

# 最新廉洁的精彩演讲稿(优秀7篇)

演讲稿具有宣传，鼓动，教育和欣赏等作用，它可以把演讲者的观点，主张与思想感情传达给听众以及读者，使他们信服并在思想感情上产生共鸣。那么你知道演讲稿如何写吗？以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。

## 廉洁的精彩演讲稿篇一

大家好！

我叫留学，今年33岁，大专文化，中共党员，助理工艺师。87年技校毕业分配进厂，现为一车间制丝班班长。

进厂十八年来，我一直与烟叶、烟丝打交道，长期在制丝车间工作。常烟不断壮大，我也由当初的懵懂少年成长为一名成熟的基层管理骨干。工作中，我始终立足本职工作，大胆创新，特别是在联合工房工作期间，积极探索生产组织、设备保养、现场管理的最优管理模式，积极实施“5s现场管理法”，创造了整洁有序的生产环境，较好的向外界展示了联合工房的窗口形象。三年来，制丝线在我的带领下，烟叶单耗逐年下降，现为36.23kg□达到行业先进水平，为企业创造了可观的经济效益。由于工作成绩突出，今年我所管理的制丝班被车间推荐为“特殊贡献集体”候选单位。

首先是经历与能力优势。我认为自己具备担当此任所必须的经历和能力。我一直在制丝车间，从挡车工干起、做过修理工、设备管理员，特别是在班长和调度的工作岗位上工作后，进一步加深并强化了我对制丝工艺的熟悉程度，熟悉烟叶的物理特性与管理使用，对产地、等级的鉴定也有一定的了解，有助于适应新岗位的需要。此外本人从事制丝生产与管理多年，积累了丰富的与人打交道的经验，培养了我吃苦耐劳的

优良品质，雷厉风行的工作作风，具有较强的分析问题、解决问题的能力，具有很好的协调与管理能力。

其次是年龄优势：我今年33岁，精力充沛、喜爱忙忙碌碌的工作，思想活跃，接受新事物较快，工作中能发挥主观能动性，让我能够为新岗位工作的开展尽全心、出全力。

最后是我具有烟叶业务员所要求的道德品质。在工作中，我始终坚持诚实、正派的做人宗旨，能够与人团结共事。尊重人、关心人，乐于成为大家的知心朋友，能较好的把握情与理的关系，上下级之间的关系，让我在与同事、朋友、领导相处中形成了合力，与各方面的关系协调处理，和睦融洽。

通过竞争如果我能就任业务员这个岗位，我将力争作到如下几点：

- 1、忠于企业，规范营销，不搞邪门歪道。
- 2、努力学习，不断进取、充实，勤钻业务，力争快速进入业务角色，为企业严把原料关。
- 3、坚持党性原则，提高党性觉悟，不断加强自身价值观与世界观的修养。
- 4、尊敬领导，团结同事，营造良好的工作氛围。

各位领导、各位评委，我深知原料是企业发展的第一要务，烟叶业务员的责任更大。如能成功，我会尽全力作到最好。最后，在新的一年里到来之际，祝在座的各位：“新年快乐，工作愉快！”谢谢大家！

## 廉洁的精彩演讲稿篇二

大家好！十二月九日，一个普通但不平凡的日子，时间倒流，

回溯到一九三五年，阳光依然懒懒散散，冬日依旧寒冷凄清，但空气却急速的流动，因为在北平——历史的故都发生了惊天动地的事件——为反对投降和压迫掀起了学生总运动，到处是挂满的标语，到处是飘舞的纸单，到处是舞动的小旗，到处是怒吼的口号，到处是浴血沸腾的青年，这一天白云为之翻涌，大海为之咆哮，黄河长江为之怒吼，中华大地为之震颤，因为一个蹂躏不屈的民族在苏醒，一个多灾多难的国家在抗争，我们不会忘记，不会忘记这一天，六十九年前的这一天：我们更不会忘记，更不会忘记那些在敌人的恐怖下高呼着口号散发着传单而不惜抛头颅，撒热血的青年，可敬可爱的青年。是他们，在国家存亡的关头，振臂高呼，促使了反动派的妥协。

