

# 2023年组长竞聘的演讲稿 组长竞聘演讲稿 (大全9篇)

演讲稿要求内容充实，条理清楚，重点突出。在社会发展不断提速的今天，演讲稿在我们的视野里出现的频率越来越高。我们如何才能写得一篇优质的演讲稿呢？以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

## 组长竞聘的演讲稿篇一

尊敬的各位领导：

我叫陈以桐，来自\*\*，今年25岁，毕业于\*\*经贸电子学校计算机专业。今天我竞聘的岗位是零售督导一职，首先非常感谢企业提供一个这么好的平台让我可以展现与提升自己，也感谢企业对我的培养。

在企业工作的三年中我学会了很多，学到了怎么样去做一名合格的导购、优秀的管理者。为了更好的展现自己在平时所积累的知识与经验并且能更好的为企业服务，也为了能更进一步的提升自己，发现自己的不足。特竞聘零售督导一职。如果这次没成功，那证明我还存在许多问题与不足，那么我会更加努力的去学习去磨练，提高自己的专业技能。过去的三年中我学习到督导的主要工作职责：

- 1、领导区域同事做好销售工作。并跟进促销执行情况。
- 2、根据企业制定的具体的销售目标进行分解，年级组长竞聘稿分解到每季度、每月，并对销售完成情况进行跟进，并制定下一步销售提升计划，及时有效的对区域库存进行商品整合。

把每一个客户都当成自己的朋友。不说没有把握的话，无论说谎能得到多少暂时的利益。努力培养对客户真诚健康的亲善态度，销售的同时也喜欢把\*\*（企业名称）集团的理念自然的传递给客户，行为胜于言语嘛。尊重每一个客户，对于客户给予的合作，心怀感激，并对客户表达出自己的感谢。现在很多客户都和我成为了很好的朋友。如果说我这几年的销售是成功的，除了集团的每一位同事的帮助外，我的客户对我的帮助也是非常重要的。对于下一步的工作我也有一些想法，销售人员都知道获取订单的道路是从寻找客户开始的，培养客户比眼前的销量更重要，如果不发展新顾客，销售总有资源枯竭的一天。

一、积极维护老客户。替客户着想，针对每一个客户的实际情况推荐适合他的产品，绝不因为自己的利益让客户选择没有必要的产品，要让客户的每一笔投入都达到最大化的收益。让客户信任自己、信任企业，从而让老客户给我们带来更多的新客户。

二、通过自己的社会资源向朋友们推荐企业产品，并充分依靠企业的宣传活动，积极出去宣传银行柜组长竞聘集团产品和理念，接触新客户争取更多的成单机会。

三、更加提炼自己的品格，有品格的人才能立足于社会，才能无愧于自己、才能为集团做出更大的贡献，做一个信守原则的人最会赢得客户和朋友的尊重和信任。因为他们也知道，企业给他们提供一种需要并不是无条件的，而必须是在坚持一定原则下的满足。知道我们是有品格的人和有品格的企业，我们的客户才有理由相信自己在给他推荐企业产品时同样也遵守了一定的原则，他们才能放心与我们合作和交往。

无论我的竞聘是否能够成功，对我自己来讲都是一次检视自己和锻炼自己的机会。今后我都会一如既往的努力工作，一如既往的宣传企业理念，一如既往的为作为一个\*\*（企业名称）人而骄傲。谢谢在场的每一位！

## 组长竞聘的演讲稿篇二

各位领导、各位同事：

大家好！我今天参加的是收银组长竞聘演讲，叫，今年x岁。从事收银员的工作已经有年了。在这些年的学习和工作经验中我深深体会到作为一名收银员的重要性和严谨性。要想把收银工作做好，必须要有三心：

收银工作每天接触最多的就是钱。多一分，少一分都要自己负责，容不得一点马虎。这就要求收银员要非常的细心。对每一笔帐都要认真核对，在确认无误的基础上以最快的速度为客人输手续。收钱时不能怕麻烦，每一张都要用验钞机过一下。如果没有验钞机的更要凭工作经验仔细辨认。在不敢确认的时候应该悄悄的请同事帮忙，千万不能引起客人不满。

