

公司升职演讲稿(精选10篇)

演讲，首先要了解听众，注意听众的组成，了解他们的性格、年龄、受教育程度、出生地，分析他们的观点、态度、希望和要求。掌握这些以后，就可以决定采取什么方式来吸引听众，说服听众，取得好的效果。我们如何才能写得一篇优质的演讲稿呢？下面小编给大家带来关于学习演讲稿模板范文，希望会对大家的工作与学习有所帮助。

公司升职演讲稿篇一

非常荣幸能有机会参加今天的竞聘演讲，我今天要竞聘的岗位是综合科秘书。

下面，请允许我将自己的一些基本情况作一个简要介绍。我叫小星星，1984年出生，大专文化程度，20xx年7月参加工作。工作3年多以来，一直从事行政工作。今天，站在这里竞聘秘书这一职务，除了对书工作的热爱，更重要的是，我希望继续在这个作为单位对外窗口和纽带的部门里锻炼自己、展现自我。

秘书：作为领导的参谋助手，要求在日常生活中，眼观六路，耳听八方，处处留心搜集基层的情况，同时要注意领会领导的思想动态，不仅要做到自己的思维行动与领导意图合拍，还要超前思维、未雨绸缪。

- （一）我熟悉综合科职能及秘书工作；
- （二）我具备良好的写作能力；
- （三）我有较强的事业心和责任感；
- （四）我主动热情，性情随和；

（五）我有3年的综合科工作经验。

综上所述原因，我认为自己能胜任秘书这一职务。

一是加强学习。秘书工作岗位特殊、政策性强。要为领导当好助手，首先自身应有较高的政治素质和业务水平。我将时刻不忘学习，特别是学习政治思想、文化知识及秘书业务知识，做到有深厚的理论功底和扎实的专业功底，以适应本职工作和时代需要。

二是工作中精益求精。有速度意识，做到急事争办，快事快办、特事特办；有超前意识，力求考虑问题快半拍，早半拍、抢半拍。

三是确保优质服务。做到加强自身修养，摆正角色，找准位置，参谋不越位，帮忙不添乱。抓好重点服务，在兼顾全面的前提下突出重点服务。

四是身勤心细。无论是办文，还是办事，做到明辨是非，处置恰当。工作中无小事，我将认真对待每一个电话，每一次待人接物，每一次对外宣传。

五是身强心宽。在对待批评和指责，误解和委屈时，拿得起，放得下，丢下烦恼，大胆工作，让事实说话。

今天，我能够参加秘书一职的竞聘，这是各位领导和同事们对我的关心和信任，是我莫大的荣幸。如果竞聘成功，我将坚决服从分工，认真履行岗位职责，协助领导做好各项工作，为我单位创业绩、树形象做贡献！

我的演讲完毕。谢谢大家！

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！我是，现任科计划员。非常感谢处党委给我们这次竞聘的机会，我将客观地说明自己具备的应聘能力和对岗位的认识，请大家批评指正。

我从xx年开始在业务科室工作，至今已14年，分别在科、科、科、科工作过，特别是在工作三年，我负责计划、采购，在工作中独当一面，加强与用户和供货商的沟通联系，随时掌握生产动态，落实计划进度，做到统筹协调，保证了生产物资及时供应。xx年来的工作经历，使我对采购、计划、资源、合同等各岗位工作流程了然于心，熟知相关制度和要求，更积累了丰富的实际工作经验。我认为，作为科责任经济师，首先应该熟悉物资供应流程和制度，对物资供应的基本业务应该全面掌握。基于多年的工作历练，我认为应该具备了相应的业务能力，能够很好地适应新的工作角色。

调度科是协调左右、联系内外的中枢系统，工作千头万绪、涉及方方面面，需要很强的上下沟通、协调能力。经过多年学习和锻炼，自己的业务技术能力、组织协调能力、判断分析能力、组织协调能力都有了很大提高，我认为自己能够在工作中有效组织、统筹运作、妥善解决问题，完成领导交办的工作任务。同时我处事稳重、善于沟通，有强烈的责任心和事业心，能够以充沛的精力，全身心地投入到调度工作中去。

