

银行后备干部个人自荐书 银行自我鉴定(汇总8篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

银行后备干部个人自荐书篇一

今日是我实习的第一天。早上七点妈妈就开始叫我起床，挣扎得爬起来，想想在这个寒假里，还要这样坚持很长的时间。忍不住想起了一句话：天作孽犹可活，自作孽不可活！但既然是自我要去的，就必须坚持。

走进兴业银行的那一时刻，心底还是有些激动的，毕竟是第一次进入正规的单位实习。经过短暂的介绍后，我便坐在那大楼的营业厅里了。我工作的地方在营业大厅最左边的开放式柜台，那里一共有四个座位，带我实习的师傅在第三个，我在最角落的地方。没想到来第一天来那里实习，就有自我的桌子，感觉颇为温馨。

我被安排在业务拓展部门实习，师傅是客户经理，零七年毕业，和我一样，也是国际经济与贸易专业出生，一种亲近与钦佩感油然而生。

刚来实习，一切都是陌生的，而比较不巧的是，师傅他们这些天也相当忙碌，向来接近年末，必须有很多企业要应对员工的工资奖金之类的，资金难以周转，所以前来贷款吧。于是我只能坐在一边，翻翻兴业银行的业务手册，熟悉熟悉业务。所谓业务拓展部门。我想，通俗一点讲，就是给个人及企业放贷；还有一样最重要的业务，就是拉存款，对外推出

兴业。所以，凡是有客户前来存定期，他们都相当热情。

今日的实习，我发现了自身性格存在的很多问题。比如：不太会主动与人沟通，想学，却不明白怎样开口问。坐在大厅，看着身后的几个大字“服务源自真诚”，再看看自我的木讷，我不禁有些惭愧起来。

一天时间过去，我的脑袋里仅有加菲猫理财卡自然人生信用卡云云偶尔有客户坐在我跟前的椅子上，我就看着他们盖盖章签签字，必要的时候给他们借支笔，递递印泥什么的。正当我无聊着思考我人生价值的时候，一客户走到我跟前问道：“能给我介绍下你们的贷款业务么”。于是，你也能想象了，我瞪大双眼，他迷茫，我比他更迷茫。所以说，那个人生价值的问题也没有思考下去的意义了。但其实这个午时我并不是毫无收获的，我学会了用复印机，楼上楼下跑了好几遍，别的不会，我还是能复印文件吧问世间挫折为何物，直教人含泪而死啊。

其实呢，带我实习的那位大哥刚刚毕业一年，按道理来说和我应当没什么代沟，可是他太忙了，加上我那实在是不太开朗的性格。哎，杯具啊。原先学会与人沟通是这么重要啊，看来是自我在学校里太自以为是了吧。

带着一丝怅然，我过完了我第一天的实习生活。这只是一个开头，路漫漫其修远兮，我要学习的东西还有很多。对了，要加油。

银行后备干部个人自荐书篇二

这一年的时光又飞快的进入了尾声，今年我很荣幸能够被调到xx部门□xx分理处是一个业务量大，业务种类繁多的分理处，大家各司其职，而我的职责是接待单位客户，解答他们的有关业务问题以及编制和录入会计凭证，登记账簿，整理和保管会计业务资料。回顾这一年来的工作，我真的是感触颇多，

工作方面我虽然完成的较好，可是比起各位优秀的同事，对于我而言，我应当还能够做到更好，这一年，十分感激领导们对我的关心，同事们对我的帮忙，没有大家，我就没有这么快的提高，同样我的缺点也是昭昭不可掩饰的。此刻，我就对我个人今年的工作情景作如下鉴定。

首先，我一贯热爱社会主义祖国，拥护中国共产党的领导，坚持四项基本原则，遵纪守法，为人正直。经过参加区直机关工委党校的学习，使我对党的基本理论和国家的方针政策有了新的认识，进一步领会到为人民服务的根本宗旨，对党的十六大提出全面奔小康的远景目标充满期望，学习也使我认识到：工作岗位没有高低之分，必须要好好工作，不工作就不能体现自我的人生价值。同时为了提高自身的科学理论水平，我经过成人高考参加了xx大学的本科函授教育，平时也自学电脑知识，利用网络了解国际形势和国内外大事，开阔了视野，丰富了知识，电脑使我的生活过得充实起来。

