

# 2023年进厂工作心得体会(通用6篇)

心得体会是个人在经历某种事物、活动或事件后，通过思考、总结和反思，从中获得的经验和感悟。我们应该重视心得体会，将其作为一种宝贵的财富，不断积累和分享。下面是小编帮大家整理的优秀心得体会范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

## 进厂工作心得体会篇一

实现中华民族伟大复兴，就是中华民族近代以来最伟大的梦想!这一时代解读，既饱含着对近代以来中国历史的深刻洞悉，又彰显了全国各族人民的共同愿望和宏伟愿景，为党带领人民开创未来指明了前进方向。

实现中国梦必须走中国道路，这就是中国特色社会主义道路。这条道路来之不易。“中国梦”深刻道出了中国近代以来历史发展的主题主线，深情地描绘了近代以来中华民族生生不息、不断求索、不懈奋斗的历史。中国梦，也是每一个人的梦!

中华民族是具有非凡创造力的民族，我们创造了伟大的中华文明，我们也能够继续拓展和走好适合中国国情的发展道路。全国各族人民一定要增强对中国特色社会主义的理论自信、道路自信、制度自信，坚定不移沿着正确的中国道路奋勇前进。

“中国梦”的第一要义，就是实现综合国力进一步跃升。如今，我国经济总量已跃居世界第二位，但人口多、发展很不平衡的状况并未根本改变。科技进步对经济增长的贡献率大幅上升，进入创新型国家行列，人民民主不断扩大，文化软实力显著增强。这一指标体系，构成了现阶段“中国梦”的基本图景。

社会和谐进一步提升的“幸福特征”。党领导全国各族人民共圆“中国梦”的根本目的，就是要实现好、维护好、发展好最广大人民的根本利益，进而提升全社会的幸福指数。

随着改革开放的深入推进，我们正经历空前的社会巨变：经济体制深刻变革，社会结构深刻变动，利益格局深刻调整，人们的价值追求也越来越多元多样。中国特色社会主义描绘了人们美好生活的蓝图，展现了中华民族伟大复兴的光明前景和科学路径，把每个人的前途命运与国家、民族的前途命运紧密联系起来。今天，继续“中国梦”的“圆梦”之旅，中国特色社会主义无疑是唯一正确的途径。

按照党和国家的规划，到本世纪中叶，基本实现现代化后，尽管赶上和达到中等发达国家水平，但与世界上最发达的国家相比还有不小的差距。实现中华民族伟大复兴是一个长期的历史过程。

报告说得好：只要我们胸怀理想、坚定信念，不动摇、不懈怠、不折腾，顽强奋斗、艰苦奋斗、不懈奋斗，就一定能在中国共产党成立一百年时全面建成小康社会，就一定能在新中国成立一百年时建成富强民主文明和谐的社会主义现代化国家。

## 进厂工作心得体会篇二

20\*\*年的暑假又已来临，在这个日趋激烈的就业队伍之中，对于一个即将面临毕业，找工作的准毕业生来说，这个暑假怎么都按耐不住了，大家都热情的筹备着自己的暑假之行，决心要好好充实假期生活，为自己以后找工作添砖加瓦。

而我在与家人的协商之下，决定来到舅舅所在的工厂做临时工。能有机会进工厂实践一个月我也很开心。因为早在去年的暑假社会实践我就学会了调整心态，找准自己的位置。更

深知如今的大学生只是一个群体，和上世纪九十年代的天之骄子没有任何关系了。

不错，大学教育现在已经由最初的精英教育转化成现在的素质教育，这种颠覆性的变化，让我们不得不让我们重新认识自己的大学生的社会位置。从而学会从容的面对在就业生涯之中残酷的竞争。学会处理在就业过程之中自身素质与眼高手低之间出现的冲突。不能总是梦想着一步登天，生活里还真没有童话！

7月12日上午八点，正式进入xx[]实践生活正式开始了。首先舅舅领着我在工厂里面转，向我做简略的介绍。当我听到一百多位xx员工2009年创造四千多万元人民币的生产总值。看着这眼前小小的工厂，我被这个数据所震撼了。让我想起来在2009年被对美国影响最大的新闻周刊——《时代》首推上榜的——中国工人！时代称，中国经济顺利实现“保八”（保持国民经济生产总值的增长率在8%以上），带领世界走向经济复苏，这些功劳首先要归功于中国千千万万勤劳坚韧的普通工人。而xx新材从2002年200万元人民币的注册资金到如今的千万资产。难道不是中国工人的功劳？他们忍受着生活的艰辛，汗流浹背，背井离乡，默默无闻的对地区济，中国经济，世界经济做着巨大的贡献。沉默··为中国工人的力量所震撼。让我们为中国工人鼓掌！

