

# 汽车美容工作汇报 汽车美容实习报告优质

在现在社会，报告的用途越来越大，要注意报告在写作时具有一定的格式。那么报告应该怎么制定才合适呢？下面是小编给大家带来的报告的范文模板，希望能够帮到你哟！

## 汽车美容工作汇报 汽车美容实习报告优质篇一

大学生在毕业前实习时与就业以及以后正式走上岗位打基础。锻炼自己的动手能力，将学习的理论知识运用于实践当中，反过来检验书本上理论的正确性。将自己的理论知识与实践融合，进一步巩固与深化已经学过的理论知识，提升综合运用所学过的知识，并且培养自己发现问题和解决问题的能力，加强对市场营销过程的认识；更广泛的直接接触社会，了解社会需要，加深对社会的认识，增强对社会的适应性，将自己融合到社会中去，培养自己的实践能力，缩短我们从一名大学生到一名工作人员之间的思想与业务距离。可以了解公司部门的构成和职能，整个工作流程，从而确立自己在公司里最擅长的工作岗位，为自己未来的职业生涯规划起到关键的指导作用。

所谓实习主要在于经过导师平日里当堂授课的内容进行实际模拟的过程。在实际的实习过程中，学会从技术人员和工人那里获得直接的和间接地生产实践经验，积累相关的生产知识。经过人事实习，学习本专业方面的生产实践知识，为专业课学习打下坚实的基础，同时也能够为毕业后走向工作岗位积累有用的经验。

实习还能让我们早些了解自己专业方面的知识和专业以外的知识，让我们也早些认识到我们将面临的工作问题，让我明白了以后读大学是要很认真的读，要有好的专业知识，才能为好的实际动手能力打下坚实的基础，更让你明白了以后要

有一技之长，才能迎接以后的挑战，也让你知道了大学是为你们顺应科学发展的垫脚石和自身发展的机会。

20xx年9月1日至20xx年5月31日

合肥市包河工业区安徽汽车用品城一期125—126.

实习单位：合肥天和汽车用品有限公司。

部门：汽车美容装潢。

主要经营汽车贴膜（雷朋汽车隔热膜），真皮座椅□dvd导航，防盗器，坐垫，座椅套，脚垫，地胶，香水挂件等汽车用品。

## 1、汽车美容

汽车美容包括：汽车基础知识，汽车用品产品专业知识，汽车美容项目知识等等。新车开蜡，汽车封釉美容，漆面打蜡，漆面抛光，汽车内饰桑拿，汽车漆面划痕修复，车内真皮制品的护理，光触媒内室杀菌消毒，轮胎翻新，车身彩贴，汽车内部装饰。

1) 汽车基础知识：了解汽车的基本构造以及性能，如五大系统和俩大机构等；了解汽车发展历史，汽车自上个世纪末诞生以来，已经走过了风风雨雨的一百多年。从卡尔·本茨造出的第一辆三轮汽车以每小时18公里的速度，跑到现在，竟然诞生了从速度为零到加速到100公里每小时只需要三秒钟多一点的超级跑车，这一百年，汽车发展的速度是如此惊人！同时，汽车工业也造就了多位巨人，他们一手创建了通用、福特、丰田、本田这样一些在各国经济中举足轻重的著名公司。让我们一起来回望这段历史，品味其中的辛酸与喜悦，体会汽车给人类带来的惊喜！

2) 汽车美容用品产品专业知识。

工具有洗车机；清洗汽车外部表面的灰尘。洗车机是由高压水泵、电机、软管组成。使用时候得注意用电安全和水枪的后坐力。

抛光机；抛光机由底座、抛盘、抛光织物、抛光罩及盖等基本元件组成。电动机固定在底座上，固定抛光盘用的锥套经过螺钉与电动机轴相连。抛光织物经过套圈紧固在抛光盘上，电动机经过底座上的开关接通电源启动后，便可用手对试样施加压力在转动的抛光盘上进行抛光。抛光机操作的关键是要设法得到最大的抛光速率，以便尽快除去磨光时产生的损伤层。同时也要使抛光损伤层不会影响最终观察到的组织，即不会造成假组织。前者要求使用较粗的磨料，以保证有较大的抛光速率来去除磨光的损伤层，但抛光损伤层也较深；后者要求使用最细的材料，使抛光损伤层较浅，但抛光速率低。

封釉机；封釉机与抛光机相似。封釉机是将汽车美容用品釉振到车漆的表面。又称振动抛光机。跟抛光机原理相似，外观上比抛光机小。在操作上，抛光机是研磨，封釉机是靠震动的。

抛光蜡主要成分：硬脂酸、软脂酸、油酸、松香等粘剂、加上磨剂，如长石粉、氧化铬、刚玉、铁红等，根据不同基体成分和要求制成不同的细度和品种。一般情况下用不同的颜色表示不同品种的抛光蜡，避免使用时混乱。高含量的磨料可以加速整个抛光过程。这个过程是抛光蜡抛光轮表面移动而使材料变得光滑。在抛光的时候大致可以分为三步：粗抛、中抛和精抛。要获得最佳性能必须选用有针对性的抛光蜡。

蜡：长链脂肪酸和长链醇或固醇形成的酯。在室温下为固态，如蜂蜡：蜡的特点是具有去污除垢和保持汽车表面光亮的功能，主要是涂抹在汽车表面，能够恢复汽车漆面及金属的鲜艳色泽。蜡有很多种，按照状态分有液体蜡和固体蜡。按照品牌划分有3m蜡、白金蜡、999牌蜡等。

