

外联部期末工作总结(实用6篇)

总结不仅仅是总结成绩，更重要的是为了研究经验，发现做好工作的规律，也可以找出工作失误的教训。这些经验教训是非常宝贵的，对工作有很好的借鉴与指导作用，在今后工作中可以改进提高，趋利避害，避免失误。相信许多人会觉得总结很难写？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

外联部期末工作总结篇一

时间在白驹过隙中流逝，转眼间加入院学生会外联部已经四五个月了，在过去的一学期里，有成功，有失败，有喜悦，有失落。总之，加入外联部，我成长了，在这个大家庭里我收获了很多，它是我大学生活的一抹亮色，它让我的大学生活变得丰富多彩。

先从应征开始。刚进入大学时有一些忐忑，并没有充足的自信，所以对于应征外联部干事并没有十成的把握。紧张地进入面试，看到大家的发挥后，我原有的那点自信也开始化为乌有，我每天都在静静的等待着下一轮面试的消息，每次都当我快要绝望的时候，短信就会如约而至。还记得进入实践期名单出来的那天，我看见红榜上没有自己名字的那种失落，但是晚上学姐的一条短信让我的心情有了一百八十度的转弯，我成功的进入实践期了。在实践期那段时间里，我真的很努力，部里的每件工作我都认真对待，我第一次的策划书在郭诗逸学姐的指导下成功的被采纳了。通过一个多星期的考察，我终于成功的成为了外联部的一员了。

记得第一次出去拉外联是学姐学长们带我们去的。当时内心的那份激动完全掩盖了紧张的心情，貌似有种牛犊不怕虎的精神。我们在合肥学院那摸索，选择可以拉到赞助的商家，然后就进去和他们谈有关赞助的事情。但其本上商家都是委

婉的拒绝。我们再不断的碰壁中，原有的那份坚定也开始动摇了。我们将合肥学院附近的商家几乎跑了个遍，但是还是毫无结果。在拉外联的过程中，我学会了一点与陌生人打交道的技巧，也更了解了商家作为商人的利益趋向性。当然，这次拉外联也更是为我们后来的工作积累了宝贵的商家资源和经验。我认为最重要的是在这期间我也更加清晰地认识到了我身上的两个缺点。第一，缺乏耐心。当碰到连续几家商家都拒绝的时候，就会产生不耐烦的情绪。给接下来的工作带来了不好的影响。第二，有时的判断过于主观。有一两次看到店面的招牌、门面、店内的状况等就主观判断其不会给我们赞助。后来经过证实，表面的现象很多时候都是不准确的。

接下来我们就真正踏上了拉外联的征途了。我们利用周末的时间开始出去拉外联，但几乎都没有什么成效，看到其他外联部都有拉到外联，我们的压力甚大啊！每次部门开会学长学姐问我们成效的时候，我们都有点不好意思。都快几个月了，我们一个外联也没拉到。我们开始审视自己，从那以后我们也开始努力的出去拉外联了，不再因为一些个人原因而偷懒了。最后接二连三的拉到几个。通过几次的成功，我第一次真切地体会到什么事成就感，什么是天无绝人之路，什么事只要努力就会有收获，什么事机会只给有准备的人。也学到了团队合作的方法和他的重要性，团队是一个互补互助的存在。一座大厦不可能只由一根柱子建成，而一个优秀的团体不可能靠单方面的努力去完成各项任务的。所以在工作中，我学会了与别人进行合作，相互配合的去完成，这对我来说也是一个很大的收获。

关于晚会和讲座方面，我们部门也小有成就感，成功的举办了一场有关“职场礼仪和冬季护肤”的讲座还有一场与临校滨湖学院共同举办的“假面舞会”虽然这场晚会过程中出现了些许问题，但是我们部门的每一位成员都有努力。同时在院学生会其他部门举办的活动中，我们也都有积极参加。通过这些活动我清楚意识到积极主动的工作态度对我们来说

