

2023年便利店股份合作协议 股份制合同 汇总

合同的签订对于维护劳动者的权益、促进劳动关系的稳定具有重要意义。相信很多朋友都对拟合同感到非常苦恼吧。下面是小编帮大家整理的最新合同模板，仅供参考，希望能够帮助到大家。

2023年便利店股份合作协议 股份制合同汇总篇一

订立合同各合伙人：

第一条 合伙宗旨

第二条 合伙经营项目和范围

合伙期限为___年，自___年___月___日起，至___年___月___日止。

第四条 出资额、方式、， 股份、 期限

1. (1) 合伙人_____以_____方式出资，合计人民币___元，享有_____的股份。

(2) 合伙人_____以_____方式出资，合计人民币___元，享有_____的股份。

(3) 合伙人_____以_____方式出资，合计人民币___元，享有_____的股份。

2. 各合伙人的出资，于___年___月___日以前交齐。逾期不交或未交齐的，取消其合伙资格并且赔偿由此造成的损失。

3. 本合伙资本共计人民币_____元，合伙期间各合伙人的出资为共有财产，不得随意请求分割。合伙终止后，各合伙人的出资仍然为个人所有，届时予以返还。

第五条 赢余分配与债务分担

1. 赢余分配，以_____为依据，按照比例分配。
2. 债务承担，合伙债务先由合伙财偿还，合伙财产不清偿时，以各合伙人的_____为据按比例承担。

第六条 入伙，退伙、股份的转让

1. 入伙：(1)需承认本合同；(2)需经总部负责人同意；(3)执行合同规定的权利义务。
2. 退伙；(1)需有正当理由退伙；(2)不得在合伙不利时退伙；(3)

退伙需提前___告之其他合伙人并且经全体合伙人同意；(4)退伙后以退伙时的财产状况进行结算，不论以何种方式出资均以金钱结算(5)未经合伙人同意而自行退伙给合伙造成损失的，应进行赔偿。

3. 股份的转让：允许合伙人转让自己的股份。转让给其他合伙人时转让者有自主权，他人无权干涉。如转让给合伙人以外的第三人，第三人应按入伙对待。否则以退伙对待转让人。

第七条 合伙负责人及其他合伙人的权利

- (1)对外开展业务，订立合同；
- (2)对合伙事业进行日常管理；
- (3)出售合伙产品(货物)，购进常用货物；

(4) 支付合伙债务；

(5) _____

2其他合伙人的权利：

(1) 参与合伙事业的管理；

(3) 检查合伙帐册及经营状况；

(4) 共同决定合伙重大事项。

(5) 在不违反法律和总部的条例的前提下各合伙成员有权自主处理事务。

第八条 禁止行为

1. 未经全体合伙人同意，禁止任何合伙人私自以合伙名义进行业务活动，如其业务获得收益归合伙人共同所有，造成损失由该合伙人按实际损失赔偿。

2. 禁止合伙人经营与合伙竞争的业务。

3. 禁止合伙人再加入其他合伙。

5. 如合伙人违反上述各条，应按各合伙实际损失赔偿。劝阻不听可由全体合伙人决定除名。

第九条 合伙延续的事项

1. 合伙因以下事由之一得延续；

(1) 合伙事业有赢余；

(2) 合伙事业有转机；

- (3) 主要合伙人要求延续;
- (4) 合伙事业有很大的前景。

第十条 合伙的终止及终止后的事项

1. 合伙因以下事由之一得终止;

- (5) 合伙届满;
- (6) 全体合伙人同意终止合伙关系;
- (7) 合伙事业完成或不完成;
- (8) 合伙事业违反法律被撤消;
- (9) 法院根据有关当事人请求解散。

2. 合伙终止后的事项:

(1) 即推举清算人, 并邀请_____中间人(或公证员)参与清算。

(2) 清算如有赢余, 则按收取债权、清偿债务、返还出资、按比例分配剩余财产顺序进行. 固定资产和不可分物, 可做价卖给合伙人或第三人, 在价格相等的情况下, 合伙人有优先购买权, 其价款参与分配。

