

# 2023年访谈创业者心得(大全9篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。那么我们该如何写一篇较为完美的范文呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

## 访谈创业者心得篇一

对创业者而言，了解必要的税务知识是必要的，这不只是财务人员的事情。毕竟，对小微企业来讲，能合理地节约任何一分钱同时又保证安全，有时是关乎生死的问题。

以下梳理多个创业者必须知道的税务真相。

### 1、适用税率看进项

使用税率只与产品有关，与进项无关。对于税务人员的解释一定要三思而行，否则就会听得糊涂，纳税也糊涂。

### 2、预收帐款也要缴税？

听了太多预收款被税务机关要求征税的故事。

增值税条例实施细则第33条规定：预收款在发出货物才产生纳税义务。

财税【2003】16号也再次强调：除了销售不动产，其他服务性业务的预收款不需要先缴纳营业税，在确认收入时再缴纳营业税。

有些企业预收款缴税是因为对方要求开具发票。其实，收到预收款，向对方开具预收款凭证就可以了。预收款凭证不属于发票，所以税务机关不监制预收款凭证。

### 3、这也是生产企业

根据外资企业所得税法，建筑、货物运输、产业资讯、精密仪器设备维修、城市污水处理等行业都属于生产性企业。众所周知，从事建筑、货物运输缴纳营业税，但在所得税法规中又属于生产性企业，看起来有点矛盾，其实一点也不矛盾，税不同规定不同。

### 4、技术入股好处多

很多民营企业的老板都是技术专家，个个拥有专利，将专利提供给公司使用，双方没有签订合同，也没有一个明确的说法，究竟属于何种方式使用。建议老板们将技术专利作价投入公司，一方面可以改善公司的财务状况，减少投资时的资金压力，一方面，作价入股以后，公司可以计入无形资产，可以合理摊消，可以增加成本费用，减少利润，少缴所得税。

这样一个财务、税务都有利的办法很多企业家却都不了解，以致一边抱怨政府征税太狠，一边拼命缴不该缴的税。

### 5、电子商务少缴税

目前我国对电子商务的税务规定还不是很明确，但在网上销售货物也一样要缴纳增值税。我们讲电子商务少缴税是指印花税。根据国家税务总局的规定，在供需经济活动中实用电话、计算机联网订货、没有开具书面凭证的，暂不贴花。因此，在网络已经非常普及的今天，企业完全可以放弃传统的经商模式，改为通过计算机联网订货的形式，所有订货过程都在网上完成，这样就可以节省印花税，并且对销售方、购货方都同样适用，所以，就此一项，就可以将网络租赁的费用赚回一半。

### 6、巧妙应对房产税

收过租金的人都知道，12%的房产税是较重的。收过租金后，交完5%营业税、12%房地产税后所剩无几。而如果将租金分解成三部分，即房租、场地租赁费、设备租赁费，并重新和客户签订合同，只对房租交房产税，节税何止百万。想起一句话，这世界并不缺少美，只是缺少发现美的眼睛。

## 7、存款少可迟缴税

企业申报以后就应该及时缴税，但如果由于存款少可以申请迟缴。存款少到什么情况可以迟缴税？可动用的银行存款不足以支付当期工资，或者支付工资以后不足以支付应交税金。

注意可动用的银行存款不包括企业不能支付的公积金存款，国家指定用途的存款，各项专用存款。

当期工资是企业根据工资制度计算出的应付工资。

如果出现以上情况，企业应及时申请，办理延期缴纳税款的手续。

## 8、不发补贴发双薪

中国企业福利制度的特点是有人情味，逢年过节都会有发一点所谓的过节费，根据个人所得税政策的规定，过节费需要并入当月工资缴纳个人所得税。税务政策的规定是发放年终双薪可以单独作为一个月的工资薪金计算个人所得税，由于不需要与当月工资合并缴纳个税，因此可以降低税率，减少员工的个人所得税负担。都是发点钱，过节费交税多，双薪缴税少，所以为了少缴税，应该改变那种过年发点过节费的做法，改成年底发双薪的方式。

千万不要固执己见，认为双薪是外资企业的玩意，我不玩，我还是发过节费，这样就会费力不讨好。节税其实很简单，只要顺着税务规定去安排就可以了。

## 访谈创业者心得篇二

24个创业者必须知道的税务真相：

### 1、技术入股好处多

很多民营企业的老板都是技术专家，个个拥有专利，将专利提供给公司使用，双方没有签订合同，也没有一个明确的说法，究竟属于何种方式使用。建议老板们将技术专利作价投入公司，一方面可以改善公司的财务状况，减少投资时的资金压力，一方面，作价入股以后，公司可以计入无形资产，可以合理摊消，可以增加成本费用，减少利润，少缴所得税。

这样一个财务、税务都有利的办法很多企业家却都不了解，以致一边抱怨政府征税太狠，一边拼命缴不该缴的税。

### 2、电子商务少缴税

目前我国对电子商务的税务规定还不是很明确，但在网上销售货物也一样要缴纳增值税。我们讲电子商务少缴税是指印花税。根据国家税务总局的规定，在供需经济活动中实用电话、计算机联网订货、没有开具书面凭证的，暂不贴花。因此，在网络已经非常普及的今天，企业完全可以放弃传统的经商模式，改为通过计算机联网订货的形式，所有订货过程都在网上完成，这样就可以节省印花税，并且对销售方、购货方都同样适用，所以，就此一项，就可以将网络租赁的费用赚回一半。

### 3、巧妙应对房产税

收过租金的人都知道，12%的房产税是较重的。收过租金后，交完5%营业税、12%房地产税后所剩无几。而如果将租金分解成三部分，即房租、场地租赁费、设备租赁费，并重新和客户签订合同，只对房租交房产税，节税何止百万。想起一句

