

# 农行副股级干部竞聘演讲稿(模板9篇)

演讲比朗诵更自然，更自由，可以随着讲稿的内容而变化站位。一般说来，不要在演讲人前边安放讲桌，顶多安一个话筒，以增加音量和效果。演讲稿对于我们是非常有帮助的，可是应该怎么写演讲稿呢？以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

## 农行副股级干部竞聘演讲稿篇一

尊敬的各位领导、同志们：

大家好，

我叫xx，34岁，中共党员，本科学历，中级会计师。\*\*年参加工作，历任出纳员、记帐员、会计等职，\*\*年调入财务装备科继续从事会计工作，分管监狱警察经费、监狱业务费、专项支出等工作。工作中能够严格遵守《会计法》及财务管理的各项规章制度，圆满完成各项财务工作，曾多次获得三八红旗手、先进工作者、优秀共产党员等光荣称号，曾连续三年被评为优秀公务员。

今天我本着锻炼自己，为监狱工作进一步做好服务的宗旨竞选副科级领导职务，希望能得到大家的支持。

参加竞聘的同志，每个人都有自己的优势。那么，我的优势是什么？我要说，我的优势有三方面：

会计工作具有专业性、广泛性、从属性、服务性和琐碎性等特点，头绪繁杂，任务艰巨，要求我们要有较高的职业操守和专业精神，在工作中我重学习、强自身、努力提高政策水平和业务素质。认真学习会计法及专业知识，并取得中级会计师资格。时刻以高度负责的工作态度，严格按财务制度的有

关规定处理帐务，财务手续不全或与财务制度规定相违背的违规票据坚决不入帐，替领导把好关。发现问题及时向单位领导反映并提出自己的处理意见和建议。在日常的'财务处理中，认真分析每一笔业务，正确做好会计处理，为单位领导提供详实的数据，当好领导的助手和参谋。

在工作中注重不断加强个人修养和综合素质的提高，以“明明白白做人，实实在在做事”为信条，踏实工作，诚实待人。经过多年的学习和锻炼，自己的业务能力、组织协调能力、判断分析能力、解决问题能力都有了很大提高，为创造性地开展工作打下了坚实的基础。自\*\*年监狱财务工作全部实行电算化以来，我不断钻研业务，熟练掌握计算机操作技术，较好的完成各项会计电算化工作。在实践中虚心好学，开拓创新，将会计知识与计算机知识相结合，计算机的管理与操作得心应手，并能及时准确地掌握财务工作动态，注重调查分析，对各种情况进行科学的分析和判断，为领导决策提供可靠真实的依据。

从事财务工作，需要有强烈的事业心和责任感，需要有较强的工作能力。在工作中我不断加强自身锻炼，讲学习、讲政治、讲正气、讲纪律，顾全大局，练好基本功。与科室人员精诚团结，共同合作，提高服务质量，在服务中显示出实力，在工作中形成动力，在创新中增加压力，在与人交往中凝聚合力。

这次如果我有幸竞职成功，我将不负众望，不辱使命，从以下几方面继续努力：

加强政治理论的学习，不断提高自己的政治理论水平和明辨是非的能力。加强业务知识的学习，紧跟时代步伐，不断充实完善，使自己更加胜任本职工作。

在工作中我将全力维护领导的核心地位，配合领导做好分管工作，扬长避短，团结协作，扎实工作，锐意进取。发扬以

往好的作风，好的传统，埋头苦干，在工作中转换角色，摸索经验，努力做好领导交办的各项工作。

各位领导、各位同志，我很希望能得到大家的支持，给我一个施展才华的舞台，实现工作设想的机会。面对竞争，我也会坦然接受成败。我会充满信心，立足本职，倍加努力，迎接下一个挑战。

谢谢大家！

## 农行副股级干部竞聘演讲稿篇二

各位、各位评委：

大家好！

我叫xx，今年xx岁，财会专业本科毕业，来自工业开发区分理处。感谢行里给我这次学习和锻炼的机会，使我有幸面对机遇，迎接挑战。

从1993年7月毕业至今，我在农行已经整整工作9年了。9年间，通过不断地学习和实践，自己的理论水平、业务技能得到了明显提高。同时通过学习和实践，也使我的人生观、价值观有了很大转变，由安于本职工作到勤奋学习，积极、主动地开展工作；由趋于守旧到敢于创新、勇于开拓；由一味地侧重理论知识的学习到学以致用，以学习促工作，以工作促学习。期间每一个过程都蕴含了行里和各位同事对我的支持和帮助，同时也倾注了自己辛勤的汗水。

