

2023年教师节教育局长讲话 特教后上海铭师培训结业典礼的发言稿(大全5篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。相信许多人会觉得范文很难写？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

教师节教育局长讲话篇一

尊敬的省厅领导、铭师培训中心的各位老师、亲爱的同学们：

大家好！领导把这个发言机会给了我，我想主要是想给大家传递一个这样的信息：那就是不要害怕失败。曲折的成长之路也许更充实，挫折洗礼过的人生也许更自信。

下面，我想用三句话来概括一下我今天的发言：

第一句：我想说一声感谢。感谢陕西省教育厅和上海铭师培训中心为我们提供了这样的学习机会和如此丰富有价值的系列课程。借用一句诗来表达吧：让我怎样感谢你，当我走向你，我原想采撷一片红叶，而你却给了我整个枫林；让我怎样感谢你，当我走向你，我原想亲吻一片雪花，而你却给了我整个银色的世界；我们不得不说，这的确是一次超出期待的培训，真诚的感谢你们！

第二句：我想提一个问题。大教育家说过：“教育的本质就是唤醒和点燃！”这一次的培训的确点燃了我，因为我发现这几天我脑子里面一直火星子乱冒。一种混合着激动、兴奋、惊讶、困惑、迷茫等多种成分的情绪在我心中蔓延生长，最后汇聚成一个问题：上海的教育的确是先进，相比之下，我们在很多方面的确是落后了。可他们到底比我们先进在哪里

了，而我们又落后在哪里了？经过几天的思考和对六场报告的梳理，我得出了一个初步的答案，那就是：我们的教育基本上是以考为本，好一点的做到了以课为本，而人家则真真正正的做到了以人为本。我们还在为清华北大和高考上线率拼得焦头烂额时，于漪老师却在说：“教育不是一个结果，而是一个生命展开的过程。它永远面向未来。教育不能只停留在功利的境界，必须上升到心灵的美好！”当我们还在为一节课的技巧方法是否完美纠结不已时，建平中学的杨振锋校长却在说：“传统课堂都是凑和着过，限制了学生的生命。他们早已把课堂推向了社会的广阔天地。当我们还在为学生把我们称为园丁、蜡炬和灵魂工程师而自觉崇高时，王坤庆教授却在说：”不要把学生当做可以任意修剪的对象，不要做油尽灯熄的悲剧性的蜡烛，更不要宣称什么自己可以塑造学生的灵魂。因为真正的教育只能是自我的教育。”什么是高度，这就是高度，什么是境界，这就是境界。而且我也注意到，他们强调的这个以人为本，不仅仅是以学生为本，同时也是以教师为本，所以于漪老师在讲教师的精神成长，方培君老师在讲教师的视界，他们有各种各样的名师培养基地，让你不成长都不好意思。那样明媚的阳光照着你，那样自由的空气围着你，那样甘甜的水浇灌你，你怎么敢不开花，又怎么能不结果？今天，我们陕西也有了三级三类骨干体系的优质平台，此刻，省厅主管教师工作的领导齐聚上海，我想，大家是不是已经感到阳光般的温暖了吧！

第三句：盼一个未来，昨天和一位教师交流，他说：“我们这一茬人都老了，等评完这特级，就没有多少未来了，你还年轻，好好往前奔吧！”我想说，年轻其实并不是强健的体魄和光洁的面庞，它是一种心灵的状态。没有人仅仅因为时光的流逝而变得衰老，只是随着理想的破灭，人类才出现了老人。所以，86岁的于漪老师永远年轻，她可以，我们为什么不可以？我们都是最最普通的中小学教师，可能做不了什么惊天动地的大事情，但我们可以教学生啊。如果有一天，我们能培养出这样的人：他们能为美景凝神落泪，能知道这世界上每个人都特别有意思，能对大千世界抱着温情与好奇，

能拥有安身立命强国安邦的一技之长，能在内心深处怀抱求真求善的渴望，那就是我们的成功，那就是我们的未来。

最后，让我依然以一句诗来结束今天的发言：我不去想是否能够成功，既然选择了远方，便只顾风雨兼程。我不想身后会不会袭来寒风冷雨，既然目标是地平线，留给世界的只能是背影！