耐心包括两点，其中是对工作的耐心。收银工作说白了其实也很简单，无非就是算算帐，收收钱。时间一长，员工难免就会产生消极心理，有些大意的感觉。感觉皮了，也没什么大不了的事情。往往这样就会发生帐目不清的错误。直接会影响到这个员工的工作评价和工资状况。所以这就要求员工的工作的时候要有极大的耐心，时刻保持头脑清醒。把每一笔帐都当作是一个新的开始。认真检查。其二就是对客人的耐心。因为我们毕竟是一个服务行业。在工作中会遇到各种各样的人。但无论什么样的客人，都是我们财神。我们只要能随时送上一个甜甜的微笑，轻轻的道上一句对不起，任何客人，任何事情都会迎刃而解。曾经有一位领导用这样一句名言要求我们，他说：把一件简单的事无数次的做好就是不简单。我感觉用它来形容班组长竞聘演讲稿的工作再贴切不过了。

所谓忠心就是对老板的忠心，对公司的忠心。收银工作本身也属于财务的一个部分。所以在工作中就应该遵守财务的规则。不应该问的不问，不应该说的不说，不属于自己的东西更不应该去想。只有有了一个诚实的'心态，健康的思想，才是做好收

银工作的踏实基础。员工在工作的过程中,必须以公司为家,要以大家的利益为重,不能考虑自己小家的私利,听从领导的安排。

综上所述就是我对收银工作的理解。如果大家能给我这个企业班组长竞聘报告机会让我当一名收银员,我一定按我自己所说的严格要求自己,努力工作,团结同事,为领导排忧解难。

尊敬的各位领导,各位同事!我要说的是:给我一个平台,我一定会做得更精彩!请大家相信我!

谢谢大家!

## 组长竞聘的演讲稿篇三

尊敬的园长、老师们:

你们好,在这里我预祝你们国庆节快乐、心想事成!今天我参加的是教研班组长竞聘演讲稿。

读小学时,我就懂得了“天生我材必有用”这句名言,从那时候起,不论是当学生,还是做教师,我都以这句名言作为己的座右铭,激励己,不断进取。

我们常说:要给学生一滴水,己首先必须有一桶水。作为教研组长,她面对的不是一群小朋友,而是教师,是同事,因此我首先要做的第一件事是给己充电。我会更刻苦钻研业务知识,主动学习内外地先进经验,时刻关注教学最新动态,不断提高己的`理论水平和教学水平。

再次搞好教研工作光靠热情是不够的,还必须有务实和进取精神。如果我是教研组长,我会带动大家做好调查研究工作,有针对性地对教学进行教改,使活动内容满足家长要求,教学方法和手段能适应时代的步伐。

老师们，我知道我上面所说的你可能会说我是纸上谈兵，夸夸其谈，但是如果我真的做了教研组长的话，我会付诸行动，绝不会让大家失望，谢谢大家。

## 组长竞聘的演讲稿篇四

尊敬的领导，亲爱的同事们：

大家好！

今天我怀着激动感恩的心情来参加这次竞聘，感谢领导给了我这次展示自我才华的机会！

我叫xxx是xx专柜柜长，我来公司两年多的时间里，我一直按照公司的规章制度，工作流程，严格要求自己！以超市为家，领导同事为家人，顾客至上，做为自己工作奋斗的目标！积极配合上级领导的工作！做为一个联营专柜的柜长，我认真接待好每为顾客，做到帐目日清日结，帐货相符。对商品的畅销，滞销和缺断货及时反映到厂家，在厂家业务离职期间，我亲自去厂家挑选货品，保证了货源的充足和销售的稳定。

今天我来竞聘组长一职，我深知组长是经理的左膀右臂，是经理和员工沟通的纽带，起到上传下达的作用！要有良好的沟通能力，应变能力和团队精神！在平时的工作中我积累了很多经验，只有把一线的工作做好，才能胜任组长这个职位，我做好了充分的准备！

如果能竞聘成功，我会在今后开展以下工作：

第一：管理，严格按照公司的规章制度要求自己，要求员工，以身作则，积极和员工沟通，维护卖场纪律，提高员工素质加强卖场服务，！帮助有困难的员工，提高员工积极性！把经理下达的工作及时完成，把卖场的信息反馈给部门经理！

