

# 最新保险业党员思想汇报(汇总7篇)

范文为教学中作为模范的文章，也常常用来指写作的模板。常常用于文秘写作的参考，也可以作为演讲材料编写前的参考。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面是小编帮大家整理的优质范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

## 保险业党员思想汇报篇一

在此我感谢这段时间公司领导对我的悉心教导和同事对我的及时帮助，让我用不懈的努力在实实在在的工作实践中换回了充实的社会经验和在校园课堂里无法学到的很多知识。总结第三季度的工作，有以下几个方面：

### 一、工作方面

1、作为公司出纳，负责公司取赔款期间，我在收付、反映、监督三个方面尽到了应尽的职责，真正做到了每笔赔款无差错，给客户提供了最好的服务，维护了公司的形象。

2、坚持财务手续，严格审核算(发票上必须有经手人、验收人、审批人签字方可报账)，对不符手续的发票不付款。

3、换岗担任公司核算员后，积极与银行相关部门联系，井然有序地完成了公司收和付两方面款项的及时进出账。

4、整理历史未解决的款项明细，并积极向分公司相关部门请教，在他们的积极帮组和指导下共同完成了未达账项的清理。

5、积极配合领导工作，及时检查每日当日的财务凭证，做好每天的日结工作和每个月的银行调节表，并及时送交相关主管部门。

### 二、学习方面

1、坚持政治、经济学习让我的思想理论素养不断得到提高。在工作生活中注意摄取相关的政治经济政策，注重学习与工作有关的各经济法律法规，注重保险行业经济环境的走向。节假日我认真学习马克思列宁主义思想理论和党的基本知识，不断提高自己的共产主义觉悟，不断提高自己的政治素质、业务素质和工作能力。作为一名预备党员，我时刻用一个党员的要求严格要求自己，兢兢业业做好本职工作，用满腔热情积极、认真地完成好每一项任务，严格遵守公司各项规章制度，认真履行岗位职责，自觉按章操作，平时生活中团结同事、不断提升自己的团队合作精神。

2、通过日常工作积累，发现自己的不足，利用业余时间学习公司条款，增强对保险意义和功能的领悟，特别是公司的海上保险业务和建筑和安装工程保险业务。

3、向业务人员和出单人员学习请教，掌握了保险投保、承保和理赔的一般流程，以及一般单证的领用与使用。

第四季度是今年收尾的季度，在今后的工作中，我将努力提高自身素质，克服不足，朝着以下几个方向努力：

1、学无止境，时代的发展瞬息万变，各种学科知识日新月异。我将坚持不懈地努力学习各种保险知识，并用于指导实践工作。

2、“业精于勤而荒于嬉”，在以后的工作中不断学习业务知识，通过多看、多学、多练来不断的提高自己的各项业务技能。

3、不断锻炼自己的胆识和毅力，提高自己解决实际问题的能力，并在工作过程中慢慢克服急躁情绪，积极、热情、细致地对待每一项工作。

4、多做业务，提高自己的业务能力，为公司的经营发展多做

## 一份贡献

5、积极参加公司组织的每项活动，提高自己的沟通能力，更希望能参加公司组织的每次培训。

作为中国人民财产保险公司的一分子，关注公司的发展更是自己的一份责任，对于公司今后的发展，我想谈谈我的想法：

### 一、在竞争中求生存，在竞争中促发展

面对保险业激烈的竞争形势，面对外部竞争所带来的业务压力，保持沉着冷静，客观面对现实情况寻求对策，与竞争对手们展开了一场品牌战、服务战，是我们值得考虑并值得去做的事情。我的考虑有以下几点：

1、深入老客户企业，在客户企业中聘请信息员、联络员，并从其他保险企业抢挖业务尖子加盟我司，赢得“回流”业务，使其他保险公司的工作处于被动状态。

2、服务更加人性化、亲密化。面对企业单位，公司经理室成员年初就对各大系统骨干企业实行划块包干，进行了多次回访，请他们对我司工作提出意见和建议，这一举措势必会得到企业的充分肯定，让他们认为公司领导主动登门是人保财险的优质服务的充分体现，使客户对我司更加信任。面对个人业务，业务员也可以回访，平时保持联系。他们有什么需求，可上门拜访服务。

3、要求所有中层干部走出办公室，对所有中小企业必须亲自上门拜访，对所有新保客户必须当面解释条款并承诺服务项目，与企业进行不断的联络，实行零距离接触，只要客户需要必须随叫随到，提供各方面服务。

