2023年烟草局长讲话心得体会 烟草培训心得体会(模板9篇)

学习中的快乐，产生于对学习内容的兴趣和深入。世上所有的人都是喜欢学习的，只是学习的方法和内容不同而已。那么你知道心得体会如何写吗？下面我给大家整理了一些心得体会范文，希望能够帮助到大家。

烟草局长讲话心得体会篇一

烟草行业正处于改革和调整的重要时期。新形势下的新情况、新问题层出不穷，如何提高工作效能，开拓创新，转变观念，是管理人员充分发挥专卖管理职能，依法行政，树立良好形象的关键。加强专卖队伍管理和建设，对于推动烟草行业的改革和发展，切实维护国家利益和消费者利益具有重要意义。我们要在严厉制裁不法份子，始终保持打假、打私的高压态势的同时，加大宣传力度，营造实践“两个维护”的氛围，形成人人敢于同危害国家利益和消费者利益做斗争的良好局面。

谨。《烟草专卖行政处罚程序规定》由工信部于今年第12号部长令发布，是对原规定（国家局1998年3号令）的全面系统修订，对原规定从体例和内容上进行了重大修改，进一步严格规范了烟草专卖行政处罚行为。

一、《烟草专卖法》修改条款前后对比分析

二、《烟草专卖行政处罚程序规定》修订前后对照分析

十四条规定申请行政复议的期限为收到处罚决定书之日起六十日；原《规定》为十五日。修改《规定》的相关内容，确保法制统一。

（二）完善了行政处罚的实体性制度。为确保行政处罚行为的合法性，新《规定》进一步完善了罚没款物的处理、可申请听证的处罚种类、烟草专卖行政主管部门及其工作人员违法实施处罚应当承担的法律责任等实体性制度。例如，新《规定》第四十四条将可申请听证的行政处罚扩展为“一万元以上的罚款”、“没收较大数额的违法所得或者违法烟草专卖品”、“责令停产、停业，责令关闭”和“取消从事烟草专卖业务的资格”，并授权省级烟草专卖行政主管部门结合本地实际调整和确定本行政区域的听证数额标准，强化了对当事人合法权益的保护。

（三）健全了行政处罚的监督制约机制。按照《行政处罚法》关于“保障和监督行政机关有效实施行政管理”的要求，新《规定》加大了对烟草专卖行政处罚的监督力度。例如，补充规定了烟草专卖行政主管部门内部、上下级之间的监督机制，明确上级烟草专卖行政主管部门有权审查和纠正下级烟草专卖行政主管部门错误的行政处理决定；授权上级主管部门法制工作机构或者专职法制工作人员应当定期、本部门对法制工作机构或者专职法制工作人员可以对行政处罚案件的合法性进行监督等。

烟草局长讲话心得体会篇二

自20____年____月到工作至今已经一年多的时间，根据市局(公司)党组关于干部述职述廉的有关要求，现主要将担任副局长以来的情况作个汇报，请各位领导及同志们评议。

一、立足岗位、履职尽责

(一)、精心组织优秀县级局创建

面对创建工作任务重、标准高、时间紧的要求和实际，学习借鉴兄弟单位的经验，紧紧围绕省局优秀县级局创建评价标准，对平时工作中覆盖不到的死角，一一加以对照，将评价

标准的理解提到新的高度。以痕迹管理为抓手打牢工作流程规范的基础，从专卖队伍建设、内部监管、市场监管、证件管理等方面查找与优秀县级局的差距，按照创建内容，逐项抓好落实。经全体专卖同志的共同努力，各项工作都在原有基础上实现了新的提高。

(二)、打假破网取得突破

____年，紧紧围绕“端窝点、打源头、破网络、抓主犯”的工作方针，始终坚持高压打假态势，一把手亲自指挥，主动出击，在公安部门的配合下，共破获两起涉烟违法犯罪案件，其中一起真品卷烟案件、一起假冒伪劣卷烟案件。查获非法卷烟4293.4条，涉案案值348848.7万元，目前已逮捕3人，有力地打击了卷烟售假违法人员的嚣张气焰，市卷烟市场进一步得到净化。

