

2023年个人和公司年度工作总结(优质7篇)

总结是对某种工作实施结果的总鉴定和总结论，是对以往工作实践的一种理性认识。写总结的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面是我给大家整理的总结范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

个人和公司年度工作总结篇一

20xx年是我们公司开展业务的第一年，一年来我们“以优质服务为中心，防范风险为根本，提高《担保公司年终总结》正文开始”20xx年是我们公司开展业务的第一年，一年来我们“以优质服务为中心，防范风险为根本，提高效益为目的，支持服务中小企业，努力打造信用浙江”的经营理念。全体员工齐心协力，努力工作，共办理担保业务264笔，担保金额12940万元，累计担保金额15538万元，取得了社会效益和经济效益双丰收。

1、加强内部管理，健全组织机构。

作为新组建的公司，一切都得从头开始，而加强内部管理，建章立制，是公司规范经营，稳健发展的基础，因此我们首先从基础工作入手。一是单独设立业务经营部，配备了专业调查人员；二是参照兄弟担保机构的经验，制定了各类业务资料；三是制定了业务操作规定，风险防范措施和各岗位职责；四是配备了电脑、打印机、传真机等硬件设施。明确了网络操作员，确保信息畅通，及时上报业务经营情况。

2、加强学习，努力提高业务水平。

担保是高风险行业，对于从业人员除了要有较高的风险意识以外，还必须要有丰富的业务知识和实际业务操作能力。因

此，我们非常重视自身的学习。我们一方面从书本上学，自学和集中学相结合，认真学习财政金融相关政策。学习、了解有关部委的政策，及时掌握经济领域的新动向。积极参加业务培训，提高业务技能。另一方面向兄弟担保公司学习，学习他们的工作经验为我所用。

3、以诚为本，努力为企业服务。

我们以“热情、及时、高效、双赢”为公司的服务理念，在实际工作中能急企业所急，想企业所想，只要企业找到我们，需要我们的担保，我们总是及时地进行调查，尽快作出答复，主动与银行沟通，帮助企业解决资金困难。

4、加强保前调查核实，严把风险关。

担保是一项高风险行业，如不加以防范，就会造成损失。因此对待每一担保，我们都严把风险关，不搞人情担保，认真做好客户保前外部信用信息的调查，对企业的生产经营情况、财务状况、还款能力进行认真评估，避免大额代偿赔付的发生。

1、防范风险，讲求一个实字。防范和控制风险是担保业务安身立命之本，是为中小企业服务和公司自身发展的前提，担保业是高风险行业，只有切实防范和控制风险才能更好的为中小企业服务。而要有效的防范风险，必须讲求一个实字，只有把工作做实做深做细，才能有效防范风险。

2、开拓业务，讲求一个稳字。作为一家担保企业，要担负起为中小企业服务的重任，必须要大力开拓业务。但由于担保公司本身的特殊性，又不能急于求成，必须讲求一个稳字，只有稳健经营，才能可持续发展。

3、服务企业，讲求一个诚字。担保企业既是高风险行业，也是服务行业，既然是服务行业，那么就要讲求一个诚字，诚

心诚意的为中小企业服务，要急企业所急，想企业所想，努力为他们排忧解难，只有这样才能密切企、保关系，达到双赢的目的。

- 1、对担保企业要加强培训，特别是如何把握受保企业的经营风险方面多讲案例，多实地考察。
- 2、企业没有权证的反担保资产到政府有关部门登记困难，一旦出现风险，担保公司的利益难以得到法律保护。如何解决这一问题，需要探讨，需要对策办法。

四、20xx年工作思路

- 1、加强与合作银行沟通，争取提高原有担保放大倍数，同时积极与其他银行联系，以增加新的合作银行。
- 2、积极开拓创新业务，增加担保种类，更好的为中小企业服务，为缓解中小企业融资作出应有的贡献。
- 3、加强内部管理，建立完善考核体系，提高员工主观能动性，提高工作效率和服务水平。