教师节教育局长讲话篇二

五、要坚持创新，做到“人无我有，人有我优，人优我特”

创新是企业的生命，管理大师汤姆彼得斯认为“商业世界变纪无常，持续创新才是唯一的生存策略”。创新也是创业成功的关键。创新的概念是著名经济学家熊彼特提出的，他将其定义为“企业家对生产要素的重新组合”，它包括以下五种情况：1、开发新产品或改造老产品；2、开辟一个新的市场；3、采用一种新的生产方法；4、获得原料或半成品的新的供给来源；5、实行一种新的企业组织形式。对创业者来说，创新更具紧迫性，重要性。这是因为：第一，目前市场上不是缺大路货的商品，一般的劳务，而缺的是特殊的商品，特殊的服务。创业者只有加强市场调研，刺激和创造需求，生产适合需求的新的具有特色的产品和服务，才能使企业得以生存发展。第二，一般下岗失业创业的行当，投资较小，容易进入但是竞争十分激烈。只有创新，才能在产品和服务上形成竞争优势。

有人说：“现在市场竞争如此激烈，就业形势如此严峻，创业谈何容易”。这说法不能说没有一点道理。但如仔细推敲也并非完全在理。事实上，只要存在尚未被满足的需要，就会有创业的机会，而人们未被满足的需要可以说是无限的，因此，商机也是无限的。比如，据悉，目前世界市场上的产品有一百万余种，而国内仅十八万种。目前我国供求平衡，

或供大于求的是实物产品，而在服务领域存在许多“供不应求”的现象，人们在生活也有诸多的抱怨和不便。这说明只要善于观察，善于创新，机会就在创业者的身边，路就在你的脚下。

以上简单地向大家介绍了选择创业项目要注意的五个原则，创业项目的选择最终是要由创业者自己决定的。当然创业者可以广泛听取专家、成功企业家的建议，使自己的决策，更切实可行。

教师节教育局长讲话篇三

世博的钟声马上就要敲响，每一颗赤诚的心也随之跳动，活跃起来。

**中学，一个平凡的农村学校，却依然用自己的热情迎接着世博会的到来。它虽然小，但每个人的世博之心却是庞大的。这几个月，我校为了迎接世博会，更是举行了许许多多活动！

我校开展了制作文明卡活动。队员们拿到了一张张彩色的卡片后，用自己的心画上了美丽的图案，写上了最真挚的语言，把自己平时的陋习一一写上去，再写上自己的改正方法。当我拿到卡片时，我想了很久，到底该怎么做呢？过了几个小时，我把想好的图案画了上去，又将我反复酝酿的改陋习方案写了上去，我还嫌卡片太小了呢。经过评比，我的文明卡得了一等奖，还在全校读了出来，我十分激动。

说完手工活动，那嘴上的功夫更是少不了。

我校开展了让世博走近校园的“迎世博、讲礼仪、除陋习”演讲比赛。活动一开始，队员们都踊跃参加，也开始上网找资料。但我不同，我觉得既然是演讲，应该用心，所以我决定自己写稿了。终于，经过反复的思考与修改，稿子写好了。

比赛开始了，我满怀信心地走上舞台，用自己真诚的心来演讲这篇真诚的稿子。第-范文 网整理该文章。皇天不负有心人，我拿了一等奖，我做到了！

这些还不止呢，更精彩的还在后头。

我校开展了“迎世博文明出行”交通安全教育讲座。在闷热的下午，汤金龙警管孜孜不倦地给我们传授交通知识，我精神百倍地在听，因为我觉得交通知识很重要，它关系着我们一生的安全。通过这次讲座，我了解到许许多多的交通安全常识，也知道自己以前做得很多不对的地方。我一定会改正的，谢谢您，汤金龙警官。