各种清洗剂：泡沫剂、泡沫清洗剂、薄油清洗剂、不干胶清洗剂等等。其作用都是清洗汽车，清洗车内饰与外表。

3) 汽车美容项目知识：汽车美容分为汽车外部的美容护理和汽车内部清洗护理。以及应当注意的安全隐患。

汽车外部美容：抛光、打蜡、封釉、镀膜、车身改色与喷漆。  
抛光；汽车抛光是汽车美容过程中，在打蜡、封釉与镀膜时先给汽车做一次抛光。具有出去划痕和氧化层的作用，因为封釉镀膜必须先经过抛光，而且是经过精细抛光的车子，才能做出镜面来。这个是封釉必须经过的操作。没有经过抛光处理，车漆不平整。封釉保持时间非常短，根本起不到长期附着的效果，和打蜡没有什么区别。当然，根据车漆的情况，抛光不一定要三步都做，新车往往一步还原就可以了。但是做过粗蜡的车一定要中蜡抛光，做过中蜡的车一定要细蜡还原。

注意事项；汽车表面经喷涂之后，可能会出现粗粒、砂纸痕、流痕、反白、橘皮等漆膜表面的细小缺陷、为了弥补这些缺陷，通常在喷涂后进行研磨汽车抛光处理，以提升漆膜的镜面效果，达到光亮、平滑、艳丽的要求。在整个过程中其步骤很重要；清洗整车、水砂纸打磨、然后用粗蜡研磨、细蜡研磨。最后一道程序很重要的是镜面还原，镜面还原的作用是恢复车涂面的镜面效果，填充涂面孔，使车涂面的光泽更加靓丽滋润。在此过程所有的试剂均用抛光机完成。综上为抛光。

打蜡；打蜡属于汽车美容的传统项目，打蜡的作用首先是防水，防酸雨，由于车蜡的保护，会使车身的水滴附着量减低，效果十分明显，能达到50%到90%；其次是防高温和紫外线，天气越来越热，汽车常年在户外行驶或存放很容易因光照而导致车漆老化褪色，而打蜡形成的薄膜可以将部分光线反射，有效避免车漆老化；再次是车蜡可以防静电，当然同时也防尘。汽车在行驶时与空气摩擦产生静电，而车蜡则可以有效

地隔断车身与空气、尘埃的摩擦。少了静电车自然少了灰尘的吸附，而且车蜡还能起到上光的作用，使汽车显得更新更好看一点。打蜡还有利于对汽车外部的清洁。

打蜡往往都是紧跟在抛光后面，其打蜡的作用还有是外表光泽如同刚出厂的新车。犹如一面镜子。

注意事项□a·打蜡作业环境清洁，有良好通风，有条件可设置专门的打蜡工作间。

b·应在阴凉处给汽车打蜡，否则车表温度高，车蜡附着能力会下降，影响打蜡效果。

c·打蜡时，手工海绵及打蜡机海绵运行路线应该直线往复，不宜环形涂抹，防止由于涂层不均造成强烈的环状漫射。

d·打蜡时应遵循先上后下的原则，即先涂抹车顶，前后盖板，车身侧面等。

e·打蜡时，若海绵上出现与车漆相同的颜色，可能是漆面已经破损，应立即停止打蜡，进行修补处理。

f·抛光作业要待上蜡完成后规定时间内进行，且抛光运动也是直线往复。未抛光的车辆绝不允许上路行驶，否则再进行抛光，易造成漆面划伤。

g·抛光结束后，要仔细检查，清除车牌、车灯、门边等处残存车蜡，防止产生腐蚀。

h·打蜡结束后，设备及用品要做适当清洁处理妥善保存。

l·要掌握好打蜡的频率，由于汽车行驶及停放环境不同，打蜡间隔时间不可按部就班，但可以用手拭车身漆面，若无光滑感，就应该进行再次打蜡。

封釉；汽车封釉，顾名思义是经过多道工序处理以后，在车漆表面形成一层类似陶器制品外表涂层的保护膜，具有隔紫外线、防氧化、抵御高温和酸雨的功能。

汽车封釉是依靠震抛技术将釉剂反复深压进车漆纹理中，形成一种特殊的网状保护膜，从而提升原车漆面的光泽度、硬度，使车漆能更好地抵挡外界环境的侵袭，有效减少划痕，保持车漆亮度。

## 操作步骤

第一步骤：洗车。

第二步骤：除蜡。

a·清洗车身并去沥青或蜡层等脏物。

b·用专业洗车液洗净车上残液与残蜡。

第三步骤□a·抛光以及抛光过程。

b·海绵抛光盘浸湿，安装在研磨机上，空转5秒钟，将多余水分甩净。

c·把研磨剂摇匀，倒在海面抛光盘上少许，用抛光盘在漆面上涂抹均匀。

d·在抛光时应不断保持抛光盘和漆面处于常温状态，在漆面温度升幅超过20℃时对研磨的漆面喷水降温。

e·对于车身边角不宜使用研磨抛光机的位置，采用手工方法抛光，用干毛巾沾抛光剂抛光。把整个车身有漆面的地方全部做完，包括喷漆的保险杠，注意此处温度不宜过高。注意边角、棱角，不要用力抛，因为这些地方漆膜较薄。

f.漆面抛光后，用纯棉毛巾将整车清洁干净。

其中需要控制的是要抛光盘的转速和湿度，注意漆面的温度和边角棱角。

检验质量标准是经过观看漆面色泽是否一致；和抛光前相比，亮度有明显改善，接近与新车；出现自然光泽，用报纸在漆面上看倒影清晰。

注意事项：控制抛光机的转速，不可超过选定速度的范围；保持抛光方向的一致性，应有一定的次序；要换抛光剂的同时更换海绵轮，不可混用海绵轮。

镀膜：镀膜是在传统抛光工艺的基础上，使用专用喷枪，将镀膜产品均匀的喷涂在车漆表面，然后用专用海绵进行画圈涂抹，最后用纯棉毛巾进行擦拭。其作用是防止漆面氧化、老化。提升车漆表面清漆的清澈度。耐腐蚀。耐高温。防划痕。易清洗。等等。