个人和公司年度工作总结篇二

我们将以《企业文化指导手册》为标准，以开展“企业文化月”为载体，大力开展企业文化建设活动，在全公司上下营造积极向上的精神风貌，培育团队协作精神，弘扬“精心施工创优质，重视环境建广厦，以人为本保安康，诚信守约为用户，全员参与求发展”的企业精神，倡导勇于创新、争创一流、自我超越的意识，使企业精神成为全体员工的行动指南。通过有效的文化灌输、文化传播和强有力的思想工作，使得广大员工对企业文化从认识、服从转化为自觉的意识和行动，有效促进企业整体工作的提高。

为此我们将着重从如下几方面出发，大力开展“x”品牌建设。

1、实施品牌战略，继续狠抓工程质量。

工程质量是建筑企业生存和发展的基础，要以质量取信于社会，以质量锻造品牌，必须脚踏实地地从每一个工程项目抓起。我们要始终把保证质量和满足用户的需求放在首位，以“过程控制与最终检验相结合、技术进步与实施严格管理相结合、激励机制与制约机制相结合”的管理方法，对工程项目进行全面的生产和经营管理。x年，凡我公司承建的所有工程项目，在签订合同的同时，必须明确创优目标，请公司各科室、各工程处会同相关项目经理，将创优计划一一落实到位。争创优质工程，公司将以获奖鼓励的原则奖励获奖项目部，促使企业质量工作上台阶。

2、实施品牌战略，继续狠抓安全生产。

安全生产事关职工的利益，社会的安全和谐，企业的经济效益和社会声誉。我们要把人的生命安全放在高于一切的位置，在确保工程质量的同时，要坚持“安全第一，预防为主”的方针，“严”字当头抓安全，做到安全管理职责明确、奖罚分明、措施到位、万无一失。今年，我们将在原有的基础上进一步完善安全生产管理体系，推行安全风险基金管理，各工程处要认真总结安全生产工作经验，找差距、挑问题、寻原因、订措施，切实加大对所属工程项目的现场管理力度，抓教育、抓检查、抓整改、除隐患，强势推进安全生产管理工作，全面开创安全生产工作的新局面。

3、实施品牌战略，继续狠抓诚信建设。

诚信无价，诚信是无形的品牌，以“诚信”为基础的合作，比其他任何形态的合作更牢靠，更持久，更有生命力。“先造人品，后造精品”，这是诚信的基本原则，对内对外都要讲诚信，承接业务首先要讲诚信，质量、安全、工期、服务

等都诚信到位□“x建设”的品牌会越打越响;内部管理要讲诚信，言而有信，管理才有秩序，工作才有效率，企业才有凝聚力，希望全体员工在新的一年里遵章守纪，言行一致地做好各项工作，自觉维护和提升“x”形象。

我们将一如既往的以高度的责任心和紧迫感实施和推进本企业的品牌战略，建立健全体制机制，树立强烈的品牌意识，通过学习现代企业知识，了解国内外建筑业的发展形势，利用信息网，实施组合经营，构筑“x”文化品牌，从而不断提升企业形象和知名度。

红日初升，其道大光;河出伏流。做好新一年的各项工作任务艰巨，挑战和机遇考验着我们，责任和使命激励着我们。在新的一年里，我们x建设全体员工有信心、有决心在县委、县政府、县建设局的正确领导下，在各有关部门的大力支持下，以企业“十二五”规划为契机，团结奋斗、开拓创新、扎实工作、规范管理，我们一定能够实现新的工作目标，为企业的兴旺发达，为海安经济社会的发展再作新的贡献!

