

2023年咨询年度工作总结(大全8篇)

药师工作总结可以帮助我们更好地总结经验、发现问题、改进工作，以提高服务质量。下面是一些成功总结的案例，这些案例能够帮助大家更好地理解和应用总结的方法和技巧。

咨询年度工作总结篇一

进入贵公司工作已经快两个月了，在公司领导和广大同事的支持和帮助及部门经理对我的正确指挥下，我坚持不断的学习行业理论知识、提炼以往工作经验、加强自身思想修养、严格遵守各种规章制度、提高综合业务素质。对自己的工作总结如下：

结合自己工作岗位，通过公司内部网、互联网以及领导、同事的介绍，学习相关行业知识、公司成功案例等，为以后的实际工作做准备。期间，在部门领导的指导下，编写了《浅议市场营销与管理咨询》，并作为项目组成员参与编写了《xx公司管理咨询建设项目建议书》《xx公司管理咨询建设项目调研方案及调研提纲》《xx公司企业文化建设项目调研报告提纲》等相关文件。

严于律己一位优秀的管理咨询顾问，不仅要掌握各行各业丰富的理论知识和实战经验，还必须能从中提炼出其精华之所在，同时结合客户的实际状况，提供整体解决方案。从自身角度考虑，一要改变思想，采取“空杯理论”的工作态度，不断提高；二要转换角色，尽快的进入工作状态；三要严于律己，不仅要遵守各种规章制度，也要把公司的企业精神、工作作风融入日常工作，并严格执行。

使我感受颇深，正所谓一言九鼎德胜天下。平时领导的指导与支持，方法方式独具匠心，恰到好处。给出了思路与方向，耐心观察，并及时指导，但不大包大揽，亲历亲为，培养后

备人才。作为管理咨询顾问，对于客户企业，不是代替他们去做，而是引到思路，塑造其行为规范，并形成管理制度甚至员工习惯、企业精神。

总之，工作上虽有不足，但在公司领导及同事的关怀与呵护下，不断提高、成长。对于接下来的工作，充满信心！

文档为doc格式

咨询年度工作总结篇二

设备部一年来在公司领导正确的领导下，在岳经理的带领下，经过设备部全体人员的共同努力下及各部门的大力支持下，完成了20____年的设备维修，设备维护，及设备管理。确保了设备运行正常，满足了生产任务的需求。下面是设备部20____年的总结和20____年的计划。

20____年是重要的一年，老厂搬新厂，断断续续经过了数月时间，在设备转移之前经过了周密的测量和规划，提前把设备基础预留孔做好为设备的转移打好了良好的基础。从设备的拆卸到设备的搬运安装牺牲了好多的休息时间提前完成做到了安全，准确，及时，顺利的搬到了新厂。所有的参加施工人员不怕脏，不怕严寒，不怕累，齐心协力顺利完成设备搬迁任务。截止到12年4月份共搬迁安装设备45台。

对于新购设备做到了精密测量，精确施工，妥善安排，做到了准确安装新设备工作。截止到____年12月12日共安装新设备包括《大卷板机，数显式对镗床等共6台》，另外又自行设计，自行制造了一台2400t压弯机。

下半年在__老师指导下，建立了新的设备管理流程，对设备管理工作有了很大的促进改善，使厂区的设备环境焕然一新昔日老厂的设备，脏，乱，差，一去不复返，呈现出东风厂欣欣向荣的面貌。

在设备的维修工作中，做到了，随叫，随到，遇见问题及时解决，遇见安全隐患及时处理，不影响车间的正常生产任务。

新的一年就要到了，新旧设备都已投入正常工作，明年的主要任务就是，设备的保养，维护。设备部人员的维修技术水平提升等工作。我们设备部一定做到不骄，不燥，再接再厉圆满完成厂里的维修，保养任务。为生产第一线提供最完美的服务。

咨询年度工作总结篇三

社会主义的内生驱动力是让每个人都看到希望，希望就是通过努力可以实现梦想，借助突飞猛进的信息革命，整个社会有能力通过互联网实现梦想管理，开放透明的环境将一改日趋白热化的竞争而代之和諧进步的协作。市场可以通过竞争达到资源优化配置，但目前它是以部分人的失败为代价的，如果及早合作，则可以避免对落后产能的再投入、对现有东西的再创造，实现真正的资源优化。目前急需政府建立社会各方高效沟通渠道，帮助市场参与者完成计划，这应是社会主义市场经济体制的核心架构。金融是市场计划的直接体现，完善社会主义市场经济体制首先要创新金融工程，而让梦想与资金更方便的结合才是真正意义的金融工程，信息技术的飞速发展使一切成为可能，互联网突然使社会级的群策群力变得现实，以梦想为视角的金融工程比以资本为视角更有效。计划本质上是信息处理，完善计划方法的最佳实践就是搭建一个信息平台，让人们的梦想以利益为标尺在上面充分碰撞。一个多方论证、满足社会需求、风险极小的计划完全可以由国家扶植，资本之所以参与价值分配，是由于它将承担计划失误的风险，计划的准确性更容易实现时，资本的主导作用就会降低，信息革命终将超越金融市场，取代单一价格指标，完善以更全面准确的信息，使社会穿透利润直面供需。这是社会主义重新焕发感召力的关键时刻，为人民的梦想承担初期的计划风险，设立国家风险投资与协作平台，此乃真正的

