

大学社会调查报告 大学生社会调查报告(模板6篇)

“报告”使用范围很广，按照上级部署或工作计划，每完成一项任务，一般都要向上级写报告，反映工作中的基本情况、工作中取得的经验教训、存在的问题以及今后工作设想等，以取得上级领导部门的指导。掌握报告的写作技巧和方法对于个人和组织来说都是至关重要的。下面是我给大家整理的报告范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

大学社会调查报告篇一

(一) 了解大学学生报考驾校的情况

(二) 通过调查和分析，了解学生在报考驾照过程中的想法，为驾校提供质量改进的依据。

(三) 通过对驾校的建议，为在校大学生提供更加优良考取驾照的学车环境及服务。

(四) 培养我们查阅资料、调查采访、信息处理及相关统计软件的使用能力。

(一) 调查对象

xx大学在校大学生

(二) 调查时间

20xx年xx月xx日

(三) 分析工具

采用spss和word软件进行数据汇总、分析。

（四）调查形式

采用问卷调查的形式进行研究，随机抽选西南政法大学的学生进行问卷调查。共发放问卷220份，其中回收202份，无效问卷10份。在问卷发放的过程中，主要采取走寝的方式及随机抽取课堂进行问卷发放。

（一）驾校前景分析

在调查学生有无报考驾照的意愿时，只有15.6%的大学生不愿意报考驾校，19.27%的大学生已经报考了驾校，并且还有34.36%的大学生想报考驾校但还有报（图1）。同时对不打算报考驾校的人进行分析发现（图2），还存在15.38%的人打算在未来有需要的时候学和28.21%的人没时间学车，也就是说在15%不想报驾校的人中，还有接近43%的人是未来打算学习的。

从中我们可以看出：目前报考驾校在大学生中形成一种趋势，接近有80%的学生愿意学习驾校，所以虽然驾校竞争激烈但是市场广阔，同时在众多驾校中，还没有一个领导者，所以目前驾校前景光明，盈利空间巨大。

（二）驾校宣传侧重点分析

1. 宣传内容侧重点

我们通过调查“报考驾校的目的”来了解学生报考驾校的出发点及学生的需求。届时驾校在吸引学生报名的时候，可以在学生最重视的几个点进行针对性的宣传。从图3中我们发现，36.53%的人由于外出方便选择报考驾校，21.77%的人由于证多不压身才报考驾校。所以在驾校在吸引学生报考驾校可以重点宣传有了驾照外出比较方便，且说明大学生可以利用课

余时间去拿到一个驾照，多一个证多一份保障。

2. 宣传受众的侧重点

(1) 在调查学生在什么时候选择报考驾校的调查中，发现在大二时候报考的人数最多，有38%的选择在大二报考驾校，有34%的人选择在大三报考驾校，有28%的人选择在大一报考驾校，而大四基本没有报。所以驾校在宣传时应该重点针对大二这一个群体，大二是驾校应该重点把握的群体。同时对大三和大一也进行宣传。

(2) 在性别和报考驾校情况的交叉分析中我们发现，在驾照上，男女都存在一定需求，男女生的需求是一致的，同时男生一般比女生更早的持有驾照。所以驾照在宣传驾校的时候不需要特意针对男生，女生同样是一个很大的市场。

3. 宣传渠道的侧重点

根据对学生获得驾校信息渠道的调查，我们可以从中看出，有52.50%的是通过亲戚和朋友介绍的，有18.23%是通过广告和传单获得信息，近10%的是通过互联网获得信息。（图6）我们发现广告和传单对消费者的影响不大，消费者选择驾校主要是通过亲朋好友得知。所以驾校应该注重自己的口碑，对已有的学员负责，让学员帮助宣传，不要有报了就不管了，坑一个是一个的想法。通过传单广告虽然效果低但还有一定的成效，所以驾校可以隔一段时间进行传单的发放，借此持续吸引学生注意。同时不要忽视互联网的作用，注重自己的官网设计同时在搜索时尽量让自己的驾校排行靠前，并且注意网上评论，可以刷刷好评。

