高中生社会实践报告 社会实践报告高中生社会实践报告(实用5篇)

在当下社会，接触并使用报告的人越来越多，不同的报告内容同样也是不同的。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的报告吗？下面是小编带来的优秀报告范文，希望大家能够喜欢!

高中生社会实践报告篇一

我们应该从不同的方面来关爱自己的家园，从身边的小事做起，为周围的环境奉献自己的一份微弱的力量!让我们放下方便袋，拿起菜篮子，让我们共同走向美好的绿色的明天，走向辉煌、灿烂的未来!

“真正检验我们对环境的贡献不是言辞，而是行动。”虽然我现在做得只不过是一些微小的事，但是我坚信要是我们人人都有保护环境的责任心，从自己做起，从小事做起，携手保护我们的家园，自然会给人类应有的回报。

当今社会，高中生实践活动不容小视。在校高中生应该参加社会实践活动，增广自己的见识，是自己具备一定的工作经验，为以后工作做铺垫。实践是检验真理的唯一标准，为使广大团员青年积极投身社会实践活动，充分发挥自身优势，为家乡建设做贡献，过一个祥和、文明、充实而有意义的寒假，根据学校党委、团委的相关指示，600班同学开始了他们的社会实践之旅。

为了尽自己的一份微薄之力，又能将大家的努力充分发挥出来，所以同学们兵分几路。莲山~课件我们的同学来到了高龄老人家中，陪他们聊聊天 ，打扫卫生，虽然这一切都是微不足道的，可是在同学们眼里，他们能给老人多一些关怀，多送去一些快乐，就足以。听着老人们讲述他们的往事，看着

岁月在他们脸上留下一道道无情的沟壑，心中酸楚油然涌上心头。时间总是悄悄流逝，却不留下痕迹，很快，时间就要过去了，老人紧紧抓着我们的手不放：孩子，有时间多来陪陪我们。我笑着点了点头，跨出门槛，眼泪夺眶而出。我们会遵守我们的承诺的。

每一次的实践总会又一次心灵的感触，其实陪他们度过快乐的一天,能让老人们感到自己虽然到了花甲之年里，可是还有许都像我们这样的人在关心着他们，其实他们并不孤独。

现在公交站旁、柱子上、小区甚至马路上，被称为城市“牛皮癣”的小广告铺天盖地，严重影响了市容市貌。由于乱张贴成本低廉，人工清理成本高，使治“癣”一直是个“老大难”问题。利用这次寒假我们600班的同学开展清除牛皮鲜活动，回复城市的魅力。我们的同学来到了一环路，这里牛皮鲜铺天盖地，我们只能尽自己最大的努力。

我们知道我们的努力还是微不足道的，所以我们呼吁更多的人进来，为恢复城市的美丽，让我们多贡献出自己的一份努力。

我们的社会实践活动可谓是丰富多彩，挂灯笼，贴对联到处洋溢着新年的喜气，我们的同学还特地在大年初一便提着垃圾袋大街小巷的扫鞭炮屑，去养老院做义工，关心老人的健康，贴近他们的生活。

很快，我们的社会实践活动便结束了。第一次参加社会实践，我明白高学生社会实践是引导我们学生走出校门，走向社会，接触社会，了解社会，投身社会的良好形式;是培养锻炼才干的好渠道;是提升思想，修身养性，树立服务社会的思想的有效途径。通过参加社会实践活动，有助于我们在校中学生更新观念，吸收新的思想与知识。几天的社会实践，一晃而过，却让我从中领悟到了很多的东西，而这些东西将让我终生受用。社会实践加深了我与社会各阶层人的感情，拉近了我与

社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了才干，进一步明确了我们青年学生的成材之路与肩负的历史使命。社会才是学习和受教育的大课堂，在那片广阔的天地里，我们的人生价值得到了体现，为将来更加激烈的竞争打下了更为坚实的基础。我在实践中得到许多的感悟!