中国梦工程。实际上，由于完全公开的名誉以及智库的参与，这一互联网金融工程的风险能控制到极小的范围。

二、具体方案

（一）建立风险控制机制让梦想可触碰

世间人是第一宝贵的，行业专家才是最了解具体风险的，首先建立智慧库，理清宝贵的人力资源，搭建智力共享评估市场；整理产品与技术信息，提供知识产权与评估支持并防止重复发明的风险；建立统一的部级信息平台，引导企业和个人做长期生产和职业计划，促成计划之上的广泛合作，降低未来风险冲突；整理前沿问题库，加以悬赏，传播梦想，增加对高收益的关注度；设置国家信息中心由全面深化改革领导小组协调各部完成此事。

（二）建立创新孵化机制让梦想都开花

设立无障碍无抵押国家风险投资引导基金，要求孵化企业经互联网市场由相应级别智慧库专家初审给出建议，并且财务完全公开，推荐配套专业技术与经营人才。

目前一些观念先进的地区已经设立政府风险投资引导基金以吸引更多风险投资企业建立更大的风险投资基金，但事实上这些企业的投资条件相当苛刻，已投资金额甚至远低于政府引导基金，本身政府希望有限资金起到杠杆作用，而事实上却相当于将资金拱手让人，根本没有发挥出引导创新的作用。在开拓创新的阶段应该允许甚至鼓励失败，而资本显然是唯利是图的，只追求高回报，小的创新受到的很可能只是鄙视，这正需要社会主义体现相对资本主义的优越性彰显更多的人性关怀。以创新著称的以色列的经验值得借鉴，政府所设首席科学家办公室每年投资3-4亿美元研发经费，相当于低息借给企业，从创新获利中逐年返还，可以收回1-2亿，如果研发项目失败，企业无需返还科研“借款”。事实证明，这种模

式对于国家财政乃至国家是非常成功的。政府要扶持创新，不能一边推卸责任，一边还等着分杯羹，正如《大学》所谓：“国不以利为利，以义为利也”。民活则国活，民富裕则国富裕，现在急需打开一条向上的社会通道，释放民间蓬勃向上的活力与创造力。可借鉴以色列，设立国家风险投资基金，考虑国情，基金占有一定股份，以弘扬“人人为我，我为人人”的社会主义精神。机制的动力源即是梦想，社会主义追求的自我价值与社会价值是和谐统一的，比资本主义的金钱追求带来更深层的心灵满足，击碎硬邦邦的金钱关系的外壳，使人类社会互助的本质特征充分呈现出来。

毫无疑问，资本主义塑造了现代社会，但显然种种社会问题表明，我们已经到了脱胎换骨的临界点，在这个过程中，一个社会主义政府无疑要发挥首要作用。宝贵的政府风投资金不能交由大资本集团代管，而必须整合社会力量深耕细作，要允许失败，毕竟尝试者也付出了激情、年华与汗水，并且留下了经验。

其具体实施方案应注意以下几点：

1. 设立足够的国家风险投资基金及官方网络管理平台

创新和资本事实上不受地域限制，建立唯一的评价与管理门户是实现效率的不二选择，基于互联网的统一平台也将极大降低开发和使用的费用，提携社会各方的凝聚作用也才能发挥出来。一旦国家投资扶植起这种机制，等生态系统健全，靠社会资本就可以运作。

2. 建立共享智库的开放咨询机制

人力资源自动初始化账户，由个人按级公证激活，可暂按职称系统将专业人才分门别类定级，与专业初中高级咨询师对应，研究生作为预备级有质疑咨询权，每个公民都有初始账户，各级别科研机构可自动成为对应级别咨询机构，会计系

统也对接入库，智库有偿提供服务，任何创新团队通过咨询并接受7日同行质疑后即获得对应额度资金使用权，咨询报告完全公开，咨询师咨询历史永久保留，咨询师与咨询团队根据成功情况定级；质疑咨询直接批注在咨询报告上，7日后质疑与支持比小于二分之一则咨询结果生效，之后7日内咨询单位整理并公开定稿咨询报告，并考虑批注价值分配部分咨询费；若质疑与支持比超过二分之一，则在7日内完成第二版咨询报告，如报告改变立场则自留咨询费不得超过三分之一，再次接受7日质疑，如质疑生效则自动提交专业仲裁委员会，如立场得到支持则进入咨询完结阶段，如不受支持则由仲裁委指定单位完成报告并由其分配咨询费。并在项目启动时由系统推荐独立行业董事。

3. 建立公正严格的会计制度

咨询审批额度按咨询师可设置为初中高5千、1万、2万，咨询机构按其专业与咨询师数量可承接相应咨询，如咨询需要可购买会计服务；资助通过后需立即选择系统推荐的会计单位开始记账；资金逐项支出，每笔支出必须即时入账并完全公开细节，任何人尤其是企业内部人员有权质疑，企业有义务给予解释；也可自行组织审计，如确有问题给予一定比例的监察奖励，同时违规者进入信用公开黑名单，账户封存整改；对于咨询难以认可或希望自筹的，项目允许通过集资或竞价的方式再筹资，需要经过公正的进入或退出会计程序；会计有义务对不再进展的项目提出终止，若项目发起人有异议，则再次进入咨询，若无异议或咨询不通过，由会计进行盘点，完成终止。项目每阶段到期盘点，需公开详细分析说明，偏离阶段目标超过30%，必须进行建议性咨询。项目成功完成目标，按计划或由会计充当公诉人协商保留国有股份或退出。

