

最新白酒生产合作协议合同 白酒区域代理合同(实用9篇)

在生活中，越来越多人会去使用协议，签订协议是最有效的法律依据之一。合同对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇合同。以下是我为大家搜集的合同范文，仅供参考，一起来看看吧

白酒生产合作协议合同篇一

合同号：

甲方：

乙方：

根据《中华人民共和国民法典》及其它相关法律、法规，甲、乙双方本着自愿、公平、互利、互惠的原则，经共同协商一致，签订本合同。

第一条：甲方的权利与义务

1甲方授权乙方在范围内代理销售甲方的系列产品，代理销售期限为年(年月日至年月日)。

本合同期满，乙方可以申请续签，但应提前30天书面告知甲方。

同等条件下，乙方享有优先权。

2甲方为确保产品质量，在乙方代理期限内，甲方向乙方提供营业执照、生产许可证、酒类流通许可证、相关产品的检测报告及其他必要的文件。

3甲方向乙方收取万元的信誉保证金，乙方交纳的信誉保证金在终止代理时，甲方全额退还乙方。

4甲方向乙方供货后，乙方在半年内未产生效益或购货金额不足万元的，甲方有权终止协议。

第二条：乙方的权利与义务

1乙方应积极组织和策划销售，建立有效的市场销售区域和销售网点。

不能在有代理商的区域内进行销售。

2乙方销售人员在市场销售过程中，应遵循甲方的市场指导价，不得任意过份抬高价格销售，也不能低于代理价销售。

3乙方与甲方签订代理销售协议时必须向甲方提供有效的相关证件(如营业执照、身份证等)。

4乙方在市场销售过程中，不得有损害甲方名誉的言论和行为。

自觉维护甲方及其产品的形象和声誉，在甲方指导下处理好代理经销区域内产品终端用户的投诉与相关服务请求，并做好有关部门监督检查的配合工作。

5乙方在销售中因甲方产品存在质量问题，均可向甲方申请免费调换，由此产生的费用及责任由甲方承担。

6乙方在所在区域内代理销售产品所发生的一切经营费用(专卖、税务、工商、技术监督、卫生防疫等)和经营风险都由乙方自己承担。

第三条：供货、结算方式

1通常情况下，乙方应至少提前30天向甲方申报购货计划并安

排付款，甲方在收到乙方的货款后30天内，负责将货物运输至乙方地点。

具体操作为：乙方向甲方发出购货计划单，甲方收到乙方购货计划单后，确认产品和交货期。

经确认有效的购货计划单，构成一份独立有效的买卖合同。

本合同有关付款方式，交货等相关条款可视为对该独立合同的有效补充。

甲乙双方因不可抗力因素导致本次买卖合同不能有效履行，双方均免责。

2乙方在收到货物时应当场验收。

货物在运输途中造成损坏的，乙方应将损坏的产品名称及数量交由运输方签字认可，并于当日通知甲方，由甲方与运输方明确责任后处理。

第四条产品价格调整

为充分保障经销商的利益，甲方在进行产品价格体系调整时，将严格遵守以下承诺：

1保证产品价格体系正式调整前30天将价格调整信息通知到经销商。

2对于价格体系调整前(以正式执行调整后的新价格体系日期为准)已经发生采购的经销商，甲方不负责已经采购的全部调价后产品进行差价补偿(降价情况)，同时，甲方也不能另行让经销商差价补款(涨价情况)。

第五条：违约责任

1甲、乙双方必须严格遵守本协议规定的各项条款，双方不得违约，一方违约造成另一方经济损失的，按实际损失赔偿。

2乙方在自己代理区域以外区域销售，且该区域已有甲方的代理商，经甲方通告后，若乙方继续有销售行为，甲方有权对乙方实施一万元次的处罚。

甲方发现乙方有三次以上这样的行为，可以终止乙方的代理权。

3甲、乙双方在本协议履行中产生异议的，由甲、乙双方共同友好协商解决，协商不成的，由甲方所在地人民法院诉讼解决。

第六条：保密条款

1甲乙双方必须对业务往来中的任何重大商情事务对第三方严格保密。

2甲乙双方因任意一方的行为对另一方造成名誉、经济等损失，由责任方承担相应责任。

第七条：其他约定事项第八条：本协议一式两份，甲方一份，乙方一份，具有同等法律效力。

甲方(签章)： 乙方(签章)