(三)、市场监管有新发展

根据上级部署及要求，狠抓专卖市场监管新模式的落实。组织印制了2174张卷烟消费明白卡，全部发放到位;抓好区域联查及无证无照户取缔工作的落实;积极协调市政法委、市政府，建立烟草市场“三级联管”联合执法长效机制，精心组织召开联席工作会议，共聘请烟草市场协管员431名，覆盖整个乡村的管理工作模式和运行机制基本形成。

(四)、规范行政执法行为

为规范烟草专卖行政处罚自由裁量权行为，保证严格、公正、文明执法，促进依法行政，严格树立“文明执法、依法行政”理念，并制定《市烟草专卖局行政处罚自由裁量权基准制度(试行)》，并报送市法制办备案，同时坚持重大行政处罚集体讨论原则。全年无诉讼、复议败诉案件的发生。

(五)、深化安全文化建设

以“四个一切”为指导，继续深化沧烟安全“零”文化建设，切实加强安全管理。坚决落实车辆检查、电路电器等隐患的排查，共组织排查出安全隐患8处，整改率达到100%。组织成立安全管理qc课题小组，同时组织多样化员工安全教育，职工的安全意识进一步巩固，全年未发生一起安全责任事故。

二、自我约束、严格自律

作为一名领导干部，时刻以共产党员的标准要求自己，严格遵守党的各项纪律，在思想上与两级党组保持一致。在处事为人上，坚持诚实做人、踏实做事，始终以强烈的事业心和责任感、饱满旺盛的热情投入工作;在处理工作关系上，把握自己的角色定位，自觉地维护大局、维护团结。平常注意做到常思贪欲之害、常怀律己之心，不该拿的坚决不拿。在一次执法中，严词拒绝了违法者的现金__，依法依规实施了处罚。自我回顾检查，没有任何违反关于党员干部廉洁从政和国企干部廉洁自律有关规定的行为。

三、克服不足、努力提高

对照岗位职责，认真反思自己的工作，还存在诸多问题和不足，概括起来主要有两个方面：第一理论及业务知识学习不够扎实，系统性不强，不能持之以恒。第二面对工作压力和出现的问题，不能完全做到冷静思考、沉着应对，时常表现出急躁情绪，有时要求过高、态度过激、方法欠妥。

各位领导、各位同志，我将把这次述职评议作为对个人监督和帮助的一次极好机会，进一步总结经验、克服不足，以求新、求变、求突破，争高、争好、争一流的工作热情，为推进烟草发展做出新的贡献。

谢谢大家!

烟草局长讲话心得体会篇三

1、精心策划动员，组织实施有方案。

市局(公司)党的群众路线教育实践活动动员大会召开以来，把开展教育实践活动作为当前第一位的政治任务，按照上级关于开展教育实践活动的相关要求，结合___县局(营销部)实际，制定了切实可行的活动实施方案，明确了教育实践活动的组织领导、目标任务、阶段划分、工作措施、工作要求等事项。

并于3月6日召开了县局(营销部)党的群众路线教育实践活动动员大会，全面部署党的群众路线教育实践活动，并深入开展宣传引导和思想发动，在开展教育实践活动过程中，严格按照实施方案组织实施。

2、创新活动载体，开展学习有层次。

在学习教育、听取意见环节精心组织党员干部进行理论学习，做到了学习有制度、有资料、有记录、有笔记、有心得、有检查、有考核，保证了学习内容、学习时间和学习效果。

活动期间累计组织开展理论学习43次，专题讨论2次、开展观影教育19次、组织现场教育1次、开展调研2次，领导干部讲党课3次、邀请党校专家辅导党课1次，全面提高全体党员和干部职工对党的知识的认识，有效提高了教育活动的实效性。

3、务求活动实效，征求意见、问题查摆有广度。

按照方案和市局(公司)党组要求，我局(营销部)班子成员一方面认真自查，另一方面通过群众提高自己。

烟草工作心得体会600字【篇4】

烟草局长讲话心得体会篇四

“突破自我熔炼团队”这是我们市局（公司）进行全员培训的主题。作为一名聘用工很荣幸参加第二期的课程，这是公司体对员工一种莫大的关心，是对员工的一种再好不过的福利。感谢市局（公司）党委对职工的无比关怀，大家会加倍珍惜学习机会。

