最新本月团队工作总结 下月工作计划(大全6篇)

计划是一种为了实现特定目标而制定的有条理的行动方案。因此,我们应该充分认识到计划的作用,并在日常生活中加以应用。下面是小编带来的优秀计划范文,希望大家能够喜欢!

本月团队工作总结 下月工作计划篇一

- 1、注意加强井点降水安全操作规程,加强对井点降水设备电箱的检查。
- 2、施工现场钢支撑施工的安全控制。
- 3、加强对施工现场动火作业区域的监管,落实电焊工持证上岗,动火作业前必须开具动火许可证和配备好消防器材,并落实专人监管。
- 4、加强电工对施工现场各分配电箱及拖电箱的检查,并记录好每日巡查记录,对存在违章用电的进行及时的整改。
- 5、控制加强对施工现场的扬尘污染,安排专人进行每天清扫。

本月团队工作总结 下月工作计划篇二

- 1、计划是提高工作效率的有效手段工作有两种形式:物料控制
- (1) 消极式的工作(救火式的工作:灾难和错误已经发生后再赶快处理)
 - (2) 积极式的工作(防火式的工作: 预见灾难和错误,提前

- 计划,消除错误)写工作计划实际上就是对我们自己工作的一次盘点。让自己做到清清楚楚、明明白白。计划是我们走向积极式工作的起点。
- 2、计划能力是各级干部管理水平的体现个人的发展要讲长远的职业规划,对于一个不断发展壮大,人员不断增加的企业和组织来说,计划显得尤为迫切。企业小的时候,还可以不用写计划。因为企业的问题并不多,沟通与协调起来也比较简单,只需要少数几个领导人就把发现的问题解决了。但是企业大了,人员多了,部门多了,问题也多了,沟通也更困难了,领导精力这时也显得有限。计划的重要性就体现出来了。
- 3、通过工作计划变被动等事做变为自动自发式的做事(个人驱动一系统驱动)有了工作计划,我们不需要再等主管或领导的吩咐,只是在某些需要决策的事情上请示主管或领导就可以了。我们可以做到整体的统筹安排,个人的工作效率自然也就提高了。通过工作计划变个人驱动的为系统驱动的管理模式,这是企业成长的必经之路。
- 1、月目标(例如: 断码率、缺货、原料低库存等……)。
- 4、根据工作中出现的问题制作培训课件,给下属培训物料控制
- 5、业务及日常管理(例如:促销执行及重点品项的追踪、促销达成反馈、呆滞管理、人员管理……)
- 7、检查中发现问题的改善(包括自纠及上级检查)

首先要申明一点:工作计划不是写出来的,而是做出来的。计划的内容远比形式来的重要。我们拒绝华丽的词藻,欢迎实实在在的内容。简单、清楚、可操作是工作计划要达到的基本要求。

- (1)工作内容(做什么[what]
- (2)工作方法(怎么做[]how[]
- (3)工作分工(谁来做[who]
- (4)工作进度(什么做完∏when∏

缺少其中任何一个要素,那么这个工作计划就是不完整的、不可操作的,不可检查的的。最后就会走入形式主义,陷入"为了写计划而写计划,丧失写计划的目的"。在企业里难免就会出现"没什么必要写计划的声音",我们改变自己的努力就可能会走入失败。

本月团队工作总结 下月工作计划篇三

1、组织三、四班进行了两次事故应急演练,并得到分厂领导的.认可。

本月份,我工段在分厂领导的关怀下,组织了两次应急救援 演练活动,第一次演练的题目是《4#发生器软连接爆破着火 并导致上贮斗防爆膜爆破的应急演练》,班长郭顶指挥若定, 思路清晰,班员配合紧密,分工明确,处理步骤科学合理, 得到了潘厂长的认可;第二次组织了四班,以现场抽签的形 式进行,以同样的题目,展开演练。两次演练结束后分厂领 导进行了讲评,总结经验,肯定成绩,并指出应该改进的地 方,达到了演练的目的。

2[] xx月9日召开了乙炔工段班长常务会议暨10月份工段级的经济活动分析会。

会上各班长首先对自己的班组10月份的总体情况进行了一个总结,并布置了下一个月的工作计划。充分讨论了自己班组存在的不足,和兄弟班组比较中暴露出来的问题,并提出的

一些整改措施,尤其是二班班长王磊能够有自己的一套想法,根据自己班组的班情制定了一系列的考评制度,很有见地,很值的推广,得到了工段的认可。同时我们也看到了公司在推进班组建设的时候,涌现出来的成果,是值的欣喜的一件事情。同时,工段也把这段时间,各班组存在的具有共性的东西进行了一个剖析,如交接班中存在的问题,交班前不仔细、不检查,接班后不确认,不落实,导致许多大大小小的问题暴露出来,为此工段也进行了一系列的处罚,努力推进班组在交接班时要认真细致,避免纠纷与扯皮现象的发生。