注意事项：镀膜对于施工工艺和工具有着苛刻的要求。如果不能采用专用工具按照流程实施，很难达到完美的施工效果。鉴于很多美容店的镀膜产品偷工减料现象严重，致使车主徒然浪费时间和金钱。需从以下四个工艺要点来区别真假镀膜。

车身改色与喷漆：车身改色一般是经过贴改色膜，其中也有一些酷爱玩车的人喜欢在自己的爱车上贴上各式各样的拉纹。改色膜是一种碳纤维制成的薄膜，拉纹则像贴纸一样。在贴这些时候需要用到类似于电吹风的烤、抢水壶与刮板。喷漆本人实习并未接触。

注意事项：在贴膜的时候会用到毛巾、刮板、刀具、烤抢等。刀具和刮板在使用中切勿小心，以免伤到车漆，烤抢温度不宜过高，同一地方不宜烤时间太久，否则都会对车身造成伤害。

在贴的手法上分为干贴和湿贴，一般情况不建议湿贴，湿贴法严格来说所是一个投机取巧的办法，直接影响到后期使用寿命。贴膜完成后，24小时内不宜暴晒，48小时内不宜洗车。

新车开蜡：其实每个新的轿车漆面上往往都有一层封蜡，其作用是为了在生产到销售期间对车漆进行保护。原因是从生产厂家到消费者手中往往要经过一段相对较长的时间，其间又没有专职人员对其维护，所以很容易在漆面上形成一层氧化层，致使漆面渐渐褪色、酸化、失光。如果不把这一氧化层去除掉，即使你天天给汽车上蜡也无济于事。

车内部清洗护理：车内部清洗护理主要是汽车内室清洗。在清洗之前首先应该将车内照明灯等电器、仪表关闭，然后除去车内的尘土，扫去污物，再用吸尘器对车厢内各部位进行仔细吸尘。

汽车座椅清洗要点：汽车座椅一般有两种类型，一是绒毛类，二是皮革类。清洗绒毛座椅必须采用专用的丝绒清洁剂，绝对不能使用漂白剂。而皮革类的座椅有真皮革和人造革。清洁时切不可使用清水或洗衣粉，否则不仅清洗不干净，还会产生裂纹。清洗皮革座椅有用专门的清洁产品皮革保护剂，能迅速清洁上光，有效去除静电，增强保护功能。对于较脏的皮革表面，要先使用丝绒清洗剂进行预先处理，有些污垢可能硬结在皮革表面，使用丝绒清洗剂能有效地润湿和分解油污。仪表盘面板等多为塑胶或皮革制品，表面较多细条纹，沾染物多藏里面。清洗这些部件过程中要注意，不应该将丝绒清洗剂、全能泡沫清洗剂、塑胶护理剂等喷到电器、开关、皮革座椅、靠背及车身漆面上。像仪表盘、变速挡区清洗，必须先去除仪表盘区的条纹、褶皱、边角上的灰尘。像方向盘清洗，因为方向盘多为人造革或真皮材料，沾染物多为人体油脂，不容易清洗。要在清洗剂喷敷上后，用软毛刷刷洗，并配合干净毛巾擦拭。如果方向盘有外套，要将其拆下，单独进行清洁上光。

2、汽车装潢：汽车装饰是经过增加一些附属的物品，以提升汽车表面和内室的美观性，是做汽车装潢，所增加的附属物品叫做装饰品或者装饰件。主要分类根据汽车装饰的部位分类，可分为汽车外部装饰和汽车内室装饰。

1) 外部装饰：汽车的外部装饰，主要对汽车顶盖、车窗、车身周围及车轮等部位进行添加或修剪的装饰。

主要项目：保护膜装饰、车身大包围装饰、车轮装饰、底盘喷塑保护装饰、底盘led灯带装饰。

由于实习期有限本人所学主要以全车贴膜为主。以下详情。

保护膜装饰；保护膜又称太阳膜，汽车膜是贴在汽车玻璃上用来控制阳光、保证安全的。除阳光控制外，其基本安全性能包括清晰、防眩光、隔紫外线、隔热、防划伤、粘住玻璃碎片、足够的保质期及保护隐私、保证安全驾驶的性能等。一般质量好的汽车膜贴过之后不褪色、不起泡、不剥离、不脱落、正常使用无划伤。汽车膜的保质期至少五年，有的达8年以上。在阳光中，紫外线在太阳能中仅占3%，但会造成物品的褪色、塑料橡胶件的老化、过量的紫外线照射还会诱发人体皮肤癌变。

