

# 2023年选煤厂机电工作总结(汇总5篇)

总结是把一定阶段内的有关情况分析研究，做出有指导性的经验方法以及结论的书面材料，它可以使我们更有效率，不妨坐下来好好写写总结吧。那关于总结格式是怎样的呢？而个人总结又该怎么写呢？下面是我给大家整理的总结范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

## 选煤厂机电工作总结篇一

在xxxx年上半年度的电气设备管理工作中，主要围绕保证电气设备安稳长满优运行为中心，开展电气设备隐患综合治理工作，加强运行设备的监控维护力度，落实各项管理制度。在过去的半年时间里，主要做了以下几个方面的工作：

第一步□xxxx年初开展了针对事业部电气设备存在的隐患进行了详细的调查和了解，按照其轻重缓急情况进行综合排序，最后列出一个电气隐患治理的项目表。

第二步，根据设备能源部的统一要求，对每个上报的电气隐患项目编制了项目建议书。首先，运行维护单位泰艺公司的技术员一起，了解装置以前运行的情况，存在的问题，发生的故障，在建议书中详细说明需要治理的原因。其次通过各方收集信息，了解当前该设备目前的技术现状，提出我们的整改建议，实施的技术方案。

上半年，共申报了以下六个项目建议书：一联合高配继电保护装置更新项目，二联合ups装置更新项目，一联合高配并联电容器更新，总降开关柜更新项目，1，2#主变及二联合7，8#配变更新项目，变频器机泵抗晃电改装项目。目前正在实施的有一联合高配继电保护装置更新和二联合ups装置更新项目，一联合高配并联电容器更新已经完成详细技术方案的编制，等机动能源部审批后实施，而后面的三个项目需要

向公司争取。

在上半年的工作中心是一联合高配继电保护装置更新项目的开展。该项目涉及事业部的供电系统，是电气系统的关键装置，在技术方案进行了认真详细的准备。项目的设计是有公司的专家中心进行设计的。在继电保护装置设备的选型方面，费了很大的周折。我们的总降的35kv系统和6kv系统是采用美国sel公司的保护装置，其后台监控和测量系统是采用深圳中电公司的系统。从设备的统一性，技术的延续性及维护使用的方便性上看，继续采用美国sel保护装置和深圳中电公司的后台系统是一个比较好的选择。但是根据集团公司的统一要求，继电保护装置必须进行统一招标，其招标的结果就不可能一定是和总降保护系统统一。经过招标，最后是由北京的柯瑞斯通公司中标。其采用的是法国areva公司的装置，后台系统采用的是该公司开发的后台监控系统。其结果导致我们的继电保护系统存在两种不同的保护装置，两套不同的后台监控系统，对我们的维护运行提出更高的技术要求。目前的设计工作已经基本结束。正在申报材料，进行施工前的准备工作。

其次是完成的二联合ups装置的更新工作。从项目建议书，到专题申请，到装置选型，到目前已完成了设备合同签订工作。原来的ups电源装置已使用近20xx年，设备严重老化，影响装置的稳定运行，更新后能消除设备运行的一大隐患。

其三，我们还进行其它电气隐患的调查，申报，及其相关的技术准备工作。如总降开关柜手车，一联合电容器柜，二联合变压器等电气隐患。一旦有机会就能迅速付诸实施。

上半年，我们加强了电气设备的检修维护力度，确保设备的完好状态。对设备出现的问题和故障，马上进行处理。对一些多次发生故障的设备，进行了认真的分析，力争彻底的解决设备存在的问题。

在上半年，针对1#主变漏油情况，立即组织了相关施工力量，对两侧的散热器的垫片进行了更换，我们加班加点，在短短两天内完成了检修投运工作，彻底消除了1#主变隐患，保障安全运行。针对总降电容柜发生保险熔断及速断保护经常动作的问题，我们分别进行，解决故障。对造成该保险熔断的电力电容器，更换了该组电容器，同时对保护动作的问题，进行了认真分析，最后终于查出，在进行保护定值计算时，对该电容器装置的容量少计算了一半，造成保护定值少了一半，使保护的動作频繁。为此，我们进行了重新计算，采用新定值下达了定值通知单。在修改了保护定值后，再也没有发生类似故障现象。

又如总降的电压互感器的一次保险容易发生熔断现象，更换保险时需要拖出电压互感器柜，停用相关保护，操作风险较大。在处理该故障时，我没有简单对保险进行更换就了事，而是分析什么原因导致互感器保险熔断，经过查阅资料，了解到是电网谐振，造成互感器铁芯饱和，造成保险熔断。在了解故障原因的基础上，在解决问题是就有了针对性，我们在总降35kv的两段上加装了pt消谐器。从使用的效果看，没有发生互感器一次保险熔断的现象。