为了迎接世博，每个班级也开始行动起来了。

我校开展了志愿者服务活动。我们八（1）合馨园的师生都积极参加。于是，我们是全校志愿者队伍最多的一个班级。人多力量大，我们在学校开始拣垃圾，维护校园环境。在活动中，大家都十分努力，不怕脏、不怕累、从未停过。大家满头大汗的同时，也拣来了几大袋垃圾，我们很高兴能为校园除去这些垃圾。但治标不治本，如果想要校园拥有美丽的环境，还是要所有人的共同努力呀。

说到服务，不禁让人想起家喻户晓、受人尊敬的雷锋叔叔。

在雷锋纪念日当天，我校开展了“学雷锋迎世博”践行文明社会实践活动。各个班级来到社区、超市等等地方宣传世博知识。我们八（1）合馨园来到了菜市场，为大家宣传。一到菜市场大家就开始纷纷发传单，但很多人都只发不介绍。我每发一张传单，都会向那个人介绍世博会，介绍传单上的内容，这样，这次活动也就有意义了。

这一个个迎世博的活动如同一道道璀璨的星光，将平凡的**中学点缀得闪耀万分，而我就是那一颗最亮的星星。

教师节教育局长讲话篇四

上海慈善教育培训中心徐本亮主任的发言稿

徐本亮：各位嘉宾，各位同仁，各位老师，各位同学，大家下午好。

下午可能是比较犯困的，希望我的分享可以让大家的睡意全无。非常高兴能够参加中国公益创业高峰论坛，今天上午听了各位嘉宾的分享，上午袁岳老师说到穿越，实际上我就是是一个很穿越的人，很异类的人。大家可能从我的经历可以看到，原来是一个上海第二工业大学技术调研处的主任，是一个处级干部，但是在1995年的时候，我的人生发生了变化了，因为我提出了要创立上海慈善创业教育培训中心，这样一个创意，而且我参与了这个中心的成立，这个本来就是一个创意的产物，是成立的一个民办非企业的机构。

所以我在以前，我又要做上海第二工业大学的工作，又要做慈善公益工作，我在的时候举办了上海的第一个创业培训班，开始了我的创业教育的旅程，到现在我的学生已经超过了1万6000多人，所有的下岗人员，包括大学生，我到过全国10个县给农村干部培训，曾经还到四川的两个监狱和劳教所进行培训，还有给两劳人员进行创业教育，现在学生超过了16000多人。我在上海现在有20多所高校开展创业教育，另外因为我是搞公益组织的，所以开始又开始了从事社会组织的人力建设的培训咨询和评估，又开始了公益创业的宣传和咨询，来培育和扶持公益组织的创办，今天下午分享的就是对大学生公益创业的思考和建议。

我的第一个观点，21世纪是一个创业型的社会，越来越多的大学生，特别是年轻人要走创业之路，因此我觉得高校应该要培养成创业者和创业型人才的任务，要把它作为学校的目标。

第二个公益创业是当代大学生的一种择业模式，也就是说你将来大学毕业以后，除了到政府部门，到企业从事公益创业，从事公益事业是一种很好的选择，而且也是现在国家非常紧缺的人才，这是一个择业模式和成才理念。

第三个观点，公益创业，特别是创立公益组织，在中国有极大的发展机会和空间。这个会问机会多大？空间多大？举两个数字。第一个现在在世界上，包括很多发达国家，公益组织的从业人员要达到11%到12%，中国现在才1%到2%，另外从组织上和数量上来讲，像美国是4亿多人口的国家，各种公益组织现在超过180多万家，现在中国注册的大概40多万家，所以你们看一看机会和空间有多大。

第四个观点，公益创业的宣传和培训亟待加强，这个论坛实际上是传播和宣传公益创业非常好的一个平台。

那么讲到公益创业，首先我们要对公益创业有一个理解，中国人现在赶时髦，什么是公益创业？有些人可能并不清楚，我认为公益创业成为了社会创意，个人在肩负社会使命的前提下，在非盈利当中，运用市场商业运作的方法，也要讲创新，讲效率，讲社会的效果，就是把一个非盈利的事业，把一个公益事业变成一个可持续发展的实体，这是我的理解。