4、公司有新产品推出时，可以采取产品说明会的方式去吸引客户，真正做到与客户交流接触。这一点是公司推出投资型

产品×××三代给我的启发，我有幸去中国人寿的产品说明会，觉得我们有必要跟寿险公司学习，做到真正的抓住客户。

## 二、狠抓理赔和防灾防损质量的提高

公司从狠抓第一现场的查勘率入手，坚持实事求是、“迅速、及时、准确、合理”的原则。只要接到报案，无论事故大小，无论白天黑夜，始终坚持赶到第一现场，掌握第一手资料，严格按照快速赔付流程，为客户提供力所能及的方便。一是坚持双人查勘，双人定损，交叉做案，限时赔付，不断提高服务质量；二是坚持24小时值班制度，积极参与“三个中心”建设，以进一步提高服务水平；三是加强考核、加大督查力度。对理赔过程中出现各种问题一经查实，轻者批评教育，重者严肃处理，决不姑息；四是积极做好防灾防损工作。在分管领导的负责下，防理部门主动与各业务部门联系，及时拟订了重大客户防灾防损工作预案、夏季防汛安全检查办法、冬季防火防爆安全检查办法，始终做到提前把握，提前介入，积极会同相关业务部门对预案执行情况进行检查落实，对可能出现的问题及时采取措施，以减少损失，增强防范风险的能力。

## 三、建立严格的内部管理考核制度

- 1、统一员工服装，给客户整齐划一的感觉，一开始就给他们留下良好的视觉好感。
- 2、严格考勤制度，对于迟到早退现象的要给与相应得惩罚。
- 3、每天做好值日工作，保持良好的工作环境。
- 4、每名员工清楚自己的岗位职责，做好自己本分的事，由于个人失误给公司造成损失的要负相应的负责。
- 5、每项工作要本着公开透明的原则。

6、公司可定期向员工采集公司合理化发展的建议，鼓励员工为公司发展献计献策。

7、加强公司文化建设，利用好公司的报刊杂志等资源，让公司的每位员工了解到保险行业经济环境的走向。

## 保险业党员思想汇报篇二

根据区\_《关于认真开展保密的工作自查的通知》(攀西保[20--]4号)的要求，我分局按照《--区20--年保密的工作自查内容》，认真开展自查工作。现将我分局保密的工作自查情况报告如下：

为确保保密安全万无一失，我分局严格按照区保密的工作的总体要求，以保密的工作科学化、保密管理法制化，保密技术现代化和保密队伍专业化为目标，逐步建立安全保密管理长效机制，不断提高我分局的保密的工作水平。

我分局为落实保密的工作目标管理责任制，切实开展保密的工作，专门成立了由分局局长桂秋菊任组长，分局副局长王培强、谢良仲任副组长，钟世秋、陈亮、姚恬为成员的保密的工作领导小组，由办公室负责分局日常保密的工作。并根据攀委密[20xx]6号文件要求，确定我分局2名定密人员为局长桂秋菊和副局长王培强。

我分局的保密的工作，实行“谁主管，谁负责”的原则。分局主要领导对分局的保密的工作负有领导责任，分局分管保密的工作的领导，对所分管范围内的业务科(室)的保密的工作负有主要领导责任。我分局能够坚持把保密的工作纳入具体工作管理中，在研究和部署工作的同时，将保密的工作和业务工作同计划、同部署、同检查、同总结。

我分局十分重视保密教育工作，领导班子成员不仅做到时时强调保密，事事注意保密，还把保密的工作及保密教育作为

日常工作常抓不懈，班子成员、在单位大、小会上坚持宣讲保密的工作的重要性的意义，要求全体干部职工时刻绷紧“保守国家秘密”这根弦。具体做法：

1. 始终把保密的工作列入议事日程。领导班子将保密的工作作为一项重要工作来抓，成立保密的工作领导小组，督促各项措施的落实。我分局还把保密的工作纳入每年的机关公务员年度考核和领导班子民主的生活会，形成了严密的保密的工作制度。

2. 抓好全体干部职工的保密宣传教育。为了搞好分局的保密教育工作，领导班子成员带头学习保密知识、带头遵守保密制度，并组织分局全体干部职工，学习《保密法》、《保密知识读本》等相关的法律法规和中央、省、市、区有关保密的工作的重要精神。通过认真学习，不断加深干部职工对保密知识的认识和掌握，有效增强了全体干部职工的保密意识，带动了保密宣传教育的开展。