在工作中，我是忠于职守，尽力而为的，领导和同事们也给了我很大的帮忙和鼓励，在大家的共同努力下，客户们都认为xx分理处的服务比其他银行的好，都愿意来那里开立账户和办理业务，去年开立的会计账户有200多个，会计业务笔数去年更是从年初的日均xx多笔上升到xx多笔，人均笔数列居全行榜首，每一天的忙碌可想而知，银行属于服务行业，工作使我每一天要应对众多的客户，为此，危常提醒自我“善待别人，便是善待自我”，在繁忙的工作中，我仍然坚持做好“三声服务”、“站立服务”和“微笑服务”，耐心细致的解答客户的问题，遇到蛮不讲理的客户，我也试着去包容和理解他，最终也得到了客户的理解和尊重。

回顾检查自身存在的问题，我认为：

一是学习不够。当前，以信息技术为基础的新经济蓬勃发展，新情景新问题层出不穷，新知识新科学不断问世。应对严峻的挑战，缺乏学习的紧迫感和自觉性。理论基础、专业知识、

文化水平、工作方法等不能适应新的要求。

二是在工作较累的时候，有过松弛思想，这是自我政治素质不高，也是世界观、人生观、价值观解决不好的表现。

针对以上我存在的问题，我对自我树立了一个努力奋斗的方向，正所谓前车之鉴后事之师，在今后的日子里，首先我要加强理论学习知识，虽然是书本知识，可是必须程度上提高我的自身素质，对于前台的金融业务，客户问起时，我能够一一解答，其次是提高实际动手本事，要秉承着不怕错错不怕的精神，不懂就问，虚心受教，再次，要改变工作态度问题，要时刻坚持者进取向上的情绪，适当调整工作心态，做到时刻笑脸迎人，提高工作效率，进取配合领导和同事们把工作做到更好！

银行后备干部个人自荐书篇三

思想上能够重视地爱岗敬业精神的学习，以此来指导自己的银行工作无疑能够更好地提升思想觉悟，而且我也在追求思想的进步并在工作中关心银行的发展状况，平时则注重理论知识的学习并在工作中团结银行的同事，虽然目前的我在工作能力方面还存在着较大的差距，但我有着认真负责的态度从而在工作中得到了很大的进步，平时也会在会议上对银行的发展状况发表建议，认真记录好领导的讲话并以此来引领自己的工作方向，而且我也在朝着成为优秀银行员工而努力并强化了这方面的学习。

工作中则具备较高的效率从而在能力方面得到了认可，为了更好地完成自身的工作导致我很重视效率的提升，因此我在入职以来便强化了对银行业务知识的学习，期待通过底蕴的提升来强化自身的专业水平，当对银行业务知识有着足够了解的时候则能够更好地为客户进行服务，无论是业务的办理还是其他进阶性的工作都需要先巩固好基础，因此我不会因为自身的工作比较繁琐便出现消极怠工的现象，我会将工

作中的艰辛当成对自身的磨砺并努力履行好相应的职责，虽然目前的我才转正不久却已有了努力做好本职工作的觉悟。

生活中则有效利用工作之余的时间来强化业务方面的学习，我明白仅仅满足于基本工作的完成是远远不够的，还需要对自身有着更严格的要求并努力学习各种知识，一方面我经常向同事请教银行工作中的注意事项，除了学到不少实用的经验以外还建立了相应的人脉，对我今后的职业发展来说这是很有帮助的。另一方面我通过上网查询的方式了解其他银行的工作模式，通过借鉴来了解自己在银行工作中存在哪些不足之处，也正是这份严谨的态度让我能够通过工作中的良好表现获得领导的认可。

我很期待转正后将会在银行工作中遇到的挑战，因此我会好好总结工作中的得失并争取有着更好的表现，我也会为了银行的发展而奋斗并争取创造更好的效益，为了实现这个目标还需要继续走好本职工作从而积累经验才行。

银行后备干部个人自荐书篇四

银行工作自我鉴定范文大全，自我鉴定怎么写呢?下面是小编带来的银行工作自我鉴定范文大全，欢迎阅读!