他有几个特点，第一目标很清楚，要解决社会问题，追求的是社会效益。第二公益创业也必须坚持需求导向，要有市场和创新来实现组织和机构的可持续发展。第三，我认为非常重要的，关于公益创业的组织形式，可以是盈利性的企业，也可以是非盈利性的社会组织。后面讲的可能这种形式在目前对大学生年轻人来讲，更加容易，更加好进入的通道。第四，公益创业者他们的成就不是经济效益，而是他们对社会的贡献和影响力。

比如有两个典型的例子，大家孟加拉国的教授，通过创办义来珉（音）银行，还有一个就是科普创立的“为美国而教”

的组织，组织了大学生去进行支教，成为了一个很有影响力的品牌，这些都是属于公益创业。我觉得公益创业的类型和形式很重要，关系到将来你去做公益创业，到底现在什么样的途径进入，选择什么样的形式主题？在中国现在公益创业主要有两种类型或者是两种组织形式。一种就是我们创办社会组织，这个社会组织叫法很多[npo]民间组织等等。

我们可以做的是第三类，民办非企业单位，我们简称叫民非。民非实际上可以从事的领域非常广，比如现在大学生关注很多社会问题，很多社会问题解决你都可以通过民非的形式来做。比如可以涉及到教育事业，科技涉及卫生事业，可以涉及到文化事业，科研事业，体育事业，劳保事业，法律服务事业等等，这些方面有大量的问题可以解决，我们就可以通过举办民非的组织形式来创业。

第二种，就是社会企业，也是现在很时髦和热门的概念。但是我觉得我们不要去炒作概念，关键是我们要知道什么是社会企业，怎么做？一般讲的，最大的区别，就是这种社会企业尽管也要盈利，但是他追求的是社会问题，他盈利不是为了分配，而是为了继续发展这样一种社会问题的事业。所以香港的社会企业是做得相当不错的，跟政府大力支持是有关系的。社会企业的最大特色，就是通过企业家的思维，利用商业的策略来达到社会的目标。简单的说社会企业是一盘生意，也讲了要盈利，但是他赚钱不是为了分红，不是为了股东利益，是为了更好的解决社会问题。所以社会企业在中国，现在如果你要去创业，也可以做一个选择的形式。这个社会企业有这样一些特点：

第一，特点刚才讲了，它的目标要解决社会问题，所以出发点是行善，是做好事。

第二，社会企业，跟刚才讲的非盈利机构不一样，他是盈利机构，提供的产品和服务是需要花去买的。

第三，他提供的产品和服务是弱势群体所需要和想要的，也是他们可以支付得起的。

所以我们在满足需求的时候，往往只看到有钱人，实际上各位，我们应该把面大量广的普通老百姓，他们实际上不是包袱，实际上是非常重要的潜在客户。我建议大家有兴趣可以看看著名的经济学家写的《金字塔底下的财富》，怎么样能够提供穷人能够支付的，又有需要的产品和服务，既能够满足社会企业，又可以盈利，这是现在我们社会创新，满足需求的一个很重要的。

另外，社会企业提供产品和服务，可以改变弱者的地位，甚至可以改变他们的命运。而这种有偿服务的方式，比单纯的赠送和施舍会更有效，因为他可以培养包袱对象的一种尊严和自尊。

我个人认为，在中国，包括在湖南长沙，如果我们想进行这个公益创业，从现在的市场政策环境来看，我认为可能走非盈利组织的道路，可能更可行一点。为什么？因为如果说你是搞一个社会企业，他的收入来源只能够是提供产品和服务。那么大家知道，现在企业竞争本身就很厉害，而如果说你是采取非盈利性组织，民非的形式，你资金的来源除了有产品和服务的收入以外，还有两块，一块你可以接受政府的购买服务，还有你可以接受慈善的捐赠。因为我觉得创业，最重要的是活下去。上海有一个大学生很重视环保，想解决环保问题，开始是做一个盘活企业，现在有很多的大量的盘活企业都很难存活，你说一个大学生怎么搞？后来我建议他是不是可以先搞民非，通过民非的形式，政府可能给你买单，有些关注环保问题的基金会也会给你资助，这对你解决起步后的资金，解决了生存还是很重要的。因此我个人认为，途径的选择，模式的选择非常重要，公益创业也是一种创新。从我长期从事创业教育的时间来说，我们要克服影响创新创业的思想障碍，有哪几种：