再来了解一下我的工作，我的工作任务是把二十四切好的小塑料管装进塑料袋，然后用机器封口。装一个塑料袋是三分钱，一百个塑料袋是三块钱。工资随着所装塑料袋的数量增加而增加。三分钱？我的心像被什么揪了一下，三分钱在我的心里是小的已经被看做零的货币价值。如今我却要往袋子里面以装四到六个回合的小塑料管，然后封口才可以顺利的挣得。我的心情低沉下来了···自己所创造的价值太渺小。但是对于一件事情肯定是完全能用货币价值来判断的吗？做好自己脚下的事情，有些事情的意义是自己来赋予的。加

油，亚玲！

我的装管步骤是，拿起塑料管管，放进塑料袋，再拿起塑料管放进塑料袋，还是拿起塑料管放进塑料袋，直到塑料袋里面有二十四个塑料管。然后转身，把装好塑料管的塑料袋放在旁边等待封口·····提高工作效率高的方法就是使用曾经一位管理学着提出的工作标准化。即将每个细小的步骤所使用的动作，方法，路径等都具体化。装管时手臂抬的高度，每次装塑料管的个数，转身的角度，放塑料袋的位置等。按照这些所具体化规定来进行劳动。提高工作效率。

工作看起来是简单的，但是每天一个人不断如此标准机械的进行劳动。每天工作时间脑子里面全是塑料管，没有沟通，没有思想，没有喜怒哀乐，谁不会感到压抑？我们彻底的成为了仅仅只是追求物质最大化的经济人，事实是，劳动者也不仅有追求收入的动机和需求，他在生活工作中还需要得到友谊、安全、尊重和归属等。两者发生了冲突。作为上层管理者应该努力调节，企业让劳动者成为了经济人和劳动者应该属于社会人，两者之间角色的矛盾。用企业的文化来让劳动者真正的融入企业。前几天的工作感觉有点累，面对新的环境非常不适应。但是我仍然对一个月的实习充满信心。“天将降大任于斯人也，必先苦其心志，劳其筋骨，饿其体肤，空乏其身，行拂乱其所为，所以动心忍性，增益其所不能。”作为新一代的年轻人吃这点苦不算什么！

重复着一个人吃饭，一个人工作的生活。生活中遇到困难自己想办法克服。我比之前变得更独立了。这也是我在实习过程中收获的，无法用人民币衡量的宝贵财富。

慢慢的我开始融入xx这个圈子，结识了一些好朋友。他们是一群善良，简单，朴实的朋友。可能因为久居封闭的工厂，思想没有完全被社会的各种复杂的利益关系笼罩。我珍惜这群可爱的朋友们！

不知不觉一个月就飞快的过去了，为期一个月的社会实践活动也要结束了。也就是说，我要离开xx了。要和这里的一切说再见了，或许再也不可能见面。有点不舍，有点留恋·····一切都无法用语言来表达。

再见了□xx□ 再见了，我xx的朋友们！

回首自己的这一个月，收获真是不小。人生中校园并不是永远的学校，真正的`学校只有一个，那就是社会。一个月的实践活动让我领悟到了很多，而这些东西将让我终身受益。社会实践让我在实践中开拓了视野，增长了才干。进一步明确了我肩负的使命。其实，如果一个人不去接触社会就不会知道社会的一些规则。任何东西不去接触就永远不会了解它。不能算是真正的认识。我们需要尽可能多的接触社会上的东西。才能获得更多的认识和启发。多参加社会实践对我们是百益而无一害。不然的话就可能被社会左右，那样的生活不会幸福安乐，只会是满是痛苦和无奈。

总结我这次暑假社会实践，虽然是我的第一次进工厂参加社会实践，但我认为这次是成功的。特别是听到大家对我各方面的肯定，我感到特别的自豪与欣慰。

通过这次实践，我学会了在与人沟通中的一些小技巧，学会了赞美别人，使别人快乐，也可以使自己快乐。在困难和挫折的面前不会再退缩，而是勇敢的接受挑战。明白了自律的重要性。学会了合适的调整自己心态。更重要的是，让我明白了学习的重要性，人只有在学习中不断的充实自己，不断的提高自己，才能更好的面对机遇与挑战！

谢谢舅舅能给我这个平台，让我思想认识有了更深一层的提高。在一定程度上给我指明了一个很好的方向。我会在以后的大学时光中，多利用时间不断的学习，不断的提高自己。相信我的明天将更美好！