一、基本工作情况

重视理论学习，自觉加强相关金融政策及法律法规的学习，构筑牢固理论知识结构，不断提升自身的整体综合素质。

首先，作为一名普通的前台综合业务人员，我深知作为一名业务人员，没有过硬的业务理论支撑，就无法为客户提供完善快捷的服务，为了全面提升自己的综合素质，我自觉利用业余时间，系统的学习了相关业务知识，使自己对本行的业务、规章制度有了一个较为全面的认识，对于日常柜台上的

客户业务咨询也能给予正确的反馈、答复。

另外，为了适应新时期金融工作开展的需要，增强整体业务学习的系统性和连续性，本着谦虚谨慎的学习态度，我多渠道的认真学习各项金融知识，积极参加银行业协会的从业资格考试、人民银行的反假币上岗考试和本行的五级柜员考试。并且注重工作中学以致用，通过日常工作的开展，不断积累工作经验，在综合业务能力、综合分析能力、协调办事能力、文字语言表达能力等方面，都有了很大的提高。

二、履行岗位职责的情况。

为一名前台综合业务人员，我热爱自己的本职工作。

1、工作上，本人能忠于职守，严于律己，工作勤恳，严格执行国家金融政策，遵守本行的各项规章制度，积极响应本行的有关号召，在授权范围内积极开展各项工作。并在许多工作流程的细节上想点子、找方法，在符合有关规章制度的前提下简化流程、提高效率，更好地完成工作要求。

日常工作中本人始终要求自己认真细致的去对待每一项工作，在具体的业务办理过程中，努力做到用心、诚心、信心、耐心、细心的处理每一笔业务，接待每一位客户。

2、安全经营方面，增强防范意识。

两年来，我能严格遵照本行安全保卫相关要求，严格按照各项制度行事。当班期间能够时刻保持警惕，熟记防盗防抢防暴预案和报警电话，熟练掌握、使用好各种防范器械。按时检查电路、电话是否正常，防范器械是否处于良好状态，当出现异常情况，能当场处理的当场处理，不能处理的能主动向上级汇报等等。结合自身工作实际，加强现金、凭证、印章管理，从源头上防范案件。不断地增强安全防范意识，认真落实各项防范措施，确实做到“安全保卫从我做起、从

身边小事做起”，防微杜渐，把安全工作确实落到了实处。

3、思想上，积极参加政治学习，遵守行纪行规，政治上要求进步，具有较高的政治觉悟，积极向党组织靠拢。

4、生活上，与人为善，注重培养自己的团队精神和协作意识，不断提升自身价值。我深知个人的能力是有限的，促进我行的业务发展，需要的是全体同事的共同努力，在提高自身素质的同时，我尤其注重团队精神的发挥，团结好各位同事，确实做到“想别人之所想，急别人之所急”，积极营造团结进取的工作氛围，有效开展好本行要求的各项工作。

三、取得的成绩

1. 通过了中国人民银行的反假币上岗证
2. 以通过了银行业协会的银行业从业资格考试。
3. 通过了我行的五级柜员考试
4. 被评为:安徽肥西石银村镇银行20xx年“优级秀员工”和“先进个人”。

四、存在的主要问题

一、创新意识和进取意识不足，在自觉主动学习方面，不能有效的结合自身专业特长和岗位实际进行业务创新。当前，以信息技术为基础的新经济蓬勃发展，新情况新问题层出不穷，新知识新科学不断问世，面对严峻的挑战，还缺乏学习的紧迫感和自觉性。

二、是在工作较累的时候，有过松弛思想，这是自己政治素质不高，也是世界观、人生观、价值观解决不好的表现。

三、是业务技能水平和风险把控还是不够娴熟，需要继续加强。

针对以上问题，我今后的努力方向是：

一是加强理论学习，进一步提高自身素质。对金融业务的熟悉，必须要过对市场经济理论、国家法律、法规以及金融业务知识、相关政策的学习。

二是增强大局观念，努力克服自己的偶尔消极情绪，提高工作质量和效率，积极配合领导、同事们把工作做得更好。

三是除了要加强自己的理论素质和专业水平外，作为营业厅员工，我更要不断加强自己的业务技能水平和风险把控能力，这样我才能在工作中得心应手，更好的为广大客户提供方便、快捷、准确的服务。