话，这世界并不缺少美，只是缺少发现美的眼睛。

#### 4、存款少可迟缴税

企业申报以后就应该及时缴税，但如果由于存款少可以申请迟缴。存款少到什么情况可以迟缴税？可动用的银行存款不足以支付当期工资，或者支付工资以后不足以支付应交税金。

注意可动用的银行存款不包括企业不能支付的公积金存款，国家指定用途的存款，各项专用存款。

当期工资是企业根据工资制度计算出的应付工资。

如果出现以上情况，企业应及时申请，办理延期缴纳税款的手续。

#### 5、不发补贴发双薪

中国企业福利制度的特点是有人情味，逢年过节都会有发一点所谓的过节费，根据个人所得税政策的规定，过节费需要并入当月工资缴纳个人所得税。税务政策的规定是发放年终双薪可以单独作为一个月的工资薪金计算个人所得税，由于不需要与当月工资合并缴纳个税，因此可以降低税率，减少员工的个人所得税负担。都是发点钱，过节费交税多，双薪缴税少，所以为了少缴税，应该改变那种过年发点过节费的做法，改成年底发双薪的方式。

千万不要固执己见，认为双薪是外资企业的玩意，我不玩，我还是发过节费，这样就会费力不讨好。节税其实很简单，只要顺着税务规定去安排就可以了。

#### 6、好心也会干坏事

某公司发年终奖，老板觉得张三的表现较好，发6000元，李

四表现更加突出，值得嘉奖，发6200。发完年终奖，李四来找老板质疑：横看竖看，我都比张三表现好，辛苦了一年，表现不如我的张三年终奖金为什么还比我多呢？老板诧异：明明发得多为什么说拿得少？向财务询问，原来不小心猜中了个人所得税得陷阱：张三的奖金要交300元个人所得税，李四的奖金要交595元个人所得税，结果张三拿到5700元，李四拿到5605元。结果是老板想嘉奖的人拿得少。

老板感慨：这么个小事情都被税务陷阱绊一跤，不懂税法看来要吃亏。

## 7、没有生意也要申报

企业纳税申报是一项义务，不论企业是否有税要交。企业可能因为各种原因没有税款要缴纳，例如企业处于筹建期间；企业处于免税期间；企业处于清算期间；清算还没有结束；企业由于经营不理想，没有纳税收入或者收益。这些情况下，企业可能没有税款要缴纳，但都要按时纳税申报，没有应纳税税款的申报就是所谓的零申报。零申报只是一个简单的程序。一项简单的手续，如果不办理，税务机关可以每次处以罚款2000元。

## 8、一日之差两重天

张三办家公司，登记在6月30日，李四办家公司，登记在7月1日。大家对这一天的差异没有在意，大家都向税务机关递交了申请，要求享受新办企业的税收优惠政策。当年下半年大家都亏损，张三的公司税务机关批复当年已经享受了一年的所得税，明年开始要交所得税，由于当年亏损，算免税也没有实际意义。李四的公司可以选择今年的利润先缴纳，明年再开始计算享受一年的所得税优惠，由于当年亏损，选择缴税也没有问题，所以李四的公司明年才算免税一年。根据税务规定：上半年开业的公司当年算一年免税，下半年开业的公司可以选择。所以，一日之差命运各异，要经营成功，一

定要了解税务规定。

## 9、重设流程纳税少

对于摩托车、汽车公司，设立自己的销售公司就可以避免过高的消费税负担。公司的产品先销售给销售公司，销售公司再卖给经销商或者客户。由于消费税在生产环节纳税，销售环节不纳税，因此，销售公司不纳消费税，只要定价合理，就可以少交部分消费税。有人说：你这种方法属于价格转移，税务机关肯定不能接受。其实，作为企业经营价值链的一个环节，营销活动也是一个利润的创造环节，一部分利润留在销售公司符合企业实际。关键是合理划分制造环节的利润和销售环节的利润，根据市场规律，制造环节的利润是很低的，因此，30%-40%的利润分配到销售公司是一个合理的划分。

## 10、先分后卖纳税少

公司投资一家企业占有60%的股权，该企业市场运作良好，公司几年盈利，该60%的股权价值已经涨了不少。现在想转让股权，财务经理提议应该先把利润分了再转让，这样可以少缴税，老板看不懂：分了再卖价钱自然下降，不分价钱高，为什么先分配就可以节税呢？道理其实很简单：先分配利润，分了以后卖价下降，分回的利润由于没有地区差不存在补税的情况，因此不需要就分回的利润补税。如果不分，转让价于当时投资价格之间的差额就是转让的投资收益中的一部分就是没有分配的利润。因此，先分配不用补税，不分配就要缴税，企业应该先分配比较有利。

公司进行股权转让时一定要分析：应不应该先将利润分配了？

## 11、合同作废也纳税

有些企业的领导喜欢签合同，也喜欢变来变去，签了以后发现不行就作废以后重新来过。签了合同要缴印花税，即使合

同作废。例如：公司本月签订了合同，申报的时候缴了印花税。领导作废了该合同，不签了，由于印花税已经缴纳，并且不能退还，因此，由于作废合同导致多缴了税。

还有一个是变更合同，如果合同金额增加了，就要补缴印花税，如果合同金额减少了，不退印花税。

所以，如果合同金额一时不能确定，应该先签订金额未定的合同，等到金额确定以后再补充进去，这样就可以避免多缴税。

## 12、做善事也有讲究

企业对外承担的是一种社会责任，每当遇到天灾，作为一个有责任的企业家就会热心公益事业，捐款捐物，风险一片爱心。

做善事也与纳税有关。企业对外捐赠的款项和实物，一是可能涉及视同销售，缴纳增值税，因此，在捐赠的时候，要考虑到后面还有税务负担；一是捐赠要合理进入成本费用，还有符合税务上的条件，包括需要通过国家税务机关认可的单位和渠道捐赠。例如：政府机关、民政部门、慈善机构，另外还需要有符合税法规定接受捐赠的专用收据。如果不符合条件，捐赠完了还不能进入成本费用，结果还要纳33%的所得税，这个善事也就做得太大了(十八)遭遇意外要报案。

## 13、处理意外需谨慎

不幸的事让人痛苦，但确实会发生。出差在外，不小心手提电脑被小偷顺手牵羊，足以让人揪心一阵子。难过以后心理平坦了，继续工作。有一件事千万要记住：这件事与纳税还有关系。丢了手提电脑属于财产损失，要凭相关证明在公司的成本费用中列支。