3、努力做好雨雪等恶劣天气下的电石卸车与破碎工作。

本月份,陕北迎来了入冬以来的第一场大雪,给我工段电石 卸车与破碎带来很大的挑战,为此我工段高度重视,指派专 人细查入库电石车辆,严禁遇湿电石卸车入库,对车辆底部 的积雪与冰块进行了细致的敲击,确保安全。与此同时,也 进行了一定灰份的扣除,为公司挽回了一定的损失。

4、发挥主观能动性,对电石粉尘回收装置进行了小改造,并安全运行。

本月份,电石粉尘回收相继出现问题后,我工段与专工动脑筋、想办法,努力寻求解决之道。首先对其进行铁丝导静电的方法,并更换了滤袋,把除尘风机的滤袋更换上去进行试验,取得了良好的效果。发挥主观能动性,把电石粉尘回收装置又开了起来,并且把本月上灰量大大增加,在天气的影响下,与上一个月相同,来之不易。

1、防冻工作还有死角。

主要表现在南上清液管的上冻上,虽然工段在防冻工作上做了大量的工作,但是仍有死角,说明我们在这方面的想的还不够细致,查的还不够仔细,虽然在后来为了化管做了许多的补救措施,但是给分厂带来的负面效益是无法补救的,为

此我们很内疚,也很无奈。只能把往后的工作再往细想,弥补这次的不足。

2、民工管理仍是一个老大难。

主要表现在一个无名烟头上,尽管我们为此也开除过一个民工,处罚过多次,但是收效并不是很明显,在每次的安全工作会议上也进行了反复的教育,但从目前看来,并不完全如愿,说明这一块的工作还需寻找新的突破口。

3、设备管理严重滞后, 汇报程序扭曲怪异。

这一块,本人真的是很无奈,有口难言。有问题不汇报是事, 汇报了也是事。本人对于设备的隐患得不到及时的消缺深恶 痛绝,如北破碎机、北大渣泵,4#发生器搅拌、一次水回收 泵、搅龙电机的滚键等问题是反复地提出却得不到解决。在 会上提出来,反倒召来指责,实在让人无奈的很。

1、根据工段培训计划,拟对一线员工进行一次现场操作方面的培训。

结合工段以前存在的问题与出过的事故,总结经验教训,有针对性对对一线操作人员进行一次现场培训与问答,尤其是一些常见异常处理的方法与步骤作为一个重点来讲,以此来推动整个工段员工的操作水平有一个提高,避免恶性事故的发生。

2、根据冬季天气冷的情况,对动静设备进行一次仔细的排查与维护保养工作。

尤其是各皮带机的减速机,对其油位、对轮垫子、滚筒等重要部位进行一次检查;对静设备的液面管,放尽阀等各死角再进行一次检查,发现隐患及时消缺。

3、继续做好现场文明生产工作。

关于这一方面,我们计划在原来的基础上,贵在保持,介于现在公司的整体经营情况,我们不会搞大面积的刷漆工作,尤其是油渍等考虑用洗衣粉之类的去污粉进行现场卫生的清理。

4、继续做好电石粉尘回收工作。

把这一项工作放到一个重要的位置,执行好,督促好,既要保证量要上去,又要确保安全,在实践中摸索,不断总结,争取完善其运行方式。

5、另外我们会完成分厂下达的临时性的任务。

本月团队工作总结 下月工作计划篇四

主要是根据生产计划对电器车间生产进行组织、安排、管理,以达到按时、按量的完成相关的工作任务。

保质保量的完成上级安排的各环节的成套协调生产、组装、 发货任务。

由于电器间各个生产环节的控制因素比较多,且所受定单 市场的影响比较突出,在计划和物料供应上存在的不定因素导致在绩效管理很难找到一个支点,也由于生产环节太多,控制点和考核点的尺度不样,为了保证绩效工作的平稳着陆和车间的稳定在时间管理中手忙脚乱,很难适应公司的管理要求,在定单紧急交货情况下只是一味的为了发货而发货和组织生产,管理中的职权范围没有明确的界限,不论是质保还是生产车间在工作之中什么问题都找我,在加上公司在管理问题上的其他要求,使得我疲于奔命,心烦意乱,感觉到了崩溃的边缘和能力的极限。也感觉到公司迫切和紧急的改革思路中我无法承受的工作压力。

