

# 2023年商场情人节活动方案(优质10篇)

调研方案的编写需要注意语言简明扼要、逻辑清晰严密，以方便调研工作的组织和管理。带着大家一起来看看一些经典的营销策划案例，探索其中的成功之道。

## 商场情人节活动方案篇一

20xx年2月13日(周一)—2月14日(周二)

给力xxx情人节-----新世纪浪漫礼品大荟萃

1、世纪缘钻石满2999减214元，老凤祥钻石、明牌钻石8折大放送。

3、米奇皮具全场7折、老人头皮具8折后在88折、路易世家4折起；

4、格雅时尚情侣表8折起；

1、情人节当日，百货满99元赠玫瑰一支，超市39元赠玫瑰一支，(进店前1000名)

2、新世纪巧克力大会，浪漫红酒大会、鲜花大会给力情人节，德芙、金帝等世界十大巧克力，情人节送甜蜜!百年张裕、长城干红、马帝尼xo红酒送浪漫情人，鲜花蓝色妖姬、月光天使、白雪公主、水晶恋人、金色情缘等7大情人玫瑰惊现新世纪!

1、欧珀莱、资生堂等进口品牌达标送好礼。

欧莱雅、玉兰油、水之印等国际品牌消费满214元即减现金21.4元，并有达标礼品赠送。

2、香水热卖20元起。

3、120套化妆品礼盒限量热卖8.5折起。（每天限量30套）

活动期间，百货服装类当日累计购物满98元，超市满58元赠电影票一张，每天限量300张，赠完即止。

## 商场情人节活动方案篇二

爱在进行时活动日期：2月13日—2月15日

宣传本商城的春季新品，吸引顾客到商城内购物

活动一：“爱情丘比特”

一楼大厅处设置服务台——“爱情丘比特”（负责人：方倩、张津），可获得老鼠街商城会员卡，并领取礼物。（礼物：最佳男女证、精美情侣对杯、蛋糕毛巾）

领取礼物方式：消费者到本商城消费后，商户赠送“爱情火车票”一张（节日活动当日一人仅限使用一张），消费者凭“爱情火车票”到“爱情丘比特”处射气球。气球内放着奖品内容。射气球处由严军及李函负责。

备注：服务台做一份精致表格，为登记表。会员卡开卡礼物为钥匙扣或卡包。

时间开始：11：00—20：00（11：00前将前台及礼品展示摆放好）本活动现场由严军负责，人员调动请提前通知严军。

活动二：“爱情连连拍”