法人或负责人： 法人或负责人：

联系电话： 联系电话：

年月日年月日

白酒生产合作协议合同篇二

甲方：

乙方：

地址：

地址：

电话：

电话：

投诉电话：

签订地点：

根据《xxx合同法》有关规定，甲乙双方经平等协商一致，本着互惠互利、

双方共赢的原则达成如下协议，在履行协议的过程中，甲乙双方应严格遵守，若有违约应按合同约定赔偿对方由此导致的经济损失。

一、营销方式：

乙方对甲方的经营理念已充分了解并同意遵照执行，甲方同意乙方为以下产品的经销商。

二、合同期限：

1、本合同签署有效期自日至日。

2、合同到期后，乙方在同等条件下享有优先权。

三、经销产品及价格： 单位：元/箱

四、产品销售区域及运费：

1、甲方授权乙方经销的以上产品只限于在同意。

2、省内执行标准：12元/瓶(包含12元/瓶)以上的产品运费由甲方承担，12元/瓶以下的产品运费由乙方承担。省外需双方另行商定。

3、乙方需严格按照合同约定的价格、区域、促销等进行销售，否则甲方有权取消对乙方的一切支持并取消乙方的经销权。

五、结算方式：

1、乙方须在月方货款到帐后，甲方按约定的时间生产并组织发货。

2、如甲方更改帐号，以甲方财务部签章后的书面通知为准。

3、支付方式为现金，乙方需将货款汇入甲方指定的银行账户，不得将货款以现金形式交由甲方人员带回公司，特殊情况由双方议定。乙方违反上述规定所造成的货款损失，甲方不负任何责任。

4、提货方式：款到发货。

六、市场操作要求：

1、甲方本着双赢的原则，前期可协助乙方启动市场。

2、乙方在经销期内必须完成销售任务万元人民币(按实际回款额计算)。

3、乙方保证合同指定产品均在限定区域内销售，如窜区域销售

(未征得甲方同意), 第一次甲方责令乙方全部收回串货产品并对其进行罚款, 串货数量在100箱(含100箱)以下的, 罚款1万元;串货数量在100箱以上500箱(含500箱)以下的, 罚款2万元;串货数量在500箱以上的, 罚款5万元。第二次甲方取消乙方串货产品的经销权。

七、相互监督管理

1、乙方不得经销与甲方产品名称、包装、风格相近的仿冒品或价位相近的竞争性品牌。否则, 甲方视乙方违约, 终止与乙方的合作。

2、甲方规定不允许甲方人员向乙方以任何形式非市场所需借款借物;乙方如果借款借物给甲方人员, 纯属个人行为, 与甲方无关, 所遭损失由乙方自负。乙方有权拒绝甲方人员任何形式的索要、索贿和侵占要求, 并有责任和义务举报其违规行为, 乙方举报行为受甲方保密和保护。

3、乙方若发现甲方销售人员存在虚报冒领等行为时, 有责任向甲方举报。如乙方伙同甲方人员作虚假记录, 甲方有权取消乙方的销售返利及其他优惠, 并可随时终止本协议中甲方所承担的义务, 取消乙方扳倒并经销商资格、解除本协议, 直到追究其法律责任。

八、禁止商业贿赂

1、乙方承诺: 在业务往来过程中, 包括但不限于在谈判、签订合同及实际履行过程中, 不向甲方工作人员赠送现金、物品或以其他任何方式给予甲方工作人员好处或利益。

2、若乙方违反以上承诺, 甲方有权采取以下措施:

(1)取消经销商资格;

