

最新中介竞聘演讲稿(优秀5篇)

演讲稿要求内容充实，条理清楚，重点突出。在社会发展不断提速的今天，演讲稿在我们的视野里出现的频率越来越高。那么演讲稿该怎么写？想必这让大家都很苦恼吧。下面是小编帮大家整理的优秀演讲稿模板范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

中介竞聘演讲稿篇一

演讲稿的写法比较灵活，可以根据会议的内容、一件事事后的感想、需要等情况而有所区别。在我们平凡的日常里，演讲稿与我们的生活息息相关，那么你有了解过演讲稿吗？以下是小编整理的房产中介店长竞聘演讲稿，欢迎阅读与收藏。

尊敬的各位领导、各位店长、各位同仁：

大家上午好！

孔子说：“君子无所争。”在市场经济高速发展的今天，我更愿意相信“没有竞争就没有进步”。房产中介店长竞聘今天，就为为了锻炼自己，展示自己，我站在了这个舞台上。我要竞聘的岗位是房产中介店长。首先，感谢公司给我这次竞聘的机会。对我个人来讲，这不仅是一次竞争，更是一次对自己的检验、房产中介店长竞聘学习和锻炼。希望大家帮我见证今天的承诺，我会以实际行动来表明今天的决心。

以下是我的竞聘优势：

我性格随和、谦虚、谨慎、稳重，思想作风正派，生活作风淳朴，工作作风认真负责。我人品端正，忠厚诚实，严于律己，宽以待人。办事讲原则、讲纪律，讲信用。尊重领导，团结同事，顾全大局，受到领导和同事们的好评。

在日常生活和工作中我做到了信守承诺，药店店长竞聘演讲“言必行，行必果”，从而赢得店员的信任和好评。

不计较个人得失，能吃苦耐劳，工作认真细致，条理清楚，积极完成上级交待的工作。

当然，工作中也有不愉快的时候。一天，我正在学习店长考试的资料，我带教的实习生问我两个问题我都没回答上，他说，“这都不会，还带我呢”我当时尴尬极了，从此，我深刻认识到，必须加倍努力学习、提高业务水平，只有业务技能过硬，别人才能佩服你、认可你。从此，我会主动向他询问一些问题，与他共同学习，这样，我的专业知识得到了快速提高，对我这次通过店长考试，帮助很大。

“青，取之于蓝而青于蓝。”如果竞聘成功，我会在我们大药房现有的经营管理办法的基础上做好“5个意识”来管理门店。

1、时刻有危机意识：

在工作中必须有危机意识，不能有丝毫懈怠。迅速处理好突发事件，如火灾、停电、盗窃、抢抢劫等。

2、要有经营者意识：

开门迎客遇到各种各样的麻烦事，店长要从经营者的角度去考虑问题，摈弃本位思想，在自己能力范围内，一力承担，趋利避害。

3、要有教练意识：

对店员，授之以“鱼”不如授之以“渔”，教以方法和手段，比如商品陈列的方眼镜店店长竞聘法、商品组合销售的方法等，并训练其举一反三的能力。有些新员工接待顾客时有恐

惧心理，店长应及时帮助他们消除这种恐惧心理。

4、要有超前意识：

对药品市场销售信息、竞争对手、对手销售动态保持高度敏感性，及早准备，并将信息反馈至总部，以备参考。

5、要有成功意识：

天行健，君子以自强不息！无论这次竞聘结果如何，我会努力工作，继续前进，最后祝xx大药房财源通四海，生意畅三春！最后祝我们的房产中介生意越来越兴隆，每天都有好的收成，让我们大家共同期待那一天的到来吧！

中介竞聘演讲稿篇二

【房产中介店长竞聘演讲稿】

尊敬的各位领导、各位店长、各位同仁：

大家上午好！

孔子说：“君子无所争。”在市场经济高速发展的今天，我更愿意相信“没有竞争就没有进步”。房产中介店长竞聘今天，就为为了锻炼自己，展示自己，我站在了这个舞台上。我要竞聘的岗位是房产中介店长。首先，感谢公司给我这次竞聘的机会。对我个人来讲，这不仅是一次竞争，更是一次对自己的检验、房产中介店长竞聘学习和锻炼。希望大家帮我见证今天的承诺，我会以实际行动来表明今天的决心。