是他们，在民族生死的毫发间，热血横洒，促使了民族的觉醒。

他们，可敬可爱的青年，以他们的实际行动，展示了青年的热血豪情，以他们大无畏的勇气，诠释了青年的含义。我们不会忘记他们，那些可敬可爱的青年，他们是民族的拯救者，他们是中华民族的先驱。

处于二十一世纪和平下的中国大学生们又该如何去展现青春的风采呢？

难道我们真的希望虽然快乐但平庸地度过青春，然后平庸的度过余生吗？不会的，我相信，没一个有理智，有热血的青年大学生都不会希望自己平平庸庸一辈子，我们都渴望理想的实现，艘刊物自己的青春大发光彩。

那么，朋友们，努力吧，趁我们还年轻。

年轻就是资本，年轻就是能力，年轻就是全部。朋友们，别再有那么多的犹豫，别再有那么多的彷徨，别放慢我们年轻的脚步，勇敢而执作的向前走，前方便是海阔天空。

朋友们，努力吧，趁我们还年轻世界属于我们，未来属于我们“12.9”运动告诉我们，一切爱国者都把祖国的利益看得重于一切。“12.9”运动告诉我们，个人的理想、前途与祖国的命运是紧密相连、休戚相关的。杰出的音乐家拉赫玛尼诺夫说：“如果你失去了祖国，你便失去了自己。”“唇亡而齿寒”，作了亡国奴，连人格和自由都得不到，还谈什么个人利益与幸福呢？！“位卑未敢忘国忧”，前人为我们留下的宝贵的精神遗产，决不能在我们手中失去！

## 廉洁的精彩演讲稿篇三

绿色是时尚的代名词，绿色是树之名，绿色是小溪的欢歌，绿色是花儿的枝叶，绿色象征着生机。

人类，地球的“破坏者”，动物，人类的伙伴，为什么动物濒临灭绝？因为偷猎。树木，动物的家园，失去家园，动物何处容身？湿地，在中国已经遭到破坏，盲目地围垦、掠夺开发、污染加剧、过度利用等因素，全国三分之一的天然湿地面临被改变、丧失的危险。导致生态环境失去平衡。工厂大量地排出废气、废水、废物，使环境质量恶化。地球资源本来可以再生，可人类却滥用化学品，致使本来再生的资源不能再生。

关心地球就是关心我们的家园，保护资源就是保护我们生存发展的基础。地球只有一个，她是人类赖以生存的美丽家园。

我们再也不能迟疑了。全人类应该行动起来，保护我们的家园，再也不要出现在武威、民勤的这种危害人类的事发生。

作为一名小学生，我们怎样才能保护我们的家园呢？我认为，要从小事做起，从我做起。首先，保护我们周围的环境，讲究卫生，不乱扔废弃物，不乱倒垃圾，爱护花草树木，保持校园环境干净整洁。

其次，保护我们周围的环境，建立“绿色环保”少年岗，植树造林，控制土地沙漠化，扩大绿地面积。

善待地球，保护地球，保护资源环境，就是保护我们自己，同时也为我们子孙后代留下美好的家园。只有每个人都齐心协力，齐抓共管，才能使明天的家园，变得更加美丽。

## 廉洁的精彩演讲稿篇四

大家好！有机会参加今天的中层领导竞聘，我感到非常的荣幸！这么多年来，无论从事什么工作，无论遇到怎样的挑战，我都深深的相信自己能行。今天我站在这里参加中层干部副职的竞聘，也是凭借着这个信念。我自信我有能力承担这一重任。今天，我演讲的题目是：中层干部竞聘演讲稿。