(2) 甲方可以单方面解除双方签署的一切合同。因合同的解除及乙方违反本协议给甲方造成的损失，乙方应负责赔偿。

3、乙方有义务向甲方举报甲方企业工作人员的索、行为。

九、保守商业秘密

1、乙方承担：在业务往来过程中，或业务终止后乙方不得以任何形式窃取、披露、使用或允许他人使用甲方商业秘密。

若违反以上承诺，甲方有权采取以下措施：

1) 取消本协议。

2) 追偿损失并扣除乙方保证金。

2、本协议所称的商业秘密指双方提供或持有的以任何形式存在的经营、管理、技术或交易信息以及本协议，包括但不限于甲方产品定价、市场分析、销售计划、客户名单、广告策略、财务、人事、产品开发、产品配方、制造技术、内部信函、电文文档、双方交易信息及其他一切商业信息。

十、双方责任：

1、甲方负责监督并杜绝窜货现象的发生，以确保乙方在销售区域内的合法权益。

2、乙方在销售甲方产品过程中所发生的广告媒体宣传、宣传品、促销品、推广活动等事宜，乙方应提出计划方案，经甲方审核同意后，乙方方可安排实施。

3、甲方协助乙方做好产品的售前、售中、售后服务。

4、乙方应积极维护品牌形象。

5、甲方保证乙方所需的货源，根据乙方需求可提供电视、软性文章等宣传媒体资料及终端培训。

6、保证及时将产品运送至乙方市场，运费由甲方承担(规定由乙方自提、自承担运费的除外)。

十一、产品验货约定：

甲方货到乙方当场清点核实品种、规格、数量，由乙方负责人在货运回执单上签字并加盖公章后产品验收生效(特殊情况乙方不在无法盖章时，其员工签字视为收到并验货)，运送的产品、宣传品、促销品等物品如出现短缺或破损，乙方应在货运回执单上注明。否则，出现的一切损失由乙方负责。

十二、产品调剂约定：

本合同产品由于甲方产品质量问题致滞销的可提出调剂，调剂产品的来回运费由甲方承担。属买断产品的因乙方原因致滞销的，概不调剂。

十三、双方合作前特别约定：

乙方严格遵守国家工商、税务等有关政策、法令、法规进行经销活动，如有违反，属乙方个人行为，概与甲方无关，因此衍生的一切后果，由乙方负责。

十四、违约责任：

按《合同法》及本协议所约定条款执行。在合同有效期内，如果乙方违反约定的，甲方有权解除合同，给甲方造成了损失，除追缴损失外，风险保证金概不退还。

十五、买断产品特别约定(本条只适用于买断产品)：

1、属乙方买断甲方产品的，甲方按乙方计划生产，乙方按约

定的期限内提货。超过约定期限的，乙方同意由甲方对产品进行处理，损失由乙方承担。

2、属乙方买断甲方产品的，乙方要在合同期内把库存在甲方仓库的包装物全部装出成品付款后拉走。合同期满乙方未处理的，乙方不再对该产品享有买断权，甲方有权自行处理。

3、属乙方买断甲方51元/箱以下(包括51元/箱)产品的，首次付款中包含每款产品风险保证金3万元(包装物押金和冲货保证金)，合同到期后无冲货和积压包装物问题时以酒相抵的形式返还。

十六、其他约定事项：

十七、本合同未尽事宜由双方协议补充，出现争议双方协商解决，协商不成，由甲方所在地法院裁决。

十八、本合同一式四份，甲方三份，乙方一份，本合同自签字之日起生效。

甲方(盖章)：

乙方(盖章)：

代表人：

代表人：

签定时间：

签定时间：

白酒生产合作协议合同篇三

地址：_____ 邮码：_____

电话：_____ 法定代表人：_____

职务：_____

需方：_____

地址：_____ 邮码：_____

电话：_____ 法定代表人：_____

职务：_____

一、产品

名称	牌号	商标	型号	质量	数量	金额	供货时间及数量	交 提货时间及数量
----	----	----	----	----	----	----	---------	--------------

合计人民币金额(大写)