4. 报名方式的选择

费者安心及舒心。同时重视对店员的培训，让消费者感到驾校的专业及可信赖感，增加消费者的满意度，吸引消费者进

行报名。

（三）驾校基本要求分析

1. 基本条件 （1）软条件

在对报考驾校考虑因素的分析中，由于在问卷上标有按重要程度排序，但是有些受访者在填写问卷时，并没有按重要程度排序。所以在数据分析我们对有排序的`问卷进行11, 10?? 1进行赋值（共11个选项）；在对没有排序的问卷，我们将他们视为同等重要，对于选择的选项我们赋值1，对于没有选择的选项我们赋值0。通过分析我们发现18.33%在选择驾校时主要考虑报考费用，15%的在考虑练车地点，14%的考虑全过程需要的时间，13%的考虑驾校的通过率，7%的考虑驾校知名度。这是驾校考虑的前5个主要因素，所以驾校应降低费用，同时如果有条件最好接近校园，有离学校近的应该重点宣传这一个优势。同时尽量减少全过程的时间、练车模式及考试通过率。

（2）基本硬件条件

在对报考车辆的选择调查中，我们发现57.29%选择手动挡，19.79%的选择自动挡（图8）。从中我们发现目前学生报考主要以手动挡为主，但是自动挡有一定的时候，对于一个驾校可以在有手动档的同时装备一定的自动挡的车。如果驾校规模较小，则不需要另外去购置手动挡的车。

2. 费用要求

根据我们对受访者的理想价格范围调查中，我们发现67.19%人选择3000~4000之间（图9），也就是我们问卷的最低价，这说明很多人都追求价格越低越好，驾校目前盈利空间很大，驾校可以通过稍微降低一点价格来吸引消费者。

同时我们通过“是否愿意为学好一点而多花费一点费用”地调查，有40%的人会愿意学

大学社会调查报告篇二

旅游已逐渐成为人们娱乐生活中不可缺少的一部分，人们除了能享受到旅游过程中的惬意与放松，其实更多的是对生活的体味。但随着旅游逐步深入生活，关于旅游的投诉也常见于报端。据最近的一次调查显示，五分之一的受访者对随团旅游表示不满意，不满意的原因主要来自导游和旅行社方面。对于没有随团出游的受访者，旅游费用以及旅行社的信誉仍是主要的影响因素。

旅游服务一直以纷争不断而出名，从调查显示的结果看，人们对随团旅游的评价的确不高。在有随团旅游经验的受访者中，有五分之一的人对其最近一次随团旅游表示不满意，而表示满意的只有三分之一，近一半的受访者表示服务一般。

导致受访者不满意的主要原因是“导游未尽职责”和旅行社“降低等级标准”。这两项的比例分别达到30、8%。其次是“擅自变更行程安排”占23、1%，和“配套设施不完善”占15、4%。

在整个旅游过程中，游客与旅行社的接触更多的在出游前期的报名环节。而在旅行途中，导游则很大成分上充当了旅行社的代表。游客对旅行社服务的不满意在得不到导游的妥善处理，则很容易转化成对导游的不满。

还有费用和信誉：参团出游的主要障碍

也有很多人没有随团出游过。其中，有些人是由于“没有时间”，而有些人是因为“费用较高”。还有一小部分的受访者表示不随团旅游是因为“对旅行社不信任”。从这一结果看，费用和旅行社的信誉问题是阻碍人们参团旅游的重要因

素。

从分析看，家庭收入越高，有随团旅游经历的人所占比例越大。在家庭月收入低于20xx元时，90%左右的人没有随团旅游的经历，而在家庭月收入达到5000元以上时，则超过一半的人有随团出游的经历。看来，尽管对旅行社而言，价格的可调节余地不太大，但普通工薪阶层对旅游费用的可支持能力依然有限。

或许在达到效益情况下，价格还可以适当调整，毕竟目前，降价仍是看家法宝。但对于信誉问题，树立起良好的形象，扭转人们心中已形成的观念则非短时间内即可达到的，因为人们更愿意接受与自己观念相近的意见。