## 进厂工作心得体会篇三

初中三年学业就已结束，而我又开始人生另一个转折那是高中生活。虽然我的高中生活开始了但我必须接受一次重要的考验-----军训训练。

8月22日是我军训的第一天，虽然军训只有五天时间但对于我来说既漫长又辛苦日子。一个阳光明媚的早晨我急忙带着行装来到我未来将要学习的高中学校门口，然后听从老师指挥放好行装听从按穿军服和认识教官便开始了军训。虽然天气很热但我还是准时参加。我们在热辣辣的天气里站军姿，太阳从我们头顶照下来汗从我们身上流下。有时我几呼想倒下但最后还是战胜了自己续坚持下去，接着每天教官教我们不同容连续了两天我终于感受到什么叫苦。

每天训练太阳如滚烫的开水一般肆无忌惮地泼向我们，豆大的汗珠如同雨后春笋般地从额头上一颗颗的冒出。汗水肆虐地冲刷着脸庞。有时我的身子已经麻木了，只有脚底才有一种火烧炙热的感觉，但我还是坚着那怕在苦在累坚持下去。我们的教官不是严厉但却有一张天使般的面孔也有另一张魔鬼般的面孔。他随时让你放轻松随时让你害怕起来，这样的训练我们都要十分小心。

最后经过我们努力在军训比赛取得第一名，这是通过全体同学的努力我们取得最后成功。也要谢谢教官对我们训练和老师对我们的支持谢谢你们让我在军训的期间里学到很多东西包括执着的信念和坚持奋进的精神。

军训动员大会心得体会2

## 进厂工作心得体会篇四

中国移动通信集团经营范围包括基础电信业务，那么移动员工的工作都有什么收获呢？移动员工都学习到了怎样的技能？下面是本站，为大家准备的移动员工心得体会，希望大家喜欢！

经过6月9号到6月12号四天的室分培训，我知道了移动通信行业从一代的老式大哥大到二代的可发短信的gsm的覆盖网络再到现在的第三代可视电话和wlan应用，有外国的垄断技术到我们中国自己的td-scdma移动手机技术的过程。认识了什么是时分、码分、频分。

2、是在施主天线与重发天线之间人为地或利用自然的障碍物来损耗功率。3、正大施主天线与重发天线的距离。4、增加施主天线与重发天线的夹角。5、加装滤波器或更换高性能滤波器来消除上下行之间的串扰的方法来解决和防止自激的产生。

经过老师的耐心讲解和手把手的指导我还掌握了测试项目和流程以及cqt测试、频谱仪、测试手机□site master工具使用方法和数据结果的分析。通过这次培训我对室分直放站系统有了新的认识和提高，希望公司能给我们代维人员多组织这样的培训和学习的机会，帮组我们提高业务技术水平。

辛苦了一天，感觉还是挺充实、挺快乐的，公司应该多组织这种玩索而有得的活动。炎炎烈日下，我们不怕似火的骄阳，哼着小曲，2个小时的车程丝毫没感觉到疲惫。来到了祁阳移动通信，吸取祁阳移动的精华。一下车就有公司领导引见我们到会议室，里面准备了丰富的水果及茶水，惹得我口水直下三千尺。别急！还是先等领导们都进来了，发话了，再动手。不一会儿，祁阳老总来了，一进门就笑脸相迎，乐呵呵的请我们喝茶吃点心。紧接着一翻欢迎词及在场迎接人员的介绍，

在场迎接我们的是各部门主管，感觉挺热情的。于是吃着水果不亦乐乎的聊了一些工作上的事。留了影，各部门主管领着各部门人员去工作的地方。

我跟着客户中心的主管来到他们的大厅。走进大厅，第一反应就是，整体感觉还不错。厅挺大的，设备很齐全，环境舒适，服务人员看上去也挺漂亮，挺热情的。给我印象深刻的是他们的资费导购图架上放了当日新入网可选的手机号码及入网价格，这样客户来办理入网业务时，导办员为其介绍完资费后，看中哪个号码，直接取下就可以去前台办理开户业务了。既方便了客户选号，又节省了前台营业人员为客户介绍说明的时间。值得我们借鉴。

穿越他们的vip室，里面有vip休息区，有一些杂志供vip客户阅读，还有漂亮专业的vip业务员为vip客户解答及办理业务。不但为vip客户解决了业务高峰排队等候的烦恼，还让vip客户享受到了身份尊贵的殊荣。我们厅也该申请开个vip室，让我们双牌移动的vip客户也感受到他们的vip身份，享受到他们的vip待遇。