真正做到管理就是效益！

第二：商品管理，对于联营专柜，及时跟供应商联系应季新品及时上柜，过季商品及时甩货！自营专柜，在选货上根据不同的需求和潮流，价位上来选择。保证畅销商品抓货源，平销和滞销商品及时调整排面和联系厂家调换货。对于商品的缺断货及时选择类似商品替代！对断码过季的商品在节假日开展促销活动，促进商品的销售减少库存的积压！

第三：市场调查，定期安排员工做市场调查，把同等商品的市场信息做详细的调查，详细的做记录，掌握市场信息，对商品的价位做相应的调整！

第四：其他管理，保证排面的充足丰满，商品一货一签，卫生彻底的`清查，加强对员工的仪容仪表和对员工定期培训！加强员工的服务意识！

在今后的`工作中我会用心做好每一件事情，把小事做完美大事做精彩！

## 组长竞聘的演讲稿篇五

尊敬的各位领导、工友们：

下午好！

我叫张崇奎，1979年出生，现年31岁。本人与20xx年至20xx年在羊场湾煤矿综掘队参加工作，在羊场湾煤矿工作期间，先后获得安全标兵等荣誉称号，并担任生产班班长两年。于20xx年6月调入清水营煤矿综掘三队，在清水营煤矿工作的3年期间，获得先进个人荣誉称号一次、安全标兵一次、今年被评为安全先看个人，并担任生产班班长、工长职务，并参加过多次集团公司和矿组织的班组长培训活动，学习到了很多专业知识。现担任生产班质检员职务。

今天，很荣幸队领导给我这次竞聘班组长的难得机会，并又给我了一次展示自我、锻炼自我、提高自我的难得机会。也借助这次难得的机会，向各位领导对我自身素素质的培养和工作的信任及支持表示感谢！

竞聘生产班班长职务，我有以下几点优势：

### 1、具有丰富的班组长管理经验

自20xx年参加工作以来，我一直在井下一线从事掘进工作，并先后担任生产班班长、工长职务，有丰富的生产班管理经验。而且在我担任质检员跟生产班过程中，也在两位原生产班当班长带班过程中，总结了很多新的管理方法。

### 2、具有专业的班组长管理知识

### 3、从细节出发

因为我之前在担任本队两个生产班的质检员，所以对两巷、工作面的文明生产和工程质量等细节方面的管理有很详细的管理方法，而且对一些考核标准和考核办法非常了解，更能够体现在以后的工作中对细节方面的熟练程度。

### 4、从管理制度出发

因为质检员的身份，使我对全矿及队里的相关掘进专业管理制度非常了解，所以这对我的管理有了很大的帮助，使我明白工作怎么干才是符合规定的，怎么干才能把各项制度落实下去，使工作能干的更好，更漂亮。

如果这次生产班班长竞聘成功的话，我将从以下几点开展我的工作：

### 1、清水营煤矿工作环境恶劣，井下情况复杂，所以首先我要

把安全管理作为重中之重，认真开展各项安全管理工作，在班子生产生活当中树立安全的大旗，坚决做到不安全不生产的原则，使每一位员工安全上班，平安回家。

## 2、班组制度建设注重三条主线：

一是注重工作职责，使班组成员明确职责，消灭职责盲区，避免人员职务冲突，造成人员浪费。二是注重工作程序，规范现场操作，避免违章作业和错误作业，坚决杜绝“胡干、蛮干”等不正常现象的出现。三是注重工作效果，严格从安全、质量和效益三方面进行评估考核，确保工作质量。

## 3、班组文化建设注重三个方向

一让职工由“让我学”变为“我要学”的新局面，由被动的、消极的学习向主动地积极的学习转变，做到工作学习化，学习工作化，不断提高职工的综合素质；二是注重安全文化，形成人人都是安全宣讲员、安全监督员的机制，建设安全型班组；三是注重和谐文化，通过班内互动、班后座谈会等活动，建设和谐型班组。

