

最新品牌营销规划演讲稿 职业生涯规划 演讲稿(模板10篇)

演讲稿是演讲者根据几条原则性的提纲进行演讲，比较灵活，便于临场发挥，真实感强，又具有照读式演讲和背诵式演讲的长处。我们想要好好写一篇演讲稿，可是却无从下手吗？以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。

品牌营销规划演讲稿篇一

大家好！

我是化工学院11级食品科学与工程专业的张亚轩。职业规划给我们迷茫的大学生活指引了一条通向远方的路。在这条路上，我庆幸，我已经出发。并且非常荣幸能与大家分享我的职业规划。我的职业规划目标是做一名营养师。

下面我将从五个方面来介绍我的职业规划。自我认知，职业认知，职业生涯规划设计，评估反馈以及结束语。

1. 首先是自我认知，在这里我将从兴趣、能力、性格、价值观四个方面一一给大家介绍。

能力：在本部分结合自己从20xx年入学以来一直担任班长一职并且在去年成功竞选学习部部长一职，通过2年来的锻炼与学习，有过成就也有过失误，使我的能力得到了很大的提高。

营养师的职业要求是专心专业服务于健康，而我的价值观是属于服务型的，并且与我所学专业食品科学与工程专业息息相关，完全符合我的职业目标。

3. 并且，我还针对职业需求进一步做了swot分析、360评估。

既然我的职业目标是营养师，我给自己制定了具体的规划目标，包括进入职业的三条主要途径：短中长期规划目标。

为了积累足够知识技能，我决定考研。但考虑到各种因素，我制定了备选方案：若考研通过，则继续学习与积累，为理想职业奋斗；若不幸，我没考上研究生，我将选择考取选调生或公务员，继续准备考研，最终有所建树。

在这过程中，我将时时调整自己，积极在工作和学习上有所成绩。

4. 读“评估反馈”

5. 制定了这份职业生涯规划，我将以此为新的起点，不断充实自己。做好迎接新的挑战准备。梦想，从这里开始！

最后，谢谢大家！

品牌营销规划演讲稿篇二

大家好！

首先感谢组织上给予我这个参加竞聘、登台演讲的机会！我叫xx，今年36岁，中共党员，现任xx镇村镇规划建设服务站副站长（主持工作），兼任桥头镇社会事务服务中心村建规划环保工作人员、农村公路管理办公室主任。此次，我将竞聘桥头镇村镇规划建设服务站站长的岗位。

自1997年起，我先是在xx市五建公司工作5年，xx年起在镇村建站工作至今。在前后xx年的工作期间，由于组织的关心培养，我从一名只有中专学历的技术员，逐渐成长为具有大学本科学历和拥有建造师专业资格的乡镇机关中层干部。在职期间，我从建管站的办事员做起，每天坚持提前上班，最后下班，打水扫地搞卫生、抢着干工作、偷着学技术。无论是

炎热的夏日，还是严寒的冬季，我都坚持奋斗在工作的一线，完成了全镇23个民房建筑施工队的组建工作、工业三路、四路的规划建设，以及有效的遏制违章建设。由于工作能力提高很快，能出色完成各项工作任务。xx年，我被提拔为桥头镇建筑管理站副站长，为了不辜负组织对我的期望，我更加努力工作、刻苦学习。在工作上，实现了从单打独斗向统筹协调的转变、从单纯服从向献言献计的转变、从拿来主义向独立决策的转变。在学习上，实现了从单一学科向多学科的转变、从理论向实践的转变、从书本知识向研究领域的转变。在作风上，实现了从行政管理向热情服务的转变、从机械教条向实事求是的转变、从畏前怕后向顶真碰硬的转变。工作范围不断扩大，工作任务日益繁重，涉及村镇规划、村镇建设、建筑管理、农村公路、环境保护等跨部门、多岗位工作。在镇党委、政府的关心支持下，我和科室同志一起，不断深入各村各现场指导村镇规划建设、规范建筑市场管理、实施农村环境卫生整治、宣传公路管理法规等。使得各村村庄建设规划的编制率达100%；民房建筑施工队由原先的23个精减为13个，人员素质显着提高。3.5m以上水泥砼硬质道路从无到有，全镇累计建设达24.3km。农村居住环境焕然一新，垃圾箱、垃圾房式样统一；先后邀请投资1.8亿元的新能源项目和投资5千万元的金马机电项目来我镇洽谈。由于工作的兢兢业业，埋头苦干。xx年，我被提拔为桥头镇村镇规划建设服务站副站长（主持工作）。即便如此，我没有骄傲自满，更感责任重大，工作上不敢有丝毫放松，在创建省级生态镇过程中，我身先士卒，深入一线收集各种创建资料，最终形成一套完整的创建汇编材料，通过了省专家组的考核。在新园区建设工作上，从基础设施建设到标准厂房建设，每个阶段的工作我都亲自过问，认真审核，平均每个工程到场检查达14次。由于工作的出色和努力，去年底，我被市建工局评为建筑市场管理工作先进个人。今年初，我又被选拔到开发区轮岗锻炼。工作的辛苦，没有削减我丝毫的热情，我怀着一颗感恩的心，迅速投身到开发区紧张的工作之中。我将桥头的工作经验和方法融入到开发区的工作之中，扬长避短，