通过这次服务活动,我思考了许多，于自己，于父母，于社会.....从刚开始的似懂非懂，到现在体验到的真实体会，感慨良多。这次短暂而充实的社区服务一路的艰辛与微笑，虽有所收获，然所学是开始，新的考验和抉择要奋斗不息，请不要让我们年轻的时光留下太多遗憾!在这短短的实践我碰过壁，受过累，流过汗，但是我却成长了，这次亲身体验让我有了深刻感触，这不仅是一次实践，还是一次人生经历，是一生宝贵的财富。

高中生社会实践报告篇二

实践是每一个学生务必拥有的一段经历，它使我们在实践中了解社会，让我们学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，也打开了视野，增长了见识，为我们以后进一步走向社会打下坚实的基础。为此，今年的暑期我专门到一家单位进行了为期一个月的实践，此次实践的具体资料为：

我在酷暑中迎来暑假，我也要经历一次社会体验。对一个高中生而言，敢于挑战是一种基本的身体素质。虽烈日当空，天气炎热，我也要去忍耐。我是透过给父母帮忙来体验社会，来更一步了解社会。要在实践中增长见识，锻炼本领，培养自己的韧性，透过，增加自己的各项潜力。

我是在门店帮父母干活，虽然有电扇空调，但是在夏天，稍微动几下，汗就会不自觉的流出，在这个暑假，汗流满面是很平常的事。有时为了给客户要求，我要骑上电动车顶着烈日去仓库带货;为了是客户放心，需要把电器都给装起来再试一下才能够;为了推销商品，要要费上超多口舌，就是为了挣

那微薄的利润。

记得有一次，客户要点儿货物，而商店里却没有，我便骑上电动车就上路了。正值午后，那天气热的就像是从天空上掉火似的，为了节约时间，我沿着一条正在维修的路，小路崎岖，还偏偏有很多大客车，然把本来就不宽阔的路给堵得严严实实的，我没法超车，只好跟在车后边，客车荡起的尘土飘飘洒洒，我给熏得眼都睁不开，好不容易到了仓库，钻进去找货物，仓库不透风，里面极其闷热，不一会就满身大汗，衣服都给蹋湿了，就像刚打过场仗似地，找到货后又急急忙忙的给搬到车上，沿沿着原路回到，路窄，我还带着货，而且是逆行，就像闯关一样骑回商店。到了商店，才发现晚了一步，人家已经等不及走了，半天的辛苦白费了。

又是我和爸爸去给别人发货，是几大盘电缆，电缆盘大，还极占位置，有的物流都不敢收，要么就是价钱太高。从市场跑到万客来，又跑到东郊的金象物流，这一瞎折腾就耽误了几个小时，去了给开票的人递了几瓶水，才把价钱开的低了点，但是开的低了点要自己给电缆装上去，电缆虽说但也绝对不轻，我们两个再加上送电缆的司机三个人忙活着把卸电缆。忙了半个小时才装好，但那个车主却赶了过来说着非要加钱，无奈，只好又加了几十块钱，这样算下来，还不如直接开完票让他们卸货，累了半天，吃力不讨好，出了一身汗。也让我对社会的了解更深了一层。(透过这件事你的对社会了解什么?)

有时在商店里瞌睡的要死，来一个人，你也要去为他介绍商品，不管他的态度再怎样不好，脾气再怎样大，你也得好好给他说。有一次我在写作业，来了个女的，要买插座，我便去给她一一介绍，她就是询问了一下价钱，比较了一下，便买了一个，这是我自己做成的第一笔生意。

在这两个月的实践，我学到了许多，也想了许多，在现今社会，就业问题就似乎总是围绕在我们的身边，成了说不完的

话题。招聘会上的大字报都总写着“有经验者优先”，可还在校园里面的我们这班学子社会经验又会拥有多少呢?为了拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加个人在社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的潜力，以便在以后毕业后能真正真正走入社会，能够适应国内外的经济形势的变化，并且能够在生活和工作中很好地处理各方面的问题，实践，就是把我们在校园所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。实践可为以后找工作打基础。透过这段时间的实习，学到一些在校园里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。

在实践的这段时间内，我们接触各种各样的人和事，这些都是在校园里无法感受到的，在校园里也许有老师分配说这天做些什么，明天做些什么，但在那里，不会有人会告诉你这些，你务必要明白做什么，要自己地去做，而且要尽自己的努力做到最好。在校园，只有学习的氛围，毕竟校园是学习的场所，每一个学生都在为取得更高的成绩而努力。无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，以提高自己的潜力!

