

房产销售个人简历 销售人员个人简历(实用5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

房产销售个人简历篇一

参加求职面试时带上几份，既能为介绍自己提供思路和基本素材，又能供主持面试者详细阅读。以下是本站小编为大家精心搜集和整理的售人员个人简历范文，希望大家喜欢！

姓名:xxx

性别：男

民族：汉族

出生年月：1984年07月

政治面貌：中共党员

身高：174

婚姻状况：已婚

毕业院校：xxx大学

就读时间：xx-xx

专业名称：生物技术

最高学历：本科

职称：助理工程师

电脑水平：熟练 打字速度：120 字/分钟

特长：四年抗生素□otc药品销售经验；熟练的计算机网络、办公软件运用技能

联系方式

工作经历

XX-XX XX股份有限公司 业务代表

工作职责：

药品销售、客户管理、客情维护、市场拓展。新客户的寻找、开发，客户的分类管理并进行定期拜访，终端推广会议的落实。

XX-XX XX医药贸易有限公司 销售主管

工作职责：

对区域内销售任务的达成负责，负责对域内业务人员业务工作进行监管与指导，组织、策划域内各终端推广会议落实，负责地区医药招标与公司的连接及域内三级医院的开发。

岗位：生物工程技术类

待遇：面议

创新的营销思路拓展客户群；

能组织并主持产品推广会议；

良好的沟通能力、影响力及处理人际关系能力。

姓名：马xx国籍： 中国

目前所在地： 民族： 汉族

户口所在地： 身材□ 164cm51 kg

婚姻状况： 未婚 年龄： 26

培训认证： 诚信徽章：

人才 类型： 普通 求职

应聘职位： 市场/营销、服装/纺织/皮革跟单、工厂跟单员：

工作年限： 5 职称： 中级

求职 类型： 全职 可到职日期： 随时

月薪要求□ 20xx--3500 希望工作地区： 广州 天河区 越秀区

公司性质： 中外合资所属行业： 服装/纺织/皮革/鞋业

担任职务： 销售跟单

工作描述： 聚祥主要经营中东长袍和一些休闲的家居服，销往国外。以一个板房的模式接单。在这里我主要负责接应客户过来看板、选款式、和确认订单所用的面料，然后转致工厂安排生产跟生产的进度，直至跟进收取尾款装柜出货。

离职原因：

公司名称： 起止年月□20xx-09 □ 20xx-08广州可维计算机有限公司

公司性质： 所属行业：

担任职务： 销售业务跟单

工作描述： 负责浙江、福建、上海等地区商务业务。工作职责使用销售系统对经销商的订货分货配货及补货，以及处理退货问题。及时传递公司的各项政策、文件等信息予各批发商家。对公司的某款产品，根据市场情况提出终端销售促进方案，提高销售量。以灵变方式去维护客情以及收取货款等方面职责工作。

离职原因：

公司名称： 起止年月□20xx-10 □ 20xx-08广州盈仕纺织贸易有限公司

公司性质： 所属行业：

担任职务： 业务助理

工作描述： 对公司每季男装面料新品，通过备齐相关资料与业务经理登门拜访客户介绍我司的新品优点与缺点及性能方面为主；与供应商沟能联系，跟进订货交期的情况、船样、合同、及相应质量等问题跟进及上理。保证大货供客的交期；对帐收款及售后问题跟进及处理。

离职原因：

公司名称： 起止年月□20xx-10 □ 20xx-08广州兴达装饰板有

限公司

公司性质： 所属行业：

担任职务： 销售及跟单

工作描述□ 20xx年10月至 20xx年7月 营销部跟单

主要负责公司分配客户的沟通及跟进，且跟进客户订单从生产大货期间至交货等各个生产环节。通过邮件及电话方式与客户沟通处理销售前、后日常问题。有着健谈一面，平时工作会得到很多新老客户的认同，因此亦能通过此方式为业绩上赢得额外订单，给公司带来更多的新订单。

