

最新领导半夜布置工作 给领导讲工作计划 (实用6篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

领导半夜布置工作篇一

关于《田心乡中心学校校本教研、校本培训及音体美教学情况的汇报》要点：

一、领导重视，狠抓落实。一是学期初制定《教学计划》，二是每月召开一次教学研究工作会议，三是班子成员除总务主任不任课外都任课，四是挂靠教研组工作、校本培训及集体备课工作，五是深入课堂听评课。六是组织每月一次课赛，七是预算一定的经费。

二、重视教师培训。根据业务股室要求，积极安排教师参加省、州、县培训的同时加强校本培训。

三、狠抓集体备课。分组分学科备重点、备难点备预习目标、备练习、备考点、备教法、备步骤，达资源共享。截止现在中学集体备课各组已将新课标备完近三分之一，但尚未备入电脑。

四、结合杜郎口“三三六自主学习课堂模式”，努力探索我校课堂教学模式。一是相同学科教学共同使用一份教案，二是班子成员、学科组成员参与听评课，三是每月组织一次课堂教学竞赛，四是对参与课堂教学竞赛者给予一定的表彰奖励并列入年度考核。

五、组织月检测工作。每月组织全校性月检测一次，对同年级同科成绩突出的任课教师均作表彰鼓励。

七、扎实抓好教学反思工程。坚持每早、每星期、每月的教师教学反思工程。即每早召开一次教师反馈会、每星期教师写一版教学反思，向各位教师展示并挂钩教师业务月考核，每学年教师撰写教学论文或心得至少二篇。

八、预算足额的教师培训经费。在公用经费中列支出：一是保障教师外出培训的经费，二是每年按教研组人数分配教组活动经费64元/年.人。两项合计5万余元。

九、按课程标准要求，开足课时、开齐课程。

十、重视音体美教学，丰富校园文化。一是每星期每个班开二节体育课，二是保证每天全校性早操20分钟、课间操15分钟、眼保健操5分钟、5-6点课外活动时间45分钟及午休后15分钟班级唱歌。三是每学期组织一次体育单项比赛及新年元旦运动会。四是音体美课堂教学也像其它学科一样，逐步推行课堂教学改革。五是充实早操、课间操内容，本学期中小学音体育美组，自编一套校园集体舞，现已推广。今后还要不断完善。六是5月初至6月底，推行中小学生体育达标。

十一、教师培训要求

一、根据主管局业务股室通知，教务处应及时传达相关精神后拟定相关科目的培训人员，向校长汇报，决定参训教师。

领导半夜布置工作篇二

我于xx年1月份接管xx派出所xx街道和xx村的工作。一年来我在居委会、村委会、单位组织的大力支持下，认真履行社区民警职责，较好地完成了社区民警各项工作任务。我就一年来社区工作情况向大家做述职：

xx村目前共有1302户，人口4701人左右□xx街道目前共有768户，人口1228人左右。根据街道人口流动量大，人口居住集中的特点，工作中我能够深入社区进行走访、调查，对存在的问题进行了深入细致的研究分析，并协调村居委会等部门加强社区治安防范宣传工作和治安防控打击工作：

不定期在街道组织治安防范宣传活动，发放宣传手册，有效扩大了宣传的受众面，使每个居民都能看的到。

，建立了由居委会、社区积极分子参加的治安群防会组织，其中一项重要的工作就是加强法律、法规的宣传教育作为职责和任务，要求齐抓共管。我针对xx街道和xx村的实际情况，多次组织召开有居民、单位组织代表参加的社区治安座谈会，目的是提高防范意识，加强管理。

今年的公安工作的重点是确保世博会期间的稳定，根据世博会安保要求，我结合xx街道和xx村流动人口大，对责任区的人、地、物、事、组织，有可能对世博安保工作造成隐患的问题，进行了深入细致的分析，将责任区存在的问题反馈给所里并提出建议，所里根据我反馈的情况和建议，在世博前期组织全所民警及村委会、居委会等对xx街道和xx村进行了统一集中清查行动，对不按照要求登记的流动人口进行了清理和处罚，对发现的问题进行了及时处理，起到了较好的作用，净化了辖区的治安环境，为世博安保工作打下了坚实的基础。

四是在打击违法犯罪方面，我通过平时的了解和居民群众的反映、举报并利用社区监控系统和派出所民警一道在社区打击了一批社区内违法犯罪分子，社区的治安环境得到一定的控制。今年xx街道和xx村刑事警情2件，同比去年下降2件，治安警情12件，同比去年下降4件。