在这次实践中，我感受很深的一点是，在校园，理论的学习很多，而且是多方面的，几乎是面面俱到;而在实际工作中，可能会遇到书本上没学到的，又可能是书本上的知识一点都用不上的状况。

回想这次社会实践活动，我学到了很多，从我接触的每个人身上学到了很多社会经验，自己的潜力也得到了提高，而这些在校园里是学不到的。

这次亲身体验让我有了深刻感触，这不仅仅是一次实践，还是一次人生经历，是一生宝贵的财富。在今后我要参加的社会实践，磨练自己的同时让自己认识的，使自己未踏入社会

就已体会社会方面。

高中生社会实践报告篇三

实践小组情况简介：

成员：

分组：

实践目的：为了增强中学生自身的社会实践能力，也为了更能对未来就业形势有所了解。我们常借助于寒暑假来临之际去找一些假期工作，以此来充实、锻炼自我的社会生存能力，进而掌握社会发展的时代趋势。由于自己从事的大多是一些餐饮行业，所以也就渐渐的对这个以服务性为特色的行业有了深入的了解。伴随着现在国内物价飞速上涨等各种外部环境因素的影响，各大餐饮业也突如其来的受到了巨大的影响。正是基于此，本人也就更加的关注当前餐饮业未来的发展现状，并尽可能的深入其中，并在不断社会实践中得出了自己就餐饮业如何走出困境的出了自己的观点和认识。

实践对象：百胜蜂金庭门店

百胜蜂金庭门店是个以经营披萨为特色的联锁餐饮行业，虽算不上几星级酒店，但其饭店的规模在同类中也是相当不错的。而且深受顾客青睐，而往往是供不应求，经营也非常有特色，服务质量很好，注重以诚信来经营，下面我也就将结合上面的时间经历谈一谈我对当前餐饮行业的几点建议。

实践过程：我们一大早来到百胜蜂金庭门店开始了我们今天辛苦的实践活动，如图

一大早我们就开始帮助店员打扫卫生

我们在叠纸盒

王驹在整理台务

我们在帮忙盖章和做宣传册

这是方建财在叠宣传册

王驹在理册子

他们在做册子

金虹列在整理外卖

李伟鑫在洗碗

王驹和周旭奕在洗碗

周旭奕在厨房里切水果

下午我们集体去外面发传单

就这样我们在百胜蜂金庭门店里干了整整一天，当我们踏出店门时，真可谓身心疲惫

实践结论：在我看来，餐饮行业如果想在同类行业中“卖出特色”，实现餐饮业的繁荣发展就必须充分注意以下几个环节，并能够将各各环节有效的结合起来，也只有这样，餐饮业才能从真正意义上走出目前物价上涨等外部环境所带来的负面影响。

一：良好舒适的就餐环境

良好舒适的就餐环境也是餐饮业极其重要的因素，店面大小有时并不重要，但舒适、干净的环境会无形中影响到顾客的

心情。当我们外出就餐的时候，我们且不论饭里的饭菜质量怎样?我们首先关注的是，这里的卫生是否达标，能否保证我们吃饭的安全。现代社会，随着人们生活水平的不断提高，人们对于吃饭的讲究也就越来越重视。所以，良好的就餐环境对餐饮行业来说极其重要。这一方面，百胜蜂金庭门店倒做的不错，店长在就餐环境方面则及其的重视，并身先士卒的维护周边的就餐环境。良好的就餐环境，再加上其西式风格的鲜明特色，更是吸引了众多来此就餐的顾客。

二：良好的饭菜质量

众所周知，各各从事餐饮行业的饭店都必须拥有本店自己的几道特色菜，以突出饭店的经营特色。在突出特色的同时也要保证其他饭菜的质量。我们也知道，每个人对饭菜都有自己独特的喜好，有些顾客甚至会对某些饭菜过敏。比如有些人对海鲜类的食品有过敏的现象。这些都是从事餐饮业所必须了解和特别关注的。特色菜可以说是饭店的招牌，而丰富其他菜种，并保证其他饭菜质量则是必不可少的辅助前提。在饭菜质量的保障方面，我感觉百胜蜂金庭门店做的很好。老板曾接受过相关管理的知识，所以对饭菜质量这第一关十分重视。正是由于老板对饭菜质量的格外重视，所以来此吃饭的人特别多，用座无虚席来形容有时并不夸张。而且据我观察，该门店非常注重服务质量，如果有顾客反映菜有问题便立即更换，而且员工个个有礼貌，待人友好。