是非常重要的，不管是部门自己的活动，还是学校安排和组织的，或是与其他部门共同举办的，认真的工作态度往往是决定工作成功与否的最重要条件之一。

在以上这样的活动中，我一点点的学习着，也一点点的进步着，虽然处事的经验还不是那么的丰富，考虑事情的方面也不是那么的周全，但我相信随着时间的积累和不断的学习，对于今后的工作我肯定会更加的充满信心。我也会怀着积极向上的良好态度和精神一直努力着。

外联部期末工作总结篇二

1. 问：和其他部门沟通的重要性，及赞助中被赞助商打击。

答：和部门间的沟通，首先要做到和其他部门委员以同等姿态待人的态度，其次由于外联工作的涉外性和不被见证性，或多或少会被其他部门委员认为外联委员的轻松和无所事事，所以一定要从自身做起，从工作中证明打消别人的猜疑和误解。

对于赞助商，并不是所有赞助商都会刻意刁难，因为周边环境的多种因素，作为外联的一名成员必须学会忘记那些不愉快，自己从工作中学会寻找乐趣。

2. 问：外联在拉赞助中与其他学院低价竞争问题。

答：由于某些因素有时造成学生和某些商家达成某种低价协议，但这只是少数，大部分学院还是按原则办事的。低价的赞助影响的首先是他们学院的声誉，眼光放远，在和商家沟通时思辨灵活。

另外，在推销一件商品时自己必须承认这件商品的价值，在外联工作也是如此，我们在谈赞助的过程中，要承认也相信自己学院的优势，我们自己要有绝对的自信。当然，在赞助

谈成以后我们也要用十二分的努力让商家看到他们的赞助是值得的。

3. 问：关于赞助商毁约谈赞助的问题

答：赞助商毁约这种情况曾出现过，对于这种现状我们在尽量争取的情况下，去找出商家为什么毁约的原因？一般情况为低价竞争造成。我们在不违反大的相关规定的情况下，可以适当做一些让步，正面促进赞助的获得，如果实在不行，就只能放弃此赞助，从中总结收获。

成功的过程中会遇到很多这样的问题，最重要的是不要丧失对赞助商的信心，更不要丧失对自己的信心，我们在这样的过程中成长，我们学会面对失败，这样是一种收获。最重要的，我们锻炼了自己。

4. 问：关于赞助的分类

第三类为一些比较大型的企业商家，这些商家每年都有固定的宣传资金，当然，遇这样的商家合作的活动策划要提前一到两个月，商家资金批下来一般需要半个月时间。

最重要，与商家合作成功以后要经常联系，考虑长期合作的可能性。

5. 问：关于赞助中个人地位的情况与赞助关系。

答：不可否认，在拉赞助中，作为一个委员确实有许多束缚，或许自己认为可以办到的情况，学校却无法办到。但你们始终记住，最主要的不是身份，因为商家更看重的是得到的实惠。

而且学校有学校的规章制度，学校是学习的地方，不能成为一个商业场所。作为一个委员，在于商家沟通的时候尽量不

要提及自己的身份问题，首先要询问商家的要求和意愿，然后说要回来跟部长或主席商量是否能满足。与商家说话要适当的注意技巧。

6. 问：关于拉赞助时先去和商家聊天，多去几次，最后再谈的问题。 答：你能想到的，商家也想得到，多谈几次可以达到一些效果，让商家了解你，可以实行一下。但不要专注一个商家不放，多沟通几次。

7. 问：关于赞助的一些礼貌细节问题

细微的动作不经意间或许会被商家发现，所以大家自己一定要特别注意。例如，接商家名片时，要双手弓腰去接，并说谢谢；走时要说“不好意思，打扰你了”等。

8. 问：关于外联赞助时可为商家提供哪些条件。

答：一，从学院角度考虑，最直接的宣传效果为横幅和发传单及现场宣讲以及冠名活动，但为了吸引商家的赞助兴趣，可以适当加入其他一些经济有效的宣传。如，在校内上QQ群、校园网的跳蚤市场上为其作宣传等，还可为其作商业海报，向商家提供一些可行的促销方案，如让他们分发一些会员卡吸引学生；二，发挥自己的想象，与应变能力，提供一些不违反大原则的赞助条件。