上半年进行的电气设备检修和维护工作还有很多，作为一个设备管理技术员，我不但在管理上要求安装相关管理规定完成各项工作。同时还从技术上对各种设备故障进行调查和分析，指导检修维修人员进行处理，从更本上解决问题。

上半年，我们通过不同形式的督促和检查，落实各项管理制度和规程。今年开始每周定期对总降装置进行巡检，对运行班组的检查；定期的每月设备大检查，对查出的问题，隐患及时的进行处理。同时通过检查，督促运行班组做好设备运行维护工作。

认真落实“三三二五”制。进一步推动三图电子化工作，为此专门和专家中心签订了合同，确定“三图”电子文档在下

月完成。按三定要求，完成了三定计划的编制，开展了“三定”准备工作，在下半年开展电气设备“三定”工作。

## 选煤厂机电工作总结篇二

本人于20xx年12月27日怀着满腔热情踌躇满志地加入了阳江土建二局建设大军的队伍。并在阳江项目部电气队设备端接分队开始了工作。在这两个月的工作中，让我有了很大的收获和很深的体会。比如在角色的迅速转变；勤动手，勤动脚，勤动脑意识的培养以及人际关系处理方面等等。在进步的同时，我也看到了自己工作中不足，这就需要我更加用心去锻炼自己，更加努力去向师傅学习，才能积累更丰富的经验。

首先在土建建设中，要做到“安全第一，质量第一”的口号。工作中我学会了做事要有主动性。当遇到不懂的技术难题时，要积极主动地向有经验的前辈请教。当别人做事遇到困难之时，此时要积极主动尽力帮助别人。我认为主动性在一定程度上也是团队协作精神的动力。比如在设备安装中，由于本人刚从事设备安装工作，很多安装问题是我以往所没有遇到过的。这就要求我只有虚心向师傅请教才是最佳的捷径。在求知的路上，路一部分是要靠自己努力走的，一部分还是要靠别人扶着你走的，特别是对于我们这些初入行的新人来说更是如此。因此保持一颗谦虚的请教之心对于我们来说显得尤为重要。

其次在工作态度上，我懂得要做一个有责任感的人。我们做设备安装归根到底是在做人。安装质量的好坏取决于做人的态度和责任心投入的程度。我所在的设备端接分队属于第一生产部门。设备安装质量的好坏第一责任人就是我们。进度是我们的立足之本，质量是我们的生存饭碗，责任是我们的生命线。正是抱着对待设备就像对待我们自己的婴儿一样的责任心，我们的工作质量才受到业主的一致好评。我们之所以能够在阳江土建二局这块土地上生存下来，这和我们这些有责任心的员工是分不开的。我相信自己以后还会做的更好。

另外在工作学习上，我学会多积累，多总结的方法。在现场的实习中，我发现设备安装细节技术繁、杂、深。在这里一副好的记忆力是不足以与一支烂笔头相抗衡的。这就需要们随身听，随身记。通过白天在现场工作中，把设备安装的流程和安装技术做好，晚上我都能在临睡之前享受“知识夜宵”，从而使得自己尽快的成长起来。

最后在处理人际关系的能力上我也有了很大的提高，和同事相处得很融洽，正确处理好人之间的关系。古人云：“爱人者人恒爱之，敬人者人恒敬之。”人与人之间都是相互的，都需要互相尊重和帮助。我对人际关系的认识就是——你对别人的尊敬与帮助是一束入射光，你诚心的态度是一副镜面，而别人对你的尊敬与帮助是反射光。你入射光越强，诚心越真挚，那么镜面将会越光滑，反射光也会越强，此时我们的世界将充满阳光！

在这段工作的时间里，得到了领导和老员工的亲切关怀与照顾，从而让我更快地在土建二局这个大家庭里成长。由于我刚跨出校门，在社会阅历和工作经验上还较欠缺，还需要得到各位前辈循循善诱的指点和自己勤学多问的学习。可以说是前景非常壮阔。对于我们这些新人来说既是机遇也是挑战。这就要求我以主人翁的心态积极思考我们的优势和不足，在发展整体态势下，定位自己的目标，发掘个人潜力。作为新员工，我对自己的未来充满信心！在接下来的时间里，我会更加努力工作，为公司做出更大的贡献。