五、今后设想

时代在变、环境在变，银行的工作也时时变化着，每天都有新的东西出现、新的情况发生，这都需要我跟着形势而改变。学习新的知识，掌握新的技巧，适应周围环境的变化，提高自己的履岗能力，要把自己培养成为一个业务全面的银行员工，更好地规划自己的职业生涯，是我所努力的目标。当然，在一些细节的处理和操作上我还存在一定的欠缺，我会在今后的工作、学习中磨练自己，在领导和同事的指导帮助中提高自己，发扬长处，弥补不足。

在今后的工作中，我将努力把自己培养成一个爱行敬业、素质高、适应性强、有独立能力、充满朝气、富有理想的复合型人才。“人生的价值在于奉献”在未来前进的道路上，我将凭着自己对行的激情和热情，为我热爱的金融事业继续奉献我的热血、智慧和青春。

xx是我工作的第二个年头，回想一年来，虽然辛苦但有很价值，学到了很多书本上没有的东西。我努力提高业务水平，虚心向前辈及客户学习，得到了领导的赏识和支持，还被评为“行业先进工作者”，下面是我一年来的工作总结。

重视理论学习，自觉加强相关金融政策及法律法规的学习，构筑牢固理论知识结构，不断提升自身的整体综合素质。

xx年是特殊的一年，贷款新规的出台和相关制度的修订完善给当前各项业务的开展带来了巨大的变化，虽然作为一名普通的前台综合柜员，但我深知作为一名综合柜员，没有过硬的业务理论支撑，就无法为客户提供完善快捷的服务，为了全面提升自己的综合素质，跟上政策规章制度的变化，我自觉利用休息时间，系统的学习了相关规章制度和新下发的各项文件，使自己对现行的政策、规章制度有了一个较为全面的认识，对于日常柜台上的客户业务咨询也能给予正确的反馈、答复。

此外，为了迅速适应新时期金融工作开展的需要，增强整体业务学习的系统性和连续性，一年多来，本着谦虚谨慎的学习态度，我多渠道的认真学习各项金融知识，密切关注时事政治和宏观经济动向，对于联社下发的各类文件、资料，不仅仅简单的停留在了解的层面上，更注重对各种资料的融会贯通、学以致用，通过日常工作的开展，不断积累工作经验，在综合业务能力、综合分析能力、协调办事能力、文字语言表达能力等方面，都有了很大的提高。

为了保证学习的针对性和有效性，我抓紧学习的机会，积极参加联社、基层社各种培训和技能考试，并注意结合自身实际情况，及时进行反馈、回顾，及时解决自身存在的问题，取得了一定的成绩和进步。

工作方面，认真履行岗位职责，踏踏实实的做好本职工作。

xx年是我社服务创优工程和精细化工程深入开展的一年，作为一名前台综合柜员，我热爱自己的本职工作，并始终要求自己认真细致的去对待每一项工作，在具体的业务办理过程中，努力做到用心、诚心、信心、耐心、细心的处理每一笔业务，接待每一位客户。以“客户满意、业务发展”为目标，潜心钻研业务技能，把各项金融政策及精神灵活的体现在工作中，树立热忱服务的良好窗口形象，做到来有迎声，问有答声，走有送声，要让每个顾客都高兴而来满意而归。当前的柜台工作使我每天要面对众多的客户，为了给客户提供高效优质的服务，我常常提醒自己“客户就是上帝，理解就是沟通的开始”，在繁忙的工作中，我坚持做好“微笑服务”，耐心细致的解答客户的问题，一年来从未出现因个人原因而出出现的客户投诉或不满意。

我自2006年7月毕业于山西财经大学后，加入了农行建东支行，现实习期满一年，现在到了转正之时，下面将我一年的学习情况汇报如下：热爱农行，工作积极，认真学习总省分行下发的各种文件，认真贯彻执行工行的`政策、方针、决议，认真学习贯彻“三分一统”的思想，积极参与工行的发展改革。

我先后参加了一个月的支行业务培训、人行的反假币考试，并取得了优异的成绩。

我刻苦锻炼基本技能，虚心学习，勤学好问，认真做好笔记，下班后苦练基本功，努力学习业务知识，在个人储蓄、网上银行、基金、保险、银行卡等方面我都已有了比较深入的学习。在过去的一年，我一直在努力，我为加入农行而自豪。我信奉敬业进取、追求卓越、永不言败的精神，我愿和所有的伙伴一起与农行共同发展。

工作xxx以来，在各级领导的教导和培养下，在同事们的关心和帮助下，我在思想、工作、学习等各方面都取得了一定的成绩，个人综合素质也得到了一定的提高，现将本人这一年来的情况作简要总结汇报。