时间虽短，意义长远，在有限时间内学习无限知识，感触很深，感悟颇多，每时每刻在体会着，每分每秒在触动着那颗拨动的心悬。

世界上永远不变的真理就是世界在变！在“蚯蚓历险记”中体会到我们危机意识的薄弱，外界的一些严峻形势没有认识到，我们烟草随时面临着挑战。当来临时你准备好了吗是否具备竞争力就是我所在的团队解散了，“惨遭淘汰”时，我才更深刻的体会到，真正的危机是什么，当危机来临时，每个人是何等的恐惧，何等的彷徨，在深深反思：我尽力了吗我做的怎么样我为这个团队带来什么这是给很大的震撼、很大的心里洗礼、很大的心里触动。是我成长中不可摸去的经历。所以我们要不断充电、增强危机意识，提高能力、具有竞争力，我们要吸取新的知识、新技能、新的态度，更好融入工作中，勇于面对，以适应将来的发展趋势，迎接挑战。

影响工作和成功的三个重要因素是知识、技能和态度，而态度的比重最大，因为它决定一切。学习中被约翰·库缇斯的故事所感动，命运是翱翔天空中的一副美丽画卷，是约翰·库缇斯对待生活和生命的态度最佳体现。相信自己也行，因为每个人都是自己命运的设计师。要掌控自己的命运取决于你的人生态度————————积极主动。也就是思想上积极，行动上主动。积极的思想产生积极的行动，得到积极的结果，消极的思想会导致消极的行动，得到消极的结果。

“小赢靠智，大赢靠德”这是在游戏中讲师总结的一句话，

蕴含着彼此的信任、团队的重要性，没有信任，怎还能谈团队，一个团队协作的好坏是每个人的.融入所得到的养分和发挥，就象教室的横幅“团结就是生产力，和谐就是竞争力”同一个平台不同的岗位，其实都是一环扣一环，需要彼此的协作，团结出凝聚力、团结出战斗力，更好的认识了团队。可团队也需要维护，精心的呵护，那就少不了沟通，沟通是合作的开始，优秀的团队一定是一个沟通良好、协调一致的团队，沟通带来理解，而理解带来合作。我们要揣摩沟通的关键，在生活在工作中都是一样的比重，带着感恩的心用心做事用心体会，对同一事身临其境的感受会有很大窘异。

这次的学习让我更清楚认识自己在生活、在工作中充当的角色，知道自己需要什么，缺少什么，想得到什么，从思想上逐渐的转变，以端正态度，把每处感动每处感悟融入工作中，把握今天，突破自我，不做90%的失败，把握100%的成功。

烟草局长讲话心得体会篇五

通过本月的会计岗位实习，我对银行的工作有了进一步的了解，从柜员到会计我的思想也得到了进一步的提升。以下是本月我在会计岗位的实习工作的体会。

身为一名会计主管不仅需要有十分扎实的业务功底，而且需要对各项业务流程的掌握十分的熟练。因为在银行工作中，会计主管岗位的工作内容可以说是涉及前台后台，上级下来检查、客户咨询都是要来找你的，每月还要编制各种各样的报表。所以说没有扎实的业务基础，是很难胜任会计主管这个岗位的。

以前总觉得在柜员岗位上才需要足够的细心和耐心，其实会计岗位上更是需要如此。为了核查各类业务差错、事故和违规行为，督促改进工作并落实各项会计规章制度，防范会计操作风险，每天的传票必须检查好几遍，现金、机具和重要空白凭证都是要时刻进行监督管理。

通过在柜员和会计两个不同岗位的实习，我深刻的认识到各个岗位都是相互关联的，同时也理解了团队配合的重要性。如果每个人都能把自己的工作做的完美些，那么会计的工作量必定会减轻很多，还会避免了无谓的失误。那么整个银行的工作效率将会得到大大的提高。

我学习了很多业务知识的同时，也清醒的认识到了自己的很多不足。如在业务能力、工作态度和方法上还有很多需要改进的地方，所以接下来，我会充分利用好宝贵的实习时间，在领导和同事的帮助和鞭策下，摆正工作心态，努力钻研业务。