### 选煤厂机电工作总结篇三

20xx年xx月xx日我应聘到xx监理公司工作，被安排在涂装车间，担任xx工程的xx监理工作，至今工作已近20xx年了。20xx年来在公司领导和同事们的帮助下，圆满的完成了相应的监理工作任务，得到了业主和承包商的承认与好评。在从事监理工作期间，本人任劳任怨，兢兢业业不敢倦怠，以

良好的职业道德和较强的责任心认真细致的进行工作，现就20xx年来的工作情况和监理体会做如下汇报：

初到工地，人地生疏，而本人面临着监理任务量大，监理区域广，监理工作人员少，等客观不利因素，因此在实际监理工作中，确实遇到了一些困难，面对困难本人并未退缩，知难而进，在实际工作中，积极主动接近业主和承包商与他们沟通，协调各种关系，以便尽快地开展监理工作，并抓紧时间熟悉施工图纸及有关设计说明资料，在最短的时间内了解工地状况及施工队伍的情况，很快的进入了工地监理工程师的角色。

在监理实际工作中，本人要求施工单位推行全面质量管理，建立健全质量保证体系，做到开工有报告，施工有措施，技术有交底，定位有复查，材料、设备有试验，隐蔽工程有记录，质量有质检、专检，交工有资料。

在工程质量控制方面，采取主动控制与被动控制相结合，监理工作主动进行，以预防为主，对承包商资质进行审查，重点审查企业注册证明和技术等级，交验有关证件（复印件），了解技术力量简况，主要施工安装经历等，检查电缆、配电柜、桥架、灯具等材料的供应情况根据工程特点及影响工程质量的关键部位，审核承包人提交的施工组织设计，并针对其不足之处提出改进意见，核查进厂材料的原始凭证、检测报告等质量证明文件。进行事前控制，确保工程质量事故不发生或少发生。例如：冬季施工，气温较低，高空作业安装桥架、敷设电缆、暗敷设配管等都不易保证质量，因此要求施工单位提供冬季施工方案，提前预防，避免冻害发生。对重要工程部位及易出现质量问题的分部工程制定质量预检措施，例如：涉及到高空平台桥架安装、高空平台敷设电缆等工序，一旦疏忽就可能造成工程质量事故。加强事中控制，在监理施工单位的施工过程中，发现某些队伍有质量问题，本着为业主负责的态度，及时对该施工单位采取平行检验手段进行抽检，确信其各项强度指标满足设计要求后方允许施

工单位使用。该队伍在桥架安装、电缆敷设也存在质量问题，为保证施工质量，本人及时下发监理通知并要求施工单位对质量有缺陷的部位做修补处理，并达到设计、规范要求的质量标准。

在各工序施工中，要求施工单位严格执行国家和地方有关施工安装的质量报验制度，对施工单位交验的有关施工质量报表及时检查认定，根据设计文件及承包合同中有关工程量计算的规定，对承包单位申报的已完工程的工程量进行审核、签认。监理记录是工程监理不可缺少的环节，本人有完整而充分的监理日记，详细的记录了每天施工现场的有关情况，为公平的解决业主与承包商的争端提供可靠的依据。本人在两工地的监理过程中，积极协调各单位间的关系，使它们相互配合，相互支持，搞好衔接，保证了施工质量和进度。

20xx年的监理工作收获很大，但也有不足，例如：本人是学xx专业的，对xx及xxx工程专业知识了解不多，有些工艺要求不十分熟悉，而监理行业要求监理工程师应具备多学科、多行业丰富的知识，因此本人在各学科专业知识方面，还需继续努力学习，不断提高自己的业务能力和专业水平。

1、严格执行监理程序：目前工地监理工作并未完全按监理程序进行，例如：设计交底，图纸会审，第一次工地会，向业主和承包商介绍监理工程师及监理内容，制定监理规划、监理细则等工作未按监理程序进行或仅部分按监理程序进行，造成监理工程师到工地后无人问津和不知监理范围及如何监理等现实问题，为避免此类问题在今后监理工作中再次发生，就必须严格执行工程建设监理程序，使监理工程师明确监理任务和监理依据，做好监理工作。

2、健全项目监理部组织机构：项目监理机构人员配置应齐全，总监理工程师、专业监理工程师、监理员各岗位职责分工明确，通讯、交通设施齐备，因为施工区域广，所以只有具备方便的交通工具，才能保证各施工段的巡视及旁站监理工作，

使监理工作不出现纰漏，保证监理工作质量让业主满意。

3、进行监理人员培训、提高全员素质：加强监理工作人员培训，组织员工认真学习《监理规范》及《市地方工程建设监理规程》，统一监理标准，参加市建委、质量监督站举办的各种学习班，了解掌握新政策、新标准，为做好监理工作打下坚实的基础。上述为本人20xx年来从事监理工作的总结，因到公司工作时间较短，有些问题提法可能比较片面，工作之中还存在许多不足之处，敬请公司领导、同事们在今后的工作中多加指正。