由于时间有限，下楼时，祁阳老总吩咐，11：50到操场集合，一起坐公司车去酒店吃饭。所以不得不按老总吩咐行事。热情周到的老总把我们安排在当地最好的酒店——贵宾楼。用完餐，下午，组织大家到金洞漂流。

滴……首先，还是整体的诉说一下这次漂流的大概吧……一开始，顶着太阳来到漂流源头，最后，夕阳西下就离开漂流尽头，来也匆匆，去也匆匆，挥挥衣袖，不带走一片云彩，只带走……只带走……祁阳移动的热情款待以及中国移动员工凝聚在一起的光和热。

移动给了我们一片崭新的天地，我们怎能不以更加饱满的热情投入到工作中去？争取以更大的成绩回报公司的培养。



在我没有加入移动公司前，印象里服务最广的就是中国客户群最大的移动运营企业。同时自己也是多年的中国移动老用户，对移动公司的服务及通话质量也是相当的满意，一个偶然的机会，我成为了一名移动新员工。我热爱我的工作。我能在职场这条路上找到自己心仪的工作，跟我从工作历程中找到自己的特质：很有亲和力，不怕与人接触。我在工作中，仿佛在做一份不同的工作，秘诀在于我保持对公司于工作的兴趣。

作为一名刚进移动公司的新员工，对所有的一切都感到新鲜和好奇，以往是走进移动公司接受服务，感受移动公司上帝般的服务，而现在我要作为服务者来面对广大的客户群体，来为客户服务，这对我可以说是一个很大的人生挑战。我的工作主要是于客户直接面对面沟通。也就是要帮助客户顺利使用移动业务的服务。移动的客户分布甚广，各行各业的都有，甚至还有国家机关，像国税局、工商局等。

营业员的工作内容重复性较高。很多人都觉得它很隐性，看不到有形的成绩，我却觉得这项工作很有意思，它的喜悦与痛苦都来自于客户。看电视、电影，念书时，好像所有的对错都很清楚，非白即黑，但面对客户的反应，很多时候有理说不清，我得冷静面对他们情绪性的抱怨，甚至是谩骂的字眼。

刚开始我也常想，移动公司又不是我家开的，客户不顺，干嘛不分青红皂白地骂我，我也常被客户无理的反应搞得郁闷不已。但同时我也拥有笔墨难以形容的喜悦。记得我在做导办的第二个星期，有位客户不太会使用自助终端机《要打印详单》，我很有耐心的教他操作，花了近半个小时的时间，终于把他教会了，听到客户的感谢声音，我差点兴奋的跃起来了。

一天下午已经下班了，我正准备回家，以为客户来到营业厅试探的问我：“我的手机不能上网了，你能不能帮我看？”

我立即放下手里的东西，拿过用户的手机帮客户看了其起来，原来是客户不会使用，我就向客户介绍怎样使用以及上网的资费。讲解一遍后，我看客户的神色好像还是不太明白，有不好意思再问的样子，就马上说：“我可能讲的不太明白，我再给您讲一遍好吗？”我又一点一点的向用户讲解起来，边讲边指导客户操作，知道客户完全掌握了使用的方法为止。我不仅在营业厅认真工作，用热情、耐心的服务接待每一位客户，而且在休息时间，甚至有时走在路上还有人拦住我，向我咨询业务，每当这个时候，我都会停下脚步，耐心的向客户讲解，直到客户明白为止。真诚的服务赢得了用户的信任，一次休息，我和同学在街上遇上了一位经常到营业厅办业务的客户，他见到我就着急的说：“我现在有点急事，你能去帮我交50元话费吗？”说完，把钱给我就走了，我二话没说马上到营业厅为客户交了50元话费，从这以后，这位客户每次到营业厅办理业务，都要专门到我所在的柜台，跟我打个招呼。我热爱营业这项工作，在工作中，我品尝了酸甜苦辣的人生。

由于营业员的工作很琐碎，往往挫折感往往大于成就感，但一有成就感就会乐上好几天。做营业员就要有点鸡婆个性，如果你是个比较自我的人，那就很难乐在其中。我觉得公司给我一个发展的工作舞台，一个继续深造的机会。如果一味抱怨工作辛苦，斤斤计较，那就太辜负用你的公司，也辜负了这个机会。