丢了电脑以后，要及时到公安机关报案，取得相关证明，回来提交给财务部门，作为证据。如果没有证据，损失不能进成本，等于丢失的不仅仅是一台电脑。

类似的意外要同样处理，这样才能避免损失扩大。

#### 14、适用税率看进项

使用税率只与产品有关，与进项无关。对于税务人员的解释一定要三思而行，否则就会听得糊涂，纳税也糊涂。

#### 15、预收帐款也要缴税？

听了太多预收款被税务机关要求征税的故事。

增值税条例实施细则第33条规定；预收款在发出货物才产生纳税义务。

财税【2003】16号也再次强调；除了销售不动产，其他服务性业务的预收款不需要先缴纳营业税，在确认收入时再缴纳营业税。

有些企业预收款缴税是因为对方要求开具发票。其实，收到预收款，向对方开具预收款凭证就可以了。预收款凭证不属于发票，所以税务机关不监制预收款凭证。

#### 16、这也是生产企业

根据外资企业所得税法，建筑、货物运输、产业资讯、精密仪器设备维修、城市污水处理等行业都属于生产性企业。众所周知，从事建筑、货物运输缴纳营业税，但在所得税法规中又属于生产性企业，看起来有点矛盾，其实一点也不矛盾，税不同规定不同。

#### 17、到底几年算坏帐

两年也对，三年也对。对于外资企业而言，两年不能收回的款项属于坏帐，对于内资企业而言，三年不能收回的款项作为坏帐。这又是内资企业与外资企业的一个差异。

另外，外资企业税前不能计提坏帐准备，内资企业税前可以按规定计提坏帐准备，这也是一个差异。

了解规则，才能合理利用规则。

## 18、出租就不能免税

单位租赁房屋需要按租金缴纳房产税，房产税率为12%，外资企业适用城市房产税税率为18%。除了房产税还有营业税，出租房屋的收入税负不轻。

对外资企业，广东规定：新购置的房产可以销售免征房产税三年的优惠政策。

## 19、多拿进项多抵扣

作为一般纳税人，销项减去进项就是要缴的税，因此，多拿进项就可以少缴税。这些进项包括多个方面：购买办公用品的进项，购买低值易耗品的进项，汽车加油的进项，购买修理备件的进项。积少成多，日积月累，企业就能降低税负。修理备件不是固定资产，所以进项也可以抵扣。

建议企业在管理人员的名片背面印上企业一般纳税人资料，在采购的时候出示资料尽量要求对方开具专用发票，这也是企业节税的一个好方法。

## 20、赠得巧来送得妙

一件2000元的电器，送一件400元的小家电，合计2400元实际收2000元。如果当赠送，要按2400元缴纳增值税。现在我们

重新涉及方案：将两件产品卖给顾客，给予顾客400元的折扣，其中，2000元的按15%折扣以后出售，400元的按折扣25%以后出售，这样，对顾客而言，实际支付2000元，与买一件送一件的效果是一样的，对于商场而言，由于是价格折扣，实际上没有赠送的行为，只要按2000元实际营业额缴纳增值税即可。

有些营销人员认为这样做很无聊。改变方式就符合税法，不改变就要多交68元的增值税，对企业的纳税而言，这不是一件无聊的事情。

## 21、调取帐簿不随意

税务机关什么情况下可以调取企业的帐簿查阅？税务约谈是否可以调帐？根据《纳税评估管理办法》和征管法的规定，税务机关在纳税评估约谈过程中不能调取企业的帐簿资料查阅，在进行税务检查中可以经县以上税务局长批准，调取纳税人的帐簿进行检查。平时企业经常遇到：税务人员打电话来，要求企业送资料去税务机关的情况都是不合法的行政行为，属于非法行政，纳税人可以置之不理。税务机关调取帐簿要及时归还，调取当年帐簿，应30天内归还，调取以前年度帐簿，应3个月内归还。

在纳税评估约谈过程中，纳税人不必为调取帐簿检查担心。

## 22、虚报亏损就偷税？

人非圣贤，孰能无过？做财务工作得也难免会出现差错，平时收入核算、成本费用处理有差错，等到税务机关来检查，发现差错，影响到当年的利润，就要承担税务责任。如果公司本身是亏损，收入、成本费用处理纠正以后，公司变为盈利，当年就属于少缴税，按律可以治个“偷税”；如果纠正以后，公司还是亏损，没有导致公司少缴税，就不属于“偷税”，只是属于“虚报计税依据”，不能按偷税论处。所以，少计

收入、多计成本费用不一定是偷税。

## 23、人走但申报不能停

俗话说“铁打的兵营流水的兵”。企业也是一样，人来人往很正常。企业的财务人员也会发生人员流动，前一任已经离职，后一任还没有到任，中间出现了真空。由于财务工作的时效性要求，财务人员离职如果企业安排不妥当，就会给企业带来损失。其他工作可以等到新人来处理，纳税申报是有时间规定的，不能等到后一任来了才办理。建议企业在财务人员离职的时候，应该留意纳税申报的问题，应该与离职员工协商，即使人已经离开，离职人员也应该把纳税申报做完。没有按时申报，每次可能会被罚款2000元。

## 24、沟通多点罚款少

中国税务规定变起来快如闪电，企业想不出差错实在不容易，出现差错就可能面临处罚。例如：日常的纳税申报，购买发票，发票核销、发票填写等都可能出现差错。一次罚款2000元以下，罚50元也是2000元以下，罚1800元也是2000元以下，基层税务机关在2000元以内有酌情权。对于出现的差错，办税人员首先应该诚恳面对，承认错误，但要分析原因，是因为新政策不知道，还是因为新招人员不熟悉，还是操作不小心等等，将实际原因向税务机关反映，大多数情况下，在日常纳税中的差错都能获得税务机关的谅解，罚款会酌情减少。