从事供应工作多年来，我深深体会到供应工作不是简单的体力劳动，而是一项需要高度的责任心和敬业、奉献精神的职业，而调度科是供应的中枢系统，更需要较高的专业水平、高度的工作责任心和严细的工作作风。无论在工作还是生活中，我始终保持一个积极向上、不断进取的心态，在工作中向有经验的同事学习，在工作之余向书本学习，深入钻研、刻苦学习，使自己的理论水平和专业知识不断提高。参加工作以来，我先后参加过几次业务培训。20xx年就被聘为经济师。我始终坚持清清白白做人、老老实实做事的人生坐标，在工作中自觉遵守和干部廉洁自律各项规定，严于律己，清正廉

洁，努力做到自重、自省、自警，始终以一名党员、干部的标准严格要求自己，精益求精、无私奉献，用踏踏实实的工作回报供应，回报企业。

在新的工作岗位上，我要尽心尽力、踏实工作，用出色的工作回报领导的信任，更加严格要求自己，把耐得平淡、舍得付出、勇于担当作为自己的准则，在工作中严谨、细致、扎实、求实。我会正确认识自身的工作和价值，正确处理苦与乐、得与失、个人利益和集体利益的关系，坚持脚踏实地、忘我工作、甘于奉献。在工作中以制度、纪律规范自己的一切言行，严格遵守各项规章制度，尊重领导，团结同志，谦虚谨慎，虚心向领导和同事请教，不断完善自己、提高工作水平，树立良好工作作风。

。树立规范运转，无缝衔接的理念，尽快熟悉调度工作流程和规则制度，对日常管理做到统筹安排，讲求效率，要善于弹钢琴，围绕工作重点，充分协调，保障各项工作运行顺畅。在科室内部要与同志们团结合作，与大家心往一处想、劲往一处使，既合理分工、责任到人，又相互协作，密切配合，确保工作有条不紊、高效运行。

学习是一个人掌握知识、提高本领、做好工作的重要手段。调度工作对于我来说是一个新的起点，我还需要努力学习，掌握更多的业务知识，不断学习，不断积累，在学习的基础上不断创新，把学习创新作为工作进步技术进步的永恒主题，贯穿于各项工作的始终。通过勤奋学习，做到在学习中求进步，在学习中求创新，在实践中不断锤炼自己，提高自己，积极发挥自己的聪明才智，迎接挑战，以满腔的工作热情、高度的敬业精神做好本职工作。

各位领导，感谢你们给了我展示自己、接受检验和挑战的机会，我将心悦诚服地接受各位领导的评判，如果领导认可我的能力，我将不辜负领导的期望，在岗位上努力做出突出的成绩；如果我未能竞聘上岗，说明我还存在不足，我将向优

秀的同志学习，继续在本职岗位上踏实工作，为供应做出应有的贡献！

谢谢大家！

公司升职演讲稿篇二

大家好！

此次能得到领导们的一个信任，并予以肯定，让我得到晋升，我也是特别的感谢，同时我也是要感谢我们部门的同事们，是大家日常的一个工作里头积极的配合，才能让我的工作是能如此顺利的去做好。

而今到了这个岗位上，责任也是更重了，要做的事情也是更多的，但是既然给予了我信任，我也是会抓住这个机会，去做好本职的工作，同时我也是相信，我不会辜负的，并且在今后也是希望各位同事们能继续的来配合我，去一起把工作都是做好，当然工作里面也是会遇到一些难题，我也是会尽力的去解决，需要的一些支持也是会寻求帮助，最终的一个目的也是为了让我们共同的去把工作都是要做好的。同时我也是知道，每个人其实都是非常的努力，而我能得到这个机会，到这个岗位自己的努力也是离不开的，平时的工作里头我也是会去多思考，自己的工作是该怎么样做才更好，又是要找什么方法去学习，去让自己能更进一步。

工作里头，我也是一直明白，不进则退，如果你的努力付出不够的话，其实很容易被超越，并且公司也是如此，要前进，那么付出的就是很多，而这也是会得到收获和回报的，虽然公司的岗位只有那么多，但是我也是清楚公司是会把机会给有准备，有能力的人，一直以来我都是相信，自己的能力有了进步，那么真的机会来了，我也是能去抓住，做好工作，积累了经验，不断的去学，去尝试新的事务，去让自己不断突破自己的舒适区，我也是不想一直在一个岗位上没有进步，