3. 重点加强保密的工作人员的保密教育。我分局坚持办公室为保密的工作的具体承办部门，在日常工作中，对办公室专职保密人员认真培训、严加教育，积极订阅保密学习材料，对市、区举办的保密的工作培训和讲座，我分局都要求专职保密人员必须参加，及时学习最新、最科学的保密知识和保密技能，提高保密的工作水平。

我分局为使保密的工作更加规范化、制度化，建立健全保密管理制度，按照保密安全工作的要求，结合分局实际情况，坚持积极防范、突出重点、重在教育、常抓不懈和既确保国家秘密又便利各项工作的方针，参照《\_保守国家秘密法》和《\_保守国家秘密实施办法》，在年初进一步完善了我分局的《保密的工作制度》，对保密的措施、计算机信息系统和通信办公自动化设备保密管理、国家秘密载体管理、重大涉密涉外会议和活动保密管理、领导干部保密的工作责任制和保密的工作人員岗位职责、保密的工作程序等都做了具体的规

定，增强了制度的可操作性，并将制度印制分局各科(室)，做到事事有章可循、有据可查。

在保密的工作信息报送上，我分局严格按照区\_的要求将保密的各项工作及开展情况及时上报\_，根据工作安排报送分局开展的重大保密的工作活动信息和重大的安全保密设施建设情况。对区\_在保密的工作检查中提出的意见，我分局能结合实际进行整改并及时向区\_反馈整改落实情况。