以下是我的竞聘优势：

1，有良好的政治思想素质。

我性格随和、谦虚、谨慎、稳重，思想作风正派，生活作风淳朴，工作作风认真负责。我人品端正，忠厚诚实，严于律己，宽以待人。办事讲原则、讲纪律，讲信用。尊重领导，团结同事，顾全大局，受到领导和同事们的好评。

2、建立了良好的个人信誉

在日常生活和工作中我做到了信守承诺，药店店长竞聘演讲“言必行，行必果”，从而赢得店员的信任和好评。

3、具有积极的实干精神

不计较个人得失，能吃苦耐劳，工作认真细致，条理清楚，积极完成上级交待的工作。

当然，工作中也有不愉快的时候。一天，我正在学习店长考试的资料，我带教的实习生问我两个问题我都没回答上，他说，“这都不会，还带我呢”我当时尴尬极了，从此，我深刻认识到，必须加倍努力学习、提高业务水平，只有业务技能过硬，别人才能佩服你、认可你。从此，我会主动向他询问一些问题，与他共同学习，这样，我的专业知识得到了快速提高，对我这次通过店长考试，帮助很大。

“青，取之于蓝而青于蓝。”如果竞聘成功，我会在我们大药房现有的经营管理办法的基础上做好“5个意识”来管理门店。

1、时刻有危机意识：

在工作中必须有危机意识，不能有丝毫懈怠。迅速处理好突发事件，如火灾、停电、盗窃、抢抢劫等。

2、要有经营者意识：

开门迎客遇到各种各样的麻烦事，店长要从经营者的角度去考虑问题，摈弃本位思想，在自己能力范围内，一力承担，趋利避害。

3、要有教练意识：

对店员，授之以“鱼”不如授之以“渔”，教以方法和手段，比如商品陈列的方眼镜店店长竞聘法、商品组合销售的方法等，并训练其举一反三的能力。有些新员工接待顾客时有恐惧心理，店长应及时帮助他们消除这种恐惧心理。

4、要有超前意识：

对药品市场销售信息、竞争对手、对手销售动态保持高度敏感性，及早准备，并将信息反馈至总部，以备参考。

5、要有成功意识：

天行健，君子以自强不息！无论这次竞聘结果如何，我对会努力工作，继续前进，最后祝xx大药房财源通四海，生意畅三春！最后祝我们的房产中介生意越来越兴隆，每天都有好的收成，让我们大家共同期待那一天的到来吧竞聘演讲稿范文！

中介竞聘演讲稿篇三

尊敬的各位领导、各位评委、同志们：

大家好！

非常感谢各位领导给我创造了这个展示自我的机会，希望能通过本次竞聘演讲使大家对我有进一步的了解，并对我的竞选给与支持。

今天，在公司领导班子开拓创新、锐意改革以及同志们团结进取的精神感染下，使我有信心和勇气参与这次竞聘。我要竞选的职位就是质检部副经理。

办公室从事过保管、采购、秘书等工作。4月至今任专职秘书兼质检员。

我竞选质检部副经理职位，主要具备以下基本条件。

年2月份还光荣地加入了中国共产党。

节可能出现的问题进行预测，提出有预见性地工作对策，从实际出发，进行创造性开展工作的有效尝试，使得自身的业务水平和管理能力及监督实效得到了进一步提高。

的开端。

不越位，作风正派，严格要求自己。

接下来,我想通过自己多年的工作经历以及一年多来的质检工作实践，谈谈我对这项工作的认识和体会。

预防工作中存

中介竞聘演讲稿篇四

我今天竞聘的岗位是中介代理部副经理，我竞聘的优势有以下几方面：

一、熟悉业务流程。5年的柜面工作使我对于各项业务流程包括中介代理业务的各项流程非常熟悉，有利于指导一线中介代理业务的顺利开展。

二、掌握中介代理业务的各项业务管理规定。我以前所从事

的业务管理工作，既有直接面向客户和销售人员的具体业务处理工作，又有宏观的业务管理工作，既是各项管理规定的制定者或参与者，又是这些管理规定的具体执行者。因此，我能熟练掌握关于中介代理业务的管理规定，有利于按照公司的各项管理规定辅助中介代理部经理开展中介代理的各项工作，同时也有利于同运营支持部门进行有效的沟通和协调。