4. 建立权责一致的咨询师进退级制度

若咨询师咨询结果正确累计10次，可参评晋级，若最近5次咨询结果3次有误，则降级处理并重新累计。咨询正确的判断标

准是若通过则为收回成本并取得基础收益，不通过但咨询客户认可或虽被第三方通过但认可原咨询有重要价值或虽被第三方通过但未能实现基础收益。咨询有误的判断标准是若通过却未能实现基础收益，不通过但经第三方通过后收回成本并取得基础收益。咨询无效的判断标准是质疑人数达到10人且超过三分之二。建议咨询师进退级与职称同步，以加强权责一致。

5. 创新是广义的创新

一切梦想皆是创新，因为每一个梦想都代表着进步的意愿，都值得鼓励、引导和帮助。只要创造新的社会价值、有可信的前景、相对可靠的背景和较清晰的预算，都算创新，例如一个培训利用本系统进行财务管理的培训班就是好的创新；策划一场广场音乐会也是创新。

6. 弘扬社会主义精神

将实现梦想视做生命，岂是简单的资本主义的财富梦想所能表达的，更直接的弘扬人生价值，将以清新洗掉资本的铜臭，把相互控制的枷锁改造为相互协作的工具。我可以不要股份，但我要实现梦想。政府有义务对风投系统的意义进行宣传，建立心与心的连接，终将提升人类整体心灵境界。

7. 凭空投入20万亿会不会引起通胀？

答案是不会，因为这20万亿只是意向，真正的投入是通过实际的生产力购买缓释，实体性生产投入将产生更大价值的产品，更重要的是这些产品是通过创新的方式产出的，其性价比会更高，因此不仅不会引起通胀，还将极大丰富物质供给。20__社会融资规模接近18万亿，因为评估未来比看重现在更合理，通过引导其主体将逐渐纳入该系统。

8. 起初的混沌必然走向澄明

虽然开始的时候条件看似并不太充分，但建立了每个人尽力的机制，备底留案，大家会逐渐找到找到自己的位置和前进的方向，就像面对新大陆，无论马上发现什么或发现多少，大家终将安顿下来并建立比以往任何时候都好的新秩序。

（三）建立金融扶贫机制走向共同富裕

政府扶贫效率不高，授之以鱼不如授之以渔。扶贫金融市场化的关键在于动员社会力量，接受扶贫项目、捐赠和志愿者，以互联网金融工程为支撑，完全透明化运作，荣誉变现化。

三、结论

中国梦工程是一个系统工程，是社会主义道路上的一次巨大跨越，如何完成制度设计并搭建支撑信息系统是首先要考虑的问题。随着协同的逐渐默契以及计划的越发周全，我们将能够迈入社会主义高级阶段，政府必须把握时机，才能在时代变革的洪流中保持政治稳定与快速发展。

咨询年度工作总结篇四

计划生育服务机构经过近的不断发展与整合，已经形成了一支具有行业特色的技术服务队伍。但是，随着人口计生事业的发展 and 演变，服务对象的需求也发生了很大的变化，在与时俱进、以人为本的服务思想指导下，我们需要改革和创新。我们结合深圳市计划生育服务中心在服务转型过程中的一些体会，结合目前人口计生系统发展的导向，从技术服务机构的发展方向上进行一些理论探索，希望能够起到抛砖引玉的作用。

2 生殖与性医学科在计生系统的发展具备了充分的条件

2.1 计划生育技术服务系统需要正规的学科建设

计划生育技术服务机构从传统的计划生育向什么方向发展，这

是一个非常重要的问题,也是最棘手的问题,没有现成的答案。各地的技术服务机构情形不同,上级管理部门领导的意见也不尽一致,无论从生存还是从发展角度考虑,正所谓“人无远虑,必有近忧”,这是不能坐视不管的而且亟待解决的问题。这涉及到人员引进、设备投入、中长期发展规划等一系列的问题。

目前,技术服务机构最大的问题是除了做常规的计划生育服务外,没有正式的学科建设,计划生育既是一个部门,也是一个学科,比如,中华医学会计划生育分会。但多数计划生育技术服务机构并没有将计划生育作为一个学科进行建设,而是作为一个总体的部门。计划生育部门的活动很多,项目复杂,比如,宣传教育、避孕药具发放和技术服务,这些活动的混合就冲淡了学科建设的氛围,我们的管理部门也忽视了计划生育服务机构的学科建设。因为计划生育没有自己的学科建设体系,主要是围绕目前中心任务的需求而工作,就失去了技术服务进一步发展的目标。如果我们参照医院管理的方法,重视生殖与性医学科的学科建设和完善,从技术规范、人员配备、服务项目和设备投入等方面发展和规范自己的目标体系,那么就可以形成从部级、省级、市级到区级标准不同的生殖与性医学科。这门新的学科,既与传统的计划生育工作相容,又使它得到发展,充分拓展其它服务。

2.2 生殖与性医学科将在计生系统发展中占据重要的地位

随着社会的发展,民众对生活质量的关注增强,性与生殖健康方面的问题与日俱增。生殖健康的范围非常广泛,严格地说,已经涵盖了计划生育。生殖健康与性健康是经常并行使用的,卫生系统喜欢用性健康,而计生系统喜欢用生殖健康,而国际上更流行的是性与生殖健康。我们采用生殖与性医学科的概念,就是套用性与生殖健康的概念,生殖在前,性在后,比较婉转并且符合我们计划生育系统工作的惯例,民众易于接受。

性与生殖健康的问题与卫生、计生与教育部门都有关,但障碍与性心理障碍以及与疾病有关的性生理问题和性心理问题几

乎得不到有关机构的帮助,有些问题几乎处于三不管的状态。正因如此,被轻视的生殖与性医学科就成为计划生育系统技术发展的契机并必将在计生系统占据重要地位。

之所以生殖与性医学科在卫生系统被忽视,没有得到充分的发展主要有以下原因:

2.2.1生殖与性医学科作为新兴学科没有确立自己的学术地位
吴阶平等编译的《性医学》于1982年出版,我国的学术界才开始了解性医学。由于研究群体较小,也因我国的传统偏见,没有大的学术机构建立生殖和性医学科,在中华医学会没有成立性医学分会,也没有独立发行的性医学杂志。

2.2.2综合医学的学科分割阻碍了生殖与性医学学科的建设
虽然性医学科是以各种各样的具有性问题的病人作为自己的治疗对象,但传统的学科划分却是以性别为主,阻止了性医学科的成立。妇科或妇产科专门治疗女性病人,男科治疗男性病人,而综治男女性问题的性医学科将与传统的男科或妇科形成竞争或互相影响,而在医院难以获得立足之地。

2.2.3经济效益的指标影响生殖与性医学科的建设
医院开设科室有两个必要的条件,一个是具有良好的经济收入,一个是迫切的社会需求,也就是经济和社会效益。传统的医疗服务显然能够满足这两个条件。在治疗障碍中,咨询占有很大的比重,而咨询是要花费时间的,对于重视经济收入的医院而言,生殖与性医学科的工作投入与产出不成正比。各科室分配奖金与收入有密切关系,生殖与性医学科难以与其它重点学科相比,所以得不到充分发展的机会。

2.2.4医疗任务繁重无暇顾及性问题
按照国际疾病分类诊断系统,障碍和性心理障碍都是属于精神科的诊疗范围,但在各地的精神病院中,罕见专门的生殖与性科学咨询或治疗科室。因为,重性精神病的治疗工作已经让精神科医生难以承受,而有性问题的病人也不太情愿到精神病院咨询或治疗自己的性问

题,他们不愿意将性问题与精神病混为一谈。妇产科是以治疗常规的妇科病和接生为主,即使在市级的妇幼保健院,单纯的产科已经是人满为患,哪有余力去关心妇女的或家庭生活问题。泌尿外科和男科医生多数是外科医生,他们多数是以药物治疗和手术治疗为主要医疗手段,他们缺少心理治疗的训练,他们对于具有很多心理问题的障碍病人也经常感到束手无策,由于工作繁忙他们也不情愿治疗这类病人。

2.3 生殖与性医学科的发展和建设正是民众对计生工作的迫切需求

性与生殖健康问题广泛存在,尤其是在性病和艾滋病猖獗肆虐之后,心理和社会问题就进一步加剧,经济危机、贫富差别悬殊、性观念的开放和的放纵,导致性与婚姻问题的不断增加。民众在性与生殖健康方面的服务需求也与日俱增。当然,这些工作不能完全成为计划生子技术服务的任务,主要还是卫生部门完成。但生殖与性医学科领域内的工作已经足以让计划生子趋于饱和状态了。我们仅以障碍为例,就足以了解民众对生殖健康服务的需求。男性障碍:障碍患病率是10%;患病率是29%;低下患病率是16%;同性恋问题占3%;障碍患病率是2%;总共占60%。女性障碍:性唤起障碍患病率是19%;缺失患病率是12%;低下患病率是34%;同性恋问题占3%;疼痛患病率是11%;总共占79%。真是生活知多少呀!夫妻由于障碍导致的性生活不和谐已经占有很高的比例,而这个问题的严重程度还没有得到有关部门的足够重视,当然,社会的医疗资源目前还难以完全照顾到性健康方面,但我国承诺的20__年人人享有生殖健康保健服务已经迫在眉睫了,计划生子主动地提供性与生殖健康服务也是完成我国庄严承诺的组成部分。

2.4 国外相应的性咨询或治疗机构为我国生殖与性医学科的发展提供了充实的基础

国外有性治疗师、性咨询师、婚姻治疗师和婚姻咨询师等职业。他们的工作类似我们的生殖健康咨询与性医学科之间。

他们主要不是靠打针与吃药,而是主要依靠心理咨询与治疗的手段,解决病人的障碍、性心理障碍以及婚姻家庭问题。他们多数是大学临床心理系毕业的学生,或者在专门的性教育或性治疗机构中培训出来的学生。他们经过严格的考试,持证上岗。我国的生殖与性医学科正好可以借鉴国外的经验和已有研究基础,接受他们的技术指导,吸收他们在行政管理方面的经验,充分地发展自己的特长和特色,形成在社会上有良好信誉的,群众的信任度和满意率高的生殖与性医学科。

3生殖与性医学科在计划生育技术服务机构中有充分发展的优势

3.1计生服务技术机构没有严格的性别取向计划生育技术服务机构的服务方式没有男性与女性的性别之分,性医学科也是不分男性与女性,而是以解决性问题为核心,所以与卫生系统的男科与女科或妇科有明显区别,妇产科治疗女性病人,男科治疗男性病人,性医学科在综合医院难以独立建设并且发展。性医学强调的是性治疗或婚姻治疗,而不是单纯的药物治疗或手术治疗,解决性问题最好是夫妻或伴侣一同进行,这是计生服务的一个优势。

3.2计划生育服务机构解决性问题天经地义我国是一个传统文化深厚的国家,尽管改革开放已经30年,但人们对于性的禁忌仍然是广泛存在的。尽管民众有性咨询或治疗的需求,但他们仍然感到难于启齿。但是,由于我国的广泛而深入的计划生育宣传工作,民众都了解计生部门是专门从事与性有关的技术服务机构。计划生育技术服务机构由于为计生政策服务而具有很强的政府色彩,具有良好的信誉和可信度,所以计生部门处理性问题可谓天经地义。从免费发放避孕药具、做绝育手术、采取避孕措施以及开展艾滋病的防治和倡导性教育,无一不与性有密切关系,所有具有良好的学科建设基础。