找几个经典情侣图案，用kt板做成人物剪影。同时现场安排人员穿米奇服装（或天使服装），摆出情侣姿势与客人一起

合照。胡思思负责现场拍照，胡思思拿拍立得，杨成协助。凡是持有老鼠街商城火车票的可免费拍一张。

活动时间13:00—20:00活动现场由胡思思负责。

### 活动三：“因为爱情”

舞台背景选用“情定漂流瓶”方案，可以让情侣写下自己的爱情寄语。

1、爱情默契大比拼：选择几对情侣进行比赛闯关；比划字——猜谜（五次机会，猜对的进入下一轮）猜出对方的喜好（主持人提问，准备纸笔）

2、爱之初体验：一吻情深（情侣kiss□一方手中握住码表，比赛过程中不得看码表，规定30秒，选手心中自己估量时间，算时间30秒，谁与30秒最靠近就算胜出）

舞台在2月14日中午12点前搭建好。

舞台负责：刘恋

### 活动四：真情大回馈

老鼠街商城情人节，真情回馈新老顾客，特推出特价商品。（特卖会位置位于童装展示区后）

老鼠街商城特卖会商户名单及特卖会现场均由钱松及吉文负责。活动时间：12:00—19:00前期准备工作：

钱松及高蓓通知商户，老鼠街商城举办冬装特卖，需要参加人员需填写表格报名，不得现场增加商户。如遇特殊情况联系姜黎。

## 活动五：天生一对（童装展示）

由童装区商户一起提供男童及女童服装，最好有男女模型在现场进行展示。铺设红地毯及放花架。

在童装区旁设置情侣套餐及饮品。（由餐饮区商户提供）建议饮品可以买一送一，好事成双。童装区展示由高蓓及黄东霞负责。

姜黎负责整个童装区及特卖会的活动，如果现场人员离开，需要告知姜黎。

活动时间：12：00—19：00前期

活动准备：冯亮负责安排人员通知所有童装商户，参加人员填写表格。如果商户不在现场，电话告知。不得出现现场增加商户情况。如有特殊情况联系姜黎。

活动布置：大厅处设置临时服务台；大厅处广告位放写真—爱情丘比特圆鱼缸处上方挂花球及粉红气球。五号门口设置舞台（桁架及灯光）（如果不受城管限制可考虑放在一号门）电梯口处上下花球一号门门口充气气球，放双心爱心现场背景音乐——以情歌为主。

以上活动为2月14日当日，2月13日及2月15日保留活动一及活动二。

活动宣传方式：两万条短信；老鼠街商城qq宣传、姜黎网络发帖、刘恋微博宣传；老鼠街商城内部商户的宣传以及海报的粘贴。

## 商场情人节活动方案篇三

2月14日情人节当天

10:00—20:00，在一楼开辟出专门区域，活动现场的麦克风与商场广播室相连，情侣可以通过情歌对唱、真情表白等形式，说出心里话，并通过商场广播即时播放。为每对参与的情侣准备了精美礼品。

在情人节当天，正常营业时间内，当日现金购物满300元，顾客可到6楼促销服务台免费领取玫瑰鲜花一枝。并送精美巧克力一盒。消费金额不累计，单张收银机制小票（现金购物满200元），限送一份巧克力，超出部分不在重复赠送。

1、媒体选择：市内报纸广告3、投放日期：2月13日

4、费用支出：20920.00元

5、音响费用：400.00元

6、其他杂项支出：1000.00元

## 商场情人节活动方案篇四

1. 为未婚单身男女提供互相认识平台

2. 让已婚男女重温恋爱时的甜蜜

3. 有效利用活动，打响xx品牌知名度

七夕夜，即20xx年8月x日晚(19:30~22:30)

xxx商场

所有男女

为期一周(8月x日~8月x日)

1. 物色2名晚会主持人
2. 物品购置丝网花、气球(心形，圆形亦可;紫色&粉红色)、彩带、蜡烛、卡纸(蓝色&粉红色)、透明胶、双面胶、巧克力、小礼品(情侣用品，如：杯子)
3. 准备所需器材剪刀、麦克风、音响、
4. 收集浪漫情歌(刻碟)
5. 提前制作活动号码牌(心形)，男生用蓝色卡纸，女生用粉色卡纸
6. 宣传单页、海报

1. 充分利用店自身的场地，场地宜布置得浪漫温馨
2. 全场色调以紫色、粉色为主
3. 场地允许的话，用气球在活动入口处围成一扇圆拱门
4. 场内，以一紫色一粉色丝网花为一组，分别装饰场内每一个角落
5. 每个桌面需要一支蜡烛
6. 根据场地环境，摆放一定的花(以玫瑰花为主)

1. 工作人员需向参与者派发号码牌，并引领参与者就坐
2. 主持人为此次活动致开场白。
3. 参加者先作简单的自我介绍，讲出自己的姓名，整个过程计划需要10分钟。

#### 4. 开始进入游戏a.“背背爱”

(1) 游戏需2人为一组，1男1女，由主持人随意叫号/自由搭配组成队。

(2) 两人背靠背将气球完整无缺的从起点运送到终点

(3) 限时1分钟，气球最多者为胜

(4) 参加游戏共8组，每次2组同时进行

#### b.“呼唤爱”

(3) 限时5分钟，猜中最多者为胜利 (4) 参加游戏共5~6组进行，每次一组

#### c.“共创爱”

(1) 游戏需2人为一组，1男1女，由主持人随意叫号/自由搭配组成一队

(2) 两人共同合作，动手制作丝网花

(3) 限时20分钟，以用时最短，制作精美者为胜

(4) 参加游戏共12组，每次4组同时进行

5. 爱就大声说出来：经过各项活动以后，互相之间有了一定的认识 and 了解，如果你有心仪的对象，那就在这里大声说出你的爱。

(2) 19: 30主持人为此次活动致开场白(10分钟)