20xx年7月至20xx年8月 营销跟单组长

负责整个市场跟单部所有客户销售前、后业务，具体工作细分：(1)销售上：通过电话与客户解决对产品的咨询；对订单情况的协商；对货款支付方式及时间问题的断决处理；编制销售合同，与大部份客户通过邮件方式查阅修改合同条款，以传真方式签订；必要时帮助区域跟单员作出跟进等方面工作。(2)生产上：与生产部总经理配合沟通工作，细节性安排大货生产交期的先后性；对特殊产品所用原料生产及工艺的解说。(3)内部工作管理上：负责审核、调整公司每日大货订单；周期性检看总体业绩情况。(4)出口产品业务上：负责出口部货物出货装柜安排、编制船务关单、核销等方面业务办理。

离职原因：

毕业院校： 广州暨南大学

所学专业一： 经济与贸易 所学专业二：

受教育培训经历： 起始年月 终止年月 学校(机构) 专业 获得证书 证书编号

20xx-09 20xx-07 阳江合山中学 高中 毕业证

20xx-10 20xx-12 广州外汇局 核销 销售员培训 出口 核销 员

20xx-03 20xx-12 广州暨南大学 经济与贸易

外语： 英语 一般

国语水平： 一般 粤语水平： 优秀

非常了解跟单工作职责以及熟悉 外贸 跟单流程。

性格坦诚、正直、责任观重。个性比较大方、明理，不谓艰苦、责任感重、上进心强。

姓名：

目前所在： 年龄： 24

户口所在： 国籍： 中国

婚姻状况： 未婚 民族： 汉族

培训认证： 未参加 身高□ 176 cm

诚信徽章： 未申请 体重□ 64 kg

人才 测评： 未测评

我的特长：

人才 类型： 普通 求职

应聘职位： 客服及技术支持： ， 销售人员： ， 工程/机械：

工作年限： 1 职称： 无职称

求职 类型： 全职 可到职日期： 随时

月薪要求： 面议 希望工作地区： 广州，，

屈臣氏个人用品连锁店(北京) 起止年月□20xx-07 □ 20xx-01

公司性质： 外商独资所属行业： 批发/零售

担任职位： 销售

工作描述： 协助店经理对卖场促销员的管理。管理货架的陈列及仓库，及时补退货，对店面的购物环境等提出自己的见解和建议。

离职原因： 异地求职

北京易为房地产有限公司 起止年月□20xx-03 □ 20xx-06

公司性质： 民营企业所属行业： 房地产开发

担任职位： 销售

工作描述： 负责每日客户的接待工作，向客户介绍楼盘情况并促成成交。协助销售主管完成部门的其他工作任务。根据客户洽谈情况，针对销售中出现的问题及时提出改进建议。

离职原因： 毕业答辩

常州市好利莱光电科技有限公司 起止年月□20xx-10 □

20xx-03

公司性质： 民营企业所属行业：

担任职位： 实习生

工作描述： 参与光学镜头生产的全过程， 主要指光学镜片的加工和检测， 镜头的组装和检测。 以及光学镜头设计的部分工作。

离职原因： 异地求职

志愿者经历

毕业院校： 河南工业职业技术学院

最高学历： 大专获得学位： 毕业日期□ 20xx-06

专业一： 机密机械技术 专业二：

起始年月 终止年月 学校(机构) 所学专业 获得证书 证书编号

20xx-09 20xx-05 河南工业职业技术学院 机密机械技术 - -

外语： 英语 良好 粤语水平： 一般

其它外语能力：

国语水平： 优秀

本人性格开朗自信， 为人真诚， 思维活跃。

在校期间很好的锻炼了交际、 组织协调能力， 并有一定的专业及销售方面的工作经验； 学习及动手能力强， 能吃苦耐劳；

责任感强，有上进心和团队合作意识。

教系统的学习了精密机械技术的相关课程，理论基础扎实，有一定的本专业实践工作经验，能胜任本专业相关的检测检验、基础设计等工作。同时能熟练度操作auto cad microsoft word/excel□熟练使用网络办公。

房产销售个人简历篇二

性 别： 女

年 龄： 24岁

民 族： 汉族

工作经验： 应届生

居 住 地： 浙江xxx市

身 高□ xxx

户 口： 浙江xxx市

我性格外向，喜欢在外面跑，结识各种人，感受每一种人身上散发的优点和个人魅力，可以让我学到很多和充满正能量。我的优点是能吃苦耐劳；乐于助人，能与同事友好的相处，有一定的组织能力，喜欢团队合作；充满激情，敢冒险；能熟悉操作基本的办公软件。我的缺点是做事比较偏向完美，有时候会让人接受不了。