那样对于自己，其实也是一种倒退的。安逸的工作其实在我心里也是没有的，如果你去追寻安逸了，其实也是放弃了前进的一个空间，其实我们每个人的潜能都是无限的，我也是想要让自己得到更多的机会。

而今在这，我也是会继续的努力，付出更多，责任和压力不会把我压垮，反而会变成我的动力，我也是真切的希望，大家都予以我支持，在工作上多一些的配合，一起去做好，去让自己有收获，同时也是不会让领导们的期盼落空的，我会带领着同事们去把工作做得更出色的，并且也是会让我们公司发展的更好，而这也是我一直前行的动力之一。

谢谢！

公司升职演讲稿篇三

大家上午好（午时）好！

此时此刻，我本着锻炼、提高自我的目的平静地站在这挑战与机遇并存，成功与失败同在的演讲台上，展示自我，理解考评。

今日我所讲的主题是抓住机遇。

所谓谋事在人，成事在天。机不可失，时不在来。万事都皆求一个，天时地利人和，若不能慧眼识辨，它就会瞬间消失。这就告诉我们当机遇敲门的时候，要是犹豫该不该起身开门去迎接，那它就去敲别人的门了。正因为如此，当我听到有竞聘的机会时，我毫不犹豫的报名了。我不会因为来□xx□茶楼没有多久而错失这次机遇。

不明白我这算不算毛遂自荐呢其实毛遂自荐这个成语也是鼓励我们抓住机遇，挑战自我的。

毛遂是赵国平原君门下的门客，三年以来一向默默无闻，一次，秦国大举进攻赵国，情景危急。赵王派平原君向楚国求救。平原君决定挑选出20名足智多谋的人随同前往，可是仅有19人合乎条件。这时，毛遂主动站了出来说：“我愿随平原君前往楚国。”平原君一开始不以为然（对他说）：“一个有才能的人在世上，就好像锥子装在口袋里，锥尖子很快就会穿破口袋钻出来，人们很快就能发现他。而你一向未能出头露面显示你的本事，我怎样能够带上没有本事的人同我去楚国行使如此重大的使命呢”毛遂并不生气，他心平气和地据理力争说：“我之所以没有像锥子从口袋里钻出锥尖，是因为我从来就没有像锥子一样放进您的口袋里呀。”平原君便答应毛遂作为自我的随从，连夜赶往楚国。平原君到了楚国，可是这次商谈很不顺利。仅有毛遂应对楚王，慷慨陈词，对楚王晓之以理动之以情。楚王最终被说服了，与平原君缔结盟约，出兵救援。赵国于是解围。

事后，平原君说：“毛遂原先真是了不起的人啊！他的三寸不烂之舌，真抵得过百万大军呀！可是以前我竟没发现他。若不是毛先生挺身而出，我可要埋没一个人才呢！”那么此刻的我们仍然如此，不要总是等着别人去推荐，而是应当学会自荐，当机遇来临时不妨狠狠抓住它，挑战一下自我，为团体做出自我应有的贡献。

机遇确实重要，那么在机遇来临之前，我还是要不断塑造与提升自我，时刻做好迎接机遇的准备。所以我会以后的工作当中，以常人之心对待自我，以坦诚之心对待别人，以火热之心对待事业，为□xx□茶楼的发展与壮大，立足本职，勤奋工作，在进取进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在竞争中选准自我的坐标。胜固可喜，败亦无憾。

多谢！

公司升职演讲稿篇四

首先，我要感谢公司给我们带来了这样一个试飞的平台。十分感谢集团公司和酒店领导给我这个机会参加这天的酒店餐饮部领班的职位竞聘，这对我来说，是机遇，更是挑战。我将十分珍惜这次展示自己、锻炼自己的难得机会。同时我也将勇敢地理解大家的评判。

我叫**，今年岁，年月我加入酒店这个人才济济、团结奋进的大家庭，在酒店一线岗位上工作了6年，在领导的关心指导和同事们的支持帮忙下，我有幸学到了不少东西，我曾多次获得酒店的(自我获得的奖项)等奖项，因表现突出，年，被外派到南方酒店做管理，并获得了外派学习的机会。这系列经历使我取得了很大的进步，()在此向大家向在座的诸位领导表示真挚的感谢!正是你们的支持和厚爱，才使我有信心走上这个竞选的舞台。