第一，要把创新，不能简单的理解为是企业创新和科技创新，在中国现在最迫切的，最有需要的可能是社会创新。

第二，认为只有文化程度高的，水平高的，地位高的才可以创新。

第三，对专家权威，包括所谓的专家权威的盲目相信。现在在很多专家权威真的不是专家权威，真的专家权威，他一定是从实际中谈的。

第四，不可能的事。很多人做也没做，试也不试，就是认为不可能，所以现在我所到之处，一个人永远不要对自己说不可能，各位什么是企业家精神，就是要把不可能变成可能。我认为如果不破除这些思想障碍，你要想创新和创业是很难的，因为我们认为创业实际上是一种思维方式。

还有一个，重复性，别人干什么，我干什么，因为我觉得机会总是给少数人留的，所以真的要发现机会，做一个成功创业者，有时候要有心理准备，要甘愿做少数派，毛主席说真理往往掌握在少数人手里。

创业是一种思维方式，我认为应该具备这些：

第一个，可能性思维，相信切都是可能的。

第二个，发散性的思维，因为创业你要选项目，你要从各个方案当中选择最可行的。

第三个，要由外而内的思维，各位企业的目的是什么，企业的目的是要创造客户，是客户决定了生产什么样的产品，提供什么样的业务，提供什么样的服务，客户在哪里？在外面，但是我们很多人是由外而内。

第四个，光明思维，什么叫光明思维，凡事要往好的方面想，

珍惜现在，同时也要通过努力把坏事变好事，把失败转化成成功。因为思维方式是正确的，你的行为和你的结果，才能够正确，因此创业他是一种创新，我们不能为创新而创新。今天上午很多嘉宾讲的，不是说我说这项目好就好，我们应该把满足客户的需要，提高客户满意度作为创业创新的出发点和归宿，这也是衡量创业创新能否成功的很重要的标志。

讲到公益创业，我认为现在创业是我们建国以来最好的时期，为什么这么讲？第一党和政府高度重视，对公益创业关注度和支持度不断提高，只要你关心一下周围的变化。我举个例子，比如现在我在深圳做顾问，深圳现在大力发展各种社工组织，有多个社工，都是从湖南毕业去的，这些社工一年7万块钱，大家想想这些大学生本身都是发工资的，正是因为政府大力的扶持，所以现在整个深圳的社工组织，社会组织发展得很快，这是很重要的一点。

第二，创业是为了解决问题，因为我们国家在社会转型时期，大量社会问题亟需解决，因为靠政府企业解决不了的，必须要靠公益创业，靠社会组织。

第三，政府改革，职能转变，大家一定要关心，中央最近两次召开关于社会管理创新，社会管理的创新为公益创业提供了极大的机会和空间。

第四，解决就业，现在我们只有1%到2%，如果能提高一到两个百分点，这样影响很大。

第五，创业需要资金，国家的重视，使我们有了沃土，大家都很关心怎么去拿钱，所以这里面很有学问。我有一门课，告诉大家怎么通过公益项目去操纵资金，现在公益事业的发展，现在不是资金短缺，是项目短缺，而项目短缺的后面是人才短缺，所以我非常希望我们有志青年大学生能够成为公益创业管理的人才。

对大学生公益创业，根据我自己的实践，以及我看到的，我有几点建议：

第一点，大学生一定要走出校门，走向社会去实践，去了解，所以非常同意今天上午袁岳老师讲的，你只有都出去才可以发现机会，找到机会。你现在走出去，有四个好处，能广交朋友，积累社会资本，第二可以让你提高能力，积累经验，第三你有就业的机会，第四，你也可以有创业的机会。