下面做下自我介绍，以便让大家对我有一个更加全面的认识。

经过综合权衡，我觉得我具有以下竞聘优势：

第一，我具有良好的思想政治素养和道德修养。

第二，我具有丰富的工作经验和较强的工作能力。

第三，我具有严谨细致、扎实高效的工作作风。

第一，真诚讲团结，协助正职做好工作。

第二，开拓创新，抓好管理。

第三，加强学习，努力把自己培养成多元化复合型人才。

“不积跬步，无以至千里；不积小流，无以成江海。”尊敬的各位领导、各位同事，如果我竞聘成功，我愿践行自己的承诺，努力地工作，更上层楼，以出色的工作表现回报大家

的厚爱。

谢谢大家！

## 廉洁的精彩演讲稿篇五

尊敬的各位领导、同志们，你们好！

首先感谢组织上给我这样一次机会参加竞争上岗。对我个人来讲，我想这不仅是一次竞争，更是一次对自己的检验、学习和锻炼。下面我就把自己竞争办公室主任的一些想法，向各位领导和同志们汇报一下。

从军营退伍后，市总工会是我唯一的工作单位，在座的各位也是最亲密的同事、朋友。在工会工作的24年中，各位领导和同志们给了我莫大的关心和帮助，使我从一个对工会工作一无所知的青年，到现在成长为领导一个部室的中层干部。我深深地感到，个人的每一点成长、进步，都得益于工会机关的良好的氛围和环境；体现了领导和同志们对我的厚爱和关心。在总工会这个大家庭里工作，感觉踏实，也很温暖。是对工会这个大家庭的热爱，激发了我竞争办公室的勇气；是因为有了你们——在座各位的支持，才树立了我竞争办公室主任的信心。特别是现在的总工会，政通人和、心齐气顺。在这样的一种氛围里工作，有这么好的工作环境，没有理由不好好工作，没有理由不再拼上几年。

竞争办公室主任我有以下优势：

(二)为人正直、诚实，能善待每一位同志

(三)身体素质好，精力充沛，能吃苦耐劳

(四)在农村、军营受过锻炼，又有较长时间的工会工作经历，特别是接管事业部近四年积累了丰富的管理经验，有较强的

组织协调能力。

如果我当选，我将把领导和同志们的期望铭刻在心，按照“管好自己、带好队伍、搞好服务”的工作思路开展工作，团结带领办公室全体人员，争创一流业绩，树立良好形象，以优异的工作成绩回报领导和同志们的信任。

一、加强学习。办公室是工会的参谋部、情报部、督导部，是沟通上下，联系左右的枢纽。要发挥好参谋服务协调作用，就得不断地加强学习提高自身素质。同时抓好办公室全体人员的学习，以适应办公室工作的要求。

二、开拓创新。形势发展日新月异，如果办公室工作因循守旧，就难以跟上领导的思路和工会工作发展的节奏。因此，必须不断开拓创新。要创新工作方法，提高工作效率。改革后勤服务管理，提高服务质量，在总结以前好的制度的基础上，根据不同情况，不同条件，不断完善，不断创新，使之更加科学、规范。

三、精心搞好服务。服务是办公室工作的天职，在这方面要团结同志，调动大家积极性，按照“及时、热情、超前、立体”的标准来要求自己，不断强化服务意识，提高服务质量努力做到“不以事小而不为，不以事杂而乱为，不以事急而盲为，不以事难而怕为”，尽心尽力地为领导和市总工会的全体同志服好务。

四是廉洁奉公，维护好工会形象。办公室是工会的窗口。办公室主任公道、正派、廉洁与否，直接影响着工会整体形象。公道正派，心无杂念，是做好办公室工作的重要前提。有私心、缺乏公共意识、整体意识就要出问题。为此，我将会按照党纪国法和工会的规章制度严格要求自己，努力做到慎独，慎微，不辜负领导和同志们的信任。