(3) 清算后如果亏损, 不论合伙人出资多少, 先以合伙共同财产偿还, 合伙财产不足清偿的部分, 由合伙人按出资比例承担。

第十一条 纠纷解决

- (4) 合伙人之间发生纠纷, 应共同协商, 本着有利于合伙事

业发展的原则予以解决。如协商不成，可以诉诸法院。

第十二条 本合同自订立报工商行管理机批准之日生效并开始营业。

第十三条 本合同如有尽事宜，应该有合伙人集体讨论补充或修改。修改的内容与本合同具有同等效力。

第十四条 其他：

1. 一方经退伙程序退伙；
2. 由 仲裁委员会仲裁；
3. 向 中级人民法院起诉。

签约人员： _____

签约日期： _____年____月____日

签约地点： _____

2023年便利店股份合作协议 股份制合同汇总篇二

特许方：（以下简称甲方）

法人代表：

地址：

受许方：（以下简称乙方）

地址：

联系方式：

二、合同期限：

- 1、 本合同自 年 月 日至 年 月 日止，期限年。
- 2、 如需续签合同，乙方在合同到期前一个月向甲方提出申请，双方协商续签，乙方享有续签优先权。

三、特许范围：

xx制品有限责任公司生产的“**”xx产品销售、“**”商标品牌标志形象使用；旺铺营销法技巧；“**”xx专柜的各类道具、包装物、各类报表。

四、加盟条件与要求：

- 1、 加盟者必须是具有一定经济实力的合法公民；
- 2、 具有独立承担民事能力的自然人；
- 3、 有足够的加盟资金及前期经营资金；
- 4、 有风险意识；
- 6、 有一定的管理经验；
- 7、 能维护特许方的名誉和形象；
- 8、 有服从和接受特许经营体系管理的意愿和决心；
- 9、 有良好的沟通协调能力；
- 10、 提供5-8℃的低温储存仓库；
- 11、 首次不特许区域代理，只允许受许方经营一个专柜，如有区域代理的意向，经甲方考察三个月后，根据受许方的实

际能力决定是否授权区域代理。

五、使用与管理：

1、 乙方在合同期内必须执行甲方规定的四个统一：

(2) 统一营销员培训，服装，调配；

(3) 统一柜台道具(灯箱、招贴画□pop等)；

(4) 统一货源生产调配。不得私自进货，如有违反每一个品种罚款人民币5000元。

2、 特许经营的营销员全国统一工作规范。

3、 特许店面必须每月向市场管理部提供正确各所需报表及资料。

4、 乙方不得在特许经营中搭售“**”xx以外任何同类产品。

5、 受许方首次需向特许方预交加盟费人民币30000元，合同保证金人民币10000元，每年底按净利润的1/3收取应收加盟费用，多退少补。根据前一年的销售情况确定第二年应预交的加盟费；受许方需甲方派员考察，需交纳市场考察费人民币1000元。

6、 乙方应在合同规定的地点进行特许经营，不得异地经营。乙方如确需扩大特许经营店面，应征得甲方同意，另行签定合同。乙方不得将特许经营权私自转让。

六、双方责任：

1、 甲方向乙方提供所需产品，在保质期内产品变质、变味或有关部门抽检不符合质量标准由甲方包退包换。

2、乙方保管不善(如爆晒、高温、接触生水、二次污染)而引起的产品质量问题责任自负。

七、利益分配及送货：

1、甲乙双方按总营销额的50：50分配。体现形式：乙方从甲方进货时，按市场零售价的50%支付现金给甲方。

2、乙方订货，以现金支付方式给甲方，或乙方有存款在甲方设定的乙方专柜帐号上。甲方在款到后发货，500公里以内5日内到达，500公里以上10日内到达。每延误一天，乙方在甲方分配额中扣除100元。(有不可抗拒的原因除外)甲方按乙方进货款的3%补给乙方，超出部分乙方自理。

八、促销：

乙方如遇促销活动，应提前向甲方申请，乙方完全执行甲方的所有促销方案，经甲方同意后方可实施。(促销方案另行协商，费用自理)每年促销时间不低于120天。

九、营销员：

1、特许经营店面营销员必须取得甲方认可的岗前专业培训结业证后分配上岗。培训费自理。

2、乙方为营销员提供良好的住宿环境(住宿费100元/月、超出部分由乙方支付)，费用营销员自理。(甲方派营销员时才执行)