汽车隔热膜的贴法；贴法有俩种，主要是对膜的烤发不同，一种是干烤一种是湿烤。步骤大同小异，量体、样板、裁膜、烘烤、修剪、玻璃精洗、最后贴膜。

a·量体·所谓量体是在打样板之前用标尺量出车窗玻璃的尺寸，宜大不宜小，一般的是超出玻璃内圈的3到5公分。能否节省材料，测量很重要。往往测量的都是汽车的前后挡。

b·样板·样板是用废弃的膜或是负膜为材料的一种最节约法的裁膜方式，样板是针对汽车侧窗玻璃的，用负膜在玻璃上裁出与玻璃近似的样式。在此之前最好先了解一下汽车车窗

玻璃的内部结构是否够宽松，以免贴上去漏光、作废。所用的样板最好保留存根，方便下次直接使用。样板的大小直接决定贴膜的成功与否。

c·裁膜·将膜在玻璃面板上摊开，有规则的放好负膜，使用极为锋利的小刀裁膜，为了是使得裁口光滑，以免贴膜时候与玻璃不沾。在裁车窗膜是应该对上边开放3到5公分。防止漏光。

d·烘烤·烤膜是难度系数最高的一步，烤抢温度一般保持在600到700度，在烘烤时不可以温度过高，容易将膜烤焦了，对玻璃的危害更大。烤膜有俩种方式，湿烤与干烤。干烤是将膜放到玻璃上加以简单的固定，用烤抢烘烤。湿烤是在干烤的基础时上第二次洒水再烤。烤到膜的边缘服帖为止。

e·修剪·膜烤完之后再次的按照玻璃的大小精细的修剪一次，要求技艺求精。修剪的方式与裁膜类似，都是以锋利的小刀裁剪。

f·玻璃精洗·故名思议是将玻璃洗的干干净净，一尘不染，这样才能做到无尘贴膜。玻璃的干净与否直接影响其效果。

g·贴膜·每一快膜都是双面的，首先得认识俩面，要以最简便的方式撕开膜，在贴的过程中不可缺少水，这里用的水是参加了洗涤液的自来水，起润滑洁净作用。将膜撕开，附到喷水后的洁净玻璃上，再将水用刮板挤出即可。

注意事项：贴完膜后一个星期内不可升降车窗玻璃，以免在膜没有完全干水产生褶皱或作废。空调温度不宜过低，还有是在裁膜的时候需要等玻璃完全凉下来时候才可以裁剪，以免玻璃爆裂，造成不必要的损失。加热的玻璃不宜马上沾水，也是防止玻璃爆裂。

2) 室内装饰：仪表板的装饰、地板的装饰、座椅的装饰。

a·仪表板的装饰；有挂件、香水等。由于夏天驾驶室内更是闷热难耐，在内室放置一个香水挂件或是香水座都可以保持车内空气清新，也显得特别重要。在台上放上一瓶别致的香水，不仅可以清除车内异味、杀灭细菌，起到净化空气的作用，还可以给车内增添许多温馨的气息。

注意的是挂件的绳索不宜太长，香水座需要有防滑垫放置，防止摇摆或是移动损伤前档玻璃。

b·地板的装饰；地板的装饰俗称铺地胶。将车内座椅拆除，专车专用的地胶放置车内铺平，将地胶边缘塞入门边饰条内加以固定。在此过程需要用到刀具、扳手、双面胶、刮卡螺丝刀等。

注意事项；在铺置是很多地方需要留空，空不可留的过大，影响效果也影响美观。边缘不可裁多，否则无法固定。拆座椅时候要轻拿轻放，注意不要有磕磕碰碰。

c·座椅的装饰；座椅的装饰有包座椅套，包真皮，铺座椅垫等。

铺座椅垫；座椅垫类似于座椅套作用大致相同，操作方法也大致一样，前者为全包式，后者为半包式。

包真皮；真皮座椅冬暖夏凉，有档次，好打理。大多低配的汽车出厂并不全为真皮座椅，包真皮需要定制，与专业的营业单位专业人员可操作。

没有抛弃人的梦想，只有抛弃梦想的人。努力过，失败了也不后悔。实习期间也曾做过多种选择，也曾去过多个地方，也曾入过多种行业，酒店、工厂、娱乐场所、4s店、洗车店，等等并不是没有遇到合适的，而是没有坚持，每一个行业只要做的好都一样，行行出状元。曾经在酒店若我坚持了，说不好现在已经是经理级别了，若是工厂也许早就成了主管之

类了，一切都难以预料。

所谓总结是对过去一定时期的工作，学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料。

实习的一年里失去的是一年的时间，得到的是诸多的社会经验与阅历。总算是有个方向，不会轻易放弃的，生活中的苦涩，曾使我失望落泪。漫漫岁月的辛苦挣扎，时光流逝，但忍耐与奋斗会让我更成熟。工作中也会有诸多不顺，摆正心态，从容面对。以前所说的要不怕吃苦，迎难而上，胆大心细等等都只是说说而已。在这一年里算是感悟到什么才是真正的苦楚与辛酸。

在实习的过程其实辛酸与不顺之事远不及快乐与丰收。学会在学习中寻找快乐，其实每天都是在学习，因为你每天都会遇见不同的人，与其交往。与同事们也不少一起娱乐一起疯狂过，隔三差五的聚聚餐，一起吹吹牛，谈谈未来，说说自己对同一事物的不同认知，可以相互学习。在此过程也曾结实了不少的朋友，这便是一笔无形的财富。

在这一年里也学会了不少实在学校里学不到的专业技能，其方法是在工作时少说废话。多做有意义的事。学会观察，总结自己的毛病，分析他人的手法与技巧是否适合自己，加以该进，要做到融会贯通方可出师。在实习期间也有不足之处，工作时，同样的事物多次反复的去做，很容易厌恶，久而久之就不那么上心了。还有是做事太过专一，好少会变通事物。就像在施工的时候很少与客户交流，这也许是技术不够成熟。

总结一年过去对汽车美容装潢的认知，其实这一行业还是有很大的发展空间的。人们的经济收入不断的提升，消费的观念逐渐的转向汽车方面，汽车市场将会渐渐的扩大。美容装潢业的前景还是客观的。