三：全方位的人性服务

叛逆，而他们的叛逆也就成了现代人员管理方面比较令人头疼的事。其次，从事餐饮行业的高层管理人员也应该实施人性化的管理方案。要时刻关心、理解从事服务的服务人员。只有这样，饭店内部才能真正意义上打成一片。人人都做好份内的工作，饭店曾能够实现全新的酒店特色。而这，也正是“和谐社会”所一直倡导的。

实践总结：在长期的工作实践中，我渐渐的对餐饮业的各个环节有了进一步的了解和认识。而以上则是我对餐饮行业的几点建议。餐饮业只有与时俱进才能够不断在社会飞速发展的高潮下迅速改变管理策略。而各个环节又不是孤立而存在的，我们只有充分的结合其各个环节的特色，我们才能合理有效的管理现代餐饮行业，从而实现餐饮行业的兴盛。

（本文素材来源于网络，如有侵权，请联系删除。）

高中生社会实践报告篇四

实践主题：

撕小广告

社会实践时间：

20xx年2月3日至20xx年2月7日，共三天

今年暑假期间，我在我们小区居委会上接了个任务：撕小广告。虽然三天的实践活动让我觉得很累很辛苦，但是，我从中锻炼了自己，并且学到了很多课堂上学不到的东西，也通过三天实践活动，使我有了些关于社会基层建设的心得体会。

白天天气炎热，正是有这样的天气，激起了我要参加社会实践活动的决心，我要看看我能否在恶劣的环境下有能力依靠自己的双手和大脑维持自己的生存，同时，也想通过这次体验让自己更进一步的了解社会，在实践中增长见识，锻炼才干，培养韧性，更重要的是检验一下所学的东西能否被社会所用，自己的能力能否被社会所承认，想通过实践找出差距与不足所在。

2月3日那天，在接到任务后，我便领了两个铲子兴冲冲的去找小广告，站在马路边上，抬头四十五度角瞅，向下一百三

十度角看，我的妈呀，天上地下都是小广告，有的一片，都成大广告了，于是，我便从最“基层”——地下铲起，铲了几下，小广告纹丝不动，于是我便有些气馁，但不服输的心态又使我继续下去，突然，一个场景在我脑海中浮现：一个下雨天，地上潮湿湿的，一片卫生纸在地上逐渐被雨水打湿，打碎，打烂。我便想：洒点水试试。这一试可不要紧，帮了我大忙。这小广告一沾水就变软，一铲就下来，于是，我便用这个方法一连干了五天，最后，那一片地方以及周围都不见小广告的身影，我看了觉的十分的高兴与舒心。

“艰辛知人生，实践长才干”，通过参加这次社会实践活动，使我逐渐了解了社会，开阔了视野，增长了才干，并在社会实践活动中认清了自己的位置，发现了自己的不足，对自身价值能够进行直观的评价。这在无形之中使我对自己有了一个正确的定位，增强了我努力学习的信心和毅力，我今年十六岁，是一名高一的学生，还有两年就成年并走向社会，现在就应提早走进社会，认识社会，体验社会，适应社会，为今后的生活做好坚实的准备。

高中生社会实践报告篇五

大学的生活跟高中的生活差别很大，一开始真的挺不习惯的，不一样的学习方式，更多的个人时间，没有了老师的督促，在生活和学习中都更多的依靠自己和同学，大学里更加重视课本知识和亲身实践教育，以下是小编整理的关于假期打工实践报告，欢迎大家参阅。

大一上学期一眨眼就过去了，大学的生活跟高中的生活差别很大，一开始真的挺不习惯的，不一样的学习方式，更多的个人时间，没有了老师的督促，在生活和学习中都更多的依靠自己和同学。大学里更加重视课本知识和亲身实践教育，在这个寒假我就准备进行一次社会实践活动。

现在已经是一名大学生的我，在过去的20xx年岁月里还从来

没有凭借自己的双手挣过一毛钱，我跟其他的同学也说出了想要趁着寒假打工的想法。都已经是大学生了，要出的打工的同学很多，大过年的，工作也很好找。我连同其他的2名同学在离家不远的一个饭馆找到了工作。