个人和公司年度工作总结篇三

在本年度的工作中，我严格遵守道路安全相关法规和有关章程，并在工作中不但学习新的车辆维护、维修技术和驾驶技能，在驾驶实践中逐渐树立起“严守规章、安全第一”的观念，在工作中要做到任劳任怨，在工作需要时不论早晚或节假日都要随叫随到，认真完成各项任务。此外，领导外出期间的服务工作，很大程度上就由司机来承担。一年来，在随领导外出过程中的食宿、对外联络等，我都不推委，认真去做，没有发生任何让领导不满意的事情。同时，工作中我认真学习车辆维修、保养知识，为单位解决了众多的车辆故障和疑难问题，节省了开支，保证了行车的安全。

本年度，本人的工作职责增加了办公用品购买核算管理工作，

对于这项相对陌生的工作，我一方向以前的负责同志请教、学习相关经验，另一方面摸索出适合自己的管理模式。一年来，在及时响应同事需求的同时，对a4纸、水笔芯之类集中购买的办公用品按领取人归类统计，为部门核算提供了经得起考验的一手资料。

除办公用品管理外，本人还接手了固定资产核算工作，在分管所长的带领下，我对各类固定资产进行的分类统计，并克服了理论基础不强的缺点，学习了固定资产电子管理系统，初步完成了年初既定的共走目标。

所办公室的工作繁杂，人员又相对较少，本人在今年有同事离职的情况下，协助分管领导承担了更多的工作。食堂就餐补助核算、车辆维修报销核算、超市购买用品报销核算、对外招待报销核算等等工作不仅博杂更要求数据精准无误，因此占用了我很大的工作精力，但是，本人非但没有怨言，反而以更高亢的工作热情积极投身到工作中去，力争圆满完成每一项领导交办的工作任务。

五、来年工作设想

我热爱质检工作，也一直勤勤恳恳，任劳任怨，遵章守纪，具有强烈的工作责任感、敬业精神和职业道德。来年，我一定从思想上、行动上与单位保持一致，团结同志，宽以待人，认认真真学习，踏踏实实工作，使所从事的工作一年一个台阶，不断向前发展。但我深知，取得的一点成绩，是在公司的正确领导下，在老同志的精心指导下，在同志们的帮助下取得的，我只是做了我应该做的事。在今后的工作中，我将进一步加大工作力度，改进工作方法，更加努力地做好工作。

个人和公司年度工作总结篇四

对于工作这个词，是潜移默化的接受的，作为一名从高校毕业时间很短的学生来说，社会经验、工作经验都很缺乏，所

以在平时我要多学多问，付出比别人更多的努力。在公司里面我深切地感受到的是领导们无微不至的关怀，同事们团结奋发、互帮互助的干劲，工作中认真务实的作风，这对走上工作岗位时间短的我来说是受益匪浅的，为我迈向正确的人生道路打下了良好的基础。

一、学习业务知识，作好本职工作

学习是一辈子的事情，我学的是电子商务专业，对工程资料方面几乎是零的开始，所以初期就很盲目，给自己的岗位学习造成了极大的阻碍，后来经过领导和同事的及时引导，加上自我深入的感性认识和学习，逐渐的对工作性质和工作内容有了良好的适应，万事开头难，有了一个好的开始，我相信以后的工作会进行的很顺利，自己的进步会很明显。

二、理论联系实际，在实践中成长

无论我们的理论知识多么丰富，最后都是要回归到实践中来，因为工作本身就是实践性的。

在以前谈到理论联系实际，就会潜意识的理解为把书面的理论知识转化为被动的动作行为。在参加工作之后才发现，以前的想法都是片面的或形而上学的，因为以前思考问题都是基于完全的理论之上，没有真正触碰到实践的东西，才会导致理解结果显得单薄和脆弱。直到慢慢的接触到实际的工作，并在工作中去处理以一些问题，才发现理论和实际其实是相辅相成的，理论联系实际本事是应该具备主观能动性的，理论和实践又是一个长时间的互相转化的过程。我们的实践需要以理论作为基石，然后在理论基础上去探索和实施；而我们在实践过程中又不断的进行总结和思考，为自己的理论知识补充鲜活的营养。理论和实践又是一个长时间的互相转化的过程。