不断钻研工作的实践性、科学性，同时注重人际关系的培养和良好的为人处世的态度。协助开发区领导出谋划策、完善管理的制度、章程。积极参加各种会议，在近6个月的轮岗锻炼时间里，本人撰写工程建设管理工作会议纪要达30多篇，其中以开发区文件形式出台的有4篇。使得本人的工程建设管理水平有了极大提高，然而本人反而更加觉得自己知识的缺乏。先后参加了建筑工程自学本科和法学在职研究生的学习。在专业技术钻研上，先后取得了建筑工程和市政公用工程的建造师资格。

一是有较强的事业心和敬业精神，干一行，爱一行，专一行；

四是具有较强的`工作能力，长期的艰苦奋斗，不但增强了我把握全局、善于参谋的能力，同时也提升了我的写作能力、分析判断能力和组织协调能力。并与规划局、住建局、建工局、交通局等上级主管部门保持着良好的人际关系。

品牌营销规划演讲稿篇三

大家好！

我想，每位同学在初中甚至高中新学期的第一次班会就是“新学期新计划”，没想到来到大学同样有这样的班会。不过，每一个大一新生来到完全陌生的大学环境都如在黑暗中探索。但提前给自己定一个奋斗目标如在黑暗中点亮一盏明灯，时刻提醒指引我们前进。

之前通过学长学姐们的经验交流，可以避免我们走弯路。但每个人都是一个独立存在的个体，不可能完全照搬经验，应该有自己的大致规划。大学生活主要包括学习，工作和生活。下面我就从这三个方面来讲讲我的规划。

关于学习：只要我们还是学生，学习总应该放在比较重要的位置。都说大一应该打下夯实的高数和英语基础。所以在这

两门科目上投入更多的精力是无可厚非的。上了一周的高数可，我感觉确实有一定难度，课前的预习和课后的习题巩固相当重要。希望通过自己踏实的学习在高数上不要挂科。马上就要开始安排晨读了，这是学习英语，练习英语口语的最佳机会。

早起确实很难，但我作为学习部的一员，我不仅要以身作则更应让其他同学在晨读中有所所获。我们一周只有两天晚上有课，晚上的大把时间应该充分利用起来。去图书馆，参加各种讲座活动都可以收获很多！其它课程我想上课认真听讲，考前记下重点，考试问题应该不大。

关于工作：每一位大一新生都希望在大学找一份工作来锻炼自己。我也不例外，经历了很多次面试，进入了三个部门。肯定会累一点，忙一点，但我很充实，认识了很多很多人，交到很多朋友，学到很多书本上没有的知识。做到工作学习两不误才是最好的。

但有了寝室里同学们的帮助和关心，我同样感觉有家一般的温馨。

我相信，在学习，工作，生活三方面找到平衡点，齐头并进，大学生活将是我们人生中一段最完美的回忆！

谢谢！我的演讲结束！

品牌营销规划演讲稿篇四

人生是条不断设想、不断创造的路，在路上，也许有太多的风雨与艰难，但请相信，请相信的梦想，总有一天我们会赢得鼓掌！赢得梦中的辉煌与荣光！大家好，我是113管理系xx□

下面请大家一起欣赏我的职业生涯规划：

规划自我、展望未来！让我们用行动一起创造属于自己的一片天空。

首先给大家带来一段小故事：这个故事的主人公是缺了一角的几何体，它为了寻找适合自己的那一角，忍受日晒、不怕风吹雨打、翻山越岭，在它动身寻找的过程中并不是一次就成功找到适合自己的那一角的，但它始终坚持、不放弃，最后这个几何体终于找到了适合自己的那一角，变成了圆。

每一个阶段都需要好好的理理自己，做好下一次起步的准备，走专业化的路线，可以持续走很长，只要坚定、坚持。

首先：请大家怀着自己的理想，带着自己的人生经历跟着我一起走进自我。

我对待工作认真，具有较强的责任心，通过几年酒店专业知识的学习，对酒店管理课程已经有了初步的认识，有了自己的想法。20xx年高中毕业的我在酒店做过4个月的暑假工，对从事酒店服务行业更加坚定、自信，我认为自己的性格适合酒店服务行业，同时我也是真心喜欢酒店这个行业的，对未来充满信心，我来自单招班，高中三年我就选择了酒店管理专业，我抱着自己的理想进入了南京旅游职业学院，我要成为一名酒店高层管理者，在餐饮界拼搏出属于自己的事业，充实自我。