大学社会调查报告篇三

从实践中见真知——大学生社会实践调查报告

李苏

20xx年02月23日

湖南长沙，湖南常德，湖南郴州

时下，大学生通过利用课余时间找份兼职工作打打工或在假期积极参与社会实践，打暑期工、实习体味生活已经成为了一股热潮。对大多数学生而言，挣钱是打工的首要目的。有的却认为挣钱并不是大学生打工的惟一目的，不少同学把打工看作是参加社会实践、提高自身能力的机会。许多学校也积极鼓励大学生多接触社会、了解社会，一方面可以把学到的理论知识应用到实践中去，提高各方面的能力；另一方面可以积累工作经验对日后的就业大有裨益。通过调查可以了解当代大学生对社会实践的看法以及透析大学生生活实践情况，从而结合马克思主义哲学分析大学生社会实践所存在的

问题以及提出解决方法，使大学生能正确对待社会实践，在实践中见真知。在往后实践中能更好地接触社会、实践自己的专业技能，寻找发展的机会。

大学生成长成才，是高等院校普遍关注的问题。而大学生社会实践已成为培养合格大学生的重要组成部分，也决不能忽视或放弃大学生社会实践。因此这次调查就选择了在读大学生50名，其中湖南文理学院20名，湖南大学10名，长沙理工大学10名，湖南师范大学5名，湘南学院5名。年级分别为大一学生5名，大二学生30名，大三学生15名。

本次调查通过对大学生有否参加过暑期工、兼职或实习，最想参与何种社会实践，所参与的打工或实习是否与所学专业相符，能否体现实践与理论知识相结合以及在工作或实习中获得了什么等问题进行展开。

通过派发问卷进行调查，发放问卷共50份，收回有效问卷50份。

从调查中发现，许多大学生都认为兼职是大学生的第二个“课堂”，通过兼职可以学到许多宝贵的东西。“存在就是合理”，职业没有高低之分，无论什么职业都有其可取与不可取之处，就看自己的需求。不少大学生觉得只要是能够赚钱的工作，就可以去试一试，品牌代理，促销等以前不会是大学生从事的工作，现在都成为了大学生们可以接受的工作。

有52%的同学认为如果要参加社会实践，最理想的就是到企事业单位进行实习交流，其次是打工或做兼职占40%；而56%的同学有做过兼职，20%打过暑期工，14%参与过实习，表示从未做过的仅占10%；现在大学生兼职、打工，除了做家教（14%）、网络的实习实践（6%）外，越来越多的大学生在兼职或打工时从事派传单、商品促销（22%）、校园销售（14%）、当餐厅服务员（8%）等简单、不需要特殊技能的工

作，但却与所学专业知识相去甚远，76%学生认为所实习或兼职的工作与自己专业不全相符或完全不符，仅24%的人认为完全或基本相符。能够使大学里的理论知识应用到实践中去的只占38%，在实习或工作中66%的人满意自己的课外实践能力；12%的学生认为兼职是为以后的求职做准备，在选择实习或打工目的是什么的时候，有32人选择“接触社会，积累工作经验”，占了总数的64%，选择“赚取生活费”，占了20%。从选项人数中显示，大学生兼职以赚钱和充实自己为主要目的。现在的大学生已经将打工看得很重了，钱虽然是一定因素，但是希望通过打工获取的经验对将来就业时有所帮助应该是更多学生考虑的问题。大学生在打工时间上的弹性还是很大的，这应该和他们宽松的学习环境有一定关系。56%的人会选择在假期实习或打工，30%会选择任何没有课的时间，12%会选择周末。有31人认为在不影响学习的基础上赞成合理兼职或打工实习，19人很赞成兼职、打工，没有人反对。54%的人都提出学校除了提供就业指导以及专业课程外，还应该提供实习机会，22%觉得学校应该提供就业体验，至于选择素质拓展和职业生涯规划的各占12%。