## 保险业党员思想汇报篇三

2022上半年度人保财险的综合赔付率，是所有公司中最高的，同比下降了个百分点；

而大地财产的综合赔付率为，同比下降了个百分点，是所有公司降幅最大的。

众安在线的综合赔付率，是所有公司中最低的，同比增加了个百分点，也是同比增幅最大的！

与之相应，六家公司的综合费用率则大幅度下降。

2022上半年度人保财险的综合费用率为，是所有公司中最低的，同比下滑1个百分点；

太保财险、大地财产、太平财险综合费用率均有大约2个百分点的下滑；

此外，平安产险的综合费用率为，同比下滑了个百分点。

2022上半年度除平安产险外，其他五家公司的综合成本率均有一定程度的下降。

人保财险的综合成本率是最低的，仅有96%；

尽管大地财产的综合成本率同比下滑幅度最大，但仍然高于100%。

太平财险的综合成本率为，同比下降了个百分点；

我们定义1-综合成本率，为承保端的利润率。由此，除大地财险的承保利润率为负外，其他四家公司的承保利率均大于零，浮动范围在之间。

2022上半年度人保财险的总投资收益率高达，是所有公司中最高的；

太保财险、平安产险总投资收益率分别为、，排在第2、3位。

众安在线的总投资收益率是最低的，仅有；

由此来看，无论是投资收益率或是承保利润率还无法解释各公司roe之间的巨大差距。

除了承保端利润率和投资收益率外，影响盈利效率的还有已赚杠杆和投资杠杆。

2022上半年度太平财险的已赚杠杆是所有公司中最高的，为；

排在第2位的是太保财险，其已赚杠杆为；

众安在线的已赚杠杆为，是所有公司中最低的。

2022上半年度太平财险的投资杠杆是最高的，太保财险的投资杠杆紧随其后！

大地财产、众安在线的投资杠杆相对偏低。

基于上述指标，我们分别展示承保和投资贡献、承保roe□投资roe以及税前roe

尽管人保财险的承保利润率最高，但太保更高的已赚杠杆，使其承保roe是最高的；

尽管人保财险的投资收益率最高，但太保、太平的高杠杆，使他们的投资roe也排在了人保之前。

基于承保roe和投资roe□我们计算出了税前roe□2022上半年度由大到小排序依次是，太保财险、人保财险、太平财险、平安产险、众安在线和大地财产。

值得关注的是，基于承保roe□投资roe计算出来的众安在线的税前roe是正的，利润贡献额大约亿元。

但为什么公司半年报公布的税前净利润亏损约亿元呢？

通过公司半年报损益表科目来看，其发行的以美元计价的债券产生了汇兑亏损和财务费用。

汇兑亏损、财务费用合计有亿元的支出，而这两笔支出均不在承保盈利和投资盈利的计算范畴内。

“13精”给出了2022上半年度六家公司承保roe和投资roe对税前roe的贡献份额。

大地财产承保端亏损，投资端不足以弥补，导致税前roe为负。

需要说明的是，我们计算的税前roe不包括利润表中的其他收支净额影响，仅是基于承保利润、投资收益与平均净资产指标计算而得。

为便于对比观察，“13精”给出了2022上半年度各家财险公

司税前roe结构分解表。

无论是承保利润率或是投资收益率，人保财险都是最高的，确实是史上最佳！

从杠杆率来看，太平财险的已赚杠杆、投资杠杆都是最高的，尽管承保利润率、投资收益率均低于平安，却实现了与平安水平相当的税前roe

值得关注的是，税前roe排在第一的居然不是人保财险，而是太保财险。

尽管承保利润率、投资收益率或是已赚杠杆、投资杠杆，太保公司均未能拔得头筹；

但因为有较高的已赚杠杆和投资杠杆，投资收益率、承保利润率与行业持平，使其承保roe投资roe均排在前面。

大地财险的承保端是亏损的；甚至投资端也不足以弥补承保端的损失，使其税前roe为负。

为了便于小伙伴们更为直观地看清楚财险公司的利源组成及结构状况，我们分别制作了2022上半年度六家上市财险公司盈利模式双轮驱动的结构图。

## 保险业党员思想汇报篇四

保险公司个人工作总结 2013年，对于我来说是艰辛的一年，也是收获的一年，是生命改变的一年，也是心满意足的一年。有压力困难，有低谷煎熬，有拼搏奋战，有皆大欢喜，这一年的工作纠结辗转而又硕果累累，这一年的生活也是精彩纷呈而又收获匪浅。总结反思自己的2013年，更多的是成长、收获、幸福、感恩、淡定。

一年来□xxxx保险公司在省市公司正确领导下，依靠我公司全体员工的不懈努力，公司业务取得了突破性进展。今年各项工作健康顺利发展。下面结合我的具体分管工作，谈谈这一年来的成绩与不足。

## 一、工作思想

积极贯彻省市公司关于公司发展的一系列重要指示，与时俱进，勤奋工作，务实求效，勇争一流，进一步转变观念、改革创新，面对竞争日趋激烈的xx保险市场，强化核心竞争力，开展多元化经营，经过努力和拼搏，公司保持了较好的发展态势，为xxxx保险公司的持续发展，做出了应有的贡献。全方面加强学习，努力提高自身业务素质水平和管理水平。

## 二、业务管理

1、根据市公司下达给我们的全年销售任务，制定各个周、月、季度、年销售计划。制定计划时本着实事求是、根据各个险种特点、客户特点，可实现的目标。在目标确定之后，我本着“事事落实，事事督导”的方针，通过加强过程的管理和监控，来确保目标计划的顺利完成。

## 三、工作中的不足

由于业务较多，有时难免忙中出错。例如有时服务不及时，统计数据出现偏差等。有时工作有急躁情绪，有时工作急于求成，反而影响了工作的进度和质量；处理一些工作关系时还不能得心应手。

总之，一年来，我严于律己、克己奉公，在思想上提高职工的认识，行动上用严格的制度规范，公司员工以不断发展建设为己任，锐意改革，不断创新，规范运作，取得了很大成绩。新的一年即将到来，保险市场的竞争将更加激烈，公司要想继续保持较好的发展态势，必须进一步解放思想，更新

观念，突破自我，逐渐加大市场营销力度。新的一年我将以饱满的激情、以百倍的信心，迎接未来的挑战，使本职工作再上新台阶。我相信，在上级公司的正确领导下，在全体员工的共同努力下，上下一心，艰苦奋斗，同舟共济，全力拼搏，我们公司一定能够创造出更加辉煌的业绩！

## 保险业党员思想汇报篇五

20xx年度，在市分公司党委、总经理室和县委、县政府的正确领导下，在上级公司和县政府各职能部门的具体指导帮助下，我公司认真贯彻落实党的及省、市保险工作会议精神，以科学发展观为统领，以深入开展“创先争优活动”为契机，努力加强党员干部队伍建设，严格以按照机关效能建设的标准抓好业务经营管理，在坚持合规经营的同时大力拓展业务，公司的全面建设保持了良好的发展势头，全年我公司共实现保费收入?万元，上缴利税?万元，代收车船使用税?万元，处理种类赔案?笔，为出险案件赔付出现金?万元，在完成上级下达的经营目标的同时，为本县经济建设做出了应有的贡献。