心得四：会计岗位实习心得体会

通过此次实习，将学校所学的会计理论知识与实际相结合起来，不仅让我们对整个会计核算流程有了详细而具体的认识，熟悉了会计核算的具体工作对象，也缩短了抽象的课本知识与实际工作的距离。在实习期间，主要利用真实的会计凭证及财务账表对一定期间的经济业务进行会计核算，对于税务、银行与企业之间的重要关系有了进一步的认识，同时也更加熟悉了用友财务软件在实际的会计工作中的各种操作，体会到了会计电算化为会计工作带来的便捷。

烟草局长讲话心得体会篇六

主要工作任务是：

（1）品牌提结构，紧紧围绕“稳销量，提结构”的营销目标，以品牌培

育为核心，以培育全国性重点骨干品牌为出发点，加强货源调控，深入推进精准营销，努力提高销售结构，积极推进现代卷烟零售终端建设，快速提升营销水平。

（2）提升品牌培育水平，要加强对重点骨干品牌的认知，了解重点品牌

地段、商圈环境、经营面积以及客户诚信经营、配合程度、参与意愿、卷烟销量和结构等情况，原则上经营“中华”等紧俏品牌精准营销大中型客户都是功能终端的发展对象。在利用终端资源上，要全面了解掌握客户货柜、货架、柜台等卷烟经营设施情况，卷烟陈列面积及门头、店内广告宣传资源情况。在改善客户经营形象上，要组织开展终端店面形象、卷烟陈列标准的设计工作，在2月底前完成。对于功能终端建设不能贸然推进，强迫客户或依靠大户建终端，要注重硬件和软件的同时提升，实现终端建设质的转变。要逐步建立消费者跟踪机制，引导功能终端开展消费者跟踪。每个功能终端要收集10名左右相对固定的消费者信息，逐步建立和完善消费者数据库。加强消费者信息分析，通过汇总统计、甄别筛选、消费需求分析等，挖掘消费者信息资源价值。要发挥直营店的场地、设施、人员等资源优势，在充分发挥消费跟踪功能的基础上，每半年制定1次消费体验活动计划，开展消费者体验营销活动。协同工业企业建立消费者体验评价体系，收集消费者意见，并形成报告。只要秉承“至诚至信、全心全意”的行业服务理念，只要把企业的利益和客户的需求时刻牢记，我们将从成功走向辉煌!

烟草局长讲话心得体会篇七

回顾20xx年的工作，我经历了三个阶段的工作变化，第一季度在烟草酒店工作，第二、三季度在直属分局工作□xx年9月借调分公司工作，在此期间得到了各级领导的指导和帮助，无论在哪个岗位，都较好地完成了本职岗位的各项工作任务；一年来，我从基层到机关，思想上得到了提高，工作能力也在不断进步，现将xx年的工作小结如下。

20xx年是我们烟草行业改革深入推进联合重组的一年，烟草

的生产经营稳步发展，做为一名烟草企业的职工，无论在思想上、知识上、行动上都必须跟上时代进步的要求，不然就会被淘汰，为了做一个合格的烟草人，我不断告诫自己，“学习、学习、再学习”，自觉养成勤于学习、勤于思考的良好环境，在学习中加强自身修养，不断提高自己适应改革发展的能力，增强个人素质。

一是认真学习马克思主义的重要思想武装自己的头脑，工作中树立正确的“人生观、世界观、价值观”，充分发挥共产党员的模范带头作用。

二是在政治思想理论学习的同时，还注意学习业务理论知识、法律知识和科技知识，以达到尽快适应业务工作的需要，今年3月份安排我到分局工作，由于工作涉及到部分相关法律、法规知识，才能干好本职工作，为此我利用下班和空余时间，尽快掌握了“专卖法”、“经济法”等相关法律法规，很快适应了工作。

三是积极参加市局（分公司）组织的“求真务实、埋头苦干”作风建设活动，切实把“敬业、爱岗、奉献”的精神体现到实际工作中去；在实际工作中不计个人得失始终把共产党员的先进性牢记心中，使自己的思想得到了升华，个人的品质得到了净化，工作干劲也足了。

20xx年，我的工作调整了2次，每次面对的都有许多新面孔、新工作，为了尽地熟悉身边的人和事，尽快适应新的工作岗位履行职责，首先注意纠正自己在工作中存在的不足；努力做到以诚待人、文明礼貌、尊重老同志，多请教、多请示，团结同志，工作中努力做到不怕苦、不怕累，克服懒惰思想，遵守企业的各项规章制度，扎扎实实干好领导交给的各项工作。

