

2023年房地产销售简历 房地产销售的个人简历(实用5篇)

无论是身处学校还是步入社会，大家都尝试过写作吧，借助写作也可以提高我们的语言组织能力。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

房地产销售简历篇一

姓名：李小姐性别：女

身高□165cm目前所在地：福田区

毕业院校：新疆财经大学

主修专业：管理学=旅游管理

目前所在行业：房地产业

目前所在岗位：销售业务类=销售类-不限

工作经验：三年以上目前年薪：5-6万/年

有效证件：身份证证件号码：*****

预求职位：业务员

技能专长：爱好：看书、旅行

-----求职意向-----

寻求职位：业务员

求职地区：罗湖区福田区南山区

工资待遇：8000

到岗时间：随时

自我评价：我是一个乐观随和的女孩，待人真诚热情，有责任心；平时喜欢看看、旅行、唱歌；三年的导游工作生涯是我这方面能力的以锻炼，走过许都地方我的见识与视野也有所开阔，这对我职业的发展是有利的。

发展方向：我希望能够在销售行业长期发展，我的优势在于我的亲和力和与人沟通交流的能力。

-----技能专长-----

计算机技能：高校非计算机专业二级外语能力：1. 英语~一般2. ~

普通话能力：熟练粤语能力：

-----教育培训-----

起止时间就读院校名称主修专业学历

20xx.08~20xx.06新疆财经大学旅游管理大学本科

-----工作经验(1)-----

就职公司：*****国际旅行社公司行业：旅游业

就职时间□20xx年5月到20xx年10月就职部门：导服中心

公司性质：民营/私营企业/非上市公司就职职位：导游

-----工作经验(2)-----

就职公司：*****有限公司公司行业：建筑/设计/装潢

就职时间□20xx年10月到20xx年5月就职部门：房产销售部

公司性质：民营/私营企业/非上市公司就职职位：置业顾问

工作描述：负责一手房的销售

-----联系方式-----

联系电话：186*****

联络手机：186*****

房地产销售简历篇二

个人经历顺序应该从现在开始倒过去叙述，这样可使招聘单位在最短的时间内了解你最近的经历。下面是房地产销售员简历模板，欢迎阅读参考！

真实姓名：张倩 性别：女

年龄：30岁 身高□160cm

婚姻状况：已婚 户籍所在：贵阳市金顶山

最高学历：大专 工作经验：5-10年

联系地址：贵阳市金顶山

最近工作过的职位：按揭办事员、置业顾问

期望工作地： 贵州省/贵阳市

期望岗位性质： 全职

期望月薪： 4000~5000元/月

期望从事的岗位： 房地产销售, 客户代表, 销售代表

期望从事的行业： 房地产开发

看书, 画画

贵州交通职业技术学院 (大专)

起止年月□ 20xx年9月至20xx年7月

学校名称： 贵州交通职业技术学院

专业名称： 建筑学

获得学历： 大专

北京西路c标段项目部 - 资料员、实验员

起止日期□ 20xx年10月至20xx年2月

企业名称： 北京西路c标段项目部

从事职位： 资料员、实验员

业绩表现： 在该项目实习，学习市政工程资料编写、实验送检工作

企业介绍： 联营 房屋和土木工程建筑业

贵州建工集团 - 办事员

起止日期□ 20xx年12月至20xx年11月

企业名称： 贵州建工集团

从事职位： 办事员

业绩表现： 工程部做资料管理，收集、分类、人员安置、进度报表等。

企业介绍： 国有全资 其他建筑业

中铁兴隆枫丹白鹭 - 置业顾问

起止日期□ 20xx年2月至20xx年5月

企业名称： 中铁兴隆枫丹白鹭

从事职位： 置业顾问

业绩表现： 客户接待、房屋销售、合同签约、售后服务等。

企业介绍： 国有联营 房地产业

金阳集团房地产置业分公司 - 按揭办事员、置业顾问

起止日期□ 20xx年7月至20xx年7月

企业名称： 金阳集团房地产置业分公司

从事职位： 按揭办事员、置业顾问

业绩表现： 客户接待、房屋销售、客户合同签约、按揭办理、售后服务、办理贷款所需相关证件等。

企业介绍： 国有与集体联营 房地产业

房地产销售简历篇三

姓名□xx

性别□x

民族□x族

户籍□xx

出生日期□20xx年x月x日

工作年限：

专业名称：

毕业时间□20xx年x月x日

毕业院校□xxx大学

学历： 本科

联系电话□xxxxxxxxxxx

电子邮箱：

目前年薪：

期望年薪：

求职意向

行业类别：房地产开发

工作性质：全职

目标岗位：销售经理

从业地点□xx市

自我评价

熟悉房地产开发流程，接触过各类产品，拥有突出的销售业绩和丰富的管理经验。能够组建优秀的销售团队并进行专业的培训工作。拥有广泛的社会资源和业内资源。并在xx地区拥有较稳固的社会关系。本人沟通能力强，能够很快适应工作环境，并对公司交代的工作能够准确快速的落实。本人富有挑战精神、责任心强、有大局观，能够以公司的利益出发较好的完成公司制定的各项工作。