调查结果分析:在调查中发现没有人在参加社会实践上选择“参加‘三下乡’活动”一项，说明当代大学生与以往的大学生相比较，他们的求学经历、生活条件、所处社会大环境都相对优越，也没有经过必要的挫折教育，因此，他们意志往往比较脆弱，克服困难的能力也较差，常常是对社会的要求较高，对自我的要求较低。当前，大学生的责任意识日益成为社会关注的热点问题，责任意识和诚信意识成为不少地方采用人才的两个新标准。大学生参与社会实践是促进大学生素质教育,加强和改进青年学生思想政治工作，引导学生健康成长和成才的重要举措，是学生接触社会、了解社会、服务社会，培养创新精神、实践能力和动手操作能力的重要途径。参与“三下乡”实践，其目的是为了支援农村的教育事业，同时给农民带去相应的指导，本着为人民服务的宗旨，同时把自己在学校学到的知识与劳动实践相结合，并从群众中学到做人做事的道理，用于知道自己的将来的学习生活工

作。现在大学生，除了一部分学生来自农村以外，很有一部分是来自城市的，往往这些学生家庭环境好，父母亲更是不允许或者不支持自己的孩子参加所谓的“三下乡”实践活动，这样，学校所提倡的通过“三下乡”实践活动来提高学生素质的目的就未能够达到。在马克思主义哲学中，三观指的是世界观、人生观、价值观，而个人的世界观、人生观、价值观是紧密联系在一起。在个体价值观体系中，人生价值观处于主导地位，决定着总的价值取向，对价值观系统中其它价值观起着指导和制约作用。由于当代大学生的价值观主要是围绕自己出发，致使大学生自身社会阅历和实践经验不足，更不用说参与“三下乡”活动服务人民了。

另外，没有人选择反对大学生兼职、打暑期工或实习，大家都认为只要不影响学习能够积攒经验可以为以后的工作打基础。对于当代大学生来说，应当刻苦学习专业知识，不断提高综合素质和运用知识的技能。从大学生活的开始到走进社会的大圈子中，就只有短短的几年时间，谁不想在将来的社会中能有一席之地呢？所以大家认为大学生必须投身校园内外的各类实践活动，有助于锻炼品质，提高能力。可见其对大学生综合素质的提高有不可抵触的重要性。不能否认有过打工经历的同学，看起来要比其它同学更成熟、社会适应力更强，但对于学生，社会适应力只是一方面的衡量指标，大学期间主要的任务是学业结构的搭建，即知识结构、专业结构的搭建，为了打工影响甚至放弃了专业知识的学习，结果是得不偿失的。

结论与建议：马克思主义哲学认为实践是人自觉改造客观世界，使外部对象发生某种改变的现实的物质性活动。实践是人的活动，而人是社会的人，处在一定的社会关系之中，因此，实践不是单个人孤立的行为，而是社会的活动。所以，实践作为物质世界长期发展的一个阶段，是在社会历史中不断发展演变的。实践的主体是人民群众。“三下乡”是大学生社会实践活动在新时期的深化发展，是促进农村两个文明建设的有益补充，具有重要的现实意义和长远意义。实践出

真知，社会实践活动是大学生生活的重要组成部份，培养当代大学生的历史使命感、社会责任感和积极向上的精神风貌，充分发挥实践育人的作用，提高大学生的综合素质，也是检验所学理论知识的标准，社会实践不但为大学生提供了一个发挥自我才能，展现自我风采的舞台，也是培养和锻炼同学们综合能力的一个阶梯，更是一个大学生进入社会，走上工作岗位前的演练场地。了解国情是年轻人的首要任务，这就需要放眼960万平方公里的'土地、对占人口80%以上的农民有所了解才行。学生利用假期时间参加“三下乡”社会实践活动，这样可以使同学在实践中更好的认识国情，贴近社会，从而确定比较正确的人生前进方向。作为高校教育者，如果能引导大学生将强烈的使命感转化为学习、服务、实践、奉献等实实在在的行动，把行动变为责任，将会使大学生在人生轨迹上树立起更高的起点。大学生的社会责任意识，应该说不仅有助于他们较快适应、融入社会，同时也是实现自我价值的必由之路。