二、质量要求、技术标准、供方对质量负责的条件和期限

三、交(提)货方式

四、运输方式及到达站(港)的费用负担

五、验收方式及提出异议的期限

六、包装标准、包装物的供应与回收和费用负担

七、超欠幅度、损耗及计算方法

八、随机配件、备品、工具供应方法

九、结算方式及期限

十、违约责任

十一、担保

十二、解决合同纠纷的方式

十四、其他约定事项

甲方：_____乙方：_____

地址：_____地址：_____

法定代表人：_____法定代表人：_____

签定地：_____签定地：_____

签定时间：_____签定时间：_____

白酒生产合作协议合同篇四

合同编号：_____

签订日期：_____

鉴证编号：_____

供方经济责任：

- (1) 棉花必须干净、不霉坏，合乎国家规定的质量标准。
- (2) 棉花按规定留足外，应全部交售给国家，不准上市。
- (3) 在正常年景下，未按合同规定的时间和数量完成交售任务，

按县人民*规定的办法给予惩罚。

(4) 其他。

需方经济责任：

(1) 对交售的棉花必须按照国家规定的等级和价格，以质论价，付给供方货款，不得压级压价；如有压级压价，除还足压价部分货款外，并应按压价总值偿付供方千分之三的罚金。

(2) 未按合同规定日期付款，每延期一天，应按未付款部分总值偿付供方千分之一的罚金。

(2) 在棉花收购时，到期接收不了，按县人民*规定的办法给予惩罚。

供需双方由于人力不可抗拒的灾害而不能履行合同时，由鉴证机关查实证明，经*批准，可免于承担经济责任。

其他未尽事项，可订附件。

本合同一式份，自工商行政管理机关鉴证之日起生效。有效日期从年月日开始到年月日终止。

供方：（盖章）_____

需方：（盖章）_____

鉴证机关：（盖章）_____

白酒生产合作协议合同篇五

甲方（卖方）

甲方法定代表人：

甲方授权代表：

乙方（买方）：

乙方法定代表人：

乙方授权代表：

根据《中华人民共和国合同法》及有关规定，甲乙双方本着平等、互利、互惠的原则，就乙方向甲方采购白金礼酒有关事宜达成如下协议：

一、乙方销售地点及商贸名称：

二、供货数量

乙方因年底需求，自本合同签订之日起，不定时，多批次向甲方采购白金礼酒，总需货量约 件，实际供货量高于该约定数量的，以实际供货为准。

三、交易方式

1、在本合同有效期内，乙方指定作为乙方代表，可以口头或书面向甲方订货，有权签收甲方的供货单，乙方对该代表的一切行为均予以认可。

2、除上述代表外，乙方未经书面通知甲方，擅自变更上述授权代表，擅自指定其他人员签收甲方供货单的，不论其有无授权或是否加盖乙方公章，乙方均须对该供货单签收的供货承担全部付款义务，并且不得以签收人员变更或无授权等任何原因拒绝付款。

3、上述乙方授权代表可以用电话、传真、订货单等形式通知甲方所采购白金礼酒的具体品名、规格、数量等。甲方应当按照乙方的发货通知将乙方所需白金礼酒送达双方指定地点，

如有特殊原因无法及时送达的，甲方应及时通知乙方。

4、乙方自行提货或甲方的白金礼酒送达之后，应当场予以清点数量，核对规格、品名、价格等，乙方核实确认后须在甲方送货单或供货单上签字或盖章签收，如有质量问题，乙方应在收到货物之日起质量视为乙方确认完全合格。

5、乙方确认：乙方完全认可甲方制作的送货或供货单作为甲乙双方结算的凭证与依据。

6、运输方式及费用负担：

四、价格及结算方式

1、乙方于提（收）货时付款或提（收）货之日起 日内付款的，价格为：

2、乙方提（收）货时未付款的，双方一致确认按照以下价格结算货款：自提（收）货之日起超过 日的，每吨加价 元。

3、付款方式及时间：

五、违约责任

1、若乙方未在上述约定付款期限内付清货款的，甲方有权解除合同，并有权自乙方逾期付款之日起，按总货款每日万分之五计算逾期违约金。

2、在合同履行期内，若乙方更换供应商，应提前15日通知甲方，并于通知到达甲方之日起五日内向甲方付清所有货款，否则，每逾期一日，乙方应向甲方支付所欠款项万分之五的违约金。