冰冻三尺，非一日之寒。经过实践的积累，自己在工作的各

方面都有了明显的进步，每次遇到困难时，我就虚心系向别人请教，事后自己又归纳总结，不断的改进自己的方式方法，虽然目前还是显得稚嫩和粗糙，但我会在今后的工作中不断的历练和提升的。

三、加强思想文化建设，提升综合素质

我作为公司的一名新人，也将是未来的新生力量，深感肩上的责任重大。公司的领导也时常教导我们要多学习各种知识，多参加各种活动，锻炼自己多方面的能力，以提高自身的素质层次。

我平时也保持着读书的习惯，读中国古典的名著和现当代的一些励志的书籍，书籍是人类进步的阶梯，我从书中得到了太多太多的东西，自身的进步和充实有书籍的很大功劳。

经过了这一阶段的工作和学习，感触很多，收获也很多，尽管有了一定的进步和成绩，但在一些方面还存在着不足。比如有创造性的工作思路还不是很多，个别工作做的还不够完善，这有待于在今后的工作中加以改进。在今后的时间里，我将认真学习各项政策规章制度，努力使思想觉悟和工作效率全面进入一个新水平，为公司的发展做出更大更多的贡献，也为个人的提高创造更多的空间。

个人和公司年度工作总结篇五

现在，我代表公司领导班子向大会做20__年工作报告，请予审议。

一、20__年工作回顾

刚刚过去的20__年，是极不寻常、极不平凡的一年。面对诸多不利因素带来的挑战和考验，公司全体干部员工，同心同德，群策群力，迎难而上，在门票管控、宣传营销、公园保

洁和市场管理等方面一如既往的做好本职工作，付出了大量的心智和汗水，贡献了自己的力量。实践也再一次证明了这支队伍是有能力、有素质、能战斗、经得起各种考验的队伍，在此，我代表公司领导班子向大家在过去的一年里付出的辛劳表示衷心的感谢！

二、20__年旅游形势分析

在20__年经受了多次自然灾害、突发事件影响之后，20__年又受到了全球性金融危机的冲击，对于市场关联性大、综合性强、敏感度高的旅游产业来说，这无异于雪上加霜。在市场萧条的影响下，大量企业倒闭、工厂关门、就业压力增大，人们的消费意愿、出游频次、出游费用也会随之下降，旅游市场供需双向萎缩，发展形势更加严峻。各级政府相继出台刺激政策，旅游行业竞争日趋激烈，塞罕坝地处环京、津旅游休闲带的外缘，地势偏远，市场关注度低，加之今年道路交通、内外关系协调也存在着诸多不确定因素影响，因此公园面临形势困难而艰巨。

如此的内外交患，是我们在旅游经营管理中前所未有的。但凡事都有两面性，20__年旅游发展也存在一定的有利因素：为了拉动内需，国家陆续制定了“国民旅游休闲计划”、“强制实行带薪年假”等诸多方面的鼓励政策和措施。在金融危机的影响下，今年全国将面临至少2400万人的就业问题，旅游业作为劳动密集型产业，其就业功能、民生功能、带动功能等将得到进一步的重视，其地位必将得到提升，从而得到国家和各级政府的更大扶持。从我们自身来说，经过多年磨砺，我们有克服困难的勇气和信心。

总而言之，在各种不利因素影响下，20__年仍然是困难和希望同在、挑战和机遇并存的一年，旅游发展环境将依旧复杂，我们必须积蓄力量，审时度势，未雨绸缪，超前谋划，努力从危机中寻找机遇，提高应变能力，知难而上，共谋共计，战胜困难。