(3) 19: 40参加者先作简单的`自我介绍，讲出自己的姓名(15

分钟)

(4) 19: 55开始a游戏(15分钟)

(5) 20: 10开始b游戏(40分钟)

(6) 20: 50开始c游戏(60分钟)

(7) 21: 50开始颁奖(20分钟)

(8) 22: 10爱就大声说出来(15分钟)

(9) 22: 25主持人宣布活动结束(5分钟)

一等奖蓝色妖姬一束三对

二等奖德芙巧克力一盒三对

三等奖情侣杯一对三对

蓝色妖姬一束 $80 \times 3 = 240$ 元

德芙巧克力一盒 $45 \times 3 = 135$ 元

情侣杯一对 $25 \times 3 = 75$ 元

丝网花、气球100元

彩带、蜡烛、卡纸20元

透明胶、双面胶10元

麦克风、音响租用费300元



晚会主持人200元

宣传单页(三千张)300元

海报(十张)30元

预计总费用为1410元

## 商场情人节活动方案篇五

激情绽放知心爱人

2月14日情人节当天

### (一)情歌对对唱真情大表白

10:00——20:00,在一楼开辟出专门区域,活动现场的'麦克风与商场广播室相连,情侣可以通过情歌对唱、真情表白的形式,说出心里话,并通过商场广播即时播放。为每对参与的情侣准备了精美礼品。

### (二)浪漫情人节玫瑰伴佳人

在情人节当天,正常营业时间内,当日现金购物满300元,顾客可到6楼促销服务台免费领取玫瑰鲜花一枝。并送精美巧克力一盒。消费金额不累计,单张收银机制小票(现金购物满200元),限送一份巧克力,超出部分不在重复赠送。

1、媒体选择:市内报纸广告

2、投放日期:2月13日

3、费用支出:20920.00元

1、门楣2块□xx元

2、礼品(玫瑰花、巧克力)由资产运营部负责

3、音响费用□xx元

4、其他杂项支出□xx元

## 商场情人节活动方案篇六

激情绽放时代有爱

2月14日——2月15日

### (一)情歌对唱真情表白

在6楼儿童区一侧开辟出专门区域，现场麦克于商场广播室相连，情侣可以通过情歌对唱或者真情表白的形式，对他(她)唱出或者说出心里话。并通过商场广播即时播放。同时为每对情侣准备了精美礼品。

### (二)浪漫情人玫瑰芬芳(2、14)

2月14日正常营业时间内，顾客可到6楼促销服务台免费领取玫瑰鲜花一枝(限送300枝)。当日现金购物满200元，加送精美巧克力一盒。

提示说明：消费金额不累计，单张收银机制小票(现金购物满200元)限送一份巧克力，超出部分不在重复赠送。

1、媒体选择□□xx晚报》

2、版面规格□□xx晚报》1/3版套红

3、投放日期：2月14日

4、费用支出：13920、00元

1、展板2块：100、00×2，200、00元

2、门楣2块：700、00×2，1400、00元

3、平面广告：13920、00元

4、礼品(玫瑰花、巧克力)由资产运营部负责

5、音响费用：400、00元

6、其他杂项支出：1000、00元

合计：约19020、00元(玫瑰花及巧克力费用未计算在内)

本档活动vip卡可以使用折扣功能。

## 商场情人节活动方案篇七

给力xxx情人节——新世纪浪漫礼品大荟萃

活动一：永恒情人礼——钻石，金生金世，与你结缘

1、世纪缘钻石满2999减214元，老凤祥钻石、明牌钻石8折大放送。

3、米奇皮具全场7折、老人头皮具8折后在88折、路易世家4折起；

4、格雅时尚情侣表8折起；

活动二：甜蜜情人礼——鲜花巧克力情人会

1、情人节当日，百货满99元赠玫瑰一支，超市39元赠玫瑰一

支，(进店前1000名)