我之所以入此行业，我是想有一个我自己的汽车美容店，我

现在所学的技术不单单是一心只求学艺而来，我要的是积累经验，积攒人脉，融入社会，为我自己的事业打基础。

毕业生实习是初次尝试性的踏入社会，一定要有一个良好的心态，要学会以最快的速度融入社会。学会冷静，善于思考，要有一个积极向上的心态。对于工作要全身心的投入，将自己的优势尽情的发挥出来。

在实习过程中经常遇到专业知识的不足与生疏，建议在校应用心学习，在工作中往往会发生同样的问题以不同的方式出现，这是考验我们所学的专业书否扎实。

建议校方在开课的时候多添加一些实践类的课程，毕竟在学校所学的东西还得用实践去检验的。增加学生在校时候的动手能力，将学生在还未走出校门之前打造成一把锋利的宝刀，随时可以把鞘而出！

## 汽车美容工作汇报 汽车美容实习报告优质篇二

1、耐心细致：汽车美容是精细工作，类似工艺品的加工制作，必须有耐心，要精益求精。粗心大意容易出错，稍有疏忽就会留下边边角角的污点。如果工作干得不细、不清，就会失去顾客。

2、求稳避灾：车漆美容时，一旦研磨或抛光过度，会造成原有漆面的破坏、很难补救。因此，当出现难题时要停下来，规划好后再继续\*作。

3、取轻避重：进行美容作业时，应根据部位及材料选用产品，并作好试验、试用工作。优先选用柔和型、稀释型或微切型的产品。尽量由低速档位、小力量开始试验\*作，直至速度、用力大小满足要求为止。

4、先试后用：为了保\*作业要求，应在全面作业之前，在隐

蔽处小范围内进行试验，以便掌握情况正确使用产品和优化\*作方法。

现在我已经申请调到汽车维修区去了，不过刚过去做了几天好多还是很陌生，我想在回公司的时候一定会好好努力做好工作，认真向那些经验丰富的师傅学习，以学到更多的\*技术知识，期待明天的到来。十几年的学生生活，即将划上一个句号。在浙\*正道车业服务有限公司实习的这段时间，我懂了不少东西。大人们都说刚毕业的学生身上总存在着许多让公司老板头痛的“特点”，现在我终于亲身体会到了。以前作为一名学生，主要的工作是学习；现在即将踏上社会，显然，自己的身份就有所变化，自然重心也随之而改变，现在我的主要任务应从学习逐步转移到工作上。这几个月，好比是一个过渡期——从学生过渡到上班族，是十分关键的阶段。回想自己在这期间的工作情况，不尽如意。对此我思考过，学习经验自然是一个因素，然而更重要的是心态的转变没有做到位。现在发现了这个不足之处，应该还算是及时吧，因为我明白了何谓工作。在接下来的日子里，我会朝这个方向努力，我相信自己能够把那些不该再存在的“特点”抹掉。现在就要和老师告别了，多少有点伤感，感谢老师们对我的指导和教诲，我从中受益非浅。

## 汽车美容工作汇报 汽车美容实习报告优质篇三

地址：

乙方：

地址：

\_\_\_\_有限公司成立于\_\_\_\_年，本公司主要经营：电子商务、社区无水洗车、自产自销无水洗车机、移动洗车机、移动节水洗车机、车载微型洗车机(迷你型洗车机)。这些项目、部分已推向市场。为了未来发展的需要，现向社会进行招商。

招商方式：可加盟、租赁、也可代理。

公司以社会责任为动力，以市场需求为方向，坚持以节能环保为己任，以客户至上为宗旨。坚持长远发展目标，以质量求生存。以创新，求发展；以服务，求信誉；以合作，求双赢来达到为社会的可持续发展作出贡献。

甲方授权乙方为市区地区，特约加盟商，经营期限为【贰年】。

经营期限为\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日止。

乙方支付费用日期为日。为每月的支付日期。

#### 1：加盟投资：

甲方全额投资乙方经营的机器设备、工具、材料、用品、广告、名片包括宣传资料、名片、易拉宝及乙方在经营过程中的的管理报表等材料，所有权属于甲方。乙方进行妥善保管。乙方每月支付给甲方360.00元租赁费。支付期限为【贰年】。乙方应当妥善进行保管和安全的使用设备和材料。因保管不当遗失和损失、由乙方进行损失部分赔偿。

#### 2：经营管理：

乙方在该地区经营甲方拥有的系列产品，允许使用甲方产品的商标、包装物及甲方的各种荣誉。但不得以外部的产品来替带甲方的产品，从而使用甲方的产品销售权、品牌使用权、荣誉共享权及包装使用权。甲方如发现乙方使用其他产品来冒充甲方的产品，甲方有权提出终止合同。并有权提出要求乙方进行经济赔偿，并保留诉讼的权利。

乙方如在中途退出经营和终止合作经营协议，应当归还甲方

的设备和材料。并结清双方的账目，并签订双方终止“合作协议”。

### 3: 经营期到期:

双方都应提前60天向对方提出续签协议，乙方享有优先续约的权利。如双方都不向对方提出!则本协议自动终止。乙方应当归还甲方的设备和材料，消耗品除外。并双方签订终止合作协议备忘录。

### 4: 营业秘密规定:

甲、乙双方都应视公司对方的经营情况，包括零售额，促销广告计划视为商业秘密，不得泄露。

### 5: 统一零售价:

乙方应完全按甲方要求，采取统一零售价，针对不同地区情况，有折让情况须事先通报甲方，应获甲方许可的情况下，依甲方规定，采取相关的折让，此折让仅是加盟商的利润折让，不影响甲方供应价。