3.3技术服务机构具有相应的人员和设备条件计划生育技术服务机构的特点是技术人员短缺,总体数量偏少,但船小好调头。

因为成立性医学科不需要很多技术人员,一般技术服务机构中都有妇产科医生、男科医生(或从事男性结扎术的医生)和中医科医生,如果有医生自愿学习生殖健康咨询,那么就能够解决缺少精神科或心理医生的问题,配上原有的检验科医生,六七个医生就初步形成性医学科了。性医学科的特点是不需要特殊或贵重的设备条件,计划生育服务机构原有的设备都可以用于性医学科,在添置少量的设备后就可以开展工作。

3.4 生殖健康咨询师职业化促进生殖与性医学学科建设

由国家人口计生委牵头申请并且得到劳动和社会保障部正式批准的生殖健康咨询师已经是一类新型的职业,而且国家人口计生委已经将生殖健康咨询师的培训作为人口和计划生育职业化建设的突破口,由于国家人口计生委高度重视这项工作,20__年生殖健康咨询师的培训工作将在国内广泛开展。虽然生殖健康咨询师的工作主要是咨询,但这项工作如果广泛开展必须有自己的学科支撑体系或者后盾,这样才能可持续发展。生殖健康咨询师的培训范围几乎已经涵盖了性医学科的主要工作。生殖健康咨询不能解决的问题是需要进一步的治疗,如果组建了生殖与性医学科,那么就形成了咨询与治疗的完整体系,咨询促进治疗,治疗完善咨询,如果人口计生系统只单纯提供咨询,有问题就推荐去别的医院,而医院没有相应的部门负责治疗,或者增加了时间或金钱的耗费,那么民众的需求仍然不能得到满足,甚至会进一步挫伤民众寻求生殖健康咨询的热情。如果我们能够提供生殖与性医学的服务,而且是低价或者免费的服务(当然药品或必要检查费除外),那么就能够满足民众的需求,提高民众对计划生育服务机构的认可程度,真正做到以人为本。生殖健康咨询很容易吸引病人,而病人的到来也促进了性医学科的发展。这样就会在生殖健康咨询与性医学科之间形成良性的互补关系。

4 生殖与性医学科的服务范围与学科建设

4.1 生殖与性医学科的服务范围在生殖健康领域之内

计划生育技术服务范围过于狭窄,这无疑制约了计划生育技术服务的事业发展。按照目前计划生育法律规定的计划生育服务领域非常明确,而生殖健康方面还比较含糊,没有明确的界定,这样就既是机会也是障碍,关键看如何应对。国家人口计生委目前将计划生育与生殖健康并重,无疑拓展了传统的计划生育服务空间。计划生育系统与卫生系统在生殖健康领域的工作有明显的重叠,各有侧重,绝大多数生殖健康的工作仍然主要靠卫生系统承担,尤其是妇幼保健系统。我们之所以提出生殖与性医学科的建设,主要是因为性医学的内容是卫生系统长期忽视的领域,由于卫生系统没有形成性医学科的学科与服务体系,目前该学科也还没有诱人的经济利益,所以计划生育系统涉足这个领域不会与卫生系统形成利益冲突,而是对民众的需求形成优势互补,还充分利用了国家的公共卫生服务资源。

4.2 生殖与性医学科的学科建设

式确立了性医学学科的问世,吴阶平等编译的《性医学》就是以该书为蓝本,该书总共18章,论述的性医学内容包括:性的发育和遗传、性衰老问题和性传播疾病,大量篇幅介绍了各种原因导致的障碍及其相关的疾病,也谈论了各种异常和性身份识别障碍,与此相关的性与婚姻问题、咨询与治疗。

在我们的工作中,对性心理学展开了深入研究,探索了障碍与性心理、之间的关系,以便更好地服务于生殖健康咨询,这些研究既充实和发展了生殖与性医学科,也有利于生殖与性医学科在计划生育服务机构中的应用和发展。

综合以上分析,我们认为在计生系统的技术服务机构内建立和发展生殖与性医学科具有重要意义,不但可以促进生殖健康咨询事业的发展,而且可以利用生殖健康咨询师培训和认证工作的契机,建立和不断完善生殖与性医学科,使之成为生殖健康咨询工作发展的基石,同时也促进计划生育技术服务向深度和广度拓展,依照科学技术的精神,真正做到以人为本,为民众提供优质的生殖健康保健服务。

咨询年度工作总结篇五

经过二十多年的发展，会计师事务所的主要业务审计服务市场已经相对成熟，市场份额比较稳定，竞争日益激烈。如何发展多元化服务，成为当前我国会计师事务所扩大规模、提高竞争能力、增强服务水平亟待解决的一个问题。因此，会计师事务所应在传统审计服务的基础上，积极探索开展各种咨询服务。笔者曾参与国内某投资公司对外收购、兼并、改制重组其他企业的财务咨询业务五年多，深刻体会到注册会计师在企业重组中担负着重要的职能，具有越来越大的作用。

在企业资产重组中，注册会计师既可以扮演审计查账的角色，又可担负购并双方财务顾问咨询的职能。注册会计师充当财务顾问，可以把重点放在协助企业制定改制重组方案、购并双方的账务处理、税收筹划、重组后新公司各项内控制度的建立等咨询方面，这些咨询业务，注册会计师具有不可替代的作用。具体来说，注册会计师在企业资产重组中可以在以下九个方面发挥其重要作用。