我在xx年的社区警务工作中，能够主动受理居民群众咨询、

求助。以全心全意为人民服务的宗旨为居民办好事、办实事，帮助群众解决实际问题，一年来收到居民的锦旗1面。工作中能够广泛听取群众的意见和建议，对责任区内存在的违法问题和影响社区治安的情况敢于大胆管理。

在工作中我不存在向社区单位组织、居民、个体私营者和事主吃、拿、卡、要的问题，不存在为社区群众办事吃请、收礼等问题，不存在接待群众推委、扯皮、对工作不负责或不作为的问题，不存在违反公安工作纪律的问题。其它需要说明的问题没有。

通过一年来的工作，我对社区的情况有了一定的了解和认识，得到了村委会、居委会和群众、单位组织在工作上的大力支持，特别是那些为世博安保做出贡献的居民群众，为社区治安防范，反映情况，提出合理化意见的居民群众，在此我表示衷心的感谢，你们会激励我在今后更加努力地为社区工作，更好地为居民群众服务，更好地严厉打击违法犯罪活动。

我的述职至此，谢谢大家！

领导半夜布置工作篇三

7月5日一早醒来，就忙着向公司赶了，因为今天公司要去太平召开上半年经营形式分析会，通知是6：30分出发，由于路途较顺，所以6点10分左右我就到达公司门口，时间还早，来得人员还不多，就和司机随聊了起来，他说”如果7点能准时走就不错了，肯定会推迟的”，”不会的，应该会准时的”我答，但说实话心里也没底，毕竟这是我来公司近一年时间第一次参加这样的外出活动，没有经验，同时出发时间确实安排的挺早的，能准时出发应该有一定难度的，时间飞快，转眼到了约定的时间，出乎意料的是所有参加这次会议的所有成员都准时坐在车上了，我们准点出发了。

从合肥到太平车程近3个来钟，上午10点左右到达目的地，放

下行李后，一行人就跟着公司领导实地调研附近的公司一个地块，详细查看了项目周边的地形地貌的情况；11点半准时吃饭，2：30分上半年经营形式分析会准时召开，所有这一切的时间都是按照原先计划的时间在进行。

与会人员认真总结了上半年整体工作情况，对取得成绩和存在的问题都一一列出，特别是对存在的问题，大家都集思广义，站在部门和公司的立场上来提出建议和意见，积极寻求解决之道。会议最后，是在赵总对公司经营形式的分析以及下半年各部门的工作重点和任务中圆满结束，这时已是晚上7点了，大家都饿了。

匆忙吃完晚饭，晚上8点钟，大家又准时回到会议室，城建公司一第次主题为“加强交流、剖析问题、争做表率、共谋发展”务虚会隆重召开，赵总带头提出自己的领导思路，谈到如何处理工作中的问题，怎样看待下属及如何化解与公司经营层的意见不一现象，谈公司今后如何快速发展的想法，剖析十分深刻，接下来公司经营层徐总、潘总等其他领导也分别谈了自己工作方法、个性特点、目前存在的问题、以及下一步的工作打算、对公司发展的建议等肺腑之言。

与会人员深受感动，也真实地谈自己对公司经营层的看法和意见；谈公司目前存在的问题和改善方法；谈个人的工作想法和困难。。。虽然这些话题都是严肃的，但大家一直都谈的很轻松，很平和，很真诚，很愉悦、很兴奋、很感动。本次务虚会其实是实实在在召开了一次务实会，与会人员谈的最多的`话题便是对这重会议形式的认可，很多人都说是这是工作以来第一次真正意义上参加这种形式的会议，并且一致认为这种形式的会议是十分有必要坚持召开下去的，会议一直持续到凌晨1点钟才在大家的欢声笑语中宣告结束。

回到房间后，我仍良久无法入睡，虽是深夜2点多了，但思绪还是十分兴奋、十分跳跃、十分感动、、、一天的经历在脑子里不停的幕幕浮现！第一次真正看清了我们的公司经营

层的领导们，他们都是务实的！他们都是真诚的！他们都是奋发的、他们都是虚怀入谷的！他们就是城建公司快速发展、乘风破浪的领航人！第一次真正了解我们了城建公司的中层干部们，他们都是忠诚的、他们都是认真的、他们都是努力的！他们是城建公司乘风破浪的中坚力量！我庆幸，我工作在这样一个奋发的环境中！我高兴有这样勤奋的同事！我感动有这样开明的领导！我相信：虽然今天的徽商城建公司还困难重重、崛起还任重道远，但我相信有了这样的领导、这样的经营班子、有了这样的中层干部、有了这样的一群人，我们踏步向前的坚毅步伐势不可挡！