## 选煤厂机电工作总结篇四

从近期集团公司内部以及仪控部发生的几起安全事故教训中，显而易见人在安全生产中是决定性因素，而班组更是直接从事生产活动的实体，是培养新型人才的摇篮，也是工人的第二家庭。我作为这个电测仪表班一班之长，首先要提高自身的安全管理能力，加强主人翁的责任感，严于律己，勤奋学习，坚持原则，讲究工作方式；其次要认真开展丰富多彩的班组安全活动；第三要坚持三个必须，即必须在坚持上做文章，必须天天坚持从零开始的意识，必须坚持以人为本。

鉴于本班仪表校验的性质，作业范畴不仅仅局限于生产现场，标准室也是我们的另一个作业现场。仪表校验工作看似简单，其实不然，其中涉及到标准室装置的维护工作以及仪表校验过程中频繁升降的大电流、高电压，为此我们每一台标准装置都设置了专门的维护人员，并拟定了装置操作卡，使用前后都要进行规范填写。针对每一季度的#1机-#4机关口表在线校验的作业风险性高的特点，我和班组技术员编制了“在线校验操作步骤”和“在线校验操作卡”，从操作人员到监护人员，从风险预控到技术措施，都在不断趋于完善，力求将班组作业的风险性降到最低。

在班组管理方面，存在老员工凭经验，想当然，新员工过于

强调自我，粗枝大叶的工作作风。从日常频发的缺陷管理在一定的程度上反映出现场设备，尤其#1机组存在设备老化现象严重，以及部分图纸与现场不符或缺失的现象，这都会给现场作业带来巨大的潜在风险。因此通过学习规程及有关规章制度来加强员工思想认识，及时做好总结分析之外，还必须重视安全活动，并以此为平台，通过“提问”和“反问”的形式，在充分了解员工对设备的掌握状况和对安全方面认识的前提下，更可以及时把握员工的思想方向和工作需求，从而更可以达到促进学习巩固的作用。

总的来说，这半年来，我还赴外部市场参加了大亚湾和阜阳华润电厂的检修，感触很深，安全工作落实的是否到位，事实上是制度的“硬管理”和人性化的“软管理”结合是否和谐所决定的。在大亚湾处处树立着安全警示语，提醒着大家时刻绷紧安全这根弦，不断创新的现场作业预控措施，例如“一分钟自检”等方法，使得安全作业更得心应手。现场作业更像是流水线，一项工作的开展有着无数双眼睛在注视着你，监督着你，高标准严要求自然成为你的使命感。相反在阜阳电厂，业主管理的松懈，对于我们作业人员来说，必须加强相互监督和自我监督，树立人人都是一道安全屏障的思想。因此安全生产在加强严格制度约束的同时，也需要实现从“要我安全”到“我要安全”的根本转变，这样班组的安全生产才会长治久安，部门安全生产才会取得显著的成效。

## 选煤厂机电工作总结篇五

逝去的'是青涩，赢来的是苦涩；漫漫飞雪诉说着年关迈进，20××犹那江水已去不复；20××以锐不可挡之势席卷而来——备战，在路上！

### 销售概况

20××年××××地区实现销售××××万；其中主力品牌：索伊××××万、吉德××××万；较20××年索伊增

幅××%、吉德增幅××%；与20××年相比整体持平的主要因素是荣事达、东宝、日立、欧力等整体萎缩，另××国商荣事达、日立库存的转代销冲抵销售等。

20××年是冰洗行业竞争急速白热化的一年，也是洗牌元年；各厂家纷纷跳水，一二线品牌亦是；直接导致三四线品牌生存压力加剧；例如：海尔的部分型号利润空间可达到××余元，而且零售价位并不高。

20××年是“惠民”年，各种富有创意、吸引力的促销收获了大量销售；搞活动生，搞有创意、与政府关联的活动更是活的无比滋润；不搞活动就死，而且死的很惨；例如：××××通过与残联合作，一场活动销售容声冰箱××余台、金鱼洗衣机××余台！

20××年渠道变革迅速加速，县级卖场、连锁巨头纷纷植入乡镇市场；通过各种模式进行掌控，虽然哪一种模式能够持续生存，我们拭目以待；但，确确实实给我们代理商提出了一个全新的课题；例如：我们的××市场鹏程、百诚区域连锁模式，××县家电协会的成立。

