

读行长报告有感 行长工作报告(模板5篇)

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。通过报告，人们可以获取最新的信息，深入分析问题，并采取相应的行动。下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来了解一下吧。

读行长报告有感 行长工作报告篇一

同志们：

稳健扎实推进xx邮储银行快速健康发展。

一、2011年工作回顾

2011年，在省市行的正确领导下，围绕省行的“可持续，重效益，防风险”的工作要求，全行员工齐心协力，圆满完成全年各项工作任务。

（一）2011年全行经营情况

2011年，我行实现业务收入：1555万元，完成计划97.5%（计划为1595万元，实际收入中扣除12月份总行计提减值准备金138万元）实现利润524万元，主要指标中，个金条线完成收入518万，公司业务收入604万，信贷收入433万，全年累计收入在全省县支行中位列第7，几项主要业务发展来看，个人储蓄余额27803万，较年初增加6551万，占xx全口径26%，公司存款年末余额：3亿，小额信贷结余3013万元，较年初增长296万元，商贷和二手房结余8025万元，较年初增长：2730万元，信贷逾期率为0.5%，几项主要指标在全省位次分别为：收入规模位列第七，信贷逾期率，全省第43位，在全省分等

分级评定中，成功由二等支行升级为一等支行，经营成果显著。

（二）风险管控能力有所提高，管理工作精细程度得以强化

2011年，我们以风险，审计，业务三道防线为依托，按照市行审计风险等部门提出的要求，对管理工作进行了精细化操作，对存在问题，进行了认真整改，两个二级支行顺利通过省行达标验收，全年管理工作无纰漏，无案件事故发生。

二、2012年的工作任务

（一）2012年的发展目标

全年业务收入计划实现2155万元，其中个金收入635万元，公司收入660万元，信贷收入860万元。

上述指标，现已经与市行签订在行长经营责任书中，按照今年计划，全行收入比照去年绝对值增加600万元，增幅为38.58%，（11年，我行收入增加绝对值为257万元，增幅为20%）收入绝对值和增幅均为历年最高，完成今年的收入计划压力空前，但我们坚信：有市行班子的强有力的支持，有我们班子的冲锋陷阵，带头营销，有全行员工戮力同心做后盾，我们有信心，咬定目标不放松，确保全面完成市行下达的各项指标，确保一等支行的位次不能降，为此，提出几点要求：一是发展是全行工作重心，一切工作围绕经营发展，政策上全力倾向于业务发展。一切为发展服务。二是要扎实稳健开展工作，一定要确保资金安全，要确保信贷资产安全，确保全年无案件事故发生，三是要提精神，带队伍，要求各级负责人以身作则，要有干事业的“精，气，神”要带出各有所长的团队。

（二）2012年的主要工作措施

1、个金业务：要继续发挥网点优势，稳步发展余额，确保两个网点全年净增余额6400万元，完成保额：910万元，尤其近期是业务发展旺季，支行长要利用好奖励政策，发挥好理财经理大堂经理作用，做好高端客户的维护，做好中小客户的服务，同时，做好理财类业务的发展，树立**财观念，加大vip卡和信用卡的发放力度，尤其要强力推进信用卡业务的团办工作，推动电话银行，网银等自助业务的发展，借助示范网点转型，深度挖掘客户，培育业务增长点。

2、公司业务：要继续加大维护力度，力争稳定现有额度，并有所增加，做好中小客户的开发和营销，同时组织票据业务摸底，和上门营销，发挥能人作用，作为一个新的业务增长点力争有所突破。

3、信贷业务：今年要建成信贷区域中心2-3处，现已建成一处，要充分发挥区域中心作用，小贷要真正走下去，拓展其覆盖面，继续做大抵押类贷款和小企业贷款的开发工作，同时积极联系财政，争取尽早开办粮农宝贷款。对催收工作，要求清收岗提前介入，解放信贷人员，对现有逾期，要加大力度，勤跑，勤催，全年逾期控制在1%以内。

4、支行管理和渠道建设工作，今年，大楼支行面临全国示范网点总行验收□yy支行面临示范网点转型，还有一处城区网点的二类转一类的支行设立工作，因此，支行管理建设等工作任务繁重，这就要求：两支行长必须切实负起责来，管理工作基础必须夯实，要按章按制度办事，要严格按规程操作，要在位谋事，要全身心投入到支行经营管理工作中。