一、当好“协助员”。协助经理做好主管的助手，带领本班人员按质按量完成上级交办的各项任务。

二、当好“服务员”。餐饮部的`领班，除了为领导和同事们服务，更重要的是为顾客服务，提升餐饮部的接待潜力。(实在不熟悉你们的工作资料，需要你自我补充一点。)

四、当好“管理员”。酒店现场管理是首要工作。首先注重企业文化内涵，与其说客人到酒店是去住宿、吃饭，还不如说去寻求一种精神上的享受。所以在管理过程中注入更多的情感要素，并透过“身教”强化管理效果。我想，当好管理员，首先应管理好自我，只有这样，才会树立坚定的工作信念，构成良好的工作作风，同时，也才会更好地有利于自身的成长。

作为这次竞聘的用心参与者，我渴望在竞聘中成功，但是我绝不会回避失败，不管最后结果如何，我都将“堂堂正正做

人，兢兢业业做事”。多谢！

公司升职演讲稿篇五

大家好！

我叫王勇现是技术支撑中心一名维护人员。非常感谢各位领导能给我这次职级晋升的机会。今天能够站在这里参与职级晋升，是各位领导对我的一种信任，是同事们对我的鼓励，也是我自己对这么多年工作的一种自信和自我肯定。有了这样的后盾与动力，无论是竞聘还是实际工作，无论面对怎样的困难，我都不会退缩，我将直面一切挑战，走好人生的每一步。

我从xx年6月我加入到移动公司，在20xx年12月到分盐营业厅任营业厅经理，在从事前台业务时能够做到快速度地熟悉了业务，掌握业务技能，并将自己掌握的技能通过晨会与厅内人员进行培训、学习，在20xx年在县公司的店员积分竞赛中，分盐两名营业员分别取得了全县第二、第三的好成绩。

20xx年12月公司领导安排我协助赵经理到福田区域开展工作，（其实当时按个人来将是更不想去福田的，因为我家小孩马上就要出生了，在这种情况下家人是最需要我在身边的时候。）但由于我基于两个原因使我最终决定了，一是公司领导寄予的栽培之心；二是出于对好朋友的感情与赵照文一同下乡到福田区域工作。

在福田区域营销中心任渠道经理两年半的时间于20xx年度荣获监利分公司先进工作者荣誉称号[]20xx年“赢在金秋”在公司的统一部署下，区域经理的指导下“赢在金秋”福田区域在销售移动坐机这块发动区域所有网点积极开展营销活动。在区域销售座机最低潮时期，我个人骑单车进集团，跑遍黄歇、荒湖、周老等7个乡镇卫生院销售30多部座机。每

天与代理网点下乡跑末梢渠道发展有能力网点销售终端业务，将代理商与村代结合达到三营销售目的。20xx年“赢在金秋”成绩显著年度区域净增用户年同比率为193%，移动占有率对比08年提升10%。三季度“赢在金秋”全省劳动竞赛跃居全省区域排名62，全市区域第四名的好成绩。四季度区域渠道收入同比增为800%。

20xx年度福田区域再次在“开门红竞赛”“春蕾行动”中以出色的业绩位列全市8强。多次分公司劳动竞赛排名前列，出色完成下达的年度收入任务，年累计新增78.78%，全市排名第五。20xx年度开门红移动新增市场更是刷新区域历史新高。区域取得每一项佳绩都与渠道有着离不开关系。

20xx年7月我调任城区营销中心片区经理，同年8月份在区域张经理的指导下，我组织红城片区代理网点与路演队开展了为期一周的孝心机路演活动，每天早晨5点多钟起来与联系好的路演队到城区各菜市场人流量集中地做路演营销；到了9、10点钟菜场没人了就换到容城大道或中百超市门前做路演营销、晚上6点多钟西门提人流量最多又换带西门提，在为期一周的路演营销中总计销售孝心机213部。扩大“孝心机”产品的社会影响力，同时提升网点参与“孝心机”营销积极性。