领导半夜布置工作篇四

除快速有效、保质保量地完成20xx未完成的工作任务外□20xx年我将重点从以下四个方面着手开展工作：

第一、意识到理论学习与更新的重要性，继续进行工程管理知识的系统学习；

第四、提高设计文件的审核质量。督促设计院现场查勘的力度，按照相关规范审核设计文件，提高设计文件质量。

回顾20xx年我部所取得的较大的成绩，我觉得最关键的原因还是得益于我部干部职工们总体工作能力的提高，主要表现在：

1、加强学习，不断提高自身的思想政治素质和业务水平。一是认真学习党的十七届四中全会精神。除认真参加了市委和本部门所组织学习之外，认真组织部门班子成员和广大党员学习十七届四中全会精神，并且亲自作了一场专题报告，谈学习体会。同时，以学习实践科学发展观活动为契机，推动部门科学发展。二是加强业务学习。除学习其他部门的优秀经验外，还积极鼓励广大职工们在工作之余，通过自考、职大、培训班、等多种方式抓紧时间学习充电，努力补充与

丰富自己的理论知识；每星期推荐相关优秀的业务书籍给广大职工，同时每月一次定期组织大家进行研讨会，谈谈读书心得体会，相互介绍工作中的经验与体会，以便让优秀的经验尽快传播开来。

2、团队协作能力的快速提升；一是每周定期召开部门职工大会，给职工反复讲解与强调团队协作能力的重视性，增强大家对团队的认同感。组织职工聆听有关的专家关于培养良好团队协作团体的讲座，使团队成员真正意识到团体协作的重要性，有“我们风雨同舟”或“我们共命运”的感觉，对于自己是团队一员感到自豪。二是完善了职工成员工作奖罚制度，让每个团队成员认识到他们之间和协作以及贡献对于团队获得成功是至关重要的，人尽其才，发挥每个人的专长，充分调到大家的工作积极性，使大家能齐心协力顺利完成各种任务。

注重干群之间、职工互相之间的沟通与信任。遇事我尽量做到与部门干部群众们商量，在领导和老员工的指导下，我自己也很快掌握了工程管理的系统知识和关键点；通过定期的座谈会重视部门成员之间的沟通，增强成员之间相互信任感，增强成员对团体的信任感；每月定期组织人员深入到职工的家中询问、主要了解其困难与疾苦，主要为其解决经济上、生活上与心理上的困难与困惑，聆听职工的心声特别是对部门的好意见与建设，使员工内心产生极大的归属感，从而带动个人工作热情和整体团队力的提升，发挥出巨大的“围炉效应”，大家齐心协力地完成好工作任务。

除此之外，做为一名工程管理干部，我也十分重视自身的廉洁自律，时刻保持头脑清醒，在大是大非面前绝不含糊，做到工程面前严把质量关，努力做好一手抓工程进度，一手抓工程质量，两手抓，两手都要硬。相信只有我们秉承勇于自我反省与自我批判，保断一颗团结协作、永于进取的恒心□20xx年我们的工作一定能够取得更多更大更值得骄傲的成绩！

以上述职报告，请领导和同志们评议，欢迎对我的工作提出宝贵意见，借此机会，向工作中支持、帮助过我的各级领导和同志们表示诚挚的谢意。

领导半夜布置工作篇五

1月30日xx公司开业至今，公司的各项工作均已基本上走上轨道。但仍有许多方面需要不断完善。就公司现状，围绕下半年的工作任务，公司将狠抓生产管理，逐步拓展市场增加经济效益。其主要工作重点抓以下几个方面：

1、保证生产正常化

从开业至今由于员工未及时到位、以及用水、用电等方面种种原因，机器时开时停、断断续续，生产并未保持稳定、正常。另外，由于公司正处于起步状态，仍采用一班工作制，以上两点大大的影响产品的产量与质量。在近期的工作中，公司将积极做好各方面工作，尽快使各岗位员工全部到位，并逐步实行二、三班工作制。提高车间的运作效率，并计划在8月份将公司月产量提高到6000-8000吨左右。