## 访谈创业者心得篇三

1. 有信心就会有力量，有决心就会有动力，有诚心就会有回报。
2. 发现自己的闪光点，挖掘自己的潜能，做你真正喜欢的事业。

3. 如同磁铁吸引四周的铁粉，热情也能吸引周围的人，改变周围的情况。

4. 每每想任性去做一件事的时候，心中总有个声音在提醒自己，这件事不能这么做，会造成怎样怎样的后果。这就是责任！

5. 随时保持，认识自己的价值，做一个能真正坚定自己的珍宝商。

6. 青春是美妙的；挥霍青春就是犯罪。

7. 忍别人所不能忍的痛，吃别人所别人所不能吃的苦，是为了收获得不到的收获。

8. 对于心灵来说，人奋斗一辈子，如果最终能挣得个终日快乐，就已经实现了生命最大的价值。

9. 面对命运不妥协，面对困难不退缩，这样才能做自己的英雄。

10. 青春时代是一个短暂的美梦，当你醒来时，它早已消失得无影无踪了。

11. 这世间，唯有青春和梦想不可辜负。花开正好，微风不燥，扬帆起航，追逐梦想。

12. 人生就象一个球，无论如何滚来滚去，总有在一个点上休止的时候。

13. 真不知是人心暂时停留了人生水彩的保值期，还是岁月冲淡了人生水彩的夺目光环。

14. 青春伴随着梦想，如诗如画，如歌如曲，追逐梦想的微光，即使前方荆棘满地，也依然要风雨兼程，永不言弃！

15. 如果你想一生摆脱苦难，你就得是神或者是死尸，想想他人的不幸，你就能坦然面对人生。

16. 成功需要成本，时间也是一种成本，对时间的珍惜就是对成本的节约。

17. 不怕吃苦的人吃一阵子就不吃苦了，怕吃苦的人吃一辈子苦。

18. 如果我们一直消极的活着，那么这辈子就一点指望也没有了。

19. 拥有梦想只是一种智力，实现梦想才是一种能力。

20. 创业时期千万不要找明星团队，千万不要找已经成功过的人。创业要找最适合的人，不要找最好的人。

21. 人的一生中，我们最难于做到的是简朴，但是我们最需要的也是简朴。

22. 昨天，是张作废的支票；明天是尚未兑现的期票；只有今天，才是现金，才能随时兑现一切。

23. 人生最大的快乐不在于据有什么，而在于追求什么的过程。

24. 美丽的空想比不上踏实地做事，只要开始行动，就算再晚也不迟。

25. 人不仅要做好事，更要以准确的方式做好事。

26. 努力了不一定能够成功，但是放弃了肯定是失败。

27. 今天尽你的最大努力去做好，明天你也许就能做得更好。

28. 驾驭命运的舵是。不抱有一丝幻想，不一点，不停止一日

努力。

29. 静下心来好好想想你所走过的路，体验过的生活，你就会觉得其实你一直活在幸福的包围圈中。

30. 做任何事都要经受得挫折，要有恒心和毅力，满怀信心坚持到底。

31. 未必钱多乐便多，财多累己招烦恼。清贫乐道真自在，无牵无挂乐逍遥。

32. 人生出现逆境的时候不要气馁，不要妥协，而是要选择坚强的面对。

33. 选择一条适合自己的路坚持走下去，只要坚持，就会取得成功。

34. 当你没有空休息的时候，就是你该休息的时候。

35. 成功离我有时候很近，只要你在坚持一下，就能尝到胜利的果实。

36. 大学，不是为了虚度时光，而是为了完善人生；青春，不是为了得过且过，而是为了追求卓越。

37. 每个人都有美好的梦想，只有坚持，你的梦想才能实现。

38. 面对在大的困难都不退缩，面对如何苦难的命运都不绝望。

39. 不信任有传染性，但是信任也如斯，

40. 只要不让年轻时美丽的梦想随岁月飘逝，成功总有一天会出现在你的面前。

41. 青春并不是指生命的某个时期，而是指一种精神状态。

42. 在没人喝彩的时候我们要学会给自己喝彩，在没人鼓掌的时候我们要学会给自己鼓掌。

43. 平生不做皱眉事，世上应无切齿人。

44. 人生在世没有过不去的坎，只要你扎扎实实一步一步的往前走，幸福的彼岸就一定能够到达。

45. 如果是棵小草，即使在最好的企业里，你也长不成大树。果真如此，不如历经风雨，把自己培养成名贵花卉。

46. 人生是一种承受，需要学会支撑。支撑事业，支撑家庭，甚至支撑起整个社会，有支撑就一定会有承受，支撑起多少重量，就要承受多大压力。

47. 我们都有成功的时候，但不应有骄傲的片刻，我们都有错误的时候，但不应有隐瞒的动机。

48. 人，只有量力而行，该放就放，当止则止，才能在轻松快乐的节奏中，收获真正应该属于自己的那份成功。

49. 不大可能的事也许今天实现，根本不可能的事也许明天会实现。

50. 世上的.任何人都无法预知未来，但是我们可以以一种愉快的心情来面对命运。

51. 一个一味沉溺于旧事的人，是不能张开双臂去拥抱今天的。

52. 人生要不断的超越自己，不断的接受挑战，只有这样才能不断的激发我们的潜能。

53. 孤独中的快乐，淋漓正直，是灿烂中的忧伤，拥有一颗不肯面对世俗的灵魂，却是简单中的高贵。



54. 随时保持自信，认识自己的价值，做一个能真正坚定自己的珍宝商。

55. “人”的结构就是相互支撑，“众”人的事业需要每个人的参与。

56. 别人，就象含血喷人，先污染了自己的嘴巴。

57. 当一个小小的心念变成成为行为时，便能成了习惯；从而形成性格，而性格就决定你一生的成败。

58. 人少言寡语不一定大智大勇，谈笑风生不一定是不严厉。

59. 只要有坚强的意志力，就自然而然地会有能耐机灵和知识。

60. 高尚的目标用卑鄙的手段来实现，同样不是高尚的行为。

