

庄基地申请 农村基地申请书(模板5篇)

在日常的学习、工作、生活中，肯定对各类范文都很熟悉吧。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

庄基地申请篇一

焦岱镇人民政府：

我叫任存者，男，现年43岁，家住焦岱镇安寺沟村五组村民，全家七口人，我与妻子，儿子、妹子、两个外甥，原先居住三间破烂瓦房，每年一到下连阴雨，人就无法居住，后来在政府的关怀下，给我规划了三间灾情庄基地，我就此盖起三间平房，现在我特申请各级领导注重关心给我把庄基证办下来，我表示感谢。

此致

敬礼

四址组委会意见：

东至：水沟

西至：后坡

南至：上沟村委会意见：

北至耿碧烽

申请人：

庄基地申请篇二

我村村民全家口人，现有住房处，面积总计平方米，现因需申请新宅基一处，经年月日村民代表会议(村民大会)讨论通过，并于年月日在村务公开栏公开，已满15日，且本户宅基地所占地及四邻无争议，群众无异议。

特此证明

此致

敬礼！

xuexila

20xx年x月x日

庄基地申请篇三

尊敬的各级政府领导：

我叫xxx是广东省信宜市思贺镇xx村xx组农民。由于下列几个原因，我申请新建住房。

一、我现住的房屋，还是1985年建的简陋木制瓦房，至今已近20xx年，时间久远，年久失修，屋顶和墙边都有较多破损处，修修补补既难解决漏雨漏风问题，而且每次刮台风下暴雨的时候，都会漏水，给家人带来极大的不便，也影响房屋外观。因而建新房非常有必要。

三、我现居住的房屋一共80多平方米，要住9人，还要堆放粮食等，显得十分拥挤，特别是周六日和节日放假的时候，家人回家之后，由于房子太小的缘故，满足不了这么多人口的需要，为了改善现有的住房状况，我也必须建新房。

四、这些年来，党的政策越来越好，我们农民的收入也一年比一年增加。我通过二十多年的辛勤劳动，不断积攒，已基本上攒够了建新房(建成砖混水泥房)的费用。只要上级一批准，我就能马上动工。

五、我建房的方案是：拆除现有的住房，主要在老地基建新房，另外占用我现住房背后的自留地40平方米。所建房屋为一楼一底，约200平方米。

特此申请，敬请审核批准。

此致

敬礼！

申请人：

日期：

庄基地申请篇四

村民委员会：

申请人：

申请事项：

申请农村宅基地以新建住房。

事实和理由：

一、我已经与兄弟分家，我现有4口人（母亲、妻子、儿子和我）现暂住在兄弟家中，没有住房，没有猪牛栏，小孩子一天天长大真是无法容宿，因而建新房非常有必要。

二、我原有的一块自留地周围都建了房子，无水利条件，四周都是生活垃圾因而无法种植庄稼，每年种的作物常受鸡、猪、牛、羊践踏。这块地的面积大约2分地左右，地的位置是北抵一条毛马路，西抵罗金仕准备砌的屋场，南抵前年修好的硬化水泥路，东抵罗金明的房子，对周边根本不会造成危害。

三、这些年来，党的政策越来越好，我们农民的收入也一年比一年增加。只要上级一批准，我就能马上动工。

特此申请，敬请贵村委会核实情况，审核批准为盼。

此致

敬礼！

申请人：

年月日

庄基地申请篇五

你们好！我是信息科学系090501班的金磊磊，对学院组织“十佳学子”的筛选很感兴趣。我认为创业是非常的艰辛，我们一定要坚持，坚持，再坚持。创业不能盲目的去选择，我们创业一定要有敏锐的目光，要能够在最不利的情况下寻找机会。充分关注目标消费群体。要对目标消费群体做了十足的市场调研才制定出出奇制胜的战略部署，也才能在细节上以战术取胜。消费者是永远的老师。

我现在已经是深圳市瑞克贝尔科技有限公司凯乐迪投影互动游戏机合肥总代理，我认为这不过是这场“战争”的开始。在今后的销售方面，我想肯定要遇到困难，我相信这不可怕，只要我能坚持。在每次销售上面尽量改善自己的方法，扬长

避短，努力学习销售成功案例的精髓，反思失败案例的过失。努力做到“创新，科学，诚实”的销售。拿这个代理权之前我在深圳，东莞，广州等沿海城市进行实地考察，发现这款游戏机已经风靡各个沿海城市的夜场，在中北部二线城市完全没有这款产品。我相信这次考察是必须的。的确，做一次项目之前我们一定要对这款产品进行实地的考察，我们必须知道它在市场的受欢迎度！目前在合肥市场这个产品完全是个空白，经过我长期的考察，这次项目完全有它的可操作性。对市场我们要保持目光要“狠”，“准”，“快”。

但实际上，生活中，创业的路上是一样的，必须具备有“信心”。信心比黄金更重要，你有钱，有资本，但如果没有信心，遇到挫折，受到客户的打击，从而放弃自己的职业，放弃自己的选择，这样就是陈安之老师所说的：坚持者不一定会成功，但不坚持者一定不会成功。从这句话中，我们可以看出，坚持是多么的重要，要坚持，就必须有行动的付出，看看未来的精彩生活，就一定要对自己的未来有信心！

信心比黄金更重要。在我们创业的路上，我们或许没有太多的客户，也没有饱和的经济实力，但我们如果有信心，可以以行动力，创造力，感染力，去赢得客户，赢得同事，赢得朋友的信赖与支持，这样我们就可以走出困境。生意，创业，我们都可以以小做大。如果说没有信心，经不起客户的打击，经不起客户考验，自然的再多的资本，只会选择放弃，所以，信心比黄金更重要。

一个创业者有两种方法提高成功机率：一是不断地做正确的事情增加成功率，二就是避免错误的事情降低失败率。成功既然是很难的事，与其强行去提高一个小概率事件的几率，有时不如把失败的可能性降低。例如，既然我们知道互联网创业失败的概率是90%，而且只有那么几种办法导致失败，那如果能够想办法把它降到80%甚至70%，就相当于把成功的概率增加2到3倍。

我相信只有这样才能把我的项目做好，只有这样才能成功!我相信，我能成功的!

敬礼

申请人：安徽经济管理学院09级1班金磊磊

__年9月18日