2、设备尽快完善到位

由于公司正处于起步阶段，虽说目前车间里生产已基本上能得到保证，日产量最高已达到270支。但距原设想的目标仍有很大差距。究其主要原因还是在设备的完善与人员到位方面问题。车间里现有的设备仍有“未吃饱、开足”的现象，也就是还有部分设备、人员未完全投入到生产当中去。还有公司的二期工程设备仍未到位，这两点大大影响了车间的产量以及人员的利用率。因此在近阶段的工作首要任务即是完善公司现有的设备，并大力引进新设备，增产、增效。

1、降低生产成本，提高企业竞争力

降本节支这也是企业增效的一种手段，**公司刚刚创建，各项经费开支巨大，公司各部门应从小到日常办公用品、大到生产原料着手，节约每张纸、每度电、每吨水。这点要从我们企业的每一员做起。在今后的行政工作中，我们将对员工开展降本节支的专项培训，从思想出发，让每一位员工都有一种“主人翁”意识。那样才能真正提高企业内部的凝聚力，以及与外界的竞争能力。

2、强抓产品的制成率，把好质量关

强抓产品的制成率，这一工作要点并非我们润浦型钢的特色，因为这一点是任何一个生产企业都能认识到这一点。如果产品的制成率低，企业的生产成本必将增加，生产成本增加，效益自然下降。由于公司刚创建，目前公司的产品制成率并不算太高，总是保持在86%左右。在今后的工作中，我们一定要大步提高制成率，并且要严格把制成率控制在90%以上，真正做到每公斤原料都能发挥出它的最大作用。

3、完善各项制度，明确工作职责范围

“无规矩不成方圆”，任何组织的建立都离不开制度的约束，同样刚组建的润浦型钢，在制度的建立方面也须不断的完善。公司成立至今，各项规章制度、职责范围都在逐步的建立之中，但肯定有许多制度、职责，还不够完善、不够明确，这就需要在以后的工作中不断摸索，不断改进、不断完善。

4、加强员工培训

1. 思想上的交流

由于目前公司刚刚组建，员工也都是新引进的。员工之间缺乏默契、缺乏交流、缺乏了解。在这种状态下，很难让企业的内部达到最大的团结化，缺乏凝聚力。近阶段公司的行政事务要把活络公司员工之间的关系作为工作任务来干，公司

各层领导应当多深入基层了解员工的需要，并给他们排忧解难，让所有员工都能真正感受到自己为润浦大家庭中的重要一员。

2. 操作培训

目前公司除了原先从上海过来的近百员工为熟练工以外，其它员工对钢厂仍很陌生，大多数是“门外汉”。员工人数虽然日趋增多，但并未真正提高效益，主要原因也就在。这就要求我们应当加大对新进员工的培养，要加快以老带新的步伐，加大操作培训的力度。使新进员工能尽快胜任自己的工作，尽快发挥出他们的作用。

1□xx目前销售形势看好，但仍不容太乐观，因为产品之间的差价，并不算太高。要想加真正达到效益的增加，必须加大销售的量，拓展更广阔的销售市常在这同时还要提高销售质量，一定要严格控制应收款的增加，更要杜绝的出现呆账、死账。

2、加强企业资本运作

目前，钢材市场起伏不定，变化无常，市场价格瞬息万变。看准市场行情动态，在原材料上做文章，降低生产成本。另外，我对原材料（轧辊、导卫）的储备要求又相当高。备品备件资金达2000万元左右。所以加强企业资本运作，形成良好的资本流通渠道，是企业的命脉。

领导半夜布置工作篇六

20xx年度上半年，我部在中心领导的正确领导和各兄弟部门的大力支持下，按照中心20xx年度“四个一批”工作部署，依靠全体同志的共同努力，开拓进取，较好的完成各项工作任务。现就上半年主要工作完成情况及下半年工作计划汇报如下：

随着国家、省、市相关法律、规定的不断完善，部分合同范本已无法适应新的要求，为进一步规范合同签订工作，确保各合同范本能够适应与时俱进的工作要求，我部对以往制定的合同范本进行了梳理和修正，确保了合同签订的一致性，提高了合同签订工作的效率。

1、投资计划下达情况

今年，我部协调市发改委下达了x个交通设施项目共计x亿元投资计划，为项目建设提供了资金保障。

2、投资计划完成情况

投资x亿元，完成率为x%□任务完成与时间进度基本保持一致。

3、“四个一批”完成情况

今年已有2个项目完工，1个项目新开工。

截止x月，我部共完成计量支付审批x笔，在市财委、深圳市投资控股有限公司和深圳市特区建设发展集团有限公司等3个平台办理工程款支付共计x亿元。

截至目前，我部完成了x个项目共计x项工程变更在市政府投资审计专业局及宝安区审计局的备案手续。