下午4点30点完名又开始了下午的忙碌，还是一样的擦桌子摆餐具，迎宾。由于开水房里的热水器坏掉了，所以我要跑到后厨的杀鸡的地方去打开水。从5点30开始吃饭的客人陆续的来了这个点我还能应付自如，到了7点那真是一个高峰，人不算多，大厅坐了8桌人，但偏偏他们是差不多同时要上菜，准备酒精炉或者电磁炉、热饮料、煮姜丝可乐、跑到遥远的厨房盛饭、为客人找店里不多的汤勺……这些在后期我可以很自如的干完的事情在我打工的第一天完完全全让我乱了阵脚，酒精炉的酒精会不会烧到我的手?要煮姜丝可乐，那姜丝在哪?汤勺都是放在哪里的?这些当时完全不知道，再加上大厅四处都是“服务员!”“服务员!”“服务员!”的叫着，我的脑子那个晚上都是晕头转向的，到了8点30左右的时候都到了那种客人大声的说三个字的话我都会自动答一声“有什么是么?”然后客人茫然地看着我，我灰溜溜的站回我的位置。到了9点15我们的晚饭被端到了大厅，依旧跟中午一样是两碗大杂烩，这个时候我感觉浑身不对劲，腿的软了，坐在桌子前看着菜，虽然很饿但是也吃不了多少。大厅还残留了两三桌客人没有走，虽然看到我们在吃饭，但是他们还是会一会“服务员倒水!”，一会“服务员再拿2瓶啤酒来!”。练吃饭的时间都不会安安生生的吃饭，休息。结束一天的工作之后我和结伴的同学一起回家，一边走一边交流工作经验，一起疼惜我们那酸痛的腿。

打我有印象以来我在上大学以前就没有被烫伤过，结果在打工的时候又一次因为不小心左手的大拇指被酒精炉烫了一个泡，两只手上的小伤口就没有断过，我也不知道那些伤口是怎么来的，但是隔几天就会有一个伤口，创可贴天天换，天天贴。身体上受点伤也没什么，精神上也天天被摧残，这让我最受不了。

在我打工的最后一天我愣是被一群无耻的家伙气得够呛。最早他们那个包厢的两位女士到了柜台说要买单，于是我就跑到他们包厢去数他们喝了多少瓶酒(我们都是直接提一件到包厢，最后结账的时候数还有几瓶酒没开)，看到他们还有四瓶酒没开就跟柜台报了8瓶，她们也就买了单。过了20分钟她们又跑出来说她们还有2瓶酒没开，于是另外一个同事就去看了一下，确实还有2瓶没开，于是柜台就又退给她们两瓶酒的钱。事实上是他们一共喝了10瓶还剩2瓶，我后来去确认了之后又去跟她们要她们应付的酒钱，就为了那20块钱，那两个女人就在大厅里跟我唇枪舌战，反正最后就是一句话，“单买完了，酒也喝了，买错单是酒店的责任跟我们犯不着!”她们都这么说了，那我作为一个服务员也不能去再做什么，也就算了。到了下午3点多，那个包厢晚上的客人来了，可是那个包厢里还有三个人没走，我们就进去和他们沟通，可是那三个喝的酩酊大醉的中年人就破口大骂，愣是要呆在里面聊天，没办法，我们只能给那几个晚上的客人调了个包厢。

我在那个餐馆里一共做了24天，过年也是在店里过的，这24天我干的活比我之前干的活的总和还多，受的委屈也远超过之前的总和，但是我也收获了很多东西。首先最最直接的收获就是24天加上过年三天三倍工资一共拿到了1000+100红包的工资，然后就是学会了忍，不管别人做什么不能立刻发脾气，都要先忍着，继续做自己的事情，这样很多人就不会继续烦你，如果还被人继续打扰那就要据理抵抗，理性的解决问题，再有就是深刻体会到赚钱不易，累死累活这么多天才1100的报酬。其他的事情都很累人，还是好好读书相比之下最轻松!

这个寒假是我最忙的一个长假，这次的打工让我收获了很多，以后的长假我也不会闲着，社会没那么简单，在我正式踏入社会之前还需要更多的历练啊!