希望岗位： 其他类-其它相关职位

寻求职位： 医药销售

希望工作地点： 浙江台州椒江区 浙江台州临海市

期望工资： /月(可面议)到岗时间： 随时到岗

其它待遇要求： 工作能有保障和提升空间;医药销售、药品检验、仓管;

希望能有更好的发展机会。

20xx-09--20xx01 xxx学院 医药学类/ 大专

实践经验□20xx年暑假，酒店兼职，锻炼吃苦耐劳和与人友好沟通的能力，并能与同事很好相处。

20xx年暑假，棋校兼职国际跳棋，锻炼自己的演讲能力，与小朋友沟通的能力。

20xx年暑假，医院实习，长了很多见识。

大学期间，兼职卖花，各种促销，家教，锻炼自己的口才和胆量。还有参加过募捐活动，组织去敬老院为老人献点爱心，培养自己的安心和社会责任感。

语言能力： 英语：良好;

计算机能力： 初级

其它相关技能：

口语方面可以顺畅沟通。

房产销售个人简历篇三

学历： 大专

工作年限： 3-5年

工作地点： 不限

心思缜密 待人热情 条理性强

工作经验

(工作了5年1个月，做了2份工作)

四海科技

工作时间：

职位名称： 销售， 售后

工作内容： 担任销售， 工作内容如下：

- 1、 负责和客户沟通， 介绍产品的信息， 促成产品的交易。
- 2、 回访客户， 了解客户的使用情况， 发掘潜在客户。

担任售后客服， 工作内容如下：

- 1、 负责和有返修件的客户电话沟通， 确认产品的问题和时间。
- 2、 安排返修件的发出， 并与工厂沟通。
- 3、 回访客户， 确定返修件的归还时间

兴趣班培训机构

工作时间： 2017年2月 至今

职位名称： 助教

工作内容：担任少儿兴趣班培训机构助教，主要配合主教很好地开展培训课程，确保场内环境干净、宁静。配合开展招生活动。

教育经历

2009年6月毕业 广东女子职业技术学院 物流管理

自我描述

我，并不出众，平凡简单的我只想用最坦白、不加修饰的言词来对自己做个评价。无论处哪个行业，哪个职位，我都坚持着我惯有的原则：“尊重别人，以诚待人，以礼待人，认真负责”。每做一件事我都带着很强的责任心。健谈的我可以很好地处理同事之间的关系。我相信，我在等着一个适合的机会，一个可以体现自我价值、人生价值的发展机会。

房产销售个人简历篇四

性 别：男

出生日期□19xx年

身 高□177 cm

婚姻状况： 保密

户口所在地： -

现在所在地： -

个人特长： 电脑熟练操作

语言能力

普通话：优秀

英语：一般 等级：4

其它语言： 能力： 等级：

毕业院校：辽宁xxx大学

最高学历： 大专

所学专业： 商企管理(工商管理，自考)

20xx.10--20xx.9 沈阳xxx有限公司(韩资)(外商独资)

工作职位：销售部经理 离职原因：因资金问题，新产品研发中断，公司解散

工作描述：负责新产品上市推广活动的实施，制定市场营销策略及市场操作规划、销售政策的制定及渠道的开发与管理等。

本人有多年的销售和管理经验，对渠道销售、开拓能力较强。性格开朗、稳重，善于与人交往，亲和力强，组织协调能力强，有极高的工作热情和强烈的责任心，团队意识强，多年的磨练让自己心高而务实，气盛而仁和，进取而严谨。

房产销售个人简历篇五

身高：

现居住地：石家庄市

户口所在地：石家庄市

联系电话：0311-××××××××

求职意向

期望工作性质：全职

期望工作地点：石家庄市, 邯郸市

期望从事行业：耐用消费品(服饰/纺织/家具), 贸易/进出口

期望从事职业：服装打样/服装制板, 服装/纺织品设计师, 创意/策划/文案

到岗时间：1周以内

期望月薪：1000元-元(税前)

教育经历

毕业学校：邢台职业技术学院