在多年的工作和学习中，我深深地体会到，只有不断学习、应用、再学习，实践、认识、再实践才能使自己各方面的素质不断提高，每一次提高的过程都深深鼓舞和激励着我，以更加饱满的热情投入到新的挑战中去。同时，我也深刻地体

会到，挑战和机遇对于个人进步的重要性。有了机遇，要善于把握机遇，没有机遇，要努力创造机遇。

我这次报名参加内外勤副主任岗位的竞争，主要理由是：第一，我热爱这份工作，愿意为这项工作付出本人最大的努力；第二，我认为自己充分具备担当这一职务的能力与水平，并愿意通过担任这一职务使自身的作用得到更充分的发挥；第三，我认为这次参加竞聘是锻炼自己的一次很好的机会，不管能否受聘，对自己都是一个提高。

竞争这一岗位，我认为本人具有以下优势：

## 农行副股级干部竞聘演讲稿篇三

尊敬的xx行：

您们好！

我叫xx□是农行xx分理处柜员。今天我怀着无比激动的心情来参加运营主管竞聘。希望通过这个平台能够汇报工作，交流，提高能力，促进工作。

我从事农行会计工作二十五个春秋，我深深挚爱这份工作。虽然一线工作很枯燥乏味，但我却毫无怨言。在这个三尺柜台上我度过了人生最美好的青春年华，自己的一丝不苟和尽职尽责也让自己的人生十分充实，也充满自信。

首先非常感谢行为我们了一个公平竞争、充分展示自我的舞台。同时也对各位和同事对我多年来的关心培养表示衷心的感谢！是您们的关爱和帮助让我一步一个脚印、扎扎实实走到今天；是您们的鼓励和支持，让我战胜了诸多困难，在历练中更加理性和成熟。

工作二十多年来，我目睹了农行从手工到电子化，从国有到

股份制，从单纯的服务到全员营销等的改变，这都是我们农行发展上质的飞跃。我一直从事会计工作，特别是在曾都支行十年期间，我积累了丰富的工作经验。由于那时好多业务还是手工操作、人工清算。发工资的发放、通存通兑的清算这两项工作重担，让我一人承担。我默默地欣然接受并全身心的投入。由于当时单位还不能挎盘，面对几万户的单位职工工资，我总是加班加点、核对无误、手工输入、及时发放到储户帐户上，从未出现任何差错，受到了储户的广泛好评，在社会上留下良好的口碑；当时通存通兑的清算，每天高达几百笔异地清算，我白天上班、晚上加班，把账本带到家里一笔笔勾对，做到完整无误、及时清算。有人说经历是一笔财富，而我认为它更是一种资源，使自己的脚步更加坚实。我认真负责的工作态度受到了的表扬和同事们的称赞，我也多年被上级行评为先进工作者。

一个人能否脱颖而出，固然需要他的能力超越众人，更需要他的态度比别人更积极。有这样一个小故事：三个工人在砌一堵墙。有人过来问：“你们在做什么？”第一个人发牢骚说：“没看见吗？砌墙！我正在搬运着那些重得要命的石头呢。这可真是累人啊……”第二个人抬头苦笑着说：“我们在盖一栋高楼。不过这份工作可真是不轻松啊……”第三个人满面笑容地说：“我们正在建设一座新城市。我们现在所盖的这幢大楼未来将成为城市的标致性建筑啊！想想能够参与这样一个工程，真是令人兴奋。”十年后，第一个人依然在砌墙；第二个人坐在办公室里画图纸——他成了工程师；第三个人，是前两个人的老板。正所谓：“态度决定一切”。今年是我行提升品质经营、加快业务发展的关键年，它需要我们每位员工保持积极向上、认真负责的工作态度。