3、甲方自提产品未按乙方通知的日期或合同约定日期提货的，应按逾期提货部分货款金额每日万分之五向乙方支付逾期提

货的违约金，并承担乙方代为保管，保养货物所支付的费用。

4、因不可抗力因素导致合同无法履行的，双方可终止合同，乙方应于合同终止之日起五日内向甲方结清所有款项，逾期支付的，每逾期一日，乙方应向甲方支付所欠货款总额的万分之五的逾期违约金。

六、争议解决

合同履行过程中发生纠纷，由双方协商解决，协商不成，可向甲方所在地人民法院起诉。

七、其他

本合同一式两份，甲乙双方各执一份，自双方签字盖章之日起生效。

以下无正文

甲方（章）： 乙方（章）：

法定代表人： 法定代表人：

授权代表： 授权代表：

电话： 电话：

甲方单位开户行： 乙方单位开户行：

账号： 账号：

白酒生产合作协议合同篇六

甲方：

乙方：

根据《中华人民共和国合同法》及其它相关法律、法规，甲、乙双方本着自愿、公平、互利、互惠的原则，经共同协商一致，签订本合同。

第一条：甲方的权利与义务

1. 甲方授权乙方在 范围内代理销售甲方的 系列产品，代理销售期限为年(_年_月_日至_年_月_日)。本合同期满，乙方可以申请续签，但应提前30天书面告知甲方。同等条件下，乙方享有优先权。
2. 甲方为确保产品质量，在乙方代理期限内，甲方向乙方提供营业执照、生产许可证、酒类流通许可证、相关产品的检测报告及其他必要的文件。
3. 甲方向乙方收取 万元的信誉保证金，乙方交纳的信誉保证金在终止代理时，甲方全额退还乙方。
4. 甲方向乙方供货后，乙方在半年内未产生效益或购货金额不足 万元的，甲方有权终止协议。

第二条：乙方的权利与义务

1. 乙方应积极组织和策划销售，建立有效的市场销售区域和销售网点。不能在有代理商的区域内进行销售。
2. 乙方销售人员在市场销售过程中，应遵循甲方的市场指导价，不得任意过份抬高价格销售，也不能低于代理价销售。
3. 乙方与甲方签订代理销售协议时必须向甲方提供有效的相关证件(如营业执照、身份证等)。
4. 乙方在市场销售过程中，不得有损害甲方名誉的言论和行

为。自觉维护甲方及其产品的形象和声誉，在甲方指导下处理好代理经销区域内产品终端用户的投诉与相关服务请求，并做好有关部门监督检查的配合工作。

5. 乙方在销售中因甲方产品存在质量问题，均可向甲方申请免费调换，由此产生的费用及责任由甲方承担。

6. 乙方在所在区域内代理销售产品所发生的一切经营费用(专卖、税务、工商、技术监督、卫生防疫等)和经营风险都由乙方自己承担。

第三条：供货、结算方式

1. 通常情况下，乙方应至少提前30天向甲方申报购货计划并安排付款，甲方在收到乙方的货款后30天内，负责将货物运输至乙方地点。具体操作为：乙方向甲方发出购货计划单，甲方收到乙方购货计划单后，确认产品和交货期。经确认有效的购货计划单，构成一份独立有效的买卖合同。本合同有关付款方式，交货等相关条款可视为对该独立合同的有效补充。甲乙双方因不可抗力因素导致本次买卖合同不能有效履行，双方均免责。

2. 乙方在收到货物时应当场验收。货物在运输途中造成损坏的，乙方应将损坏的产品名称及数量交由运输方签字认可，并于当日通知甲方，由甲方与运输方明确责任后处理。

第四条 产品价格调整

为充分保障经销商的利益，甲方在进行产品价格体系调整时，将严格遵守以下承诺：

1. 保证产品价格体系正式调整前30天将价格调整信息通知到经销商。

2. 对于价格体系调整前(以正式执行调整后的新价格体系日期为准)已经发生采购的经销商,甲方不负责对经销商已经采购的全部调价后产品进行差价补偿(降价情况),同时,甲方也不能另行让经销商差价补款(涨价情况)。