在思想上，本人坚持四项基本原则，拥护党的各项方针政策，自觉遵守各项法规，认真学习马列主义，毛泽东思想，邓小平理论，“三个代表”重要思想，自觉树立高尚的世界观、人生观，树立社会社会主义荣辱观，用先进的思想武装自己，使自己一步步地向着先进前行。当然，在今后的日子里，我也会不断加强学习，以适应社会发展的需要，不断的提高自己的政治理论素质，以适应社会经济发展的客观要求。

在业务上，努力夯实专业基础，扩大知识面，力求更好的完成自己的本职工作。五年的大学学习，学到的更多的是专业基础知识，而实践经验、社会经验则十分匮乏。但是科室宽松融洽的工作氛围、良好的学习发展机遇，让我很快完成了从学生到职员转变。能够正确面对挫折，辩证的看待问题。工作中能够始终保持一种积极向上的心态，努力开展工作。在工作中，我针对自己的本职工作，系统的进行专业知识的学习，还注重加强对医疗知识的了解和掌握，促成自身知识结构的完善和知识体系的健全，让自己尽早、尽快的熟悉工作情况，少走弯路。

过去的一年，是不断学习、不断充实的一年，是积极探索、逐步成长的一年。当然，我还存在着经验不足，考虑问题不够全面等缺点，我将会在今后的工作中，严格要求自己，加强学习，认真总结经验教训，克服不足。在今后的工作中，我将努力找准自己的定位，尽自己的所能为医院作出贡献，为社会创造真正的财富。

银行后备干部个人自荐书篇五

20xx年，我满怀着对金融事业的向往与追求走进了xxxx支行，在这里我将用青春的能量，点燃事业的梦想。时光飞逝，来xx支行已经一个年头了，在这短短的一年中，我的人生经历了巨大的变化，无论是工作上，学习上，还是思想上都逐渐成熟起来。

在xx支行，我从事着一份最平凡的工作——柜员。也许有人会说，普通的柜员何谈事业，不，柜台上一样可以干出一番辉煌的事业。卓越始于平凡，完美源于认真。我热爱这份工作，把它作为我事业的一个起点。作为一名xx银行员工，特别是一线员工，我深切感受到自己肩负的重任。柜台服务是展示农行系统良好服务的“文明窗口”，所以我每天都以**的热情，用心服务，真诚服务，以自己积极的工作态度赢得顾客的信任。

是的，在xx银行员工中，柜员是直接面对客户的群体，柜台是展示农行形象的窗口，柜员的日常工作也许是繁忙而单调的，然而面对各类客户，柜员要熟练操作、热忱服务，日复一日，用点点滴滴的周到服务让客户真正体会到x行人的真诚，感受到在农行办业务的温馨，这样的工作就是不平凡的，我为自己的岗位而自豪！为此，我要求自己做到：一是掌握过硬的业务本领、时刻不放松业务学习；二是保持良好的职业操守，遵守国家的法律、法规；三是培养和谐的人际关系，与同事之间和睦相处；四是清醒的认识自我、胜不骄、败不馁。

参加工作以来，我立足本职岗位，踏实工作，努力学习业务知识，向有经验的同事请教，只有这样，才能确实实干出能经得起时间考验的业绩。点点滴滴的小事让我深刻体会到，作为一名一线的员工，注定要平凡，因为他不能像冲锋陷阵的战士一样用满腔的热血堵枪口，炸碉堡，留下英雄美名供世人传扬，甚至不能像农民那样冬播夏收，夏种秋收，总有固定的收获。有的只是日复一日年复一年的重复那些诸如存款、取款，账务录入，收收放放，营销维护，迎来送往之类的枯燥运作和繁杂事务。在这平凡的岗位上，让我深刻体会到，伟大正寓于平凡之中，平凡的我们一样能够奉献，奉献我们的热情，奉献我们的真诚，奉献我们的青春。平凡的我们一样能够创造出一片精彩的天空，没有根基哪来高楼，没有平凡哪来伟大！人生的价值只有在平凡的奉献中才能得到