20xx年4月调任技术支撑中心硬件维护员，从市场部调到技术支撑中心一个月的时间类，已经能开通集团专线，处理系统故障，网络故障的排查等。我将认真地学习专业技术知识，向书本学，向同仁学，在实践中学，不断积累经验并不断创新，提升自己的技术水平。

认真履行岗位的职责，求真务实，勇于创新，我将和我的同事为建设中国移动更加美好的明天努力奋斗！实现企业价值与个人价值的最大化。

于我，在中国移动奉献的历程中才刚刚起航。

谢谢大家！

公司升职演讲稿篇六

大家好！

我是人事部新来的xx[]很荣幸来到贵公司，成为行政人事部的一员。在那里，我首先向大家做一个简短的自我介绍。我来自长沙大学中文与新闻系，是05届的毕业生。从学校，走向社会，对于我来说是一个全新的挑战，尤其是贵公司接纳了我，让我更加树立要为公司做出自我的贡献的决心，仅有这样我才能不辜负公司领导对我的信任。

演讲稿3分钟分享：人事部的工作繁琐可是很重要，它是公司正常运转的关键的纽带。在公司会议召开、活动组织、人员管理、工资定级、绩效考核、日常监督等许多看似简单实际关系公司发展的事情上，我的经验还不是那么丰富。可是，我相信，行政人事部领导的帮忙和同事的关心是我不断前行的动力，同时，在贵公司，我会进取进取，不断学习，向周围优秀的领导和同事请教，不断提升自我的业务水平。

此刻学习是终身学习的过程，在理论学习上应当常学常思，不断加强自身理论修养。在理论的学习中，不仅仅要掌握政治理论，更要在酒店的人力资源管理方面下功夫。熟悉人力资源管理的方法，加强对人力资源管理的理解。活学活用，把理论贯彻到实际的工作当中去。

不断的提高自我的理论修养，提升良好的形象。在人事管理方面，跟员工打交道，应当本着以人为本的原则，关心员工的发展，急员工之所急，想员工之所想，做好员工的服务者。同时，树立自我在公司的形象，认真负责的做好自我的本职工作，不辜负同事和领导的信任。

一个人的专业素质，是他在这个岗位上能否真正立足的先决

条件。我深知，专业素质对我来说意味着不断的学习，不断的提高，不断的求索。我会利用自我在学校学习的知识和现实中工作结合起来，不断地钻研自我在人事方面的业务。尤其是在公文写作这些方面，更加要加强之间的积累，不断地学习，深入的思考。每次通知、通告等应用文的写作，我都会认真的对待。

演讲培训班分享工作中的执行力如何，跟一个人的专业水平有很大关系，仅有提高自身的专业水平，才能更好的完成领导交代下来的任务，把工作做好。对于酒店，我需要了解，了解酒店的经营，了解酒店的管理和制度，深入到酒店前台员工中，学习，同事因地制宜因时制宜的提出相关意见和提议。

作为行政人事部门的一名工作者要认识每一位员工，与员工之间构成良好的交流和沟通氛围，这样才有利于工作的展开，反之则会在工作中造成被动。当然，这并不等于要我们故意跟员工区攀交情，而是说在平常的生活工作中要发扬乐于助人的精神，供给同事一些方便，帮忙同事一些解决一些力所能及的事情。

良好的工作氛围和工作氛围，需要我们共同来创造，仅有怀着一颗感恩的心，注重细节，注重生活中的礼节礼貌，才能赢得你的同事的信任。如何在交流中，理顺思路，就需要在日常的工作中不断地思考和实践。

成功演讲技巧培训班分享部门的领导始终是我们工作中的重心，进取的完成上级交代下来的任务，把工作做好，做到精益求精，这样的员工才是领导的得力助手。这也并非就是在领导面前惟命是从。员工有自我的想法和意见当然也能够向领导反映，供给领导解决问题可供参考的方法。当你把工作完成好了，也就为领导减轻了必须负担，这样领导自然而然会对你工作表示肯定。跟领导相处，应当尊重领导的同时，坚持自我的话语的平等权。

公司升职演讲稿篇七

首先感谢公司领导对我的信任，感谢公司给我这个平台，感谢公司里一起共事的`同仁志士，正是有您们的帮助与支持我才有今天的机会。在今后的`工作中，我会不断提高管理能力及业务水平，我将尽职尽责把工作做好，请领导放心[]x完成公司下达的指标及任务，全力以赴做出一流的工作业绩，为太奇争光，不辜负公司各位领导的信任。