第五条: 违约责任

1. 甲、乙双方必须严格遵守本协议规定的各项条款,双方不得违约,一方违约造成另一方经济损失的,按实际损失赔偿。

2. 乙方在自己代理区域以外区域销售,且该区域已有甲方的代理商,经甲方通告后,若乙方继续有销售行为,甲方有权对乙方实施一万元/次的处罚。甲方发现乙方有三次以上这样的行为,可以终止乙方的代理权。

第六条: 保密条款

1. 甲乙双方必须对业务往来中的任何重大商情事务对第三方严格保密。

2. 甲乙双方因任意一方的行为对另一方造成名誉、经济等损失,由责任方承担相应责任。

第七条: 其他约定事项

第八条: 本协议一式两份,甲方一份,乙方一份,具有同等法律效力。

甲方(公章): _____ 乙方(公章): _____

法定代表人(签字): _____ 法定代表人(签字): _____

_____年___月___日 _____年___月___日

白酒生产合作协议合同篇七

甲、乙双方就开发 赖世家赖茅酒 事宜，经友好协商一致，达成如下共识：

一、销售区域及合同约定销售量：

经双方协商一致，确定乙方为 赖世家赖茅酒 全国总经销。合同约定销额为 1000 万元。

二、产品及价格：见附件

三、首次进货条款：

乙方应在本合同签订后向甲方汇款 5 万元作为首次进货预付款，如逾期乙方未汇出相应款项，该合同无效。样品出来乙方认可后，乙方须将首次进货的全款打到甲方指定的账户(按实际出货量结算货款)。

四、订货及发货条款：

(一)乙方承诺准确地向甲方提供收货单位(人)名称、地址及联系方式，甲方以铁路或汽运的运输方式发货到乙方指定站 郑州或漯河 ，运费由甲方负责。甲方不负责多点运输、卸货以及相关费用。

(二)乙方承诺向甲方提供书面定单，并将相应货款同时汇到甲方帐户，甲方根据先款后货原则组织发货。

(三)乙方每次进货量不得少于 20 万元。(四)甲方在收到乙方定单和货款后 5 日内发货。

五、双方权利义务：

(一) 甲方权利义务

- 1、甲方给乙方提供营业执照、质检报告、卫生许可证等相关手续。
- 2、甲方提供的产品质量符合标准。
- 3、甲方保证乙方享有独家经营权。
- 4、甲方提供赖世家酒业公司的全部证件复印件(带红章)并保证产品的合法性。
- 5、甲方提供的产品酒精度均为53度。

(二) 权利义务

白酒生产合作协议合同篇八

受托方(以下简称乙方): _____

甲方委托乙方加工葡萄酒,经双方协商,在平等互利的基础上达成以下条款

一、甲方的权利和义务

1. 负责提供加工产品的授权书及其公司相关合法手续。
2. 保证拥有上述委托的产品商标的合法性,不存在侵害第三人的权利,包括不侵害他人的著作权、商标权。

二、乙方的权利及义务

- 1、乙方保证所加工产品质量达到国家产品质量检验标准。
- 2、乙方灌装后30天出具产品检验报告单。

1、甲方支付给一方的加工费总金额为_____元(备注:按实际加工数量为准),合同签订之日预付_____元,提货时徐付清

剩下余款。

2、委托加工的葡萄酒品名为_____，每件加工费为_____元(不含外包装费用)。

3、加工数量为1000 箱，具体数量以加工实际数量为准。

1、甲方负责印刷制作外包装箱，乙方负责审核。

2、甲方对商品包装如有特殊要求，双方应在订单中注明，增加的包装费用，由甲方承担(需提前书面约定)。

1、加工期限为所有外包装物到位后七个工作日内交货验收，乙方按合同规定日期交货，如遇自然灾害、停电、设备故障等可延期交货。

2、交货地点为乙方仓库。

1、对货物提出异议的时间和办法：

甲方在验收过程中，如发现货物不符合规定的质量标准，甲方应在三个工作日内提出书面异议，应说明不符合规定产品的名称、规格、检验情况，提出不符合规定产品的处理意见等。

2、甲方如未按照本合同规定的事件对货物进行验收，视为甲方甲方交付的货物符合要求。

双方在履行合同期间所获得对方资料包括但不限于经营资料、技术资料、产品信息等一切资料均属商业秘密，双方必须承担保密责任，为i经对方书面许可，任何一方不得以任何形式向第三方透漏。