其他还存在很多技术和生产复杂辅助服务的'问题:生产计划、物料供应等。

激光机(先购进使用的一台)需要大修。

本月工作处于混乱和复杂的状态之中,在工作和学习中很难找到一条切实可行、思路清晰的有效的管理办法,特别是在稳定员工的心态方面。绩效管理的实施还存在很大改进和试行难题。员工的理解和支持是关键。

工作分工和职权的下放对于公司的管理都是一种模糊的概念。作为管理者,我没有思考如何提高车间管理水平的时间,整天为了发货而不停的协调和处理车间各种突发事件和技术问题。

- 1、对于多面手的培训主要是加强员工自身的技能提高,员工可以不经同意使用15%的工作时间干个人感兴趣的事。
- 2、加强绩效工作的分步进行
- 2、从工作项目,提出关键项目。
- 4、制订工作进行要点。
- 5、例外管理(异常管理)的运用。
- 6、绩效评估/反馈/改善/激励。
- 3、建立工人七大标准要求"全、细、严":产量、质量消耗指标;技术操作标准;事故控制标准;设备维护标准;文明生产标准;限额领料金额和劳动纪律规定。
- 5、加强对车间岗位的分析和工作职责的分析。
- 6、如何使绩效管理软着陆,达到车间的生产稳定管理过渡。

- 7、学习和探讨更加有效的考核制度和方法。
- 8、骨干的管理如何进行。
- 9、车间管理人员的定位和岗位职责的分析。
- 1、 加强对车间岗位管理的工作分析。

本月团队工作总结 下月工作计划篇五

- (一) 信息收集和编发工作
- (二) 材料综合工作

文字工作是办公室的重点工作,我努力认真完成本局综合性 文字材料的起草。截止目前,共起草文件、通知、总结、汇 报材料等40余份。

(三)后勤保障和接待工作。

后勤保障和接待工作作为办公室工作的一个重要组成部分,本着节俭、实效的原则,服务好领导、群众、客商,让领导和客人乘兴而来,满意而去。特别永州市第二届商务杯篮球赛的接待和后勤工作得到上级领导一致好评。通过健全和完善管理制度,为机关工作的高效运转提供有力的保证。

半年来,我的工作取得了一些进步,但是仍然存在很多不足: 一是个人综合素质需继续提高,学习力度需要进一步加大; 二是工作的责任心和事业心有待进一步提高,服务的观念有 待进一步深入。

为落实好全年工作计划的安排,服务全局,在做好相关基础工作同时,将着重做好以下工作:一是加强学习,不断提高自身综合整体素质,增强工作责任心和事业心,加强业务知

识学习;二是增强工作计划性,将工作计划细化,努力做到当日工作当日完成;三是增强与各股室的沟通协调力度,通过与其他股室努力完成办公室经济指标;四是继续加大收集和编发信息工作力度,确保信息工作再上台阶;五是提高自身综合协调能力,着力做好后勤保障工作和接待工作,全力完成县委县政府下达的各项中心任务。总之[xx年将在局主要领导的正确领导下,进一步提高自身素质,克服不足,努力做自己的本职工作。

- 1、起草我局xx年工作计划
- 2、做好县委县政府下达的各项中心任务的启动准备工作
- 3、公布兑现2月份全局工作人员出勤奖罚情况
- 4、做好信息收集工作
- 5、准备xx年第一季度经济分析报告

本月团队工作总结 下月工作计划篇六

彻底打破建店三年多来卫生、纪律检查的被动局面,率先组建餐饮部内部质检小组。质检小组有餐饮部经理任组长,小组成员有副经理和几名主管组成,每天中午11:15对餐饮部各区域进行检查,对查出的问题逐一整改落实,并按制度规定奖罚分明。运行半年来一直得到酒店质检部监督指导,质检成果才得以稳步提高。

结合酒店实际,集思广益组织编写了相关的规章制度。如楼层小例会制度,要求每个楼层岗位除大例会外每天按时召开楼层小会议,总结本楼层的昨日不足,布置补充本楼层工作安排;对部分员工们工作散漫,违纪违规,私拿偷吃等遗留的老问题也制订了相应的处理办法,取得了明显的效果;以及餐饮部劳动纪律;周计划卫生制度、最新摆台标准等。