3、营销员工资统一执行甲方营销员工资标准(甲方考核、乙方协助)，款项在乙方帐款中扣除，甲方负责发放。(甲方派营销员时才执行)乙方自行招聘的营销员工资由乙方自定。商场、便利店收取专柜上发生的一切相关费用，均由乙方承担。

4、 为确保乙方的正常营业，乙方不得无故更换、辞退甲方派出的工作人员，如甲方工作人员违反规章制度，乙方可书面可其它形式反应给甲方，并签名，以示负责。甲方经查实后，由甲方给予调换或处理。（对甲方所派营销员，乙方有监督权、协助权，无直接管理权，甲方派营销员时才执行。）

十、财务制度：

乙方应按照甲方规定，统一方式记帐，填写报表，定期报告经营状况和财务状况。定期盘点，并将盘点表在盘点后立即寄往甲方。甲方向乙方提供所供货款的增值税发票。

十一、合同终止违约：

1、 双方中任何一方遇不可抗拒的原因需终止合同时终止合同。

2、 乙方开业经营两个月内严重亏损，难以继续经营，经甲方考察后，为考虑乙方利益，可将加盟费及合同保证金全额退回。

3、 乙方出现下列情况之一者，甲方有权终止合同：（甲方不须赔偿，并根据情节处于罚金，罚金在保证金中扣除。）

(1) 乙方违反合同约定的条款。

(2) 乙方未经甲方书面同意关闭店面或在同一场地经营同类产品(无论何种品牌)。

(3) 乙方人员阻止甲方管理人员介入加盟店经营管理的。

(4) 乙方未经甲方书面同意利用甲方的品牌生产，分销货品的。

(5) 乙方严重破坏了甲方的商业信誉及形象的。

(6) 乙方从事超出甲方特许经营合同限定范围的。

(7) 乙方超越甲方的准许范围私自进行批发业务的。

(8) 乙方违反_法律或地方法规的。

4、如甲方因乙方的经营活动造成第三者索赔时，乙方应承担相应责任，此项延伸至合同终止后六个月。

十二、合同违约处理：如有违约，双方按合同法处理，对情节严重的由我方所在地的国家相关部门仲裁。

十三、本合同未尽事宜，双方协商解决。该协议一式三份，甲方持两份，乙方持一份。双方签字后生效。

甲方： 乙方：

开户行： 开户行：

帐号： 帐号：

税号： 税号：

签约人： 签约人：

邮编： 邮编：

2023年便利店股份合作协议 股份制合同汇总篇三

经贷款人_____与借款人____充分协商，于_____年____月____日签订的贷款合同，由借款人在_____投资的股权作质押，贷款人同意向借款人发放总金额为_____的贷款，贷款年利率为_____，贷款期限自_____年____月____日至_____年____月____日，

现签订此质押合同。本质押合同是无条件不可撤销的，是上述贷款合同不可分割的组成部分。

1. 质物是质押人（即上述合同中借款人）

在_____公司投资的股权及其派生的权益。

2. 质押股权金额为_____。

3. 质物项下派生权益，系指质押股权份下应得的红利及其他收益，必须解入质押人在贷款人开立的保管账户内，受贷款人监督，作为本质押项下贷款偿付的一项保证。

1. 质押人的质押行为已经_____公司董事会决议同意。

2. 在签署本质押合同前，质押人未曾将本质押股权质押给任何其他第三者，在本质押合同有效期内，也不将本质押股权质押或转让给任何第三者。

3. 质押人将不会因偿还债务或其他原因与任何第三者签订有损于贷款人权益的任何合同或协议文件。

4. 本股权质押项下的贷款合同如有修改、补充、而影响到本质押合同的有效性时，质押人将相应修改、补充本质押合同，使其与股权质押项下的贷款合同规定要求相一致。

5. 本质押合同如因不可抗力的原因必须作一定删节、修改或补充时，质押人保证任何改变将不会免除或减少质押人在本质押合同中所承担的责任，不影响或侵犯贷款人在本质押合同项下所有的权益。

6. 贷款人对质押股权拥有登记保留权，质押人有义务协助办理股权登记事项。

在发生下列事项中一件或数项时，贷款人有权依照本股权质押项下贷款合同规定程序及方式处理质物及其派生的权益，所得款项及权益优先清偿贷款人在本股权质押项下贷款的本息及费用。