了解了自我，有了人生目标的选择，我们就进入了知己知彼阶段——外部环境分析，我着重是从家庭、学校、职业三大环境具体剖析的。

(1)、家庭环境分析：我来自一个平凡而又普通的家庭，家人对我的鼓励与支持使我对酒店业更加坚定、自信，其实我的家庭并不富裕，有时候觉得自己在众人中很渺小，就像沙粒一样，但大家别忘了，沙粒也有梦想，而且它的梦想更加真实、更加绚烂。

(2)、学校环境分析：南京旅游职业学院地处江宁大学城，学院环境优美、学风严谨、管理有序，是莘莘学子成才的理想场所，在毕业生就业竞争日趋激烈的今天，我院为学生提供了许多出国实习和一些著名酒店集团实习的机会，就业率非常的高，毕业生受到用人单位的欢迎和一致好评。

(3)、就业环境分析：让我们看看眼下所受的威胁，其一、旅游地空间的形成，线如今多个旅游产业在同一地域出现时，他们各自的吸引力往往会出现此消彼长或旅游市场同步增长的动态变化和地域旅游市场结构的再组织；其二、行业要求不断提高，对人才的要求更是严苛。但行业的快速发展也给我们提供了更大的发展空间，校方更是为我们提供诸如赴外研修这样的机会，以上所述结合我的个人品质，我发现我还是很适合酒店行业的。

(1)、近期职业目标定位（3年）：大学三年，女里将各项证书握在手中，不但要学好各门课程，更要丰富酒店行业的相关知识，以提升自我价值，自我能力，更应该接触社会，为毕业发展打下基础。

(2) 中期职业目标定位（3年）：毕业之后的三年中，刚开始起步阶段，我必须从酒店的基层员工做起，彻底了解基层员工的工作，了解服务行业的航行放向，一年后，我尽量了解所有岗位的运作程序，两年后，我要成为酒店内层人员，从而达到我的三年目标。

(3)、长期职业目标（4年）：挺进著名酒店集团，努力工作，利用一切可利用资源，大展手脚。

职业目标定位之后，我们就进入了职业生涯设计——职业的实施阶段，通过具体制定的行动计划来实现每个阶段的目标，我对自己职业生涯中的准备期、适应期、发展期、高潮期、稳定期5个时期做了时间与目标的定位，详细的分析了毕业前期计划，毕业之后1——5年的计划以及毕业10年之后的发展

方向。

准备期：在校期间，学好专业，取长补短，成为优秀毕业生。

适应期：走上实习岗位，学习和积累经验，力争做一个业绩突出的优秀员工。

发展期：正式走上工作岗位，这段期间，我要成为公司内层人员。

25 岁时一个很关键的年龄，你现在找不到自己的路，不是你特有的问题，几乎是每一个职业人在自己的能力没有成长起来的时候，都难以轻松的做出选择，在职业发展的过程中，我不知道你有什么样的能力和潜力，不论怎样，我们都要相信自己，可能当时的工作不是你喜欢的，但是，坚持，并给自己创造机会是你需要面对的，很多时候，工作都不是自己乐于接受的，但是并不妨碍在其中做出成绩并享受快乐，这是职场上看不见的至高境界，也是人和人之间的内在竞争力。

高潮期：是一个开拓创新的阶段，计入世界著名酒店做高层管理者，创造好的业绩。

稳定期：在酒店行业稳步发展，成为国家知名酒店集团高层管理者。

各位：事业成就梦想，梦想有多大，想得到什么，决心+意志战胜一切，成功=知识+见识+胆识+素质。

听完了我的职业规划你准备好去寻找属于自己的那一角了吗？

结束语：一切的一切不可能靠十指在键盘上敲打而成为现实，一切的一切要靠实践去检验，一切的一切的刚刚开始！

我的人生我做主，我的规划我导航，我希望属于自己的那艘

游轮可以扬帆远航！

品牌营销规划演讲稿篇五

大家好，我是来自20xx级体育教育3班的李强铭。曾经看到过这样一句话：对于一艘没有目的地的船来说，什么风都是逆风。有了目标就有了方向，有了方向就不会迷茫，从而就能很好的把握在大学的四年时间，充实的度过，有目的、有针对性的去提高自己各方面的能力和素质。为自己将来职业生涯打下良好的基础。

如今，身为大学生的我们，又站到了人生十字路口，我们应该尽早的确定自己的职业规划，小时候我经常收看科教类电视节目，《走进科学》、《人与自然》从中学到了很多，我觉得规划要从小做起，无论是动物还是人类都要学会独立，努力提升自己。