一切认识都来源于实践。实践是认识的来源说明了亲身实践的的必要性和重要性，但是并不排斥学习间接经验的必要性。实践的发展不断促进人类认识能力的发展。实践的不断发 展，不断提出新的问题，促使人们去解决这些问题。而随着这些问题的不断解决，与此同步，人的认识能力也就不断地改善和提高。马克思主义哲学强调实践对认识的决定作用，认识对实践具有巨大的反作用。认识对实践的反作用主要表现在认识 和理论对实践具有指导作用。认识在实践的基础上产生，但是认识一经产生就具有相对独立性，可以对实践进行指导。处理人与人之间社会关系的活动，即人类的社会交往以及组织、管理和变革社会关系的活动。如政治活动、社会改革实践、阶级斗争等。因此，大学生应该积极参与实践，使实践与认识相结合。大学生可以通过调查研究了解实际情况，结合所学为政府部门提供决策参考是一件十分有意义的事情，既提高能力又服务社会，这是一种双赢的选择；二是志愿者服务，将专业知识与社会需求紧密结合起来，利用专长服务社会，回报社会。三是参加各种公益活动，培养自身的社会

责任感，这是一种贯穿于日常生活当中的社会实践形式，以小见大，以细微之处见长，是进行社会实践活动的一种长效机制。现在大学生社会实践是一种比较普遍的形式。很多学生利用业余时间到各地和很多行业去进行社会实践和社会考察，回校后进行认真的讨论总结，用他们自己的视角来理解社会，思考未来的人生道路。

大学社会调查报告篇四

随着大学生年龄的增长和思想的成熟，以及学习、生活方面的种种原因，大学生兼职已经成为一种普遍的社会现象，越来越多的大学生走上了“学习—兼职”的生活方式。时下，大学生通过利用课余时间找份兼职工作打打工或在假期积极参与社会实践，打暑期工、实习体味生活已经成为了一股热潮。对大多数学生而言，挣钱是打工的首要目的。有的却认为挣钱并不是大学生打工的惟一目的，不少同学把打工看作是参加社会实践、提高自身能力的机会。许多学校也积极鼓励大学生多接触社会、了解社会，一方面可以把学到的理论知识应用到实践中去，提高各方面的能力；另一方面可以积累工作经验对日后的就业大有裨益。通过调查可以了解当代大学生对社会实践的看法以及透析大学生生活实践情况，从而结合马克思主义哲学分析大学生社会实践所存在的问题以及提出解决方法，使大学生能正确对待社会实践，在实践中见真知。在往后实践中能更好地接触社会、实践自己的专业技能，寻找发展的机会。

不论是迫于生活，还是自愿体验，大学期间的兼职对于我们而言都是很有帮助的，甚至是必不可少的。仅仅在课堂上所学到的知识对于即将面临社会上真枪实战的我们而言是远远不够的，社会需要的是全面发展的.人才，而兼职恰好给我们提供了接触社会、锻炼自我的机会。它可以帮助我们了解社会，积累工作经验、社会经历以及人际关系，培养实践能力，增强竞争实力，提高个人素质，同时有利于我们更好的适应社会。但是，兼职过程中不可避免的会出现一些问题，例如，

在如何协调兼职与学习之间的关系，如何有效地分配时间和精力这方面，有些同学很盲目，为了兼职而选择逃课。另外，在兼职过程中，还存在兼职效果不佳、法律意识淡薄、自我保护能力弱等问题，这将影响大学生健康有序的成长。

针对大学生兼职的现状，我们小组选择了这个实践课题，对在校大学生的兼职择取及其兼职过程中出现的一些问题进行调查，并依据调查结果进行数据分析，总结出大学生的兼职现状，针对大学生应该如何对待兼职以及兼职过程中需要注意的问题提出我们组的观点及意见。

这次的调查问卷我们实行群策群力、集体讨论、分工合作、专人撰写。

首先，我们小组讨论分析调查问卷的设计，并由专人负责整理出完整的调查问卷和发放与收回问卷。其次，我们集体讨论采访方式，并派专人分别针对教师态度、学生行为、企业看法等方面去采访他们。最后，我们共同整理信息，并由专人录入整理后的信息。