三、20__年工作总体思路

在总场党委的正确领导下，以国家扩大内需、拉动消费政策引导为契机，充满信心，深入谋划，共克时艰，积极应对金融危机带来的各种困难和挑战；以学习实践科学发展观和干部作风建设年活动为载体，强化内部管理，提高队伍整体素质；以创建国家“5a”级旅游景区为统领，优化旅游环境，提高公园管理水平和品牌知名度；以游客为中心、以市场为导向，把握动态，寻找机会，严格管理，灵活经营，大力营销，多形式开发市场，实现经济效益最大化。

确立“一个目标”：充满信心，团结拼搏，克难攻艰，开拓创新，求真务实，提高经济效益。争取提高游客入园率20%，实现门票收入1500万元。

坚持“两个统一”：在思想和行动上，开展工作与党委决策相统一，经营方案与总场考核目标相统一。

搞好“三个结合”：各项工作在坚持原有工作标准及流程的基础上，突出三个结合：即提档升级与塑造品牌相结合；政府主导与自主营销相结合；行业管理同素质培训相结合。

四、关于做好20__年各项工作的几点意见

(一)严格执行门票管理，确保实现最大效益

我们必须以平实心态、积极的干劲去面对当前存在的困难，要超前谋划，把每项工作做深、做实、做细，尽量规避各种风险，尽全力增加经济收入，一是要严格把关，认真执行门票管理办法，严格按照工作流程，坚持24小时值班制度；二是要加强员工教育管理，灵活冷静地处理各种争端，杜绝因主观因素引起的打架斗殴及游客投诉事件发生；三是进一步完善售票处游客中心功能，文明服务，诚信服务，做好交通疏导、环境卫生和山门市场管理工作，给游客提供一个安全、舒适

的旅游环境，树立良好窗口形象。四是做好游客信息统计工作，各项数据要尽量做准、做细，并及时上报。五是要在工作实践中肯动脑筋，不断发现创新点，创造性的完成各项工作，以确保实现效益最大化的目标。

(二)合理制定营销策略，全力开拓客源市场

景区为市场，举办“首届塞罕坝旅游交易会”。六是我们每位员工都要充当好宣传员的角色，在提高服务质量上下工夫，营造出的良好的旅游软环境，提高景区的美誉度，用我们的自身表现让游客认同塞罕坝这个品牌，自发的为景区进行口口相传。

(三)加快景区提档升级，规范旅游市场秩序今年，我们将着手“5a”级旅游景区创建筹备工作。创建国家“5a”级旅游景区是一项标准高、要求严、涉及面广、综合性强、竞争激烈的系统工程，我们将准备进行这项艰苦的工作。首先在公园保洁方面，保洁大队要严格按照工作流程，坚持对公园全长90公里的四条旅游线路实施保洁，要确保道路及两侧视线内白色垃圾和其它杂物日有日清。在公园内旅游干线的适当地点设置环保标志牌，加强宣传，提高游客的环保意识。在景区管理方面，成立专门的管理组织，积极协助市、县行政管理部门加强对旅游市场的行业管理，在旅游旺季来临之前，召集各宾馆、度假村等经营摊点旅游从业人员进行一次集中培训，提高服务水平，强化诚信意识。做好公园内旅游安全监管工作，完善安全预警机制和应急救援机制，提高旅游应急突发事件的处置能力，让旅游安全就是最大的品牌深入人心。加强对旅游从业人员经营行为和服务行为的规范，大力整顿旅游市场秩序，认真处理旅游投诉，切实维护游客的合法权益，提高游客对公园旅游服务的满意度，创造良好的口碑效应。

(四)树立过紧日子思想，深入开展节支活动

俭节约的良好风气，上到班子成员，下到每位员工，都要自觉地从我做起、从点滴做起，不该花的钱不花，能少花的钱不多花，严格控制临时用工，能自己做的就不雇工，必须要雇工的，事前有计划、有安排。总之，我们大家都要树立节约意识，既从大处着想，也从小处着眼，积少成多，积小成大，齐心协力把增收节支这项工作抓实、抓好，最大限度缓解今年的经济压力。