一、甲方的违约责任

1、无故拒绝接受委托产品，应当赔偿乙方因此造成的损失，且乙方有权将加工物变卖。

2、合同签订生效后甲方取消合同，乙方有权扣除甲方预付款。

二、乙方的违约责任

1、未按合同规定的验收要求交付加工产品，经双方协商处理赔偿。

2、交付加工产品时完成的数量少于或多于合同规定，按照实际数量验收。

第八条 合同的生效及其它

1、在合同的执行中，对其条款的任何变更、修改和增减，都须经双方协商同意并签署书面文件，作为合同的组成部分，与本合同具有同等法律效力。

2、本合同一式两份，双方各执一份，具有同等法律效力，并于双方签字盖章后生效。

甲方：_____ (签名或盖章)

乙方：_____ (签名或盖章)

_____年_____月_____日

白酒生产合作协议合同篇九

代表：_____ 代表：_____

住所：_____ 住所：_____

甲乙双方为共同完成_____产品的技术开发，双方依据

《民法典》及其他相关的法律法规，经协商一致，签订本协议。

第一条、产品名称和合作内容

1、开发的产品名称：_____。

2、合作内容：产品设计、工艺规程、材料配方和其他图纸、报告等技术文件；样品、样机；成套技术设备等）。

第二条、合作开发时间

合作开发期限自_____年_____月_____日始至开发项目完成止，预计完成期限为_____年_____月_____日，共计_____日。

第三条、合作开发的投资

1、投资总额为：_____元。其中甲方投资：_____元，占总投资的_____%；乙方投资：_____元，占总投资的_____%。

2、甲乙双方投资的时间为于本协议签订之次日内共同设立账户，用于投资资金的管理。非经双方共同以书面确认，任何一方不得支取该投资资金。

第四条、利润分配

甲乙双方在合作期间对上述产品的利润分配采取按年度分红方式，其中的_____%用于下年度扩大生产及销售，其中_____%用于甲乙双方分配，甲方有该_____%利润中的_____%的利润分配权；乙方该_____%利润中的_____%的利润分配权。

第五条、甲方的义务

- 1、按照本协议约定比例对合作开发项目进行投资。
- 2、提供场地、人员等(视具体情况确定)。
- 3、完成_____的开发工作。
- 4、就取得完全的专利申请权、专利权以及非专利技术、技术秘密的完全的使用权、收益权、转让权向乙方支付补偿。

第六条、乙方的义务

- 1、按照本协议约定比例对合作开发项目进行投资。
- 2、提供场地、人员等(视具体情况确定)。
- 3、完成_____的开发工作。

第七条、工作配合

甲乙双方应当按照协议约定的分工、以自己的技术力量参加研究开发工作，共同制定研究开发计划，共同解决研究开发中发生问题，或按照分工分别承担设计、工艺、试验、试制等不同阶段或者不同部分的研究开发工作，并与其他当事人协作配合，直至完成研究开发项目。任何一方对本协议约定或双方另行确定必须履行的义务，都必须认真履行。

第八条、保密约定

- 1、双方应当对本协议的内容、因履行本协议或在本协议期间获得的或收到的对方的商务、财务、技术、产品的信息、用户资料或其他标明保密的文件或信息的内容(简称“保密资料”)保守秘密，未经信息披露方书面事先同意，不得向本协议以外的任何第三方披露。资料接受方可仅为本协议目的向其确有知悉必要的雇员披露对方提供的保密资料，但同时须指示其雇员遵守本条规定的保密及不披露义务。双方应仅为