### 6: 指定原料，采购地点:

为保证甲方公司的声誉，乙方经营所需的材料及成品，须由甲方统一配送，并不得以高出市场价销售给乙方，不得以次充好。乙方不得自行采购。或使用甲方以外的材料和产品。

### 7: 工作报告:

乙方应当向甲方提供经营的实际情况，及时准确提供各种管理报表，以及市场的相关信息反馈。

1. 甲方根据营运要求，协助加盟商进行选址。对开展业务从选址到开业后营运过程中制定标准化和规范化的管理模式，

供加盟店经营使用。

2. 甲方向乙方提供经营过程中，所需要的相关证件，材料。

3. 甲方对加盟商进行全面的专业知识和经营管理培训，为加盟商提供产品和经营信息。

4. 甲方向乙方提供甲方生产、加工的系列产品及其附属包装物，不得是伪劣产品。

5. 甲方应加盟商的要求派专业人士现场指导，定期派专业人士对各加盟店进行交流巡察和经营指导。

6. 甲方有权要求乙方提供其真实的各种经营数据，要求乙方填写的各种管理报表。并按照乙方所提供的经营数据发放各种乙方所需的经营材料。

7. 甲方有权要求乙方必要时，配合甲方维护好甲方产品在当地的品牌形象，乙方的各种经营活动不得有损于甲方的品牌形象。

8: 甲方一次性免费提供给乙方价值600元的清洗用品：乙方使用完以后。乙方开始自己承担清洗用品的费用。

9: 甲方协助乙方对从业人员的雇佣、指导、进行监督：乙方的加盟店所需人员可根据实际需要，由乙方进行招聘、雇用。乙方的从业人员薪金由乙方支付，各种日常管理，解聘由乙方自行负责。甲方有责任对乙方的从业人员进行各种业务、技能培训，使之适合经营需要。

10. 甲方根据乙方的销售情况及产品库存，在通知乙方情况下，有权要求乙方配合甲方进行相关产品的调换，无须退款。

11. 乙方在半途要终止“合作经营协议”可以退回乙方购买货

款。但前提是终止“合作经营协议”并结清、和归还甲方所提供的物品。

另外乙方在经营过程中、向甲方进货的产品没有使用完的产品进行退货。没有开封的产品全额退款、开封的产品不能退款。

2. 乙方享有甲方的产品销售权、品牌使用权、荣誉共享权及包装使用权。但不得以外部的产品来替带甲方的产品，从而使用甲方的产品销售权、品牌使用权、荣誉共享权及包装使用权。

3. 乙方拥有对该店的自主经营及店铺的经营权。

4. 乙方应按照甲方的经营指导：管理与支持。并享受甲方提供经营过程中所需的各种管理资料和信息资料。接受甲方对乙方的人员培训和日常规章制度。

5：乙方使用完甲方的赠品后。开始向甲方购买经营所需的材料和用品。自行承担清洗用品和材料：如毛巾、海绵、汽车棉车弹、各种清洗剂的费用。

6. 乙方在经营过程中不得购买甲方公司品牌以外的任何产品用于经营上的原料和产品。乙方应对其遵守承诺，不得异议。甲方一旦发现乙方使用不是甲方的产品，将对乙方提出要求改正，并罚款50元。如第二次发现罚款100元。以此类推，三次以上者双方终止加盟合作协议，乙方赔偿甲方的经济损失。

7. 乙方在半途要终止“合作经营协议”可以退回乙方购买货款。但前提是终止“合作经营协议”并结清、和归还甲方所提供的物品。另外乙方在经营过程中、向甲方进货的产品对没有使用完的产品进行退货。没有开封的产品全额退款、开封的产品不能退款。

甲方(印章):

乙方(印章):

时间:

时间:

地点:

## 汽车美容工作汇报 汽车美容实习报告优质篇四

乙方:

经双方协议如下:

一、甲方将位于马鞍山105国道恒丰钢材批发市场右侧三间店面精源汽车美容护理中心转让给乙方。

二、于20xx年10月31号经双方同协,店面所有设备(包括装修)折合人民币叁万元整转让给乙方,转让金计人民币叁万元整乙方一次性付清给甲方。

三、自20xx年10月31日前的所有费用及债务由甲方承担(如工商税务、环保、卫生、水电费、电话费等),乙方不负任何费用。自20xx年10月31日之后的所有费用及债务由乙方承担(如工商税务、环保、卫生、水电费、电话费等),甲方不承担任何费用。

四、签定协议后,如有纠纷均与甲方无关。

五、本协议一式二份,甲、乙双方各执一份,签字后生效,具有同等法律效力。

甲方(公章): \_\_\_\_\_ 乙方(公章): \_\_\_\_\_

## 汽车美容工作汇报 汽车美容实习报告优质篇五

时间在转眼间到来，在xx正道车业服务有限公司的实习马上就要响起结束的钟声。在这半年多的时间，我学到了很多的东西，不仅有工作方面的，更学到了很多做人的道理，对我来说受益非浅。做为一个刚踏入社会的我来说，什么都不懂，没有任何社会经验。

不过，在朋友和同事的帮助下，我很快融入了这个新的环境，这对我今后踏入新的工作岗位是非常有益的。除此以外，我还学会了如何更好地与别人沟通，如何更好地去陈述自己的观点，如何说服别人认同自己的观点。相信这些宝贵的经验会成为我今后成功的最重要的基石。实习是每一个大学毕业生必须拥有的一段经历，它使我们在实践中了解社会，打开了视野，增长了经验。