(五)继续抓好员工培训，强化队伍素质建设

今年我们将把旅游行业管理同人员素质培训结合起来，苦练内功，进一步规范旅游市场秩序，不断提升旅游服务水平，确保公园旅游市场健康有序发展。在内部管理方面，强化人力资源部职能，继续实施《员工素质培训考核激励机制》，把培训与实际工作紧密结合，加强对员工每个工作环节的规范化的管理，严格落实奖惩，用机制督促员工不断地自我学习、自我完善，真正实现工作培训化、培训工作化，提高员工的综合素质。

扎实开展“学习实践科学发展观和干部作风建设年活动”活动，并以此为契机，激发广大员工学习热情和工作干劲，全面提高干部员工的综合素质，尤其是股级以上干部，要通过不断学习，努力提高独立思考能力和独挡一面的管理能力，从而有效地提升公司的综合管理水平。

各位代表，面对新的形势、新的考验，让我们立即行动起来，在总场党委的正确领导下，振奋精神，开拓创新，扎实工作，全力塑造品牌，创出最大效益，为圆满完成20__年各项工作任务、为实现塞罕坝的森林旅游事业发展而努力奋斗！

个人和公司年度工作总结篇六

为客户去进行线上的咨询服务，给客户来解决他们的咨询问题，帮助咨询的客户去选择他们合适的一个产品，在做客服

的过去一年工作之中，我是较好的完成了领导下达的. 客服工作目标，个人也是得到了很大的职业成长，对于过去一年的客服方面工作，我也是要认真的去做下总结。

想要做好客服的工作，就必须不断的去学习，去提升自己的服务水平，对公司的产品必须要熟悉，懂得和客户去沟通的技巧。这一年来，我认真的把公司的产品都一一的去了解熟悉，每一个参数，每一个性能我都是尽可能的去知道，只有是知道了公司销售的这些产品，那么我在面对客户咨询问题的时候，也是能更好的去帮助他们来解决，让他们下单购买我们的产品。通过学习，我也是懂得了面对不同的客户来咨询，要用不同的一些沟通方法去和客户畅谈确定，每一个咨询的客户的情况都是会不一样的，也是需要我使用到不一样的技巧去说，而不是就千篇一律的。特别是对待客户我们也是要有服务的耐心，并且对自己的产品也是充满了信心的，只有这样才能让客户感觉到我们的专业。

通过熟悉公司的产品，然后再去为客户服务，这一年来，我的工作也是在整个部门算不错的，销售出去的产品也是很多，虽然没有排在第一，但也是名列前茅的。在为客户做好服务的时候，根据不同的一个客户，我也是有选择性的推荐更加合适他们的产品，有些客户喜欢性价比高的，有些客户喜欢功能多的，不同的客户，也是有不一样的需求，我也是根据不同的情况去进行沟通，而不是千篇一律的用同一个话术，那样的话可能就拿不到客户的订单了。在为客户去服务之中，我也是有好的服务态度，无论客户有什么样的问题，或者有一些刁难的情况，我还是会认真的去服务，不会出现情绪上的问题，我明白这是为了工作，而不是客户针对个人的我。

通过一年的客服工作，对于这个岗位我也是有了更多的理解，自己也是取得了一些小小的成绩，在工作能力上面也是得到了提升。不过我也是知道，在做客服的工作之中，我还是有一些不足的，像一些客户，我也是很难去搞定，沟通的技巧上面也是还有提升的空间，在今后的一个客服工作之中，我

要继续的努力，继续的去提升自己的能力，让自己在客服的工作之中做的更加的好。

个人和公司年度工作总结篇七

一、自觉加强理论学习，提高个人素质

首先，自觉加强政治理论学习，提高党性修养。两委浓厚的政治学习氛围深深的感染着我，我积极参加委内组织的各项学习活动，并注重自学，认真学习了胡锦涛_涛在邓小平诞辰百年纪念大会上的讲话、胡锦涛_涛七一重要讲话□xx届四中全会关于加强党的执政能力的决定等，进一步提高了自己的理论水平与政治素质，保证了自己在思想上和党保持一致性，强化了廉洁自律的自觉性。