本协议目的而复制和使用保密资料。

2、除非得到另一方的书面许可，甲乙双方均不得将本合同中的内容及在本合同执行过程中获得的对方的商业信息向任何第三方泄露。

3、本保密义务应在本协议期满、解除或终止后仍然有效。

第九条、风险承担

1、因作为本合作开发协议标的技术已经由他人公开，致使本协议的履行没有意义的，双方应当解除协议。任何一方获知该情况的，应当告知另一方。协议因此而解除的，双方就已完成部分按照甲方_____%，乙方_____%的比例承担合作开发费用。双方应于协议解除之日起____日内进行结算。

2、在履行本协议的过程中，确因在现有水平和条件下难以克服的技术困难，导致合作开发项目部分失败或全部失败的，对于该失败的部分，双方就已完成部分按照甲方_____%，乙方_____%的比例承担合作开发费用。双方应于确认该部分失败之日起____日内就失败部分进行结算。任何一方发现可能致使研究开发失败或者部分失败的情形时，应当及时通知另一方并采取适当措施减少损失。

3、因不可抗力造成协议无法继续履行的，双方就已完成部分按照甲方_____%，乙方_____%的比例承担合作开发费用。双方应于协议解除之日起____日内进行结算。

第十条、技术开发成果的归属

1、在履行本协议中完成的合作开发成果的专利申请权归甲方所有，乙方不得申请专利。合作开发成果的专利权归甲方所有。乙方不能免费取得该专利的实施许可。

2、甲方应当就取得完全的专利权于双方确定完成开发工作之日起_____日内一次性向乙方支付补偿金_____元(或采取其他补偿办法)。

3、技术开发的成果中属于非专利技术或技术秘密成果的，该非专利技术或技术秘密成果的使用权、转让权及获得利益的权利由甲方享有。乙方不得使用或转让该非专利技术或技术秘密成果，并不得向任何第三方泄露。

4、就非专利技术或技术秘密成果使用权、转让权及获得利益的取得，甲方应于双方确定完成开发工作之日起_____日内一次性向乙方支付补偿金_____元(或采取其他补偿办法)。

第十一条、违约责任

1、任何一方不按照协议约定进行投资，造成研究开发工作停滞、延误的，违约方应向另一方支付数额为项目总额_____%的违约金;造成开发失败的，违约方应向另一方支付数额为项目总额_____%的违约金。

2、任何一方不按照协议约定的分工参与合作开发工作或不按照协议约定与其他各方完成配合任务的，违约方应向另一方支付数额为项目投资总额_____%的违约金。

3、任何一方违反本协议约定的保密义务，违约方应当向另一方支付数额为项目投资总额_____%的违约金。给对方造成损失的，除给付违约金以外，对另一方的损失应据实予以赔偿。

4、乙方擅自使用或转让本协议项下的专利技术、非专利技术以及技术秘密的，应当停止该侵权行为，并赔偿甲方_____元作为违约金。该违约金不足以补偿甲方损失的，乙方应当就甲方全部损失据实赔偿。

第十二条、争议纠纷解决

1、本协议适用^v有关法律，受^v法律管辖。

2、本协议各方当事人对本协议有关条款的解释或履行发生争议时，应通过友好协商的方式予以解决。如果经协商未达成书面协议，则任何一方当事人均有权向有管辖权的人民提起诉讼。

第十三条、合同的变更和解除

发生下列情况之一时，可变更或解除本合同。

1、由于不可抗力或由于一方当事人虽无过失但无法防止的因，致使本合同无法履行。

2、一方当事人丧失实际履约能力。

3、由于一方违约，严重影响了他方的经济利益，致使合同履行成为不必要。

4、因情况变化，当事人各方经过协商同意。

5、合同中约定的其他变更或解除合同的情况出现。

第十四条、其他约定

1、本合作开发项目的技术背景资料、可行性论证和技术评价报告、项目任务书和计划书、技术标准、技术规范、原始设计和工艺文件，以及其他技术文档，作为协议的组成部分，与本协议具有同等法律效力。

2、本协议签订地点为_____市，由双方授权代表签字，并加盖公司印章后生效。

3、本协议一式_____份，双方各执_____份，均具同等法律效

力。

甲方(签章): _____ 乙方(签章): _____

授权代表(签字): _____ 授权代表(签字): _____