61. 生前的赞扬往往虚假，死后的议论经常真实。

62. 生命之灯因热情而点燃，生命之舟因拼搏而前行。

63. 在面对困难的时候，我们要时刻的都充满信心，我们要相信自己有能力战胜一切的困难。

64. 为梦想，千里行。因为心中怀有梦想，才要努力追求，创造美好来。筑梦前行，人生精彩。

65. 成功其实很简单，就是当你坚持不住的时候，再坚持一下。

66. 是人就会有梦想，但是梦想和现实是有差距的，只有那些坚持梦想的人才有可能把梦想实现。

67. 当你感到悲哀痛苦时，最好是去学些什么东西。学习会使你永远立于不败之地。

68. 一份信心，一份成功，一份努力；十分信心，十分成功，十分努力。

69. 很多聪明人之所以没有成功，缺少的不是智慧，而是那种为成功而拼搏的干劲。

70. 我坚信，青春并不仅仅意味着年龄或身体的年轻。只有终生恪守青年时代的信念，矢志不移，孜孜以求，才是真正的青春的光彩。

71. 尽管你已失去了昨天，但万勿抱怨和泄气，万勿迷惘和犹豫。只要你抓住今天，便一定会有灿烂美好的明天！

72. 面对生活的坎坷我们要时刻保持微笑，时刻保持一个积极的心态。

73. 仅有一股冲刺的猛劲，是跑不完万米远程的；等待收成的人，只能得到凋零的枯枝败叶。

74. 所有的成功都来自于行动，只有付诸行动，才能一步步走向成功。

75. 你可以选择这样的“三心二意”：信心恒心决心；创意乐意。

76. 人生会遇到很多障碍，这些障碍就像阻挡我们的布帘子，我们要勇敢地掀起它。

77. 没有天生的信心，只有不断培养的信心。

78. 有希望就会有动力，只要坚持不懈，黑暗过去，迎接的就是无限光明。

79. 我们的梦想就在高高的山巅上，如果每天攀登一阶，矢志不渝，梦想终会实现。

80. 人生的烦恼是自找的。不是烦恼离不开你，而是你撇不下它。每个人都是幸福的。只是，你的幸福，常常在别人眼里。

81. 是大山就有高度和坡度，是江河就有宽度和深度，是人就存在不足和错误。

82. 所谓道德是指你事后觉得好的东西，所谓不道德是指你事后觉得不好的东西。

83. 无论才能知识多么卓著，如果缺乏热情，则无异纸上画饼充饥，无补于事。

## 访谈创业者心得篇四

如今越来越多的创业者投身创业大军，高喊“我要创业”很容易，迈出创业第一步很难，如果说注册这是第一道坎，那财务问题就是第二道坎。因此对于创业者而言，有些税务知识是必须要了解的。毕竟，能合理地节约任何一分钱又保证安全，有时是关乎生死的大问题。

以下梳理9个创业者必须知道的税务真相：

### 1 发票无比珍贵，丢发票如丢钱

现在企业去税务机关领购发票是免收工本费的，可弄丢发票却是要罚款的，甚至丢失一张发票的罚款超过100元人民币，真可谓是“票比钱贵”。在此提醒各位老板要像爱惜人民币一样地爱惜发票，即使是已经作废的发票或存根，也有5年的保质期，要妥善保管，否则要被处以最高3万元罚款。所以，如果不慎将发票丢失，也应在第一时间报告税务部门并登报声明作废，以争取从轻处罚。

### 2 公司不是你想开就开，想关就关的

有些老板觉得买卖不好，做不下了，觉得反正也没欠过税，对国家也没有有什么损失，于是不走正常的注销税务登记，直接关门走人，也不再申报了，那后果可就严重了....会留下不良记录，被认定为“非正常户”，同时也会留下不良信用记录，以后再注册或投资公司都会受到很大影响，需要交大概千元的罚款。同时，在非正常解除环节，税务机关会根据纳税人逾期未申报的时间长短处以万元以下罚款。

### 3有了生意要申报，没有生意也要申报

有的老板认为公司有生意是要申报，没有生意或者达不到起征点就不用申报了?其实不然。你还要进行零报税!对于税务机关来说，纳税申报的作用不仅在于落实企业应缴纳的税款，还在于税务机关了解纳税人的经济活动情况，掌握和分析税源的变化情况。如果企业不申报，依照征管法，税务机关可对企业处以1万元以下的罚款。

### 4丢失账簿要罚款

有些老板因与会计产生纠纷拖欠会计工资，而有些会计人员认为账簿是自己的劳动成果，老板不给工资就不交出账簿，为此相持不下。双方的做法都不妥，老板不应拖欠工资;而会计账簿属于公司财产，会计不应以此为筹码，双方应通过友好协商或者诉诸法律解决。如果税务稽查人员去企业查账，仅就企业不能提供会计账簿一项就要处以万元以下罚款，同时有可能核定其相应应纳税额。因此，老板应妥善处理与会计人员关系，保存好原始记账凭证。

### 5合同作废也纳税

有些企业的领导喜欢签合同，也喜欢变来变去，签了以后发现不行就作废以后重新来过。签了合同要缴印花税，即使合同作废。例如：公司本月签订了合同，申报的时候缴了印花税。领导作废了该合同，不签了，由于印花税已经缴纳，并

且不能退还，因此，由于作废合同导致多缴了税。还有一个是变更合同，如果合同金额增加了，就要补缴印花税，如果合同金额减少了，不退印花税。所以，如果合同金额一时不能确定，应该先签订金额未定的合同，等到金额确定以后再补充进去，这样就可以避免多缴税。（小微企借款免征三年合同印花税，招聘合同不需缴纳印花税。）

## 6预收款项要交税，发货是否成关键

是不是只要有预收收入就需要交税？答案是否定的。因为根据增值税细则的有关规定，采取预收收货款方式销售货物，纳税义务的发生时间为货物发出的当天（提前开具发票除外），因此，如果稽查人员对预收收入未申报纳税有异议，企业会计应和稽查人员共同理清预收款对应的交易是否发货，因为这直接影响到税款的计算。