共2页，当前第1页12

## 进厂工作心得体会篇五

活动名称：干事动员大会

### 二、活动背景

伴随着招新活动的结束，我校红十字会学生分会在开学之际

引入了一批优秀的新生。同时，新成员的到来，为红十字会学生分会队伍的壮大打下了坚实的基础。关于红十字会，新生们感性上的认识是：这是一个爱心组织，会帮助周围有需要帮助的人。但是我们红十字会有着自己鲜明的特点，我们需要寻求一个契机，向所有的成员明确这个特点。同时，给所有的成员提供一个相互认识，相互交流的平台。

### 三、活动目的

让新成员认识了解红十字会学生分会，并热爱这个集体；让新成员了解国际红十字会有关方面的知识，普及红会精神。提高各个委员的积极性。

### 四、活动流程

- 1、由部分干事开场小合唱红会会歌“爱因为在心中”
- 2、主持人介绍到场嘉宾。
- 3、邀请嘉宾校团委王金海书记为我们讲话
- 4、由总会长陈光涛简单介绍江西财经大学红十字分会
- 5、由省红十字会组织宣传处刘华鹰处长介绍世界红十字会(起源，原则，标志，国际人道法等)
- 6、请到场各位朋友参加一些小游戏7、请领导讲话。
- 8、与会成员与嘉宾合影留念。

### 五、活动任务安排

- 1、秘书处、办公室负责找好主持人并邀请各嘉宾。2、各部门部长通知干事务必到场。

3、采编部负责撰写演讲稿及办公室负责活动后的总结。4、爱心救护队人员提前申请布路好会场。

5、采编部负责记录活动进程和拍照，以便进行文字宣传和资料存档。6、宣传部负责做好会场展板、横幅。

## 六、活动总结

10月\_日下午2:30，江西财经大学红十字会学生分会第六届动员大会在南区1教1202隆重举行。来参加本届动员大会的领导嘉宾有：江西省红十字会组织宣传处刘华鹰处长，江西财经大学校团委王金海书记，校团委刘志蓉主任。

动员大会开始是爱心救护队委员编排的小节目——演唱校红十字会的会歌“爱因为在心中”，整个会场洋溢着温暖和谐的气氛。之后校团委王金海书记为本次动员大会致辞，王书记指出：我校红十字会是个十分优秀的社团，是全校唯一一个有法律规范的社团。在这样的光辉笼罩下，校红十字会更应该尽全力做好社团工作，为全校师生提供一个服务他人的平台。王书记并在今后社团发展方面提出了建设性意见。

随后，总会长陈光涛就校红十字会往年的工作情况以及今后的工作展望做了详细的介绍。

最后，我们有请了江西省红十字会组织宣传处刘华鹰处长为大家介绍世界红十字会的起源，发展以及今几年来红会事业的进展情况。刘处长表示为在场所有新加入红十字会的同学们感到骄傲，也非常支持我校红十字会各项活动的开展。通过刘处长的讲解，新会员们进一步加深了对红十字会的理解，更加坚定了他们加入校红十字会的信心。

动员大会圆满成功，本次大会的召开让新加入校红十字会的会员们更深入地了解红十字会，团结了各个会员的心，为以后更好的开展各项活动起到了积极的作用。

## 进厂工作心得体会篇六

近日，我校召开了深入开展创先争优活动再动员大会，在本次大会上刘副校长宣读了《杏花岭区羊市街小学深入开展创先争优活动的实施方案》，党支部李书记做了动员讲话，讲解了此项活动的目的、意义。

一、爱岗敬业、廉洁从教、热爱学生，在师德修养方面争先创优，具有强烈的时代意识和社会责任感，强烈的自我完善意识和创新意识。面对学生，要保证一颗平常心和赏识的心。作为一名教师应牢记了党的宗旨，党员义务和权利，增强党的观念，发扬优良传统，树立全心全意为人民谋利益意识，永远保持坚定的理想信念，全面贯彻党的教育方针和各项政策，应该成为政治坚定，业务精湛，作风优良，爱岗敬业的教师。通过学校党支部组织全校老师学习，触动很深，体会也很深刻，使我进一步深化了认识，并提醒自己，务必真学实做、踏实苦干，立足岗位。

二、教育观念是教师对教育的职能及如何进行教育的认识问题，往往对教师组织教学活动以至整个教育过程的成败起到一种先入的决定作用。树立创新性的教育观念，着眼于培养学生的创新意识、创新能力和发展学生良好的个性品质，树立科学的学生发展观。课堂教学以学生为中心，以发展能力为主要目标，要鼓励创新性学习，发挥学生的主体能动性，激发学生的参与意识，重视在实践活动中培养学生的创新精神和能力，树立符合创新教育要求的教学观。积极参加学校的各级课题实验研究，敢于研究。