大学4年过后我们不得不去适应这样一个竞争日趋激烈的社会，职业规划不但可以尽早的确定自己的职业目标，选择自己的职业发展领域，把握自己的职业定位，还能更好的确定自己的未来的发展方向，努力的发掘自己的潜能，内在的激励自己，激烈自己在未来能有条不紊的向着自己的终极目标而进发，获得最后的成功。

当大学的校门向我们热情的敞开时，我们似乎已经能够看到未来充满浪漫的绚丽，但是此时此刻我怀揣的我4年过后的那个梦想，我觉得不要浪费宝贵的生命在任何一个可以让你终生后悔的地方；水滴石穿，当梦想起飞的时候，扬起我们自信的笑脸。

对于自己的职业规划，我简单的将他分为短期、中期、和长期，在我看来对自己短期的规划不能好高骛远，尽力的去，把近期的目标完成，把该做的事情做好，就够了。

对于我整个大学4年，这就是我的中期规划，我希望我能在大一的时候，将党建各方面程序弄清楚，将团支书所应该做的事情完成好，把材料工作做仔细，力将班级建设好，为班级拿下十佳优秀班级称号，但是这些东西都是要在成绩不落后的情况下，进入大二，我就要积极去学习党的基本章程，争取能在大三的时候成为一名优秀的共产党员，进入大三，我将做好一名学长，更加严格的要求自己，努力完善自己，为自己下半年的实习打好基础，作为一名大四的大师兄，不仅仅考虑的是学习上的问题，更多的我会考虑到我自己的长期规划，我应该怎样选择一份好的职业，把我自己擅长的方面发挥出去，将自己做好最好，最出色。

最后我想说，无论你身处哪里，你要你知道我的未来不是梦，全世界都会为你让路，梦在前方，路在脚下，怀揣着对未来职业的一份热爱，坚定自己的理念，相信我的未来不是梦，规划人生，规划你的梦想！

品牌营销规划演讲稿篇六

我，一个普通的女孩。

我，没有娇嫩的脸；我，没有好成绩；我，没有爱我的亲戚！

今天，我独自去了民政学院，递交了申请。对不起，你的情况，我们不能，你有这么高的文化成绩，你可以去参加高考啊！

妈妈！我想去民政，让我去民政吧！……我的声音很像请求！

你就放弃吧！她的声音似乎没有给我留下任何空间！

我的.突破再次面临惨败！

那一刻，我发现了自己的懦弱！

所以，今天，平凡的我开始自己平凡的计划！

是的！我，放弃了，呃！你这么认为吧，我欠你的会还给你的，那么，我现在能让我做出选择吗！

第一次沉默，她！

我，选择放弃继续学习的机会，不，应该放弃高考，我，或者害怕！

明天，我将回到学校，再次取得突破，李先生，也许，你会失望，但是，让我选择吧！

她，还没回答！

但无论如何，平凡的我，从现在开始，我，都会有一个平凡的计划！

品牌营销规划演讲稿篇七

大家好！

我是机械工程系112401班的周兆云，很高兴有机会在这儿展示我的“职业生涯规划书”。我规划题目是“月作玉盘青云端，心为飞鸟映苍穹”！这意思也就是，愿我能像皎月一般徐徐上升，挂至青云之端。展示属于我的光亮，达到我所预定的目标——质量控制工程师！让我的人生绚丽多彩！

首先是自我探索阶段，评价自我时我用了“细致、谨慎、有原则、果断”这四个词语概括自己，但是这可以成为好多人的特点，到底哪一个才是真正的我呢！经过360度评析后，在老师，父母，朋友，同学眼中的我是一个“有魄力、有毅力、重细节、爱思考”的人。

根据霍兰德职业兴趣测试结果显示，我是属于传统型、现实型、社会型(crs)的人，而这个类型的人适合许多方面的职业，比如说机械管理方面、机械装置与运转方面的职业等。这些就更加坚定了我的追求，又因为我学习的是专业的检测，所以我的检测专业知识非常的深厚。我具备亲和力、待人热情诚恳、善解人意、做事有条理、原则性很强等，这些个人特质对成为一名质量控制工程师是非常必要的。

价值观决定一个人的一生取向，我的价值观测试显示：我更多倾向于安全、稳定的职业环境，通过mbti性格测试，我是一个内向、感觉、思考、判断型的人，尤其是判断性，这是一个质量控制工程师所必须要具备的。在这个过程中，我了解了我有许多优点，比如说：做事精确、有原则、有毅力、独立、责任意识强、通情达理、善解人意、有雄心和志向，魄力强，善于影响他人。但是美和丑通常是一起出现的，世界上没有十全十美的人，有一部电影是用来论证这个观点的，各位观众朋友可以猜一下啊？是的，它叫十全九美。所以说我也有许多的缺点，比如说：固执、守旧、不愿尝试、挑剔他人，强势、不自信，有自卑心理、对没把握的事情感到紧张。针对这些缺点，我做了改正方案：多和别人接触、交流，尝试着接受别人的思想：每天对自己说“我能行”、“我可以”来增强自信。