20xx年4月12日—20xx年4月26日 具体工作时间安排：

3) 4月18-22对调查问卷取得的数据整理、调查访问教师与企业人员。 4) 4月22-23资料整理、撰写调查。 5) 4月24-25设计报告封面，打印成册。

1) 组织与实施

2) 调查问卷的设计和执行

3) 采访与数据整理

4) 调查报告撰写

根据上述工作的基础上再进行工作细分，并根据人员的能力与性格进行分工。

集体讨论在方案实施工程中可能遇到的各种问题与需要做到的礼节： 比如：

1) 在问卷发放过程中有些同学可能不够配合，我们要给予理解不可与其发生争吵。

2) 采访他人时我们要注意礼貌，我们要怀着一颗感恩的心去感谢他们能够在百忙之中挤出时间来帮助并辅导我们。

3) 整理数据与报告撰写遇到问题后，要向负责人或其他队员反应。不可脱离组织。

1、我们组成员根据同学企业人员对大学生兼职态度做出分析并认真讨论其中利与弊。

2、最后我们根据个人经验给大家提出一些方案，以供大家参考。

本次调研报告就我校大学生兼职现状的调查研究。我们主要针对学生兼职情况和对于兼职的看法进行数据分析。另外，我们参照教师与企业一些相关人士对大学生的兼职态度总结出大学生兼职现状。提出一些关于大学生兼职工作中遇到的问题，并给出一些意见与措施。我们主要采用网上和校园内发放调查问卷的方式获得数据与现状，并运用采访教师与企业人员的方式获得较为准确的思想与建议。对于大学生兼职的利与弊做出全面的分析与总计。

大学社会调查报告篇五

现如今，当代大学生面临着严峻的就业形势。而我作为当代大学生的一员，面对这种越来越紧张的就业形势，就自身而

言，只有通过努力的学习和拥有很强的社会实践能力才能在以后的工作和学习中拼搏向前、逆流而上！然而，现如今的大学学习和生活是不能满足拥有很强的社会实践能力的。所以，只有通过利用寒暑假的机会不断磨砺自己，使自己拥有越来越强的社会实践能力。为此，我利用了这次寒假的机会奔赴附近的物流公司，开始了长达一个月的工作和学习。在这次工作机会中，我担任了货物押运和制单等工作，通过这次工作机会，使我在社会实践能力上有了新的认识和体会，为了以后的毕业工作提供了些许契机！关键字：大学生物流公司就业寒假实践社会思考正文：

现如今大学生就业难问题屡现各大报刊文摘，作为一名刚入学不久的大学生，似乎在这一颗颗习惯性的重磅炸弹下已经浑浑噩噩、迷失了方向！很多人心想：反正现在就业形势这么严峻，而且大学毕业生的数量还在急剧上升，而且自己上的大学还不是一流大学，在以后的竞争中肯定是处于不利地位，还是得过且过吧！

20xx年1月15号，已经放假几天了，于是就去了位于合肥市的春天物流公司，

春天物流公司，成立于1998年12月，注册资金1900万元，公司拥有公路货物运输“三级”资质□20xx年通过iso9001□20xx系列质量管理体系审核认证，公司主要从事公路货物运输，仓储租赁、保管、装卸服务，零担配送及车辆保险代理等业务，同时为客户提供物流系统策划、物流运作管理及物流信息服务等。

实习期间努力我将自己在书上所学的理论知识向实践方面转化，尽量做到理论与实践相结合，在实习期间能够遵守工作纪律，不迟到、早退，认真完成公司领导和同事交办的工作任务，得到了公司员工的一致好评，在公司的帮助下我学到了很多书本上学不到的东西，积累了一定的社会经验，同时也发现了自己的许多不足之处，并做了改正。此次实习的职

务是制票员，参与制受理单、送货等工作。因此主要锻炼了我的交际能力与语言技巧。面对客户的时候，有一种真正从课本中走到了现实中的感觉，一些书本上的很抽象的理论知识在应用到实际生活的时候总有一些难度，针对这一点就要求我开动脑筋随机应变了。

在刚开始的时候，一些工作令我感到茫然摸不着方向，这使我我很受挫。在学校的时候以为自己的`能力还不错，但当实际问题摆在面前时，才知道自己知道的还远远不够，这时才领悟到“学不可以已”的现实含义。