## 7发票种类分不清，请往领购薄上看

有的老板偶尔也会客串财务去国税局领用发票，但对发票种类可能说不清楚。其实，除货物运输专用发票和机动车销售统一发票以外，国税发票大都是根据开票人的身份而不是根据业务来区分。如果属于增值税一般纳税人就使用增值税专用发票和增值税普通发票，如果属于小规模纳税人就使用增值税普通发票（升级版纳税人），通用机打发票，手写发票等。作为老板不需要知道那么详细，只要按照发票，手写发票等。作为老板不需要知道那么详细，只要按照发票领购薄上已经核准的发票种类和数量领用即可。

## 8存款少可迟缴税

企业申报以后就应该及时缴税，但如果由于存款少可以申请迟缴。存款少到什么情况可以迟缴税？可动用的银行存款不足以支付当期工资，或者支付工资以后不足以支付应交税金。注意可动用的银行存款不包括企业不能支付的公积金存款，

国家指定用途的存款，各项专用存款。当期工资是企业根据工资制度计算出的应付工资。如果出现以上情况，企业应及时申请，办理延期缴纳税款的手续。

## 9企业规模虽然小也能申请“一般人”

是不是规模不大，从业人数不多，在税收上就只能是小规模纳税人？其实规模小的企业并不等同于税收上的“小规模纳税人”。按照有关规定，即使销售额未达到规定标准，只要具备会计核算健全和有固定的经营场所两个条件，经过申请，也可以获得一般纳税人资格，也可以自行开具增值税专用发票。

## 访谈创业者心得篇五

辛汁味餐厅

当面对谈

韦莎莎

出生在广西河池市罗城县乡的一个小村庄里，家庭情景并不是很好，一向很努力学习，在罗城县罗城高级中学上高中，之后考取了南京东南大学，因为家里很困难，他父亲在他读大学期间，到南京辛苦的打工挣钱，为了供他和妹妹上大学。之后他还在南京大学修学了第二学历，他在实习期间曾做过记者，之后进入华润苏果公司，进过几年的努力，成为华润苏果公司的市场研究科科长。

我：首先我想问一下请问您是如何找到这份工作的

覃：投简历，和普通的大学生一样到处投简历，然后经过面试等环节进入公司。

我：那么你此刻的职位是什么你的主要职责是什么

覃：华润苏果公司的市场研究科科长，主要职责就是市场研究了。有选址研究，就是开超市适合的地点这些，还有研究例如在每个地方人们比较喜欢消费的东西。

我：在工作方面，您每一天都做些什么

覃：我此刻的工作主要分三大块，第一，市场研究，主要是调查一个地方是否适合开我们的超市、适合开多大的超市，我也会经常聘请一些在校的大学生给我调查，进行“街访”，也就是到街头去以问卷的形式进行一些调查，收集数据，分析数据，然后我们利用这些数据作为参考做出决策。就在一个月前我就在徐州招了一批大学生给我做了一项分析，在你们师大还招了不少人。可惜你没早些找到我，这样我还能够给你一个机会尝试一下。

我：啊，是吗可惜了，我没看到你们在招人。

覃：我们在学校里有贴启示，可能你没有注意到，我们这个调查只是阶段性的，做过一次，可能在短期的一两年内都不在做了。继续刚才我说的，第二呢，我也正在做一些关于消费者消费观念的分析，深入到消费者的平常生活，去了解他们的消费习惯，还有消费的观念。第三个，我此刻开始在关注房地产，要往这方面发展一些。

我：你工作地点一般在哪里

覃：我是经常出差的，一般会到江西，江苏，安徽的各个城市、县城去，基本上这地区的大小城市我都跑遍了。

我：您认为做好这份工作应当具备哪些知识、技能和经验

覃：我这个工作需要的是一个系统性的思维、观念还有懂得

分析，根据你的这个问题我想我能够从四个方面来回答，第一，一个系统性的思维，我们需要从宏观去分析和确定这个行业未来的发展趋势，市场的走向，去了解消费者的各个方面，要有一个对事情的全面认识，在这之外，还要跳出这个思维，出外部去分析认识，就是要全方位的认知。第二，要会借助一些工具和掌握一些技巧，我经常会用到例如sap和spss等这些数据分析的软件，对采集来的数据进行分析。第三，要会去总结，我会在结束一个阶段的工作后去总结，反思。经过总结获得经验，反思不足，然后提升，就在总结、反思、提升不断循环得到更多的经验。最终，第四点，在这些基础上我就会去注意与人沟通的技巧还有礼仪，学会在跟对方谈话中捕捉到一些信息，进而掌握于对方沟通的技巧，到达一个与人很好的交流的目的。只要做到这四点，大体上就能够做我这个工作了。我想，我所说的这四个方面的本事，并不只是在这一个行业里，在各个行业都需要。每个行业都有不一样，可是也会有交叉的地方。

覃：培训是必须要的，我们招进来员工，就如同一张白纸，我们要做的就是在这张纸上写东西，首先需要进行企业文化的培训，让员工了解我们的企业，并且融入企业。还有就是专业技能的培训，企业有不一样的部门，每个部门的工作不一样，仅有进行专业技能的培训才能适应得了这份工作，我还会对员工进行阶段性的培训，提升员工在各方面的思维。

我：那么，男女工作者在这份工作上机会均等吗

覃：是有必须得差距，我们的工作能够分为两个方面，调查和分析，调查需要经常出差，到各个地方去采集数据，这方面一般会较多的研究男性，而在分析方面男女是均等的，甚至女性更适合，因为女性对数据的敏感度会比较强，并且女性具有心思细腻这方面的特质更适合做数据分析的工作。

我：目前，这个行业内要求从事这份工作的人应当具备什么样的教育和培训背景



覃：我想明白你所的是在大学所需要学什么样的专业吗

我：嗯，对，能够这么说。

覃：在学校是没有对口专业的，也就是说目前在高校是没有我们这种针对市场研究开设有专业，如果非要说是具有的专业知识的话，像营销学，企业管理，统计学这些专业都是有点关系的。