在此我也衷心希望公司的同仁志士在今后的`工作中多多支持和配合，让我们共同努力，打造出一流的精英团队。

我把这次的竞聘当xxxx生的一次转折点，通过这次的竞聘，让我体会了很多，让我感悟最深刻的就是让我的认知度，责任感更强，在岗位竞聘中，我看到许多优秀的员工通过竞聘更新了观念，提高了认识。同时，也看到了自己与优秀员工之间的差距，促使我要不断努力学习，明白自己要用知识来武装自己，才能在今后的`工作中做得更出色。能参加公司组织的这次公开竞聘活动，对我们来讲既是机遇又是挑战更是难得的一次锻炼。这次竞聘使我们有机会成就梦想，真正能体现岗位价值的，就是我们恪尽职守做好本职，找到适应自己的位子。脚踏实地的把工作做好才是最重要的，只有这样才能完善自己、提高自己。也正是通过这次竞聘，让我感受到竞争的压力，正所谓“逆水行舟，不进则退，不想退步就要提高自己的能力，如何让自己在将来的竞争中立于不败之地还有很长的路要走。

在竞聘上岗的竞争氛围中，在太奇践行自由、自觉、自治的企业文化里，让大家能在客观认识自身能力与才干的基础上主动参加，从中激发员工争取上进的x[]在岗位竞聘中，每一名员工都感恩企业，无私奉献，就会迸发出无穷的魅力与力量。不论失败还是成功都会成为动力，在今后工作中创造新的奇迹。竞聘机制的引入限度地发挥了人的主观能动xx和创

造xx□让有能力有魄力的年轻人有一个展现自我价值的平台，脱颖而出，成为各个岗位的领导和骨干，让我们的公司永葆朝气蓬勃，充满青春活力。

人一旦有了梦想、目标和追求，他的人生肯定会充满朝气和活力，即便偶尔会遇到坎坷、阻碍，闯过去前方必然是一片美好的天地，正所谓阳光总在风雨后。让我们一起手牵手，肩并肩，立足本职，共同创造我们自己美好而辉煌的太奇大家园！

公司升职演讲稿篇八

我叫xxx□是洁具城席玛卫浴的店员，来到商场工做已经有三年多了在这里我不仅找到工作的快乐还找到生活的意义。时刻以企业的利益为重能够顾全大局，随着时间的推移我也更加依赖并且信赖这个大家庭。

随着社会的发展，生活水平的不断提高，顾客进商场不仅仅是购物，顾客的要求更多元，要求更高，尤其是对服务更是高上加高。为使顾客迈进咱的大门，服务将是其衡量的砝码之一，这可能也是我们一直对服务长抓不懈的原因。

努力，用微笑去沟通，用真情去服务，用爱心去奉献，这是我的服务宗旨，让顾客乘兴而来，满意而归更是我的期望。

我渴望戴上示范店员工牌，因此我自愿加入示范店员的队伍当中，发挥好示范店员的榜样，能够为商场的服务形象贡献出自己的一份力量，希望能够得到领导的认可和批准。

懈，因为竞争无处不在，竞争者只要看见有一个空子，就一定会手插进来扰乱你的平衡，当然没有竞争就没有动力，没有市场。

对于明年年来说，我有如下计划：

1、学习计划, 加强自己的业务能力, 与顾客的沟通技巧及促销员的培训与管理, 积极参加公司开展的一些培训项目。

2、工作计划, 除了做好本区域的客情, 陈列布展外, 还要能胜任公司下达的一切任务, 在明年争取能够在1月的基础上每月增长。

最后, 再一次感谢我的领导和同事们, 我会用实际表现让销售业绩再创佳绩!

公司升职演讲稿篇九

各位领导, 各位同事:大家上午好(下午)好!