外联部期末工作总结篇三

随着期末的临近，学生会的工作也已接近尾声。本学期的工作是忙碌的，大家一起跑兼职，拉赞助，平时常交流经验，并且多次开展部内与部门间的联谊活动。汗水与欢笑是大家工作中的主旋律，乐观、热情与创造力是推动部门工作不断进步的动力，在工作中得到锻炼，在共事中收获友谊，在一点一滴中我们凝聚成团结、高效、奋进的整体。

外联部的亮点

1、例会

例会严肃而不失活泼的气氛一直是外联部的特色。由于外联工作的特殊性，交流、讨论、分享成了必不可少的部分。与商家协商、谈判需要技巧、经验和热情。每每进入这个互动环节，气氛就活跃起来了，已经拉到商家的干事会主动向大家介绍自己的经验和感受；正与某个商家处在谈判中的干事会积极与部长联系，并认真请教一些困扰自己的问题；还没有与商家取得谈判机会的干事也不甘示弱，他们仍充满信心地参与大家的讨论，积蓄能量，准备“后来居上”。

另外，例会的纪律非常严格。若要请假，必需在例会开始之前完成；若三次例会无故旷到，则开除出外联部。

在这里，没有所谓“官大一级压死人”的作风，有的只是融洽的氛围、和谐的空气。

2、作风

文艺晚会前夕，帮忙布置会场，外联干事随叫随到；晚会之时，所有外联部成员忙碌于后台，被分配的都是最有难度的工作，但外联干事任劳任怨；其他部门组织一些活动需要帮助，外联干事更是义不容辞——这就是外联部的肯干精神。

尽管已尽心尽力，但还是没有为迎新足球赛跑到饮用水的赞助，而时间只剩最后一天。放弃？那就是部门的耻辱！外联部没有坐以待毙，仍是拾起工作激情，走出校园，寻找商家。终于，“黄天不负苦心人”，饮用水有了着落，在迎新足球赛来临的前一天下午——这就是外联部的永不言弃。

愚者等待机会，勇者争取机会，智者创造机会。

我们首先自己会认真努力的做工作上的勇者和智者，并以自己的主观能动性带动周围的人一起做好学生会的各项活动。

其实优秀是一种习惯。

这个学期我们的第一个任务就是“五一”的学生兼职。为了能为同学们提供尽量多的、安全可靠的兼职信息，让大家能够在长假期间参与到社会实践中来，我们全体分头行动，在食品、餐饮、服饰、家电等领域都与商家有过联系，最终成功的与李宁、康师傅两商家取得了合作。过程中，我放先在学校范围内写招聘启示，并对有兼职意象的同学进行初试，之后带初试通过的去公司参加复试，令人欣喜的是大部分同学都得到了兼职的机会，商家也表示合作的很愉快，这是双赢的结果。我们已经保留了商家的信息，期待以后的合作。同时我们也有一些不足：首先，我们的工作开展的有些晚，当我们联系上一些商家时，他们的招募工作已开始或接近尾声了，我们应吸取教训，接下来有暑假的兼职的事务，我们应从6月份就开始着手联络，早作准备，知己知彼，百战百胜。其次是我们在初试时应果断的把不合乎公司定的标准的同学推掉，这一方面为公司的复试提供便利，另一方面，带到公司去的同学能有比较高的录取率是对我院学生工作的肯定，十分有助于我们在学校范围内扩大影响与日后的兼职招募工作的开展。以前有的学生会遇到过这样的问题：由于几乎将所有参加初试的同学都带去参加复试了，致使录取率较低，之后不少同学打电话去询问情况，甚至怀疑此次与公司方合作的可信度，影响很不好。我们部门此次随未遇到此类问题，但应在往后的工作中多加注意。