今后，我会在我的工作中努力学习，取长补短，完善自己的不足之处，使自己更好的胜任工长之职，请大家监督。

谢谢大家！

## 组长竞聘的演讲稿篇六

大家好，我竞聘的岗位是呼叫中心班组长。其实在今日来说，无论我们从事任何工作，电话都已经是我们离不开的特别重要的沟通工具，一部小小的电话，可以为你带来财宝，带来好的人际关系，同样也是这部小小的电话假如利用的不好，也特别有可能会损害你的人际关系，损失财宝。



首先要感谢大家能够听我介绍有关呼叫中心解决方案优势的演讲，我个人这个世纪初xxx年起先加入呼叫中心供应商行列，到现在已经有6年的时间了，这6年的时间我的工作始终与电话有着特别紧密的关联，俗话说术业有专攻，我个人擅长的就是电话营销，呼叫中心以及沟通技能训练的系统集成解决方案的探讨。

所以如何利用好我们手中的电话提升我们的工作魅力，从而让我们的电话，帮助我们多赚钱，帮助我们赚大钱，真的.就是特别特别重要的事情。

呼叫中心能为你做以下事情：

全程录音电话营销过程，便利客服经理，找出最佳沟通技能员工的模范通话过程，供大家共同学习。

帮你归类整理客户资料，不同类别的客户将不再混为一谈。你可以通过系统软件清楚理出意向客户，优质客户。

帮你分发电话营销任务。一般电话营销中心[]excel表格打印出客户联系资料后，分发给电话营销员，这样不仅奢侈时间，且奢侈资源，同时信息共享不刚好，我们的呼叫中心的客户管理软件为你胜利解决这一难题，而不费吹灰之力。

可以快速查阅电话营销员营销任务完成状况，以及完成结果，以便刚好与销售经理沟通联络上门探望事宜。

客户上门探望记录，客户看法和建议，以及客户的意向如何，何时会购买我们的产品，何时须要我们的服务，以及客户提出的种种要求等。销售经理或业务员刚好异地或本地更新探望记录，便利电话营销人员推断是否须要再次电话回访一次。

客户来电资料弹屏，这个是呼叫中心的特色功能，用户可以依据客户的来电号码，在软件上显示客户资料，以及订单状

况，售后有没有检修，售后看法等等。便利电话服务员精确快速推断来电客户是谁，给客户一种亲切和被尊敬，被以贵宾礼遇服务和接待的骄傲感。

呼叫高峰调剂，一般的商贸公司，来电订单比较多的，上午9点到11点，下午2点到4点之间属于来电业务高峰期，也有的用户不是这样，呼叫中心能够给你一个精确推断来电高峰期，依据此数据你可以合理搭配你的服务和营销人员的时间配比。

呼叫损耗，所谓呼叫损耗就是客户来电多少，服务人员接听胜利多少，未胜利率即为呼损，这样客户服务经理可以刚好检查呼叫中心服务质量。

呼叫转移：下班时间或者节假日的时候，有的用户在办公室无法实现24小时值班的，利用呼叫转移的方式，可以将客户在非上班时间打来的电话呼叫转移到相关负责人的手机上或者家庭电话上，这里在专业术语上也叫二次拨号。

来电排队等待：用于用户坐席数量不多，服务热线偏多的状况下，来电的客户假如在来电高峰时进来，坐席往往处于全忙状态，此时系统会提示客户“请稍等，我们会尽快将你接入”。假如是贵宾会员，还可以优先排队。

最终，呼叫中心是一个解决方案，集计算机软件与第三方硬件设备的it解决方案，主要由客户关系管理软件，呼叫限制平台软件，电话语音卡，其他相关第三方计算机硬件设备构成。

## 组长竞聘的演讲稿篇七

各位领导、老师：

我首先感谢领导、同志们的信任和支持，给我这个机会来参加此次竞聘演讲。这是我第一次在这么多教职工面前丢人现眼，老实说我有点紧张，在下面的发言中我若闪烁其辞，敬

请大家原谅。

我19xx年1月宁波师范学院美术专业毕业，同年2月分配至定塘中学，自下半年调入新港中学，浙江教育学院美术专业本科函授毕业，现任校美术教研组长、石浦教指站美术大组长、县文联会员、县中小学书法教育协会会员，我竞聘的岗位是年级组长。