接下来进入第二环节职业认知阶段，质量控制工程师是协助质量控制主管进行货物检验并负责对检验员的工作进行指导的一种职业。在当今的职场中，机械类人才市场出现紧缺现象，特别是高级技工，而我就是一名检测专业的高级技工，所以能够很好的与就业市场接轨。这也就为我成为一名质量控制工程师做了市场铺垫，使它更有可能实现。

目标只是一个框架，还需要具体路径的支撑，接下来进入第三环节职业目标与路径。从我的职业路径分析图中可以看出，我应该从车间质检员做起，努力积攒专业经验，从而达到精密检验员的标准，再进一步提升自己能力与学识，最终达到

质量控制工程师的要求。

有了明确的目标和工作岗位，下面就让我们了解一下质量控制工程师的岗位胜任模型，作为一名质量控制工程师的要求是非常高的，有这样的7点要求。（理工科类毕业、教育水平本科以上、有计算机/外语/等其他技能、熟练掌握办公自动化操作技能、良好的英语听说写技能，专业知识扎实，熟练掌握质量控制理论和方法、质量体系标准及iso等法律法规）。这些都会是我要在现有基础上学习加强的。

划。我的规划方案一共分为三个部分——学习期、适应期和发展期。在学习期中我需要加强专业知识的学习，具备一定的英文读写能力，可以每天花早上2小时、下午2小时以及睡前进行英语专项口语、笔试的练习。

（2）要考取高级技工证书，这样就要求我在实习及理论课上要认真做好笔记，理解当天的专业内容。

（3）考取普通话证，努力锻炼自己的交际能力，并且在日常生活中坚持用普通话与他人对话，还要不时进行普通话测试。

（4）针对我的语言交际能力不佳，我将通过加入学校社团来锻炼我的语言沟通能力。

（5）学习质量体系标准及iso等法律法规，熟练掌握办公自动化操作技能。

（6）更重要的是我要学习求职方法，了解就业途径，再经过自己的努力来实现这个目标。

希望在学校的日子，我可以将自己提升到一个新的高度，为就职打下坚实的基础。

适应期是讲述我踏出校门，进入工厂的那段时间，这期间肯

定会或多或少的遇到一些困难，比如说专业知识与实践的不衔接，这就需要我向工厂里的老师傅学习，毕竟经验也是一种阅历。我需要更多的适应工厂里的工作流程，了解企业的经营模式，生产模式，以及各个生产环节，拓展自己的知识面。

而发展期就是要将自己提升一个层次，要学会用最简单的方法测量出精确度较高的产品，还要提升自己的能力，推进事业发展，拓展自己的生存空间。这些努力都为自己成为精密检测工程师做了经验和专业认知的铺垫。

而如今，经济在迅速发展，社会也在不断进步。或许我的计划并不能与时俱进，还需要进一步的评估与修正，我也制定了这样的一些动态的调整方案。是啊！谁都不是永远转动的机器，谁也不能保证前路一帆风顺，职业瓶颈或是经济危机都是我们职业生涯中的一个插曲。

虽然，过去，带着虚幻的美好。未来，有可能不会发生。但我毫不怀疑我正朝我的目标走去。就像艾科卡说的那样：奋力向前，即使时运不济。永不绝望，哪怕山崩地裂。其实只要肯坚持不懈的努力，那么一切皆有可能。我相信，我的未来不是梦！

品牌营销规划演讲稿篇八

大家好！能参加今天的岗位竞聘我非常高兴，首先我对公司实行竞聘上岗的举措表示支持并积极参与，我相信，通过竞聘上岗，必将使我们公司的员工素质得到不断提高，也必将调动全体员工的工作积极性同时会激发全体员工的爱岗敬业精神。今天，我竞聘的岗位是规划管理处处长。

下面，做一下自我介绍，以便让大家对我有一个更加全面的认识：

我叫xxx□今年xx岁，1990年，毕业于xx电力学院电力工程系电力系统；1990年至1996年，在xx热电厂电气运行岗位任电气运行值班员；1996年至1999年，在xx电力调度通信中心调度处任调度员；1999年至20xx年，在辽宁电力调度中心调度处任调度员□20xx年至20xx年，在辽宁电力调度中心调度处任调度长□20xx年11月到今，在发展策划部规划管理处任副处长。期间，我于20xx年在xx电力大学攻读电气工程硕士□20xx年6月顺利毕业。