### 一、加强思想政治建设，确保员工坚定正确的政治方向

今年公司党组积极响应上级党委和××县委号召，在公司党员干部中深入开展“创先争优活动”，公司党支部结合业务工作实际，拟定了公开承诺书，每个党员都制定了争当优秀共产党员承诺书，并予以公开，较好地发挥了党支部的战斗堡垒作用和党员的先锋模范作用，增强了党组织的向心力和凝聚力。一年来，公司全体员工紧紧团结在党组周围，精神振奋，工作努力，为圆满地完成上级赋予的各项工作任务打下了坚实的基础。全年未发生任何违法违规行为和行政责任事故。

### 二、坚持以业务建设为中心，确保经济效益和社会效益双丰收

一年来，我司坚持以“三个代表”重要思想和科学发展观为

指导，以构建社会主义和谐社会为工作的主线，为全县的经济建设和人民的财产安全保障出发，定目标、找差距、解放思想、实干创新、强化管理、提高质量，不断扩大服务领域，大力开办服务性险种，为全县人民创立放心的保险环境，取得明显经济效益和社会成效。

一是为发展全县的运输业积极提供保险服务。采取登门服务的方法，加强对各种车辆的承保工作，积极采取优惠政策，促进车辆尤其是大货车保全保足，使事故发生后保户获得足够的经济补偿。引进差异化管理，对集体运输单位和个体保户给予了有力的经济保障，推动了全县运输业和经济建设的健康发展。

二是大力发展园方责任保险。学校安全工作是学校教育工作的重要组成部分，随着教育事业的发展和办学规模的不断扩大，教育行业面临的风险正在逐年增加。开办校园方责任保险一方面可以促使学校主动运用科学的方法，加强安全管理，采取各种积极有效的措施，增强风险意识和保险意识，防范各种可能发生的安全事故；同时在全县各类安全事故发生后可以立即运用现代保险机制，把风险产生的损失，分散转移出去。事故的调查处理及定性由保险公司运作，教育行政部门和学校的领导就可以从繁杂的事故处理中解脱出来了，全心全意投入到教学工作中。今年我们下大力开展这项工作，在市分公司的统筹协调下，我们在上一年度与教育部门良好关系的基础上，加大了工作力度，完成了全县的校园方责任保险承保工作，县区内23个乡镇所有中小学均在我公司投保了校园方责任险，截止12月底受理教职员工和在校学生意外事故?起，已为出险学生和教职员工支付医疗赔款?万元。

三、积极进行规范化管理，确保人保财险公司的良好形象

一是严格实行规范化管理。实行了“集中核保、集中理赔”，按照保监会的规定和保险法的条款严格费率，不违规经营，不擅自提高费率，保障了保户的权益和经济利益。同时对理

赔工作进行专业化管理，提高现场勘查率，规范了各险种理赔的程序，加强大案跟踪和汽车零部件的报价工作，使赔付标准更加准确。尤其大力开展了“理赔无忧—金牌服务工程”，创建理赔服务绿色通道，对保户提供了及时快捷的服务。

二是进一步强化服务观念。为使保户满意，全县人民满意，我司进一步推出了“承诺服务”和“限时服务”，实行了公司权限以内赔案当天赔付，超公司上报审批案件5天赔付。同时我们在加强24小时值班的基础上，设立和配置了专门的接线员、勘查员、值班司机及专用勘查车辆和设备，不论白天还是黑夜，也不论刮风还是下雨，只要有报案电话打来，理赔人员迅速出现场，在限时之内赶赴现场施救和勘查，极大地缩短了保户等待时间，加快了理赔和补偿速度。

三是树立保险形象，把人保品牌做好。今年，我们大力推进“以德经营，诚信为民”的进程，认真贯彻执行《营业人员服务规范和管理规定》，制定了一系列文明服务、廉政服务的规范措施，无论是谁，触犯保户利益，年终对本人的业绩实行“一票否决”，使全司业务和理赔人员都能严格按照保险原则办事；为接受全社会的监督，我们定期到群众中征求意见和建议；积极落实文明优质服务措施，坚持实行礼仪服务、文明用语、禁服务忌语，挂牌服务、持证展业、送赔款上门等活动，并对着装、仪表、环境卫生、内务做了详细的标准规定，使全司的环境建设和人员的精神面貌焕然一新，为保户创造了舒适的投保环境。