运营管理是农行一项重要的基础工作，在我行经营管理中发挥着不可替代的作用，而做好运营主管的工作，对全行业务经营持续、快速、有效发展起到重要支撑作用。为此，我今天勇敢站在这里接受挑战，应聘这个岗位，并将从以下几个方面做起：

一是加强学习，全面提高素质。运营主管是一个业务性强、责任心强、原则性强的岗位。我将努力学习新业务、各种法律法规以及银行的规章制度，以不断适应形势发展的需要。

二是履行职责，不断强化决策管理，规范操作，防范操作风险，确保会计业务的正常开展。

三是当业务发展的好助手。要做到通力合作，密切配合，做到以诚待人，以理服人，扎扎实实的做好临柜业务的监督管理工作，防范操作风险。

四是拓展服务理念，打造优质服务品牌，全面实施环境规范、服务形象规范、柜台服务规范、会计流程规范和检查督促规范。通过窗口服务，全面展现农行新形象。四是坚持内抓管理，外抓营销，促进内控和业务共同发展。

五是发挥参谋助手作用，加强团结协作，积极配合负责人工作，不断完善自己。

回首自己的成长之路，我深深感到点点滴滴的成绩，都得力于和身边同事的厚爱与支持。竞聘主管一职，无论成败，我都会踏踏实实的贡献力量，认认真真的履行职责，扎扎实实的搞好工作，我的演讲完毕，谢谢大家！

## **农行副股级干部竞聘演讲稿篇四**

各位、同事们：

大家好！

我叫，年毕业于浙江万里学院电子信息专业，我来自汀田分理处。首先感谢行委为我了一次展现自我的机会。客户经理是一份富于挑战性的职业，为客户全方位的金融服务，实现客户价值最大化的同时实银行自身效益的最大化。我希望通

过客户经理岗位，能不断提高我综合业务能力和营销能力。年轻人是农行的未来，农行要发展，需要每一位热血青年奋发向上。虽然说入行三年了，我一直从事临柜工作，但我在入行时就给自己制定了目标，要成为一位出色的客户经理。因此，我也一直为此目标准备着，平时我努力学习，取得了信贷和理财上岗证，积极参加行里的各种信贷和理财比赛，并在年获得了市支行个人理财第一名，和个人贷款第六名的好成绩。

在客户维护方面，我平时协助所主任维护客户资料，建立客户存款，联系方式等台帐，通过这几年临柜服务有了自己的客户圈，和客户有了融洽的关系，许多客户认定我办理业务。在营销方面，我也积极发掘自己的潜质，从共营销了金穗通个，电话银行个，上银行个，贷记卡也成功营销了张，在这次月份低利用自己的关系成功营销了139万的存款，为所里贡献了一份力量。

## 农行副股级干部竞聘演讲稿篇五

尊敬的各位、同志们：

大家好！

支行为贯彻、落实总行、省分行人人事激励约束改革，充分体现“赛马”不“相马”的用人机制，决定采取全体起立，在全行范围内实行中层干部竞聘上岗。这次，我竞聘的岗位是：支行行长。

我叫xxx，现年32岁，金融本科文化，中共员。1996年7月参加工作。13年来，先后在出纳员、记账员、联行员、计算机系统管理员等岗位及信贷部、客户部、风险部、会计部等部门工作过，年担任xx支行综合管理部经理至今。经过我深思熟虑，度德量力，我认为自己已经具备了这种能力和魄力，可以挑起这副担子，因为我具备以下三个方面的优势：

一是具有勤奋好学的敬业和求真务实的工作作风。我生在农行，在潜意识里知道了农行所代表的含义；成长与省分行干校，使我深层次地了解了农业银行担任的社会使命；就业与农行，使我更加热爱农行的事业。正是这些因素的形成，在我的血脉里才成就了我今天为农行事业雷厉风行的敬业和求真务实的工作作风。“书到用时方很少，是非经过不知难”这是我多年来的深切体会。因此，我始终没有放松过对自己的学习，较为系统的学习了经济、金融、法律等专业知识。先后取得了金融专科及本科学历。参加省分行举办的各类培训班30余次。通过学习、培训，系统掌握了农业银行各个层面的理论知识和操作技能，并结合实际应用到了业务实践中去。