工作中，将在严格执行各项规章制度的同时，尽最大能力满

足领导和同志们的工作需要，为工会工作的开展提供有效的后勤保障，确保工会各项工作正常、有序、高效运转。实事求是地讲，在这次竞争上岗中，相信包括我在内的每位同志都对自己的进步充满憧憬。我本人也希望能获得成功，同时我也不断地告诫自己，作为一名党员，就要把自己的一切交给党和人民，让群众来评判，由组织来选择。我会坚决服从工作需要和组织安排。无论结果如何，我都将以此为新的起点，更加严格地要求自己，以更优异的工作成绩，回报领导和同志们的关心和厚爱。谢谢大家。

## 廉洁的精彩演讲稿篇六

大家好，我叫唐永波。今天跟大家分享的创业的主题叫：学学蜗牛，让创业的脚步慢下来。

我从小是个很顽皮的小孩，在我的记忆中基本上没有学习这两个字。到了初二的时候，我的成绩已经是班上的倒数第三名，历史的最低点。老师找了我母亲：“你要想想办法，如果他这样再下去，可能让他去读一下技校吧。”后来我觉得这件事情对我有点刺激了，所以我进入一种状态：拼命学习。我把所有的资料买回来，我脑筋里面只有各种数学题应该怎么去解。

我们整个班有四个组，其中有第一个组，只有考进前16名的人才能坐那个组，是荣誉的象征。6个月之后我进入了第一组，但是在14 15名的位置。等我在中考之前，我在我们班在11名左右的位置。但是在中考的当天，满分是630分，我考了608分。

所以我觉得这很像蜗牛，蜗牛是一种很奇怪的动物。它很慢，慢慢地往上爬。但是它非常有目标，无论你在起初起跑线比它超前，或者是在同行的时候比它加快了速度，但是它永远在最后的那一刻，爬上枝叶，享受阳光。



因为有一次回国，我来到武汉市的一所超市里面，还很传统，都是收银员手动记账。反观我看国外各种大型的超市，中型的超市已经非常信息化了，并且把纸条的后面都已经开始卖商业广告了，所以我觉得这是很大的一个商机，我自己花了三个月的时间，用c++写了一套pos收银系统，我自己还当时起了一个非常洋气的名字叫check smart（聪明的交易）。

我当时用了一个非常超前的商业模式，我说我们硬件免费，软件也免费。但是打印纸的耗材你必须从我这里买，耗材背后的广告你必须卖给我，然后我卖给其他的人。我们在武汉市一个非常大的批发市场里面，很快地谈了大概五六十家跟我签单，签约了。但后来被整个市场的经营主看中了，他说你不要做这么多套了，你给我做4套，我来收钱，统一收钱来卖。后来经营户断了现金流，很不开心，到处闹，找电视台、找报社报纸、后来上访，导致这个项目黄了。

然后回到现实，我加入了联想，由于一个工作的原因，第一次接触了阿里巴巴，受了几年的洗礼，我发现电子商务很奇妙，越来越多的人在上面买东西，越来越多的人卖东西。我心中那颗创业的萌芽的种子又出来了，所以我进入了我的第二次创业。

我做了一个汽车服务后市场的在线平台，那时候的商业逻辑直到今天都还在适用，就是无论你是商用车还是乘用车，无论你是维修还是保养。你在淘宝、天猫、京东这些平台上买了这些服务，我在线下帮你对接非4s店的快修快保店，然后你把东西寄过去的时候，你把车开过去然后你可以进行维修。那个时候我记得，有一家非常著名的投资银行，拿了4亿美金一共收购了两百多家这样的非4s店的快修快保店。那时候觉得，我人生的第二个巅峰应该到了，就往上干。

后来干了两年，很艰难。那会儿还没有无线[wifi]还没有智能机的普及。你把车撞了，你打开电脑，旁边是没有wifi的连

不上网络，整个投资环境还没有像今天这么的好，对创业者有这么多的包容，所以第二次我又失败了。

总结这两次失败，这好像蜗牛（爬行），太快了不行，你的商业意识太超前了不行，还没有等到人们对这个事情有普遍的认知的时候，你做早了，往往就是死在沙滩角上的那个人。

此后，唐永波停下创业的脚步进入阿里巴巴，带领团队做出淘宝电影、淘点点等一系列大众耳熟能详的产品，就在他磨练自己并不断创造业绩的同时，一件小事儿又触动了他想要创业的心。