5、加强营销体系建设，开展交叉营销，能人营销，树立大营销的理念，两个二级支行，在围绕示范网点转型过程中，要尽力将信贷业务引入交叉营销到有需求的公司客户和有理财需求的客户中，而信贷团队，也要将信用卡，个人储蓄□pos和商易通业务等营销引入信贷客户中，将我们的优质客户培育成我行的忠诚客户。

6、加强员工培训。员工是银行的基石，各级员工首先要以持续的学习能力来迎接银行新业务的挑战，同时，鼓励员工参与各级各类从业资格的考试，要加强培训，给员工提供更多的自我升值自我充电的机会，全面提高员工的个人素质和业务水平，由于我行新入职的大学生较多，要从实战营销的角度，培训接人待物的礼仪，营销话术，情景演练等多角度，对员工进行多层次立体的培训，使员工的理论与实践相结合，在实际工作中发挥更大的作用。

7、加强邮银和谐，立足错位经营，共谋发展的定位，要树立全网意识，各级干部职工在处理与企业关系时要做好沟通，协调不了的不要累积矛盾，要及时上报，大家共同努力，促进整体邮政金融事业的共同发展。

同志们，2012年将是全行奋力拼搏的一年，我们深知创业维艰，守成不易的道理，在新的一年里，让我们在省市行的正确领导下，以省市行的会议精神为指引，在新一届领导班子的带领下，上下同心，奋发进取，为全面完成今年的工作目标而努力奋斗！

读行长报告有感 行长工作报告篇二

《政府工作报告》中的“细节”“干货”，令人感动，也令人鼓舞，一种脚踏实地、勤俭节约、实干兴邦的最美奋斗姿态从心底油然而生。下面是小编为大家整理的党员干部学习政府工作报告感想感悟3篇，供大家参考借鉴！

@党员干部 “抠门”不丢人

5月22日，李克强总理在十三届全国人大三次会议上所作政府工作报告中提出，“各级政府必须真正过紧日子。各项支出务必精打细算，一定要把每一笔钱都用在刀刃上、紧要处，一定要让市场主体和人民群众有真真切切的感受。”由此所

传递的，是党和政府与群众“同甘共苦”“共克时艰”的坚定意志。党和政府带头过紧日子，目的是为老百姓过好日子，每一名党员干部都应该牢固树立“紧”的思想、“节”的意识，在“抠门”中“抠”出干群关系、“抠”出精彩人生、“抠”出良好家风。

嗇己奉公，“抠”出同心同德的干群关系。“一粥一饭，当思来处不易；半丝半缕，恒念物力维艰。”党的十八大以来，各级各部门党员干部以踏石留印、抓铁留痕的决心狠抓四风建设，腐化堕落的享乐主义和铺张浪费的奢靡之风得到有效遏制。但仍有少数党员干部不明白“历览前贤国与家，成由勤俭破由奢”的道理，认为只要为群众办了事谋了福，多花点国家的钱、多占点群众的利都无伤大雅。殊不知“俭则约，约则百善俱兴；侈则肆，肆则百恶俱纵”，党员干部的每一次铺张浪费、损公肥私都可能会导致自身私欲的不断膨胀、不断腐化堕落，最终损害的是群众对党的感情。“一丝一粒，我之名节；一厘一毫，民之脂膏。宽一分，民受赐不止一分；取一文，我为人不值一文。”在决胜脱贫攻坚、全面建成小康社会的关键期，广大党员干部要切实做到嗇己奉公，形成“抠门”的习惯，过好“紧日子”，一方面要精打细算，一定要把每一笔钱都用在刀刃上、紧要处；另一方面要节用裕民，不该花的钱“一毛不拔”“一文不取”。对于政府惠企利民的2万亿资金，要慎用每一分钱，用好每一分钱，“抠”出人民群众的获得感、幸福感，“抠”出同心同德的干群关系。

只争朝夕，“抠”出奋力前行的精彩人生。“多少事，从来急；天地转，光阴迫。”转眼间2020年已经过去五个月，受新冠疫情的影响，在这五个月中，全国上下的生产生活都受到严重冲击，各项事业陷于停顿，一季度经济甚至出现负增长。受一些难以预料的因素影响，中央政府没有提出全年经济增速的具体目标，但这并不是没有要求，而是对抓好“六稳”“六保”，实现经济稳定持续增长提出了更高的要求。在脱贫攻坚领域，截止到目前仍有52个贫困县、2707个贫困