其次，在业务学习方面，我虚心向身边的同事请教，通过多看多听多想多问多做，努力使自己在尽短的时间内熟悉工作环境和内容。同时，我还自觉学习某市企业投资项目备案、核准暂行管理办法、行政许可法等与工作相关的政策、法律常识，积累自己的业务知识。

此外，根据组织安排我参加了某市公务员初任培训。在为期三周的培训生活中，严格的军训磨练了我的意志，丰富的课程学习使我的知识储备和层次得到了提高。通过某市经济发展状况及党委政府工作的介绍，使我进一步理解了某市“三步走”战略，看到了某市经济腾飞的巨大潜力，增强了对某市的了解和热爱；通过公务员宗旨和行为规范的教育，使我树立了正确的权力观，增强了全心全意为人民服务的宗旨意识；通过办公室实务的学习，使我了解了公文写作的内涵，提高了办公室实务的处理能力，为我更好的投入工作打下了良好基础。

二、踏实肯干，努力完成好各项业务工作

第一，配合领导做好我区规划的编制工作。通过参加市县规划研讨班，我了解了规划编制的重要意义、基本原则、规划程序等，认识到规划编制工作是我委乃至我区的主要工作之一。半年来，我们按照市政府统一部署和区委区政府的工作要求，制定了《编制**区国民经济和社会发展规划的安排意见》，*月份配合区政府组织各街镇和有关委局召开了全区规划编制工作会议，对规划编制工作进行了动员和具体部署，个人总结并为各街镇草拟了规划编写的结构示例作为参考。为及时了解和督促各专项规划及街镇规划编制工作的开展，*月又组织召开了规划推动会。期间，我自觉加强相关知识的学习，密切关注国家及某市市规划的政策理论和进展动态，收集学习我区及兄弟县市“十五”计划的成功经验，为专向规划的编制单位提供依据和素材，同时通过学习调研、听取和参与领导们关于规划的讨论，使我逐渐加深了对我区整体状况的了解，为我处理其他工作奠定了基础。

第二，做好全区各类固定资产投资项目的汇总上报工作。

今年8月份以来，根据市发改委下发的通知要求，我科积极开展工作，布置并督促各街镇及相关委局进行调查汇报，根据各单位的汇报情况，我们先后对我区汽车零部件企业基本情况和项目情况、工业投资1000万以上的项目等进行了核实、汇总、筛选、上报。这些工作加深了我对我区固定资产投资状况的了解，同时加强了我区固定资产投资项目的储备，也为我区规划提供了强大的项目支撑。

第三，发挥科室职能，做好项目审批和管理工作的。

通过科长的指导，我逐步掌握了固定资产投资项目的审批程序和处理方法，了解了经济服务中心计委窗口的工作职能。今年以来，我们共审批各类建设项目*个，总投资亿元，建筑面积万平方米。

第四，配合科室做好各项文字写作和信息报送工作。

半年来，我先后参与起草了《**区农村经济工作座谈会议材料》、《**区服务业发展情况汇报材料》、《某科xx年工作要点》等多篇文章。我从8月份开始担任科室信息员，负责根据科室的重点工作和突出事件撰写信息。在科长的指导下，我先后完成了我区召开规划编制工作会议、**项目获得国债资金支持、**项目获得市服务业引导资金支持等多篇信息，在此过程中逐渐提高了自己的事件敏感度和文字写作能力。

第五，协助科室同事完成当年工作计划科和投资科的固定资产投资项目审批资料的整理、归档、定卷工作。

第六，完成好领导交办其他各项基础性和临时性工作。