我知道我竞聘年纪组长有两个不确定因素：

第二，自己的专业不适合做这一工作，虽说当今举国上下竭力倡导素质教育，但眼前的高考制度无法摆脱应试教育的框架，绝大多数家长把筹码压在子女的文化课上，从我校以前开展的假日活动中可以看出，初一年级参加的人数最多，到初三年级寥若晨星。但是，我相信我可以通过充满对工作的十万分热情和对工作认真负责、肯钻肯干的态度来锻炼自己。因为学校教务处是锻炼人的地方，是对我能力的培养和其他各方面的提高，是对我全面了解在座各位前辈和学弟学妹们教育教学水平，是对我提供又一次向各位取经的良机。

所以我决定参加这个岗位的竞聘。因为，我知道，我有以下四个方面的有利条件：

我在日常生活和工作中注意不断加强个人修养和党性修养。以“认认真真的履行职责，扎扎实实搞好工作”为信条，言行与学校保持高度一致，踏实肯干，诚实待人。经过多年的学习和锻炼，自己的教育教学水平、写作能力、组织协调能力、判断分析能力都有了很大提高。近年来，美术、书法、摄影作品多次参加镇级以上展出，并荣获过县一等奖。通讯报道多次在《今日象山》、《象山教育信息网》、《象山教育工会》、《看石浦》等媒体上发表，使学校的信息及时上传，扩大学校办学著名度□20xx年度被教育局评为优秀通讯员。积极配合校工会做好教职工摄影、“三字”书法比赛□20xx年度被评为县教育局先进工会积极分子□2□xx年与叶建宇老师成功

组织部分教职工赴青岛考察旅游。

面对知识不断更新的时代，永不言败，努力在各方面充实自己。坚持自学各种常用电脑软件，成功设计了学校简介，第十一届校运会徽、“巾帼文明”示范岗、校科普成果展示等版面，为学校顺利通过省示范初中验收、县、市巾帼文明示范岗验收、县目标管理考核、宁波市人民防空先进单位等荣誉的获得呈现了自己的一份力量。

我能以大局为重、宽宏大量，从不斤斤计较个人利益。能尊敬领导、团结同志。去年，海训第一年进驻我校，学校指派我担任联络工作，放弃休息时间，一个电话随叫随到，有力地保障工作顺利进行，得到了军区联勤部兵站首长的表扬。

学校是一个大家庭，作为学校的一员理应为学校添砖加瓦。我不尽配合本年级组工作，美化教室，排忧解难。而且利用一切可能的机会，为其他年级组服务，今年四月，我就利用到北仑培训的机会，寻得一套北仑区初三联考试卷。

如果我担任年级组长，我会认真做好以下几方面的工作：

1、加强学习，积极主动做好日常事务工作，努力提高服务质量。只有不断地学习，努力提高自己的业务水平，才能立足于教育队伍，更好地服务于全体师生。学校教务工作千头万绪，是提高教学质量、实现教学目标的决策者，任重而道远。从事这项工作需要强烈的事业性和责任感；需要有较强的.工作能力和工作艺术。

2、做好综合协助、协调工作，处理好与领导和同事的关系。因此，我会认真配合教务主任，除落实各项教育教学常规工作外，应加强教职工之间思想交流，充分发挥大家主观能动性，使每一个人做到精益求精，力求完美。

3、发挥自己的特长，合理发挥学校的信息化建设。计算机

网络的建设和维护是一个庞大的技术含量高的工作，不是一个人能够实现的。通过学校信息化建设，网络的完善和加强，既可以节省费用，节约办公成本，又可以提高学校的形象和声誉，学校网络未来的发展方向是：内部网络要不断发展完善，其网络上运行的软件要不断充实，功能要不断增加，逐步向多媒体方向发展，举行网上会议、网上培训、网上阅读技术书籍，向无纸化办公方向发展。正因为我对计算机的酷爱，我认为我担任年纪组长的工作更有利于学校信息化的建设发展。