村和551万贫困人口没有脱贫。可以说，我们面临的形势是“为山九仞，急需一篑”，面临的任务是“滚石上山，爬坡过坎”，在决胜脱贫攻坚、实现全面建成小康社会的道路上，我们仍须负重前行。广大党员干部要拿出“一万年太久，只争朝夕”的干劲，分秒必争，“抠”出更多的时间真抓实干，“不饱食以终日，不弃功于寸阴”，将失去的时间“抠”回来，在持续打赢疫情防控阻击战、决胜全面脱贫攻坚、推动社会经济稳定发展中贡献自己全部的力量，在民族复兴道路上为自己的人生画上浓墨重彩的一笔。

崇俭戒奢，“抠”出勤俭节约的良好家风。“风成于上，俗作于下。”党员干部的生活作风不仅对个人家庭有直接的影响，更关系到党在群众中的形象和威信，奢靡腐化的生活作风不仅会导致家风败坏，更会导致政风不正，影响国家和社会发展。党的十八大以来，周本顺、孟宏伟等违法乱纪受到法律制裁的领导干部，无不存在生活腐化、家风败坏的问题，有些领导干部甚至是家族式腐败，对社会造成严重不良影响。广大党员干部要引以为戒，深刻认识“良田万顷，日食一升；广厦千间，夜眠七尺”的道理，学会过节俭的日子，把勤俭作为做人标准、政德标准，从自身做起，以身作则，率先垂范。在生活中坚持以节俭为荣，以攀比为耻，以适度为要，以铺张为戒，不搞豪华宴请的迎来送往，多过“紧”一点的生活，在上行下效中“抠”出良好家风，“抠”出健康文明的社会风尚。

“抠门”里有党员干部的为民情怀，有艰苦奋斗、勤俭节约的传统美德。为决胜脱贫攻坚、全面建成小康社会，广大干部要养成“抠门”的习惯，“抠”出一分一厘用之于民、“抠”出一分一秒真抓实干，“抠”出健康向上的生活，“抠”出人民群众更红火的日子。

把握政策机遇窗口期 跑出发展“加速度”

作为疫情最严重的地区，湖北一季度地区生产总值为6379.35

亿元，按可比价格计算，比上年同期下降39.2%，远低于全国平均水平，疫情影响可见一斑。为全国疫情防控作出巨大贡献的同时，湖北特别是武汉付出了巨大牺牲，经济社会发展和民生保障面临的困难和压力都很大。

疫情防控最吃劲的时候，全国各地、社会各界的火速驰援，让湖北人民尤其是武汉人民看到了战胜疫情的希望、鼓足了战胜疫魔的勇气。既要抓好疫情防控，又要着力统筹经济社会发展的当下，湖北经济复苏亦需全国人民“拉鄂一把，助鄂归队”。党中央研究确定支持湖北省经济社会发展一揽子政策，犹如一场“及时雨”，温暖人心、提振士气。政府工作报告中对政策落实落地作出强调，体现高度重视，更为湖北跑出经济发展“加速度”指明了具体着力的方向。

支援湖北有暖心加油，更见实际行动。对湖北、对武汉，“拉一把”“加油”不止是一句口号，从中央到地方，全社会已然形成一股助力湖北经济复苏的浓厚氛围和强大合力。国家层面出“实招”支持湖北经济社会发展，全国各地也在积极行动。无论是“你为湖北拼过命，我为湖北拼过单”的抢购风潮，还是对持有“绿码”的武汉、湖北籍人员给予更多工作机会；无论是对湖北租客免租金一个月，还是“岗位保留、薪资不减、等你回来”真诚许诺接纳鄂籍务工人员返岗……“锦上添花易，雪中送炭难”，守望相助的同胞情义、共克时艰的心手相牵，帮助过湖北取得阶段性疫情防控的胜利，也定能助力湖北经济社会秩序全面恢复。

打好疫情防控和经济社会发展两场“硬仗”，需要“他助”更需要“自助”。当看到，疫后重振所面临的困难和挑战是暂时的，把握好政策机遇窗口期，化危为机、危中寻机是当务之急。印发《加大金融支持助力实体经济发展若干措施》，多措并举全力保资金、增信贷、降成本、控风险；印发《关于更大力度优化营商环境激发市场活力的若干措施》，打响新一轮优化营商环境“发令枪”；“湖北重启 抖来助力——抖音援鄂复苏计划”为湖北企业复工提供新路径、新选择；启