## 保险业党员思想汇报篇六

在部门领导的指引下，和同事们的积极配合下，以一个党员应有的责任心和事业心，认真贯彻党的路线、方针、策，注重理论与实践相结合，立足本职，恪尽职守，努力工作。下面就个人在组织人事处的这一年度的工作情况简单汇报如下：

1. 要严明治纪律和治规矩，坚持不懈学习贯彻新时代中国特色社会主义思想，始终坚守正确治方向，切实做到“两个维护”。
2. 要认真执行新形势下党内治生活若干准则，认真抓好党规党纪的学习教育，落实好“三会一课”制度，用好批评与自我批评这个武器，严肃党内治生活。
3. 要完善和落实集中制各项制度，落实责任、加强监督，坚决维护党的集中统一。

本人自入职后工作内容主要负责两部分，一部分是在山西省社会保险局在编人员的社保工作，另一部分是在太原市养老、医疗、失业保险管理中心编外人员的社保工作。主要职责具体如下：

1. 负责向本单位职工解释和宣传社会保险知识工作；
2. 负责保管社会保险有关证件、文件和资料等工作；
4. 负责办理本单位参保人员的各类卡、证书工作；
5. 负责每年进行一次社会保险缴费基数的申报和缴费基数公示工作；
6. 负责缴纳参保人员每个季度的医疗社会保险费用工作；
7. 负责办理参保人员社会保险关系的转出、转入手续工作；
8. 负责办理女教职工生育保险以及申领生育津贴；
10. 负责办理死亡人员的终止参保工作，对死亡人员的社保卡费用的清退；
11. 负责办理本单位参保人员的退休审批手续；

12. 负责办理在职职工和离退休基本信息修改;
13. 负责办理单位职工的医疗费用报销工作;
14. 负责办理正高职称的医疗照顾证工作;
15. 负责安排每年一次保健干部人员的体检工作;

1. 不断强化人事处工作人员的服务意识, 努力改善工作作风, 提高工作效率, 规范办事程序, 在制定策、推行、开展工作时, 始终坚持把教职工满意作为第一追求。

2. 与各职能处室、系部加强沟通交流, 在工作中, 我们要切实树立“一盘棋、一条心、一股劲”的思想, 为学院的发展做出更大的贡献。

3. 随时完成领导交办的各项工作任务。

回首过往, 有付出, 有收获, 但也存在着一些不足。在社保策和业务上还是不够熟悉, 虽然能够深刻意识到人事工作的艰巨性和复杂性, 但是解决棘手问题的能力还有待于继续提高, 对工作的深入思考和研究还有待进一步深入。

## 保险业党员思想汇报篇七

### 人保财险深州支公司2014年工作总结

2014年我公司在衡水市分公司党委、总经理的正确领导下, 全体员工转变观念, 锐意进取, 克服工作中的各种困难, 认真贯彻上级公司的方针政策, 为最大限度的完成上级公司下达的指标任务做出了不懈努力。虽然我们做得还是不够好, 但我们相信有市分公司党委、总经理的理解和支持, 我们有最大的信心和决心把我们的工作做好。现就将我公司2014年工作汇报如下:

## 一、2014年经营情况分析

%；企财险保费收入万元，较上年同期相比增长 1 %；农险保费收入万元，较上年同期相比增长%。

## 二、2014年开展的几项主要工作

### （一）划分团队，力促业务更上一层楼。

今年我们将公司所有人员进行组队，共分成了7个小团队，每队都设团队长一名，分别根据去年的业绩制定了今年的任务数，并制定了有力的奖罚措施，做到了人人有任务、个个有压力，鼓励大伙儿齐心协力，大上业务，团队长对业务进展情况做到每天一汇报、一总结，确保实现业务发展的高质量、高效率。

### （二）规范出单管理工作，有效提升服务能力。

对出单员进行明确分工，要求每位出单员都要掌握业务知识和服务方法，严格按照承保规定及流程出单，严把质量关，制定奖惩措施与出单量及服务态度挂钩。

### （三）大力发展农险和治安保险。

从年初我公司就把农险承保提上重要日程，积极联系并取得了当地政府的大力支持，共收取种植业保费万元；并与综治办多次沟通协调，于5月10日，促成综治办印发《关于推行治安保险、开展“一分钱创安工程”的实施意见》（深综治〔2014〕4号）文，决定在我市开办治安保险，截止到10月30日，治安保险共收取保费元。