工作经历

工作时间□20xx年x月x日至今

公司名称□xx房地产集团xxxx开发有限公司

所属部门：营销部

职位：销售经理

所属项目□xx城

项目类别：

汇报对象：销售总监

下属人数：

工作内容：组建销售团队，进行人员培训，参与项目定位，产品定位，户型调整，售楼处方案的落实及建设、销售推广计划、价格定位、销售阶段控制计划等。

工作时间□20xx年x月x日至20xx年x月x日

公司名称□xxx房地产开发有限公司

所属部门：营销策划中心

职位：销售经理

所属项目□xxxx

项目类别：

汇报对象：销售总监

下属人数：

工作内容：主要从事销售团队的组建、销售人员的培训及考核工作；并且针对该项目实施了前期市场调研、项目定位、产品定位，价格定位、户型方案的研讨和销售计划的制定，并成功的组织了富力湾的开盘工作，取得了较好的销售业绩；完成了公司指定的销售任务。

工作时间□20xx年x月x日至20xx年x月x日

公司名称□xxx房地产开发有限公司

所属部门：营销策划中心

职位：销售经理

所属项目□XXXX

项目类别：

汇报对象：销售总监

下属人数：

工作内容：在该公司学习了大型房地产公司的管理模式，以及项目间各部门的沟通。同时对高档产品的客户心理分析及销售经验也大大的加强。对销售人员培训及部门任务的`落实得到了进一步的提高。在工作过程中，对房地产的开发流程和 workflows 都有了进一步的了解和熟悉。并掌握了集团多项目之间的资源共享和利用。

工作业绩：组建销售团队，进行人员培训，参与项目定位，产品定位，户型调整，售楼处方案的落实及建设、销售推广计划、价格定位、销售阶段控制计划等。

工作时间□20xx年x月x日至220xx年x月x日

公司名称□xxx房地产经纪有限公司

所属部门：销售部

职位：销售主管

所属项目□xxx城

项目类别：公寓

汇报对象：销售经理

下属人数：

工作内容：在公司配合销售经理完成销售目标，与队员沟通做到及时了解每个队员的工作状态，帮助队员提高销售技巧，对销售现场出现的问题做到及时有效的解决，在该公司的销售过程中本人得到了充分的锻炼，进一步提高了房地产的销售经验，同时也对房地产的开发工作有了更深刻的了解。该公司开发的项目综合性较强，所涉及到的项目内容也很多，因此对本人在大型综合性项目的开发中，提出了更高的要求，也使本人在销售管理方面得到了进一步的锻炼。

房地产销售简历篇四

销售类工作 自我评价：

为人诚恳，性格开朗，自学能力强，心理素质较好，为人乐观，具有良好的团队协作精神，能很快融入群体生活。说到做到，绝不推卸责任；有自制力，做事始终坚持有始有终，从不半途而废；肯学习，有问题不逃避，愿意虚心向他人学习；自信但不自负，不以自我为中心；会用100%的热情和精力投入到工作中。平时喜欢看书，学习各方面的知识，不断地充实自己，自费参加销售培训，提高自己的个人能力我坚信：人生充满着各种各样的困难与挫折，但是这些都不能成为我放弃的理由！

客服销售 自我评价：

具有良好的团队合作意识及组织协调能力。

乐观，自信，心理素质好，具备突出的学习和适应能力。

责任心强，做事主动细致，有良好的沟通技巧和工作作风。

销售代表 自我评价：

本人性格开朗、稳重、有活力，待人热情、真诚：对待工作认真负责，善于沟通、协调有较强的组织能力与团队精神；活泼开朗、乐观上进、有爱心并善于施教并行；上进心强、勤于学习能不断提高自身的能力与综合素质。在未来的工作中，我将以充沛的精力，刻苦钻研的精神来努力工作，稳定地提高自己的工作能力，与企业同步发展。保险这个行业让我成长很快。为人处事。沟通能力等等很多。也曾今拿过区域业绩第3。在这里我懂的团队的力量。一个团队的凝聚力是恐怖的。当大家抱着必胜的决心朝着一个方向前进的时候感觉太棒了。

综超业务员或业务经理自我评价：

本人从事销售行业多年，销售技巧，销售经验都达到了比较高的水平！本人活泼开朗，是一个有活力，有上进心和勇于挑战高度的人！凭着“从哪里跌倒就从那里爬起”的精神去做好每件事情！

商场促销、销售人员自我评价：

本人具有以下特性：

1. 有良好的沟通、团队开发及协作能力；
2. 参加本公司全国大型促销活动百余场，有着敏锐的市场洞察力、丰富的策划方案。
3. 能够有效的与各地经销商沟通，洽谈业务。

房地产销售简历篇五

行业：房地产开发

职位：销售主管学历

学历：本科

专业：市场营销

学校：上海市第二工业大学

自我评价

本人性格开朗活泼，能言善道，有信心，有恒心，不惧怕销售指标和工作压力。熟悉住宅、商铺销售流程，对本地市场有所了解，积累了丰富的销售经验。交际和沟通能力出众，曾多次超额完成公司销售额度，获得优秀员工的称号。我希望能在房地产行业展示自己的优势，时刻准备迎接新的挑战！

求职意向

到岗时间：一周以内

工作性质：全职

希望行业：房地产开发

目标地点：上海

期望月薪：面议/月

目标职能：销售主管

工作经验

20xx/8—至今□xx房地产开发有限公司