这里很关心的一个问题，如果将来我要创业，怎么选项目？这里要分享一个创业项目的“三圈理论”。

首先，一定要了解市场需求，所以叫市场所需。

第二，看这个项目能不能做，叫个人所能。

第三，市场调研不仅要了解顾客的需求，还要看看同行竞争对手，看看他在满足需要方面，哪些地方做得不够的，因为我个人认为，一个合适的公益项目也好，一个创业项目也好，所以我认为，他应该是三个圈相交融，如果交不到一块，不是一个好的项目，硬是要去做，可能失败的概率比较大。

第三个建议，要量力而行，从干小事，办实事开始。所以今天上午袁岳老师也说，老实说你就是政府拿钱，这样你不好，如果你小事做好了，人家会逐步的跟进，同时还有合适的组织形式非常重要。

第四个建议，要大力加强公益创业的宣传和教育培训，在这个方面，中国太落后了。所以湖南大学真是做了一件功德无量的事情，我也愿意推动和公益事业宣传，跟湖南大学的同行一起，大家同心同德，同舟共济，继续努力。

第五个建议，我们要增强创业的意识，特别希望我们的年轻人一定要有主动的精神，机会永远不会从天上掉下来的，要

培养你主动发现机会，寻找机会，创造机会的能力。我是反对大学毕业生，毕业以后不分清红皂白就去做创业，我主张先工作，后创业，主动的做好准备是很重要的。

长沙搞了大学生创业沙龙，政府的统战部部长来了，所以我想以后我们搞论坛一定要请政府搞，要他们发发声音，拿出一些东西，要加强政府、企业，社会组织三块的跨界合作，整合资源，同时要做好公益创业的指导和扶持，这是非常个性化的事情，所以加强导师队伍的建设我认为是非常重要的。

最后一个，我们要学习德鲁克，实践德鲁克，传播德鲁克。

在座的知道德鲁克的举手，看过德鲁克的书的举手，今天上午嘉宾讲到比尔盖茨，讲到微软，大家知道英特尔，知道宝洁公司，这些都是世界知名企业，但是知道为什么他们这么常青，是因为他们的ceo他们的董事长都是德鲁克的思想，所以我们创业一定要有大师的思想做指导。德鲁克一生写了38本书，我们可能来不及看，但是有两本，是一定要看看的，一本是《创新与企业家精神》，还有一本就是《卓有成效的管理者》，德鲁克的思想不但能够让你事业成功，还能够让你家庭幸福。

所以，各位你想要有健康幸福的人生吗？你想要为社会贡献吗？那我们共同学习德鲁克，实践德鲁克，传播德鲁克，谢谢大家。

主持人：徐老师的分享非常的精彩。没想到徐老师温和的外表能够迸发出犀利的语言，如果说上午的亮点是公益创业界的朱张会讲的话，徐老师下午的分享应该是一个非常好的补充，刚才微博说，听了徐老师的分享，终于知道什么是公益创业，什么是社会企业了？因为徐老师分析得非常的透彻，还给了很多的建议，接下来的互动，我想请汪老师和周博士也一起来参与，因为两位可能都有非常独到的见解，首先在抽奖之前，各位嘉宾有什么要问的。

提问：问一个问题，创业是不是教出来？

徐本亮：这是一个非常好的问题，也是我在这实践过程当中，很多人经常问的问题，我的回答，创业不是教出来的，创业是一种实践，但是创业教育可以增强学生的创业意识，培养这样的创业精神，可以让他们将来真的创业时少走弯路。所以我们现在对大学生创业教育，我们的定位不是以为培养多少学生成功的创业了，而是要看有多少人提高意识，培养这种创业的精神，增强社会责任感，我想这些都是通过职业教育带来的收获。

另外还可以告诉大家，现在在发达国家，创业教育已经不仅是大学，从小学开始已经就有创业教育了。所以中国为什么教育落后？没有创业教育。创业教育根本上来讲是培养一种具有开创精神的人，哪怕你去打工，你有主动精神，创新精神，团队合作的精神，我想企业也是非常需要，所以从这一点来讲，创业是巨大的，每个人都可以成为创业者。谢谢。非常感谢，还有需要提问的嘉宾。