一、为企业并购和重组提供全程咨询服务，协助相关人员做好各项工作

企业并购和重组涉及的法律、法规相当广泛，包括市场营销、财务规章、特许经营等等，而企业在进行并购和重组时往往经验不足，很难全面地了解并购和重组过程中的法律、法规，有些企业聘请律师参与解决并购和重组中的法律问题，但苦于很多律师对企业财务会计方面问题以及财务会计涉及的法律、法规不太熟悉，很难提供全面的咨询服务。因此，市场需要既熟悉法律又精通财务会计的人参与企业并购和重组的全过程，对企业相关人员进行全过程的辅导、培训，许多高水平的注册会计师可以胜任这一工作。协助企业财务会计人员对有关经济事项进行检查，对不符合规范的业务进行账务调整，协助企业和律师制订时间表。作为一名注册会计师，在市场经济日益发展的今天，仅仅精通财务会计方面的知识

是远远不够的，除了本专业以外，至少还应当熟悉与本专业有关的法律、法规，并进行充分的运用。某权威调查机构曾预测，在21世纪，既懂财务又懂法律的人才将非常抢手。

二、帮助企业进行重组前的准备工作

企业重组需要进行相当长的准备工作，这一阶段，注册会计师首先可对企业的高级管理人员进行资产重组方面的培训，使其对资产重组和并购有一些认识，同时规范企业内部管理制度，这也为注册会计师在往后的重组中顺利工作打下良好的基础；其次，可协助企业拟定或独立完成重组方案，重组方案是企业重组工作的主线，之后的一切重组方面的工作都应以方案为中心，所有资产的进入或剥离均要围绕方案来进行，所以在制订方案时要多与企业沟通，充分考虑企业的重组思想，同时考虑法律上的可行性、财务税收上的可操作性；最后，协助企业收集资料，整理上报企业重组申请报告，重组申请报告的内容应包括：公司重组方案、资产和负债的划分及债权债务的处理、有关效益及利税测算数据、公司重组计划及时间安排等。

三、帮助企业完成重组的可行性分析

随着市场经济的进一步完善和发展，企业对资产重组变得越来越慎重，一旦操作不当，可能背上沉重的包袱，所以，企业在进行重组前均要进行经济上的可行性分析，该部分工作可完全由注册会计师来完成。可行性研究报告的结构和具体内容

1. 重组前相关企业概况，包括机构设置与人员构成、资产配置及资金来源、企业主要经济指标分析、企业财务状况分析、近几年企业经营业绩及企业内部控制制度执行情况等；
2. 相关企业的现状和存在问题；
3. 相关企业发展规划和投资需求、资金投向和效益分析；
4. 重组成本和效益分析；
5. 筹资方式的比较和选择；
6. 重组方案及结论。

注册会计师在制作经济可行性方案时，要多考虑技术上的可行性，比如：被并购企业有无生产瓶颈问题和技术改造问题，企业的分析是否

具有准确性、必要性，注册会计师还应当充分利用专家的工作，听取专家的意见，这与可行性分析密切相关，否则，可行性分析是不准确的。

四、协助被收购方制定改制重组方案

由于改制工作的法律性和政策性很强，注册会计师可以发挥其熟悉国家及地方法律法规的优势，协助被收购方制定改制重组方案。实务中，注册会计师应根据被收购方的具体情况，确定方案的内容。一般来说，注册会计师可从以下方面协助企业制定改制方案：

1. 了解改制企业基本情况。包括了解：(1)企业名称、企业住所、法定代表人、经营范围、注册资金、主办单位或实际投资人。(2)企业的财务状况与经营业绩，包括资产总额、负债总额、净资产、主营业务收入、利润总额及税后利润。(3)职工情况，包括现有职工人数、年龄及层次结构。

2. 分析企业改制的必要性和可行性。必要性包括企业的业务发展情况及阻碍企业进一步发展的障碍和问题。可行性包括企业改制所具备的条件和改制后给企业带来的正面影响。

3. 确定企业重组方案。(1)业务重组方案，注册会计师可协助企业根据生产经营的实际情况，并结合企业改制目标，采取合并、分立、转产等方式对原业务范围进行重新整合，确定业务重组方案。(2)人员重组方案，注册会计师可协助企业根据国家及地方法律法规的规定，解决企业职工的安置问题，包括职工的分流、离退休人员的管理等。(3)资产重组方案，注册会计师可协助企业根据改制企业产权界定结果及评估确认额，确定股本设置的基本原则，包括企业净资产的归属、处置，是否有增量资产投入，增量资产投资者情况等。(4)拟改制方向及法人治理结构，注册会计师可利用自己的专业知识，协助企业确定改制后所选择的企业组织形式和组织结构及其职权。

4. 摸清下属企业情况。根据企业改制，其下属企业资产列入改制范围的应一并办理改制登记的要求，注册会计师应协助企业摸清下属单位的数量、具体名单、经济性质和登记形式，如下属单位有两层以上结构，还要详细列出层次、结构。并提醒企业对其全资设立的法人、非法人及与他人共同设立的联营企业都要一并参加改制，其改制方案中应包含这些单位。