四、沟通和协调能力。通过做柜面主管工作和理赔调查工作，我接触到各种不同的客户和单位，处理过很多疑难问题，锻炼了我的`沟通和协调能力，面对全新的工作领域，这些沟通和协调的能力，会使我能够更好的辅助中介代理部经理开展销售渠道维护工作。

五、培训能力。从事理赔主管工作5年来，先后对县市区理赔人员进行了5次培训，培训的内容既有一般的实务与操作，也有疑难问题的处理、调查的方法与技巧和理赔话术等深层次的培训，通过这些培训，也提升了自己的培训能力。中介代理部作为销售管理部门，培训也是必不可少的，这将有助于我辅助中介代理部经理做好各种培训工作的。

六、熟练的计算机操作和业务系统使用能力，有利于做好信息统计和银保通系统的推广应用和使用指导。

如果我这次能够竞聘成功，不会辜负各位领导和同仁的信任，我会认真做好以下几方面的工作，真正当好中介代理部经理的助手和参谋：

一、加强对中介代理各方面的业务学习，以最短的时间实现由业务管理人员到中介管理人员的角色转变。

二、协助中介部经理组织和制定全年中介代理发展规划和年度销售计划。协助中介部经理组织和制定业务推动方案，为县市区支公司的中介代理业务提供销售支持，辅助中介部经理督导各县市区公司中介代理业务目标的达成。

三、协助中介部经理做好中介理财经理队伍建设和专管员队伍建设，辅助经理做好人力培训工作，保持两支队伍的稳定和持续扩展，以此保证中介业务的持续发展。

四、协助经理做好中介销售渠道维护工作和渠道拓展工作，与各销售渠道保持良好的合作关系，提高销售渠道的产能。

五、做好银保通系统的推广应用和使用指导，保证银保通系统的正常运行。

六、做好行政综合管理、信息交流和统计管理工作，为中介工作的顺利开展提供后援支持和服务。

中介竞聘演讲稿篇五

尊敬的各位领导、各位评委：

您们好！

能站在这里，我心情非常激动，同时，也充满了感激和希望。首先感谢各位领导的信任和支持，给了我这次展示自我、检验自我的机会。相信这次竞聘将是我今后人生中的又一个重大的转折点。

我叫xx□出生于xx年。xx年自xx毕业后进入xx工作，曾在担任过xx□现任xx□回首过去的xx年，在公司领导和同仁们的支持和帮助下，我在工作中一直兢兢业业，任劳任怨，从一个业务新兵逐渐成长为一个有担当、敢反思、珍惜人生价值的责任人，并多次受到表彰。

宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来。随着多年的工作历练与学习充电，我的工作经验日渐丰富，理论知识日益扎实，人也越来越成熟，已具备较高的业务素质和一定的管理经验，工作也取得了一定的成绩！昨天的工作和成绩已成为过去，

开创未来，将是我永久的追求。记得有位哲人曾经说过：“不要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就应成为自己有资格担任这个或担任那个职位。”我觉得自己有信心也有能力担任综合部副经理一职，做好应履行职责。

今天我参加综合部副经理竞选，我想自身具有以下特点和优势：

一、团结同志，正确处理关系

全面的组织、协调工作的素质和能力。在平时工作中我认真负责，具有团结同志，正确处理与领导和其他员工的关系的素养，做工作、办事情，思路清晰、行止有度、头绪分明、恰到好处。在担任xx期间，能够处理协调好与上下左右的关系，使各项工作有序开展。

二、拿捏有度，社交张弛结合

具有一定的对外社交经验：在对外交往过程中，尺度拿捏有度，张弛结合，无论在什么工作岗位，都能很好的处理，赢得了大家的理解和尊重。并且通过实践锻炼，我的组织与协调能力有了很大的提高，可以确保业务的正常进行。

三、认真态度，丰富的管理经验

古人云：“其身正，不令则行；其身不正，虽令不从。”我在面对各种各样的诱惑，无论什么情况下，都能切实管住自己，把本公司的利益放在首位。xx年来的工作经验，使我全面了解公司运作状况。并脚踏实地，能有条不紊地管理好部门的各项工作。