今年3月份组织上安排我到分局工作；在此期间，干过专管员、稽查员及科室内勤工作。每干一项工作，除了认真学习本职

业务知识外，“诚实做人、扎实做事”是指导我干工作宗旨，干专管员和稽查员时，虽然工作艰苦又累，自己都能够克服困难，力争做到了干一行、爱一行，不讲条件，服从领导，与商户发生矛直的时候，做到了坚持原则有耐心，严格遵守了专卖工作人员的“六条纪律”，不但较好地完成了工作任务，同时与同事、与商户相处的很融洽。为诚信经营管理做出了努力。

9月份借调到分公司工作以后，由于有些工作原来接触过，所以干起工作比较得心应手，半年以来，无论领导分配给自己干什么工作，都能够认真地去完成。科里的工作大都是碎杂的小事，小事情当大事去，认真对待每一件事，扎实做好每一项工作来指导自己的工作。

平时，科长对我们的工作要求标准也比较高。所以，我们完成的工作也基本上达到了各方面的满意。今年入冬以前，由于局领导对职工生活的高度关心，我们科长的带领，首先对住宅楼、办公楼、供电、供水、供暖情况进行了深入细致的了解，在掌握了第一手资料的情况下，我们制订了相关的管理规定，同时对一些老化的管道进行了改造，职工住宅楼的水电表进行了更换。

完善和规范了各方面的管理制度，在做此项工作，由于“服务”理念明确，所以平时加班、加点不计较，职工找到时不怕麻烦。有时在休息时间，职工找到我需解决问题时，我都能做到亲自到家中问明情况，联系维修部门，及时解决。尽到了应尽的职责。

另外，在车辆管理方面，根据科长的安排，我协助科里的老同志，完善了车辆管理的各种档案资料，建立了“一车一档”。年终上级安全部门检查时受到了好评。再就是在日常接待任务工作中，注意在细节上下功夫，环节上找漏洞，主动去了解来客的生活习惯，心中想的是烟草的形象，在提高服务质量和办事效率上下功夫，较好地完成了每一次接待服

务。

一是离机关工作高标准要求，自己还有差距，有待于在今后的工作中提高标准。高质量地去完成各项工作。

二是在做好各项服务工作中，应当树立超前意识；要有开拓创新的工作精神，努力使各项工作有新的起色。要不断研究新问题。

三是还需加强业务理论知识的学习，提高个人素质，提高自己的工作能力。

在20xx年里，我将围绕局党组的整体工作思路，认真学习局长在今年年初烟草工作会议上的报告精神，发扬求真务实的精神，不断研究工作中出现的新情况、新特点、新问题，围绕机关工作的规范化、制度化，刻苦学习，创造性地开展工作，不断改进工作方法，提高工作效率，以保持共产党员先进性教育为契机，进一步加强政治理论学习，提高政治素质。

工作中努力纠正xx年存在的不足，发扬与时俱进，开拓创新，团结协作的精神。努力解决好工作中出现的各种矛盾，努力把本职岗位工作做“实”，做“细”，为行业的发展做出自己应有的贡献。

烟草局长讲话心得体会篇八

一、带领一个团队时，要顾全大局，明确分工

拿破仑曾经说过“不想做将军的士兵不是好士兵”，但是在军队中只有一个将军，军官和士兵只各司其责，军队才能打胜战，在日常公司工作中也是如此。在做拓展培训项目时，要明确分工、落实责任，有利于明确责任，发挥个体的主观能动性。因此，在具体工作中，我们要明确分工、落实责任，准确、全面地了解自己、认知他人，进而对自己的行为、团

队协作等做出相应调整。

二、有计划才动工，不能盲目

做“电网”活动项目时，大家在清楚游戏规则情况下，并没有先急于过网，而是先划策让三个身强力壮的男生先从下面相对宽的网钻过去，再把女士及体重较轻的人从上面抬过去。这种目标清晰及周密的计划，使得小组只用了15分钟就顺利完成了任务。因此，计划很重要，在工作中做到有计划才动工，不能盲目。方法也很重要，工作中做事要先想好办法，用正确有效的方法去做事。