五、注册会计师可就资产评估结果进行咨询、评价

资产评估是指对资产价值的重估，它是在财产清查的基础上，对账面价值与实际价值背离较大的资产的价值进行重新评估，以保证资产价值与实际相符，促进实现资产价值的足额补偿。企业在进行改制时，应根据国家有关法律、法规的规定，选择并委托有资格的资产评估机构进行资产评估的有关工作。这对维护各方利益、提高重组质量作用极大。但在实际工作中，一些评估人员的业务能力和素质较差，不能严格遵守相关的评估法规和标准，加之受许多因素的制约，造成评估价值高低随意性非常大。为了维护购并双方的利益，由注册会计师对资产评估价值的公允性再进行咨询评价就显得非常重要。一方面有利于维护购并双方的利益，另一方面也有利于提高净资产价值的可靠性、可信性。

六、为购并双方协商谈判充当顾问，并为确定收购价格提供咨询意见

在购并双方进入谈判阶段后，注册会计师如果未执行审计等鉴证性业务，则可以向购并双方提供咨询性服务，为双方谈判充当专家顾问，并以被购并方经评估后的净资产价值为基础，结合对被购方各项资产质量、品牌价值、市场前景、企业发展潜力的分析，为双方提出公正、客观的收购价格方案提供咨询意见。

七、为购并双方的账务处理和重组后新公司的建账提供咨询意见

新的会计准则对企业的并购和重组有着严格的规定，并购和重组至少涉及到债务重组、长期股权投资、非货币性交易等新的企业会计准则，而企业的财务人员由于平常接触这些业务较少，账务处理难以规范。此时，注册会计师可充分发挥其财务专长，指导企业财务人员进行正确的账务处理。此外，企业改制重组后，会涉及到一系列的账务处理问题，比如企业改制时，评估基准日与被评估企业的调账日不一致时如何处理，评估基准日与被评估企业调账日之间的净资产变动如何处理，购并方如何编制合并会计报表等。由于改制重组业务在企业中较少发生，所以一般企业的财务人员对于业务发生后如何进行账务处理并不熟悉。注册会计师可利用其掌握的国家有关资产重组的法律法规等专业知识，为购并双方的账务处理、新公司的建账、购并方编制合并会计报表等提供具体的财务咨询意见。

八、为企业重组业务提供税收方面的咨询意见

关于资产重组中的税收问题，国家制定了相关的税收政策，这些政策总的原则和精神为：股权转让应计缴企业所得税。如：合并分立时视为按公允价值转让、处置资产，计算资产转让所得，缴纳所得税的，合并企业接受资产，计税时可以按经评估确认的价值确定成本；反之，须以原企业原账面价值为基础确定。企业资产、债权、债务及劳动力整体转让被视作企业产权转让，不征收增值税和营业税。注册会计师应认真学习掌握这些政策，为购并方进行税收筹划，对减免税、资产置换、停息、减息等方面提供税务咨询意见，使企业能够用好、用足国家的税收政策，做到会计处理、税务处理合法、合规。

九、重组实现后，可为企业经营发展提供全面的管理咨询

咨询年度工作总结篇六

20__的上半年，本人在公司各级领导的正确领导下，在同事

们的团结合作和关心帮助下，较好地完成了上半年的各项工作任务，在业务素质和思想政治方面都有了更进一步的提高。现将半年来取得的成绩和存在的不足总结如下：

一、思想政治表现、品德修养及职业道德方面

半年来，本人认真遵守劳动纪律，按时出勤，有效利用工作时间；坚守岗位，需要加班完成工作按时加班加点，保证工作能按时完成。爱岗敬业，具有强烈的责任感和事业心。积极主动学习专业知识，工作态度端正，认真负责地对待每一项工作。

二、工作能力和其它方面

我的工作岗位是一名司机，责任和安全一直都是我的工作宗旨，在出车的过程中严格要求自己，做到小心安全驾驶车辆，把混凝土安全快捷送到用户工地。每天出车很辛苦，尤其是夜间出车又困又累，但是我们都能做到保证安全的前提下尽量多的多拉。驾驶搅拌车的技术含量较高，在平时的工作中，我能够做到车辆的维护和保养，同时爱护车辆。有点小的故障能自己修理的我自己来完成，尽量为公司节约点维修费用，也提高了我驾驶的车的出勤率。在安全方面我这半年来没有责任事故，车辆卫生方面也做到公司的要求。

三、存在的不足

总结半年来的工作，虽然取得了一定的成绩，自身也有了很大的进步，但是还存在着以下不足：

一是有时工作的质量和标准与领导的要求还有一定差距。一方面，由于自控能力不太高，有时在路上会超速。另一方面，为了个人利益，上主机挑活。

二是有时工作敏感性还不是很强。对领导交办的事不够敏感，

有时工作没有按时完成。由于新司机上车不懂工作流程，我没有认真对待这件事，导致后来粘罐事件。

三是责任心还不够强，到工地没有按规定下来查看路况，麻痹大意。

四、下半年的工作打算

下半年我将进一步发扬优点，改进不足，拓宽思路，求真务实，全力做好本职工作。打算从以下几个方面开展工作：

一是加强工作统筹。根据公司领导的年度工作要求，对下半年工作进行具体谋划，明确内容、时限和需要达到的目标，加强部门与部门之间的协同配合，把各项工作有机地结合起来，理清工作思路，提高办事效率，增强工作实效。

二是加强工作作风培养。始终保持良好的精神状态，发扬吃苦耐劳、知难而进、精益求精、严谨细致、积极进取的工作作风。

三是作为一名司机，一言一行都代表着公司的形象，在工地认真的为客户着想，热情的为客户服务让客户满意。为客户着想也就是为公司着想，只有客户满意了我们的公司才会更加的强大，更好的发展。所以我要加倍努力的工作为了公司的发展做出自己的贡献。