通过观察我司品牌、及竞品的销售，我们可以发现核心店的建设非常重要，形成核心店品牌主推，销售立竿见影；例如：上菱冰箱通过××××一场“惠民”活动销售就达到我司一年在该地区的销量，华日冰箱在××××20××年的销量将近××万。

县级代理商往往拥有自有门店，通过对乡镇经销商进行代开票（提供直补家电下乡、以旧换新）、小规模随时发货、欠款铺货等便捷方式迅速掌握渠道，掠夺销量；例如：美的、海尔在××市场就通过以县级代理商为依托，抢占了不少市场份额。

团队建设我首要讨论的是“统一思想”只有思想统一、认识

一致，才有资格讲执行力；而执行力的原则就是：用有执行力的人；思想统一、具有执行力和销售激情的团队才是有战斗力的团队，才可以做大做强三四线品牌；我们可以借鉴参考一下索伊的销售团队！

规则的力量是一种隐性的力量，自古就是规则定方圆；我们所期望的任何高端愿望，总是依靠规则来实现的；规则优化我想讨论的是必须明确各个岗位：业务、内勤、行政、财务、仓管物流、各级领导的权、责、利；应避免多头领导、权责不明，利用经济手段直接考量各岗各职，调动员工主观能动性，使其全力以赴解码、达成公司高端愿望、实现销售；建立签字责任制非常有必要，谁签字谁就要承担责任；同时我们也要优化行业规则，参与直至制定行业规则，这是一项长期工作；但，一定要有意识的去关注、去引领，这方面我觉得杭州××是所有子公司的榜样！

针对××××这样一个年轻的公司来说，品牌架构还远远没有完成，合资品牌、规模化品牌是目前比较急需的；长期来看，想要在××这片土壤上生根发芽务必形成高、中、低的冰洗格局，才可以在行业中掌握话语权，成为行业规则制定者；此后才有资格有能力引进其他品相，形成规模化运营；成为××地区家电行业中一颗璀璨的明珠。

市场白热化表明充满着机遇，同时极具挑战；随着洗牌的开始，接下来就是撕牌，我们能否成为幸存者，就看我们所采取的措施！应该来说我们目前手中掌握的品牌生存优势还是相当明显的，因为与我们合作的厂家都有着自身不可替代的优势，都处于品牌上升期，只要我们有效挖掘并放大我们的优势，通过我们团队全力以赴的耕耘，机会远大于挑战！

具体来说，运用好会议营销及时抢占客户的资金和仓位是第一步；其次，用有力的促销手段跟进消化渠道库存，抢占市场份额，形成良性循环，活动务必多搞尤其针对核心网点核心卖场；再三，务必确保经销商的合理利润，使其有利可图；

第四，针对部分市场渠道变革加速的特点，首先稳住阵脚，因为所有的模式仅仅是一种探索，并不一定适合市场，我们应了解并消除渠道经销商心中的困惑、顾虑，寻找契机不应放弃和消极对待；第五，通过有效努力，使能够上量的卖场形成品牌主推，并加强跟进促销活动，尤其是能上规模的活动方案务必抓牢、及时落实，20××年活动一定还是主题，特别是创新型的活动方案，一定是；针对冒税务风险的代开票性质的县级代理商我们应坚决抵制，而应通过提升其他方面的服务来说服经销商放弃代开票，转成一般纳税人等，同时我们应在小规模发货、返利及时、账务清晰方面来给渠道经销商吃定心丸，提升我们的整体服务水平。

20××年褪去了年少，成熟了心智；这一载顺与不顺都告知了自己，这一载的平凡也只有自己知晓，这一载的得失皆已过往云烟；波动的是心境，有助的是未来，不变的是梦想；懂得了应该更好的了解本性、了解自我，并需要努力克服与生俱来的缺陷；融入社会、融入团队中去，不仅需要保持自有的个性，也要参考社会的标准；俗语有之“一口吃不成胖子”那么就要一口一口去吃成胖子；不能一步登天，那么就需要一步步脚踏实地的去实现自己年轻的梦想；谦逊、和气、包容、乐学、勤奋、坚定、果断等等都是比不可少的优良品性，务必时时提醒自己；浮得起、藏得住，听的了掌声、忍得住委屈；人的成长总是要经历起起伏伏，过去的一年真的教会了我许多、也参悟了许多。

来年——即便道路依旧泥泞崎岖，相信我可以走的更加坚定、更加沉稳！

来年——也坚信我们所处的团队可以更好的驾驭市场，实现更辉煌的销售！

来年——我们依旧在路上！