从参加工作到现在，无论从事什么工作，我都是兢兢业业、勤勤恳恳认真完成领导安排的各项工作，并努力做到。工作中，我能够认真贯彻执行国家及上级部门颁布的有关法律、法规，能够认真执行各项规章制度和监督工作程序，能够坚持原则、廉洁奉公从而树立了良好的电力工作者形象。

（由您添加）

同时，几年的工作历练也使我积累了丰富的工作经验，其组织协调和管理能力有了进一步的提高，对如何做好管理工作也有自己的一套方法，并具备了独立处理各类突发事件的能力。

第一，真诚讲团结，积极做好工作。

多年的工作经验告诉我，同事之间，支持、谅解和友谊比什么都重要。在团结方面，一定要摆正自己位置，正确认识和看待自己，当好主角，服从上级领导的安排，积极协助领导班子成员做好各项管理工作。在生活上多关心同事，做到多理解，多鼓励、多支持。

第二，严格各项规定，带好规划队伍。

在其位，要谋其政。我将严格执行国家有关安全法律法规，

将各项规划政策落实到实处，把我省的电力规划工作推向一个新台阶。同时，坚持“制度先行”的原则，通过一系列的机制完善和改革，改变人管人的旧模式，用制度规范人的行为，加强业务规范化管理，完善内控制度，我部门尽快实现工作规范化、专业化，树立起电力规划队伍的良好形象。

第三，创新工作方法，全力做好我省的电力规划。

首先要，高度重视规划工作的重要性。我将加强对参与电气化电网规划的人员教育力度，让他们充分认识到规划工作的重要性，只有充分认识到规划工作的重要，才能高度负责的去组织、完成本次规划工作。

其次，做好规划工作基础资料的收集及分析。为保证全省规划工作的真实性和合理性，我将严格按照各种程序，对包括规划基础年的电量、负荷、分区负荷、经济发展指标、产业电量发展指标、电网及设备现状等基础数据进行认真分析，以及对这些数据进行分析 and 预测，为电网规划提供准确有力的依据。

再次，做好负荷预测工作。负荷预测是电网规划的基础，对确定规划的长、中、短期规模、具体项目、规划的质量起到关键作用。为提高负荷预测的准确性，我将建立多种预测方法的负荷预测模型，并将收集到的全省各种经济预测数据、规划及历史数据，通过调用预测主库的手段，用多种方法进行预测，然后根据我省的宏观经济形势及经验取各种方法的权数，将多种预测结果加权取平均值。

第四，不断提高自身素质，适应未来需要。

打铁先要自身硬。如果我能够竞聘成功，我将努力加强自身修养，

勤政廉洁，敬业协作，务实创新，勤奋学习，不断提高业务

能力，增强自身综合素质，在为我省电力规划工作的的奋斗中树立正确的世界观、人生观和价值观，自觉经受考验，在纷繁复杂的社会里把握好人生之舵，校正好人生航向。

“雄关漫步真如铁，而今迈步从头越”。我深深明白，此职位不仅仅是一个具有吸引力的职位，更是一份沉甸甸的责任！如果能够承蒙大家的厚爱，让我走上这个岗位，我将不遗余力地做好本职工作，以出色的业绩回报大家的厚爱！

我的演讲结束，谢谢大家！

品牌营销规划演讲稿篇九

大家好！

我是经济管理系物流121班的刘霖东，我来自四川，普通话说的不是很标准，所以下面就请大家认真听我的ppt演讲，谢谢大家。

我的职业生涯规划将从两个方面展开，第一方面就是分析，第二方面就是规划，分析又包括自我分析、家庭环境分析、学校环境分析和社会环境分析；规划包括了职业目标规划、确定的路径、计划与实施、调整与评估。

我所学的专业是物流管理，所以，我首先要对大家谈谈我对物流的认识。大家请看大屏幕，“物流，企业的第三利润源”，这句话很好的诠释了物流活动对企业效益的影响力；随着经济的发展，物流对企业的经济效益影响巨大，很多企业开始从传统的价格战更多的转向物流战，这为我们的就业提供了更多的机会。干什么事都得有明确的目标，那么，我的职业目标就是做到物流经理这个职位。物流经理呢！是物流企业的高级管理人才，他主要的工作内容就是组织管理企业的运输与仓储，一般要求有五年以上的工作经验。

知己知彼，百战百胜。下面我将对自己进行全方位的分析，首先是mbti中的四个维度的分析，这是我对自我做的一个总结，从这副图可以清楚的看到我是一个外向型的、感觉型的、情感型的、判断型的人。这是我在学校参加的一些活动以及取得的一些荣誉，参加这些活动更好的锻炼了自己，同时提升了自己各方面的能力。这是我对自己的一个定义，我给定义为一个性格外向的我、勤勉超越的我、敢于挑战的我。自我分析小结列出了我的优势和劣势，我的优势在于性格外向、热情大方、善于交际、吃苦耐劳等，而我的劣势有时间观念不强、不够细心、缺乏领导能力等。在以后的时间里，我将扬长避短，利用优势，弥补劣势，抓住机遇，迎接挑战。