三、应学会遇到问题换位思考

当“寻找魔兽”培训课程一开始，大家的心立即被深深地吸引——我到底属于哪种“魔兽”角色呢？随着活动过程的展开，我们逐步清晰和定位了能够代表自己行事风格的主体“魔兽”角色。通过对老虎、孔雀、考拉和猫头鹰、变色龙五种主体魔兽角色的不断深入认识，使我们准确、全面地了解自己、认知他人，从而对自己的行事方法和团队协作上做出相应调整。通过参加进一步的拓展培训项目，从七巧板、鳄鱼潭到孤岛，我们思考的角度、探讨的话题已经在潜移默化中逐渐深入，围绕着五种天赋特质展开讨论，一步步去反思自己的行为，不断去了解和认识自我，并思考自己如何在团队中能做出更大的贡献。

四、面对困难敢于拼搏

过“空中断桥”主要是考验了个人的胆量和意志，我们队有一名队友有恐高症，但在大家的鼓励和加油下，还是跨了过去，对于个人来说，成功跨越了人生的一大步，这是一个飞跃。面对困难敢于拼搏，对自己、对团队、对企业都要充满信心，这样才能接受一次次的挑战，并战胜各种困难。

五、快速融入团队、提高团队整体作战能力

在拓展培训中，每个小组都是临时组建的，小组成员来自不同的部门。每个人都有不同的性格、生活习惯和工作方式，这些习惯有些对团队有利、有些对团队有害。要在短短20分钟时间内，创作出团队名称和队训，这种团队组建的复杂性要求组长和组员快速转换自己的角色和心态，为了团队利益，必须服从组织，发挥个人才智和发扬甘于奉献的精神。在工作中也是这样，要求新来的员工必须具有快速融入团队的能力，并且与各部门有良好的沟通，建立人际关系网络，依靠团队优势开展工作。

六、相信自己的团队，相互信任是团队建设的基石

在“信任背摔”项目中，最能证明这一点，信任很重要的，当每个人站在高台上时，身体直直的向后倒下，仅靠后面的同事双手拖住，这需要付出多么大的勇气与对别人的信任。如果我们不能相信团队的其他人，在我们的世界里，永远可以相信的只有自己，总提防着团队的黑手，大家相互提防的话，我们的团队就会像一盘散沙一样，工作效率低下，工作环境压抑，一切都会觉得很困难。相互信任是团队建设的基石，只有在相互信任的基础上，才能共同地做好每一件情事。充满信任、没的猜疑的团队就好象一栋有着坚固地基的大楼。

七、学会沟通和理解

语言的沟通胜过任何肢体的表达。日常生活和工作中，我们需要沟通和理解，也需要相互配合和协作，只有统一的整体才能完成共同的任务。善于言辞的人能够把尴尬的场面化成幽默的氛围，善于沟通的人能够把矛盾与误会的障碍清除，变成和谐的气氛。在工作中，我们面对各种问题与事情时，若能及时沟通，减少隔阂，减少矛盾，多些理解，多些支持，就会避免诸多不必要的麻烦。

八、企业为什么需要拓展

在培训过程中，培训老师通过故事、游戏或者是精彩案例的分析，让大家勇于尝试各方法去解决问题，这样更能启发我们的灵感，充分表达自己的观点，而这比单纯的说教有效得多，使我们在解决问题过程中，能更灵活去处理问题。并会给企业带来如下收获：增强团队的自信心，增强团队成员间的相互信任、团结，增强团队之间、人与人之间的沟通与交流，培养团队合作的精神，有助于提高团队的劳动生产率、降低离职率、营造和谐的工作环境，培养团队整体在有效的时间科学地解决问题，提高合理利用资源的意识。

通过本次拓展培训，使我们每个人都能准确了解自己的性格属性、重新认识自我、发觉自我潜力、扬长避短，对自己有了全新的认识和定位。为了强化培训效果，拓展培培训束后的半个月，公司培训部还邀请拓展培训老师对我们大学生进行回访，将培训内容再次进行梳理和强化，帮助我们将学到的知识与技巧运用到工作与生活中，达到职业生涯和生活的优化匹配。在工作中不断地“塑造自我、提升自我”，最终达到个人与公司共同快速成长。