新港中学是个人才辈出的摇篮，在座的各位都是学校的精英，也是我最近的老师，不管我这次能不能聘为校年纪组长，我始终坚持虚心求教，学习别人的长处，补充自己的不足，为新港中学的明天献上自己的微薄之力。

XXX

XX月XX日

## 组长竞聘的演讲稿篇八

尊敬的园长、各位老师：

你们好！

今天我要竞聘的是中班组的教研组长，教研组是一个大集体，有一个优秀的教研组长，能带动大家的工作激情，创造更多的佳绩，我希望通过我的努力，有幸能成为这个人。

我工作七年，当班主任七年，愉快的胜任了五年教研组长，虽说没有惊天动地的工作业绩，但是也积累了一定的工作经验。

1、识时务者为俊杰。

及时认清当前教育的新形式，不断追求新的教学理念，完善自己的专业文化素质，为胜任我的工作做好准备。竞聘上岗是当前人事改革的一大措施，能提高工作的主动性，责任心，所以我今天站在这里，接受大家的考察，竞聘一个可以为大家服务的机会。

## 2、工欲善其事，必先利其器。

在这7年的工作中，我一直保持着高涨的工作热情，踏实的工作作风，不倦的工作态度。认真完成本职工作的同时也不断接受新的挑战，在学习和实践中锻炼自己，将知识内化为经验，将计划实施成行动，在失败中成长，在成功中升华。

## 3、不登高山，不知天之高。

本人在7年的教学中，一直抱着“满招损，谦受益”的求学态度，潜心探索教育教学理论，并在课堂上勇于实践，不断总结经验教训，自认为具有了一定的教育教学研究水平。相对我们中班这么多的年轻老师来说具有良好的带头作用。

## 1、倡导民主的作风。

共同研讨，少做表面文章，多做实事，力求工作的实效性。天时不如地利，地利不如人和，家和万事兴。只有团结，工作才能形成合力。教研组的事情要和大家商量，虚心真诚地听取组内老师的意见，努力营造一个相互信任、相互帮助、相互理解的人际关系，和谐的工作环境，一个“既有民主，又有高度集中，又有个人心情舒畅”的工作氛围。

## 2、挖掘每一位教师的潜力。

教研组是一个集体，就好象是一株生机勃勃的大树，我相信每一位老师都是一枚果实，都有无穷的潜力，只有大家齐心协力才能构成硕果满枝、花香四溢的动人风景。我们中班组

的老师年轻，有活力，他们缺少的不是才华，而是需要更多发现和表现的机会。希望通过个别交流，开年级组会议，小型的聚会等形式鼓励，引导每一位老师，让他们发现自己的长处，争取表现的机会。让教研组不但充满朝气还要充满激情。

### 3、理论学习为先导，提高科研水平。

新《纲要》要求我们成为研究型的教师。提高教师素质的工作应该把教师队伍整体素质的提高作为管理的主要目标，多组织教师进行相互之间的业务素质交流，可以使教师相互取长补短，共同提高。以公开课和科研课题为楔机，加强理论的学习和实践的操作，重视交流，共同提高。

如果我很荣幸的成为中班的教研组长，我将珍惜这个机会，用心，用情、用良心干好工作。反之，不能上岗，我也会正视自己的不足，在以后的工作中继续努力。

谢谢大家！

组长竞聘演讲稿范文合集六篇

司机组长竞聘书范文

班组长岗位竞聘演讲稿

幼儿园教研组长竞聘演讲稿范文

客服组长竞聘书

组长岗位竞聘书

公司组长竞聘书

班组长竞聘书

## 量贩式ktv组长竞聘书

### 组长竞聘的演讲稿篇九

尊敬的各位评委，各位领导，各位同仁：

你们好！

富兰克林有句名言：“推动你的事业，不要让你的事业来推动你。”今天，我正是为推动我的事业而来。

首先做一下自我介绍：我叫xxx今年20岁，专科学历，是今年刚毕业的学生，我竞聘的是物业部电气科副组长这一职位，之所以会竞选这个岗位，是基于对这个岗位的了解和对自身认识的情况下做出的选择。今天，我参加这次竞聘的演讲，大家会认为我太年轻，缺少资本，但是我为什么能站在这个竞聘的演讲台上，是因为我信奉“海阔凭鱼跃，天高任鸟飞”，机会是靠自己努力去争取的，广阔的市场是靠大家努力开创的，前辈们有前辈们的优势：丰富的专业经验和社会经验，而年轻人的优势在于接受新鲜事物快，思维方式与时代同步。