作为一名大一新生，对缤纷多彩的大学生活充满了好奇。在大学的第一个寒假里，我希望能与以往有所不同。在这个时

候团支布提供了参加实践活动的建议。

这是一种磨练，对于学生来讲，实践的机会真的是很难得。在中国的教育里，我们学的都是理论知识，真正用到的却不多。理论加实践才是最科学的学习方法。感谢学校给我们学生提供一个社会实践的平台。

本次到酒店参加社会实践的总共有三位同学，所学专业为会计。

实践的时间是从01月20日到02月10号3为期一个月，实践的主题是进行相关的专业实践学习，主要内容有刷盘子、擦酒杯、上菜、收拾餐具等等。现将本次实践活动的有关情况报告如下：

(二)基本情况以及工作体会

我是通过熟人的介绍才找到的打工的机会。第一天进去做事觉得感觉很奇怪，因为以前一直都是以消费者的身份进的酒店，这次的身份却是一个服务生。呵呵，第一个感觉就是首先要把心态调整好。酒店的老板娘我认识，平常都叫她阿姨。人很和善，第一天来什么也不懂，她就叫了一个老生来教我们。

先说说我在那里的工作情况吧：我们每天8点半上班一直到晚上9点半。我们没天的工作就是在客人来之前把房间弄干净，客人吃饭的时候，男生负责端菜而我们女生就负责上菜报菜名，帮客人倒酒、换餐盘之类的杂活。

在我看来最辛苦的，就是每次客人吃饭的时候你必须站在外面等候，一天下来腿跟腰都很痛，刚开始的时候真的有点受不了。虽然说顾客就是上帝，但有的时候难免会遇到些难缠的客人。

要么是过于挑剔，要么就是素质不是很高。记得有一次，老板娘说那天下午的一桌客人看起来都挺乡下的，叫我们看着别让他们把毛巾给带走了。

我刚开始一挺就觉得挺别扭的，乡下人又怎么了，怎么可以这样瞧不起人家呢?但是我到了那个房间，我刚给他们倒好茶，就那么一转身的功夫，桌上所有的毛巾都不见了，都到他们的口袋里去了。做为酒店也不好说什么。

所以服务生的工作看似简单，但操作起来还是挺麻烦的。

因为这个原因，刚开始工作的时候感到有一点紧张，但越是紧张我就越必须鼓起勇气，因此慢慢的我就习惯了。后来证明，我还是很幸运的，因为这给了我一个独立锻炼、独立挑战的机会。

(三)实践感悟以及心得体会

我以“善用专业知识，增加社会经验，提高实践能力，丰富暑假生活”为宗旨，利用假期参加这次有意义的社会实践活动，接触社会，了解社会，从社会实践中检验自我。这次的社会实践收获不少。现在举例如下：

一.在社会上要善于与别人沟通。经过一段时间的实践工作让我认识很多的人。如何与别人沟通好，这门技术是需要长期的练习的。

以前实践的机会不多，使我与别人对话时不会应变，会使谈话时有冷场，这是很尴尬的。人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，更事半功倍。别人给你的意见，你要听取、耐心、虚心地接受。

二. 在社会实践中以及以后的工作中要有自信。自信不是麻

木的自夸，而是对自己的能力做出肯定。就像刚开始时我到饭店那样有一点胆怯，但后来是自信给了我勇气。有自信使你更有活力更有精神。

三．在社会中要克服自己胆怯的心态。自己觉得困难挺多的、缺乏社会经验等种种原因往往使自己觉得自己很渺小，自己懦弱就这样表露出来。所以应该尝试着克服自己内心的恐惧。

如有人所说的“在社会中你要学会厚脸皮，不怕别人的态度如何的恶劣，也要轻松应付，大胆与人对话，工作时间长了你自然就不怕了。”

其实有谁一生下来就什么都会的，小时候天不怕地不怕，尝试过吃了亏就害怕，当你克服心理的障碍，那一切都变得容易解决了。战胜自我，只有征服自己才能征服世界。有勇气面对是关键，如某个名人所说：“勇气通往天堂，怯懦通往地狱。”