烟草局长讲话心得体会篇九

以来，是烟草行业改革和发展的重要时期。随着经济、法律制度日益国际化，维护《烟草专卖法》的严肃性和权威性是烟草专卖行政执法部门的首要职责。

烟草行业发展的历史证明，专卖管理是烟草生产、经营的基础和保障，是行业的灵魂、柱石、生命线。执法必严、违法必究，做好新形势下的专卖管理，审时度势，果断决策，对推动行业发展意义深远。

一、强化专卖管理，领导重视、加强执法队伍建设是前提

执法行为要通过执法人员去体现。执法人员首先要知法、懂法，要真正懂得强化烟草专卖管理是烟草行业规范生产、经营活动的前提和基础，是行业的灵魂、柱石和生命线。使每一个执法人员明确认识面临的形势、肩负的责任，把维护国家利益和广大消费者合法权益视为天职。市局领导在充实执法队伍的同时，组织必要的培训，明确必要的岗位责任，并结合网络建设，把执法活动与网建工作同步延伸。市局领导班子按规定每月开展一次专销联系会，总结前期工作，加强部门间相互协作，部署下一步专卖工作重点，形成全员关心专卖，把专卖管理工作真正变成经济运行的全过程。

二、根据形势需要，规范专卖执法行为随着我国社会主义市场经济体制的建立和不断完善，烟草行业面临的市场形势和社会环境也发生了深刻的变化。卷烟市场已由卖方市场全面转变为买方市场，这也给烟草专卖管理提出了新的课题，迫使我们转变思维方式和管理方式，无论情况怎么变化，依法行政的前提不能变，肩负的责任不能变，越是在困难和复杂的情况下，越要规范执法行为，提高执法水平。

市局领导班子认真分析了所在辖区严峻的市场情况，在加大执法力度的同时，下大力气进一步规范专卖执法行为。

首先，充实专卖执法队伍，使执法人员在人数上到位。在此基础上，对执法队伍进行合理分工，所有专卖稽查员都有明确的责任区和工作重点，执法行为有集中、有分散、有分有合。对不法烟贩比较集中的地区、街道、由市局领导亲自指挥，地方政府、公安、工商技术监督等兄弟执法单位配合，实施不间断地拉网式清理，不给不法烟贩可乘之机，坚决打掉嚣张气焰。对不服从管理的，坚决取缔，对经过教育和行政处罚能够依法经营的，则按布局需要，固定其经营场地，明确其进货渠道，入网管理。

执法活动坚持处罚与教育相结合，把每一次执法行动都变成一次宣传烟草专卖法律、法规的机会，使经营者明确错在什

么地方，应该怎样经营才是合法。

二是抓举报信息，培养信息员。对外公布了信息举报电话，实行24小时值班，严厉堵截和打击运往或经过我辖区，进行卷烟非法经营和运输的不法分子。

三是抓市场检查和对零售户检查，规范经营不放松。采取的做法是：日常检查与突击检查、重点检查与全面检查相结合的办法，做到路上不断车，市场不断人，并结合重大节假日进行大规模市场整顿工作。

健全组织，完善制度，用制度去教育人，用制度去管理人，用铁的制度和纪律去约束人的习惯行为，是执法队伍建设的重要内容，更是干好各项工作的前提。只有抓好自身建设，才能发挥专卖执法队伍的战斗力。

五、认真做好烟草专卖零售许可证的发放和管理工作 半年来，为配合卷烟销售网络建设工作的开展，不断改进和提高证照管理水平，指定了专人负责证照管理。稽查执法人员在市场检查和路查中发现无证经营户后，进行认真教育，并督促其办证后做到持证守法经营，发证部门热情服务，随到随办，把销售网、专卖网真正做到同步延伸。

我们在烟草专卖队伍建设方面做了大量的工作，也取得了一些经验和成绩，这是在上级的正确领导下，在地方政府、公安和工商等部门的大力支持和配合下取得的。在今后的工作中，更加大胆地探索和实践，勇于创新。根据形势的发展，不断改进和完善现有的管理办法和各项制度，争取使我局烟草专卖管理水平更上一层楼。