二是具有较强的业务知识和丰富的实践经验。十多年来，多个岗位的工作经历，磨练了我今天的成就。4年的柜台操作，使我多角度、深层次熟悉、掌握了农业银行的各種柜面业务操作；6年的会计、信贷、客户、风险工作使我对农业银行的业务基本操作流程和各项制度有了进一步学习和掌握；尤其是在我担任综合管理部经理这3年中，在支行各位和全行员工的熏陶下，我能够全力倾注自己的汗水，任劳任怨，忘我工作。强烈的事业心和工作责任感，使我本人养成了求真、务实的工作习惯和恪尽职守、乐于奉献的工作作风，并在全行干部员工中得到了良好的口碑。

三是具有较好的群众基础和事业交际能力。外部因素：我生在xx□长在xx□参加工作后一直没有离开过xx□对xx的县情和民情有着比较全面的了解，群众基础较好，与行政、企业事业的和财务人员有着良好的社交关系，外部环境较为有利。年，经我多方联系，努力筹备□xx支行被xx县委评为县级文明单位□xx支行营业室被市共青团委评为市级“青年文明号”，从而使xx支行在xx的社会影响力得到充分肯定。内部因素：多年的实践锻炼，使自己具有了一定的组织协调能力和应对处理复杂问题的能力。如在abis系统切换□cms系统上线、不良资

产剥离、不良贷款清收、群关系、组织协调等重要工作中，能够积极妥善处理好各种关系及矛盾，较为圆满的完成了工作任务。尤其在今年7月份县支行组织机构架构调整以后，我又兼任xx支行信贷业务审查工作，在工作中，我坚持边学边干，结合我行实际提出了一些关于信贷业务操作流程行之有效的管理制度和办法，草编了《xx农行主要贷款操作流程指引》，规范了信贷操作，加强了贷后管理，使我行的信贷管理水平得到进一步提高。

各位、各位评委：如果有幸得到各位和同志们的信任和支持，我将迅速找准自己的位置，尽快进入角色，认真履行责。

## 农行副股级干部竞聘演讲稿篇六

尊敬的各位、各位评委：

国际成功学大师卡耐基说过：“不要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就应认为自己有资格担任这个或那个职务。”凭着这句话，也凭着20年的农行工作经验，今天我满怀信心和激情的走到演讲台上参加个人业务部副经理的竞聘，自信有能力挑起这份重担。

下面，我先简单的介绍一下自己。

今天之所以走上讲台，参加竞聘，并非仅仅只是受到拿破仑那句“不想当将军的士兵不是好士兵”的名言所激励，更主要的是觉得作为一名有理想抱负和责任感的中青年，一名有志于农行建功立业的员工，我应该义不容辞地站出来，接受和同志们的挑选。当然，如果有可能的话，希望在新的岗位上施展才能，为推进农行业务的发展做出更大的贡献。我的竞聘条件有：

第一、我具有丰富的工作经验。工作二十年来，我先后从事过很多岗位，每个岗位上我都取得了良好的工作成绩。较为

系统地掌握了个人业务部的业务种类及流程。在业务部工作的几年来，我主要负责负债业务、中间业务、新产品推介个人业务部所有的内务、综合、报表、存款计划、考核结账、先进评优、优质服务、客户投诉、点装修前的准备等工作，由于工作量特别大，压力也大，所以，我总是把自己的状态调整到最佳的状态，全新心的投入到工作中。通过多年的实践和锻炼，使我的工作能力和工作能力得到进一步积累，我自信，我现在已经具备了担任业务部副经理的工作能力和个人条件。

第二、具有较为扎实的理论知识。我知道，要做好本职工作光靠热情是远远不够的，还必须要专业扎实的理论知识。工作以来，我从来没有放弃过对知识的学习，先后通过成人高考，取得大专学历，1996年我又通过专升本考试，考入江汉石油学院财会专业学习3年，并通过英语4级考试，取得学士学位。另外，我组织并参加了年、年农行系统证券从业资格考试，并顺利通过考试，获取了证券从业资格。在此期间我学习了证券基础知识、证券投资基金、证券投资分析等课程。这对我行中间业务的发展，特别是基金业务的代销起了很大的作用，同事，我还参加了省分行组织的客户经理培训，在这里我看到了农行的希望与未来，学习了客户经理必读、商业银行营销技巧、房地产业务、信贷业务、保险知识与企业财务会计分析等知识。这些理论基础，都为我做好下一步工作了可靠的保障。