动“百星·百亿助力武汉”直播公益活动，为武汉站台助威、直播带货……“拉鄂一把”，你们很拼；疫后重振，湖北更拼。在常态化疫情防控的前提下，扎实做好“六稳”工作，落实“六保”任务，湖北正以实际行动积极回应党中央对湖北和武汉的充分肯定、关心关爱和鼓励支持。

雄关漫道真如铁，而今迈步从头越。有中央的关怀重视，有全国各地的加油助力，有自身的主动作为，“归队”路上，湖北正在努力跑出发展“加速度”。相信一定能够把疫情耽误的时间一点一点抢回来，把疫情造成的损失一点一点补回来，最终实现疫情防控和经济社会发展“双胜利”。加油，湖北一定行！

两会声音传递“中国答案”

5月22日，第十三届全国人民代表大会第三次会议在北京人民大会堂开幕，值此疫情防控取得重大阶段性成果的特殊时期，更显其意义非凡，“民生礼包”释放理念温度，两会声音传递“中国答案”，坚定信心鼓足干劲，全国上下携手为决战决胜脱贫攻坚凝聚磅礴力量。

立足消费扶贫和产业扶贫实现全面小康。李克强总理在政府工作报告中指出，要加大剩余贫困县和贫困村攻坚力度，开展消费扶贫行动，支持扶贫产业恢复发展。各地要与时俱进，紧跟新时代新背景下的科技发展步伐，重视互联网对刺激带动消费的重要作用，主动探索农业致富增收渠道，借助“直播带货”、电商平台等营销新模式，引领消费为扶贫事业注入强劲动力。绘制“一村一产业”的发展蓝图，因地制宜谋划区域产业布局，着力打造“特色产业”，培育“支柱产业”，支持扶贫产业发展，助力全面实现脱贫奔康。

强化帮扶力度和政策扶持巩固脱贫成果。在前期广大扶贫干部和人民群众齐心协力、共同努力下，脱贫攻坚取得可喜成绩，要继续保持强劲势头，铆足砥砺奋战的干劲，攻坚克难啃

“硬骨头”，也要适时回头看、回头帮，做到脱贫不脱钩、脱贫不脱政策、脱贫不脱帮扶，巩固脱贫成果。各地要贯彻落实脱贫不脱政策、摘帽不摘责任的原则，加强异地搬迁后续扶持，紧盯配套设施建设、住房和饮水安全扫尾工程进度，强化干部到村入户的帮扶力度，确保政策扶持落到实地、实处、有实效，保障脱贫不返贫。

推动脱贫攻坚与乡村振兴完成无缝衔接。脱贫摘帽不是终点，是进入下一伟大新征程的起点，要推动脱贫攻坚与乡村振兴的衔接，实现从脱贫攻坚主战场到乡村振兴新征程的转变。着力脱贫攻坚与乡村振兴的深度融合，各地要坚定走“一二三产融合发展”的产业振兴路，以产业升级实现两者有机衔接；要坚定“政府主导农民主体”的关系，激发主体内生发展动力助推两者无缝衔接；要持续关注基本民生问题，以问题导向为遵循努力为人民谋幸福，顺利完成两者的衔接。

两会声音传递“中国答案”，这答案，是坚决保质保量、如期实现全面小康的庄严承诺，是始终以人民至上奋力书写疫情“加试题”的大国担当，是秉持人类命运共同体理念不断为世界发展做出新贡献的奋斗目标，这答案铿锵有力，向世界传递出大国的声音。

读行长报告有感 行长工作报告篇三

同志们：

稳健扎实推进xx邮储银行快速健康发展。

一、2011年工作回顾

2011年，在省市行的正确领导下，围绕省行的“可持续，重效益，防风险”的工作要求，全行员工齐心协力，圆满完成全年各项工作任务。

（一）2011年全行经营情况

2011年，我行实现业务收入：1555万元，完成计划97.5%（计划为1595万元，实际收入中扣除12月份总行计提减值准备金138万元）实现利润524万元，主要指标中，个金条线完成收入518万，公司业务收入604万，信贷收入433万，全年累计收入在全省县支行中位列第7，几项主要业务发展来看，个人储蓄余额27803万，较年初增加6551万，占xx全口径26%，公司存款年末余额：3亿，小额信贷结余3013万元，较年初增长296万元，商贷和二手房结余8025万元，较年初增长：2730万元，信贷逾期率为0.5%，几项主要指标在全省位次分别为：收入规模位列第七，信贷逾期率，全省第43位，在全省分等分级评定中，成功由二等支行升级为一等支行，经营成果显著。