四．在工作中要不断地丰富知识。知识犹如人体血液。人缺少了血液，身体就会衰弱，人缺少了知识，头脑就要枯竭。

此次社会实践，真正地填补了我在课堂上所没能学到的空白，真正增长了我的社会交际经验。一个人可以没有渊博的知识，但绝对不能没有社会交际的经验和能力，这也是我此次实践体会最深的一份心得。

(四)本人存在的问题以及几点思考：

在实践过程中，我也发现了自身存在的一些问题：

第一，本人的人际交往的能力还欠佳，这还应在日后的日常生活、交际中有待加强和学习。

第二，缺乏社会经验，在为人处事方面尚还不太成熟，处理

事物的态度和方法往往有时不得当。

虽然在实践中存在着一些问题，但是我觉得仍有一些值得骄傲的闪光点的。本人参加社会实践有着不畏困难的精神，敢于实践，对工作充满热情，细心真诚。

(五)本次社会实践的问题和建议：

一.在同一个地方的时间有点太长，社会实践不完全等于上班工作，所以不应该总在一个地方，时间长了会让人有一种厌倦的感觉。所以建议应该在适当的时候调换一下实践岗位。

二. 因为我的专业是经济方面的，虽然不知道自己的建议到底对不对。但还是觉得如果想要建立良好的社会经济秩序，一定是双方面的。商家和消费者都应该提高自身的素质，努力达到“双赢”。

最后，很高兴能有这个实践的机会，虽然只是短短的一个月，但我觉得挺充实的，至少让我的寒假过得有意义。在今后我要参加更多的社会实践，磨练自己的同时让自己认识得更多，使自己未踏入社会就已体会社会更多方面，不要以单纯的想法去理解和认识社会。

而是要深入地探索，为自己的未来打好基础，在学校学会更多的书面专业知识，在实践中好好利用知识进行运作。真希望以后能再有这样的机会，也希望我们学校以后能有更多的同学有机会去参加这样的社会实践吧。

在这次社会实践中，系领导和老师对我们的支持是不可忽视的。正是系领导和老师的支持，才使我们多了一次与社会充分接触，增强了社交能力及实践能力的机会。

实践活动的成功，为我们下一次实践做了较好的铺垫，也为我系以后的学生参与社会实践活动打下了坚定的基础。

金风送爽，席学校里的机缘及朋友的帮忙我有幸来到了肇庆市工业区显邦电子有限公司进行为期两个星期的假期实践。说到显邦电子有限公司，它是一所驰名海外的全外资企业，以生产液晶显示及电子玩具为主，其产品全部销往国外，深受国外客户的支持及信赖，定货单全年不绝，特别是近年来公司引进国外先进的生产设备及科学管理方法，生产上实现了流水作业自动化，生产技术水平不断提高，每年的营业额超过了1.2亿人民币。全厂职工400多人，其中大专以上学历就有200多人，当中更有些是博士、专业工程师。可以说该公司是一所技术含量极高的现代化企业。

今次实践，由于我们才刚上完大二，所学的专业知识极其有限。但是，我还是十分幸运地被安排到该公司的玩具研发部，清凉宜人的制图室里，跟其他的工程技术人员一起学习。大概每天的主要工作就是用autocad软件为公司绘制一些零部件，然后，将其输送到终端打印机上打印出来。再反馈给研发部主管，经其确定后，再分送到各个生产车间的技术人员手中去。这工作听起来似乎那么简单舒服，对于一个还没有毕业的大学生来说，真是受宠若惊了。但实际上工作却没有如我们想象的那样简单，尽管我在课堂上已经学会了atuocad这一软件的基本操作，也曾用其绘制了不少的零件练习图，但是，从公司研发室出来的图纸是何等的纷繁复杂，要画出来，不下一番苦工夫，谈何容易呢?毕竟我们平时的锻炼有限。开始的时候，我真让它杀了个措手不及。这主要是由于我对绘图的方法及技巧掌握不足、不能十分熟练地运用，在操作上显得较慢，几小时下来，往往只能应付那么一两个复杂零件图。由于时间上的限制，余下的只好交由公司的技术人员，当我看到那些工程技术人员，手握鼠标、有条不紊地、点、按、拖、技术娴熟地飞速绘画，满脸一副胸有成竹的样子时，我不禁既羡慕又惭愧起来，但我知道，"临渊羡鱼，不如退而结网。"为了克服这技术上的难关，我虚心地向旁边的技术人员请教，聆听他们宝贵的心得、经验技巧，并认认真真地牢记心中，另外，自己还特意到附近的小书店里买了一本《autocad技巧与应用实例》在茶余饭后，或是休息时间挤出