第三、我具有较强的管理、组织、协调能力。我在市分行结算中心担任主管会计6年，经历了结算中心从起步、发展，到步入正轨的整个过程。1997年至年在结算中心工作期间，我带领和团结全体员工，紧紧围绕全市农行不同时期业务工作重点，狠抓内部制度建设，结算中心组建构思、加强内部管理，制定工作职责、规范操作流程、提高服务质量等方面，积极当好市分行各部门、上下级行和同业之间的纽带，保证了全市络生产和系统内资金划拨的安全、便捷、高效运行，基本做到了全年无差错、无事故。因此，从管理、组织、协

调能力而言，作为个人业务部副经理，我可能算是一块可造之才。

各位，评委，业务部副经理不仅仅是一个有吸引力的岗位，更是一份沉甸甸的责任。副经理是经理的助手，他必须不折不扣的执行经理分配的各项任务，协助经理做好本部门的各项管理工作，使本部门能够顺利完成上级部门交办的各项任务指标。此外，他还必须协助经理做好部门人员的管理、培训、组织协调工作。

如果我有幸被当选为个人业务部副经理，我将不负众望，不辱使命，努力把和同事们的这种信任，化为在新起点上做出一翻事业的机遇。我将努力做好如下几点：

一是真诚讲团结，协助经理做好部门的管理工作。多年的工作经历，使我认识到同事之间，支持、谅解和友谊比什么都重要。在团结方面，我一定要摆正位置，正确认识和看待自己。在生活上多关心同事，做到多理解，多鼓励、多支持。努力协助经理把业务部的员工队伍带好，进一步健全内部管理制度，使员工有章可循，知道自己干什么，怎么去干，使员工工作效率进一步提高。

二是使业务管理上进一步突破。市场经济条件下，管理也是效益。工作中，我将对全行存款工作实施“扁平化”管理，强化精品点建设，继续抓好低产点改造，力争年内消除3000万元以下的分理处。

三是抓好营销到位工作。通过巩固现有客户为基础，积极扩展项目功能拓展新的客户。通过加强业务产品组合，实施综合营销锁定客户，通过产品创新、服务创新、制度创新，以高层次的服务为手段吸引客户，尽快促成金融超市开业。通过镀身定做设计理财，服务套餐，以优取胜壮大客户群体。另外，还将抓好深度营销大众客户。对个人储蓄从源头和络锁定五大客户群体，重点抓好教育储蓄客户群，继续拓展打

工经济客户群，努力提升城镇居民和高薪客户群，全面锁定个体工商户和民营经济客户群，决不放松其它类客户群。

四是加强学习意识，提高自身素质建设。在知识经济时代，企业竞争很大程度上就是能力和创新能力的教练，员工素质很大程度上就是农行的发展速度和质量，除自身学习外，还要组织各支行学习，学各种规章制度、指导性文件和进行新业务知识培训，是农行人自觉树立主动学习、终身学习的观念，积极更新知识结构，争当复合型员工，不断提高自己的综合素质。

记得香港首富李嘉诚说过，他在用人方面不喜欢“大材小用”，也不喜欢“量才适用”，而是喜欢“小材大用”。因为“大材小用”纯属浪费，“量才适用”容易让人自满、使人懒惰，只有“小材大用”才有利于激发员工的潜能，促进工作的创新，从而达到事业和个人的共同发展的目的。如果各位、各位评委、各位同仁给我一个“小材大用”的机会，我将尽我所能，做好个人业务部副经理的工作！

谢谢大家！

## 农行副股级干部竞聘演讲稿篇七

我始终认为，在向现代商业银行转型的过程中，农行既要争吃传统业务“蛋糕”，更要积极开拓创新，敢吃新市场新业务“螃蟹”。前些年，由于盲目发展个人汽车消费贷款而形成大量不良，市内的银行苦不堪言，业务基本处于停滞状态。我就任支行行长后，和同事们认真经验教训，规范运作，精细管理，严控风险，逆势而上，闯出了一条汽车消费贷款良性发展的路子□xx年9月至今，累放个人汽车贷款多笔、金额过xx元而列全省第一位却无一笔不良，成功经验两次上了《城乡金融报》，创出了响当当的车贷品牌。