（二）风险管控能力有所提高，管理工作精细程度得以强化

1 / 4 二级支行顺利通过省行达标验收，全年管理工作无纰漏，无案件事故发生。

二、2012年的工作任务

（一）2012年的发展目标

全年业务收入计划实现2155万元，其中个金收入635万元，公司收入660万元，信贷收入860万元。

上述指标，现已经与市行签订在行长经营责任书中，按照今年计划，全行收入比照去年绝对值增加600万元，增幅为38.58%，（11年，我行收入增加绝对值为257万元，增幅为20%）收入绝对值和增幅均为历年最高，完成今年的收入计划压力空前，但我们坚信：有市行班子的强有力的支持，有我们班子的冲锋陷阵，带头营销，有全行员工戮力同心做后盾，我们有信心，咬定目标不放松，确保全面完成市行下达

的各项指标，确保一等支行的位次不能降，为此，提出几点要求：一是发展是全行工作重心，一切工作围绕经营发展，政策上全力倾向于业务发展。一切为发展服务。二是要扎实稳健开展工作，一定要确保资金安全，要确保信贷资产安全，确保全年无案件事故发生，三是要提精神，带队伍，要求各级负责人以身作则，要有干事业的“精，气，神”要带出各有所长的团队。

（二）2012年的主要工作措施

1、个金业务：要继续发挥网点优势，稳步发展余额，确保两个网点全年净增余额6400万元，完成保额：910万元，尤其近期是业务发展旺季，支行长要利用好奖励政策，发挥好理财经理大堂经理作用，做好高端客户的维护，做好中小客户的服务，同时，做好理财类业务的发展，（）树立**财观念，加大vip卡和信用卡的发放力度，尤其要强力推进信用卡业务的团办工作，推动电话银行，网银等自助业务的发展，2 / 4 借助示范网点转型，深度挖掘客户，培育业务增长点。

2、公司业务：要继续加大维护力度，力争稳定现有额度，并有所增加，做好中小客户的开发和营销，同时组织票据业务摸底，和上门营销，发挥能人作用，作为一个新的业务增长点力争有所突破。

3、信贷业务：今年要建成信贷区域中心2-3处，现已建成一处，要充分发挥区域中心作用，小贷要真正走下去，拓展其覆盖面，继续做大抵押类贷款和小企业贷款的开发工作，同时积极联系财政，争取尽早开办粮农宝贷款。对催收工作，要求清收岗提前介入，解放信贷人员，对现有逾期，要加大力度，勤跑，勤催，全年逾期控制在1%以内。

4、支行管理和渠道建设工作，今年，大楼支行面临全国示范网点总行验收□yy支行面临示范网点转型，还有一处城区网点的二类转一类的支行设立工作，因此，支行管理建设等工作

任务繁重，这就要求：两支行长必须切实负起责来，管理工作基础必须夯实，要按章按制度办事，要严格按照规程操作，要在位谋事，要全身心投入到支行经营管理工作中。

5、加强营销体系建设，开展交叉营销，能人营销，树立大营销的理念，两个二级支行，在围绕示范网点转型过程中，要尽力将信贷业务引入交叉营销到有需求的公司客户和有理财需求的客户中，而信贷团队，也要将信用卡，个人储蓄pos和商易通业务等营销引入信贷客户中，将我们的优质客户培育成我行的忠诚客户。

3 / 4 自我充电的机会，全面提高员工的个人素质和业务水平，由于我行新入职的大学生较多，要从实战营销的角度，培训接人待物的礼仪，营销话术，情景演练等多角度，对员工进行多层次立体的培训，使员工的理论与实践相结合，在实际工作中发挥更大的作用。