一，院级活动的赞助是我们部门本学期的工作重点，涉及了互联网知识竞赛，校排球赛以及“非唱不可”k歌比赛。对于活动的赞助，我有几点经验：第一，要根据活动的内容确定要争取的商家，例如，互联网知识竞赛，可以联络社会上的网络教育学院，因为活动的内容接近于他们所要推广的项目，有利于宣传效果的最大化与其品牌的推广。

二，前期好好了解他们要宣传的内容是否是安全可靠、真实的，防止诈骗、传销等不法性质的活动走入校园。

外联部期末工作总结篇四

虽然在我的部门只有两个干事，但我觉得对于我来说，已经足够了。对于他们在工作之余，我们作为学长，以一种哥哥的形象，知心朋友的态度去和他们交往、交流。将自己在学校学到的各种工作经验细心、负责的教授给他们，因为，没个刚刚走入大学的学生都是迷茫的，对什么都无所知的，只有我们给他们引导了好的目标，他们才能够更好的适应这个学校、专业、工作、生活。我也很高兴能有这两个干事。

作为一个领导，我也许做的还不够好，也许是因为我在干事面前根本就没有一种部长出现，更多的是以一种朋友的形象给他们，他们和我在一齐都很简单，也许正是这个原因，让他们总认为我不够严肃，这样的话对我的工作的实行就不能到达必须的效果。在这一点上我想我就应改变。

在学生会这一年里，我学会了很多，我学会了如何与人共处，与人合作，个性是在外联部，我更加锻炼了自己的潜力，对于我来说，与人交际并不难，然而这个部门更加让我锻炼了我这个潜力。更让我学到的一点就是什么是团队，一个团队如何运作并不是个人的能决定，而是所有人共同努力的结果，在那里我们有共同的目标，我们能为了一件事或一个活动，所有人都全力付出自己的潜力，做到自己的职责，这正是我所期望拥有的团队合作。

我相信在学生会所学到的一切，在我将来的人生道路上会有很大的一个帮忙，在那里学习到的经验，和作为一个管理者的潜力会有很大的帮忙。学生会是一个自由的舞台，每个人都能够在那里得到自己想要的东西，但是这一切的收获都是在你为此团队付出的基础上得到的。

学生会是我的另一个家，我们在那里共同工作，为学生服务，我感到很开心。

外联部期末工作总结篇五

在本学期我们部门所做的工作主要有：定期去兄弟院校进行各方面的交流，以及送我校学生会的联系方式；受邀请代表我校学生会参加各种庆祝活动，学习经验，增进友谊；经常去参加其他高校的外联工作交流会；接待外校来访学生会成员及与商家洽谈赞助问题等。

外联部所做的工作，主要是拉赞助以保证学校举行活动经费的正常运转，也加大对学校的宣传，提高学校在社会的知名度。作为高等院校中排名第二的长江职业学院来说，校学生会就是它的一个门面，一言一行都表现在众人面前，外联部更是展现长职学子风采的一个平台。

与其他院校进行各种交流学习中，我们看到了自身的不足，从他们那里得到了启发。这对我们以后从事外联工作有了较大帮助，让我们的工作越来越顺手。

外联部这学期的工作，有成绩也有失误。首先，对于外联部这学期做得一些工作，例如在联系外校这方面我们可以说在一定程度上是做得不错，但似乎忽略了校内联系的重要性，没有很好发挥本部门的职能，使校内各院系学生会与校学生会之间缺少沟通，传递信息不及时导致一些问题得出现，妨碍了工作的进程。

其次，部门内部出现了较大的人事流动，影响了部门工作得顺利开展，也影响了整个学生会的工作。因部门成员不适应新任部长的工作方式，大部分成员产生了懈怠情绪，由于没有与部长主席团进行有效的沟通，致使一些优秀的成员离开了本部门。这是我们外联部的损失。在人员极度短缺的情况下，余下的各成员仍尽量保持外联部工作得正常进行，这是