家庭环境分析：我的家庭很简单，家里面只有爸爸、妈妈、妹妹和我四个人。大家请看这副图，我的爸爸妈妈从小就很关心我，教育我背上理想的行囊，找准人生的坐标，然后坚强勇敢的前行。

学校环境分析：我就读与邢台职业技术学院，学院是一所军队与地方联合办学的高校，在高职教育领域享有很好的荣誉。这是我们学院很有名的“六个一”工程，这“六个一”很好的说明了我们学院在高职教育领域拥有的实力，彰显了我们学校高水平的教学质量。

社会环境分析：当今社会，经济飞速发展，机遇与挑战并存；存在机遇有国家鼓励大学生就业的政策、物流行业前景广阔，存在的挑战有物流行业竞争日益激烈，大学生人数逐年增多。这是全国高校09年至20xx年大学生毕业人数的柱状图，到20xx年，全国大学毕业生人数已经达到680万，到我们毕业的时候，这个数字可能会更加庞大，这给我们的择业与就业增加了更大的压力。

营业收入大幅提高，业务量同比增长达到53.3%，业务收入同比增幅也达到28.9%，这很好的说明了物流这个新兴行业朝气蓬勃、欣欣向荣的风貌，也为我们的就业提供了很好的契机。

儿中铁快运股份有限公司，我的职业目标就是成为中铁快运这家公司的物流部经理。中铁快运公司是一家大型铁路专业运输公司，是中国物流届的百强企业，经营状况良好，实力雄厚；之所以选择这家公司，是因为它不仅经济效益好，待遇高，而且专业对口，能施展自己的所学，并且它每年都会在我们学校招聘，为我进入这家公司提供了机遇。

个人swot分析，为了让我们更好的适应职场，我们应该明白自己的优势与劣势，存在的威胁与机遇。我的优势有善于沟通交流，心里素质较好，不怕失败等；我的劣势在于专科学历低，专业知识不足；存在的机遇有物流行业发展潜力大，物流人才需求旺盛；存在的威胁有，职业市场竞争激烈，压力大。那么，我将要做的，就是不断充实自己，扬长补短，抓住机遇，迎接挑战。

我给自己确定的路径分为短期、中期、长期三个阶段，短期就是在毕业1—5年里做到运营主管这个职位，中期就是在5—10年内做到物流经理这个职位，长期，就是10年之后，那时的我已经有了足够的社会经验和工作经验，我将离开职场，自主创业，向自己的职业巅峰进发。这是我的职业生涯规划路线图，从大学毕业开始，我将从最基层的仓储管理员做起，然后经过一步步提升，最终做到物流经理这个职位，然后开始自主创业。创业的时间在实现了自己的职业目标之后，工作10年之后，创业的地点我选在了成都，因为我是一个四川人，从小在四川长大，对四川，对成都不仅很熟悉，而且有着一种说不出的感情；而我创业选择的项目是同城物流；同城物流就是在同一个城市里进行的物流活动。比如说同城快递，就是在同一个城市内收发快递。

现在我有了目标，确定了路径，就应该制定相应的计划并付诸实际行动。这是我给自己在大学阶段制定的计划，主要有这些，每专业课成绩在80分以上；从事物流工作对计算机有一定的要求，所以我要考下计算机二级证；在大二下学期我要通过物流师考试，考取物流从业资格证书；我是我们系体

育部的委员，所以我想继续坚持体育锻炼，参争取加明年的院运会和河北省大学生运动会；在大三的时候，我就要建立物流专业的知识体系，让自己具备从事物流工作的相关能力；在大三下学期，我将进入一家物流企业实习，学习工作经验，努力成为我们学校的优秀毕业生。

天有不测风云，计划总是赶不上变化。所以，我们的职业规划需要及时进行调整评估。评估的内容有确定的职业路径和目标及实施策略；评估的时间一般是一年评估一次，然后每五年在进行一次大的评估与改正；评估时需谨慎考虑，并且在有专业人员的建议情况下进行修正。调整方案，如果我在物流这个行业干的并不好，或则我觉得自己并不适合这个行业，那么我将及时予以修正，选择从事其他行业，如营销，公关等。

俗话说：“九层之台，起于垒土；千里之行，始于足下”。我相信只要我们坚持不懈、竭尽全力、永不厌弃，并且一步一个脚印，脚踏实地的去做，那么，我们终将成功。

谢谢大家！

品牌营销规划演讲稿篇十

勇气的考验，不在死的时刻，而在生的挣扎中。

同学们，每当我想到这一段词句时，我的心中总会燃起一股汹涌的力量，它充满了我整个身体，我想，没有任何时间的我比现在更具激情，更让人信服了。大家好，我叫江永青，来自tc电商1101班，今天我演讲的主题是：城市，有我奋斗的青春。