7、加强邮银和谐，立足错位经营，共谋发展的定位，要树立全网意识，各级干部职工在处理与企业关系时要做好沟通，协调不了的不要累积矛盾，要及时上报，大家共同努力，促进整体邮政金融事业的共同发展。

同志们，2012年将是全行奋力拼搏的一年，我们深知创业维艰，守成不易的道理，在新的一年里，让我们在省市行的正确领导下，以省市行的会议精神为指引，在新一届领导班子的带领下，上下同心，奋发进取，为全面完成今年的工作目标而努力奋斗！

4 / 4

读行长报告有感 行长工作报告篇四

让人记忆深刻。

性得到的效果也更好。想想在这半年自己所经历的酸，甜苦辣，冰冻与严寒，欢笑与泪水。

至今仍然能清晰的浮现我的的脑海。

这次培训中我知道了一些关于一汽大众的基本常识：一汽-大众汽车有限公司(简称一汽-大众)

但是我相信我能行，我能坚持到最后。

得这里的师傅很亲切，让我们轻松不少。第一次感受到了社会的温暖，感受到了东北人的热情。

我们讲解书本上的知识，现在是师傅们带我们学习现场的操作，让我们能够真切的去接触。

在我学习了a1op100的

幸运的，只有自己亲自动手操作才能提高我们的能力，这对我们的成长是有很大帮助的。

虽然我来这里时间不久，但是师傅们已经让我们学习和了解了不少东西。现在的我觉得自己已经慢慢进入工作状态了，不像刚刚来的时候做什么都笨手笨脚，马马虎虎。这一切都是师傅们的功劳，没有他们细心的教导就没有成长那么快的我们。

入社会打下坚实的基础。

读行长报告有感 行长工作报告篇五

三个月弹指一挥间就毫无声息的流逝，就在此时需要回头总结之际才猛然间意识到时光匆匆。自大四起，在社会上跌跌撞撞一年有余，三个月前，通过社会公开竞聘，我非常荣幸

加入江西科学技术出版社有限责任公司任办公室文秘一职，回顾过去的工作，在社领导及各位同事的支持与帮助下，我严格要求自己，较好地完成了自己的本职工作。通过三个月以来的学习与实践，工作模式上有了新的突破，工作方式也有了较大的改变。现将试用期内的工作心得体会作以下阐述。

一、认识自我

当然，这只是我工作的一部分，通过三个月的学习，结合工作实际我总结了以下需自我提升的几个方面：1. 加强学习，丰富文字功底、提升写作能力；2. 加强对时间、资源的应用、管理能力，有效规划工作流程及进度；3. 强化责任意识，提升服务意识，认真做好办公室日常工作；4. 提升应变能力，不断调整状态适应岗位需求，以积极向上的正向思维正视工作；5. 作为一名中国xxx员，需加强理论学习、提高理论水平，提升思想站位。

二、认识岗位

我仍然清晰的记得初试时面试官问我的第一个问题“你知道办公室文秘的工作职责是什么吗？”现在想起来，当时我的回答粗浅且不着边际。入职初期，除了对新工作充满好奇与憧憬之余，伴随而来的还有工作无从下手的迷茫与恐惧。对新行业、新工作的新探索感觉忐忑与不安。害怕说错话，干错事又更怕给人一种不灵光、懒惰的感觉，可谓是“左右为难”，生怕行差踏错。期间，非常感谢社领导及分管领导的关怀，帮我解决了通勤时间过长的难题，多人多次找我谈心谈话，帮我梳理工作思路，划分工作重点，调整工作状态，部门领导及社内同事日常生活及工作中的关心照顾让我紧张的情绪得到了极大的舒缓。历经三个月的实战练习，我对办公室的工作流程及内容有了初步的了解。办公室作为社内职能部门，承担着沟通上下、联系左右、对外交流、传递信息责任，主要分为党建、人力资源、综合治理、档案管理、文秘五大板块，我的日常工作主要包括各类汇报材料、会议纪

要的撰写，协助办公室主任处理日常性事务，完成领导交办的工作。如何忙而有序、繁而不杂的完成本职工作是我下一阶段思考的重点。

虽然三个月试用期已结束，但在这段时间内我获得的知识与帮助是无法用单位去计量的。每一次结束，都意味着新的开始，在今后的工作中，我要脚踏实地的走好每一步，将所学知识和技能有效的运用到工作与生活中，不断提升完善自我，争取早日成为一名合格的办公室文秘。