我：这个行业是否有季节性或地理位置的限制

覃：这个行业季节性的限制是比较明显的，作为服务行业，人家闲下来的时候往往是我们最忙的时候，明显的是节假日期间，大家出门购物的多了，我们的工作也会很忙，地理限制倒不是很明显。

我：经过这些问题，我想我的访谈任务也能够完成了，其实这些问题不是关键，我这个访谈的根本目的就是有一个锻炼的机会，来了解你的职业，从这些认识中去领悟我在大学需要怎样去学习。

覃：说到这点呢，我想跟你说说我这些年来接触很多大学生的体会，我也经常会去面试大学生还有许多研究生、博士。在面试中，我不会问他们在大学那些学生会、社团里做过什么，如果说自我当过学生会的主席、部长，为学生会、社团做过什么事的话，我基本上不再研究他们了。在我们国家目前的教育中，学校里存在有很重的官本主义和形式主义，受体制的影响。我说的这些你应当懂得，不好听点说，很多学生在学校当了一个小官，就染上了官本的气息，总以一种当官的姿态去办事，喜欢按着体制做事，很喜欢拍马屁，喜欢吹嘘，没有真才实料，这是我们最不想看到的。所以在面试中，我会问他们在过去的一段时间内做过什么，如果说自我参加过什么公益性的活动，或是曾在某个企业，哪怕是小小的公司里做个什么也些简单的工作，也会首先得到我

们的肯定。有一个名人说过一句话“大家都在戏水，当潮水退去，我们才明白谁没有穿裤子”，此刻你们都在大学里，大家都一样，而当你们都走出来，脱去大学这个外壳，赤裸裸的站在社会上时，我们就能清楚的看出谁是在吹嘘，谁才是具有真正的才能。

我：嗯，你说的这些我很有感触，原本在上大学之前，很多学长啊、前辈啊，都告诉我们，大学里应当多参加学生会、社团去锻炼自我。我也一向以为自我该这样做，可是进入大学开始了真正的大学生活以后，我发现这并没有自我想像的那么好，能得到的那些锻炼，说实在的，真不算什么，甚至，现实中存在很多形式的东西，是我最不喜欢的。我觉得有时候做的一些事情真的是在浪费时间，与其做这些没有任何意义反而很形式的东西，到不如我放松的去学学舞蹈，看看书，去提升自身的气质。在此刻大家都在热衷于学生会、社团工作，忙着申请入党的时候，我并没有表现出热情，很多人还有觉得奇怪，感觉的不进取了。其实呢，我此刻就是想以这样一个心态去度过我的大学，我要好好利用这四年有限的大学时光，不再花很多时间去做那些很虚的事，好好学知识才是最重要的，尽量多学些东西，把专业学得很扎实，同时还要扩展，学习其他学科的东西，我还有在学习舞蹈呢，提升气质也是很有必要的哦。这个访谈，我还会再做，多去了解各个行业各个领域，去接触更多有的人，给自我积累经验，算是与社会接轨吧！

覃：嗯，你这样的想法是好的，可是随着时间变化，你的一些小方面的想法和决定也会改变，你此刻这样想，或许到明年你就不这么想了，可是，只要你的初衷不变，原则不变，一向朝着这条路走，事情还是会再自我的想象之中，就会有自我新的体会了。

我：好的，多谢你今日给我做了这个访谈，我感觉收获很大。

覃：不客气。

## 访谈创业者心得篇六

### (一) 利用不同时间

利率可由国家调控，所以根据政策的不同，开店技巧时间在不同时期，国家规定的利率也不同。对于银行贷款筹资，则要看准时机，选择利率相对较低的时期，以求得筹资成本最低。例如，某企业需要在1994年购进一台设备，主要通过银行贷款解决资金来源。据分析，开店技巧时间利率在1994年中期将下调，因此，他选择了在6月份贷款，开店技巧时间月利率为千分之9.1，而1994年初贷款月利率是千分之10.8。这就成功的利用时间的不同产生利率不同而降低了筹资成本。

### (二) 利用不同空间

开店技巧时间贷款的方式很多，不止银行，还可以通过信用社或社会筹集，即债券筹资。不同方式间的利率是不同的，有时甚至不同地区的不同部门利率也不同，所以开店技巧时间就要合理选择。比如，某纺织厂建厂房需要一笔50万元的资金，有这样几个地方可以提供，一是开店技巧时间当地银行以月利率千分之10.8给予贷款，一个是向外地某信用社借款解决，月利率为千分之10.1，经比较分析，他们选择了向外地信用社借款。这是开店技巧时间利用不同空间而降低成本的成功例子。

开店技巧时间降低与节约成本的方法还有很多，但要具体情况具体分析，看看选择哪种手段最合理，效果最好。在开店初期，在各个方面都要注意节约，这是为将来更多的获利创造前提。

## 访谈创业者心得篇七

这次的访谈经历，让我由心底觉得受益匪浅。一向都觉得作为行将毕业的我们，很有必要去与一些已经步入该行业的人

进行交流，以便能更好的掌握其信息。最后能借这样的机会，不论是从室内设计的发展状况和前景，从事室内设计的人员所因具备的基本素养，还是大学生的毕业前的必备工作等，都做了较为详细的了解。

## 访谈创业者心得篇八

### 计算机科学与技术（网络信息工程）专业

余某某在经过一年的补习之后，以优异的成绩被武汉科技大学录取，专业方向为计算机科学与技术。在校期间学习刻苦，用了两年时间不断的拆分计算机来研究计算机的构造，在家期间不断的进行编程实践，最终成为一个对计算机硬件和软件都有深入了解的it人才。余某某来到他自我一向向往的武汉中原电子信息公司进行实习，实习期间深得公司一上层人士的赏识，毕业后，进入该公司应聘，被该公司录用。

### 电子邮件访谈

1、你此刻在你的岗位上每一天主要做些什么？

答：我是我公司的软件工程师，只要做的工作有：

负责并完成相关设计文档、测试报告等技术文件的编制与归档和更新；负责电池管理系统嵌入式软件部分的设计、开发、调试工作；负责软件部分的测试、逻辑故障的排除及软件系统稳定性、可靠性的评估；对产品试产、量产、用户反馈中发现的设计和算法问题进行有系统的工程科学分析，提出改善提议并监督付诸实。