在实习中体验了很多，对于汽车的汽车油漆漆样的识别、汽车漆面的手工上蜡操作、汽车漆面受损情况识别、汽车内部常用材料的识别、汽车防爆膜的识别、还有汽车外部清洗操作、汽车内室篷壁清洗操作、汽车仪表台清洗操作、汽车座椅清洗操作、汽车安全带清洗操作、汽车漆面的研磨抛光操作、汽车轮胎的护理、汽车玻璃的护理、汽车灯具的护理、劳动安全防护、常用辅助工具的使用与维护、清洗设备的使用与维护、消防安全、表面预处理、涂刮腻子、油漆喷涂等都有了进一步的实践。

1、耐心细致：汽车美容是精细工作，类似工艺品的加工制作，必须有耐心，要精益求精。粗心大意容易出错，稍有疏忽就会留下边边角角的污点。如果工作干得不细、不清，就会失去顾客。

2、求稳避灾：车漆美容时，一旦研磨或抛光过度，会造成原有漆面的破坏、很难补救。因此，当出现难题时要停下来，规划好后再继续操作。

3、取轻避重：进行美容作业时，应根据部位及材料选用产品，并作好试验、试用工作。优先选用柔和型、稀释型或微切型的产品。尽量由低速档位、小力量开始试验操作，直至速度、用力大小满足要求为止。

4、先试后用：为了保证作业要求，应在全面作业之前，在隐蔽处小范围内进行试验，以便掌握情况正确使用产品和优化操作方法。

总听到人家说刚毕业的学生身上总存在着许多让公司老板头痛的“特点”，现在我终于亲身体会到了。实习结束就要踏出社会，对于现在的我来说，不再存在有恐惧。我会百倍信心的去迎接新的开始！

## 汽车美容工作汇报 汽车美容实习报告优质篇六

一、汽车服务多便利，优质服务车品逸。

二、呵护爱车全方位，乐享如逸新生活。

三、车品逸车品逸，车辆便捷服务引领人。

四、车品服务周到，安逸才叫生活。

五、车品逸，你家中的汽车服务站。

六、您家门口的白马美容店车品逸，汽车美容便利又经济。

七、车品逸，你身边的快捷服务专家。

八、车品逸：一品服务，一劳永逸。

九、车品逸：贴心服务，一劳永逸。

十、车品逸，爱车，尚品，逸行一路。

十一、车品逸，您身边的汽车护理师。

十二、爱车更得意（逸）车进家：品快捷享受，超然自逸。

十三、车品逸，随时随地为您的汽车服务。

十四、经济便捷车品逸，温馨感受心传递。

十六、逸想不到的’方便，无处不在的服务。

十七、车品逸，服务在身边，美容不堵车。

十八、又快又好又经济，服务就在车品逸。

十九、车品逸服务到家，便捷到家，实惠到家车品逸：因为便捷，所以安逸。

二十、你身边的汽车美容专家车品逸，专业至上，一站式汽车美容服务。

二十一、便捷保养车，服务最上品，实惠又安逸。

二十二、便捷源于专业，舒心源自服务。

二十三、车品逸：专注汽车美容，服务就在身边。

二十四、汽车便利店，品质超逸，看得见听得到的实惠。

二十五、车品逸：一步式汽车服务，让您无忧无虑。

二十六、随心随行车品逸，开在您身边的汽车美容便利店。

二十七、车品逸，让汽车美容像购物一样使利。

二十八、车品逸，您身边的汽车服务专家。

二十九、美容连锁车品逸，真诚服务每一天。

三十、车品逸：周到便捷服务，经济高效速度。

三十一、服务爱车全方位，尊享品位更如逸。

三十三、车品逸，离家最近的汽车服务。

三十四、车品逸：美车一品，安逸随心。

三十五、车品逸，开启快捷美车新模式。

三十六、您身边的汽车服务专家让车子品味飘逸，让你享受飘逸。

三十七、车品逸，让您安逸的环境中品味车文化。

三十九、车品逸，您身边的爱车美容专家。

四十、惠利便捷车品逸，爱尚乐享车生活。

四十一、便捷养车，服务上品，实惠安逸。

四十二、车品逸，家门口的汽车美容中心。

四十三、车品逸，社区里的便捷式汽车服务。

四十四、车品逸，您身边的汽车服务首选品牌。

## 汽车美容工作汇报 汽车美容实习报告优质篇七

因为行车记录仪安装在车内封闭的小空间，所录下的声音大部分都是车内的声音。车内的谈话难免涉及到隐私，如果在调查取证的时候被曝光，徒增烦恼。就算不涉及到隐私也建议关闭，因为你有可能管不住你的嘴。

用一个事实告诉你：

我有个顾客，就叫他阿牛吧。平时，这家伙说话嘴不带把门的，问候别人母亲的口头禅时常挂嘴上。

这天他和朋友开车外出办事，遇上个女司机，女司机突然插到他前面别了她一下，他跟人开起了斗气车，也突然跑到那女司机前面猛踩了一下油门。结果女司机还是个新手，来不及应对，咣当一下追尾了。

他下去大骂女司机，女司机报了警，等警察来了，本来按照现场，女司机全责。结果警察调取了她的行车记录仪，整个过程全记录下来。

警察是个有正义感的警察，二话没说把他俩责任五五分成，还把他教育了一番。说好男不跟女斗，欺负一个女人算什么小家子气。

阿牛搬石头砸了自己的脚。

## 汽车美容工作汇报 汽车美容实习报告优质篇八

随着汽车产业及相关服务业的发展,汽车美容服务逐渐成为一项备受关注的产业。汽车美容转让协议怎么写呢?以下是本站小编为大家整理的汽车美容转让协议范文,欢迎参考阅读。

顶让方(乙方): 身份证号码:

房东(丙方): 身份证号码:

甲、乙、丙三方经友好协商,就店铺转让事宜达成以下协议:

一、丙方同意甲方将自己位于 街 号的店铺(原为: )转让给乙方使用,建筑面积为 平方米;并保证乙方同等享有甲方在原有房屋租赁合同中所享有的权利与义务。

二、丙方与甲方已签订了租赁合同,租期到 年 月 日止,年租金为 元人民币(大写: ),租金为每月交付一次,并于约定每月10日前交至丙方。店铺转让给乙方后,乙方同意代替甲方向丙方履行原有店铺租赁合同中所规定的条款,并且每月定期交纳租金及该合同所约定的应由甲方交纳的水电费及其他各项费用。

三、转让后店铺现有的装修、装饰及其他所有设备全部归乙方所有,租赁期满后房屋装修等不动产归丙方所有,营业设备等动产归乙方(动产与不动产的划分按原有租赁合同执行)。

四、乙方在 年 月 日前一次性向甲方支付转让费共计人民币 元,(大写: ),上述费用已包括第三条所述的装修、装饰、设备及其他相关费用,此外甲方不得再向乙方索取任何其他费用。

五、甲方应该确保乙方办理该店铺的工商营业执照、环保许可证等相关证件的过户手续,但相关费用由乙方负责;乙方接手前该店铺所有的一切债权、债务均由甲方负责;接手后的一切经营行为及产生的债权、债务由乙方负责。

六、如乙方逾期交付转让金,除甲方交铺日期相应顺延外,乙方应每日向甲方支付转让费的千分之一作为违约金,逾期30日的,甲方有权解除合同,并且乙方必须按照转让费

的10%向甲方支付违约金。如果由于甲方原因导致转让中止，甲方同样承担违约责任，并向乙方支付转让费的双倍作为违约金。

七、如因自然灾害等不可抗因素导致乙方经营受损的与甲方无关，但遇政府规划，国家征用拆迁店铺，其有关补偿归乙方。

八、本合同一式三份，三方各执一份，自三方签字之日起生效。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_

甲方：

乙方：

经双方协议如下：

一、甲方将位于马鞍山105国道恒丰钢材批发市场右侧三间店面精源汽车美容护理中心转让给乙方。

二、于20xx年10月31号经双方同协，店面所有设备(包括装修)折合人民币叁万元整转让给乙方，转让金计人民币叁万元整乙方一次性付清给甲方。

三、自20xx年10月31日前的所有费用及债务由甲方承担(如工商税务、环保、卫生、水电费、电话费等)，乙方不负任何费用。自20xx年10月31日之后的所有费用及债务由乙方承担(如工商税务、环保、卫生、水电费、电话费等)，甲方不承担任何费用。

四、签定协议后，如有纠纷均与甲方无关。

五、本协议一式二份，甲、乙双方各执一份，签字后生效，具有同等法律效力。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_

转让方(甲方)： 身份证号码： 长住地址：

受让方(乙方)：

房 东(丙方)： 身份证号码： 长住地址：

甲、乙、丙三方经友好协商，就店铺转让事宜达成以下协议：

一、丙方同意甲方将自己位于\_\_\_\_\_房产的店铺(原为□xx汽车美容装饰服务)转让给乙方使用，并保证乙方同等享有甲方在原有房屋租赁合同中所享有的权利与义务。

二、丙方与甲方已签订了租赁合同，租期到 年 月 日止，甲方承诺此房产丙方允许乙方有偿使用十年时间。店铺转让给乙方后，乙方同意代替甲方向丙方履行原有店铺租赁合同中所规定的条款，并且于 年 月 日后的每年定期交纳租金及该合同所约定的应由甲方交纳的水电费。

三、转让后店铺现有的装修、装饰及其他所有设备全部归乙方所有，租赁期满后房屋装修等不动产归丙方所有，营业设备等动产归乙方。

四、乙方在 年 月 日前一次性向甲方支付转让费共计人民币xx元，(大写□xx万元整)，以及 年 月至 年月 日前的房租xx元(大写□x万元整)，共计人民币x元(大写□xx万元整)。上述费用已包括第三条所述的装修、装饰、设备等费用。

五、甲方应该协助乙方办理该店铺的工商营业执照、税务登记证等相关证件的过户手续，乙方接手前该店铺所有的一切

债权、债务均由甲方负责，接手后的一切经营行为及产生的债权、债务由乙方负责。

六、乙方接手前甲方承诺客户而未完成的服务金额，由甲乙双方统计后，该款项由乙方在第四条条款中的应付转让费中抵扣。乙方有义务在规定时间内继续为甲方承诺客户而未完成的项目提供相应的服务。

七、由于汽车服务行业的特殊性，甲方在乙方接手前经营中对客户的服务应负有一定的质量保证责任，故乙方向甲方收取售后质量保证金人民币10000元(大写：壹万元整)，此保证金在乙方接手十二个月后，并扣除为甲方售后所产生的费用，一次性返还与甲方。

八、如因自然灾害等不可抗因素导致乙方经营受损的与甲方无关，但遇政府规划，国家征用拆迁店铺，其有关补偿归乙方。如果店铺开业前政府已下令拆迁店铺，甲方退偿全部转让费，赔还装修损失\_\_\_元，并支付转让费的15%的违约金。如果合同签订之后政府明令拆迁店铺，或者市政建设(如修、扩路、建天桥、立交桥、修地铁等)导致乙方难以经营，乙方有权解除合同，甲方退还剩余租期的转让费，押金仍归乙方。

十、本协议一式三份，三方各执一份，自三方签字之日起生效。

十一、本协议或相关补充协议在履行过程中发生争议的，双方协商解决，协商不成时，均由乙方所在地人民法院管辖。

甲方(公章)：\_\_\_\_\_乙方(公章)：\_\_\_\_\_

丙方：

年月日：