## 农行副股级干部竞聘演讲稿篇八

实事求是地讲，我来农行的9年是不断学习的9年。通过坚持不懈地学习，使自己不断得到充实。根据工作需要，我先后学习了计算机、英语、会计等多方面专业知识和技能。通过学习，我取得了“计算机等级考试二级证书”；通过学习，我圆满完成了财会专业本科的学习，取得了本科文凭，其中我所撰写的毕业论文“我国商业银行入世后将面临的形势和对策”顺利通过答辩，并被被评为优秀论文；通过学习，我拿下了具有较高难度的全国专业技术职称中级会计师考试，取得了中级会计师职称；同样通过学习，通过了国家英语三级考试。在财会本科学习的三年多时间内，无论风吹雨打，只要工作允许，每周的周六周日我都坚持乘车去北京学习。

## 农行副股级干部竞聘演讲稿篇九

尊敬的各位领导，各位评委，各位同仁：

首先，感谢局党组给我这次竞聘的机会。我长期从事办公室教育工作，我热爱办公室工作，所以，我竞聘的岗位是办公室副主任。为了让大家体会我，现将我的情况汇报如下：

我叫xxx□xxxx年出生，现年xx岁，云南农机系师大教育管理初级专科毕业，现就读于云大函授本科。1984年至1998年的14其他工作年间从事中小学和县教育局机关工作，先后在边境小学、县属中学和县教育局寿县机关工作，曾经被选为过小学校长，中学办公室主任、政教处主任和县教育局秘书。自1998年以来，在绿春县政府办从事文字工作，其间一直联系教育工作，自20xx年以来担任主管文秘的副主任。

我深知，办公室工作十分非常重要。一句话，办公室就是围绕服务开展工作。从办公室工作的职能可看，是上下直接联系和沟通的桥梁及枢纽，综合性强，事务繁杂，担负着政务、事务、财务与老干部服务等多项工作。从办公室副主任的人

物形象看，我认为做好“三个服务”是最基本的要求，通过办文、办会、办副来体现和基本完成为领导提前完成服务、办职工服务、为基层相关服务为内容的“三个服务”工作。要做好“三个服务”工作，要求会议室副主任必须熟悉政策理论水平和业务知识，有较扎实的文字功底，有较强的缓缓协调能力、管理能力、公关能力和为人诚实正派的品质。

我认为自己五方面竞聘办公室副主任有以下几方面的优势：

一是写作优势。我在学校学的是教育管理专业知识专业技能，长期从事中小学教育工作工作，对教育产品销售理论和教学业务发展比较熟悉，再加上近10年的在中小学、县教育局、县政府办等单位的公文写作经验，打下了较坚实的文本功底。先后在《云南日报》、《红河日报》等刊物上发表近百篇稿件。

二是经验优势。本人从事办公室组织工作10年，其中中学3年，县教育局半年，县政府办6年半，草拟过许多文件、领导讲话等材料，积累了较为丰富的办公室工作经验。我可以站在经验的肩膀上继续开拓前进。

三是首先优势。本人性格直爽，待人真诚，胸无城府，敬业精神较强，任劳任怨，工作作风扎实，办事认真稳妥，能够严格要求自己，注重个人修养，善于与人团结共事。

（一）当好主任的助手。借助于办公室全体文秘人员，较好地地完成各项文字综合评价工作，力争使文稿质量再上一个新台阶。

（二）力争使重要信息工作有新的起色。按照省教育厅和州委办、州政府办的要求，积极推动上报各类教育信息，力争在信息工作各方面打个翻身战。在做好信息上报工作的同时，注重外宣工作，让社会各界了解教育工作、支持教育工作。

（三）努力提高办事效率。在搞好文字工作的同时，积极参与各种服务教育工作，按质按量完成局领导和办公室安排的各项工作。

各位领导，同志们，如果我能如愿以偿的话，我一定不辜负领导和组织对我的期望，将充分发挥助手的作用，找准位置，当好助手，大胆工作，敢于负责，与全体办公室同志一道，把工作做得更好、更实、更新。

谢谢大家！