值得奖励的。

因为没有与离职的成员交接好，导致他们联系的部分商家与我们中断了联系，影响赞助工作的进行，这是外联部的另一个重大工作失误，我们一定会重视并尽快弥补。

特别是部分成员对工作懈怠及部长的管理不力，导致了几次部门会没有举行，使主席团传递的工作信息，交代得工作任务没有及时传达给各成员，直接导致了外联部工作的完成进度。这是我们的失误，我们已经进行了深刻的反思，并尽快改正。

在以后的工作过程中，我们一定会做好各方面的沟通，发现问题及时解决问题，为使外联部发展得更好而努力。

外联部期末工作总结篇六

转眼间，进入已经有4个月了，虽然不是一段很长的时间，但对于我来说，从当初的几近一无所知到现在，自己的成长是可以深切感受的。这其中我学到了很多知识，并且增加了许多的工作经验。

作为一个团体，我身在其中，明白了团队合作的重要性。不管是部门内部或是部门与部门之间的。让我懂得一座大厦不可能只由一根柱子建成，而一个优秀的团体不可能靠单方面的努力去完成各项任务的。所以在工作中，我学会了与别人进行合作，相互配合的去完成，这对我来说也是一个很大的收获。

再则，作为外联部的一员，让我也深深的明白对外联系的重要性。所以前段时间应××××学院的邀请，我们外联部前往进行了交流和学习，与到场的另5所高校代表互相进行了多方面的讨论，并达成了许多共识，大家都希望在以后的活动

中能多多的联系与合作交流。积极开展校与校之间的各种联谊活动与比赛。从而更好的学习经验，达到双赢的效果。此后，我们又参加了他们的团学联换界大会，热情的工作人员，整齐的大会布置，有条不紊的大会程序，这些无不都是我们学习的范本。此次的同济之行，是我进入后参加的第一个对外活动，使我受益匪浅。而也在其中认识到我们部门的一些不足和欠缺之处。所以通过各种渠道努力的对外交流是部门成长的'关键和必需。

在前段时间，通过和××杂志联系，与6月22日，我院和××公司、××大学动物保护者协会的工作人员一起举行了以关爱和保护动物为主题的公益活动。活动主要是为了通过向广大学生和社会公民宣传动物环保教育知识，从而使保护的动物观念深入人心，构建人与动物和谐相处的自然环境。而作为外联部的第一个重要的对外活动，部门也十分的重视，提前召开会议并布置工作。大家塌实肯干的工作精神，弥补了经验上不足的缺点。在此次活动过程中，虽然出现了小小的风波，但后来还是通过沟通顺利解决了。这也让我明白了之前做好各项工作的重要性，和增强处理紧急情况的应对能力。这样的对外活动为我院以后的对外工作增加了良好的经验。也使我们部门能够更有信心和能力去主动的与外界交流和沟通。

在工作，积极主动的工作态度对我们来说是非常重要的，不管是部门自己的活动，还是学校安排和组织的。所以6月30日，我们院一行11人与食品学院、海洋学院的同学一同前往由我校协办的“健康从吃得安全开始”为主题的“食品药品安全宣传进社区”系列巡回宣传活动，而我作为其中的一名志愿者，为这样一个公益活动做出了自己一份绵薄之力是义不容辞的责任。

在以上这样的活动中，我一点点的学习着，也一点点的进步着，虽然处事的经验还不是那么的丰富，考虑事情的方面也不是那么的周全，但我相信随着时间的积累和不断的学习，

对于今后的工作我肯定会更加的充满信心。我也会怀着积极向上的良好态度和精神一直努力着。

- 1.外联部部门工作总结
- 2.外联部的年终工作总结
- 3.外联部门工作总结
- 4.外联部学生会工作总结
- 5.学生会外联部月工作总结
- 6.大学生外联部工作总结
- 7.外联部下半年工作总结
- 8.外联部门工作总结模板