升华和完善。

在为客户服务的过程中，我始终坚持“想客户之所求，急客户之所需，排客户之所忧”，为客户提供全方位、周到、便捷、高效的服务，做到操作标准、服务规范、用语礼貌、举止得体，给客户留下了良好的印象，也赢得了客户的信任。实际办理业务时，在保证遵守我行各项规章制度的前提下，灵活掌握营销方式，为客户提供一定的方便，灵活、适度地为客户提供个性化、快捷的服务。

完美源于认真。在做好柜面优质服务的基础上，我们想方设法为客户提供更加周到的服务。因为，没有挑剔的客户，只有不完美的服务。在日常工作中，我积极刻苦钻研新知识，新业务，理论结合实践，熟练掌握各项服务技能。我从点滴小事做起，在办理业务时，尽量做到快捷、准确、高效，让客户少等、少跑、少问，给客户及时、准时、定时、随时的服务。

青年时期是人生最宝贵的时光，因为踌躇满志，精力充沛，因为敢闯敢干，活力四射，因为有太多的梦想和希望！但在我看来，青年的宝贵还在包括不懈的追求与团队的融合，崇高的道德修养，以及坚强的意志，更要耐得住平凡，立足于平凡，淡泊名利，勇于奉献！

银行后备干部个人自荐书篇六

为期三个月的实习期结束了，在这段时间里，使我受益匪浅，理论知识和社会实践得到了很好结合。通过这次在***单位的实习，除了让我对***单位的基本业务有了一定了解，能进行基本操作外，我觉得自己在其他方面的收获也是挺大的。作为一名一直生活在单纯的大学校园的我，这次的毕业实习无疑成为了我踏入社会前的一个平台，为我今后踏入社会奠定了基础。

首先，我觉得学校和单位很大的一个不同点就是进入社会以后必须要有很强的责任心。在工作岗位上，我们必须要有强烈的责任感，必须要对自己的岗位负责，要对自己办理的业务负责。如果没有完成当天应该完成的工作，那职员就必须得加班；如果是不小心弄错了钱款，而又无法追回的话，那就必须由经办人自己负责赔偿，较为严重的还应受到处分。

其次，我觉得工作后每个人都必须要坚守自己的职业道德和努力提高自己的职业素养，正所谓做一行就要懂一行的行规。在这一点上我从实习单位同事那里深有体会。比如，有的业务办理需要身份证件，虽然客户可能是自己认识的人，他们也会要求对方出示证件，而当对方有所微词时，他们也总是耐心的去解释为什么必须得这么做。在银行职员的工作态度问题尤为重要，比如：在对待客户的态度，首先是要用敬语，如“您好，请签字，请慢走”；其次与客户传递资料时必须起立并且双手接送，最后对于客户的一些问题和咨询必须要耐心的解答。这使我认识到在真正的工作当中要求的是我们严谨和细致的工作态度，这样才能在自己的岗位上有所发展。

最后，我觉得到了实际工作中以后，学历虽然很重要，但个人的业务能力和交际能力更为重要。任何工作，做得时间久了是谁都会做的，在实际工作中动手能力更重要。实习过程里使我深深体会到，如果将我们在大学里所学的知识与更多的实践结合在一起，使我们具备较强的处理基本实务的能力与比较系统的专业知识，这才是我们实习的真正目的。

实际的工作与书本上的知识是有一定距离的，并且需要进一步的再学习。虽然这次实践的业务多集中于比较简单的前台会计业务，但是，这帮助我更深层次地理解银行会计的流程，核算程序提供了极大的帮助，使我在银行的基础业务方面，不在局限于书本，而是有了一个比较全面的了解。尤其是会计分工，对于商业银行防范会计风险有着重要的意义，其起到了会计之间相互制约，互相监督的作用，也有利于减少错误的发生，避免错帐。俗话说，千里之行始于足下，这些最

基本的业务往往是不能在书本上彻底理解的，所以基础的实务尤其显得重要，特别是目前的就业形势下所反映的高级技工的工作机会要远远大于大学本科生，就是因为他们的动手能力要比本科生强。从这次实践中，我体会到，如果将我们在大学里所学的知识与更多的实践结合在一起，用实践来检验真理，使一个本科生具备较强的处理基本实务的能力与比较系统的专业知识，这才是我们学习与实践的真正目的。