咨询年度工作总结篇七

拘留所刘凤艳

4月5日至15日，我有幸参加了全省公安机关民警心理咨询师“千人培训计划”第三期培训，聆听了尚路老师的《心理绘画投射测量》、胡海波老师的《个体心理咨询实操技能》

和李泳康博士的《危机干预技术》精彩课程。十天的学习虽然短暂，但感触颇多，收获颇丰。

转变了对心理咨询的认识

我是去年5月份刚刚通过国家三级心理咨询师资格考试，报考之初就是想多学点知识总没有坏处，丰富一下自己的心理健康知识，在工作、学习和生活等方面及时调整完善自己。得知考试合格后我满怀激情、跃跃欲试，但尽管备考期间储备了相应的理论知识，对于真正的心理咨询，却找不到入手的方法和途径，不知该如何为我所在的集体服务，不知如何开展心理健康服务工作。

在接到“千人培训计划”培训通知时，我十分激动，感恩省厅领导组织这次培训，为全省心理咨询师提供了这么好的交流提升平台，感恩市局给我机会让我再次接受教育，有幸聆听专家学者的精彩授课。各位专家老师在讲授理论知识的基础上，更加注重实际操作，将理论知识与个案相结合，课堂上分享案例，并进行实操模拟。随着学习的深入，我越来越明白心理健康服务工作的重要性，更对心理咨询师这一职业有了深刻的认识。

对胡海波老师的一句话印象深刻，“一个心理咨询师要有深厚的功力，以不变应万变，以无招胜有招”。心理咨询不是简单的谈话，是一个特殊的心灵修炼过程，心理咨询师要丰富专业知识，提高自己的功力，要拥有强大的内心，积极的心态，有稳定的支撑来应对形形色色的求助者，帮助求助者解除心理困扰，达到助人自助。

增强了学以致用的动力

这次培训班不同于以往的培训，授课方式新颖，课堂气氛活跃，三位专家老师从专业角度，结合多年的工作经历，深入浅出的教授了心理绘画投射技术、个体心理咨询实操技能和

危机干预技术。通过十天的学习，我掌握了一些有关心理咨询的方法和技术，在课堂上遇到与自己工作、生活相似的案例，都会结合实际情况进行分析、比对，与同组学员开展讨论，互相学习。

我想，作为一名民警心理咨询师，要积极宣传普及心理健康知识，让周边的同事了解心理健康常识，将我们的所学所想实际应用到公安工作中去，为民警心理健康工作贡献一份力。

激发了工作热情

咨询年度工作总结篇八

我是从今年的五月底加入星火这个大家庭的，经历了三个月的洗礼，感觉自己学会了很多在学校里学习不到的知识，比如谈单技巧、家长心理变化、家长类型判断等，这些都是在星火教育这个大家庭里学习到的，我非常感谢樊老师的重视，也感谢各位咨询前辈的教导，特别是师傅张妍，在工作和工作之余都会关心和支持我，教会我很多的东西，很深刻的一句话：多主动，比别人进步多一点，就会在咨询路上走得比别人快很多。我时时刻刻地记在心中，时常提醒自己事情要做好，学会待人处事，幸亏这个社会还可以，待我还行，我不断地努力提升自己，争取的胜利。

虽然经历了整个暑假学会了很多做人道理与谈单技巧和方法，但是还有很大的进步空间，特别是开方案的这个环节更是需要学习和提高的，我觉得说自己是新人是在给自己找借口，当然啦，之前的咨询部是一个全新组合的团队，必然会有一些磨合期，而现在，磨合期已过，慢慢地步入正轨上来了，所以现在我自己必须要努力迅速地成长起来，做一个真正的星火人，成为一名专业的咨询师。

历经了六月、七月、八月和九月，时间和压力在不断地鞭策我进步，在学习中成长，尽管这个暑假没有达到自己想要的

要求，但是这一路学习的专业知识绝对是不可比拟的，是在任何一个大学时段不能学习的。在过去的一段时间里，学到的知识是我大学四年以来没有学到过的，我很庆幸能够成为星火教育的一员，并且我很庆幸有这样的一个拼搏的团队，和谐的团队，让我倍感温馨，学习中交流，交流中学习，学习更多有利于自己谈单的东西。

经历了这个暑假之后，九月份的主要工作还是进行回访自己的资源和新资源的累积，加上自己的谈单技巧需要大大地提高，所以最近都在学习中，骆驼网上的知识对我来说真的很有用，在九月这个资源很少的月份，资源肯定是要自己慢慢累积起来的，十月份的话肯定会爆发，家长也会选择相信我，这样下去的话，成长的历程就会加快进度，慢慢地变得有趣起来。

这个九月打初三毕业班的资源，先把学生邀约上来考试，然后再让精英班的老师面试。但是约上来的资源很少，意向资源也是非常少，大多数家长也是听过中考精英班，但是基本嫌弃价格太贵，不过针对这样的情况我也是做好铺垫，说下次有什么优惠活动或者说是再有精英班考试的时候才打电话给他们，这样的话，下次再打电话时就不再那么陌生了。

这个暑假真的要感谢樊老师以及陈老师对我的重视，感谢师傅张妍的精心指导，还有一起工作的团队和星火这个大家庭，我觉得和他们一起相处很开心很快乐，一个人幸福的时候看任何风景都是红色的，那么现在的我看到我前面的风景都是这种颜色。

以后的我做事情绝对不能慢慢来，要迅速地完成任务，这样好接下来做下面的工作，不能让自己太被动，这样下去的话，我们始终会被淘汰，我相信我能做得更好。