熟悉一点后，我又总是填错受理单，送货的时候也曾说错话、点错数。有时这点错会给公司带来极大的麻烦。曾经有点马虎的我再一次体会到无论在哪里细致、认真都是必不可少的员工素质。好在有好的老员工帮助我，他们指出了我很多的不足，并耐心的帮助我改正。他们的办事能力和热心深深的感染着我，让我越干越有劲儿。“在公司里要遵守单位规章制度，工作上不懂就要问”是老职工教给我的第一句话。首先，“无规矩不成方圆”，遵守单位规章制度是单位运转的基础之一，任何单位都会有一套属于它的规章制度，有的条款或许枯燥，但它却是必不可少的。其次，发问则是员工提高自我能力的一种有效方式。提问首先证明了你在思考，在发问和解答问题的过程中又能够锻炼我们的思维、表达能力及交际能力。

“诚信、专业、安全、高效”一直是春天物流公司的经营座右铭，作为其中一员，我也不例外。上级对每一位职工的要求都很严格，在我看来这正好也是上级对下级的一种关爱一种期望。实习的道路是洒满了汗水的，但通过实习我学到了很多实用的经验，工作之余我也不忘学习，充分合理的利用空余时间阅读世界经典名著成了我工作的补充营养，这丰富了我的知识网。而这些都将为我以后真正走上工作岗位打下基础。结论：

这一次实习也让我看到了与我们息息相关的现实问题，首当其冲的就是就业问题。

在当代，大学生就业确实是有相当大的难度的，每年都有很多毕业生找不到工作。在我看来，主要原因还是能力问题和就业技巧。能力主要分在校学习的基础知识、生活中积累的一些经验和自己的交际能力，这一点的重要性几乎是决定性的。这些能力是不可能短时间内可以培养出来的，它是岁月的沉淀，需要我们随时积累。

就业技巧主要是面试技巧和机遇。面试技巧是靠我们自己摸索的。有人面试会胆怯、不好意思，这些都会影响我们的就业，克服胆怯就成了面试的首要任务，这就要求我们在学校的时候就要注意锻炼自己，多上台多与陌生人交流，胆怯、不好意思都是可以克服的。我认为机遇也只是给有准备的人，没有能力的人，即使遇到再好的机遇也只能错过。因此，能力的培养还是第一位的。

大学社会调查报告篇六

调查目的：

通过深入调查河北省张家口市万全县的经济状况，总结得失之处，探索未来的发展之路。

调查方法：

到当地的有关政府部门进行咨询，到地区百姓中间寻访调查。

调查时间：

xx年-7-25至xx年-8-05

调查内容：

万全县地处河北省西北部。全县总面积1161.48平方公里，东西长37公里，南北宽35公里，辖4镇7乡172个行政村，总人口21.83万人，其中农业人口19万人，拥有耕地44.5万亩。

该县地势北高南低，北部最高海拔为1713米，南部最低海拔为650米，自然划分为北部山区、中部丘陵区、南部河川区三个不同的区域。气候属大陆性季风气候，四季分明，常年积温1900c-3300c，年均降水量300-500毫米之间，无霜期116-135天。京包铁路、110国道、207国道横穿县境，县城孔家庄东距张家口市13公里、北京175公里，西距煤都大同180公里，是沟通京津张、连接晋冀蒙的咽喉要地。

万全县是国家级玉米种子基地县和省级粮食、蔬菜基地县。随着产业结构的调整，全县目前已初步形成了玉米、蔬菜、食用菌、畜禽、林果五大产业。

万全县工业经济经过近几年的发展初步形成了以化工、机械制造、建筑建材、食品加工四大产业为主的工业体系。xx年末全县共有工业企业735家，其中规模以上入统企业22户。化工产业，主要以万全农药厂、河北万全油田化学有限公司、三威化工有限公司、张家口制药总厂万全化工厂等7家企业为主，涉及农药、石油注剂、制药、化肥、塑料、油漆、精细化工等诸多领域，化工产品达100多个品种。万全农药厂主要生产杀虫、杀菌、除草等四个系列二十多个品种，产品全部出口。xx年该厂完成工业总产值18000万元，出口创汇2138万美元，成为了张家口市第一创汇大户，并有多项产品填补国内国际空白；河北万全油田化学有限公司是省科委命名的高新技术企业，该企业生产的超高分子量聚丙烯酰胺被广泛应用于三次采油、制纸、印刷等领域。机械制造业，主要有万全县矿山机械厂、长城液压缸厂、鑫鑫有色金属铸造厂等28家。矿山机械厂主要生产矿山用破碎机，产品行销全国18个省市自治区，部分产品还出口南美国家；张家口长城液压缸厂主要生产矿用机械、工程机械、冶金机械、农用机械是全国五大液压缸生产厂家之一。建筑建材业，目前全县共有建筑建