2、新世纪巧克力大会，浪漫红酒大会、鲜花大会给力情人节，德芙、金帝等世界十大巧克力，情人节送甜蜜!百年张裕、长城干红、马帝尼xo红酒送浪漫情人，鲜花蓝色妖姬、月光天使、白雪公主、水晶恋人、金色情缘等7大情人玫瑰惊现新世纪!

活动三、完美情人礼——化妆品，名牌香水全场情人礼

1、欧珀莱、资生堂等进口品牌达额送好礼。

欧莱雅、玉兰油、水之印等国际品牌消费满214元即减现金21.4元，并有达额礼品赠送。

2、香水热卖20元起。

3、120套化妆品礼盒限量热卖8.5折起。(每天限量30套)

活动四、浪漫情人节——你看电影我买单(此活动仅限新世纪人民商场店)

活动期间，百货服装类当日累计购物满98元，超市满58元赠电影票一张，每天限量300张，赠完即止。

活动五、给力情人节我气冠云霄(公益活动)

## 商场情人节活动方案篇八

激情绽放时代有爱

2月14日——2月15日

(一)情歌对唱真情表白

2月14日10:00—20:00, 在6楼儿童区一侧开辟出专门区域。现场麦克于商场广播室相连, 情侣可以通过情歌对唱或者真情表白的形式, 对他(她)唱出或者说出心里话。并通过商场广播即时播放, 同时为每对情侣准备了精美礼品。

## (二)浪漫情人玫瑰芬芳(2、14)

2月14日正常营业时间内, 顾客可到6楼促销服务台免费领取玫瑰鲜花一枝(限送300枝)。当日现金购物满200元, 加送精美巧克力一盒。

提示说明: 消费金额不累计, 单张收银机制小票(现金购物满200元)限送一份巧克力, 超出部分不在重复赠送。

1、媒体选择: 《\*\*晚报》

2、版面规格: 《\*\*晚报》1/3版套红

3、投放日期: 2月14日

4、费用支出: 13920、00元

1、展板2块: 100、00×2, 200、00元

2、门楣2块: 700、00×2, 1400、00元

3、平面广告: 13920、00元

4、礼品(玫瑰花、巧克力)由资产运营部负责

5、音响费用: 400、00元

6、其他杂项支出: 1000、00元

合计: 约19020、00元(玫瑰花及巧克力费用未计算在内)

本档活动vip卡可以使用折扣功能。

## 商场情人节活动方案篇九

鼠年到，春节活动一起闹！

### 一、好煮意沙龙-专家教你做年夜饭！

过年了，大家又要开始为准备年夜饭伤脑筋了吗？别担心，今年有专家教您做各款最受欢迎的菜式，容易操作又美味。这么吸引，当然是xxx好煮意沙龙喽！只要你到我们的各家门店，就可以到我们特意为那么准备的“好煮意沙龙”活动现场。到时有我们为你专门请到的专家现场制做名优的中国传统菜，让你以前出没有做过菜的你在短短的半个小时里看得真真切切，一学就会。从而使你不再为今年的年夜饭伤脑筋，而通过自己的双手品尝从未有过的美味。

活动的时间与步骤：

1. 在下午2点之前，无论是否有购物的顾客均可在一楼的熟食部报名参加。
2. 每期规定20人。
3. 在活动时间内有专家传授制做技术和由顾客自己参与制做菜。
4. 评比顾客做的菜，给予奖励。

### 二、金童玉女拜年唐装秀

活动时间：每日上午8点至晚上9点都可以参加。

### 三、中国邮政新春礼品邮寄设点服务

一年一度的春节来临了，忙碌的您又没法回家过年了吗？虽然无法与家人团聚，但思念仍会随着您精心选择的礼物，渗入到亲人的心里。为方便您邮寄新春礼品，中国邮政将在商场内设点，为您提供方便快捷的邮寄服务。