1. 质押人在本质押合同中所作的声明和保证不真实或不履行。
2. 质押人不能按本质押项下的合同规定，如期偿还贷款本金、利息及费用。
3. 质押人有其他违反质押合同或本质押项下贷款合同规定事项。

质押人对贷款人采取各项处理质物措施，包括：

- (1) 从质押人保管账户及存款账户主动扣取款项。
- (2) 宣布拥有该质押股权，在法律上取代质押人在_____公司的股东地位。
- (3) 依法转让、出售、拍卖或采取其他手段处置该质押股权，质押人均无条件放弃抗辩权。

1. 本质押合同自质押人有效签章并备置于_____公司股东名册后生效。
2. 本质押合同将持续有效，直至本质押项下贷款本息及费用全部清偿后自动失效。

质押人（即借款人）（公章）：_____

法定代表人或委托代理人（签章）：_____

质权人（即贷款人）（公章）：_____

法定代表人或委托代理人（签章）：_____

公证机关公章：_____

2023年便利店股份合作协议 股份制合同汇总篇四

一般认为，当gdp达到人均3000美元时，是导入便利店的时机，随着中国经济的快速起飞，国内市场对便利店的需求大大增加。

便利店投资回报较高

相比于一般超市，便利店的利润相对来说要高些。比如，美国7-11便利店的毛利通常能达到40%以上，远远超出了一般超市的水平。

在深圳经营得比较好的便利店，一般的毛利都在30%左右，最高的可以达到40%。这主要是因为便利店实行“小而精”的经营原则，价格比一般大型超市高 10%左右。而便利店里上了货架的商品，都是一些销量比较大的商品。商品的周转快，库存也就相对减少，而且还可以根据销量从供货商那里获得一些返利。经营得好的便利店每个月几万元的收入是可以保证的。

开一家便利店要多少钱？

一般来说，便利店的营业面积在 50~150平方米左右，经营品种在种左右。目前在深圳，投资一家50~70平方米的便利店，一般需要20~30万元的资金，主要花费在店铺的装修、购买各种设备以及货物等；房屋的租金因地段的不同各异，平均来讲，一般200~300元 / 平方米；在管理方面，因为要24小时经营，因此一般需要工作人员8到10名左右。

一家50多平方米的便利店，每个月包括工资、水电在内，花

费一般为2万多元。便利店要节约成本，就要充分利用便利店商品周转快的特点，提高采购的效率，压缩商品的库存，那些卖得不好的商品千万不能上货架。

经营窍门：便利店如何布局

1、便利店为了便于固定顾客购物方便，故应保证商品的大类的摆放上尽量不变。

3、店铺的走道设置在80~90厘米左右，不同于超市的设计。根据门店的高峰期合理安排商品的布局，将难挑选的商品和畅销商品分开，以避免高峰期购物者堵满走道，不便于其他顾客的购物。

4、货架的高度应当照顾到众多的家庭妇女的需要，中心货架不应高于165厘米，最好不要超过6层。同时要注意对端头货架的利用，因为这是门店的黄金点，顾客在这些地方的驻足时间最长，应摆设一些高毛利的畅销商品。

5、一般便利店由于店面小，顾客购物速度较快，所以可以不强求顾客存包，以便于节省顾客的购物时间。

经营要诀：生意从细处做起

2023年便利店股份合作协议 股份制合同汇总篇五

甲方： 乙方(签署)

盖章： 员工姓名(正楷)

日期： 日期：

根据《劳动法》及有关法律法规，经甲乙双方平等自愿协商一致，同意签订本合同，共同遵守本合同所列条款。

- 一、 劳动合同期限
- 二、 工作内容和工作地点
- 三、 工作时间和休息休假
- 四、 劳动报酬
- 五、 社会保险和福利待遇
- 六、 劳动保护、劳动条件和职业危害防护
- 七、 劳动合同的变更、解除、终止和续订
- 八、 双方协商约定的其他内容
- 九、 违反劳动合同的责任
- 十、 合同一式两份，甲乙双方各一份

甲 方： 乙 方(签 署)

盖 章： 员 工 姓 名 (正 楷)

日 期： 日 期：