在去年的2月份，跟我老婆两个人从武汉回家，她在路上跟我说，我想纹个眼线，她说你觉得怎么样？我说不行，我说女孩子要天然美。我说我不喜欢这种动过手术的这样子，我就跟她吵。结果我们回到武汉的时候有一天的晚上我回来的时候，她已经躺在床上在纹眼线了，我妈也躺在床上纹了一个眉毛，短短的晚上5个小时，她们去了6千块钱。

春节之后，我回到了工作的岗位，我就把我这个故事讲出来给同事听了一下，在场我记得那天有6个女孩子，非常惊讶的眼光望着我说：“这很奇怪吗？说我们都这样买呀。”我说：“你们真的不认识人，你们也会买这样的服务吗？”她说：“我们会呀。”我说，哎，这是一个很有趣的事情。我们就开始做大量的研究，我发现中国其实有大量的服务者，他们存活在qq空间里，存活在qq群里，存活在微信上。他们大量的时间服务身边的一些人。所以，我们在5月份决定我们出来做了这家公司。

在创业的初期 我们犯过错误，又犯了让自己太快的错误。我们产品7月10号上线的，我们希望能到8月30号的时候，能有六千的服务者。那会儿我们加大了对营销的投入铺天盖地地打互联网的广告，突然间订单猛地爆增。结果我们只用了11

天，就有超过一万四的服务者上来提供各种服务，但是发现了一个很大的问题，空格上不光只是卖服务的了。有很多乱七八糟的东西也出来了。

中国的服务者太有想象力。后来我们觉得突然间意识到，我们这个事情可能要慢一点，也许不要那么快。所以我们当时把整个团队业务线停下来，一些不靠谱的服务，或者没有被认证通过的服务者就不让他上线了。

所以，我一直觉得，无论我第一次创业的失败。对商业模式的不理解，第二次创业的失败对整个市场风口到来的判断不准确，还是这一次我们正在路上。其实越来越多地体会到：创业，慢下来，格外精彩！谢谢大家的聆听。

## 廉洁的精彩演讲稿篇七

大家好！有这样一位叔叔，他来到这个世界普普通通；离开这个世界平平静静。他身高只有1米54，却成了几百万人民解放军的排头兵；他的体重不足50公斤，却像一块巨石，激起我们心灵深处浪花层层。叔叔永远年轻，因为叔叔有一张年轻的面容，他的微笑永远留在千万人的心中，22岁是他永远的年龄。他的日记，人们越读越起劲；他的故事，人们越听越动情！

同学们，在这960万平方公里的土地上，哪一个不知道叔叔的英名！他的名字就叫——雷锋。雷锋叔叔他助人为乐，毫不利己。

有一次，雷锋叔叔因肚子疼到团部卫生连开了点药回来，见本溪路小学的大楼正在施工，便推起一辆小车帮着运砖，一连干了好几个小时。这就是雷锋。

在一次出差换车时，雷锋叔叔发现一个背着小孩的中年妇女的火车票和钱丢了，他就用自己的津贴费给大嫂买了一张去

吉林的火车票。人们因此留传着这样一句话：“雷锋出差一千里，好事做了一火车。”这就是雷锋。

他“偷”着为战友的亲人寄钱，为灾区人民寄上几年来的全部存款。有人说他是“傻子”，雷锋叔叔却说他甘愿做革命的“傻子”。这就是雷锋。雷锋叔叔大公无私，乐于奉献的事还真是太多了。

如今，雷锋精神在感化着人们，雷锋叔叔已经离开我们有40多年了，可是他的精神却与时俱进，永放光芒。

同学们，让我们像雷锋叔叔那样，在平凡的生活中，干出一翻不平凡的事吧！