此时此刻, 我本着锻炼、提高自我的目的平静地站在这挑战与机遇并存, 成功与失败同在的演讲台上, 展示自我, 理解考评。

这天我所讲的主题是抓住机遇。

所谓谋事在人, 成事在天。机不可失, 时不在来。升职演讲稿范文。万事都皆求一个, 天时地利人和, 若不能慧眼识辨, 它就会瞬间消失。这就告诉我们当机遇敲门的时候, 要是犹豫该不该起身开门去迎接, 那它就去敲别人的门了。正因为如此, 当我听到有竞聘的机会时, 我毫不犹豫的报名了。我不会因为来(**)茶楼没有多久而错失这次机遇。

不明白我这算不算毛遂自荐呢?其实毛遂自荐这个成语也是鼓励我们抓住机遇, 挑战自我的。

毛遂是赵国平原君门下的门客, 三年以来一向默默无闻, 一次, 秦国大举进攻赵国, 状况危急。赵王派平原君向楚国求救。平原君决定挑选出20名足智多谋的人随同前往, 但是只有19人合乎条件。这时, 毛遂主动站了出来说:“我愿随平原

君前往楚国。”平原君一开始不以为然(对他说):“一个有才能的人在世上,就好像锥子装在口袋里,锥尖子很快就会冲破口袋钻出来,人们很快就能发现他。而你一向未能出头露面显示你的本事,我怎样能够带上没有本事的人同我去楚国行使如此重大的使命呢?”毛遂并不生气,他心平气和地据理力争说:“我之所以没有像锥子从口袋里钻出锥尖,是因为我从来就没有像锥子一样放进您的口袋里呀。”平原君便答应毛遂作为自我的随从,连夜赶往楚国。平原君到了楚国,但是这次商谈很不顺利。只有毛遂应对楚王,慷慨陈词,对楚王晓之以理动之以情。楚王最后被说服了,与平原君缔结盟约,出兵救援。赵国于是解围。

事后,平原君说:“毛遂原先真是了不起的人啊!他的三寸不烂之舌,真抵得过百万大军呀!但是以前我竟没发现他。若不是毛先生挺身而出,我可要埋没一个人才呢!”那么此刻的我们仍然如此,不要总是等着别人去推荐,而是就应学会自荐,当机遇来临时不妨狠狠抓住它,挑战一下自我,为群众做出自我应有的贡献。

机遇确实重要,那么在机遇来临之前,我还是要不断塑造与提升自我,时刻做好迎接机遇的准备。所以我会以后的工作当中,以常人之心对待自我,以坦诚之心对待别人,以火热之心对待事业,为(**)茶楼的发展与壮大,立足本职,勤奋工作,在用心进取中不断追求,在拼搏奉献中实现价值,在竞争中选准自我的坐标。胜固可喜,败亦无憾。

多谢!

公司升职演讲稿篇十

尊敬的各位领导,尊敬的各位伙伴大家好!

首先感谢,感谢各位领导对我的培养和关心;感谢各位同事这么长时间对我的帮助,谢谢大家。今天是我来到公司的

第xxx天，很高兴能站在这里和大家分享一下我的感受，如果有不对的地方希望大家海涵。

很幸运我能加入咱们的大家庭，在这段时间的工作中，我真正感受到“团结就是力量”的明确含义。在一个组织或部门之中，团队合作精神显得尤为重要，而且团队合作的力量是无穷尽的，一旦被开发这个团队将创造出不可思议的奇迹。在现在的大环境下，单靠个人能力已很难完全处理各种错综复杂的问题并采取切实高效的行动。所有这些都需人们组成团体，并要求组织成员之间进一步相互依靠、相互关联、共同合作，建立合作团队来解决错综复杂的问题，并进行必要的行动协调，开发团队应变能力和持续的创新力，依靠团队合作的力量创造奇迹。

打一个比方，团队合作就想咱们常玩的“老鹰抓小鸡”一样，就是团队的核心人物就像游戏中的母鸡，有带头作用，且思维灵敏，反应迅速那种，另外就是许多“小鸡”，要团结和气，凝聚在一起，有提出问题的权利，但在行动的时候，所有的思想，意志力必须和母鸡聚集在一起，这样才能斗赢“老鹰”。

最后，再次感谢公司领导对我的信任，感谢所有一起共事的同仁，正式有你们的帮助和支持，我才有今天的机会。说的在第都不如做的实际，在以后的工作中，我会不断的提高自身的工作能力，尽一切可能把工作做到最好，用我的实际成绩给领导和同事交上一份满意的答卷。