首先我想和大家分享几件关于我的故事，不是什么深明大义，也没有什么大道理，只是一段我的亲身经历。

我还记得那是去年的`秋天，我出了校门，拿出手机，终于鼓起勇气拨通了电话：“我知道我选择的道路充满着辛酸，绝望，孤独与痛苦。但这是我唯一的出路，我不再认为高中学校能带给我更多的东西，或许我已经丧失了这份学习的机会，从小到大都是你帮我做决定，但这次能让我自己选择一次吗？”我迫不及待的将我的想法倾泻而出，我也记不得电话那头有过几声叹气，“回来再说吧”，爸爸的声音尽是无奈。

当我真正踏上去远方的火车时，我还是不敢相信事情能解决得这么容易，古板的爸爸这次开明的“有点不像话”。直到后来我才相信了还有这么一句俗语，姜还是老的辣！

下了火车，来到一条还算繁华的街市，舅舅指了指十字路口的三个小店面，“瞧，那就是我们工作的地方，也是我们发财的地方。”舅舅眼睛闪闪地，好像摆在他面前不是房子，而是一堆金灿灿的黄金，我狠狠跺跺脚，“我一定要挖掘出这片土地里的黄金”，我满腔热血。

不过我后来我知道了，城市毕竟是城市，不是你跺跺脚、热血一下，就能立足的地方，黄金的神话依然埋在水泥地下。

而我是一个不能忍受别人说闲话的人，所以我比任何人想像得都要努力，店里的其他员工工作时间为8个小时，而我硬生生的把它提到15个小时，同学们，我并没有夸大其词，我几乎每天都是凌晨2点钟睡觉，早上8点准时起床，我做得活也并不轻松，舅舅是开小吃店的，店面与食品加工房有一段距离，你可以想像，所有用到的餐具、食品材料，都是靠双手，一件一件，一桶一桶提出来的，七八月的天，我每天都要冲澡二次，晚上店面值班，到了凌晨，我才开始收拾，这是一天中最累最难熬的时刻，我要将所有的凳子桌子归位，又重又脏的垃圾桶，我要一个人搬到20米远的地方清理掉，桶的外沿紧贴着衣服，于是前面的衣服总是模糊一片，清洗垃圾桶时，污水总是要顽皮的跳到我脸上，做完这些后，我还要将地面拖干净，又笨又重的门，我每次都要花费10分钟才能

将它解决。看看手表指针指到了1的位置，这一天，终于结束了。回到住的地方，拖着疲惫的身子冲个澡，倒头就睡。

我就是在这样的环境下做了七个月，有过无数的痛楚，却从来没有想到过要放弃，但是，没有谁会甘心这样的生活，终于有一天，我爸告诉我：孩子，你要想自尊、自爱、自信地活下去，你就必须具备一定的技能，你拥有的这种能力你才能换取世界上你自己所需要的东西。我帮你联系了一所学院，是学电脑的，你可以去试试，我再供你两年，仅此两年。

同学们，那一所叫做新华的学校，的确成了我的希望。我相信了这里有我的梦想。

说实话，来到新华之前，我是一个“电脑盲”，只会开关机，没有基础底子，老师将我领进机房，当我发现所有人对电脑操纵自如，而我只能用笨拙的手指这里点一下，那里敲一下时，亲爱的同学们，你们能想像当时我的心里是什么感受吗？我是一个非常好强的人，所以对于我来说，那是一种无比的羞耻。尽管老师一再叫我不着急，每个人都是这样过来的，同学也耐着性子教我他们会，可这种感觉还是摆脱不了，也正是这种异常强烈的惭愧之感，激发我奋进的潜能和决心。在接下来这段时间，我成了全班最努力的学生，每天上课，我从不迟到早退，认真记笔记，上机时，我没有给自己空闲，学习，学习，拼命地学习！周末休息我也一整天呆在机房，这种日子过得如此充实，我也渐渐拉近了与他们的距离，曾经当我还不熟悉指法，班上很多人都是可以盲打70多个字的时候，我做梦也没想到，今天我的打字速度会超过他们，曾经当我还是一个弱弱的男孩时，我做梦也没有想到，现在会成了班上的学习委员，代理班长，成了学生会广播站的站长，从此有了独当一面的能力，同学们，我没有必要在这里自吹自擂的，我说这些只是想告诉各位：现在不等于未来！也许，现在的你长的不美，不受关注，也没有过人的资质，更没有值得吸引人的魅力，但是请你相信地球是转动的，世界是在改变的，只要你努力了，奇迹就会出现！