提问：我是来自深圳，刚才听徐老师说也在深圳做了大量的工作。我分享一个我的观点，因为明天才轮到我讲，我认为创业素质是从娘胎里带出来的，不是教出来的。不是什么人都能去创业的，只有那一部分，就是特别调皮，特别不安分，特别居于形式，特别不按套路出牌的人，特别适合创业。如果考试门门一百分的人肯定不适合创业，因为他总去找标准答案，创业是没有标准答案的，如果创业都有标准答案的话，谁都能创业，傻瓜都能创业，对不对？李嘉诚之前有没有人教他怎么做？没有人，学他的人，是不是都成了李嘉诚，没有一个成为李嘉诚的。

第二个，当今中国的社会问题，刚才徐老师说，最好搞民非解决问题。其实我觉得徐老师很善良，是怕大家碰得头破血流，其实民非在我看来只能解决一些小问题，真正大问题，大项目必须要搞社会企业，可能现在很多人讲社会企业，觉

得这是一个雾里看花的东西，我相信要不了五年，十年，中国一定有世界顶尖的社会企业，中国不缺乏大的社会问题，只缺乏敢不敢干的人，湖南人我觉得有机会，因为湖南人从来都敢为天下先。谢谢。

提问：徐老师您好，我听了您的演讲，我觉得我找对人了。因为我们知道，可能您也有所了解，上海的话，包括上海交通大学也有创业学院，然后上海理工有创研班。

徐本亮：我在上海理工。

提问：我觉得尤其是在创业教育这一块，非常赞成徐老师的观点，我可能不是提问题，是一个邀请，希望以后我们咱们能有一些合作。对于刚才这位先生讲的问题，不是考试100分的学生他会去创业，但是未必，有一些高校的学生有相关的专业，他把自己的专业转移来创业，这样是未必不行。我们大学生创业基金会所资助的一家企业，开心农场的创始人是华中理工大的学生，当时也是河北省数学竞赛好几年的冠军，所以就是未必那些很体制内的，很优秀的学生不能去创业的，我只想讲这个观点，希望能够把徐老师的创业教育的理念，能够和湖南具有创新，公益创业这边一些比较好的经验的想法的同学，去很好的落实。

徐本亮：我再回应一下啊，我们讲公益创业，到底采取什么样的形式？第一个观点，一定要因人而异的，你讲创业完全个性化，为什么特别讲形式的选择？很多的大学生盲目的选择企业的形式，结果碰得头破血流。因此我们要想做这件事情，一定要从实际出发，因为最终的目的，你要成功，只要让你的机构活下来才可以成功。对不对？所以应该讲，我们的观点还是一致的。

提问：好的，非常感谢。感谢徐老师的分享，我提一个问题。我们企业本身来讲，一直是希望招一些优秀的，有创业理念的，有好的熏陶的，我们就是要有优秀的学生，我们会给他

一个很好的创业平台。我坚持认为，如果我们不考虑创业的标准的话，我坚持认为优秀的人会有更大的创业成功的几率，这个成功的标准需要定义一下，高速的发展，并且良好的商业模式，并且良好的社会口碑，三者相结合的，我们作为一个高速成长的科技企业，也希望能跟徐老师探讨一下。也是一个提问，作为企业方，我们需要优秀的人才，现在我们应届毕业生，有创新的人才，我们是否能够和徐老师有一个模式，更好的吸纳人才，这个问题的背后是请教徐老师您是怎么培养这些人，我怎么去用这些人。

徐本亮：王总非常好的问题，现在大量企业需要人，三一讲了也需要人，但是现在很多大学生找不到人，最大的问题，现在大学生没有客户的概念。客户的概念非常重要，我经常问大学生，如果你在就业市场上，谁是你的客户，王总的企业就是你的客户。所以作为大学生，一个求职者来讲，你一定要了解企业对你有什么需求，所以王总，我们可以采取校企合作的模式，创业者的思维方式，这种素养我想是可以通过创业教育来培养的，所以我非常希望我们能够培养出这样的人才。

