，需要不断地提高自身的能力，而我也会为此努力着。

泰州四季有你快餐模拟有限公司 采购经理 马念念

通过大学创新创业这门课程，我们主要学习了三个主要内容：创业的基础、创业的历程、体会与建议。创业的历程举了gis这个例子，包括市场，发展趋势，营销策略，这让我对创新创业这个课题有了更深刻的认识和理解。

科技创新就是一个运用先进新知识和新技术、新工艺，采用新的生产方式和经营管理模式，开发新产品，提高产品质量，提供新服务的过程。作为21世纪当代大学生，我觉得我们每一位大学生都应该具备有创新精神，创新是一个民族进步的灵魂，是一个国家兴旺发达的不竭动力，在市场竞争激烈、产品生命周期短、技术突飞猛进的今天，不创新，就会灭亡。创新是企业生存的根本，是发展的动力，是成功的保障。在今天，创新能力已成了国家的核心竞争力，也是企业生存和发展的关键，是企业实现跨越式发展的第一步。同时也让我们在校期间让自己得到了锻炼，为以后自己在就业、创业的路途上铺上了垫脚石。

在现今的大学生就业困难，需要创新创业，需要新的市场，随着我国高校办学规模和招生规模的扩大，高校毕业生的就业形势日益严峻，毕业生占到新增就业岗位的一多半。在这样的情况下，所以我们必须创新创业。

一、明确目的

在我看来，大学生创新创业不等同于赚钱，我认为创新创业是一种乐趣，是一种学习的过程，是一个锻炼能力，获取经验的过程。创新并不一定是轰轰烈烈的，有时一个小细节、一个小想法就可以改变一个企业的命运。创业绝不能有自我满足的时候，要时时有危机感，不能有一次失误，哪怕是出一次事故，那你辛辛苦苦建立起来的名声就没有了，创业并

不是一帆风顺的，要让别人接受你的产品，靠嘴巴说是没有用的。创业不能盲目，在创业前一定要进行全面细致的市场调查，最好是从事自己熟悉的领域。

二、明确目标

创业，不是只靠一腔热血，而是要有一定的基础。准备充分，做起事来才能事半功倍。俗话说“不打无准备之战”，要做创新创业，必须扎扎实实做好充分准备和知识的不断积累。首先非常重要的一点就是明确自己要做什么，在创新创业课程中，我们学习到选择行业的若干原则：

- 1、 必须是喜欢的产品，能够不断保持激情；产品及所在行业有广阔的前景，产品是不断增值的
- 2、 所选行业及产品要有个性，只与一部分人群做生意即可；可以复制并可以做大
- 3、 能发挥自己的天赋和特长
4. 、朝阳产业，成长性高 ，能长期发展
5. 有一定区域垄断性，我的地盘我做主，避免低层次的竞争
6. 苦点累点没关系，但投资不能太大，滚动发展

针对以上的原则，我觉得选择自己比较感兴趣的行业或者是与专业相关的行业，关键在于新颖，创新，或者也可以是借鉴别人做过的事业，但有一点必须注意的就是，不是按部就班，而是必须突出自己所做的创新之处，从新的切入，也就是所谓的旧瓶装新酒。其次，要善于掌握机会并学会放弃机会，做力所能及的事情。因为总是做超越自己能力的事情，

只会打击自信心和积极性；同时要有创新精神，例如我要卖一件衣服，另一家店也在卖和自己相同款式的衣服，那么我应该怎么办呢，是不是应该采取一些措施，创新要简单、实用、能操作，就像前几年的牛仔裤一样，破洞的嘻哈风格风靡一时，也许这种风格是来自一些裤子破了，厂家又无法对这些服饰采取好的方法处理而得出的一种解决方法，这不是一种创新吗，最终的盈利比之前的翻好几倍吧。

三、必备条件

创业只要有激情就能成功的年代已经过去。大学生创业往往白手起家的居多，经不起反复的失败和折腾。摸着石头过河，显然不能成为我们的选择。所以创业应该从自己的实际情况出发，做实际情况能做到的事情，资金少，就要做资金少的工作，创业应该是一个摸索自己所在行业套路的过程，不在于资金的多少，而在于怎样根据自己的实际情况出发，去选择创业。

创业者必须有非常清晰的使命感和远景目标。一个没有方向的创业者是没有办法成功的，所以使命和目标成功的第一步。也就是说，应有一个清晰的企业发展和成长的蓝图，同时要有能力制定实现目标的战略和途径。第四，面对激烈的市场竞争，需要有较好的决策能力。因为，光把事情做好或是把企业管理好是远远不够的，考验成败的关键是能否做正确的事情，也就是必须做正确的决策。外面的诱惑很多，机会也太多，而一不小心就可能掉入盲目决策的陷阱。第五，必须有整合资源的能力。企业的资源不仅是人、财、物，还包括知识、时间、智慧组合、公共关系等无形的要素。如果没有把资源整合在一起的能力就会失去竞争的优势和先机。第六，必须具备应付变革的能力。创业者是否可以在激烈的市场竞争环境下，突破自己固有的思维局限，挑战自己以往的成功模式和战略手段，是考验创业者心理素质和魄力的重要环节。不断否定自己，突破自己，战胜自己，向自己挑战，向明天挑战，才有机会成为未来的佼佼者。