成绩属于过去，激情成就未来。回首过去，我所走过的每一步，都渗透着公司的培养，都凝聚着领导的关心，更有各位同仁的默默奉献。我想，综合部副经理不只是一个有吸引力

的职位，更是一份沉甸甸的责任。如果领导和同志们信任我，我将从以下几个方面努力工作，为我们公司的发展做出更大贡献：

一、找准定位，做科长副手

我想做为一名副职关键是要找准自己的定位，做到办事不越权、不越位，工作不拖沓、不含糊，矛盾不上交、不下压，责任不躲避、不推诿。要善于和敢于承担责任，推动工作。与下级发挥好决策参谋、调查研究、综合协调、督查督办“四大职能”，用全新的经营理念，简化办事程序，提升研究室层次，真正让领导放心、上下级称心、全体同事顺心。用自己对事业的热爱和忠诚以及出色的表现，来赢得领导与同志们的信任、来提升本行的地位。

二、加强办会协调

我将坚持在每次会前与相关部门加强沟通协调，可预见性的综合性大型会议年初提前制定方案，落实承办领导和人员，提高办会的主动性和预见性。规范会议准备和服务工作，建立上会文稿审核把关制度，做好议题的收集、梳理、审核工作，议事决策的质量和效率要不断提高。要重视领导专题办公会议的服务工作，及时编发《议事纪要》，并妥善保存原始记录、录音记录资料。加强领导在各种会议上临时性讲话的录音和整理工作，及时整理印发《工作通报》。

三、进一步完善车辆管理制度

1、按照xx对车辆管理工作部署和有关车辆管理文件精神，从易发生问题的入手，进一步完善岗位责任、业务流程、内务管理，在认真抓好车辆管理正规化建设中，以职责分明，责任到人，确保各项工作顺利开展，狠抓规章制度的落实，认真贯彻落实好各项车辆管理规章制度，并针对各个岗位职责和各项规章制度，统一认识使全体职员充分认识到车辆管理

工作的地位和作用，加强车辆管理规范化建设的重要性的必要性，切实增强车辆管理工作的责任感和紧迫感。

2、狠抓经费、维修管理制度。在司机服务、车辆管理方面，我除了要抓好驾驶员管理与车辆管理外，更要着重强化经费管理、完善汽车维修管理制度，严格按照车辆维修审批程序对车辆进行报修。每月末对每一辆汽车抄一次行车里程数，再对照车辆每月用油量计算车辆行程与油量是否在正常使用范围内，做到多检查，多提醒，增强司机们的岗位责任感，有效提高服务质量。

此外，为更好的让领导能及时掌握xx部分经费开支的信息，在领导的引导下，要做好经费开支数据的分类与统计工作，即按每月的实际开支分类别，分科目，分明细的做好部分经费开支报表，每月按时报送给相关领导，让领导了解经费使用情况。

四、加强预算核算管理

加强预算执行工作的组织领导，明确工作职责，建章立制，把预算管理工作切实抓好，确保完成全年支出任务。

五、抓好自身建设，全面提高素质

副经理工作责任重大，任务繁重，我将努力按照政治强、业务精、善管理的复合型高素质的要求对待自己，加强政治理论与业务知识学习，全面提高自己的政治、业务和管理素质，公平公正、洁身自好，清正廉洁，做到爱岗敬业、履行职责，要求员工做到的自己首先要做到，率先垂范，严以律己，吃苦在前，享乐在后，努力争当一名合格的副经理，全力实践“团结、务实、严谨、拼搏、奉献”的时代精神。

成功是得到所爱的，幸福是爱所得到的！各位领导，各位评委，各位同事，面对着大家信任和期待的目光，我看到了希

望的所在，同时也意识到压力 and 责任的所在，但都必将成为我们工作的动力。假如组织选择了我，我坚信自己有能力在副经理的岗位上做出更大的成绩。古人云：不可以一时之得意而自夸其能；亦不可以一时之失意而自坠其志。不论这次竞聘结果如何，我将继续勤奋学习、勇于实践，不断提高科学判断形势、应对复杂局面及配合全局的能力。进一步增强事业心、责任感和使命感，尽心尽责做好各项工作，为我公司事业发展添砖加瓦！

谢谢大家！