主持人：非常感谢徐主任，由于时间关系，提问就到这里，再次感谢徐主任的分享

教师节教育局长讲话篇五

市场是一个海洋，创业有人就叫下海。我们每个人是沧海一粟，是独具自己特点的一粟。每一个人都有自己的长处，优势。比如：有的对某一行业、某一领域。某种产品比较熟悉；有的在技术上有专长；有的有某种兴趣爱好；有的善于公关和沟通等等。这就是自己的长处，能充分自己的长处和优势，选择自己有兴趣，熟悉的事。创业就成功了一半。我们创业培训班学员孙建麟，原来是上海江湾机械厂的一位车间主任，1995年因厂里经济效益不好，下岗了。下岗后，干什么？孙建麟想到自己的优势和长处：当过车间主任，懂技术，会管

理，有一批客户。他觉得要做自己熟悉的事。于是他带了30来个工人搞生产自救，在生产自救的3年里，他们瞄准机械产品的市场需求，进行无定型化生产，只要客户需要，随时进行设计，开模，生产。98年3月，小企业个人承包已露端倪。孙建麟正式向厂里提出承包小企业，成为个体经营户。今年3月他正式申办私营企业执照，成立了有22名下岗工人集资组成的“强威机械制造有限公司”。他们加工的显微镜、复印机等部件受到客户好评，产销两旺。他的目标是经过3~5年的奋斗，使自己的公司成为本市小企业里的佼佼者。

我还知道有这样一位成功创业者。他叫杨宗杰，下岗后四处找工作，当过食品推销员、音响安装工，也做过服装生意，但都失败了。为此杨宗杰开始冷静思考，应当选择一条更适合自己的今后长期发展的道路。鉴于他从小对园艺有着相当浓厚的兴趣，工作之余也曾搞过绿化种植和绿化装饰设计，经过一番市场调研，他和同厂下岗职工自筹资金，选择在浦东新区杨思租了六亩土地，办起了园艺场。到目前为止，他们种植了包括7个大棚，2间暖房在内的六亩地的盆花和观赏植物，花卉品种达百余种，拥有30多家固定客户，资产近20万元。下岗失业人员创业最好是“不熟不做”，充分利用自身的资源优势，从事自己熟悉的行业。这是不少创业成功的下岗、失业人员的共同体会。

四、要量力而行，从干小事，求小利做起

创业是一种有风险的投资，必须遵循量力而行的原则，对于下岗失业人员来说，是拿自己的血汗钱去创业，应该尽量避免风险大的事情，而应该将为数不多的资金投到风险较小，规模也较小的事业中去，先赚小钱，再赚大钱，聚沙成塔，滚动发展。

古今中外，许许多多企业家开始搞的都是不起眼的小本买卖，然后不断扩大发展的。微软的比尔盖茨起步时只有3个人，一种产品，年收入16000美元。在我们身边，改革开放这20多年

来，从不起眼的小事做起，逐渐滚动，逐步积累而富甲一方的人也有的是。“拖鞋大王”胡志勇的创业成功的经历对想创业的人是很好的启示。1994年原在本市一家船舶公司任防疫工作的胡志勇下岗了。他选择了摆摊头，做点小生意，从城隍庙福佑街批来袜子，玩具等日用品到集市设摊买卖。几个月下来他发现每年4~7月，拖鞋特别好销，3、4元一双批来，7、8元一双卖出。他想拖鞋属于小商品又是易耗品，一个夏天一过，第二年又有市场需求，风险较少。于是他集中全部资金，去做拖鞋生意。当年到福建直接批货，这是96年。下海后，他通过做代理，为福建一家规模很大的拖鞋生产厂家，在4、5两个月就卖掉16万双拖鞋。自此他的拖鞋生意越做越大，目前他的通盈鞋业公司从过去的一个小摊子发展到在10多家百货公司有自己的专柜，并拥有300多家较稳定的二级代理商，还注册了自己的“千里马”商标，在大超市销售。6年他共卖掉1000多万双拖鞋，现在供应上海拖鞋市场30~40%的货源。俗话说“不以善小而不为”，创业也要从干小事，求小利做起。