2、对于你这个岗位最看重职员的哪些方面的素质，需要什么样的特殊技能

答：需要基础扎实、知识面宽、具有创新精神、能适应二十

一世纪计算机网络技术发展需要的、对计算机网络的前沿有较深的了解、熟悉较新的网络设备和网络软件开发工具的、毕业后能从事网络集成、维护及软件设计的高级计算机科学技术人才。

3、你在大学里面主要学些什么？

答：程序设计基础、离散数学、计算机网络、数据通信原理、网络编程与协议分析、路由与交换技术、微机原理与接口技术、计算机组成原理、数据结构、数据库系统原理、网络工程等。可是这些还不能满足社会的要求，很多东西都需要自我去摸索和学习！

4、你刚进公司干的是什工作？

答：刚进公司，我主要是负责完成设计文档和各种技术文件的编制和归档。少数时候，我能够和软甲工程师一齐进行各种软件的测试，也有时候，我能和软件工程师一样，能够去用自我的只是编写一些软件的程序。

5、当你参加工作之后着重培养过你自我的某些特殊技能吗

答：除了平时喜欢以自我的方法编写一些小软件之外，其实也没刻意去做过什么来培养自我的本事，只是在工作中，实践中循序渐进，逐渐增长吧。在几年的工作中逐渐培养出了自我的一些领导才能、演讲本事和交流本事。

6、你认为学校学的东西有什么价值吗？

在大学里教给你的除了知识还有为人处事的基础方法。我们在学校读书的同学不能只在乎大学生活的结果，而应当多注意他的过程，因为当我们日后应对现实的难题时通常会按照大学学的那些方法去处理。

答：因为我在校期间一向在不断的学习，我也成为了学校里面比较优秀的同学，当时在实习的时候，我觉得我的知识已经够了，可是在真正到这个岗位工作的时候，我觉得我的知识欠缺还很严重，至少，很多东西我还没有学到。

8、如果此刻给你一次重新选择的机会，你会怎样选择呢

答：如果再给我一次选择的机会我会选择考研。因为当我进入社会之后才发现自我学的东西还是太少，学校学的很多东西其实是挺有用的，我还想再进修一下，多丰富自我的知识。

答：在软件工程师这个工作岗位上，工资已经够高了，我此刻不加上奖金的话，月薪在4000左右。其实你此刻还不应当研究这个问题，我刚进入这个公司的时候，我的月薪不是很高，一切都是从最底层做起，没有谁能够在刚进入公司的时候就有很让人满意的工资。对于工作对身体健康的影响，提议你在学习生活中养成良好的习惯，工作中除了计算机对人体的辐射，就没有太多能够担心的。

10、对刚刚走进工作岗位的学生，你愿意给他们提一些提议吗

答：我的提议就是大家必须要立足于一个长远的计划，不要只看见眼前的利益，眼光要放长远。

## 访谈创业者心得篇九

90后创业成功人士：女，1990年4月13日出生，汉族，党员，湖南邵阳人。毕业于湖南农业大学，目前在和顺石油成本采购部工作。擅长画画，喜欢的运动有自行车、篮球、快走。平时喜欢旅游、看书、品尝美食。性格活泼、直率、热情。座右铭是：我一定可以。她发起和筹备了“很多人”咖啡馆。目前“很多人”咖啡馆的股东已达到143人。

“在我30岁之前，我想开一家咖啡馆，面朝大海，春暖花开。”这是90后女孩李婷的梦想，也是不少或小资或文艺或普通的年轻人的梦想。

不同的是，有些人带着梦想老去，有些人却让梦想照进现实。90后女孩李婷，在2012年做到了，她发起143人、注册资金为60万的咖啡馆——“很多人”咖啡馆已经正式营业了。回顾自己的这次举动，李婷用了一段文青式的总结陈词，“终于可以把很多人的一点点理想、一点点时间、一点点智慧、一点点才华、一点点金钱汇聚在一起，在脚踏实地的同时，也不忘仰望星空，让梦想在现实的土壤里开花结果。”

对刚刚走出大学校园，在和顺石油公司从事成本采购工作的李婷而言，创业的概念并不明晰。但是，她的梦想却恰恰与创业相关。“其实开咖啡馆是我的15年计划之一，梦想着在30岁的时候实现自己的两个梦想，一是面朝大海，开一家属于自己的咖啡馆，交很多的朋友听很多的故事；另外是在我开的咖啡馆楼上开一家自己的设计工作室，喝着香醇的咖啡，为客户设计出温馨的家园。”学室内设计出身的李婷说，去年6月她大学毕业后，就有了开咖啡馆的念头。

“有一天在论坛闲逛，发现北京有一个网名叫蚊二妞的网友发起了‘很多人咖啡馆’活动，我想要加入，但是咨询过后已经不再招募股东，所以就想着干脆在长沙也发起这个活动，让在长沙和我一样有梦想的人，大家可以一起来打造一个属于我们自己的梦想‘乌托邦’。”

“有咖啡，有朋友，有一份闲暇的时光。很多人合作开办一个咖啡馆，这里有咖啡，有便餐，有朋友，有沙龙，打磨你的时光和精致的生活。”2012年2月初，李婷在网络上发起活动，征集广大网友和她一起开家特别的咖啡馆，有意思的地方在于，“很多人一起开，一起投钱，一起参与，通过咖啡馆实现很多人的梦想。”投入资金并不会很多，每个人只要3000元，或者3000的倍数，最高不超过3万，人人都可入股。

因为多人的参与，所以咖啡馆叫做“很多人”咖啡馆，她认为，“良好和人性化的制度设计、对民主议事规则的尊重，彼此信任、对人宽容”这些都可以作为咖啡馆的标签。

虽然她的成功看上去很小，但是对于自己的人生的挑战却是成功的，相信他以后也会越来越好！