半年来，在银座这个大家庭中，通过老师傅和同龄人的帮助，我成长了不少，其间我不仅积累了许多本专业的知识，并且学到了很多社会交际方面的知识。这些知识不管什么时候都是我的一生的财富。我感谢他们。作为组长就是本着对工作负责，对自己的认知：

- 1、 监督、检查本组员工的规章制度执行情况。
- 2、 维修组的组长要准确把握本组商品的维修工作，及时督促维修人员做好营业区域的故障检查、配电间检查等工作；汇总整理故障信息，估计维修工作所用材料，提报材料计划；发现问题及时处理。



3、运行组的组长除要规范地完成本岗位的操作外，要监督检查本组员工的操作规范情况，为本组员工提供业务支持。

4、检查本组现场用电安全和配电间卫生等情况，并对本组员工进行日常考核。

5、本着“上情下达，下情上报”基本原则，坚持为基层服务，为领导解忧的基本原则。努力做好本职工作。

竞聘副组长这个职位，我认为自己具有以下几个方面的有利条件。我第一个有利条件是：

我具有正直的人品、良好的修养以及完善的工作作风。

做为领导，必须先做好人。一个领导无能，最多是件次品，而一个品德不好的领导，则是危险品。

我在为人上，胸怀坦荡，公道正派，善解人意，与人为善，不搞小动作，这么多年来没有和任何人当面红过脸，背后搞过人。始终认为：“沉默是金，忍让是银，帮人是德，吃亏是福。”在个人修养上，认为一个人的高尚情操和修养不是凭空与生俱来的，而是经过不断学习，修练培养而来的，所以，平时我只要有空在不影响工作的前提下，读书，写作，从不叫一日闲过。努力使自己成为一个有高尚情操有修养的人。在工作作风中，能吃苦耐劳，认真负责。别人不愿做的事我做，要求别人做到的事，自己首先做到。从不揽功，违过，假公济私，与人争名利。领导布置的工作总是尽力去做，从不无故推诿。我第二个有利条件是：我具有较全面的组织、协调工作的素质和能力。识大体，顾大局，处理问题较为周全，工作认真负责。具有团结同志，正确处理与领导和其他同志的关系的素养；做工作，办事情，能够做到思路清晰，行止有度，头绪分明，恰到好处。在原来学校生涯中，曾今担任过学生会公寓部部长这一职位，组织了许多老师与学生能加深交流的活动，大大加强了自我的组织与协调能力，受到

了上级领导与同学们的一致好评，为系部争夺了很多的荣誉。

我第二个有利条件是：具有较好文字综合能力。

诚然人无完人，在肯定有利条件的同时，我也清醒地认识到自己存在一些不足之处：

与领导、大家交心、交流思想不够。有时工作缺乏主动性，谨慎有余，泼辣不够。不过我有信心，在以后为工作实践中在同志们的帮助下不断克服自身的不足。

假如我竞聘成功了，我将会从平时的工作态度及工作质量开始。俗话说的好，态度决定一切。没有好的工作态度，就没有好的工作质量。在工作中，严格要求自己，认真做好本职工作，当好领导的参谋和助手，协调好各部门之间的相互关系。对待工作有敬业精神，工作踏踏实实，时刻为企业着想，在平凡的工作中体现自己的价值。

上岗后要以服务为目的，不以争取为目的，我始终认为当领导就意味着要吃苦在前，享乐在后，只有奉献，不能索取，不能有任何私心杂念，要想基层之所想，急之所急，公正廉明，经常和基层换位，想想基层员工的感受，孔子在（论语）中就有“其身正，不令而行；其身不正虽令不从。”这句话就是告诫领导者必须培养正气，以身作则。

我的座右铭就是：“律己足以服人，量宽足以得人，身先足以率人”。

当然，若我竞聘不成功，我也不会灰心，不论在何岗位工作都能尽自己的能力做到最好！