银行后备干部个人自荐书篇七

时光飞逝，来到xx银行实习差不多两个月了，两个月的时间经历了从大堂到社区的营销。纵然回首，其中的点点滴滴感悟颇多！无论是自我，还是浦发银行，都在不断的成长着，每个人的感受是不一样的。对于我来说，浦发银行到位的金融服务和卓越的理财，给了我很大的启发；但银行业激烈的竞争更让我有了深刻的体会。

实习感受：团队的力量与协作很重要 社会与学校的不一样 持续营销是需要活力的

感受一：团队的力量与协作很重要。团队的协作能够到达意想不到的效果。记得有一次的周末培训课上，分行的卢师兄和我们做了一个棍子游戏，让8个人用自我的食指托起一根棍子，然后慢慢的往地面上放，在往下放的过程中，任何一个人的食指如果指头与棍子脱离，就得重新开始。每做一次，总有人手指会跟不上节奏，大家就会重新调整一次策略。经过数十次的反复演练，最终成功了。这就告诉我们团队的协作是成功必备的素质之一。

作为实习生，银行的许多的业务，虽说对我们进行了系统的培训，但在实际的应用中，问题是漏洞百出，短时间内是很难熟练的掌握这么多的业务，所以我们决定每个人去专攻一项业务。当我们去社区进行营销宣传时，如果客户问到自我不熟悉的业务，就由小组的专门负责这一业务的人去解答。

果然效果明显，有意向的客户我们都能够使其去浦发办理相应的业务。

感受二：社会与学校有很大的不一样。一向生活在象牙塔里的我们，很少与社会接触，。当我们真正的走出学校的那一步，才感觉学校的生活简直就是享受。走入社会，什么事情都得研究，浦发实习，我被分到汉口很远的一个支行，每一天很早就得起床，做2个多小时的车到行里，每一天做车就浪费了大部分的时间，很累，怎样办，自我解决。机会已经给你了，就看你怎样去把握。

参加工作，什么事情都得从小事踏实的做起。本来以为在银行实习肯定是坐在空调的办公室，但现实与预期有很大的差距。我们做的工作从营销社区开始，每一天顶着酷暑，在给客户介绍我们浦发的一点点。记得有一位哲人这样说过：做好每一件事，积累每一分品格，当我们习惯把身边每一件小事做好，做到完美，我们就已经成就了我们的职业素养。在学校里也许犯了错还能够改正，上了社会，犯了错误后果要自我承担。

感受三：持续营销是需要活力的。营销是一项周期长，需要活力的工作。我所在的支行是新成立的，很多业务需要我们去拓展。这就需要我们先锁定几个固定的客户群进行营销。怎样才能让客户去认识浦发，了解浦发是我们的首要任务，之后就是让客户能到浦发去办理各种业务和感受我们浦发的金融服务。开始的几天感觉我们很不受社区人的欢迎，那也是我们最难熬的几天。慢慢地，我们发现客户会主动找我们了解浦发。我们找到了营销的一个技巧，那就是持续的营销。于是我们就分成两组，一个小组长期营销海军工程的老干部社区，而我们这组长期营销同济医学院的教职工社区。

可是每一个客户的成交都不是一蹴而就，都需要反复的了解和沟通，久而久之，很容易产生疲倦和懈怠，如果产生这种情绪，会直接影响到客户，使公司的形象和经济效益遭受损

失。这就需要我们充满活力，如果没有活力，工作就会变得如同嚼蜡，索然无味。持续营销要时刻坚持饱满的热情，把每一次和客户的讲解和沟通，当作一次尊重的个人表演，全身心的投入，慢慢的给别人一种信任感。才能从客户那里得到更多的信息，以利于我们更好的开展业务。

实习思考：银行理财产品的缺陷银行内部结构的设计应当合理化

高端客户和高端业务的争夺成了银行业的焦点

思考一：银行理财产品高收益的思考？实习的两个月中，对于银行推出的一期又一期的理财产品，宣传海报的高收益率高达百分之十几的数字吸引客户的眼球。在浦发实习期间，我接触最多的就是理财产品。我认为目前银行理财产品市场最大的问题在于：与理财产品有关的信息是完全不透明的，客户根本就不可能明白该产品的年收益率到底是多少。

记得有一次在向客户介绍理财产品时，客户和我说过这样一段话：理财产品有风险，不能把最高收益当作存款利息，可是大多数投资对理财产品似懂非懂的情景下，购买银行理财产品的时候，并没有获得这样的信息。