大学生有创业热情，但由于经验欠缺、能力不足、意识偏差等原因，导致创业成功率明显偏低。眼高手低、纸上谈兵是大学生很容易陷入的误区。因为他们长期呆在校园里，对社会缺乏了解，特别在市场开拓、企业运营上经验相当匮乏。因此，大学生创业前要有充分的准备，一方面，靠在企业打工或者实习，来积累相关的管理和营销经验；另一方面，靠参加创业培训，积累创业知识，接受专业指导，为自己充电，以提高创业成功率。用智力换资本，这是大学生创业的特色之路。一些风险投资家往往就因为看中大学生所掌握的先进技术，而愿意对其创业计划进行资助。

所以尽管我们有知识、有激情、有梦想、有冲劲，但是由于我们缺乏社会实践，没有经过市场的风雨考验，缺乏管理团队的经历，创业起来就会比起职场过来人有着更多的风险和盲目。这就要求我们必须努力学习以前成功创业者的经验，努力提高自身的创业能力与素质，更要注重创新。只有不断完善自己，我们才能在创新创业的路上走得更远，给社会带来更多的财富。

要懂得真诚、宽容、信任、责任，尊重自己，尊重别人，保持尊严，对自己的行为负责。

人的能力如同地下的煤，需要去发现它并开发出来，这样它才有机会发光发热。生命因为有限所以宝贵；因为有限，所以才要不懈努力。努力过后，我们才有理由相信，创新创业并没有那么难，不要有所畏惧，大胆去开拓，成功总会属于我们。

在这个鼓励大众创业的年代，创业，在我们学习，生活中已不陌生。作为新一代的弄潮儿，我们肩负着属于我们这一代人的责任，应该不乏勇气，以一个勇敢的心面对未来，珍惜每一次锻炼和成长的机会，把每一次机会当作最后一根救命稻草，我们应该抓住参加这次创新创业精英班的机会，创新工场的创业导师李开复先生也说过，世界上最聪明的人是借

别人撞得头破血流的经验作为自己的经验，听君一席话，胜读十年书，所以我来了，我来参加学习精英班各位导师的经验。

两天的学习很快就结束了，收获了很多，知识，友谊，勇气和思维的改变，要谢谢艾克卓越教育的支持，谢谢导师们的倾情付出，谢谢各位志愿者的热心服务，谢谢团队成员彼此之间的相濡以沫，同行的人比要去的地方更重要，这也是艾克卓越教育的文化理念。

导师们的课程内容如此精彩，贴近现实，极其实用。于金鹏老师讲授的关于《团队领导力之有效沟通》，告诉我们平时要懂得盘点和梳理平时所积累的知识，才能有效地吸收和利用，以及空杯为零的思维模式和学习态度，与别人交流时要目标明确，寻求思维共识，最终达到情感认同，到达交流的目的。

创业没有标准，有的之是我们的勇气和永不磨灭的激情。刘建导师的《创业非标准流程》给了我们更多的事他多年创业路上的切身感悟，告诉我们创业前要找到自己的天赋，要追求小、精、专，不求高大上，在一个圈子里找到关键点，为之努力。同时要培养自己的商业认知，要不断学习，创业无早晚，人的一生是不断学习的过程。这些都给了我很大的启示。

改变固有思维模式，化非紧迫为紧迫性需求，整合资源，获得属于自己的成功。林志高导师讲授的《创新商业思维模式与资源整合》其中蕴含哲学理论，以不变应万变，时代怎么变化，创新性思维总是能帮我们找到解决办法。老师教授的信息交合法，换位思维，迂回思维，发散思维，辐集思维，全息思维，增值思维，整合思维，有很多都是以前所不知道，经过老师的讲授获得了很大的启发。的确，要想取得别人所不能具有的成功，除了努力之外，我们还要有别人不一样的思维，面对困难换位思考，变换思维，问题或许就迎刃而解。

另外，在授课过程中于金鹏导师分享了鹰重生的故事，真的很感动，很震撼

撼，被鹰的勇气所折服，凤凰涅槃，原是传说中的故事。而老鹰为求再生，甘受漫长“磨炼”，却是不争的事实。在这150天里，对于老鹰来说，过的可谓是“非鸟”的生活。它这种勇于向生命挑战的精神，深深地折服了我。正因为它能忍大痛击长喙、拔指甲、弃旧羽，才使它的人生发生了转折，步入如此境界：利爪重生展新翅，万里长空任驰骋；新喙遍尝天地餐，高寿七十群鸟妒！这个老鹰的故事，也给我这样的启示：其实生命中，没有什么过不去的山，过不去的坎。问题是在艰难险阻面前，你是被困难吓倒，还是振奋精神，挑战困难。有时，我们会遇到一些生命的极限，消极的人接受极限，积极的人挑战极限。在这个故事里，老鹰在活过40岁以后，能再活30岁，关键是因为它作了积极的选择。如果它采取消极的态度，那么在40岁时它的生命就告结束。有时候，在挑战命运、挑战生命的过程中，反而会激发你的潜能，使你干出不平凡的事业来。没有什么生命不能承受的。当你感觉不能承受生命之重时，请你学习老鹰的精神吧。

最后再次感谢艾克教育，两天真的收获很多，同行的人比要去的地方更重要，激情只能点燃梦想，习惯才能成就理想，珍惜每一次锻炼成长的机会，把每一次机会当作最后一根救命稻草等等这些文化理念真的很好，激励着前行的你我，所以我们像鹰一样，发挥我们的潜能，挑战人生，展翅上腾，重新飞翔，活出另一个自己！朋友，坚定地相信未来吧，相信不屈不挠的努力，相信战胜死亡的年轻，相信未来，热爱生命。彼此共勉。