材企业30多家，主要生产水泥、砖瓦、耐火材料、建筑石料、公路石料等。食品加工业，全县有各类食品加工企业近百家。主要产品有杏仁露、果脯、方便面、淀粉、豆制品、精制面粉、多味瓜子、粉丝、蝗虫苦菜罐头等。此外，全县还有饲料加工、文字印刷、采矿、宝石加工等企业50多家。

万全县地理位置优越，流通活跃，城乡市场供应充裕，已经形成了粮食、

蔬菜、肉食、建材、煤炭等专业市场。粮食、煤炭市场发展迅速，已成为辐射内蒙、北京、天津等省市的重要市场。

调查中反映的问题：

1、农田断水频繁，尤其是在干旱季节，更为严重。据悉，当地夏季缺水较为严重，经常干旱，时有缺水情况发生，但是在降雨量较充足的时候，由于水库的蓄水能力有限，从而造成了大量的水资源白白的溜走而浪费掉，因此，在用水量较大的季节中，断水时常发生。

2、公路等交通设施的建设不是很完善，农民的出行很不方便。据了解，当地还有一部分依然为泥路，农民出行颇为不便，尤其是雨季，情况更为严重。另外，由于公路等的不完善给当地的经济也带来了一定的影响。

3、农产品的价格较低，农产品给农民带来的收入甚微。虽然近年来农产品的价格有所上扬，但是农业生产资料也在不停的上涨，与农业投资相比，农产品的价格较为低迷，长此以往将对农民不利。

调查分析：

农产品的价格持续低迷的问题在全国的范围内都普遍存在，这主要是由于农产品的供求关系所决定的。从事农业生产的

人口众多，这势必会导致农产品的供大于求的情形出现，从而出现“谷贱伤农”。在市场经济体制下，作为地方政府如果采用宏观调控的手段来解决这一问题的话，可能性不大，效果可能也不会很明显，毕竟地方政府的管辖范围有限，调控能力也有限。对于万全而言，我认为应该将自己的资源优势发挥出来，不拘于本地的销售，打开市场，将产品销往外地。

归根结蒂，在万全地区，群众反映最为强烈的问题都需用发展经济的角度去处理，一旦经济得以发展，一切问题都会得以迎刃而解。所以政府也应当在经济发展上花一定的力气。

解决方案的探索：

1、花大力气招商引资。地区拥有丰富的资源，该地区的农民本可以很好的利用这些资源来发家致富，但是由于资金不足，无力投资而使得资源无法很好的开发，为了很好的开发利用这些资源，招商引资当为首选。政府应当制定一定的优惠政策，鼓励企业落户。力争建立几个龙头企业，从而带动当地经济的发展。

2、积极推进农业产业化进程

积极推进农业产业化进程，为农民增收注入活力大力发展农业龙头企业，充分发挥龙头企业开拓市场、引导生产、加工增值、为农服务的作用。要采取切实措施，加大对龙头企业的扶持力度，并致力于组建农业龙头企业集团，增强龙头企业的带动能力。

3、加大农业产业结构调整，大力发展优质高效农业

4、突出优质抓特色，狠抓调整促增效

在市场经济的形势下，有特色，才能有效参与市场竞争并立

于不败之地。发展特色产业，推进农业经济结构优化升级，是新时期实现农民增收的主要途径。

5、发展壮大农产品经营队伍.

发展壮大农产品经营队伍，一个产业能不能保持持久活力，还得看产品的销路是否畅通。农产品销售要有大量的农产品经纪人，政府要针对本地区的具体情况，培养农产品经纪人，扩大流通渠道。