一些时间来仔细研读、认真琢磨。果然，"功夫不负有心人"经过几天的努力实践，我的绘图水平，不论是在技巧上或是在速度上，都有了捷足的长进，得到了同事的一致夸奖，这时，当我看着那一幅幅复杂的零件图从我的鼠标点击下产生时，我平生第一次尝到了成功的喜悦，如吃了蜜糖一样，甜丝丝的。 只可惜实习时间只有那么短短的几周，不知不觉便从我的手心溜走了，难怪无数的贤人达士都概叹"人生的短暂，岁月的无情"但是，尽管只有短短的两周，但是它却带给了我精神上的富足，而且大有取之不尽，用之不竭之感，下面就让我来谈几点吧。

第一：刻苦耐劳，敢为人先。在公司实习期间，我从同事口中确切地了解到：公司的老总是一美国华裔，起初亦是打工一族，其打工生涯是十分的坎坷的，曾干过许多的工作，这无形中给了他许多增长见识的机会，但难能可贵的是他刻苦耐劳，无论从事什么工作，他总会刻苦钻研、弄通弄透，为其以后的创业打下了坚实的根基，终于，随着新兴的信息通信技术的发展，"液晶显示"以其独特舒适的视觉效果而出现于历史的舞台，而且倍受青睐，尽管当时技术还不十分成熟，风险很大，但是，他深深地意识到这将是一个无限广阔的市场，于是凭借其多年来刻苦努力积蓄的技术，他决定成立一间液晶电子厂，并最终把该厂安置于肇庆，这不但为其带来了廉价的劳力市场和丰富的资源，而且有效地降低了成本，大大提高了其产品的市场竞争力，使其立于不败，并获得了丰厚利润，让人不得不佩服其宏图大略，卓越胆色，慧眼独具。谚语云："吃得苦中苦，方为人上人"此话不假。

第二：实事求是，严于律己。在显邦电子有限公司里，每一位员工，在其正式被录用的那一天，总会收到一份职员表，上面不但明确规定了各人的职责义务要求，而且连雇员日常的服饰装束都有明细的规定。我曾就此问及有关的同事，同事回答说这是公司高层管理人员制定的，目的是要培养新职工"实事求是，严于律己"的作风，这听起来似乎有点荒诞，亦有点苛刻，但是，细想起来，在这科学技术突飞猛进、日

新月异的今天，科学技术正逐渐步入万千企业，在各行各业中起着举足轻重的作用，许多大型企业都采用了自动化生产技术，实现了生产流水作业，这就要求各个岗位的员工"忠于职守"、""按照章程步骤办事，容不得半点的马虎大意，这样才能保证生产的协调一致、安全，否则将会给企业带来严重损失，乃至于生产线的瘫痪，这些都是始料不及的。又此可见"严于律己"、"实事求是"这是一个企业的基本要求，是每一个雇员必不可少的素质。

第三：开拓进取，勇于创新。"开拓进取，勇于创新"这是显邦电子有限公司一贯的口语。据我在实习期间的实地考察，上至经理下至小职员，他们对公司的工作总是一丝不苟的，总有着无限的热诚。就拿我们的玩具制图部的那些技术员来说吧，"构思--再构思"仿佛"构思"就是他们整天的工作，一幅幅图纸在他们的手中"改了又改" 永不疲倦，从不满足于现状，每当一个奇妙的构思在他们脑海中跃现时，他们便欣喜若狂，击掌互贺，更有甚者，真是到了"废寝忘食"的地步，我就曾经看到梁仲有同事两个中午不午休在那里绘制图纸，试想一下，在这样的集体中工作，哪怕是个懒虫，亦会变得勤快起来，兢兢业业地跟着干。正如研发部的宗旨"没有最好，只有更好"一样，正是他们恰如其分的工作写照，由此可见，"满足现状"只会使我们固步自封，徘徊不前。

(本文素材来源于网络，如有侵权，请联系删除。)