活动时间□20xx年1月1日开始

#### 四、五福临门-家庭竞技比赛

过年要享受多些乐趣？来参加家庭竞技比赛吧，精彩又好玩，还有丰富的奖品哦！

1. 吹气球：在同一时间里，全家人一齐吹气球，通过比较谁家吹的大和快就获胜。
2. 记数字：在同一时间里，全家人同记一组数字，谁家的人能够完整无误地说出来就获胜。

活动时间：均为一分钟。

#### 五、情人蛋糕制作比赛

在今年情人节，和您的她/他一起来卖场，共同做一个只属于你们的情人蛋糕吧！这或许会是你们难忘的甜蜜回忆哟！在情人节那天，带上你的那个他/她只要到商场，就可以参加我们为你精心准备的情人蛋糕制作比赛，看哪一对做的好看又让人吃的回味无穷就是我们的获胜者了。同时我们给予获胜的顾客一个大蛋糕的奖励。

活动时间：情人节：2月14日

#### 六、心心相印-情人礼物亲手做

您知道她/他的心意吗？有什么比您亲手做的情人礼物更能令

她/他心动呢？情人节来商场，为您的她/他精心制作一份礼物，传达浓浓的情意！到时候我们为你专心筹备的制做礼物的原料，那只要想向你的那个他/它表达你的心意，那你就千万别错过了。同时我们还会评选出最感人、最浪漫、最幽默、最难忘、最难得的礼物作者给予奖励。活动的预算：

宣传单彩页：0.5元\*5000张/家

专家由厂家赞助和邀请

宣传方式：从1月1日起每天在商场广播以30分钟间隔播一次为主。

备注：商场对本次活动拥有最终解释权

## 商场情人节活动方案篇十

七夕情人节，中国人自己的情人节

20xx年x月xx日—x月xx日

**【活动一】：我的情人—我做主**

浪漫七夕，款款深情，穿着类全场4折起，精品皮鞋、旅游鞋全场8折，羊毛衫全场5折起，七夕热销，甜蜜放送，扮靓您的'她（他）。（明示、特价商品除外。）

凡7月7日出生的顾客，凭身份证均可免费获赠情人节玫瑰一支。

凡购物满77元的顾客，均赠送甜蜜情人卡一张、玫瑰花一支。

订花、送花服务。



活动期间，鲜花专柜将接受顾客订购与送鲜花服务（限城区），代您传达烈火浓情。

活动期间，凡需礼品包装的顾客均可凭购物小票到一楼总服务台进行免费包装。

### 【活动二】：浓情七夕，浪漫送礼—巧克力

活动期间，穿着类商品当日累计满177元（超市不打折单票满77元）送精美巧克力一盒或玫瑰一支。（凭购物小票，到1f总服务台领取。）

### 【活动三】：七夕情意重，信物寄深情

1、珠宝类：足黄金xx元/克，铂金pt950□385元/克。银饰全场75折，玉器专柜5折起，香港好运钻饰全场5折，老凤翔品牌黄金208元/克，钻饰8折。

2、名表类：活动期间高档手表全场85折，并赠送格雅系列女表一款（价值xx元），卡通手表、头饰品全场7折。

3、化妆品类：玉兰油、美宝莲、全场9折（特价商品除外□□xx防晒系列全场85折，凝白系列全场8折，羽西、李医生、高丝全场9折热卖。

4、开学助跑，亲情学生篇

5、欢乐七夕情人节：超市特价抢购xx称花生油68元/桶，面包部分半价，口口香、金篮子等熟食部分7折，面食天推出4种商品7折让利，鸡蛋不定时特价热卖！

1、彩虹门：浪漫七夕节，甜蜜大放送□x月x日—x日

2、16开彩页：10000张

- 3、电视台宣传
- 4、气象局宣传
- 5、城市信报
- 6、卖场活动看板
- 7、场活动氛围装饰