在浦发实习期间，我在向客户介绍产品时，自我的心里也没有底，0—17%或0—20%的浮动收益，到底能给客户多少的收益，仅有银行自我明白。如果给的是零收益，那银行在客户的心里又会是怎样样，说实话，我自我有很多的疑问。

所以我认为对于银行推出的理财产品，投资者本人要增强自我的风险识别本事，对于银行来说，为了自我的长期利益，必须要向客户传递所有的. 相关信息。银行为了竞争，抢客户，大力宣传预计最高收益率，预期收益率和预计最高收益率差值比较大的情景比较多，投资者需“擦亮眼睛”，谨慎选择。出于长远发展研究，商业银行也应当珍惜信誉。

思考二：（银行的结构设计）我们桥口支行的内部结构设计不是很梦想化，我认为无论是个人银行部，还是综合营销部，进入银行应当是给人一种很气派，安全的感觉，不应当是两三个窗口，仅仅一排的座椅。银行要想解决排队长的问题，必须提高办理业务的效率，把现金业务与非现金的业务进行分流。

思考三：高端客户和高端业务的争夺成了银行业争夺的焦点。银行也已经进入了买方的市场，银行业80%的利润来自于20%的高端客户，外资银行的进入，私人银行业务的开展，使得高端客户和高端业务的争夺成了银行业的焦点。外资银行会将其在国外的各种档次的产品逐步介绍到国内，这很可能会得到不少高端客户的青睐。在外币、理财和个人业务方面，外资银行有可能会拿走相当的市场份额。所以就要求我们国内的银行加紧进行转型，做好与外资银行进行争夺的准备。

总之：我觉得目前银行面临的巨大挑战还是来自于银行业的自身。首先是银行的经营管理体制，从传统的信贷出发，向零售银行去转型。其次是服务的理念要转变。银行业的买方市场使得银行的老大地位受到挑战，原先是客户找银行，此刻是银行主动找客户。第三个是我们银行从业人员的素质需要很大的提高，必须要呆板服务客户的理念放在头等重要的位置。

实习感言：武汉的夏天是酷热难熬的，但它并没有磨灭我们这群年轻人的活力，我很珍惜在浦发学习的一点一滴，感激师兄师姐给我们的教导与指点，正如姚行长所说：在浦发实习，痛并欢乐着。”

银行后备干部个人自荐书篇八

为期xx个月的xx银行实习期结束了，在这段时间里，使我受益匪浅，专业理论知识和社会实践得到了很好结合。

通过这次的实习，除了让我对xx银行的基本业务有了一定了解，能进行基本操作外，我觉得自己在其他方面的收获也是挺大的。作为一名一直生活在单纯的大学校园的我，这次的毕业实习无疑成为了我踏入社会前的一个平台，为我今后踏入社会奠定了基础。

首先，我觉得学校和单位很大的一个不同点就是进入社会以后必须要有很强的责任心。在工作岗位上，我们必须要有强烈的责任感，必须对自己的岗位负责，要对自己办理的业务负责。如果没有完成当天应该完成的工作，那职员就必须得加班；如果是不小心弄错了钱款，而又无法追回的话，那就必须由经办人自己负责赔偿。

其次，我觉得工作后每个人都必须要坚守自己的职业道德和努力提高自己的职业素养，正所谓做一行就要懂一行的行规。在这一点上我从实习单位同事那里深有体会。比如，有的业务办理需要身份证件，虽然客户可能是自己认识的人，他们也会要求对方出示证件，而当对方有所微词时，他们也总是耐心的去解释为什么必须得这么做。

在银行职员的工作态度问题尤为重要，比如：在对待客户的态度，首先是要用敬语，如“您好，请签字，请慢走”；其次与客户传递资料时必须起立并且双手接送，最后对于客户的一些问题和咨询必须要耐心的解答。这使我认识到在真正的工作当中要求的是我们严谨和细致的工作态度，这样才能在自己的岗位上有所发展。

最后，我觉得到了实际工作中以后，学历虽然很重要，但个人的业务能力和交际能力更为重要。任何工作，做得时间久了是谁都会做的，在实际工作中动手能力更重要。因此，我体会到，如果将我们在大学里所学的知识与更多的实践结合在一起，使我们具备较强的处理基本实务的能力与比较系统的专业知识，这才是我们实习的真正目的。