新办法的实施,使餐具破损率比建店以来任何时期都低,有效地控制了前后餐具的破损。

通过我不懈努力,结合有关部门,彻底改写了三星级酒店餐饮部无背景音乐播放的历史。为客人营造了温馨优雅的用餐氛围。

根据不同楼层、不同区域,不同需求,及时和花卉租赁公司联系布置、调换各类花木,使用餐环境常变常新。并在各区域实行绿植养护责任制,极大保证了各区域各包厢绿植的存活率。

彻底解决了多年来部门仓库、布草无专人管理的局面,有效控制了布草无谓的流失和布草回收、清洗,物品领取无记录等环节的混乱局面。

培训和落实,两手都要抓,两手都要硬。针对培训内容,逐一进行整改落实,一步一回头,循序渐进。通过一段时间的努力,餐饮部全体员工们无论在仪容仪表、礼节礼貌,还是在服务流程、劳动纪律等方面均有质的提高,提高了餐饮服务在客人中的美誉度。

- 1、仍有一部的分员工们服务意识的主观能动性较差,机械性地去工作;部分员工们自律性较差,如站位纪律、服务礼貌用语、餐中服务等,管理层在一个样,领导不在又是另一种状态,缺乏一个合格的服务员应有的素质。
- 2、部分员工们仍缺乏团结协作的意识。
- 3、个别管理层在执行力方面仍需进一步加强。
- 4、个别员工们仍缺乏节约意识。
- 5、极个别员工们还存在偷吃私拿等违规现象

随着星级酒店新标准的实施,我们酒店的未来将任重而道远,虽然我们经历了将近四年的实践与探索并取得了部分成功经验,但是我们必须时刻保持清醒的头脑,意识到郓城市场的局限性,消费群体进一步分化和影响部分消费群体做圣达回头客的各方面内部因素,以及同行业不断涌现和激烈竞争带来的影响。所以,我们要针对上半年存在的问题不断地加强提高管理水平、服务水平和人员素质。

一、 继续加强员工们的业务技能培训,提高员工们的综合素质

餐饮部的每一位成员都是酒店的形象窗口,不仅整体形象要能经受得住考验,业务知识与服务技巧更是体现一个酒店的管理水平,要想将业务知识与服务技巧保持在一个基础之上,必须抓好培训工作,如果培训工作不跟上,很容易导致员工们对工作缺乏热情与业务水平松懈,因此,下半年计划每月根据员工们接受业务的进度和新老员工们的情况进行必要的分层次培训,培训方式仍主要是偏向授课与现场模拟,并督导其在工作中学而用之。同时在每个月底向酒店质检部上交下一月的培训计划,方便酒店质检部及时给予监督指导。

- 二、 进一步加强吧台餐饮预订的灵活性以及包厢服务员的酒水推介意识和技巧,提高酒水销售水平,从而多方面提高酒店的经济效益。
- 三、 加强员工们思想教育。

利用一切机会不断地向员工们灌输顾客就是上帝的理念;同时激励员工们发扬团结互助的精神,增强员工们的凝聚力,树立集体荣辱观。

四、继续做好"节能降耗"工作

1、严抓日常消耗品的节约。如餐巾纸、牙签、布草、餐具等。

- 2、降低设备运行的消耗。如空调合理开启及时关闭等。
- 3、杜绝马桶长流水、长明灯等。

五、突出以人为本的管理理念,保持与员工们沟通交流的习惯,以增近彼此的了解,便于工作的开展。

计划每个月找部门各岗位的员工们进行谈话,主要是围绕着工作与生活为重点,让员工们在自己所属的工作部门能找到倾诉对象,保证沟通程序的畅通,根据员工们提出合理性的要求,管理人员时刻将员工们心里存在的问题当成自己的问题去用心解决,为员工们排忧解难。如果解决不了的及时上报酒店领导寻求帮助。让员工们真正感受到自己在部门、在酒店受到尊重与重视,从而人人能有个好心情,这样更有助于更好地服务于顾客。

六、继续做好部门内部的质检工作

每日质检,主要检查各岗位员工们的仪容仪表、礼节礼貌、卫生纪律、餐中服务细节、宿舍纪律卫生等方面的巡检。定期报请酒店质检部来本门监督指导工作,并主动汇报部门质检情况,从而不断提高本门质检水准。